

Қазақстан Республикасы
Білім және ғылым
Министрлігі

Ахмет Байтұрсыноватындағы
Қостанай мемлекеттік
университеті



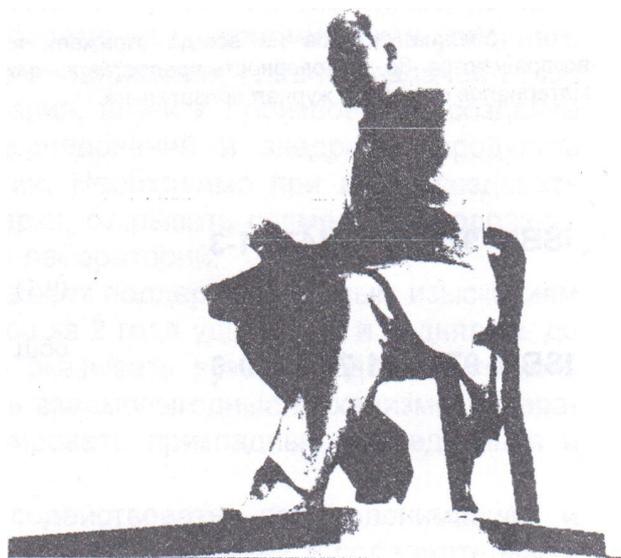
Министерство
образования и науки
Республики Казахстан

Костанайский
государственный университет
имени Ахмета Байтурсынова

Байтұрсыновоқулары Байтурсыновские ЧТЕНИЯ

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ-ПРАКТИКАЛЫҚ КОНФЕРЕНЦИЯ
МАТЕРИАЛДАРЫ

МАТЕРИАЛЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ



апрель, 2015

УДК 001 (063)
ББК 72
Б 18

Редакционный совет:

доктор ветеринарных наук, профессор **Наметов А.М.**, доктор педагогических наук, профессор **Ким Н.П.**, доктор философских наук, профессор **Колдыбаев С.А.**, доктор экономических наук, профессор **Жиентаев С.М.**, доктор экономических наук, профессор **Мишулина О.В.**, доктор сельскохозяйственных наук, профессор **Муслимов Б.М.**, доктор ветеринарных наук, профессор **Тегза А.А.**, доктор физико-математических наук **Байманкулов А.Т.**

Б 18 «Байтурсыновские чтения - 2015» **Программа развития «Нурлыжол»: образование-наука-производство**: Мат-лы междунар. науч.-практ. конф. 17 апреля 2015 года. - Костанай: Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова, 2015. - с.363

ISBN978-601-7385-97-2

В данном сборнике представлены материалы Международной научно-практической конференции «Байтурсыновские чтения - 2015» на тему **«Программа развития «Нурлыжол»: образование-наука-производство»**, состоявшейся 17 апреля 2015 года в Костанайском государственном университете имени А.Байтурсынова.

В сборнике представлены научные статьи по общественно-социальным, правовым и политическим аспектам развития современного государства и общества, приоритетным направлениям развития гуманитарных наук, структурной модернизации и научно-технологическом развитии экономики Казахстана в условиях глобализации, достижениям и перспективам развития ветеринарии и технологии животноводства, а также по стратегическим направлениям развития сельскохозяйственных, естественных, инженерных и информационных наук.

Материалы данного сборника могут быть интересны ученым, преподавателям высших учебных заведений, магистрантам и студентам.

УДК 001 (063)
ББК 72

Мнение авторов не всегда отражает точку зрения редакции. Рукописи не рецензируются и не возвращаются. За достоверность предоставленных материалов ответственность несет автор. При перепечатке материалов ссылка на журнал обязательна.

ISBN ISBN 978-601-7385-97-2

*Приветственное слово заместителя
акима Костанайской области
Дарибаева Мурата Аманкельдиевича
участникам международной
конференции «БАЙТУРСЫНОВСКИЕ
ЧТЕНИЯ-2015»*

УВАЖАЕМЫЕ УЧАСТНИКИ КОНФЕРЕНЦИИ!

Позвольте поприветствовать коллектив Костанайского государственного университета имени А. Байтурсынова, его гостей и приглашенных на открытии международной научно-практической конференции «Байтурсыновские чтения-2015». Тема мероприятия: «Программа развития «Нурлы жол»: образование-наука-производство» отражает глубокий смысл преобразований, происходящих в стране.

Высшая школа стремится обрести свое лицо в условиях нарастающих изменений информационного общества. Глобализация в экономике, сложные политические процессы в мире, социокультурные трансформации – таковым предстало перед человечеством второе десятилетие XXI века.

Мощным резервом экономического роста является подготовка кадров на качественно новом уровне, обеспечивающем инновационное развитие на основе дуальной системы обучения, практикоориентированности. Здесь необходимы совместные усилия всех заинтересованных сторон для предотвращения ситуации, когда отставание в образовании означает потерю конкурентоспособности всей страны на многие годы вперед.

Главной остается задача не потерять накопленный потенциал, сберечь все лучшее в казахстанском образовании, не допустить снижения качества в подготовке специалистов.

КГУ имени А. Байтурсынова сегодня – это динамично развивающийся региональный вуз с большим творческим потенциалом и солидной материально-технической базой, который готовит востребованных в стране и за рубежом специалистов и который традиционно как на страницах своих изданий, так и в других формах является диалоговой площадкой для ученых из многих стран мира.

Будем надеяться, что международная научно-практическая конференция внесет практический вклад в выработку важнейших направлений развития высшего образования, прикладных и фундаментальных исследований Казахстана в новых условиях. А интересные дискуссии и конструктивный обмен мнениями - дадут импульс новым исследованиям и открытиям. Желаю всем участникам плодотворной работы!

*Приветственное слово
Ректора Костанайского
государственного университета
имени А.Байтурсынова
Наметова А.М.*

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Сегодня Костанайский государственный университет распахнул двери для участников международной научно-практической конференции, традиционно проводимой в весенний период и названной именем одного из выдающихся просветителей Казахстана Ахмета Байтурсынова.

Хочется отметить, что наша работа проходит в юбилейный год торжеств, посвященных знаковым событиям нашей истории 20-летию Ассамблеи народа Казахстан и Конституции РК, 70-летию Победы, 550-летию Казахского ханства.

Под руководством Президента Н.А.Назарбаева страна достигла высоких социально-экономических показателей, имеет позитивный международный имидж и значительно продвинулась в международных рейтингах. Однако, многое еще предстоит сделать, в том числе и в сфере высшего образования.

Принятая Программа развития высшего образования четко определила приоритеты на период до 2020 года. Сегодня она как и многие другие с учетом реалий времени была скорректирована в соответствии с Посланием Президента Республики Казахстан «НҰРЛЫ ЖОЛ – ПУТЬ В БУДУЩЕЕ». И особенно ответственно, что наш университет вошел в число 10 вузов страны, которым доверена подготовка кадров для ГПИИР-2. Костанайский государственный университет сегодня стремится получить высокий статус инновационного регионального университета, поддерживается высокий уровень внедрения новшеств в учебно-методическом процессе, науке, информационных технологиях, системах управления, достигнут новый уровень взаимосвязи с работодателями.

Однако есть и проблемы, нереализованные возможности, связанные с удовлетворением запросов различных секторов экономики, обостряющейся конкуренцией на рынке образовательных услуг, фундаментальными и прикладными исследованиями, внедрением инноваций, мотивацией всех участников образовательного процесса.

Сегодня мы хотели бы обсудить возникающие вызовы и ход развития образования и науки на основании всестороннего научного анализа важнейших сфер общественной жизни.

Разрешите пожелать всем творческих успехов, конструктивных предложений и действенных рекомендаций!

ПОДГОТОВКА СПЕЦИАЛИСТОВ НОВОЙ ФОРМАЦИИ – КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР УСПЕШНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

Наметов А.М. - ректор Костанайского государственного университета им. А.Байтурсынова

Одним из общественно значимых социально-экономических проектов практической реализации Стратегии «Казахстан-2050» является Государственная программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015-2019 годы (ГПИИР). Данная программа, являясь логическим продолжением первой пятилетки индустриализации страны, нацелена на повышение технологического уровня существующих компаний и отраслей, стимулирование диверсификации и повышение конкурентоспособности обрабатывающей промышленности.

1. Квалифицированные кадры – один из ключевых вопросов успешной экономики

Еще в ходе разработки ГПИИР, наряду с такими принципиальными вопросами, как определение приоритетов индустриального развития, финансирование и инструменты поддержки бизнеса, акцент делался на то, что подготовке кадров для новых высокотехнологичных производств надо уделять самое серьезное внимание, причем с системной финансовой поддержкой на уровне государства. Одной из основных проблем любой приоритетной отрасли индустрии является дефицит квалифицированных кадров.

В Послании Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» особо отмечено, что знания и профессиональные навыки – ключевые ориентиры современной системы образования, подготовки и переподготовки кадров: «Чтобы стать развитым конкурентоспособным государством, мы должны стать высокообразованной нацией. В современном мире поголовной грамотности уже недостаточно. Наши граждане должны быть готовы к работе на самом передовом оборудовании и самом современном производстве».

Сегодня наблюдается повышенный интерес, как со стороны академического сообщества, так и со стороны государственных структур, бизнеса, общественных организаций к различным аспектам деятельности и подготовки специалистов новой формации.

На первых этапах создания новых высокотехнологичных производств в Казахстане делалась ставка на иностранных специалистов, которым отводилась ведущая роль по разработке, поставке, установке и запуску нового оборудования. Местным специалистам доставалась куда менее квалифицированная работа – эксплуатация. Между двумя уровнями – колоссальная пропасть.

В условиях перехода на новый уровень технологичности принципиальным является вопрос, кто будет внедрять новые технологии и кто будет работать на новом высокотехнологичном оборудовании. Внедрение, освоение и использование новых технологий и повышение эффективности производства невозможно без квалифицированных кадров. Даже предприятия-флагманы нуждаются в переподготовке имеющихся кадров, повышении их квалификации, а также в притоке специалистов с инновационным мышлением. На имеющемся кадровом багаже прорыв в новый уровень развития сделать невозможно. Нужны специалисты новой формации, причем свои казахстанские.

В процессе реализации программы индустриализации страны существенно возрастает потребность в высококвалифицированных инженерных кадрах. Как заметил заместитель премьер-министра – министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев, «Кадровый вопрос станет ключевым при реализации второй пятилетки индустриализации». Этот тренд сейчас определяет всю стратегию в области подготовки профессиональных кадров. Кадровое обеспечение потребностей экономики становится важной социально-экономической задачей.

При этом, важное значение имеет подготовка не только инженерно-технических, но и управленческих кадров, так как все стратегические решения, которые принимает предприятие относительно новых инвестиционных проектов, новых продуктов, выхода на новые рынки, зависят от правильного управленческого подхода.

Министерством образования и науки совместно с заинтересованными ведомствами определена потребность в кадрах. Для реализации проектов второй пятилетки индустриализации страны необходимо порядка 35 тысяч человек. Из них 17 тысяч – с высшим образованием и 18 тысяч – с техническим и профессиональным образованием.

Успешное выполнение всех задач второй пятилетки индустриализации диктует необходимость решения таких вопросов по развитию кадрового потенциала, как:

- подготовка новых инновационных специалистов для высокотехнологичных секторов экономики;
- повышение квалификации и переподготовка управленческого персонала предприятий;

- создание системы распространения знаний (Extension), ориентированной на повышение квалификации и знаний сотрудников предприятий через трансферт знаний и технологий, проведение прикладных исследований, а также их практическое применение.

Безусловно, программа ГПИИР даст мультипликативный эффект развитию малого предпринимательства. Вокруг крупных проектов будут создаваться предприятия малого и среднего бизнеса, которые также будут нуждаться в современных кадрах. В связи с этим потребность в специалистах существенно возрастет.

2. КГУ – участник программы подготовки кадров для второй пятилетки индустриализации страны

Одним из важных стратегических упущений, допущенных при реализации ряда программных проектов последних 10–15 лет, является то, что под реализацию этих проектов не были созданы финансируемые программы целевой подготовки квалифицированных технических специалистов для предприятий – участников данных проектов. К сожалению, практика показывает, что круг тех специалистов, которые могли бы в кратчайшие сроки стать специалистами высокой квалификации, очень ограничен. Это является следствием общей направленности высшего образования в Казахстане, которое зачастую не заточено под актуальные направления и является недостаточно качественным, а также в силу ментальности бизнес-сообщества, которое зачастую считает, что подготовка кадров – это только проблема высшей школы.

Сегодня у правительства Казахстана есть понимание того, что ставка должна делаться на то, что может обеспечить устойчивый рост страны в долгосрочной перспективе – это структурные изменения в экономике и инвестиции в развитие человеческого капитала.

В недавнем Послании народу Казахстана «Нұрлы Жол – путь в будущее» Президент страны Н.А.Назарбаев отметил, что «В рамках программы индустриализации определены 10 вузов, на базе которых будет обеспечиваться связь науки с отраслями экономики и подготовка кадров. Эти вузы, кроме того, что они становятся научными центрами, еще будут профильно готовить кадры для экономики, для индустриализации».

Несмотря на сокращение республиканского бюджета, на ближайшие 2-3 года выделяется более 10 млрд. тенге на подготовку специалистов для реализации ГПИИР. Основные направления реализации программы – развитие материально-технической базы вузов, в особенности научно-производственных лабораторий, разработка принципиально новых образовательных программ, подготовка и переподготовка профессорско-преподавательского состава и выделение бюджета на государственные образовательные гранты для подготовки специалистов.

Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова вошел в число 10 прорывных вузов, на базе которых будет осуществляться подготовка кадров для индустриальных предприятий машиностроения и производства продуктов питания – основных приоритетных отраслей региона. Учитывая, что в Казахстане сейчас более 130 вузов, это большой успех! Но это вполне закономерный результат, итог многолетней работы всего коллектива университета. Ведь подготовкой кадров для предприятий пищевой промышленности, автомобиле- и сельхозмашиностроения вуз занимается уже не один десяток лет.

За это время вузом установлены устойчивые партнерские связи с этими предприятиями, университет имеет необходимое качество ППС и материально-техническую базу. Вуз обладает высоким кадровым потенциалом. На кафедрах инженерного, технологического и с/х направления доля ППС с учеными степенями и званиями составляет более 70%.

Внедрены новые формы организации учебного процесса, позволяющие с учетом близости расположения предприятий эффективно и на системной основе организовывать обучение на их базе в условиях конкретного производства (до 30% от всего объема учебного времени). Осуществляется целевая подготовка специалистов для предприятий ГПИИР.

Все образовательные программы вуза аккредитованы по международным стандартам, в генеральном рейтинге высшей школы Казахстана за 2014 год университет занимает 6 место среди вузов республики, а по группе сельскохозяйственных специальностей – 2 место.

3. Наши задачи

В настоящее время в Казахстане совершенствуется система высшего и послевузовского образования, поскольку она должна отвечать современным запросам экономики и, в особенности, важным индустриальным приоритетам. При этом акцент делается на активное участие бизнеса и работодателей в процессе подготовки и переподготовки профессиональных кадров.

Для успешной реализации программы подготовки кадров по ГПИИР вузам нужно решить пять задач.

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

Первая задача – разработка и внедрение принципиально новых практико-ориентированных образовательных программ в рамках ГПИИР на примере ведущих мировых практик. Такие программы – инновационный продукт: они позволят вести подготовку специалиста по компетенциям, необходимым для конкретного предприятия.

КГУ им. А.Байтурсынова разрабатывает образовательные программы в двух приоритетных отраслях экономики – машиностроении и производстве продуктов питания, по трём специальностям в каждой.

Вторая задача– инновационная организация учебного процесса. Обычно после окончания обучения выпускник доучивается на производстве, осваивая недостающие компетенции. В нашей модели «доучивание» переносится на этап обучения в магистратуре вуза, в процессе которого до 30% учебных занятий проводится на производстве, обеспечивается непрерывная производственная практика, экспериментально-исследовательская работа и защита диссертации производится на материалах конкретного предприятия. Тем самым, формируется «специалист под ключ».

Третья задача– модернизация лабораторной базы. Современная многопрофильная лабораторная база КГУ будет сформирована при финансировании из госбюджета и экспертном участии зарубежных партнёров и позволит производить обучение через исследование, выполнять на договорной основе практические заказы предприятий, проводить фундаментальные и прикладные научные исследования с грантовым финансированием.

Четвёртая задача – постоянное поддержание системы обеспечения качества образования. Эта система позволяет постоянно повышать уровень образования. Система предусматривает повышение квалификации ППС в зарубежных топ-вузах, участие представителей общественности, уполномоченных органов, работодателей в оценке качества образования.

Пятая задача – совершенствование системы корпоративного управления вузом как основы для взаимодействия с бизнес-сообществом и повышения качества образования.

4. Новые образовательные программы

Важнейшим условием реализации ГПИИР является подготовка вузами Республики Казахстан необходимого количества кадров с высоким уровнем подготовки и навыками, востребованными ключевыми работодателями в отраслях ГПИИР. Именно нехватка высококвалифицированных специалистов, соответствующих потребностям работодателей, стала одним из ключевых препятствий на пути реализации ГПИИР в 2010-2014 годах.

Вторая пятилетка индустриализации страны выдвинула перед высшей школой новые задачи по обеспечению прорывных направлений экономики кадрами, подготовленными на уровне лучших мировых практик и способными приступить к выполнению своих профессиональных обязанностей на предприятиях сразу после окончания вуза. Важнейшим фактором в подготовке таких кадров является коренное изменение образовательных программ и образовательного процесса в сторону их практической ориентированности и нацеленности образовательных программ на рынок труда.

В выступлениях Главы государства Н.А.Назарбаева не раз подчеркивалась необходимость «изменить направленность и акценты учебных планов среднего и высшего образования, включив туда программы по обучению практическим навыкам и получению практической квалификации».

В соответствии с приоритетами региона и возможностями вуза университетом ведется разработка магистерских программ по новым образовательным программам профильной магистратуры, позволяющим в течение полутора лет довести подготовку специалиста до уровня, необходимого предприятию.

Приоритетные секторы экономики	Новые образовательные программы
Машиностроение	Производство автомобилей и их комплектующих
	Производство сельскохозяйственной техники
	Мехатроника
Производство продуктов питания	Технология переработки продукции животноводства
	Технология переработки продукции растениеводства
	Контроль и безопасность продуктов питания

Сегодня наш главный приоритет – сформировать такие компетенции у выпускников, чтобы они были готовы к профессиональной деятельности уже с первых дней работы на предприятии. Для этого мы создаем модули под те компетенции, которые нужны работодателям, причем с учетом уровня образования в бакалавриате и магистратуре.

В этом нам помогает и опыт работы над международными магистерскими программами, и тесные контакты с предприятиями, и наши подготовленные кадры, которые умеют быстро изменять

образовательные программы под требования рынка труда. В сотрудничестве с европейскими вузами в рамках проектов программы TEMPUS нами разработаны магистерские программы в области инжиниринга и возобновляемых источников энергии (517170-TEMPUS-1-2011-1-DE-TEMPUS-JPCR), производства традиционных продуктов питания и пищевой безопасности (544132-TEMPUS-1-2013-1-FR-TEMPUS-JPCR) и менеджмента (CD-JEP-27063-2006). Отработаны механизмы согласования с европейскими экспертами образовательных программ, что позволяет оперативно реагировать на запросы рынка труда и изменять перечень и содержание элективных дисциплин.

Для разработки принципиально новых практико-ориентированных образовательных программ для ГПИИР-2 в КГУ выработан инновационный алгоритм их создания.



В рамках образовательных программ разрабатываются новые компетентностные модели специалиста по проектам ГПИИР. Как отмечал Президент страны Н.А.Назарбаев в Стратегии «Казахстан-2050», «Нам нужен трансферт необходимых стране технологий и обучение специалистов для их использования». В силу этого, принципиальным является участие специалистов инновационных предприятий и зарубежных вузов, обладающих высоким потенциалом в технологической сфере, в процессе определения компетенций, разработки и экспертизы образовательных программ. И, во-вторых, принципиальным является использование модульной системы и наличие образовательных модулей, разработанных под нужные для предприятий компетенции, опять же с помощью представителей предприятий и зарубежных вузов.

Модули будут вести иностранные профессора и преподавателями КГУ, прошедшими повышение квалификации в топовых европейских университетах и в компаниях-лидерах на рынке соответствующей продукции.

Наши учебные планы должны быть лабильными, а образовательные программы – мобильными. Наличие разработанных модулей позволит легко, как из кирпичиков, формировать разные траектории обучения, адаптировать их и использовать для разных форм обучения – и в бакалавриате по основной или сокращенной образовательной программ, и при получении второго высшего образования, и в профильной магистратуре, и на курсах повышения квалификации.

Таким образом, модульная система позволяет успешно использовать различные формы подготовки кадров и при этом всегда иметь возможность обновления или построения инновационных траекторий обучения.

Для реализации модульного обучения в КГУ разработан модульный макет образовательной программы профильной магистратуры, адаптированный под Европейскую систему перевода и накопления кредитов ECTS.

5. Практико-ориентированная модель образовательного процесса

В КГУ многолетней практикой выработана и успешно реализуется практико-ориентированная система обучения, которая в корне изменяет содержание и качество образования. Она нацелена на то, чтобы выпускник мог глубоко освоить заявленные работодателем компетенциями и сразу после окончания университета приступить к выполнению своих функций без доучивания на предприятии.

Практико-ориентированная модель построения образовательного процесса подразумевает параллельное теоретическое и практическое обучение:

- использование блочно-модульной технологии освоения учебных дисциплин с реализацией экспериментально-исследовательской работы магистранта (ЭИРМ) и производственной практики как непрерывных видов деятельности на протяжении всего периода обучения в магистратуре;

- 30% времени учебных занятий и ЭИРМ – на инновационных предприятиях, 70% времени учебных занятий и ЭИРМ – в аудиториях и в комплексных лабораториях вуза;
- 100% времени производственной практики – на инновационных предприятиях;
- выполнение и защита магистерской диссертации в условиях и на материалах реального производства.

Для реализации дуального обучения предполагается использование в магистратуре элементов дистанционных образовательных технологий для изучения отдельных базовых дисциплин, что позволит уменьшить время обучения в стенах вуза и даст возможность магистранту совмещать обучение с работой на предприятии.

Блочно-модульная технология освоения учебных дисциплин имеет большие плюсы:

- освоение модулей в сжатые сроки;
- комбинирование различных форм теоретического обучения с ЭИРМ и производственной практикой для проведения обучения в условиях производства;
- удобство приглашения зарубежных ученых.

Для технологичности образовательного процесса полезно комбинировать освоение учебных дисциплин с исследовательской и производственной практиками и проводить их в условиях конкретного производства как непрерывные виды деятельности на протяжении всего периода обучения.

Применение разработанных форм организации учебного процесса, инновационных образовательных программ, механизмов сотрудничества с предприятиями и привлечение качественных абитуриентов позволят на «выходе» программы формировать адекватный задачам ГПИИР кадровый потенциал – «специалиста под ключ». Данный формат специалиста не требует последующего доучивания на производстве и уже готов к профессиональной деятельности. Одновременно с этим, в силу качественной базовой подготовки, он остаётся мобильным и способен оперативно переучиваться адаптивно к экономической динамике.

Преимущество данного подхода в том, что предприятия получают возможность подготовить для себя кадры, экономя на расходах на рекрутинг, переучивание и адаптацию молодых специалистов. Для выпускников – это гарантия получения работы сразу после окончания вуза, к которой они хорошо подготовлены и смогут легко адаптироваться.

6. Модернизация лабораторной базы

Используемая в учебном процессе материальная база КГУ сформирована из консолидированной производственной, учебно-лабораторной, опытно-конструкторской базы предприятий и университета. Существующий лабораторный комплекс функционирует на основе принципов корпоративного управления, что позволяет готовить специалистов в условиях производства и осваивать действующие технологии.

Однако, для разработки инновационных программ, ориентированных на новые, новейшие и тем более – технологии будущего, имеющегося потенциала вуза и даже консолидированного потенциала системы «вуз-предприятия» недостаточно. Нужны качественно новые научно-производственные лаборатории, что позволит сделать прорыв в новое качество образования, обеспечит более тесную связь науки и производства.

Для этих целей в течение трех лет университету будет выделено финансирование из республиканского бюджета в размере 950 млн. тенге на закупку комплектов двух научно-производственных лабораторий для решения ключевых проблем таких отраслей экономики, как машиностроение и производства продуктов питания. Для создания лабораторий нами были проведены маркетинговые исследования, позволившие определить перечень необходимого инновационного лабораторного оборудования. Были изучены основные производители и поставщики лабораторной техники и комплектующих.

В течение 2015-2017 годов нами будет создано 2 научно-производственных центра: НПЦ «Машиностроение» и НПЦ «Производство продуктов питания», в структуре которых будет функционировать по 2 отдела с лабораториями.

Для получения объективной оценки приобретаемого оборудования нами были привлечены ведущие казахстанские и иностранные эксперты.

Основной принцип приобретения лабораторий – лаборатории «под ключ»:

- приобретение комплексных научно-производственных лабораторий;
- доставка, сборка с мебелью, пуско-наладка, инсталляция;
- обучение обслуживающего персонала и ППС;
- сопровождение.

Лаборатории НПЦ «Производство продуктов питания» будут производить весь спектр исследований на молекулярно-генетическом, иммунологическом, микробиологическом уровне. Кроме испытательной деятельности, лаборатория будет предоставлять консультационные услуги как

крупным сельскохозяйственным предприятиям, так и перерабатывающим объектам агропромышленного комплекса.

В лабораториях НПЦ «Машиностроение» будут проводиться исследования, связанные с определением качества используемых конструкционных металлов и материалов, определением точности изготовления деталей, соответствия их технологическим свойствам (твердость, упругость, износостойкость, сопротивления нагрузкам и т.д.), испытания изготовленных узлов, агрегатов и машины в целом. Отдельное направление исследований – работы по фундаментальным и прикладным исследованиям в области механики и управления движением роботов и мехатронных систем, а также совершенствование существующего мехатронного оборудования.

Научно-производственные центры предполагается использовать в следующих направлениях:

- учебное – освоение образовательных программ и модулей по принципу «обучение через исследования» в ходе подготовки и переподготовки кадров и повышение квалификации персонала инновационных предприятий и организаций;

- технологическое – выполнение практических заказов предприятий отрасли, опытно-конструкторское сопровождение отдельных проектов по хозяйственным договорам;

- научно-исследовательское – осуществление фундаментальных и прикладных НИР с государственным грантовым и иным финансированием для создания инноваций в технике и технологии в рамках ГП ИИР-2;

- производственное – после аккредитации лабораторий предусматривается использование оборудования для проведения необходимых испытаний и выдачи сертификатов международного образца, с целью экспортно-импортных операций и реализации продукции.

7. Образование через исследование

Реалии сегодняшнего дня таковы, что подготовить современного специалиста без привлечения его к научным исследованиям невозможно. Но при этом принципиальным является тот тезис, что сами исследования должны быть реальными, востребованными и должны находиться на переднем крае науки. Важно использовать в исследованиях не только оборудование научно-производственных центров университета, но и оборудование и инновационные технологии предприятий и организаций. Это на сегодня главный приоритет в развитии региональных вузов. Необходимо усилить практико-ориентированность выполняемых магистерских диссертаций. Обязательное требование к магистерской диссертации – ее исследовательский характер с оформлением патента или разработкой рационализаторских предложений по итогам работы. Кроме того, надо научить студентов и магистрантов разрабатывать бизнес-проекты, помочь в продвижении достойных работ до внедрения.

В этом плане в КГУ им. А.Байтурсынова ежегодно проводится конкурс магистерских бизнес-проектов с участием заинтересованных работодателей. Выигрывают все: сам магистрант приобретает навыки, которые пригодятся ему в течение всей жизни, в каких бы отраслях народного хозяйства он не работал: самостоятельность суждений, умение концентрироваться, постоянно обогащать собственный запас знаний, обладать многосторонним взглядом на возникающие проблемы, просто уметь целенаправленно и вдумчиво работать. Предприятия получают достойных работников, которые, обладая вышеперечисленными качествами, могут эффективно решать задачи, поставленные перед ним. Создается мотивация для научных исследований магистрантов – возможность проявить себя в реальном секторе экономики, достойное трудоустройство.

8. Программы «раннего найма»

Для подготовки специалистов новой формации требуется эффективная форма отбора магистрантов, которая происходит по программе «раннего найма». Первый этап – широкомасштабный профориентационный отбор для привлечения заинтересованных, мотивированных абитуриентов, желающих работать в этой сфере. Второй этап – организация вступительных экзаменов на основе прозрачности и объективности. Третий этап – распределение грантов в рамках «ярмарки вакансий». Абитуриент выбирает предприятие, с согласия предприятия заключается трёхсторонний договор с обязательным последующим трудоустройством на данном предприятии.

Программа раннего найма обеспечивает:

- антикоррупционность и прозрачность вступительной компании;
- реализацию права магистранта на выбор предприятия;
- заинтересованность предприятия в результатах подготовки;
- трудоустройство на раннем этапе;
- обучение на предприятии – будущем месте работы.

9. Система корпоративного управления вузом – основа для тесного взаимодействия с предприятиями региона

Современная система практико-ориентированного обучения, внедряемая в нашей вузе, предполагает тесное сотрудничество «государство - университет - бизнес». В связи с этим под эгидой акимата области создана система корпоративного управления вузом, которая включает Совет Ассоциации выпускников и попечителей КГУ и попечительские советы факультетов.

В этом формате развивается государственно-частное партнерство, выстраиваются механизмы вовлечения общественности и производителей в управление качеством образования и подготовкой кадров и решается целый ряд задач:

- разработка компетенций, модулей и образовательных программ;
- организация процесса практико-ориентированного обучения;
- участие представителей общественности, предприятий в оценке качества образования.
- работа филиалов кафедр, организация практик, выездных занятий, стажировок на предприятиях;
- выполнение и защита диссертационных работ на предприятиях;
- целевая подготовка специалистов для предприятий;
- трудоустройство выпускников.

Это позволяет развивать важнейший принцип обучения – поддержание системы обеспечения качества образования на должном уровне и единая ответственность за подготовку кадров. Важным в этом плане является создание в перспективе независимой системы подтверждения и присвоения квалификации специалистов, которое предстоит всем нам сделать и которое должно в корне изменить взаимоотношения всех участников рынка труда – государства, системы образования, бизнеса и самих специалистов.

Заключение

В завершение хочется напомнить, что рост объемов инвестиций в образование молодежи напрямую скажется на росте производительности предприятий и далее – на экономическом росте страны. Ведь молодежь – будущий потенциал страны, ее светлое завтра.

ОБ ОРГАНИЗАЦИИ КОМПЕТЕНТНОСТНОЙ ПАРАДИГМЫ В ОБЛАСТИ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА

Нефедова Л.А. - проректор по учебной работе, Челябинский государственный университет

Приобщение к мировому научному, академическому, профессиональному сообществам возможно лишь при условии владения на достаточно высоком уровне одним или несколькими иностранными языками. Интенсивно развивающееся международное сотрудничество, рост профессиональных и академических обменов, переход к уровневой модели высшего образования ориентируют на качественное обновление системы обучения иностранным языкам. Эта тенденция максимально соответствует контексту Болонской Декларации.

Болонская Декларация, подписанная с целью создания единого пространства высшего образования, стала основой для формирования новой **компетентностной парадигмы**.

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по всем направлениям подготовки в ЧелГУ выпускник должен обладать следующими **языковыми компетенциями**:

- владеть одним из иностранных языков на уровне не ниже разговорного,
- понимать и анализировать мировоззренческие, социально и личностно значимые философские проблемы на иностранном языке,
- владеть культурой мышления, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь на иностранном языке,
- знать иностранный язык,
- владеть иностранным языком на уровне не ниже среднего,
- пользоваться русским и иностранным языками как средством делового общения;
- владеть иностранным языком на уровне чтения научной литературы и навыков разговорной речи,
- общаться на русском и иностранном языках в профессиональной сфере,
- владеть иностранным языком в области профессиональной деятельности и межличностного общения,
- быть готов использовать знания иностранного языка для общения и понимания специальных текстов,

Эти требования предполагают владение пятью навыками: **аудирование и чтение (понимание), диалог и монолог (говорение), письмо.**

Предпринятый нами анализ психолого-педагогической и методической литературы и изучение опыта работы преподавателей иностранного языка свидетельствуют о том, что в области иноязычной подготовки в ЧелГУ имеется ряд проблем.

Первая проблема – относительно низкий уровень базовой иноязычной подготовки большинства студентов. И **вторая проблема** – это значительный разрыв уровней иноязычной подготовки выпускников специализированных, сельских и городских общеобразовательных школ.

Обучение ИЯ в ЧелГУ осуществляется в соответствии с документом Совета Европы под названием «Общеввропейские компетенции владения иностранным языком: Изучение, преподавание, оценка». Европейский языковой портфель для России разработан в рамках проекта Совета Европы на основе «Общеввропейских компетенций» специалистами МГЛУ под руководством доктора педагогических наук, профессора И.И. Халеевой.

В этом документе определяется система уровней владения ИЯ и система описания этих уровней стандартным языком. С помощью технологии «Европейский языковой портфель» можно описать любую программу обучения, начиная с постановки цели и задач и заканчивая достигаемыми в процессе обучения компетенциями.

Уровни Европейского языкового портфеля должны гармонизироваться с особенностями российской образовательной системы и реализовываться следующим образом:

- для неязыковых факультетов: уровень B2 и полный курс LSP (язык для специальных целей);
- для магистратуры – уровень C1 и LSP (язык для специальных целей).

Обучение на каждом уровне требует от 80 до 150 часов аудиторных занятий. Эти цифры прописаны в многоуровневых учебных комплексах по иностранным языкам, разработанных методистами в соответствии с международными требованиями. У нас нет столько времени. В этих условиях решением проблемы явилось введение в учебный процесс блочно-модульной системы: подача большего объема материала на единицу времени. Это стало возможным при активном внедрении в учебный процесс компьютерных и мультимедийных учебно-методических комплексов. Это позволило оптимизировать учебный процесс и добиться значительных результатов.

Определенную сложность представляет процесс формирования подгрупп по иностранным языкам. Студенты первого курса неязыковых факультетов и институтов на первых двух занятиях по иностранному языку проходят обязательное тестирование, целью которого является определение уровня владения иностранным языком и языковых компетенций.

По результатам тестирования, как правило, определяются 3 группы. В первую группу (Beginners) попадают студенты, которые никогда прежде не изучали английский язык, т. е. в школе в качестве иностранного изучали немецкий или французский языки. Вторая группа (Pre-Intermediate) состоит из студентов, изучавших английский язык в школе, но им необходимо повторить и закрепить пройденный ранее материал и восполнить пробелы в грамматике и лексике. Самую малочисленную группу (Intermediate) составляют студенты, хорошо владеющие языком на базовом уровне. Однако на практике невозможно сформировать группы с количеством обучающихся, например, 5 человек уровня Beginners, 20 человек уровня Pre-Intermediate и 5 человек уровня Intermediate. В результате формируются 2 подгруппы по 14-16 человек. В одной из них обучаются студенты уровня Beginners и Pre-Intermediate, во второй — все остальные студенты с уровнем Pre-Intermediate и Intermediate. Студенты, изучающие немецкий и французский язык, объединяются в одну учебную группу либо внутри факультета и института, либо в одну группу разных факультетов и институтов.

Подобная ситуация складывается и на первом курсе магистратуры. В одной группе учатся студенты трех уровней владения ИЯ, что привносит определенные трудности в учебный процесс.

При существующем объеме аудиторных занятий курс обучения иностранному языку на неязыковых факультетах должен быть направлен на общеязыковую и профессиональную языковую подготовку, начиная с первых дней обучения. Но на практике это почти невозможно.

Особенно сложная ситуация складывается в группах уровня Beginners, где у студентов вообще отсутствуют базовые языковые знания. В этих группах приходится откладывать введение в профессиональную языковую подготовку на 1-2 семестра. Студентам приходится большую часть времени осваивать общий английский язык, а к изучению профессиональной лексики они переходят лишь в 3-4-ом семестрах. К сожалению, именно студенты с самыми слабыми знаниями оказываются в самом уязвимом положении с точки зрения освоения как базовой, так и специальной лексики. Для студентов уровня Beginners необходимо **вводить обязательный бесплатный факультатив** по ИЯ.

Что касается студентов группы Pre-Intermediate и Intermediate, то весь процесс обучения подчиняется задаче формирования знаний, умений и навыков профессионального мышления специалиста конкретного профиля будущей деятельности. Безусловно, часть учебного времени в группах Pre-Intermediate и Intermediate уделяется общему английскому языку для повторения и закрепления уже изученных, а также освоению новых грамматических и лексических явлений.

Применение технологии «Языковой портфель» является средством проектирования индивидуальных образовательных траекторий студентов.

Следующая проблема – это низкая мотивация к изучению иностранного языка или отсутствие у студентов профессиональной заинтересованности в овладении иностранным языком.

Для повышения мотивации студентов, в учебном процессе используются современные образовательные технологии:

- технологии **разноуровневого, проблемного и проектного** обучения,
- **балльно-рейтинговая система** оценивания знаний студентов,
- **блочно-модульная система**,
- технология «**Европейский языковой портфель**»,
- **информационно-коммуникативные** технологии,
- **игровые** технологии (деловые и ролевые игры),
- **интерактивные и интенсивные** методики и приемы обучения. Удельный вес занятий, проводимых в интерактивных формах, определяется главной целью ООП, особенностью контингента обучающихся и содержанием конкретных дисциплин. В целом, в учебном процессе они должны составлять не менее **20%** аудиторных занятий (*ФГОС, раздел «Требования к условиям реализации основных образовательных программ»*).

Учебный процесс обучения иностранным языкам базируется на **модели смешанного обучения**, что позволяет эффективно сочетать традиционные формы обучения и новые образовательные технологии.

С целью повышения мотивации студентов неязыковых факультетов организуются и ежемесячно проводятся **внеучебные мероприятия**: День программиста, Интеллектуальное шоу «Что?Где?Когда?», конкурс поэтического перевода «Под звуки рифм», конкурс театральных постановок, олимпиада по английскому языку, КВН на английском языке, конкурс чтецов английской поэзии и прозы «Под звуки рифм». Организован и успешно работает **дискуссионный клуб** на экономическом факультете для формирования и развития коммуникативной компетенции студентов и **Английский клуб** для бакалавров, специалистов и магистрантов ЧелГУ.

И **последняя проблема** – недостаток качественной учебно-методической литературы, обеспечивающей необходимый уровень языковой подготовки специалистов в разных сферах деятельности.

Для решения этой проблемы в ЧелГУ ведется планомерная работа по совершенствованию **учебно-методической базы**, что означает приобретение и использование учебников и учебных пособий нового поколения в соответствии с разработанными **общеевропейскими стандартами** владения иностранным языком. Сегодня на рынке образовательных продуктов представлены многоуровневые аутентичные отечественные и зарубежные учебные пособия для специалистов, проходящих языковую подготовку по многим, но не всем специальностям.

Созданы рабочие группы для разработки учебно-методических пособий и учебников для студентов всех направлений подготовки. Формируется банк электронных версий учебно-методических материалов по направлениям подготовки студентов ЧелГУ. Разработаны, апробированы и активно используются **электронные учебники** для студентов института права, факультета психологии и педагогики, заочного и дистанционного обучения, математического факультета. Разработаны и регулярно обновляются материалы для самообразования студентов на образовательной платформе **Moodle**. Создан **сайт кафедры делового иностранного языка** с открытым доступом к информации о направлениях работы кафедры и соответствующих им мероприятиях, выложены материалы по грамматике и тестирование студентов 1-го курса бакалавриата, специалитета и магистратуры проходит с использованием экспресс-теста на главной странице сайта.

Содержательной основой иноязычного образования избрана коммуникативная сфера, в рамках которой определены типовые ситуации и речевая тематика, обеспечивающие достижение социально-достаточного уровня владения иностранным языком и переход к профессионально ориентированному иноязычному образованию на компетентностной базе, основными принципами которого являются:

- принцип дифференциации, при котором учитываются как разные начальные уровни владения иностранным языком обучающимися, так и реальные профессиональные и личностные потребности обучающихся конкретного профиля, а также предъявляемые нормативные требования к уровню облученности;

- принцип фундаментальности, предполагающий овладение обучающимися глубокими и всесторонними знаниями, необходимыми для развития профессионализма и мобильности;

- принцип индивидуальной направленности процесса обучения, выражаемой через содержание образования и формы его организации;

- принцип практико-ориентированного обучения, реализуемый через моделирование профессионально-контекстных ситуаций и решение конкретно возникающих проблем с опорой на

спектр знаний, навыков и умений, полученных в разных предметных областях;

- принцип субъектности, предполагающий развитие у обучающегося мотивации и способности к самообразованию на протяжении всей жизни;

- принцип обеспечения международно-стандартного уровня владения иностранным языком, реализуемый через адекватные целям содержание и технологии, а также объективные способы оценивания;

- принцип профессионализации, предполагающий использование иностранного языка в профессиональных целях.

ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ПЕРЕХОДА К «ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ»

Жилбаев Ж. О. - Президент Национальной академии образования имени Ы.Алтынсарина, г.Астана

В Послании Главы государства народу Казахстана от 11.11.2014года "Нұрлы жол – путь в будущее" сказано: «Новая Экономическая политика «Нұрлы Жол» станет двигателем роста нашей экономики на ближайшие годы».

В этом документе определены основные направления новой экономической политики. Предусмотрено дальнейшее развитие транспортно-логистической, энергетической, индустриальной и социальной инфраструктуры, малого и среднего бизнеса.

Устойчивое развитие государства и процессы кардинальных изменений невозможны без подготовки специалистов. В Послании подчеркнута, что *«Работа по модернизации образования и здравоохранения будет продолжена»*.

В 2010 году Республикой Казахстан была выдвинута так называемая Астанинская инициатива «Зеленый мост», которую поддержали участники 6-ой конференции Министров Азиатско-Тихоокеанского региона (Астана, 27 сентября-2 октября 2010года). Зеленая экономика (Зеленый рост) была принята на конференции в Астане в качестве инструмента устойчивого развития и получила всемирное признание. Инициатива Астаны получила продолжение под названием Партнерская программа «Зеленый мост» на 2011-2020гг. В рамках Генеральной Ассамблеи ООН в сентябре 2011 года она была поддержана Экономической и социальной комиссией ООН.

Основная цель Астанинской инициативы «Зеленый мост» - развитие партнерства с «зеленым» бизнесом и создание условий для внедрения «зеленых» технологий и инвестиций.

С 2013 года в Казахстане реализуется концепция перехода к «зеленой» экономике, согласно которой к 2020 году доля возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в общем объеме производства электроэнергии достигнет 3%, а к 2030 году – уже 10%.

В соответствии с определением, предложенным Программой ООН по окружающей среде (ЮНЕП), под «зеленой» понимается такая экономика, которая способствует росту благосостояния и социального равенства, при одновременном существенном сокращении природных (экологических) рисков и экологических дефицитов.

«Зеленая» экономика - экономика, соответствующая целям устойчивого развития, достижению *баланса* экономического роста, ресурсов природной среды и потребностей общества.

Таким образом, понятия «Зеленая экономика» и «Зеленый рост» - синонимы концепции «Экологизация экономики».

В Казахстане разработана нормативная база перехода к «зеленой экономике». В послании Президента Республики Казахстан народу Казахстана «Стратегия «Казахстан – 2050»: новый политический курс состоявшегося государства» определена стратегическая задача по переходу страны на «зеленый» путь развития. Указом Президента Республики Казахстан от 30 мая 2013 года № 577 утверждена Концепция по переходу Республики Казахстан к «зеленой экономике».

Концепция определяет подходы по следующим направлениям: устойчивое использование водных ресурсов; развитие устойчивого и высокопроизводительного сельского хозяйства; энергосбережение и повышение энергоэффективности; развитие электроэнергетики; система управления отходами; снижение загрязнения воздуха; сохранение и эффективное управление экосистемами.

К сожалению, на настоящий момент в мировой педагогической практике нет исчерпывающего видения роли образования, которое шло бы рука об руку с политикой «зеленой экономики». Об этом было сказано на 4-м ежегодном международном форуме развития компетенций, (Манила, Филиппины, 10-11 декабря 2014г.), где были презентованы результаты исследования региональной политики об адекватности развития навыков и компетенций для нужд «зеленеющих» экономик, особенно роли технического и профессионального (ТиПО), послесреднего образования (ТиПО),

включая такие страны как Индия, Индонезия, Шри Ланка и Вьетнам. Участники форума отметили, что недостаток навыков/компетенций тормозит переход к зеленым экономикам.

Форум обсудил усилия некоторых стран Азиатско-Тихоокеанского региона по продвижению обучения компетенциям в контексте «зеленых экономик».

В частности, в Индонезии правительством разработаны программы: «Программа «зеленых профессий» (Green Jobs Programme), пилотный проект «Зеленое развитие» (Green Development Pilot Project), программа «Зеленая школа» (Green School Program). Во Вьетнаме при содействии Германии открыт Центр высоких стандартов обучения «зеленым» специальностям профессионального и технического образования.

Особенно актуален вопрос пересмотра учебных планов организаций ТиПО в контексте перехода к «зеленой» экономике. На форуме Азиатского банка развития был отмечен «медленный ответ системы ТиПО потребностям зеленых профессиональных навыков». Данная работа в Казахстане может стартовать при поддержке холдинга «Кәсіпкер» и организаций ТиПО, а также предприятий.

Необходимо определение и разработка стандартов зеленых навыков/компетенций для подготовки специалистов с учетом специфики «зеленой экономики». Эта работа важна практически для всех специальностей высшего и послевузовского образования - «Технические науки и технологии», «Социальные науки, экономика и бизнес», «Сельскохозяйственные науки», «Услуги» и др.

Особенно актуальна подготовка специалистов с «зелеными» навыками для секторов экономики Казахстана, играющих основную роль в снабжении продовольствием (сельское хозяйство, снабжение пресной водой, лесоводство); в области технологий производства энергии из возобновляемых источников; строительства и транспорта; экологического налогообложения, и др.

Необходима также работа по организации повышения квалификации преподавателей для формирования «зеленых» компетенций у студентов.

В связи с этим, представляется актуальной реализация вышеуказанных рекомендаций по модернизации содержания всех уровней образования в соответствии с новыми задачами перехода к устойчивому развитию страны и «зеленой экономике», особенно в части экологизации содержания образования, для полномасштабной реализации задач, поставленных в программных документах Главы Государства.

ИНТЕГРАЦИЯ СРЕДНЕГО И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И СОГЛАСОВАНИЕ МОДЕЛИ НЕПРЕРЫВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ С ПОТРЕБНОСТЯМИ РЫНКА ТРУДА

Даумова Б.Б. - доктор PhD, кандидат педагогических наук, руководитель Департамента по контролю в сфере образования Костанайской области

Неоспоримым фактом является то, что современная цивилизация, ее культура, наука, экономика, устойчивое развитие зависят от уровня образованности, от закладываемых образованием качеств и способностей личности, от направленности на человеческий капитал.

Образование по сути ориентировано на интересы личности, на становление ее эрудиции, ключевых компетенций, развитие творческих начал и общей культуры.

Модель образа выпускника как общеобразовательной, так и высшей школы обуславливает установки на его личность: он должен быть способен к творческой самореализации, подготовлен не только к нормальной стабильной жизни, но и к изменениям в условиях труда, к социальной мобильности, стратегическому проектированию вектора своей профессиональной карьеры, к нравственной саморегуляции.

Примером реализации такой стратегии служит Болонская модель, которая становится доминирующей в образовательном пространстве РК. Практико-ориентированная концепция Болонской модели строится на компетентностной парадигме, преференции которой состоят в центрированной на студенте системе обучения; четкости результатов обучения; критериях, стандартах и принципах совершенствования качества образования.

В Казахстане Болонские реформы, как инструмент стратегического развития, инициируют многоуровневую структуру высшей школы; поднимают мобильность преподавателей и студентов на общеевропейский уровень; развивают концептуально-методологические аспекты качества образования; определяют модернизацию финансово-экономических механизмов, стимулируют интеграцию образования и науки и др. Применение Болонских стратегий опосредует разработку взаимоприемлемых методологий, методик и технологий на интернациональном и национальном уровнях, что создает платформу для перехода к новой образовательной парадигме.

Ведущим направлением новой парадигмы является интеграция (межпредметная интеграция, интеграция содержательных составляющих различных образовательных сфер, организационно-технологическая, внутри- и внешне образовательные связи и отношения, интеграция науки и практики

образования и др.). Все это отвечает требованиям модернизации и трансформации и высшего педагогического образования.

Необходима целостная, четко скоординированная, практико-ориентированная и научно-обоснованная стратегия программного развития интеграции среднего и профессионального высшего образования.

Современное производство требует от технических кадров высокого уровня профессионально-педагогических знаний. Подготовка такого рода специалистов возможна только в том случае, если, во-первых, становление личности студента будет осуществляться в рамках модели обучения и воспитания, которая отражает реальную действительность; во-вторых, эта модель по мере своего развития будет приближаться к реальной действительности и в конечном итоге переходить в нее. Это требует от преподавателей изменения отношения к науке, овладения современной теорией обучения, формирования нового типа педагогического мышления. Все это является неременным условием интенсификации образовательного процесса в профессиональном образовании.

В современных условиях рынок труда диктует новые требования к уровню и качеству профессиональной подготовки будущих специалистов. Выпускник должен быть высокообразованным, компетентным, способным решать профессиональные задачи в постоянно изменяющихся условиях деятельности.

Сегодня появляется возможность предоставления учащейся молодежи больше шансов на самоопределение, позволяющей ей на время прервать учебу, а затем, при изменившихся обстоятельствах, продолжить ее. При этом повышается возможность корректировать выбор специальности при профессии в соответствии с изменившимися представлениями или вновь возникшими личностно-профессиональными интересами.

За счет введения интегративных учебных планов возможно исключение дублирование учебных предметов и расширение возможности выбора индивидуальной образовательной траектории, что позволяет выпускникам приобщиться к четкому моделированию профессиональной деятельности. Разработка интегративных планов образовательных траекторий и образовательных программ, когда в системе профессионального образования нет «тупиковых траекторий», создает условия мобильности студентов для успешного выхода на рынок труда.

Наблюдения показывают, что студенты, получив подготовку по общепрофессиональным дисциплинам, затрудняются применять знания при изучении специальных дисциплин. Им не хватает самостоятельности мышления, умения переносить полученные знания в сходные или иные ситуации. Приведем пример. Изучение математики интеллектуально обогащает студента, развивая в нем необходимую для инженера гибкость и строгость мышления. Это тем более актуально сейчас, когда студенческие аудитории заполнила молодежь, не получившая необходимой математической подготовки в школе (об этом свидетельствуют результаты ЕНТ (Единого Национального Тестирования)).

В современных условиях сложившегося рынка труда возникла острая необходимость в такой системе подготовки практико-ориентированных специалистов, которая могла бы быстро и адекватно реагировать на быстрые изменения, происходящие при создании новых видов производств и технологий. Остро ощущается нехватка работников новых профессий, а так же специалистов, обладающих обновленными знаниями и умениями в рамках существующих профессий. По мере увеличения сложности производственных процессов растет и уровень требования работодателей к квалификации своих потенциальных работников.

Однако между требованиями современного рынка труда и подготовкой кадров наблюдается целый ряд противоречий и проблем, которые из-за недостаточной их проработки по целому ряду направлений, включая и нормативный аспект, не позволяют обеспечить требуемый уровень профессиональной подготовки кадров и специалистов, что затрудняет внедрение инновационных моделей образовательных траекторий.

Впервые концепция непрерывного образования была представлена на форуме ЮНЕСКО (1965) крупным теоретиком П. Ленграндом. В основе концепции непрерывного образования воплощена гуманистическая идея: она ставит в центр всех образовательных начал человека, которому следует создать условия для полного развития его способностей на протяжении всей жизни.

Стратегией осуществления перехода на непрерывное компетентностное образование должно стать повсеместное введение инновационных практик:

- индивидуальной образовательной программы (как условия становления субъектной позиции обучающегося);

- индивидуальной образовательной траектории (как пути творческой реализации личностного потенциала в образовательном процессе).

На формирование образовательной концепции в системе непрерывного образования влияют **совокупность факторов:**

- смена образовательной парадигмы, знаменующей переход от образования на всю жизнь к образованию через всю жизнь, что привело к расширению когнитивного пространства;

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

- создание условий для реализации конституционного права любого гражданина Казахстана на получение образования;
- сохранение единого образовательного пространства в области среднего и профессионального образования РК и интеграция в мировое образовательное пространство;
- интеграционные процессы внутри самой системы непрерывного казахстанского образования, расширение практики организации учебного процесса на основе совмещенных со школой учебных планов, актуализация проблемы создания преемственных образовательных программ;
- изменение структуры рынка образовательных услуг, обусловленное процессами модернизации системы образования на всех уровнях, дефицитом технических, инженерных, медицинских и педагогических кадров на рынке труда;
- изменение номенклатуры специальностей и направлений подготовки кадров в системе высшего образования;
- индивидуализации обучения и рост востребованности углубленной подготовки специалистов, расширение перечня специализаций, дополнительных образовательных программ;
- информатизация образования, развитие информационных технологий и расширение использование их в организации учебного процесса, создании научно-методического обеспечения подготовки специалистов в РК.

Приведенный перечень факторов не является исчерпывающим, но он наглядно демонстрирует наличие объективных предпосылок в системе непрерывного образования для создания **единого Центра** разработки технологий и научно-методического сопровождения интеграционных процессов в системе среднего и высшего образования.

Основные **направления** деятельности Центра заключаются в следующем:

- обобщение опыта создания и деятельности интеграционной системы непрерывного образования в РК;
- создание оптимальных условий в системе непрерывного высшего образования для дистанционного обучения по второй или родственной специальности;
- разработка концепции и структуры непрерывного образования;
- разработка пакета учебно-методической и научно-исследовательской документации, обеспечивающей деятельность базового учебно-научного центра управления системой непрерывного открытого образования и региональных отделений;
- формирование баз данных по кадровому, научно-методическому, материально-техническому, информационно-технологическому обеспечению города и области специальностями через создание гибкой системы подготовки кадров, учитывающих региональный социальный заказ на подготовку специалистов;
- разработка и апробация научно-методического и технологического обеспечения программ и подпрограмм развития инновационных процессов в школах и в вузе;
- апробация пилотных моделей и проектов, экспериментальных программ для всех уровней и ступеней непрерывного образования, включая магистратуру по востребованным специальностям;
- проведение экспертизы печатного и электронного научно-методического и информационно-технологического обеспечения интеграционных процессов в системе среднего и высшего образования;
- создание на базе университета совместных исследовательских лабораторий, центров экспертизы, консалтинговых служб, ресурсных центров по ИКТ, Ассоциации специалистов по отраслям в рамках социального партнерства и интеграционных процессов.

Приведенный перечень направлений деятельности Центра не является исчерпывающим и может быть расширен и дополнен в зависимости от поставленных задач.

Интегративность общего среднего и высшего образования концептуальном уровне предполагает сближение и системное объединение региональных и локальных доктрин, концепций, нормативных актов повышения качества субъектов базовой интеграции.

Центр, который мы предлагаем создать совместными усилиями на базе КГУ и городского отдела образования, может выступить научно-образовательным сообществом, социальным явлением, продуцирующим интеграционные эффекты в научной и научно-методической деятельности.

Данное сообщество строится по принципу добровольного объединения различных по характеру своей организации институтов образования и науки, ориентированных на взаимовыгодное движение к целостности и системности. А наличие корпоративно обусловленного взаимодействия на научном, академическом, технологическом, организационно-методическом уровнях обеспечит качественную модернизацию и успешное решение задач развития общего и высшего образования.

Деятельность в рамках перечисленных приоритетов позволит подготовить компетентного специалиста, обладающего системой ценностных ориентаций, мобильностью, стремлением к высокому качеству результатов труда, сформированность установки к профессиональному совершенствованию; расширение возможностей профессиональной самореализации.

В Государственной Программе развития образования РК на 2011- 2020 годы ставится задача о необходимости построить опережающую подготовку специалистов, востребованных на рынке труда.

Опережающие развитие образования, оперативно отвечая на запросы и общества и рынка труда, ориентируется на широкое сотрудничество с профессиональными сообществами и объединениями преподавателей.

Эта очень сложная задача, но ее нужно ставить и решать, используя все ресурсы системы непрерывного образования.

Литература:

1. Государственная программа развития образования в Республике Казахстан на 2011-2020 годы. – Астана, 2011.

УДК 619:614.3:631.22 (574.21)

ОПТИМАЛЬНЫЙ ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНЫЙ РЕЖИМ – ОСНОВА ВЕТЕРИНАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИВОТНОВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Наметов А.М.- д.в.н., профессор, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Гершун В.И. - д.в.н., профессор, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Тагаев О.О.- д.в.н., доцент, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

Оптимальный ветеринарно-санитарный режим на животноводческих предприятиях является основой не только профилактики болезней животных, но и важным условием повышения их продуктивности и качества продукции. Разработан способ мониторинга ветеринарно-санитарного режима на животноводческих предприятиях, который позволяет оценить каждый его элемент в баллах и дать ему количественную оценку.

Ветеринарная служба в настоящее время не способна устранить на животноводческих фермах недопустимый ветеринарно-санитарный риск и снизить его до приемлемого без значительной помощи законодательной и исполнительной власти.

Ключевые слова: ветеринарная служба, ветеринарно-санитарный режим, ветеринарно-санитарный риск.

При неудовлетворительном ветеринарно-санитарном режиме на животноводческих предприятиях не только значительно снижается резистентность организма животных, но и активизируются факторы передачи инфекции, что приводит к значительному распространению инфекционных болезней (туберкулез, бруцеллез и др.). Оптимальный ветеринарно-санитарный режим на животноводческих предприятиях является основой не только профилактики болезней животных, но и важным условием повышения их продуктивности и качества продукции.

Оптимизация ветеринарно-санитарного режима позволит обеспечить ветеринарную безопасность животных и животноводческой продукции. Несмотря на это, в настоящее время отсутствуют эффективные методики ветеринарно-санитарного надзора (контроля) и управления ветеринарно-санитарным риском на животноводческих предприятиях. Попытки дать характеристику ветеринарно-санитарному режиму по методике с использованием таких крайних оценок как «да» или «нет» (то есть хорошо или плохо) оказались не эффективными. В связи с этим, нами разработан способ мониторинга ветеринарно-санитарного режима на животноводческих предприятиях, который позволяет оценить каждый его элемент в баллах и дать ему количественную оценку. С этой целью были определены критические точки для различных животноводческих предприятий, которые оказывают значительное влияние на продуктивность и заболеваемость животных.

Ветеринарно-санитарный мониторинг на животноводческих предприятиях включает сбор и анализ информации о ветеринарно-санитарной ситуации с целью управления ветеринарно-санитарным риском. Ветеринарно-санитарный мониторинг предусматривает 100-балльную оценку, которая определяет уровень риска снижения продуктивности и качества животноводческой продукции и возникновения болезней животных. Уровень риска считается очень высоким – при оценке ниже 50 баллов, высоким – при оценке 51-70 баллов, средним – при оценке 71-80 баллов и низким – при оценке 81-100 баллов. Мониторинг осуществляли методом санитарного обследования, визуального определения с учетом сведений, указанных в ветеринарных отчетах, рационах и другой документации животноводческих предприятий на основе нормативных документов: ветеринарно-санитарных правил, норм технологического проектирования, технических стандартов, инструкций и т.п.

Ветеринарно-санитарный мониторинг предусматривает постоянный плановый контроль за санитарным состоянием животноводческих предприятий в процессе их эксплуатации, в частности контроль за параметрами микроклимата, качеством воды и кормов, соблюдением установленного режима дезинфекции, дезинсекции, дератизации, эксплуатации навозохранилищ, объектов по утилизации трупов и т. п.

Наиболее важными этапами мониторинга ветеринарно-санитарного режима животноводческих предприятий являются: ветеринарно-санитарный мониторинг территории фермы, ветеринарно-санитарный мониторинг кормления и содержания животных и ветеринарно-санитарный мониторинг эксплуатации животных (технологии доения коров и др.). Комплексная оценка ветеринарно-санитарного состояния животноводческой фермы производили путем приведения к среднему значению баллов, полученных при мониторинге на каждом отдельном этапе. Полученный средний показатель указывает на уровень риска снижения продуктивности животных и вероятности возникновения болезней животных.

При мониторинге ветеринарно-санитарного режима в большинстве хозяйств Костанайской области установлен высокий (51-70 баллов) или очень высокий (ниже 50 баллов) уровень риска, при котором невозможно обеспечить ветеринарное благополучие животноводческих ферм.

Анализ ветеринарно-санитарного состояния территории животноводческих ферм в Костанайской области указывает на значительные нарушения даже элементарных требований ветеринарно-санитарного режима. В частности, на многих фермах отсутствует санитарная защита ее, зонирование территории, нет рациональных способов хранения кормов, утилизации биоотходов и навоза. В большинстве случаев условия кормления и содержания животных не соответствует ветеринарно-санитарным требованиям. При неполноценном кормлении у животных снижается активность клеточных и гуморальных факторов защиты и в случае вакцинации у них формируется слабый иммунитет. Поэтому всякие попытки оградить животных от инфекционных болезней при помощи вакцин на фоне неполноценного кормления не дают необходимого эффекта. Устройство и эксплуатация вентиляции и канализации во многих хозяйствах не соответствуют ветеринарно-санитарным требованиям. Продолжительное пребывание животных в помещениях со значительным накоплением в воздухе водяных паров и вредных газов значительно снижает резистентность и продуктивность животных, способствуют распространению незаразных и инфекционных болезней (туберкулез и др.).

В нашей стране создана ветеринарная служба по надзору и контролю за соблюдением ветеринарно-санитарного режима, деятельность которой по ряду причин остается не эффективной. Она не проводит анализ ветеринарно-санитарного риска, который должен включать в себя идентификацию опасности в ветеринарно-санитарном отношении, оценку ветеринарно-санитарного риска, управление ветеринарно-санитарным риском и информирование о ветеринарно-санитарном риске.

На многих животноводческих фермах отмечаются значительные нарушения ветеринарно-санитарного режима. Особую тревогу вызывает не соблюдение даже элементарных правил при обезвреживании навоза и биоотходов. В Кустанайской области практически нет навозохранилищ, соответствующих ветеринарно-санитарным требованиям. В неблагополучных хозяйствах по бруцеллезу и туберкулезу навоз не подвергается обеззараживанию и в весенний период с талыми водами он инфицирует пастбища и водоемы. На некоторых фермах, где получают жидкий навоз, не только отсутствуют между животноводческими помещениями и навозохранилищами карантинные навозоприемники (для шестисуточного карантинирования навоза), но и хранение навоза осуществляют в оврагах, балках и котлованах, в бывших силосных траншеях, а также в хранилищах без гидроизоляции, что создает опасность загрязнения не только поверхностных, но и грунтовых вод. Нередко в навозе содержатся биологические отходы, что значительно повышает его эпизоотологическую опасность. Навоз создает угрозу распространения заразных болезней и приводит к загрязнению окружающей среды.

В настоящее время со всех животноводческих предприятий взимается налог на навоз, так как он, по мнению законодателей, загрязняет окружающую среду. В ряде случаев с этим нельзя не согласиться, но если навоз получен от здоровых животных и его сбор, хранение, транспортировка и использование производится в соответствии с ветеринарно-санитарными правилами, то он не только не представляет собой экологическую опасность, а наоборот, повышая урожайность растительной массы, улучшает состояние окружающей среды. В связи с этим, необходимо в законодательном порядке освободить такие хозяйства от навозного налога, что будет стимулировать строительство навозохранилищ, соответствующих ветеринарно-санитарным требованиям.

На многих животноводческих фермах не проводится своевременная уборка биоотходов и не предусмотрены рациональные способы их утилизации. Из 295 скотомогильников в Костанайской области, всего 30 (около 10%) в той или иной мере соответствуют ветеринарно-санитарным требованиям, а остальные являются настолько примитивными сооружениями, что их не следовало бы вообще учитывать. Поэтому нередко весной после таяния снега можно обнаружить вблизи населенных пунктов, животноводческих ферм и птицефабрик свалку биоотходов (трупы животных и птиц), которыми питаются собаки, дикие животные и птицы, что создает значительную угрозу биологическому загрязнению окружающей среды и опасности возникновения инфекционных болезней. Согласно Закону «О ветеринарии», организация строительства скотомогильников (биотермических ям) и обеспечение их содержания в соответствии с ветеринарными нормативами отнесены в компетенцию местных исполнительных органов. По-видимому, местные исполнительные органы не осознают, какую эпидемиологическую и эпизоотологическую опасность они создают своей бездеятельностью, а ветеринарная служба по надзору и контролю не в состоянии заставить их решить эту очень важную проблему. Наряду с этим, крупные сельхозформирования должны иметь свои биотермические ямы, чтобы обеспечить ветеринарно-санитарный режим при утилизации биотходов.

Существует целесообразность, вместо налога на навоз ввести единый налог за риск загрязнения окружающей среды, в который включить и опасность при нарушении ветеринарно-санитарных

правил утилизации биоотходов, которые представляют более значительную экологическую опасность, чем навоз.

Необходимо прекратить постоянную реорганизацию ветеринарной службы, так как смена вывески, не меняет суть ветеринарных проблем и механизмы их решения. Необходимо повысить статус ветеринарного инспектора, придав ему более широкие полномочия. В Кустанайской области в 2014 г. за нарушение ветеринарно-санитарного режима хозяйствующими субъектами на них наложено 235 административных штрафов на сумму около 6 млн. тенге, то есть средний размер одного штрафа составляет около 25 тыс., что для большинства сельхозформирований является «комариным укусом». Необходимо разработать более эффективные механизмы воздействия на нарушителей ветеринарно-санитарного режима.

Борьба с бруцеллезом и туберкулезом в течение многих десятилетий сводится только к удалению больных из стада, а иногда и вакцинации животных, но при этом такие факторы передачи инфекции, как биоотходы, навоз, вода, почва (выгульные площадки, пастбища и др.) не устраняются из эпизоотической цепи и продолжают заражать животных, то есть мы боремся со следствием, но не устраняем причины. Не следует уповать на вакцинацию животных, которая фактически «замораживает» очаги инфекции на многие годы, обуславливая цикличность выделения больных бруцеллезом. Нам пора осознать, что невозможно создать эффективную вакцину при хронических инфекциях, возбудители которых обладают способностью относительно мирно сосуществовать с макроорганизмом, то есть патогенный микроорганизм неспособен быстро разрушить хозяина, который в свою очередь неспособен обезвредить его. Если организм животного слабо реагирует на возбудителя болезни, то он еще слабее отвечает на введение вакцины и поэтому не способен вырабатывать стойкий иммунитет. В связи с этим, основной рычаг в борьбе с бруцеллезом и туберкулезом – это оптимизация ветеринарно-санитарного режима на животноводческих фермах.

В настоящее время государство частично компенсирует ущерб за вынужденный убой больного скота, который, как правило, обусловлен нарушением санитарного режима, за которое должны нести ответственность владельцы животных. В связи с этим, выплату денежной компенсации необходимо производить дифференцированно, только в том случае, если владелец в полной мере обеспечил ветеринарное обслуживание своих животных и не виновен в грубом нарушении ветеринарно-санитарного режима. Необходимо внести в правила субсидирования в животноводство (закуп животных и др.) положение об отказе в кредитах тем хозяйствам, у которых при мониторинге ветеринарно-санитарного режима установлен высокий уровень риска, при котором невозможно обеспечить ветеринарное благополучие вновь завозимым животным. Необходимо создать такие экономические рычаги, которые сделают невыгодным нарушать ветеринарно-санитарные нормы и правила содержания животных.

Некоторые предприятия не проявляют должной заботы о ветеринарных специалистах, что приводит к большой текучести кадров. Необходимо разработать положение об ограничении реализации животноводческой продукции и вывоза его за пределы своего сельского округа, если животноводческая ферма или населенный пункт не укомплектованы ветеринарными специалистами. Продукция, полученная от животных, которые лишены постоянного ветеринарного обслуживания и контроля, может представлять серьезную опасность для здоровья людей.

Ветеринарная служба в настоящее время без значительной помощи законодательной и исполнительной власти не способна устранить на животноводческих фермах недопустимый ветеринарно-санитарный риск и снизить его до приемлемого. В связи с этим, руководители ветеринарной службы на республиканском уровне должны проявить большую настойчивость в решении этой очень важной проблемы, используя рычаги законодательной и исполнительной власти.

Литература:

1. Гершун В.И., Петренко Е.Е. Мониторинг ветеринарно-санитарного режима молочных предприятий. – Костанай, 2013. – 12с.
2. Гершун В.И., Петренко Е.Е. Результаты мониторинга ветеринарно-санитарного режима на молочно-товарных фермах Костанайской области. – Вестник науки Казахского агротехнического университета им. С.Сейфуллина, №4, 2013, с. 21-27.
3. Гершун В.И., Тагаев О.О., Замуриева О.В. Мониторинг ветеринарно-санитарного режима на птицеводческих предприятиях. – Костанай, 2014. – 13с.

УДК 621.311.24

ОБЗОР ВЕТРО-КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ СЕВЕРНОГО КАЗАХСТАНА

Кушнир В.Г. – д.т.н., зав. кафедрой машин, тракторов и автомобилей, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Бенюх О.А. – к.т.н., доцент кафедры машин, тракторов и автомобилей, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Кушнир А.С. – студент, Санкт-Петербургский научно-исследовательский университет, Институт точной механики и оптики

Энергия ветра относится к числу возобновляемых. Единственное основное требование - высокий среднегодовой уровень ветра. Наиболее благоприятными регионами для использования ветровой энергии является побережье морей и океанов, степи, тундра, горные районы эффективное ветровая установка используется в местах, где отсутствует централизованное энергоснабжение. Все перечисленные выше факторы могут стать решающими в определении перспектив энергетики Казахстана.

Ключевые слова: ветер, ветрогенератор, электроэнергия, энергетика.

Республика Казахстан по своему географическому положению находится в ветровом поясе северного полушария, и в значительной части территории Казахстана наблюдаются достаточно сильные воздушные течения, преимущественно Северо-восточного, Юго-западного направлений. В ряде районов Казахстана среднегодовая скорость ветра составляет более 6 м/с, что делает эти районы привлекательными для развития ветроэнергетики. В этой связи Казахстан рассматривается как одна из наиболее подходящих стран мира для использования ветроэнергетики. Хорошие ветровые районы имеются в центральной части Казахстана, в Прикаспии, а также в ряде мест на Юге, Юго-Востоке и Юго-Западе Казахстана.

Для описания ветра как источника энергии используется совокупность аэрологических и энергетических характеристик ветра, объединяемая понятием ветроэнергетического кадастра. К числу основных кадастровых характеристик ветра относятся [1]: среднегодовая скорость ветра; годовой и суточный ход ветра; повторяемость скоростей ветра; повторяемость направлений ветра; максимальная скорость ветра; удельная мощность и удельная энергия ветра; ветроэнергетические ресурсы района.

Основным источником исходных данных для разработки ветроэнергетического кадастра являются наблюдения за скоростью ветра на опорной сети гидрометеослужбы. Эти наблюдения, проводимые несколько раз в сутки, охватывают периоды в десятки лет и представляют собой обширнейший фактический материал. Их достоинством является то, что они проводятся по единой методике, а места (площадки), производства наблюдений классифицированы по степени их открытости на местности.

Для точной оценки ветропотенциала перспективных мест необходимы специальные метеоисследования с использованием метеомачт высотой 30-80 м в течение как минимум одного года. Полученные метеоданные используются для расчета годовой выработки электроэнергии ветроустановками.

Статистика скорости ветра полученная на метеостанциях Северного Казахстана в последние годы, представлена ниже [2].

Таблица 2 – Средняя скорость ветра на метеостанциях Акмолинской области

Расположение метеостанции	Среднегодовая скорость ветра м/с	Средняя скорость ветра (м/с)				Максимальная скорость ветра (м/с)
		Зима	Весна	Лето	Осень	
Астана	2,9	3,1	3,2	2,6	2,7	31
Акколь	2,8	2,7	3,2	2,5	2,7	34
Атбасар	4,4	4,5	5,0	4,1	4,2	29
Балкашино	3,3	3,1	3,8	3,0	3,2	28
Ерейментау	4,9	5,9	5,3	3,7	4,9	34
Есиль	2,9	2,7	3,3	2,8	2,6	26

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

Жаксы	3,8	4,0	4,3	3,4	3,7	28
Жалтыр	2,9	3,0	3,3	2,6	2,8	29
Жана-Кийма	3,7	3,8	4,2	3,3	3,4	34
Кокшетау	3,9	3,9	4,4	3,4	4,0	30
Коргалжын	4,2	4,1	4,8	3,8	4,2	32
Щучинск	2,6	2,3	3,0	2,5	2,5	28

Наибольшая среднегодовая скорость ветра в Акмолинской области наблюдалась на метеостанциях Ерейментау (4,9 м/с), Атбасар (4,4 м/с), Коргалжын (4,2 м/с). Средняя скорость ветра по Акмолинской области составляет 3,5 м/с.

Таблица 3 – Средняя скорость ветра на метеостанциях Костанайской области

Расположение метеостанции	Среднегодовая скорость ветра м/с	Средняя скорость ветра (м/с)				Максимальная скорость ветра (м/с)
		Зима	Весна	Лето	Осень	
Костанай	2,5	2,3	3,1	2,3	2,3	25
Амангельды	3,7	4,3	4,1	3,3	3,2	24
Аралколь	3,4	3,5	3,6	3,1	3,1	26
Аркалык	4,3	4,9	4,8	3,7	3,9	40
Георгиевка	2,5	2,2	2,8	2,0	2,8	24
Жанакала (Аркалык)	3,1	3,0	3,5	3,0	2,9	28
Житикара	3,0	3,0	3,4	2,7	2,7	29
Карабалык	2,5	2,2	3,0	2,4	2,5	29
Караменды	4,1	4,0	4,5	3,8	4,2	27
Кушмурун	3,0	3,0	3,4	2,9	2,6	28
Пресногорьевка	3,5	3,5	4,0	3,1	3,4	25
Сарыколь	2,6	2,7	2,9	2,3	2,4	24
Тобол	3,2	3,1	3,7	3,1	2,8	34
Тургай	2,7	2,8	2,8	2,6	2,3	25

По данным метеостанций в Костанайской области лидерами по ветрам являются Аркалык (4,3 м/с) и Караменды (4,1 м/с). Средняя скорость ветра по Костанайской области - 3,2 м/с.

Таблица 4 – Средняя скорость ветра на метеостанциях Павлодарской области

Расположение метеостанции	Среднегодовая скорость ветра м/с	Средняя скорость ветра (м/с)				Максимальная скорость ветра (м/с)
		Зима	Весна	Лето	Осень	
Павлодар	2,6	2,4	3,1	2,4	2,4	28
Акку	2,9	2,8	3,4	2,6	2,9	27
Актогай	4,0	3,8	4,5	3,2	4,4	28
Баянаул	3,6	3,7	3,8	3,1	3,7	28
Голубовка (Иртышский р-н)	3,4	3,2	3,6	3,0	3,6	26

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Жолболды, Ақтоғайский р-н	4,8	4,7	5,1	4,0	5,4	27
Иртышск	2,4	2,3	3,0	1,9	2,3	30
Коктобе	2,6	2,4	2,8	2,4	2,8	27
Лозовое (Успенский р-н)	2,6	2,2	2,9	2,4	2,8	29
Михайловка (Железинский р-н)	3,0	3,0	3,5	2,8	2,9	25
Успенка	2,8	2,6	3,1	2,4	3,0	28
Фёдоровка (Качирский р-н)	2,7	2,4	3,0	2,3	2,9	26
Шарбакты	3,5	3,3	3,9	3,1	3,7	24
Экибастуз	3,5	3,5	4,0	3,2	3,3	29

Средняя скорость ветра в Павлодарской области составляет тоже 3,2 м/с. Лидеры - Ақтоғай (4,0 м/с), и Жолболды (4,8 м/с).

Таблица 5 – Средняя скорость ветра на метеостанциях Северо-Казахстанской области

Расположение метеостанции	Среднегодовая скорость ветра м/с	Средняя скорость ветра (м/с)				Максимальная скорость ветра (м/с)
		Зима	Весна	Лето	Осень	
Петропавловск	2,4	1,7	2,7	2,5	2,5	22
Благовещенка (Жамбылский р-н)	3,0	3,1	3,4	2,6	3,1	27
Возвышенка (р-н Мағжана Жумабаева)	3,1	3,1	3,6	2,6	3,1	24
Кишкенеколь	3,0	3,1	3,4	2,6	3,0	36
Рузаевка (р-н Габита Мұсрепова)	3,6	3,7	4,3	3,2	3,3	28
Саумалколь	3,2	3,3	3,7	2,6	3,1	40
Тайынша	4,3	4,0	4,6	3,9	4,6	26
Явленка	3,2	3,2	3,7	2,6	3,3	25

В Северо-Казахстанской области относительно ровная скорость ветра по регионам, средний показатель 3,2 м/с, самое ветряное место – Тайынша (4,3 м/с).

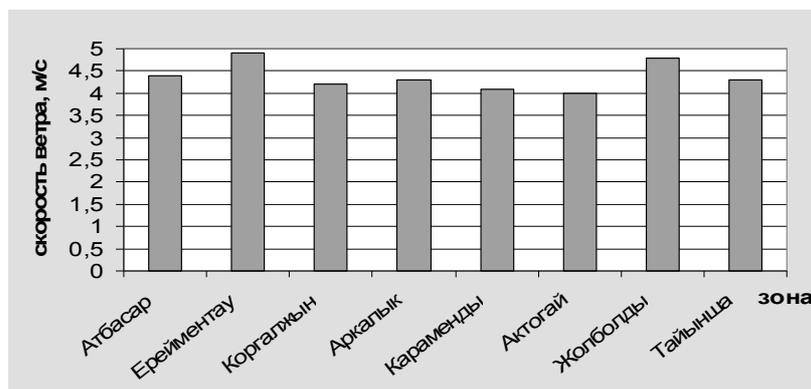


Рисунок 1 – Зоны Северного Казахстана с наибольшей

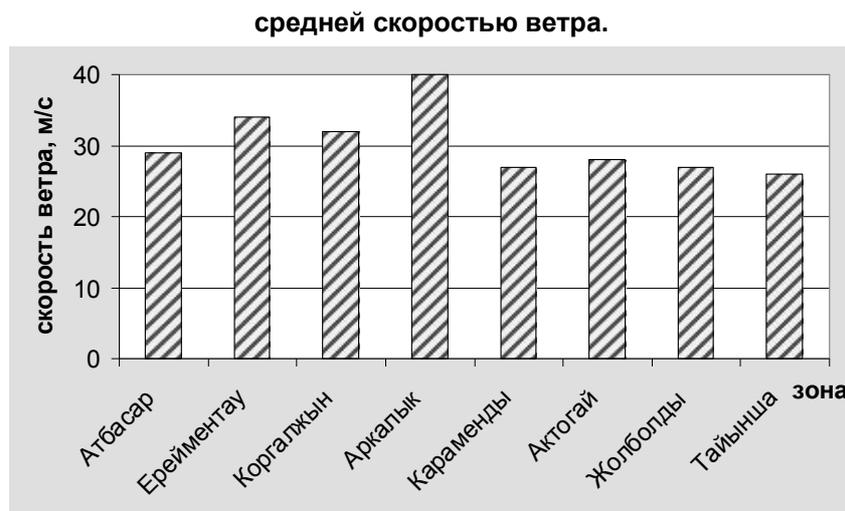


Рисунок 1 – Максимальная скорость ветра в этих же зонах.

Таким образом, на основании приведенных значений были выбраны наиболее перспективные районы в Акмолинской (Ерейментау, Атбасар, Коргалжын), Костанайской (Аркалык, Караманды), Павлодарской (Жолболды, Актогай) и Северо-Казахстанской (Тайынша) областях для установки ветрогенератора, со среднегодовой скоростью ветра 4 м/с и выше. (Рисунок 1). Следует особенно учитывать еще и тот факт, что как и в указанных зонах, так и по всей территории отмечаются довольно сильные максимальные ветра 25-35 м/с и достигающие до 40 м/с. Это особенно следует учитывать при подборе моделей ветряков, которые должны или выдерживать такую скорость ветра или иметь автоматический стоп-механизм.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Шефтер Я. И, Рождественский И.В. Ветронасосные и ветроэлектрические агрегаты. - М.: Колос, 1967.
2. <http://energywind.ru/katalog/recomendacii/Skorost-vetra-Kazakhstan/>

УДК 619:579.842.23

ИЕРСИНИОЗ - КАК НОВАЯ ПИЩЕВАЯ ИНФЕКЦИЯ

Тагаев О.О. – д.в.н., доцент кафедры ветеринарной санитарии, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Ошакбаева Н.М. – магистр ветеринарных наук, PhD докторант, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Интерес к проблеме кишечного иерсиниоза и псевдотуберкулеза возрастает с каждым годом, что обусловлено не только широким распространением этих заболеваний, но и большим экологическим значением их возбудителей. Способность иерсиний длительное время сохраняться в продуктах животного и растительного происхождения, размножаться при низких температурах, а также неприхотливость к условиям обитания способствуют накоплению их в пищевых продуктах, которые служат фактором передачи инфекции.

Ключевые слова: иерсиниоз, заражение, продукты питания.

Интерес к проблеме кишечного иерсиниоза и псевдотуберкулеза возрастает с каждым годом, что обусловлено не только широким распространением этих заболеваний, но и большим экологическим значением их возбудителей. До недавнего времени они считались достаточно редкими и не привлекали к себе особого внимания специалистов. Но с 60-70 гг. ситуация изменилась, когда была доказана их повсеместная распространенность.

Согласно исследованиям, проведенным за последние 25-30 лет и освещенным в доступной литературе, значительную долю кишечных болезней, составляют иерсиниоз и псевдотуберкулез, обусловленные бактериями рода *Yersinia* [1, с.77-78].

Первые сведения о возбудителе кишечного иерсиниоза получены в США, где с 1923 по 1957 год было выявлено от людей около 15 штаммов бактерий, но в то время они были отнесены к

атипичным вариантам псевдотуберкулёзного микроба и не рассматривались как причина заболевания. В 1964 г. во Франции и Бельгии появились сообщения о выделении возбудителя иерсиниоза при мезентеральном лимфадените, аппендиците, энтерите. В последующие годы бактерию выделяли и за пределами Европе в США в 1965 году, Канаде и Южной Африке в 1966, Бельгийском Конго в 1967, Бразилии в 1969, Японии в 1972, Иране в 1976 году [2, с.4; 3, с.18].

Одно из первых крупных зарегистрированных пищевых отравлений, вызванных данными иерсиниями зарегистрировано в Японии в 1972 году. Тогда 180 школьников вместе с учителем были поражены заболеванием с характерными симптомами бактериального пищевого отравления. Следующая крупная вспышка подобного пищевого отравления была описана у 220 школьников США в 1976 году.

В дальнейшем кишечный иерсиниоз, как пищевая инфекционная болезнь людей, появилась в Западной Европе – Франции, Бельгии, Голландии, Германии, Швейцарии. Позднее она регистрировалась в Швеции, Финляндии, Венгрии.

По предложению W. Frederiksen бактерии вызывающие болезнь названы *Yersinia enterocolitica*, что и было принято Международным подкомитетом по таксономии в 1972г. [4, с.103]. В настоящее время кишечный иерсиниоз занимает второе место по значимости после сальмонеллезов (В.И. Покровский, 1985), а вспышки пищевых отравлений, вызванных данным возбудителем болезни регистрируются чаще, чем бактериальная дизентерия [5, с.4].

Опасность кишечного иерсиниоза усугубляется чрезвычайной распространённостью возбудителя *Yersinia enterocolitica* в природе. Как отмечают ряд исследователей бактерии *Yersinia enterocolitica* выделены практически от всех видов млекопитающих, птиц, рыб, земноводных, моллюсков и насекомых [6, с.29]. Кроме того, *Yersinia enterocolitica* обнаружены в воде, почве, сточных водах, продуктах животного происхождения. Из домашних животных наиболее часто в качестве источника иерсиниозной инфекции рассматриваются собаки, по данным Y. Yanagawa et al. достигает 6%. Известны многочисленные случаи выделения иерсиний от кошек, патогенных для человека [7, с.83]. Микроорганизмы вида *Y. enterocolitica* выделены у коз и оленей, однако значение этих животных в развитии эпизоотии иерсиниоза пока мало изучено.

Кишечным иерсиниозом болеют и сельскохозяйственные животные. По мнению S.Christensen, бактерионосительство свиней в различных хозяйствах значительно колеблется - от 6 до 49%. Эти животные бывают не только носителями иерсиний, у них регистрируют и клинически выраженное заболевание, проявляющееся диареей или генерализацией инфекции, оканчивающейся гибелью животного [8, с.378].

Бактерионосительство крупного рогатого скота иерсиниями невелика: по данным разных авторов, она составляет от 0,7 до 7,8%. В большинстве случаев иерсинии высеивают из испражнений внешне здоровых животных, а также у тех, у которых отмечали диарею. Тяжелое течение иерсиниоза, сопровождается эндокардитом, абортom и гибелью плода [9, с.85].

Наряду с сельскохозяйственными и домашними животными источниками иерсиниозной инфекции могут служить обитатели дикой природы. Возбудители кишечного иерсиниоза широко распространены среди диких животных, в частности, среди грызунов.

Shaughani с соавт. (1979) исследовали экскременты 1426 особей различных млекопитающих, птиц, рептилий, беспозвоночных и выделили 147 штаммов *Y. enterocolitica*.

Бадаева Е.Я и др. (1988) сообщили, что при обследовании 1200 обезьян был выделен 21 штамм *Y. enterocolitica*.

Особую опасность представляют маститы вызываемые иерсиниями, что сказывается на контаминации пищевых продуктов данной бактерией. По данным разных авторов частота выделения иерсиний из сырого молока варьирует от 18 до 65% исследованных проб. Описаны случаи инфицирования пастеризованного молока с частотой от 0,4 до 11 % проб, молочных продуктов, оборудования на молокоперерабатывающих предприятиях. По данным Ющенко Г.В. и др., указанные микроорганизмы выделяются из молока от частных коров в 6,6 % проб [10, с.2]. Shiemann (1978) сообщил, что микроорганизмы *Y. enterocolitica* были выделены в 9,2 % из 65 проб сыра [11, с.276]. Из молока и молочных продуктов *Y. enterocolitica* выделена в Австралии, Чехословакии. Японии, Дании, Аргентине, Германии, Франции и России.

В.Г. Кузнецов, В.Н. Багрянцев в своих исследованиях показали, что в 35%, т.е. в каждой 3-й пробе пастеризованного молока, обнаруживали иерсинии. Как показали их исследования, активность бактерий сохраняется даже при разведении пробы молока в 4 раза. Выводы их исследований таковы: а) пастеризованное молоко, поступающее в продажу, в 35,8% случаев контаминировано апатогенными видами *Y. enterocolitica*, преимущественно биовара 1, являющегося обитателем внешней среды; б) контаминация пастеризованного молока носит вторичный характер, т.к. происходит во время розлива молока в тару, случайно загрязненную иерсиниями из окружающей среды; в) пастеризованное молоко, контаминированное иерсиниями различных биоваров и

сероваров, играет роль важного фактора распространения носительства иерсиний среди населения и потенциально таит в себе опасность стать причиной заражения патогенными иерсиниями [12, с.28].

Способность иерсиний длительное время сохраняться в продуктах животного и растительного происхождения, размножаться при низких температурах, а также неприхотливость к условиям обитания способствуют накоплению их в пищевых продуктах. Пищевой путь передачи иерсиниозной инфекции человеку является ведущим, поскольку именно с ним связано большинство спорадических групповых заболеваний и вспышек иерсиниоза.

По данным ВОЗ распространенность иерсиниоза носит глобальный характер, и эта болезнь регистрируется более чем в 30 странах мира, но чаще в странах с более прохладным климатом. В частности, в Финляндии абсолютное число заболевших в 1999 г. составило 634 человека, в 2001г.- 720 человек; в Швеции в 1999 г.—549 человек, в 2001 Г.-579 человек; в Дании соответственно 337 и 285 человек. В Латвии, Литве, Эстонии уровень заболеваемости характеризуется средними показателями, но имеет тенденцию к повышению.

Заражение человека происходит в результате употребления в пищу сырых или недостаточно термически обработанных продуктов (мясо, молоко, фрукты, овощи). Ющенко Г.В. и др. утверждают, что частота обнаружения иерсиний колебалась с овощей от 2,7 % до 5, 2% и фруктов от 2,1 до 3,2 %.

Мясо и мясные продукты так же могут служить путями распространения иерсиниозной инфекции в случае получения их от больных животных (бактерионосителей) или вторично через различные предметы во время убоя и переработки. Leistner et al (1975) в Германии обнаружили, что 28,9 % проб куриного мяса, 34,5 % свинины и 10,8 % говядины были контаминированы *Y. enterocolitica*.

Inoue Kurose (1975) в Японии выделили *Y. enterocolitica* из говядины. Schiemann (1980) в Канаде выделил *Y. enterocolitica* из свинины и продуктов ее переработки, причем наибольшее количество штаммов было выявлено в свиных языках и фарше. На убойных пунктах Дании Christensen (1982) выделил *Y. enterocolitica* в смывах из миндалин здоровых свиней. Seetye et al (1979) в США выделили несколько штаммов *Y. enterocolitica* из упакованных в вакууме кусков говядины и баранины. Бактерии, также были обнаружены в высушенном мясе. В Бельгии при исследовании свиных языков, мездры, свиного мяса и образцов миндалин были выделены иерсиний. Есть случаи инфицирования колбасы [13, с.250].

Большое значение, как фактору передачи иерсиниозной инфекции, ряд авторов придают и другим пищевым продуктам. Например, штаммы *Y. enterocolitica* выделены из устриц, салата с куриным мясом, тушеных грибов, картофеля, капусты, моркови, свеклы и фруктов. По мнению Сомова Г.П., можно предполагать, что возбудители иерсиниозов сформировались во внешней среде. Встречаясь в процессе эволюции с первыми теплокровными, иерсиний в результате мутаций и отбора приобрели свойства, позволяющие им выжить в макроорганизме хозяина, что и привело к развитию патогенных свойств, то есть способности вызывать инфекционный процесс. При этом бактерии не утратили своих первоначальных сапрофитных свойств, управление которыми заложено в генетическом аппарате, обеспечивающем им возможность размножаться и длительное время существовать во внешней среде [14, с.159].

Почва является резервуаром возбудителя, в котором он не только сохраняется, но и длительное время может размножаться. Китайские ученые в 1988г. показали, что жизнеспособная популяция кишечных иерсиний при достаточной аэрации почвы формируется к 10 дню. Отечественные исследователи установили, что почвы с высоким содержанием органических веществ, высокой влажностью и слабощелочной реакцией способствуют длительному сохранению данных бактерий. В качестве постоянно существующего резервуара и потенциального источника заражения человека и животных иерсиниями может рассматриваться вода в открытых и закрытых водоёмах и колодцах. Van Oye (1978) сообщил, что у 148 видов рыб выловленных в реке Вальдивии (Чили) были выделены иерсинии. Таким образом, заражённая рыба способна инфицировать поедавших её людей и контаминировать воду. Установлено, что в речной воде она сохраняется более 1 года, в морской воде несколько недель, в стерильной воде 3 мес. По данным Кузнецова В. численность иерсиний в холодное время года в воде выше, чем в жаркое. Животноводческие фермы также являются резервуаром инфекции.

Наиболее важным из факторов внешней среды, определяющим жизнедеятельность микроорганизмов, является температура. К холоду иерсиний устойчивы, хорошо переносят температуру от -15 до -20 °С и в этих условиях могут длительно существовать. Для *Y. enterocolitica* важной особенностью является психротрофность - свойство довольно редкое для патогенных бактерий. То есть эти микроорганизмы при 4°С не только сохраняются, но и размножаются, поэтому иерсиниоз называют "болезнь из холодильника".

Механизм адаптации психротрофных микроорганизмов к биологически низким температурам до сих пор полностью не ясен. Вместе с тем установлено, что при понижении температуры у этих микроорганизмов наблюдается интенсивное поступление питательных веществ и расщепление их внутри клетки. Кроме того, способность микроорганизмов расти при низких температурах зависит от

строения и липидного состава клеточной мембраны. В частности, в липидах клеточных мембран психротрофных бактерий содержится больше ненасыщенных кислот, чем в липидах мембран мезофилов, вследствие чего цитоплазматическая мембрана постоянно находится в жидкокристаллическом состоянии даже при низких температурах. Психрофильные свойства иерсиний способствуют возникновению и развитию эпидемического процесса, поскольку холод не только позволяет этим бактериям размножаться и накапливаться в объектах окружающей среды, но и является пусковым фактором генетико-биохимических механизмов, обеспечивающих регуляцию их вирулентности. В районах с умеренным климатом это инфекция выделяется в настоящее время значительно чаще, чем в сухих и жарких местах [15, с. 10].

Широкое распространение иерсиниоза, многообразие клиники и трудоёмкость в постановке диагноза сделали актуальной проблему кишечного иерсиниоза в мировом масштабе. Актуальность этих инфекций определяется также всё возрастающей заболеваемостью иерсиниозами людей и животных.

В Казахстане кишечный иерсиниоз впервые был выделен в 1978 г., от грызунов в зональном биокомбинате, когда пошел падеж нутрий от неизвестных причин. При обследовании персонала, был выявлен серологическим методом высокий процент инфицированности. У домашних мышей, отловленных на территории биокомбината, более чем в 30% случаев отмечены положительные серологические реакции на иерсиниоз. К этому же времени относятся первые документированные случаи регистрации иерсиниоза (псевдотуберкулеза) у людей в Казахстане.

Начиная с этого времени были развернуты многолетние исследования для изучения распространенности иерсиний во внешней среде (организме теплокровных животных) исходя из положения об их принадлежности к группе сапронозов.

По данным Степанова В.М., при исследовании 37 тыс. диких грызунов зараженность возбудителем псевдотуберкулеза составил 0,6%, кишечного иерсиниоза - 2%. Зараженность овец кишечным иерсиниозом составил 12,1%, псевдотуберкулезом - 0,3%, коров - 10% и 1,8%, свиней - 7,3% и 0%, верблюдов - 11,1% и 0% соответственно.

В дальнейшем подобные данные по зараженности дикоживущих грызунов и домашних животных получены и на остальной территории Казахстана. Все это, с учетом отнесения иерсиний к группе сапронозов, которые не только сохраняются, но и активно размножаются в условиях окружающей среды (почва, вода и т.д.), позволяет отнести всю территорию Казахстана к зоне природной очаговости иерсиниоза с преобладающей ролью кишечного иерсиниоза.

Высокая потенциальная зараженность пищевых продуктов, различных объектов внешней среды привела к вовлечению в эпизоотический процесс синантропных грызунов (серых крыс и домашних мышей - зараженность их в разные годы от 8,1% до 12-15%), которые в свою очередь стали активными распространителями инфекции.

Вторично вовлеченными оказались домашние собаки (инфицированность 27,1%) и кошки (6,25%).

Все это вместе взятое позволяет утверждать о формировании в зонах природной очаговости иерсиниозов антропогенных очагов, территориально привязанных к крупным населенным пунктам и районам пригородной- сельскохозяйственной деятельности, прежде всего дачным массивам.

Иерсинии разных видов постоянно выделяются при исследовании сырого молока, мяса, масла сливочного, курта, шубата, сухофруктов и т.д. Особенно часто выявляли инфицированность салатов острых (восточных), приготовленных из сырых овощей - от 1 до 6% от числа обследованных в разные годы проб.

Постоянно высеваются иерсинии в смывах с технологического оборудования предприятий пищевой промышленности, кафе, ресторанов, рынков - от 0,5% до 1,5%.

При обследовании квартирных очагов возбудитель иерсиниоза постоянно высевается из проб пищевых продуктов и смывов с кухонного оборудования. У контактировавших с больными с частотой до 10% регистрируются положительные серологические реакции на иерсиниоз, однако контактный путь заражения не зарегистрирован [16, с. 4-6].

В ветеринарном аспекте проблема иерсиниоза сельскохозяйственных животных до настоящего времени остается недостаточно изученной. Несмотря на то, что в последние годы резко возрос интерес исследователей к изучению возбудителя иерсиниоза, крайне мало сведений о распространении болезни у различных видов животных в отдельных регионах нашей страны. Изучение распространения иерсиниоза среди животных затруднено, так как эта болезнь не подлежит обязательному учёту как самостоятельная нозологическая единица.

В условиях кризиса сельского хозяйства животноводство в Казахстане переживает не только депрессию, но и спад своего развития: сокращается численность поголовья, снижается продуктивность, физиологическая устойчивость животных и возрастает их заболеваемость.

Инфекции зоонозной природы постоянно составляют заметную часть общей структуры инфекционных заболеваний в Республике Казахстан. Многие из них, хорошо известны ветеринарным

работникам. По этим инфекциям отработана четкая система профилактических мероприятий, позволившая хотя и не снизить, но стабилизировать заболеваемость на контролируемом уровне.

Эпизоотолого - эпидемиологической особенностью возбудителей указанных заболеваний является изменение пейзажа циркулирующих *Y. enterocolitica*, снижение доли ранее доминировавших серотипов и появление новых серо- и биотипов, ранее считавшихся непатогенными [17, с.35].

Обсеменение продуктов животного и растительного происхождения иерсиниями определяет их значение как факторов дальнейшего распространения возбудителей при нарушении технологических режимов на объектах питания и торговли.

В настоящее время ветеринарная практика не располагает достаточным количеством методов, позволяющих эффективно диагностировать и профилактировать эту патологию. Разработка и внедрение мероприятий по диагностике иерсиниоза, позволит ветеринарным специалистам более адекватно оценивать этиологическую роль возбудителя инфекции, своевременно выявлять больных животных и проводить целенаправленную терапию.

Принимая во внимание важность этого вопроса и дефицит подходящих решений, сотрудники Костанайского государственного университета им. А. Байтурсынова, одни из немногих в Республике Казахстан, работают над проектом разработки отечественной тест-системы на основе полимеразной цепной реакции (ПЦР) в реальном времени для идентификации штаммов *Yersinia enterocolitica* и *Yersinia pseudotuberculosis*.

Указанный проект в текущем учебном году вошел в число победителей конкурса по грантовому финансированию научных исследований на 2015-2017 годы.

Согласно задачам проекта, нам необходимо выделить штаммы *Yersinia enterocolitica* и *Yersinia pseudotuberculosis* и изучить их биологические свойства, а также провести мониторинг распространенности иерсиниозов, подобрать праймеры и зонды, оптимизировать условия проведения ПЦР для обнаружения ДНК *Yersinia enterocolitica* и *Yersinia pseudotuberculosis*.

Таким образом, можно заключить, что иерсиниозы, как инфекции с широкими возможностями распространения, требуют особого внимания и настороженности медицинских и ветеринарных работников.

Литература:

- 1 Кузнецов В.И. Дифференциально-диагностическая среда для выделения бактерий рода *Yersinia* // Лабораторное дело. 1991. - № 3. - С. 77-78.
- 2 Бакулов И.А., Смирнов А.М., Васильев Д.А.. Токсикоинфекции и токсикозы, Учебное пособие. Ульяновск: УГСХА, 2002 – 70 с.
- Mollaret, H. H. Summary of the data received at the WHO Reference Center for *Yersinia enterocolitica* / H. H. Mollaret, H. Bercovier, J. M. Alonso // Contrib. Microbiol. Immunol. 1997. - V 5. - P. 174 - 84.
- 3 Черкасский Б.Л., Подунова Л.Г., Акулова Н.К. Пищевые зоонозы саль-монеллез, кампилобактериоз, иерсиниозы, листериоз: Матер. Международ. симпозиума. - М., 1995.-С. 18-19.
- 4 Frederiksen W. A study of some *Yersinia pseudotuberculosis*-like bacteria (*Bacterium enterocoliticum* and «*Pasteurella X*») // Proc. of 14-th Scandinavica Congress on Pathology and Microbiology. Oslo, 1964. - p. 103-104
- 5 Покровский В.И., Ющенко Г.В. Иерсиниоз: Метод, рекоменд. М., 1986. -29 с.
- 6 Куликовский, А. В. Иерсиниоз актуальная проблема ветеринарной медицины / А. В. Куликовский, К. М. Джентмирова // Ветеринария. -1993.-№ 11-12.-С. 28-35.
- 7 Ващенко Г.И., Андрейчик Э.П., Ващенко В.С. Иерсиниозы в Ленинграде // Болезни с природной очаговостью: Тр. НИИЭМим. Пастера. 1983. - Т. 60.-С. 82-87.
- 8 Christensen S.G. *Yersinia enterocolitica* in Danish pigs//J. Appl. Bact. 1980.-vol. 48.-N3.-p. 377-382.
- 9 Ващенко Г.И., Андрейчик Э.П., Ващенко В.С. Иерсиниозы в Ленинграде // Болезни с природной очаговостью: Тр. НИИЭМ им. Пастера. 1983. - Т. 60.-С. 82-87.6
- 10 Ющенко Г.В. Псевдотуберкулез и иерсиниоз: эпидемиологические и экологические аспекты // Инфекции, обусловленные иерсиниями: Тез. докл. междунар. конф. СПб., 2000. - С. 2.
- 11 Schiemann D.A. Association of *Yersinia enterocolitica* with the manufacture of cheese and occurrence in pasteurized milk // Appl. Environm. Microbiol. -1978. vol. 36. - N 2. - p. 274-277.
- 12 Кузнецов В.Г. Адгезия и аутоадгезия иерсиний: выявление и роль в экологии // Инфекции, обусловленные иерсиниями: Тез. докл. междунар. конф. -СПб., 2000.-С. 28.
- 13 Wauters, G. Carriage of *Yersinia enterocolitica* serotype 3 by pigs as a source of human infection / G.Wauters // Contrib. Microbiol. Immunol. 1979. - V. 5. -P. 249-252.
- 14 Сомов, Г. П. Сапрофитизм и паразитизм патогенных бактерий: экологические аспекты / Г. П. Сомов, В. Ю. Литвин. Новосибирск : Наука, 1998.-207 с.
- 15 Эпидемиология, лабораторная диагностика иерсиниозов, организация и проведение профилактических и противоэпидемических мероприятий. Инструкция. Утв. Минздравом СССР 30.10.1990 г. М., 1990. - 48 с.

16 Степанов В.М. Зоонозные инфекции в Казахстане. Центр санитарно-эпидемиологической экспертизы г. Алматы, Казахстан, 2013г.- с.6

17 Зыкин Л.Ф., Щербаков А.А., Хапцев З.Ю. Иерсиниоз и псевдотуберкулез сельскохозяйственных животных.//Саратов, 2002. -70с.

IMPORTANT PESTS AND THEIR CONTROL IN ORGANIC HAZELNUT GROWING OF TURKEY

I.Akca - Dept. of Plant Protection, Faculty of Agriculture, Ondokuz Mayıs University, Samsun 55139, Turkey

I.Saruhan - Dept. of Plant Protection, Faculty of Agriculture, Ondokuz Mayıs University, Samsun 55139, Turkey

C.Tuncer - Dept. of Plant Protection, Faculty of Agriculture, Ondokuz Mayıs University, Samsun 55139, Turkey

Hazelnut is one of the major products made in organic production in Turkey. The most important problem in hazelnut production are the hazelnut pests which cause losses in quality and yield of the products. The types of pests and their severity vary from area to area and from year to year. Use of chemical pesticides is the most common method used against hazelnut pests. However, since the use of chemicals is limited in organic farming, having a solid knowledge about the biology of the pests, identification and implementation of alternative methods against pests are inevitable. In this article the major pests which cause problems in hazelnut production and pest management are described.

Key words: Organic farming, Hazelnut pests, Pest control.

INTRODUCTION

One of the most important problems of developing countries is to be able to feed the rapidly growing population. Because the world's population has been growing rapidly, but the surface area of the world does not change. For a production to meet the needs of a growing population, it is not possible to open new areas for agriculture. Then, what to do is; to increase the amount of products to be obtained from the unit area. For these reasons, using modern techniques and inputs in agricultural production has become imperative. And the most important of these inputs are pesticides.

In our country, as in the world, the use of pesticides has started a long time ago and increased day by day as well. But over time, the negative effects of pesticides to the environment including people especially, have begun to be determined. Therefore, a preference for a farming system without using chemicals or with chemicals which have no adverse impacts to the environment has begun in the product farming.

Hazelnut is the most important nut crop of Turkey. Hazelnut cultivation in Turkey covers almost 640.000 ha of land, and Turkey is the world's primary producer of hazelnut, representing nearly 75% of world hazelnut production (Anonymous 2015a,b). Insect pests are the major concern of many hazelnut growers in Turkey.

In recent years there is an increase in organic hazelnut growing in Turkey day by day (Tuncer, 2009). In 2013, Turkey produced nearly 10.000 tons of organic hazelnut in eight main provinces (Anonymous, 2015c). However, some pests in hazelnut production areas threaten the production in various stages of vegetation and cause significant yield losses. These pests can vary from year to year and from region to region (Tuncer and Ecevit, 2007; Tuncer et. al. 2001).

In this article, information about important pests that cause crop losses in hazelnut production areas in Turkey are given. In addition, we will discuss some measures that should be taken to avoid problems of these pests in organic hazelnut cultivation and the organic chemicals recommended for pest management.

IMPORTANT HAZELNUT PESTS AND CONTROL

Hazelnut weevil (*Curculio nucum* L. Col: Curculionidae):

Curculio nucum overwinters as a full grown diapausing larvae in the soil. After late march overwintering larvae starts to pupate and adults are seen. The first adults begin to appear in early March and the exit rates increase by warming of weather. Adults emergence reach peak in early May. The adults can live up to 3 months. Young adults feed on the flowers, opening buds and young foliage. Females make a small wound on the nut shell by their beak and generally deposit one egg per each nut. Each female can produce about 40 eggs. After egg hatching, the larvae penetrates to the kernel and feed on it and completes development in 4-5 weeks. Fully grown larvae chew their way out of the nut on one of the sides. The larvae come out of the nut, go into soil, form a hard silken cocoon amongst the roots of hostplant, at a depth of 10-15 cm and overwinters until the following spring. Some overwintering larvae may stay in diapause 2-3 years. There is only one generation per year (Akca and Tuncer, 2005; Tuncer, 2015).

Adults feed on leaves, flowers and opening buds. In addition, they start to feed on small nut and cause empty nuts that are brown in color and premature nut drop. After egg hatching, the larvae feed on kernel inside of nut and cause empty, black and holed nuts. These nuts drop the ground.

The Acceptable Control within Organic Farming; Thin-shelled hazelnut species were generally more sensitive to hazelnut weevil than those with thick skin. Therefore resistant hazelnut species should be detected and grown. Preliminary studies unfortunately indicate that the most common and marketable cultivars, 'Çakıldak', 'Palaz' and 'Tombul', are susceptible to nut weevil (Ecevit et al., 1996). Picking and destroying damaged nuts in August is the main cultural control method in Turkey. The adults should be collected by the method of shaking the trees on sheets in May and June. Because this pest spend a certain portion of its harmful biological term in soil, it can be prevented to cause a problem next year by making tillage. Also by gluing sticky traps to the hazelnut bodies, we may prevent the adults reaching the plant's branches and cloves. In adults control, biopesticide with Spinosad effective substances containing bacterial toxins may be used. Kaolin is recommended against some *Curculio* species on some other crops. Possibly kaolin can be effective on the nut weevil although it is not registered for use (Tuncer, 2009).

Green Shield Bug (*Palomena prasina* L. Het: Pentatomidae)

Palomena prasina overwinters as an adult under fallen leaves or similar protected places. The adults begin to emerge in late March or April. After mating, the adults lay eggs on the lower surfaces of leaves as in 14-28 groups. First, nymphs feed through weeds and then become harmful on hazelnuts. The new generation of adults who begin appearing in July, feed on fruits till the harvest and feed on leaves after the harvest. The fruits that damaged until reaching the normal size, cause "Sarıkaramuk" losses like in the hazelnut weevil and the fruits that damaged between the period from after reaching the normal size till filling up their inner parts cause "Karakaramuk". In the period when the fruits just fill the interiors, due to the absorption by the pest, there occur collapses, amorphous interiors and stained interiors in the fruits.

The Acceptable Control within Organic Farming; a certain period of the nymphal stages of this pest passes on weeds. Therefore the weeds control in the hazelnut orchards is very important (Tuncer and Ecevit, 1996). The plants such as mulberry which is an important host, should not be kept near the hazelnut orchards. Adults and nymphs should be collected by sheet method. Furthermore, since these pests drop their eggs in batches, the nymphs hatched first live in batches. They must be crushed and collected when seen in the hazelnut orchards. Unfortunately, there is almost no study on the effectiveness of pesticides approved in organic production such as kaolin, spinosad, neem and microbial formulations for the control of bug species in hazelnut orchards (Tuncer, 2009).

Ambrosia Beetles (*Anisandrus dispar*, *Xylosandrus germanus*, *Xleborinus saxesenii*, *Lymantor coryli* and *Hypothenemus eriditus*, Col:Scolytidae)

Ambrosia Beetle adults overwinter in the gallery. After the weather started to get warm, the females exiting from the gallery begin to open new galleries by passing to the healthy branches. The females start lay eggs into the gallery. The hatching larvae become pupae after 3 - 4 weeks. The new adults emerging from pupae remain in the gallery until the following year's exit time. An average female lays up to 50 eggs.

The Acceptable Control within Organic Farming; Mechanical control is very important in reducing the pest population. Trees and branches heavily infested by ambrosia beetle should be removed and burned by early March, before adult emergence starts (Tuncer and Ecevit, 1996). Since these insects prefer trees in poor condition, hazelnut trees must be supported by good fertilization, pruning and watering, so as to keep the trees vigorous against these pests. The "Rebell Rosso" trap (baited with ethanol and denaturated with 1% toluol) were found to be very effective in mass trapping of these pests in Turkish hazelnut orchards (Tuncer, 2009). For low and high level infectious, 3-4 trap/da and 6-8 trap/da are recommended for mass trapping respectively, especially in July and August (Ak et al., 2005).

Big Bud Mites (*Phytoptus avellanae*, *Cecidophyopsis vermiformis* Nal. Acarina: Eriophyidae)

They are very small mites, 0.09 mm in length. This pest is very common in hazelnut orchards. They attacks the cellular walls of the internal parts of the current year's bud shoots, which, as early as September, begin to become larger and deformed. In spring, the females leave the deformed buds to invade the young leaves and lay eggs. The nymphs develop freely and change into adults in June-July before invading the new buds of the current year's shoots. The adults breed in autumn and winter. This pest causes important reductions in the harvest. The attacked buds begin to become deformed as early as September, they enlarge and external scales widen considerably. The buds destined to give female flowers seem to be preferentially invaded (Tuncer, 2009).

The Acceptable Control within Organic Farming; the resistant hazelnut species should be preferred first. Among the main Turkish cultivars, 'Tombul', 'Mincane' and 'Uzunmusa' have been determined as most susceptible to big bud mite while 'Acı', 'Kuş' and 'Palaz' were found to be the most resistant (Ozman, 1995). Buds damaged by mites can be seen easily, especially before trees come into leaf. Picking and removing the buds from orchards is a useful tool in suppressing mite populations (Tuncer et al., 2001). The use of sulfur against big bud mites is very common throughout the world. In addition, *Kampimodromus aberrans* and

Verticillium lecanii were found having potential as biocontrol agents for bigbud mites (Ozman and Hattat, 1999; Ozman, 2002).

European Fruit Lecanium, Scale Insects (*Parthenolecanium corni*, *P. rufulum*, Hom: Coccidae):

The eggs of this pest are under the shell. These eggs begin to open in late May. The exited larvae disperse to shoots and leaves. The larvae migrate to shoots and winter before defoliation. The first adults appear in April. A female lays about 1400 eggs. The larvae and adults feed by absorption on leaves and shoots. In addition, they cause fumagine with the sweet substance they release. Thus they cause weakening of the plants, decreasing the yield and significant harm by causing dry branches in the case of dense infection.

The Acceptable Control within Organic Farming; Pruning of heavily damaged shoots by scale insects is practiced in control, in Turkey (Tuncer et al., 2001). A fungus, *Verticillium lecanii* is effective in suppressing the populations of this pest in Turkey (Tuncer and Ecevit, 1996a). *Cordyceps clavulutus* and *V.lecanii* have 4% and 90% infections on this pest, respectively in some hazelnut orchards in Turkey (İren, 1970). Commercial products of *V.lecanii* can be used in control. Application of orchard spray oil during dormant season is found as effective against scale insects (AliNiasee,1977). In addition, Azadirachtin which is biopesticides can be used to control against this pest.

Filbert aphids (*Myzocallis coryli*, *Corylobium avellanae* Hom.: Aphididae)

The aphids overwinter as egg. The eggs begin to open from the beginning of March and continues until 4-5 weeks. Adults continue to reproduce without mating during the summer. After being fed on the newly opened leaves and buds in the spring, they pass on the lower leaf surface with a full formation of the leaves and there they continue to feeding and breeding. They can be seen in all the leaves but mostly they are clustered at the ends of too young leaves. Its harm occurs by feeding by sucking the plant sap from under the leaf. This pest also causes harmful fumagine formation by secreting a honeyed substance. In addition, they can be vectors of virus diseases.

The Acceptable Control within Organic Farming; since it spend the winter in the eggs period in the branches, pruning should be done. Hazelnut plants should not be planted too close. In general, aphids are controlled by natural enemies in hazelnut orchards. Beneficial insect activity should be checked. If the population is very high, Spinosad and Azadirachtin which are biopesticide may be used (Mıcık and Akça,2010).

Hazelnut Long-horned Beetle (*Obera linearis* L. Col: Cerambycidae)

The adults appear in May and June depending on climate. The female lays eggs 10-15 cm below from the ends of the annual shoots. First, the hatched larvae opens a gallery perpendicular to the shoot axis in a semicircular shape. Then in the next spring, the larvae that wintered in this gallery opens a short gallery upward. It spends the second winter by preparing a nest in late fall. It become pupa here in April next year. The adults exit by opening a hole in the shell.

The Acceptable Control within Organic Farming; Although this pest is very widespread, its control is comparatively easy. Leaves on the shoots bored by this pest turn a brown color and can be easily recognized. Pruning of shoots and twigs damaged by this pest is the control practised in Turkey (Tuncer and Ecevit, 1996; Tuncer et.al. 2001).

Fall webworm (*Hyphantria cunea* Drury)(Lep: Arctiidae)

Hyphantria cunea, passes the winter as pupa. The adult emergence from wintering pupa continues until mid-May to mid-June. These adults lay the eggs in groups on the leaves. The number of eggs in an egg package can be up to 2000 depending on the plant it is fed from. The larvae from egg clusters feed on leaves. Then finding a suitable place they become pupa. The adult emergence of the second progeny coincides with the third week of July and continues through to mid-August. Again, it leaves eggs and the larvae exited from the eggs feed on the leaves. Then on the places where land joins trees, in cracks and crevices of the trees, in the cavities of the very old trees, in the slot of the walls, between the eaves of the roof of the buildings they become pupa into a cocoon.

The Acceptable Control within Organic Farming; Collecting larval colonies in nests are recommended for control in June and August (Tuncer et al., 2001). Also in pupation time of first generation larvae, mostly after mid-July, to make a firm and dark band around tree trunk from natural materials create very good pupation site and thousands of pupa can be destroyed. Since mulberry and boxelder trees are the main host of this pest, they shouldn't be in or close to hazelnut orchards and especially main host plants must be monitored carefully in time of first generation of pest (Tuncer and Ecevit, 1996). Mechanical control is highly effective and recommended.

Tuncer and Ecevit(1996b) found 11 parasitoids and predators species on fall webworm in Turkey. In most years natural enemies suppress the fall webworm populations. It should be sprayed with a preparation containing Azadirachtin or *Bacillus thuringiensis* against larvae.

Hazelnut Twig Borer (*Gypsonoma dealbana* Fröhl. Lep: Tortricidae)

The first adults in hazelnut orchards begin to appear in late May. Adults usually lay their eggs on the upper surface of the leaves 5-6 days after the hatching. The exited larvae pass to the bottom surface of the leaf and feed for 4 - 4.5 months on the junction of the two veins. In the autumn the plant's male organs pass to the cones which were created by cone mites (*Phytoptus avellanae*) and spend the winter here. The larvae open galleries by entering the core of the cubicles and shoots since the beginning of March next year.

The Acceptable Control within Organic Farming; Control: Some beneficial insects to control this pest have been determined (Işık et al., 1987). Damaged twigs in spring and foliage in summer can be distinguished easily. They must be pruned, collected and destroyed. Also, *B. thuringiensis* may be effective in controlling this lepidopteran pest.

Gypsy Moth (*Lymantria dispar* L.) (Lep.: Lymantridae)

The adults overwinter as egg. The larvae exiting from the eggs begins in early May. The larvae cause damage by eating the foliage. They become pupa on the trunks of trees at the beginning of July. Pupa duration is 10 - 15 days. The female moths lay their eggs as adhered onto the places like tree trunks and stones. There are about 400 eggs in each cluster.

The Acceptable Control within Organic Farming; Egg masses on main trunk are visible on trees and can be destroyed. There are many natural enemies of this pest. Nuclear polyhedral virus is effective in suppressing this pest in Turkey. Microbial insecticides, bacterial and viral, are recommended to control this pest (Tuncer and Ecevit, 1996). The control may be done by prepartate with *Bacillus thuringiensis* or by prepartate that contains Azadirachtin in May with the larvae exit.

RESULT

The most important pests which cause problems in organic hazelnut production in Turkey are; *C.nucum*, *P.prasina*, Ambrosia beetles and Big bud mites. Apart from these some other pests in hazelnut cultivation can cause significant damages depending on years and areas.

Resistant plant cultivars are highly limited for hazelnut pests. Cultural practices can be easily performed against pests. Hazelnut ecosystems are rich in diversity and have a great numbers of natural enemies. Natural enemies are currently effective on many hazelnut pests. Moreover, not having used of chemical pesticides in organic growing can encourage the effectiveness of natural enemies against pests.

The most of the insecticides used in conventional farming biological are prohibited for use in organic farming except for biopesticides. In pest control in organic farming; cultural practices, mechanical control, biological control, biotechnical control and insecticides allowed for use in organic production are used. *Bacillus thuringiensis*, Azadirachtin and Spinosad have obtained their licenses for use against some pests in Turkey. However, these biopesticides are not enough for hazelnut pests. Therefore the number of the new studies of the biopesticide efficiency against hazelnut pests should be increased.

References:

1. Ak K., Uysal M. and Tuncer C. and Akyol H., 2005. The bark beetle species (Col.:Scolytidae) harmful on hazelnut in middle and east Blacksea region of Turkey and their control strategies. S.Ü.Zir.Fak.Dergisi 19(37):37-40.
2. Akca İ. and Tuncer C. 2005. Biological and morphological studies on nut weevil (*Curculio nucum* L. Col.: Curculionidae). Acta Hort. 686:413-419.
3. AliNiasee M.T.1977. Insect pest management in Oregon filbers. Proc.Or.Wash.BC Nut Grow.Soc. 62:39-40.
4. Anonymous 2015a. <http://www.faostat.fao.org> Accessed:11.02.2015
5. Anonymous 2015b. <http://www.ordutb.org.tr> Accessed:11.02.2015
6. Anonymous 2015b. <http://www.tarim.gov.tr> Organik tarım istatistikleri. Accessed:11.02.2015
7. Ecevit O. Özman S. Hatat G. Okay A.N. Kaya A. and Mennan S. 1996. Karadeniz bölgesinde önemli fındık çeşitlerinin zararlı ve hastalıklara karşı duyarlılıklarının belirlenmesi. Fındık ve Diğer Sert Kabuklu Meyveler Sempozyumu. O.M.Ü. Ziraat Fakültesi, 77-93.
8. Işık M. Ecevit O. Kurt M.A. and Yüçetin T.1987. Doğu Karadeniz Bölgesi fındık bahçelerinde entegre savaş olanakları üzerinde araştırmalar.O.M.Ü.Yayınları, no:20, 95s.
9. İren S.1970. Düzce ve Tirebolu'da fındıklara arız olan *Parthenolecanium corni* Bouche'yi parazitleyen *Cordyceps clavulatus* Schw. Ellis et Ev. Ve *Verticillium lecanii* Zimm. Viegas üzerinde bir araştırma. Tarım Bakanlığı Zir.Müc.ve Zir.Kar. Gen.Müd. Yayınları,Ankara, 32p.
10. Mıcık M. and Akca İ. 2010. Fındık Yaprak biti (*Myzocallis coryli* Hom.: Aphididae)'ne karşı bazı biopreparatların etkinliğinin araştırılması. Yüksek Lisans tezi, Ondokuz Mayıs Üniversitesi, 57p.
11. Ozman S.K.1995. Ecological studies with an emphasis on the population fluctuations and host relations of big bud mites (*Phytooptella avellanae* (Nal.) and *Cecidophyopsis vermiformis* (Nal.) (Eriophyoidea: acarina) on filbert in Black Sea Region. PhD Thesis, Ankara University. 186p

12. Ozman S.K. and Hattat G. 1999. Biological control of *Phytoptus avellanae* Nal. And *Cecidophyopsis vermiformis* Nal. (Acarina:Eriophyoidea) by *Verticillium lecanii* (Zimm.) Viegas. Proc. 4th Turk. Nat. Con.Biol. Control. Turkey. 189-200p
13. Ozman S.K., 2002. *Kampimodromus aberrans* (Oud.) (Mesostigmata:Phytoseiidae) as a predator of *Phytoptus avellanae* Nal. (Prositgmata:Phytoptidae). XI. International Congress of Acarology. Merida, Yucatan, Mexico, 8-13 Sept. 2002. 249-250p.
14. Tuncer C. and Ecevit, O., 1996a. Fındık zararlıları ile mücadelede entegre model tasarımı. Fındık ve Diğer Sert Kabuklu Meyveler Sempozyumu, Samsun, 40-54.
15. Tuncer C. and Ecevit O., 1996b. Amerikan beyaz kelebeğinin Samsun ili fındık üretim alanlarındaki kısa biyolojisi ve doğal düşmanları üzerinde araştırmalar. Fındık ve Diğer Sert Kabuklu Meyveler Sempozyumu, Samsun, 134-145.
16. Tuncer C. and Ecevit O., 1997. Current status of hazelnut pests in Turkey. Acta Hort. 445: 545-552.
17. Tuncer C. Akça I. and Saruhan I. 2001. Integrated pest management in Turkish hazelnut orchards. Acta Hort. 556: 419-429.
18. Tuncer, C., 2009. Arthropod Pest Management in Organic Hazelnut Growing. Proc. VIIth Intern. Congress on Hazelnut . Eds.: L. Varvaro and S. Franco. Acta Hort. 845, 571-576.
19. Tuncer, C., 2015. Hazelnut pests. www.findikci.net Accessed: 11.02.2015.

EFFECTS OF *BEAUVERIA BASSIANA* ON HAZELNUT FILBERT APHID [*MYZOCALLIS CORYLI* (GOETZE) HOMOPTERA:APHIDIDAE]*

M.Micik - Dept. of Plant Protection, Faculty of Agriculture, Ondokuz Mayıs University, Samsun 55139, Turkey

I.Akca - Dept. of Plant Protection, Faculty of Agriculture, Ondokuz Mayıs University, Samsun 55139, Turkey

The filbert aphid, [Myzocallis coryli (Goetze)] is one of the pests of hazelnut growing area of Turkey. In this investigation, influences of different concentrations of Beauveria bassiana (Bals.) Viull. (Naturalis % 7,16 B.bassiana strain ATCC 74040)] were studied on filbert aphid nymphs on laboratory conditions. In laboratory study results indicated Beauveria bassiana caused heavy mortality of the nymphal stage of M. coryli. In contrast, 100% nymphal mortality with 400, 200 and 150 mL doses of Beauveria bassiana was reached 7-8 days after application.

Key words: Myzocallis coryli, Beauveria bassiana, Biopesticide, Hazelnut.

INTRODUCTION

Hazelnut is the most important nut crop of Turkey. Hazelnut cultivation in Turkey covers almost 640.000 ha of land, and Turkey is the world's primary producer of hazelnut, representing nearly 75% of world hazelnut production (Anonymous 2015a,b). Insect pests are the major concern of many hazelnut growers in Turkey. The types of pests and their severity vary from area to area and from year to year. *Myzocallis coryli* is a pest causes damage to hazelnut some regions and years in Turkey. Damage is caused by large numbers of aphids feeding on the foliage and removing plant sap with their sucking mouthparts. Feeding damage reduces tree vigor and quality of the nuts produced. Aphids also secrete large quantities of honeydew which may cause severe leaf burn, scorch, or staining of the nuts (Tuncer 2015).

Using biological formulations to keep the pest level below the economic damage threshold without affecting the beneficial populations is one of the most important elements of an integrated pest management. Interest in the use of biopesticides with selectivity towards phytophagous insects has increased in recent years, particularly in the cropping systems that rely on natural enemies as major component of integrated pest management (Tengerdy and Szakacs, 1998; Rausell *et al.*, 2000; Gupta and Dikshit, 2010; Marrone, 2013). Use of biopesticides as replacement or alternative to the conventional insecticides can reduce environmental pollution and preserve non-target organisms.

Naturalis formulation is a bioinsecticide based on living conidiospores of the naturally occurring *Beauveria bassiana* strain ATCC 74040. *Beauveria bassiana* (Balsamo) Vuillemin (Deuteromycetes, Moniliales) is an entomopathogenic fungus, recognized in 1835 by Agostino Bassi as the causal agent of the white muscardine disease of the silk worm. It can affect a wide range of arthropod pests, such as coleopterans, mites, and hemipterans, and all their developmental stages, but different *B. bassiana* strains differ in their host range (Knauf, 1992; Lacey *et al.*, 1999; Mayoral *et al.*, 2006; Talaei-Hassanloui *et al.*, 2007; Ladurner *et al.* 2015).

The objective of this study was to determine the toxicity of Naturalist (*Beauveria bassiana*) against *Myzocallis coryli* under laboratory conditions.

MATERIAL AND METOD

The nymphs (second stage) of *Myzocallis coryli* were collected from hazelnut orchards in Samsun, Turkey. The experiment was designed as an (3x4x3) factorial treatment arrangement in a randomized complete block design with four replications.

The doses were prepared as formulation doses with 100 liter water. Test solutions were prepared from the formulations by further dilution in water to produce seven different doses (400, 200, 150, 100, 50, 25 and 5 mL/100 L water). Hazelnut leaf was dipped in the each dose solution of Naturalis for 60 seconds. Control leaf disks were dipped in water for the same period of time. All leaves were left at room temperature for 30 min to evaporate the solvent. Then, the nymphs were placed on the leaves in 9-cm Petri dishes containing sterile water-soaked blotters (10 nymphs per plate). Petri dishes were loosely capped to prevent escape. Control leaves were treated with sterile distilled water (2-mL). Dishes were incubated at 25±1°C at 65±5% and a 16:8h light:dark photoperiod for 8 days. All dishes were inspected daily. Dead nymphs were counted under a Leica EZ4 stereo dissecting scope at 40-70X magnification, and percent mortality was calculated per Petri dish. The mortality data was corrected by Schneider Orelli's Formula (Puntener 1981). Additionally, all data were analyzed using SPSS 11.0 (Statistical package for social science) statistical software.

RESULTS AND DISCUSSION

Toxicity of Naturalis formulation to *M.coryli* was presented in Table 1. Naturalis formulation were evaluated in toxicity tests. This formulaton was effective against *M.coryli* under laboratory condition. It was observed that mortality rate of *M.coryli* increased depending on doses. At the three highest dose reached 100% mortality after 7 days. The mortality ratio of *M.coryli* increased associated with time while the percentage of mortality decreased with the dose reduction. There were also significant interaction among time and dose of Naturalis. The efficacy of biopesticides was the highest 7 days after application. There was no mortality in untreated controls after 8 days. Very low mortality occurred during the first day after treatment for all doses. However, after 3 days, enough mortality had occurred that comparisons could be made. In general mortality rates increased from 3 day to day 8 (Table 1). The recommended doses of Naturalis is 100-300 mL for many pests. So, the recommended doses of Naturalis for other pests is effective dose to control *M.coryli*.

Table 1. Efficancy of Naturalis (*Beauveria bassiana*) against *M.coryli*.

Dose s (ml)	Mortality (%)after application							
	1 day	2 day	3 day	4 day	5 day	6 day	7 day	8 day
0	0,0±0,0	0,0±0,0	0,0±0,0	0,0±0,0	0,0±0,0	0,0±0,0	0,00±0,00	0,0±0,0
5	2,0±2,0 ba	2,0±2,0 b	6,0±4,0 d	18,0±3,7 e	30,0±4,4 d	32,0±3,7 d	36,0±4,0 d	36,0±4,0 d
25	0,0±0,0 b	0,0±0,0 b	12,0±2,0 dc	28,0±3,7 ed	56,0±5,0 c	58,0±3,7 c	60,0±4,47 c	62,0±3,7 c
50	0,0±0,0 b	0,0±0,0 b	24,0±5,0 cb	56,0±7,4 cb	70,0±7,0 cb	76,0±5,0 b	76,0±5,0 b	76,0±5,0 b
100	0,0±0,0 b	0,0±0,0 b	18,0±5,8 dcb	44,0±5,0 dc	72,0±5,8 cb	78,0±3,7 b	82,0±3,7 b	94,0±4,0 a
150	0,0±0,0 b	0,0±0,0 b	26,0±5,0 cb	58,0±8,6 cb	82,0±7,3 ba	98,0±2,0 a	100,0±0,0 a	100,0±0,0 a
200	6,0±2,4 a	8,0±2,0 a	48,0±3,7 a	78,0±2,0 a	94,0±2,4 a	94,0±2,4 a	100,0±0,0 a	100,0±0,0 a
400	4,0±2,4ba	4,0±2,4b a	32,0±5,8 b	68,0±5,8 ba	96,0±4,0 a	100,0±0,0 a	100,0±0,0 a	100,0±0,0 a

Similarly, *Beauveria bassiana* is determined that it has toxic effect other aphids; *Rhopalosiphum padi* (Sedighi et. al. 2012), *Aphis gossypii* (Lopez et.al. 2014), Russian wheat aphid (Hatting et.al. 2015),

In the present study *Beauveria bassiana* also effectively caused mortality of *M.coryli* at the laboratory. It is also predict that *Beauveria bassiana* is likely to be an effective biopesticide to control of *M.coryli* in hazelnut orchards.

In a hazelnut Integreted Pest Management (IPM) program, the emphasis is on preventative biological, cultural and physical control, with minimal chemical use. When chemicals are the only option, they must be used in a way to sustain their effectiveness as long as possible. Thus, it is important to apply the chemical only after an established economic threshold level of the pest has been reached. According to our

results, Naturalis was most effect to control of *M.coryli* with the values of 150 mL. Because of that Naturalis can use to control *M.coryli* and reliable biopesticides for hazelnut IPM.

References:

1. Anonymous 2015a. <http://www.faostat.fao.org> Accessed:11.02.2015
2. Anonymous 2015b. <http://www.ordutb.org.tr> Accessed:11.02.2015
3. Gupta, S. and A.K.Dikshit. 2010. Biopesticides: An ecofriendly approach for pest control. Journal of Biopesticides. 3(1): 186 – 188.
4. Hatting J. L., Wraight S. P. and Miller R.M., 2015. Efficacy of Beauveria bassiana (Hyphomycetes) for Control of Russian Wheat Aphid (Homoptera: Aphididae) on Resistant Wheat Under Field Conditions. Biocontrol Science and Technology (August 2004), Vol. 14, No. 5, 459-473
5. Knauf T.A.,1992. Naturalis-L: a biorational insecticide for boll weevil and whitefly control. Proc. Beltwide Cotton Conference 1: 21-32.
6. Lacey L.A., Horton D.R., Chauvin R.L. and Stocker J.M.,1999. Comparative efficacy of Beauveria bassiana, Bacillus thuringiensis, and aldicarb for control of Colorado potato beetle in an irrigated desert agroecosystem and their effects on biodiversity. Entomologia Experimentalis et Applicata 93: 189-200.
7. Ladurner E., Benuzzi M., Fiorentini F. and Franceschini S., 2015 Beauveria bassiana strain ATCC 74040 (Naturalis®), a valuable tool for the control of the cherry fruit fly (Rhagoletis cerasi). Archived at <http://orgprints.org/13651>
8. Lopez D.C., Zhu-Salzman K., Ek-Ramos M.J. and Sword G.A., 2014. The Entomopathogenic Fungal Endophytes Purpureocillium lilacinum (Formerly Paecilomyces lilacinus) and Beauveria bassiana Negatively Affect Cotton Aphid Reproduction under Both Greenhouse and Field Conditions. PLOS ONE 9 (8), 1-8.
9. Mayoral F., Benuzzi M. and Ladurner E.,2006. Efficacy of the Beauveria bassiana strain ATCC 74040 (Naturalis®) against whiteflies on protected crops. Integrated Control in Protected Crops, Mediterranean Climate, IOBC/wprs Bulletin 29: 83-88.
10. Rausell C., Martínez-Ramírez A.C., García-Robles I, Real M.D. 2000. A binding site for *Bacillus thuringiensis* Cry1Ab toxin is lost during larval development in two forest pests. Appl. Environ. Microbiol. 66: 1553-1538.
11. Sedighi A., Ghazavi M., Allahverdipour H.H. and Ahadiyat A., 2012. Study On The Effects Of Some Iranian Isolates Of The Fungus Beauveria Bassiana (Balsomo) Vuill. (Deuteromycotina: Hyphomycetes) On The Bird Cherry-Oat Aphid, Rhopalosiphum Padi (Linnaeus) (Hemiptera: Aphididae), Under Laboratory Conditions. Mun. Ent. Zool. Vol. 7, No. 1, January 2012. 267-273.
12. Talaei-Hassanlou R., Kharazi-Pakdel A., Goettel M.S., Little S. and Mozaffari J., 2007. Germination polarity of Beauveria bassiana conidia and its possible correlation with virulence. Journal of Invertebrate Pathology 94: 102-107.
13. Tengerdy R.P. and Szakács G., 1998. Prospectives in agrobiotechnology. J. Biotechnol. 66: 91-99.
14. Tuncer C., 2015. Hazelnut pests. www.findikci.net Accessed:11.02.2015.

УДК: 633.913

КӨК-САҒЫЗ ӨСІМДІГІНІҢ ҚҰРАМЫНДАҒЫ АМИН ҚЫШҚЫЛДАРЫН ЗЕРТТЕУ

Азимбаева Г.Е. - х.ғ.к., доцент, Қазақ мемлекеттік қыздар педагогикалық университеті

Диярова Б.М. – магистрант, Алматы қаласы, Қазақ мемлекеттік қыздар педагогикалық университеті

Көк-сағыз өсімдігінің құрамындағы амин қышқылдары зерттелінді. Бұл өсімдік құрамында 13 амин қышқылы бар. Олардың мөлшері гүлінде, сабағында және тамырында әр түрлі кездесетіні анықталды.

Негізгі ұғымдар: Көк-сағыз, амин қышқылдары, фенилаланин, лизин, цистеин.

Амин қышқылдарының организмдегі маңыздылығы ақуыздардың барлық өмірлік процестердегі үлкен рөлімен анықталады. Ең ірі жануардан, ең кіші микробқа дейінгі ағзалар ақуыздардан тұрады. Ақуыздардың неше түрлі формалары тірі ағзадағы болып жатқан барлық процестерге қатысады. Адам денесінде ақуыздардан бұлшық еттер, сіңірлер, барлық мүшелер және шаш, тырнақтар қалыптасады; ақуыздар сұйықтықтар мен сүйектің құрамына кіреді. Ағзадағы барлық процестерді тездететін және реттейтін ферменттер мен гормондар да ақуыздар болып табылады. Ағзада ақуыздың аздығы ісікке шалдықтыратын су балансының бұзылуына әкеліп соқтырады. Ағзадағы әрбір ақуыз қайталанбас және арнайы мақсаттар үшін өмір сүреді. Ақуыздар өзара алмастырылмайды[1, 144 б.].

Зерттеудің мақсаты: Көк-сағыз өсімдігінің құрамындағы аминқышқылдарын зерттеу.

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

Зерттеу объектісі ретінде 2013 жылдың қыркүйек-қазан айларында Кіші Алматы шатқалынан жинап алынған көк-сағыз өсімдігі.

ТӘЖІРИБЕЛІК БӨЛІМ

Көк-сағыз өсімдігінің құрамындағы амин қышқылдарының мөлшерін анықтау

Аминқышқылдарының мөлшерін Shimadzu LC-20AD (Жапония) сұйық хроматографында SPD-20A детекторымен (254 нм) анықталды. Хроматографиялық колонкасы 250x4,6 мм Supelco C 18.5 мкм (АҚШ). Хроматографиялық анализді градиентті режимде элюенттің шығыны 1,2 мл/мин болатын және колонка термостатының температурасы 40°C да жүргізілді. Қозғалмалы фаза ретінде рН 5,5 болатын 6,0 мм натрий ацетатының ерітіндісі (А компоненті), ацетонитрилдағы изопропил спиртінің 1% ерітіндісі (В компоненті) және рН 4,05 болатын 6,0 мм натрий ацетатының ерітіндісі (С компоненті).

Градуирленген тәуелділікті құру үшін 1 М тұз қышқылының ерітіндісіндегі концентрленген аминқышқылдарының ерітіндісі пайдаланылды. Бұл үшін 5 сынауыққа бастапқы ерітіндіден 150, 100, 50, 25 және 15 мкл құйып 65°C капилляр арқылы түсетін ауа тоғында кептіреді. Кептірілген аликвотқа 0,10мл 0,15М NaOH ерітіндісін құйып араластырады. Содан соң изопропил спиртіндегі фенилизотиоционат ерітіндісінен 0,35 мл және 0,05 мл дистилденген су құйып араластырады. Ерітінді тұнық болмаған жағдайда сынауықты су моншасында 60°C температурада 10-15 минут қыздырады. 20 минут бөлме температурасына қойып, содан соң су моншасында 60°C температурада 10-15 минут кептіреді. Кепкен қалдықты 1 мл дистилденген суда ерітіп диаметрі 0,45 мкм болатын мембраналық фильтрде сүзеді.

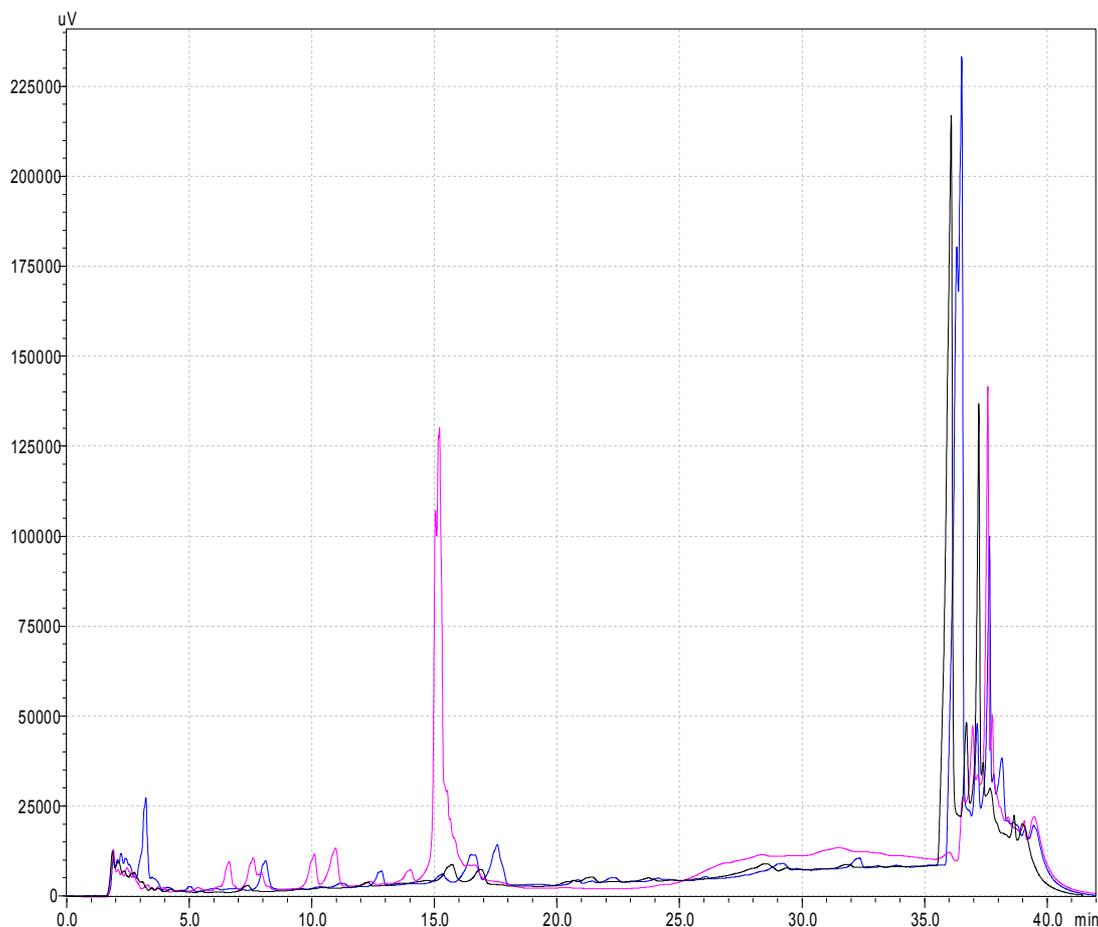
Сынамаларды дайындау кезінде сынамалар қышқылдық гидролиз бен аминқышқылдары фенилизотиоционат ерітіндісімен модификацияланды. Содан соң 10 мл 6 М тұз қышқылын қосады. Қоспаны жақсылап араластырып аргон тоғымен 2 минут үрлейді. Қақпақпен тығыз жауып термостатқа орналастырады. Гидролизді 110°C температурада 3 сағатта жүргізеді. Гидролизаттарды суытып, содан соң сүзіп 0,5 мл аликвот алынады. Аликвоттарды 65°C ауа тоғында кептіреді.

Кептірілген аликвоттарға 0,15 М NaOH ерітіндісінің 0,10 мл қосып жақсылап араластырады. Содан соң изопропил спиртіндегі фенилизотиоционат ерітіндісінің 0,35 мл қосып араластырып 0,05 мл дистилденген су қосады. Ерітінділерді 20 мин. бөлме температурасында тыныштыққа қойып, содан соң су моншасында 60°C температурада 10-15 минут кептіреді. Тұнбаны 1 мл дистильденген суда ерітіп диаметрі 0,45 мкм болатын мембраналық фильтрмен сүзіп алады. Алынған ерітінділерді хроматографиялық анализден өткізеді [2, 99 б.].

Аминқышқылдарының мөлшерін Shimadzu LC-20AD (Жапония) сұйық хроматографында SPD-20A детекторымен (254 нм) анықталды.

1-кесте. Көк-сағыздың құрамындағы амин қышқылдарының мөлшері, г/кг

Амин қышқылдарының атауы	Көк сағыз		
	Гүлі	Сабағы	Тамыры
Глицин	0,85	-	2,50
Валин	-	1,48	-
Лицин	-	-	8,85
Изолейцин	-	44,99	-
Треонин	-	7,58	59,93
Серин	-	-	1,92
Пролин	3,40	4,53	7,16
Цистеин	35,14	3,28	4,23
Аспаргин	0,42	-	1,16
фенилаланин	12,82	39,84	34,40
Тирозин	-	-	4,69
Аргинин	-	-	0,60
Лизин	1,30	4,46	1,10



1-сурет. Көк-сағыз өсімдігіндегі амин қышқылдарының мөлшері

Тамыр
Гүлі
Сабағы

1-кесте мәліметтеріне сүйенсек көк-сағыз өсімдігінің сабағы мен гүліне қарағанда тамырында амин қышқылдары 2есе көп кездеседі. Көк-сағыздағы глицин мөлшеріне қарасақ гүліне қарағанда тамырында 3есе көп. Ал треонин үлесі сабағы мен салыстырғанда тамырында 9есе жоғары. Пролин мөлшері тамырына қарағанда сабағы мен гүлінде 2-2,5 есе аз. Цистейн тамыры мен сабағында шамалас, ал гүлінде 8-10 есе көбірек. Фенилаланин тамыры мен сабағында шамалас болса, гүлінде 3есе төмен екенін көреміз.

Көк-сағыз гүлінде 6 амин қышқылдары бар. Олардың ішінде цистеин мен фенилаланиннің мөлшері көп екенін байқаймыз.

Фенилаланин — алмастырылмайтын амин қышқылы. Өте көп табиғи белоктардың (протаминдерден басқа) құрамына кіреді. Организмде бос та кездеседі [3, 58 б.].

Фенилаланин - аурудың алдын алып, есте сақтау қабілетін жақсартады. Тәбетті төмендетіп, күйзеліспен жақсы күреседі. Семіздіктің алдын алады. Фенилаланинді тауық етінде, сиыр етінде, сүт тағамдары мен жұмыртқада кездеседі [4, 71 б.].

Көк-сағыз сабағында 7 амин қышқылдары кездеседі. Көп мөлшерде кездесетіндері изолейцин және фенилаланин.

Изолейцин - бұл амин қышқылы гемоглобинді синтездеуге қатысады. Сонымен қатар, қанттың мөлшерін реттеп, қалыпқа келтіреді. Ағза күйзелуінің алдын алады [5, 89-112 б.].

Изолейцин негізінен тауық еті, бауыр, балық, жұмыртқа, соя, миндаль, кешью және чечевицада кездеседі [6, 78 б.].

Ал тамырында 11 амин қышқылы бар. Оның арасында треонин, фенилаланин, пролин, цистеин және тирозиннің мөлшері көп.

Треонин (α -амин- β -гидроксилмай қышқылы; 2-амин-3-гидроксил бутан қышқылы) – гидроксиламин қышқылы; молекуласы екі хиральді орталықтан құралған, яғни төрт оптикалық изомері бар екендігін айқындайды: L- және D- треонин (3D), және де L- және D- аллотреонин (3L). Треонин - бұл

амин қышқылы коллагенді синтездеу кезінде аса қажет. Май алмасуға қатысып, иммунитетті күшейтеді [7, 112-122 б.].

Треонин сүтте, йогуртта, жаңғақ пен жұмыртқада және ірі бұршақта кездеседі [8, 58 б.].

Аланин — аминопропион қышқылы. Өртүрлі белоктардың құрамына кіреді. Қан плазмасында бос кездеседі; ақуыз құрамына кіретін 20 амин-қышқылының біреуі: $\text{CH}_3\text{-CH} - \text{NH}_2\text{-COOH}$ табиғатта аминқышқылының 2 изомері түрінде кең таралған [9, 71 б.].

Лизин — ξ -диаминокапрон қышқылы, алмаспайтын аминқышқылы. Барлық малдар, өсімдіктер және микроорганизмдер белоктары құрамына кіреді.

Треонин (α -амин- β -гидроксилмай қышқылы; 2-амин-3-гидроксил бутан қышқылы) – гидроксиламин қышқылы; молекуласы екі хиральді орталықтан құралған, яғни төрт оптикалық изомері бар екендігін айқындайды: L- және D- треонин (3D), және де L- және D- аллотреонин (3L)[10, 272 б.].

Қорытынды

Көк-сағыз өсімдігінің құрамындағы 13 аминқышқылдарының мөлшері анықталды. Зерттеу нәтижесінде фенилаланин, цистеин және пролин гүлінде, сабағында және тамырында көп мөлшерде кездесетіні анықталды.

Әдебиеттер:

1. Вольфганг Стикс, Улла Вайгермторфер. В царстве запахов. –М.: Навеус, 2007.-144с.
2. В. С. Ягодка. Лекарственные растения в дерматологии и косметологии. өМ.: Мир, 2008. 98с.
3. Соколова Н.С. и др. Дикорастущие и культурные растения в народной медицине: лечение травами, рецепты приготовления отваров и настоев из трав. —М.: Кооператив «ВУЗ» совместно с ММА, 2000. — 58 с.
4. Методы определения редуцирующих веществ. Межгосударственный совет по стандартизации, метрологии и сертификации —Минск: 2005. —71 с.
5. СуербаяевХ.А, ДжексеновМ.К, ШалмагамбетовМ, Насиров Р.Органическая химия. Справочное руководство. —Алматы: Ғылым 2003. —С.89-112с.
6. Бурашева Г.Ш., Есқалиева Б.Қ., Үмбетова А.К. «Табиғи қосылыстар химиясының негіздері» Алматы:2013.-78с.
7. Плешков Б.П. Практикум по биохимии растений. —М.: Изд. Колос, 1976. —119-122с.
8. Соколова Н.С. и др. Дикорастущие и культурные растения в народной медицине: лечение травами, рецепты приготовления отваров и настоев из трав. —М.: Кооператив «ВУЗ» совместно с ММА, 2000. — 58 с.
9. Методы определения редуцирующих веществ. Межгосударственный совет по стандартизации, метрологии и сертификации —Минск: 2005. —71 с.
10. Коноплева М.М. Формокология: Природные биологически активные вещества – Москва: Витебск 2007.-272с.

УДК 631. 363

РЕШЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОЙ ЗАДАЧИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ КОНСТРУКЦИИ ЭКСТРУДЕРА

Гаврилов Н.В. – к.т.н., доцент, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова.

Фемяк Н.В. - магистрант, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова.

В статье проведен обзор конструкций экструдеров, их шнеков. При этом отмечено особое влияние конструкции шнека в зоне пластификации экструдата. Описаны основные известные методы определения качества экструдата.

Предложено техническое решение, улучшающее конструкцию экструдера – двухзаходный шнек, установленный в зоне пластификации материала, на корпус фильеры в зоне выхода материала установлено устройство, обеспечивающее направление выходящего экструдата.

Ключевые слова: кормоприготовление; экструдер; методы определения качества экструдата.

Формирование математической модели одношнекового экструдера зависит от множества геометрических параметров из них: параметры фильеры (диаметр, длина, геометрия фильеры);

параметры и конструкция корпуса; конструкция шнека (число заходов шнека, геометрия шнека, шаг шнека и другие).

Предположительно для решения поставленной задачи исследований обрабатываемая кормосмесь в канале корпуса экструдера, является вязкопластическим материалом.

Тогда движение этого материала по рабочим органам осуществляется с проскальзыванием, скорость перемещения материала будет зависеть от вышеуказанных параметров, в том числе и от геометрии шнека и его конструкции.

Существует большое множество одношнековых конструкций экструдеров, им присущи общие закономерности: винтовое движение материала от входа к выходу; деформации сдвига частиц материала вдоль и поперек винтового канала; минимальный технологический зазор между корпусом и шнеком; минимальные застойные зоны; возможный обогрев или охлаждение через рубашку корпуса

На рисунках 1, а - л показаны основные конструкции специальных шнеков, обеспечивающих повышение производительности экструзионных одношнековых машин [1, с. 20].

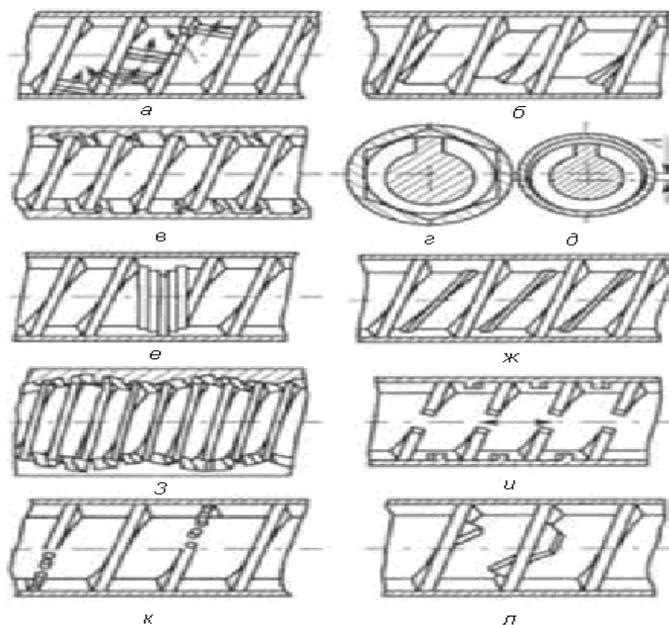


Рисунок 1 - Конструкции специальных шнеков

Рисунок 1, а витки шнека подрезают, организуя дополнительные зазоры для перетока материала.

Рисунок 1, б представлен шнек, на сердечнике которого выполнена спираль, примыкающая к витку шнека, в виде выступа с шириной, возрастающей в направлении перемещения материала.

Рисунок 1, в наличие винтовых канавок на внутренней поверхности корпуса в смесительной зоне обеспечивает циркуляцию и высокий сдвиговый эффект.

Для повышения гомогенизирующего воздействия шнек может быть оснащен пазами в форме многогранника (рисунок 1, е) или ось шнека располагают эксцентрично оси отверстия корпуса (рисунок 1, д).

На рисунке 1, е показан шнек со ступенчато установленными кулачками, что повышает пластификацию материала, проходящего по зазорам.

Экструдерный винт Маклифа представляет собой двухзаходный шнек, в котором от основного транспортирующего гребня ответвляется гомогенизирующий гребень с несколько большим шагом, чем шаг основного гребня (рисунок 1, ж). Это позволяет деформировать материал в более узком зазоре между гребнем и корпусом.

На рисунке 1, з изображен трансферный смеситель системы Френкеля. Большая эффективность смешения в экструдере достигается за счет того, что глубина нарезок винтов шнека и корпуса переменная, в процессе работы материал вынужден непрерывно переходить из винтовых каналов корпуса в канал шнека, что ускоряет процессы смешивания.

В шнековой машине системы «К-Kneter» одновременное вращение шнека осуществляющее возвратно-поступательное движение (рисунок 1, и) достигается высокая эффективность смешивания.

Для повышения качества смешивания по окружности шнека с определенным интервалом возможна установка нескольких рядов штифтов, изменяющих направление центральной части потока (рисунок 1, к) [57,58].

Для усиления смесительного воздействия боковые поверхности винта можно снабдить выступами (рисунок 1, л).

Конструкции вышеперечисленных шнековых машин направлены на переориентацию линии тока материал в каналах шнековой машины, при возникновении гидродинамической сложности процессов смешения и гомогенизации. Поэтому решение задач о течении полимерных материалов в каналах шнековых машин возможно только на примерах конструктивного применения, то есть на практике.

Для решения задачи, поставленной в нашей работе, предложено конструктивное решение, показанное на рисунке 2.



**Рисунок 2- Схема двухзаходного шнека,
установленного в зоне пластификации материала**

Несмотря на множество достоинств процесса экструдирования, основным его недостатком является ресурсоемкость. В связи с этим решение задачи снижения энергоемкости с одновременным повышением качества экструдированного корма является актуальной при приготовлении кормов.

Конструктивные изменения, вносимые в механизм пресс-экструдера, позволят повысить его производительность, возможности направления и предотвращения разбрасывания выходящего экструдата [2, с.13].

Прототипом, является устройство для экструдирования кормов методом сухой экструзии, содержащее питатель, корпус, шнек, матрицу с формующими отверстиями (предварительный патент КЗ, №16535, 15.12.2005 бюл №12 – 7с) [3].

Недостатком данного устройства является то, что при экструдировании материал(экструдат) выходит за счет высокого давления, тем самым приобретает скорость и отлетает на некоторое расстояние в разные стороны.

Задачей настоящего изобретения является повышение производительности процесса экструдирования путем совершенствования конструкции экструдера.

Указанная задача решается тем, что в известном устройстве, включающем загрузочную камеру, винт, корпус, компрессионный затвор, фильеру, согласно предполагаемого изобретения, на корпус фильеры в зоне выхода материала установлено устройство, обеспечивающее направление выходящего экструдата (рисунок 3,4).

На решенную техническую задачу получено положительное решение (№27084 по заявке № 2013/0189.1. Экструдер для переработки комбикормов) [4]. На рисунке 3 показан разрез матрицы по оси канала фильеры. На рисунке 4 показан вид на матрицу в плане. На корпусе 1 матрицы выполнен патрубок 2, на котором хомутом 3 закреплена трубка 4. В нижней части патрубка находится расширение 5.

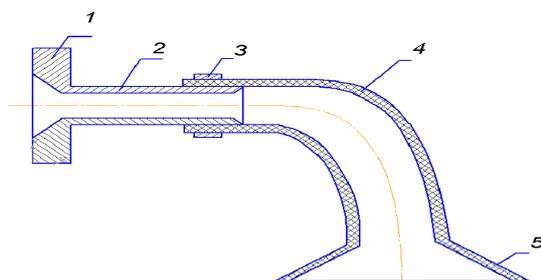
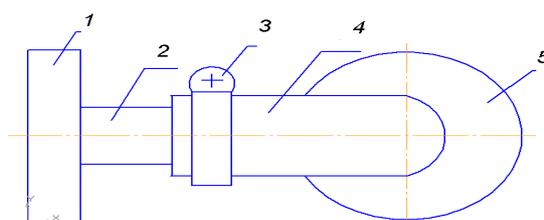


Рисунок 3 – Разрез матрицы по оси канала фильеры



**Рисунок 4 - Вид на матрицу в плане
1 – корпус, 2 - патрубок, 3 – хомут, 4 – трубка, 5 - расширение**

Комбинированные корма должны отвечать требованиям нормативно-технической документации, разработанной для половозрастных и видовых групп животных, государственные стандарты предусматривают большой перечень показателей качества готовой продукции.

В полнорационных комбикормах строго определено содержание влаги, сырого протеина, клетчатки, кальция, фосфора, поваренной соли, лизина, метионина с цистином, песка и крупности. Разработаны научно обоснованные требования к качеству гранулированных комбикормов, для различных видов животных.

В государственных стандартах предъявляются также высокие требования к ветеринарно-санитарному состоянию комбикормов: органолептическим показателям; наличию вредных примесей, целых семян; зараженности вредителями, содержанию бактериальной и патогенной флоры, пестицидов, нитритов и нитратов, госсипола, афлатоксинов и другое.

В зависимости от уровня вредных и токсических веществ в сырье установлены нормы его ввода в комбикорма, а также регламентированы предельно допустимые остаточные количества ядовитых соединений в готовой продукции [5, с. 20; 6, с. 38].

Контроль качества готовой продукции необходимо начинать с отбора проб (сырьё для экструдирования должно соответствовать ГОСТ Р 50257 – 92, ГОСТ 9268 - 90) из проб составляют образцы в которых определяют следующие показатели:

- органолептические (вид, цвет, запах);
- технические (крупность, наличие крупных зёрен и металломагнитных примесей);
- химические (влажность, сырой протеин, поваренная соль, клетчатка).

Анализ экструдированных кормов для крупного рогатого скота, свиной выборочно делают по количеству сырой клетчатки, определяют содержание биологически активных веществ (витаминов А и Е) [6, с. 27].

Все проверяемые результаты фиксируются в журналах установленной формы, оформляется акт отбора образцов, выписывается качественное удостоверение.

Метод проведения испытаний гранул на крошимость проводится на установке марки ППГ – 2, с использованием технических лабораторных весов. При этом методе крошимость гранул рассчитывают по формуле:

$$И = \frac{M_1 - M_2}{M_1} \cdot 100, \% \quad (1)$$

где M_1 – масса гранул до испытания ($M_1 = 500$ г)

M_2 – масса гранул после испытания (истирания и просеивания), г

При параллельных определениях в одном и том же образце допустимо абсолютное расхождение не более 1%, при контрольном анализе – не более 1,5% [5, с. 35].

Метод определения крахмала основан, на способности диастазы переходить в мальтозу и расщепляться при нагревании со слабыми кислотами до глюкозы. При анализе применяют формулу:

$$X = \frac{b \cdot 50 \cdot 0,9 \cdot 100}{H \cdot 100}, \% \quad (2)$$

где H – масса навески вещества, г;

b – содержание крахмала в навеске, мг;

0,9 – коэффициент перевода глюкозы в крахмал;

50 – разведение навески.

Этот метод особенно важен для определения качества экструдированных грубых кормов.

Определение количества декстринов в экструдате осуществляется методом введения антронового реактива во взаимодействие с декстринами и сахарами, при помощи построения калибровочной кривой, составленной по глюкозе. Содержание декстринов рассчитывают по формуле:

$$X = \frac{C \cdot V \cdot V_2 \cdot 100}{H \cdot V_1 \cdot V_3 \cdot 1000}, \% \quad (3)$$

где C – количество декстринов, найденное по калибровочной кривой, мг;

V – первоначальный объём экстракта (100мл);

V_1 – количество экстракта, взятое на разведение (1мл);

V_2 – конечное разведение (50мл);

V_3 – количество фильтра, взятое на цветную реакцию (0.5 – 1мл);

H – масса навески.

Для определения наличия водорастворимых углеводов применим метод выпаривания – сжигания исследуемого образца. Содержание водорастворимых углеводов при этом определяют по формуле:

$$X = \frac{b \cdot 100}{H}, \% \quad (4)$$

где H – масса навески корма, г;

b – масса осадка с зольными элементами, г.

Определение глюкозы основано, на методе определения способности редуцирующих сахаров восстанавливать щелочной раствор окиси меди до закиси. Закись меди окисляется серноокислым окисным железом (при определении содержания глюкозы пользуются таблицей Бертрана [5, с.32]).

Расчет глюкозы в экструдате можно осуществить по формуле:

$$X = \frac{b25 \cdot 100}{H \cdot 1000}, \% \quad (5)$$

где H – масса навески, грамм;

b – количество глюкозы в 20 мг вытяжки, мг;

25 – коэффициент для подсчета количества глюкозы во всей навеске.

Проведенный анализ конструкций и обоснованная конструкция экструдера позволяют сделать следующие выводы:

1. Число заходов шнека влияет на производительность экструдера и качество процесса.
2. Применение насадки в виде раструба обеспечивает уменьшение потерь при экструдировании.
3. Полученная экспериментальная модель экструдера дает возможность, на основании выделенных конструктивных параметров шнека (диаметра, глубины нарезки, ширины витка, угла между направлением движения материала и рабочей боковой поверхностью винтового канала сформировать параметры эффекта.
4. Выбранный в качестве внутренней характеристики системы рабочий орган, в зоне пластификации, в виде двухзаходного шнека, позволяет сформировать модель параметров эффекта процесса экструдирования комбикорма.
5. Качество экструдата должно соответствовать значениям ГОСТ по вышеперечисленным показателям, поэтому перед кормлением животных необходимо проводить анализ качества экструдата.

Литература:

1. Груздев И.Э., Мирзоев Р.Г., Янков В.И. Теория шнековых устройств. Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1978. - 144 с.
2. Бостанджиян А., Столин А.М. Течение неньютоновской жидкости между двумя параллельными плоскостями.// Известия АН СССР. Механика, 1965.-N1.-С. 185-188.
3. Гаврилов Н.В. Экструдер. Предварительный патент КЗ, №16535, 15.12.2005 бюл №12. - 7 с.
4. Гаврилов Н.В., Макаров С.В. Заключение о выдаче инновационного патента на изобретение №27084 по заявке № 2013/0189.1. Экструдер для переработки комбикормов. - 4 с.
5. Правила организации и ведения технологического процесса производства продукции комбикормовой промышленности. Воронеж, ВНПО «Комбикорм», 1991.- 344 с.
6. Комбикорма. Справочник по качеству сырья и готовой продукции. Алма - ата. Кайнар. 1983. - 235 с.

UDC 631.313

TRAJECTORY OF THE ROTARY TILLAGE TOOL

Gaifullin G.Z. – Doctor of technical science, professor of Kostanay State University named after A.Baitursynov

Amantayev M.A. – PhD Doctorate of Kazakh Agrotechnical University named after S.Seifullin

Kravchenko R.I. – PhD Doctorate of Kostanay State University named after A.Baitursynov

The studies of the kinematic of the rotary tillage tool are presented in the article. There were obtained equations describing the trajectory of any point of the rotary tillage tool with a horizontal axis of rotation.

Key words: rotary tillage tool, motion of point, equation of trajectory, trajectory of movement.

Rotary tillage implements are one of the most widely used for soil tillage operations in modern agriculture. Their performances in terms of energy requirements and quality of work are characterized by the trajectories of the rotary tillage tools. A number of researchers proposed equations describing the trajectory of the rotary tillage tools [1-8]. For the tools with the horizontal axis of rotation the equation will be written as follows:

$$\begin{cases} X = \frac{G \cdot R}{1 - \cos \beta} + R \cdot \cos \beta \cdot \cos \theta; \\ Y = R \cdot \sin \beta \cdot \cos \theta; \\ Z = R(1 - \sin \theta). \end{cases} \quad (1)$$

Where x, y, z – the coordinates of the considered point M of the tillage tool in a fixed rectangular coordinate system $OXYZ$ (Fig.1);

R – radius-vector CM ;

θ – the angle of turning of the radius-vector CM from the horizontal plane;

β – the angle of inclination from the direction of travel;

i – coefficient describing the tillage tool slippage on the furrow bottom.

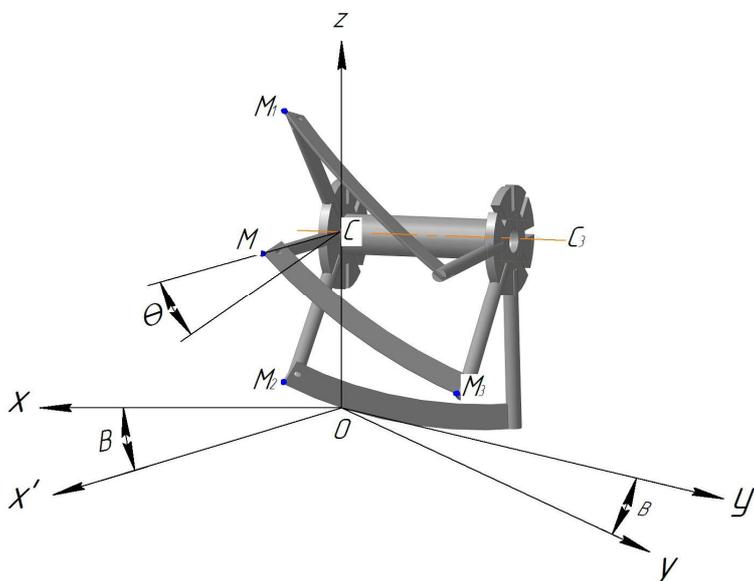


Fig.1. Schematic view of the rotary tillage disc in the coordinates system $OXYZ$

Equation (1) describes the trajectory of one point M only. Consider the points M_2 and M_3 , rotating in the same plane with the point M . The first of them moves with the angle of lag Δ , the second with the lead with the same value of angle (Fig.2).

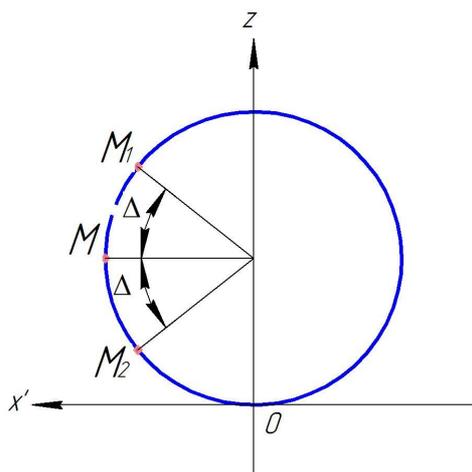


Fig.2. Scheme of the location of points M_1 and M_2

The trajectory of the point M_1 according to expression (1) will be described as follows:

$$\begin{cases} X = \frac{\theta \cdot R}{i \cdot \cos \beta} + R \cdot \cos \beta \cdot \cos(\theta - \Delta); \\ Y = R \cdot \sin \beta \cdot \cos(\theta - \Delta); \\ Z = R [(1 - \sin(\theta - \Delta))]. \end{cases} \quad (2)$$

Similarly, for the point M_2 :

$$\begin{cases} X = \frac{\theta \cdot R}{i \cdot \cos \beta} + R \cdot \cos \beta \cdot \cos(\theta + \Delta); \\ Y = R \cdot \sin \beta \cdot \cos(\theta + \Delta); \\ Z = R [(1 - \sin(\theta + \Delta))]. \end{cases} \quad (3)$$

A system of equations describing the trajectory of any point of the rotary tillage tool rotating in one plane will be obtained by combining (2) and (3):

$$\begin{cases} X = \frac{\theta \cdot R}{i \cdot \cos \beta} \pm R \cdot \cos \beta \cdot \cos(\theta \pm \Delta); \\ Y = R \cdot \sin \beta \cdot \cos(\theta \pm \Delta); \\ Z = R [(1 - \sin(\theta \pm \Delta))]. \end{cases} \quad (4)$$

The sign (+) is used for the points moving with the lead, and (-) - with the lag respect to the point M .

Consider the motion of the point M_3 (Fig.1). Its phase of the motion differs from point M . Moreover, they are located apart from each other at a predetermined distance along the axis CC_3 .

Assume that the points M and M_3 rotate at the same phase. When $\theta=0$ points will have the following coordinates (Fig.3 and 4):

$$\begin{aligned} M & (R \cdot \cos \beta; R \cdot \sin \beta; Z = R); \\ M_3 & (R \cdot \cos \beta - l \cdot \sin \beta; R \cdot \sin \beta + l \cdot \cos \beta; R) \end{aligned}$$

Distinction of the coordinates of these points on the coordinate axes is follows:

$$\begin{aligned} X_{M3} - X_M &= -l \cdot \sin \beta; \\ Y_{M3} - Y_M &= l \cdot \cos \beta; \end{aligned} \quad (5)$$

$$Z_{M3} - Z_M = 0.$$

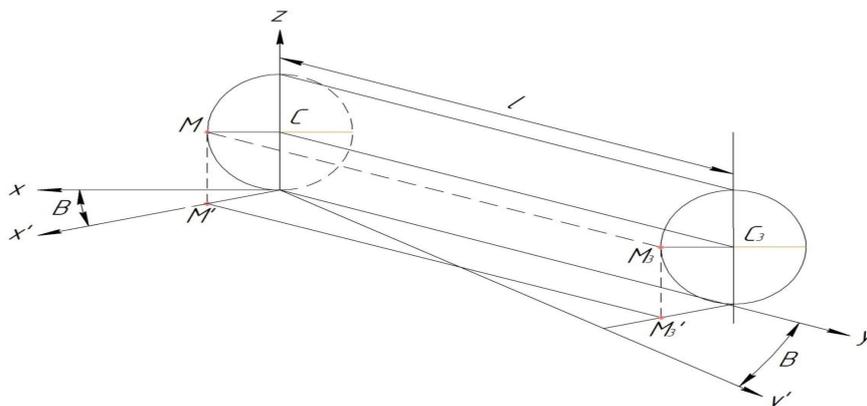


Fig.3. The general scheme for determining the initial coordinates of the points of the tillage tool

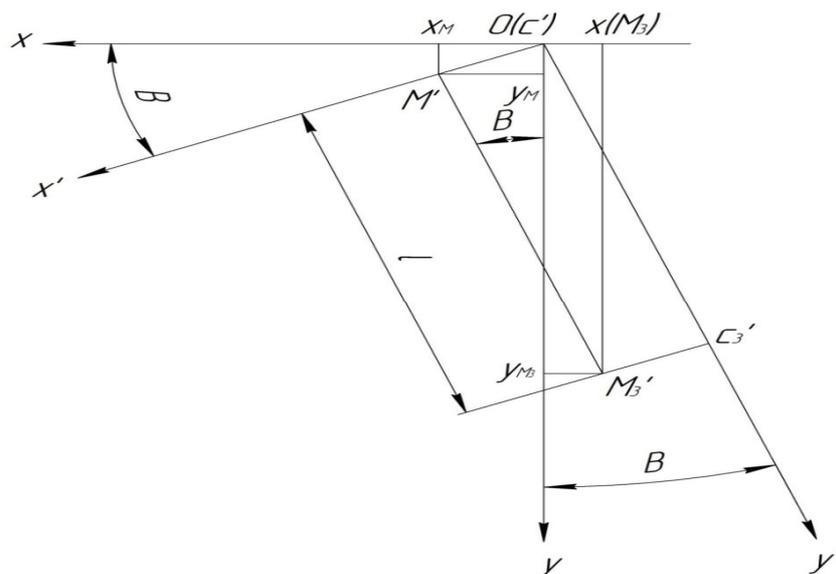


Fig.4. Scheme for determining the coordinates of the point M_3

Adding to the equations (4) corresponding distinctions of coordinates of points (5), we obtain

$$\begin{cases} X = \frac{(\theta - \theta_0)R}{\sin \beta} + R \cdot \cos \beta \cdot \cos(\theta \pm \theta_0) - l \cdot \sin \beta; \\ Y = R \cdot \sin \beta \cdot \cos(\theta \pm \theta_0) + l \cdot \cos \beta; \\ Z = R [(1 - \sin(\theta \pm \theta_0))]. \end{cases} \quad (6)$$

The equation (6) is universal, since allows determining the trajectory of any point of the rotary tillage tool with a horizontal axis of rotation.

References:

1. Синеков Г.Н. Дисковые рабочие органы почвообрабатывающих машин. Теория и расчет [текст] / Г.Н. Синеков //Машгиз.М., 1949.-86 с.
2. Далин А.Д. Ротационные грунтообрабатывающие и землеройные машины [текст] /А.Д. Далин, П.В. Павлов // Машгиз, М 1950,-258 с.
3. Яцук Е.П. Ротационные почвообрабатывающие машины. Конструкция, расчет и проектирование [текст] / Е.П. Яцук, И.М. Панов, Д.Н. Ефимов // М., Машиностроение, 1971,-256 с.
4. Нартов П.С. Дисковые почвообрабатывающие машины и орудия [текст] / П.С. Нартов //М.: Машиностроение, 1983,-142 с.
5. Канарев Ф.М. Ротационные почвообрабатывающие машины и орудия [текст] / Ф.М. Канарев //М.: Машиностроение, 1983.-142 с.
6. Гайфуллин Г.З. Determination of the furrow bottom formed by rotary tillage disc [текст] /Г.З. Гайфуллин, М.А. Амантаев, Л.А. Мунтаева, Т.А. Мурзабеков //«3i: intellect, idea, innovation – интеллект, идея, инновация», №1, 2013, с. 33-37.
7. Матяшин Ю.И. Кинематика ротационных почвообрабатывающих машин [текст] /Ю.И. Матяшин, Н.Ю. Матяшин //Журнал Механизация и электрификация сельского хозяйства, № 8, 2008, с. 4-7.
8. Guo H. Disk trajectory simulation of a powered disk tiller [текст] /H. Guo, T.H. Burkhardt, R.H. Wilkinson, M. Hoki, T. Tanoue // Agricultural Engineering 3, Agricultural mechanization, Rotterdam, 1989, p.1547-1553.

УДК 619:661.164.2(574.21)

ИСПЫТАНИЕ НОВОГО ИНСЕКТОАКАРИЦИДНОГО ПРЕПАРАТА «ЭНТОМОЦИД»

*Еренко Е.Н – магистрант, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова
Аубакиров М.Ж.- доктор (PhD), зав. кафедры ветеринарной медицины, Костанайский
государственный университет им. А. Байтурсынова*

*Жабыкпаева А.Г. - м.в.н., преподаватель кафедры ветеринарной медицины Костанайский
государственный университет им. А. Байтурсынова*

Сыздыков Ж.С. - преподаватель кафедры ветеринарной медицины, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

В статье приведены данные по разработке рецептуры инсектоакарицидного препарата Энтомоцид на основе синтетического пиретроида перметрин. Проведено выявление клинического статуса животных после обработки инсектоакарицидным препаратом Энтомоцид. Методом газо-жидкостной хроматографии в органах и тканях кроликов после обработки 0,009% -ной водной эмульсией Энтомоцида обнаруживается допустимый уровень по НД - 0,05 мг/кг максимального содержания синтетических пиретроидов только в первые сутки. По истечении 10 суток после обработок количество синтетических пиретроидов не обнаруживается.

Ключевые слова: перметрин, инсектицид, энтомоцид, остаточное действие, клинически статус, общий анализ крови.

В современных промышленных животноводческих хозяйствах Северного Казахстана для сокращения численности паразитических насекомых предпочтение стали отдавать универсальным препаратам из группы синтетических пиретроидов. Эти препараты обладают длительным остаточным инсектицидным действием на волосяном покрове животных. И при применении в небольших количествах они не накапливаются в органах и тканях и не выводятся с молоком обрабатываемых животных [1].

В настоящее время среди химических средств, широко применяемых в сельском хозяйстве, первостепенное место занимают синтетические пиретроиды, которые надежно уничтожают различных паразитов сельскохозяйственных животных, сравнительно быстро разрушаются во внешней среде, обладают слабой кумуляцией, вследствие чего являются менее опасными [2].

С учетом спроса на рынке появляются новые комбинированные пролонгированные препаративные формы, которые отличаются целевой эффективностью, продолжительным остаточным действием и высокой степенью безопасности как для специалистов, проводящих обработки, так и для обслуживающего персонала.

В связи с этим на факультете ветеринарии Костанайского государственного университета имени А. Байтурсынова был впервые нами создан новый опытный инсектоакарицидный препарат на основе синтетического пиретроида - Перметрин.

При разработке рецептуры препарата особое место было отведено показателям качества, требованиям и нормам. В соответствии с ГОСТами показатели качества препаратов подразделяются на показатели назначения, надежности, технологичности, безопасности, эффективности использования ветеринарных средств.

В соответствии с методическими указаниями, под редакцией Саноцкого И.В. 1970 г., нами были проведены исследования по изучению клинического статуса животных по влиянию эффективных концентраций водных эмульсий, рекомендуемого препарата [3].

Цель работы - создать новый инсектоакарицидный препарат, изучить его эффективность в лабораторных условиях в целях защиты крупного рогатого скота от зоофильных мух и эктопаразитов.

Задачи:

- разработать рецептуру и создать инсектоакарицидный препарат на основе синтетического пиретроида в виде раствора для опрыскивания или купки;
- изучение клинического статуса лабораторных животных после обработки препаратом Энтомоцид;
- провести исследования по изучению остаточного количества нового инсектоакарицида в органах и тканях лабораторных.

Материалы и методы. Разработка инсектоакарицидного препарата проводилась в лабораторных условиях в лаборатории Инновационного научно-образовательного центра РГП «Костанайского государственного университета имени А.Байтурсынова».

Разработку рецептуры препарата, изготовление опытного экспериментального образца проводили в соответствии с общепринятыми методиками.

Дополнительные исследования проб крови животных проводились на автоматизированном гематологическом анализаторе PCE -90 vet в лаборатории ветеринарно-диагностического центра «ЗооДиагностика» города Костанай.

Для проведения эксперимента было создано 3 группы кроликов массой 2,0-2,5 кг по 5 голов в каждой. Опытные и контрольные животные содержались в одинаковых условиях. В процессе экспериментов за подопытными животными вели клинические наблюдения и проводили соответствующие клинико-гематологические исследования.

Клинические исследования включали: определение общего состояния животных, температуры тела, пульса и дыхания. Гематологическое исследование крови животных включило определение количества эритроцитов, лейкоцитов, тромбоцитов, ЦП и выведение лейкоцитарной формулы.

Для проведения изучения клинического статуса испытаний на лабораторных животных нами были приготовлены 2 рабочих раствора с 0,009% и 0,01% концентрацией водных эмульсий из 1% концентрата Энтомоцида на основе перметрина. Из расчета 1 литра рабочего раствора на одно животное. Перед приготовлением определяли объем раствора, который потребуется для обработки, и необходимое количество препарата. Объем рабочего раствора (эмульсии) рассчитывали по расходу её на одно животное с учетом поголовья, намеченного для обработки.

Рабочие растворы, инсектицидов готовили исходя из содержания действующего вещества (ДВ) в препарате, согласно рекомендациям по применению, непосредственно перед применением.

Для этого мы использовали следующую формулу:

$$X = \frac{A \cdot B}{C}$$

где X - количество (в литрах) препарата, необходимое для приготовления раствора определенной концентрации;

A – количество (в литрах) раствора, которое необходимо приготовить для обработки;

B – концентрация инсектицида по действующему веществу, которую требуется получить в растворе (в %);

C – содержание (в%) действующего вещества,

Для этого: Из 1%-ного концентрата эмульсии дельцида для опрыскивания 10 голов кроликов, требуется приготовить водную эмульсию 0,009%-ной концентрации для среднеобъемного опрыскивания или купки.

Узнаем объем рабочего раствора:

10 (кроликов) x 1 л = 10 литров;

Итого, необходимо приготовить 10 литров рабочей эмульсии.

Пользуясь приведенной выше формулой, получаем:

$$X = \frac{10 \text{ л} \cdot 0,009\%}{1\%} = 0,09 \text{ л (90) мл}$$

Для эксперимента были взяты 3 емкости, из них две наполнены рабочими растворами 0,009% и 0,01% концентрации Энтомоцида, в которые погружали кроликов 2-х опытных групп на определенное время с экспозицией 60 секунд при температуре 38⁰ С. Третьям - контрольная группа обрабатывалась простой водой.

Результаты исследований. Ход работы по созданию нового инсектоакарицидного препарата состоит из 4 этапов:

Первый этап включает в себя растворение 0,25 г действующего вещества в 10 мл органического растворителя ксилол. В качестве активного действующего вещества мы использовали перметрин, т.к. это высокоэффективный пиретроид широкого спектра действия против всех видов вредоносных ползающих и летающих членистоногих (мух, слепней, комаров, блох, клещей и др.). Он имеет высокую температуру кипения (200⁰С) и плавления (34-39⁰С). В качестве растворителя использовали ксилол, т.к. перметрин плохо растворяется в воде при комнатной температуре [4].

Второй этап. Для усиления действия активного вещества мы использовали антипаразитарный препарат - пиперанилбутоксид, т.к. некоторые его компоненты могут способствовать повышению острого инсектицидного действия. При этом мы растворяли 5 мл пиперанилбутоксида - «синергиста» инсектицидного действия в 15 мл пропиленгликоля [5].

Третий этап. Для того чтобы препарат сохранял свое агрегатное состояние при резких перепадах температуры и не терял инсектоакарицидных, ларвицидных и репеллентных свойств, мы использовали искусственный полимер – поливиниловый спирт. Поливиниловый спирт в количестве 5 г растворяли на водяной бане в 30 мл дистиллированной воды. Спирт устойчив в большинстве органических растворителей, нефтепродуктов, разб.кислот и щелочей, к действию света и микроорганизмов, что позволяет контролировать высвобождение активных ингредиентов [6].

Четвертый этап – заключительный. В отдельном сосуде смешали полученные растворы (д.в.+ ксилол, пиперанилбутоксид+пропиленгликоль, поливиниловый спирт + дистиллированная вода), затем добавили 10 мл вазелинового масла. Все тщательно перемешали. И в полученный раствор добавили дистиллированную воду до 100 мл общего объема.

Таким образом, смесевой инсектоакарицидный препарат, разработанный нами, представляет собой готовую к употреблению композицию, содержащую перметрин, ксилол, пропиленгликоль,

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

пиперанилбутоксид, поливиниловый спирт, вазелиновое масло и дистиллированную воду. По внешнему виду - это вязкая, маслянистая жидкость белого цвета. Концентрация д.в. (перметрина) в полученном препарате составила 0,25

Изучение клинического статуса лабораторных животных после обработки препаратом Энтомоцид. С целью изучения клинико-гематологических показателей после обработки опытным образцом Энтомоцид было обследовано 15 кроликов I опытной, II опытной и контрольной групп.

Как перед проведением опытов, так и после купки мы обращали внимание на показатели клинического статуса [7]. Данные приведены в таблице 1.

Таблица 1 Показатели клинического статуса кроликов

№ п/п	Группы животных	Общие показатели состояния животных		
		Частота пульса (уд/мин)	Частота дыхания (уд/мин)	Температура тела (°С)
	Показатели нормы	150-300	20-50	38,5-39,5
До обработки				
1	I опытная	200±2	55±2	38,5±2
2	II опытная	198±3	52±2	38,6±1
3	Контрольная	201±2	52±2	38,4±2
После обработки через 1 сутки				
1	I опытная	251±2	55±2	38,2±2
2	II опытная	280±2	61±2	37,2±2
3	Контрольная	224±2	53±2	38,0±2
После обработки через 5 суток				
1	I опытная	210±2	50±2	38,5±2
2	II опытная	250±2	68±2	37,4±2
3	Контрольная	192±1	49±2	38,5±2
После обработки через 14 суток				
1	I опытная	214±2	48±2	38,2±2
2	II опытная	220±2	50±2	38,3±2
3	Контрольная	189±2	47±2	38,4±2

Из данных таблицы 1 установлено, что до обработки и после через 1, 5 и 14 суток у животных 2-х опытных и контрольной групп показатели температуры, пульса находились в пределах физиологической нормы. После обработки через 1,5 и 14 суток у I опытной и контрольной групп патологических отклонений температуры, пульса и дыхания выявлено не было. А у II опытной группы через сутки показатели дыхания увеличились и составили в 1 сутки-61±2, на 5 суток -68±2, и на 14 сутки в пределах физиологической нормы.

Изменений в общем состоянии животных не было выявлено, корма поедали с большой охотой, пили воду. Тремора, судорог и нарушения координации также отмечено не было. Однако у кроликов, II опытной группы после первых суток наблюдалось размягчение каловых масс, на пятые сутки фекалии нормализовались.

Определение клинического статуса проводили ежедневно в течении 2 недель, кроме этого дополнительно до и после купки кроликов у опытной и контрольной группы была взята кровь на биохимические исследования. Отбор проб сывороток крови производили с ушной раковины в пробирки с трилоном- Б. Картина данных гематологического исследования крови представлена в таблице 2

Таблица 2 Мониторинг морфологического состава крови у кроликов после обработки рабочими растворами 0,009% и 0,01% концентрациями водных эмульсий Энтомоцида

Показатели	Норма	Группа	До купки	1 сутки	5 сутки	14 сутки
Эритроциты *10 ¹² /л	4,5-10,5	контроль	4,8±2	4,9±2	4,2±3	5,3±1
		I опыт	4,9±1	5,2±1	5,2±2	5,2±1
		II опыт	5,0±1	4,2±1	4,8±2	5,0±1
Лейкоциты * 10 ⁹ /л	6-18	контроль	6,4±1	7,5±1	11,3±1	7,7±1
		I опыт	6,9±1	8,0±1	7,5±1	6,9±1
		II опыт	6,5±1	7,7±1	9,3±1	7,1±1

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Тромбоцит *10 ⁹ /л	160-600	контроль	171±1	170±1	168±1	168±2
		I опыт	165±1	158±1	162±1	167±1
		II опыт	160±2	87±1	90±1	162±1
Гемоглобин г/л	110-170	контроль	122±2	122±1	126±1	121±1
		I опыт	120±2	121±1	128±1	125±1
		II опыт	120±1	92±1	103±1	120±1
Гематокрит %	34-45	контроль	39±1	38±2	39±2	38±2
		I опыт	37±1	38±1	38±2	37±2
		II опыт	35±1	25±1	32±2	37±1
СОЭ*мм/ч	0-5	контроль	1±1	2±1	2±1	3±1
		I опыт	2±1	3±1	2±1	3±1
		II опыт	2±1	2±1	2±2	2±1
Сегментоядерные %	38-54	контроль	44±1	38±2	50±2	49±1
		I опыт	43±1	40±1	40±2	47±1
		II опыт	41±1	38±1	48±1	48±1
Палочкоядерные %	0-4	контроль	2±1	2±1	2±1	0±1
		I опыт	0±1	2±1	2±1	0±1
		II опыт	1±1	0±1	1±1	4±1
Эозинофилы %	0,5-3,5	контроль	0±1	3±1	0±1	2±1
		I опыт	0±1	2±1	3±1	0±1
		II опыт	2±1	4±1	2±1	0±1
Лимфоциты %	40-70	контроль	47±1	49±1	48±1	44±1
		I опыт	48±1	47±2	50±1	49±2
		II опыт	49±1	48±1	49±2	47±2
Моноциты %	2-10	контроль	3±1	1±1	1±1	2±1
		I опыт	2±2	2±1	2±2	5±1
		II опыт	2±1	2±2	3±1	1±1
Базофилы %	0-4	контроль	3±1	1±1	0±1	0±1
		I опыт	0±1	2±1	3±1	0±1
		II опыт	2±1	3±1	0±1	2±1

Из данных таблицы 2 видно, что показатели общего анализа крови подопытных животных до момента исследования все были в пределах нормы. Гематологические исследования у кроликов второй опытной группы через одни и пять суток показали снижение количества эритроцитов до $4,2 \pm 2 \cdot 10^{12}/л$ и $4,2 \pm 3 \cdot 10^{12}/л$, тромбоцитов $87 \pm 1 \cdot 10^9/л$ и $90 \pm 1 \cdot 10^9/л$, уровня гемоглобина до 92 ± 1 г/л и 103 ± 1 г/л и показателя гематокрита 25 ± 1 % и 32 ± 2 %, что свидетельствует о развитии анемии. Эти показатели нормализовались к 14 дню исследований. В первой опытной и контрольной группах эти показатели оставались в пределах нормы в течении всего периода исследований. Остальные показатели в опытной и контрольной группах были в норме. В результате наблюдений за подопытными кроликами ежедневно, в течение 14 дней, обработанными путем «купки» в.э. 0,009%-ной концентрации перметрина каких-либо клинических изменений, указывающих на интоксикацию организма животных, нами не отмечено. Однако, частота пульса и дыхания лишь в несколько раз, в том числе и у контрольных животных, повышалось, что, по всей видимости, связано с проведением данных манипуляций. А у кроликов, обработанных в.э. 0,01%-ной концентрации перметрина были отмечены отклонения в клиническом статусе показатели дыхания были увеличены, и наблюдалось размягчение каловых масс в течение первых суток, указывающих на интоксикацию организма животных. При этом двигательная активность оставалась без изменений. Аппетит был сохранен в течение всего опыта. Волосной покров не потерял своего первоначального блеска. Дерматиты и облысения кожи отсутствовали. Видимые слизистые оболочки имели здоровый бледно-розовый цвет.

Таким образом установлено, что инсектоакарицидный препарат Энтомоцид на основе водной эмульсии перметрина в концентрации 0,009% не вызывает изменение клинического статуса, а на основе 0,01% водной эмульсии перметрина вызывает развитие интоксикации у лабораторных животных и изменение клинического статуса в первые пять суток.

Изучение токсичности инсектоакарицидного препарата энтомоцид для лабораторных животных. Изучение токсичности инсектоакарицидного препарата Энтомоцид проводили в условиях лаборатории инновационного научного образовательного центра, клиники факультета ветеринарии и технологии животноводства университета г. Костанай и в лаборатории ГНУ «Всероссийский научно-исследовательский институт ветеринарной энтомологии и арахнологии» г. Тюмень (Россия).

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Опыты провели на 3 кроликах 10-12 месячного возраста. Кроликов обрабатывали методом «купки» водной эмульсии Энтомоцида с содержанием 0,009 % перметрина водной эмульсии.

При этом на одно животное было израсходовано 3,0 л эмульсии, при температура 20 - 25 °С. Продолжительность экспозиции составила 50 - 70 секунд. Убой обработанных животных и отбор проб органов провели через 1, 5, 10 сутки после обработки инсектоакарицидным препаратом Энтомоцид.

Анализ органов и тканей лабораторных животных на наличие синтетических пиретроидов провели в лаборатории ГНУ «Всероссийский научно исследовательский институт ветеринарной энтомологии и арахнологии» методом газо-жидкостной хроматографии, допустимый уровень по НД равен 0,05мг/кг (Протокол испытания от 18.12.2014 года № РОСС RU.001.514564). Результаты исследований органов и тканей приведены в таблице 3.

Таблица 3 Результаты определения синтетических пиретроидов в органах и тканях кроликов после обработки 0,009% -ными водной эмульсией Энтомоцида

№ п/п	Органы и ткани	Определение синтетических пиретроидов (мг/кг) после обработок		
		1 сутки	5 сутки	10 сутки
1.	Мышцы спины	0,12-0,21	0,03-0,05	н/о
2.	Мышцы тазового пояса	0,09-0,17	0,03-0,05	н/о
3.	Печень	0,1-0,20	н/о	н/о
4.	Почки	0,12-0,21	0,03-0,04	н/о
5.	Сердце	0,06-0,012	0,03-0,04	н/о
6.	Легкие	0,05-0,10	н/о	н/о
7.	Селезенка	0,03-0,06	н/о	н/о

Примечание: «н/о» - не обнаружено

Из данных таблицы 3 установлено, что максимальное содержание синтетических пиретроидов в органах и тканях кроликов после обработки 0,009% -ными водной эмульсии Энтомоцида обнаруживается только в первые сутки. По истечении 5 суток после обработок количество синтетических пиретроидов на мг/кг снижается, а по истечении 10 суток инсектоакарициды вообще не обнаруживаются.

Выводы

- В конечном итоге был получен препарат, представляющий из себя вязкую жидкость белого цвета со слабым специфическим запахом. Концентрация д.в. (перметрина) в полученном препарате составила 0,25%.

- Инсектоакарицидный препарат Энтомоцид на основе водной эмульсии перметрина в концентрации 0,009% не вызывает изменение клинического статуса, а на основе 0,01% водной эмульсии перметрина вызывает развитие интоксикации у лабораторных животных и изменение клинического статуса в первые пять суток.

- В органах и тканях животных, обработанных 0,009% водной эмульсией Энтомоцида, максимальное содержание синтетических пиретроидов - 0,05мг/кг обнаружены на 1- 5 сутки. Выведение из организма препарата Энтомоцид происходит через 10 дней после обработки.

- Работа по дальнейшими исследованиям продолжается.

Литература:

1. Непоклонов А.А. Борьба с мухами на животноводческих фермах // Сельское хозяйство за рубежом. - М.:2002. С. 47-50.
2. Абайсов С.Б. Влияние перметрина на морфологические и некоторые биохимические показатели крови при остром отравлении / Труды АзНИЗИ.- Баку, 1991. стр. 172
3. Саноцкий И.В. Методы определения токсичности и опасности химических веществ / Академия медицинских наук СССР.- Москва, 1970.- С.60-281
4. Павлов С.Д. Павлова Р.П. препараты для защиты крупного рогатого скота от гнуса и зоофильных мух на пастбищах // Ветеринария. 1999. №3. 30-33 с.
5. Ишмуратов И.Н., Солопов Н.В., Загребин А.И., Заболотный К.Ф., Игнатьев В.И. Энтомологическая и токсикологическая оценка репеллента терпиноидного – нового средства защиты животных от вредных насекомых. //Проблемы энтомол. и арахнол. /Сб. науч. тр. – Тюмень, 1989. - №34. – С. 76-85.
6. Тимофеевская Л.А. Пиретроиды. МРПТХВ. – М, 1990.
7. Линева А.А. Физиологические показатели нормы животных / Справочник.- Москва, 2008. - с. 178-180

УДК 631.313

ВЛИЯНИЕ УДЕЛЬНОЙ НАГРУЗКИ НА ЗУБ НА ГЛУБИНУ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ РОТАЦИОННЫМИ ЗУБОВЫМИ РАБОЧИМИ ОРГАНАМИ

Жангабулов Н. С. - магистр, младший научный сотрудник, Костанайский филиал товарищества с ограниченной ответственностью «Казахский научно-исследовательский институт механизации и электрификации сельского хозяйства»

Курач А. А. – к.т.н., заведующий лабораторией, Костанайский филиал товарищества с ограниченной ответственностью «Казахский научно-исследовательский институт механизации и электрификации сельского хозяйства»

В статье представлены результаты экспериментальных исследований влияния удельной нагрузки на зуб на глубину обработки зубовыми рабочими органами.

Ключевые слова: поверхностная обработка почвы, ранневесеннее боронование, зубовые рабочие органы, глубина обработки, удельная нагрузка на зуб.

Цель исследований – повышение качества выполнения технологического процесса ранневесеннего боронования за счет оптимизации конструктивных и технологических параметров рабочих органов зубовых цепных борон.

Обоснование исследований

В Северном Казахстане все большее распространение при возделывании сельскохозяйственных культур получают технологии минимальной и нулевой обработки почвы, одна из основных задач которых - максимально накопить и сохранить влагу в почве для развития культурных растений. При таких технологиях обработка почвы сводится к минимуму или не проводится, с оставлением максимума пожнивных остатков на поверхности полей. Опыт показывает, что в Северном Казахстане из-за невысокой урожайности зерновых культур (10-15 ц/га) не происходит накопления пожнивных остатков для эффективного сохранения влаги в почве, из-за чего до трети ее теряется испарением. В связи с чем необходимы мероприятия по сохранению влаги в допосевной период.

Известным эффективным агротехническим приемом сохранения влаги зимних осадков в допосевной период является ранневесеннее боронование полей. Оно проводится весной по мере достижения физической спелости почвы и предусматривает рыхление поверхностного слоя на глубину 4-5 см. Просохший поверхностный слой с разрушенными капиллярными связями и растительные остатки в виде стерни и соломенной мульчи на поверхности поля существенно уменьшают испарение влаги из нижних слоев почвы.

Как показывает анализ, разработка почвообрабатывающих машин и орудий для ранневесенней обработки почвы с рабочими органами в виде цепных зубовых шлейфов ведется в трех направлениях:

- разработка машин и орудий с «ромбовидной» схемой расположения шлейфов;
- создание секционных машин и орудий, рабочие органы которых устанавливаются фронтально на раме в виде секций в один ряд;
- разработка машин и орудий с расположением цепных шлейфов по схеме «обратный симметричный клин» (такую схему, например, имеют луцильники семейства ЛДГ и бороны-мотыги БМШ).

Анализируя перечисленные направления, можно отметить следующее:

- машины и орудия, конструктивно оформленные в соответствии с первым направлением, сложны по конструкции, металлоемки, не вписываются в транспортные габариты по высоте и имеют неудовлетворительную устойчивость в транспортном положении, так как центр тяжести самой машины смещен вверх;
- конструкции, разработанные по второму направлению, обеспечивают компактность орудия, удобство перевода в транспортное и рабочее положения. Однако, недостатком такой конструкции является сложность конструкции, большое количество подшипниковых узлов и связанные с этим затраты на обслуживание и ремонт орудия;
- машины и орудия, выполненные в соответствии с третьим направлением, более просты по конструкции, имеют меньшую металлоемкость, обеспечивают удобство перевода в транспортное и рабочее положения и вписываются в транспортные габариты.

Разработка рабочих органов в виде цепных зубовых шлейфов ведется в трех направлениях:

- рабочие органы, состоящие из множества взаимосвязанных рабочих элементов, образующих удлиненную цепную структуру;
- рабочие органы, состоящие из калиброванной цепи с приваренными рыхлящими элементами на каждом звене;

- рабочие органы, состоящие из калиброванной цепи, на каждом звене которой перпендикулярно оси цепи закреплены зубья с помощью резьбовых или шплинтовых соединений.

Анализ показывает, что при износе рыхлящих элементов, выполненных по первому и второму направлению, изготовленных из качественной стали, требуется замена всей цепи, что увеличивает затраты на ремонт.

Рабочие органы изготовленные по третьему направлению просты по конструкции и в изготовлении, а также имеется возможность замены зубьев по мере их износа без замены цепей.

Анализ научно-технической литературы и патентно-информационных источников показывает, что значительная часть исследований направлена на создание новых конструкций рабочих органов, обоснование параметров и режимов их работы, обоснование рациональных конструктивно-технологических схем орудий, увеличения производительности, повышения технической и технологической надежности. Работы в этих направлениях велись в СибНИИСХ [1, 2, 3], ВНИПТИМЭСХ [4, 5, 6, 7, 8], Оренбургском СХИ [9], ВНИИЗПЭ [10, 11] и ряде других научных учреждений. Исследованиями взаимодействия зубочных ротационных рабочих органов занимались Сапаров О.С. [12], Смирнов П.А. [13], Конищев А.А. [14] и др.

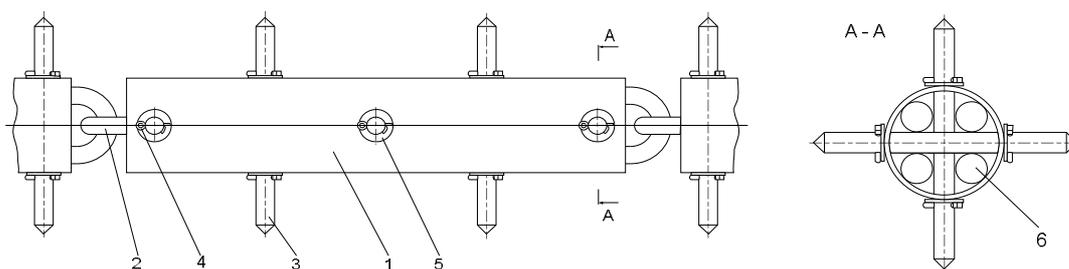
Процессы взаимодействия зубочных ротационных рабочих органов, установленных под углом к направлению движения, с почвой различной твердости и влажности, влияние удельной нагрузки на зуб на глубину обработки до настоящего времени изучены недостаточно полно.

В связи с этим, проблема разработки высокопроизводительной почвообрабатывающей техники, обеспечивающей высокое качество обработки почвы в условиях ресурсосберегающих технологий производства продукции растениеводства, является актуальной для АПК Республики.

Материалы и методы

На основании патентно-информационных и теоретических исследований в Костанайском филиале ТОО «КазНИИМЭСХ» был разработан экспериментальный ротационный зубочный цепной рабочий орган, предназначенный для выполнения ранневесеннего боронования на отвальных и стерневых фонах с целью рыхления поверхностного слоя и сохранения влаги в почве, разрушения почвенной корки, равномерного распределения пожнивных остатков, а также выравнивания поверхности поля.

Зубочный цепной рабочий орган выполнен в виде цепи, состоящей из соединенных последовательно одинаковых звеньев. Каждое звено, рисунок 1, состоит из трубы 1, двух соединительных скоб 2 и пяти двухсторонних зубьев 3, проходящих через отверстия, выполненные в трубе, которые фиксируются в ней шплинтами 4 через шайбы 5. Смежные зубья располагаются перпендикулярно между собой. Для обеспечения регулирования удельного веса зубочного цепного рабочего органа внутри каждой трубы расположены четыре легкоъемных стальных круга 6, рисунок 1. Концы зубочного цепного рабочего органа шарнирно закрепляются на двух вертикальных стойках с подшипниковыми узлами, что обеспечивает ему вращение. Брус с вертикальными стойками устанавливается на рамке тензоизмерительного устройства лабораторно-полевой установки под углом атаки 30 град. к направлению движения.



1- труба; 2 – соединительная скоба; 3 - двухсторонний зуб; 4 – шплинт;
5 – шайба; 6 - балласт

Рисунок 1 – Ротационный зубочный цепной рабочий орган

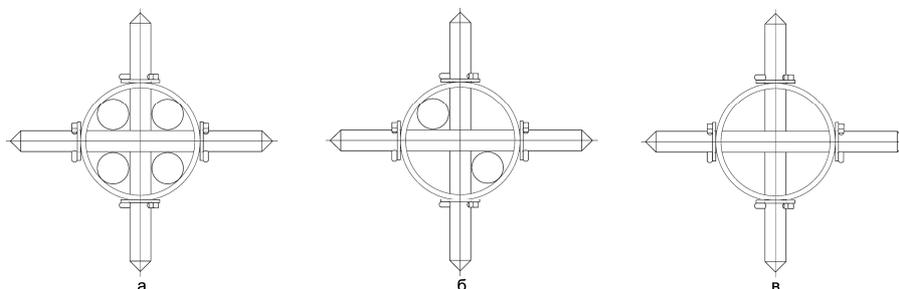
Технологический процесс обработки почвы осуществляется следующим образом. При движении по полю, зубья зубочного цепного рабочего органа под действием веса звеньев цепи, проникают в почву и вызывают его вращение за счет взаимодействия их с почвой, благодаря шарнирному креплению его концов в подшипниковых узлах, производят нарезку мелких прерывистых бороздок, выемку из них почвы, ее измельчение, разбрасывание по поверхности поля и присыпание семян сорняков и падалицы культурных растений с оставлением основной массы стерни предыдущей культуры и других пожнивных остатков на поверхности поля. Кроме того, звенья зубочного цепного рабочего органа, перекатываясь по поверхности поля, вырывают проросшие сорняки, разрушают

крупные комки почвы, выравнивают поверхность почвы и мульчируют ее верхний слой.

Основными исследуемыми параметрами рабочего органа являлись: удельная нагрузка на зуб q (Н/ед), исследуемым режимом - поступательная скорость V (м/с).

Шаг расстановки зубьев составлял 120мм, удельная нагрузка на зуб - изменялась от 4,4 кг/ед. до 9,2 кг/ед. в трех градациях 4,4; 6,8; 9,2 кг/ед., скорость движения - составляла 9,2; 12,9; 15,7 км/ч.

Требуемая удельная масса зубового цепного рабочего органа достигалась изменением веса посредством балласта, рисунок 2.



а – 9,2 кг/ед; б – 6,8 кг/ед; в – 4,4 кг/ед

Рисунок 2 – Варианты изменения удельной нагрузки на зуб

Показатели, характеризующие условия испытаний: тип и название почвы, механический состав, рельеф; влажность и твердость почвы; гребнистость поверхности определялись в соответствии с ГОСТ 20915 [15].

Глубина обработки зубовым цепным рабочим органом определялась согласно требований СТ РК 1559 [16]

Результаты исследований

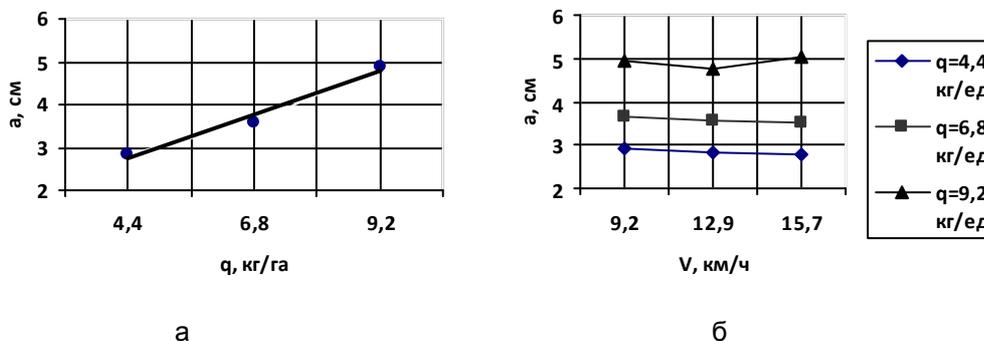
Экспериментальные исследования по изучению влияния нагрузки на зуб на глубину обработки проводились в следующих условиях (табл. 1).

Таблица 1

Условия проведения экспериментальных исследований

Показатели	Слои почвы, см		
	от 0 до 5	св. 5 до 10	св. 10 до 15
Влажность почвы, %	6,36	12,15	17,42
Твердость почвы, МПа	0,79	1,67	2,66
Тип почвы	чернозем южный		
Механический состав	средний суглинок		
Масса стерни, г/м ²	82,6		
Гребнистость поверхности, см	2,3		

По результатам исследований получены зависимости влияния удельной нагрузки на зуб и скорости движения на глубину обработки, рисунок 3.



**а – зависимость глубины обработки от удельной нагрузки на зуб;
б – зависимость глубины обработки от скорости движения**

Рисунок 3 – Зависимость глубины обработки от удельной нагрузки на зуб и скорости движения

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Результаты исследований показали, что при нагрузке на зуб в 4,4 кг/ед. глубина обработки составляет 2,84 см, а при удельной нагрузке 6,8 и 9,2 кг/ед. глубина составила 3,58 и 4,90 см соответственно. Увеличение скорости движения привело к незначительному снижению глубины обработки, так при нагрузке на зуб 4,4 кг/ед. при увеличении скорости с 9,2 до 12,9 км/ч глубина обработки снизилась на 0,08 см.

Выводы

Таким образом для обеспечения необходимой глубины обработки на операции ранневесеннего боронования 4-5 см удельная нагрузка на зуб должна составлять от 5 до 10 кг/ед.

Литература:

1. Савельев Ю.А. Обоснование конструктивно-технологических параметров реактивного зубового диска рабочего органа следоразрыхлителя. [Текст] / Нива Поволжья. №3, 2008. С.67-69.
2. Котенев В.М. Обоснование конструктивных и технологических параметров ротационного адаптера к почвообрабатывающим и посевным машинам. Автореф. дисс. на соискание ученой степени кандидата технических наук. Новосибирск - 2004.
3. Кем А.А. Совершенствование рабочих органов машин для производства зерновых культур [Текст] / А.А. Кем, В.М. Котенев, В.Е. Ковтунов. – Омск: ООО «Издательско-полиграфический центр «Сфера», 2007. – 128 с.
4. Богомягих В.А. Влияние скорости агрегата на выровненность почвы шлейфом с гибкой осью вращения. Результаты исследований и производственной проверки малозатратных технологий и технических средств для возделывания зерновых культур в условиях засушливого земледелия [Текст] / В.А. Богомягих, В.И. Таранин. Сборник научных трудов. – зерноград: ВНИПТИМЭСХ, 1999. С.36-40.
5. Таранин В.И. Об эффективности широкозахватного выравнивателя на склоновом поле с противозерозионными неровностями. [Текст] / Совершенствование технических средств и технологических процессов в полеводстве. – зерноград: ВНИПТИМЭСХ, 1986. С. 139-145.
6. Пантюхов В.Г. Результаты экспериментальных исследований широкозахватного культиватора с угловым расположением рабочих органов. [Текст] / Сборник трудов ВНИПТИМЭСХ. вып. 37, зерноград, 1980. С.7-12.
7. Карпуша П.П. Динамика взаимодействия игольчатого рабочего органа с почвой [Текст] / Комплексная механизация производственных процессов в растениеводстве. - зерноград: ВНИПТИМЭСХ, 1987. С. 83-89.
8. Таранин В.И. Широкозахватный выравниватель почвы с комбинированными рабочими органами. [Текст] / Комплексная механизация производственных процессов в растениеводстве. - зерноград: ВНИПТИМЭСХ, 1987. С. 79-83.
9. Ковриков И.Т. Обоснование формы иглы и параметров рабочих органов для поверхностной обработки почв [Текст] / Тракторы и сельхозмашины. № 7. 1978. С. 22-24.
10. Седнев Н.А. Кинематика игольчатого диска при движении с затормаживанием [Текст] / Тракторы и сельхозмашины. № 6. 1979. С. 18-19.
11. Седнев Н.А. Анализ работы ротационных рабочих органов при движении с затормаживанием [Текст] / Тракторы и сельхозмашины. № 10. 1978. С. 18-19.
12. Сапаров О.С. Разработка технологического процесса рыхления почвы игольчатым рабочим органом и обоснование режимов работы орудия. Автореф. дисс. на соискание ученой степени кандидата технических наук. Челябинск -. 1983.
13. Смирнов П.А. Обоснование параметров игольчатой бороны с кинематическим соединением между эшелонированными батареями. Автореф. дисс. на соискание ученой степени кандидата технических наук. Чебоксары - 2002.
14. Конищев А.А. Обоснование параметров рабочих органов игольчатой бороны для обработки почвы на стерневых фонах. Автореф. дисс. на соискание ученой степени кандидата технических наук. Челябинск – 1984.
15. ГОСТ 20915-2011. Сельскохозяйственная техника. Методы определения условий испытаний.
16. СТ РК 1559-2006. Испытание сельскохозяйственной техники, машин и орудий для поверхностной обработки почвы. Методы оценки функциональных показателей.

УДК 619.611.3:636.5.085

К ВОПРОСУ НЕФРОПАТИЙ В ПРОМЫШЛЕННОМ ПТИЦЕВОДСТВЕ

Журов Д.О. – аспирант, УО Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины, Республика Беларусь

В статье представлено влияние мочекишлого диатеза (подагры) на морфологию почек, а также других органов кур-несушек. Установлено, что заболеваемость подагрой приводит к развитию гистологически тяжелых и необратимых процессов в различных системах организма птиц.

Ключевые слова: куры, почки, мочекишный диатез, патоморфологические изменения.

Введение. Болезни почек как в медицине, так и в ветеринарии известны с древних времен. Однако следует отметить, что вопросы морфологии почечной патологии, несмотря на некоторый прогресс в этом отношении, представляются сложными и окончательно не выясненными.

Если в гуманной медицине нефрология имеет самостоятельное значение и обширную библиографию, то в ветеринарии патология почек занимает весьма скромное место в клинических дисциплинах [1, с. 3-4].

В практической работе заболевания почек у птиц регистрируются значительно редко. При этом патоморфология почек и функциональные процессы, происходящие в них у кур при мочекишлом диатезе, требуют детального изучения.

Мочекишный диатез (подагра) – это заболевание, связанное с нарушением обмена веществ, характеризующееся образованием и накоплением мочевой кислоты в крови (гиперурикемия) с последующим отложением ее солей в различных тканях и органах [2, с. 27-29; 3, с. 51-56].

Анализ данных ветеринарной статистики и литературных источников по указанной проблеме свидетельствует о том, что мочекишный диатез достаточно часто встречается в птицеводческих хозяйствах по всему миру. При промышленной технологии содержания мочекишный диатез регистрируется примерно у 5%, а иногда – у 15-20% поголовья птиц [4, с. 3].

По данным патологоанатомического вскрытия и лабораторных исследований мочекишлым диатезом болеет взрослая птица и молодняк. Первые случаи гибели цыплят от подагры регистрируются на 20-30 день жизни, а максимальный отход регистрируется к 120-130-дневному возрасту.

Мочекишный диатез – заболевание полиэтиологическое. Причины, которые вызывают подагру, могут быть разными: от нарушений норм и режимов содержания птицы, недостатка либо избытка белков и витаминов в кормах, до нарушений режимов инкубации яиц, из которых выводится молодняк с признаками подагры.

При поражении почек у птиц нарушается обмен мочевой кислоты, так как доказано, что у здоровой птицы избыточное количество эндо- и экзогенной мочевой кислоты, образующейся при распаде нуклеиновых кислот и переваримых кормов, богатых белками, легко выводится из организма. Уровень выше 360 мкмоль/л может использоваться как показатель отложения солей мочевой кислоты на серозных оболочках и во внутренних органах.

Известно, что выведение мочевой кислоты осуществляется почками, относительный размер которых у птиц достаточно велик. В этом органе происходит фильтрация из крови продуктов обмена белков и распада нуклеиновых кислот. Моча поступает в средний отдел клоаки по мочеточникам. В состав мочи входит мочевая кислота, которую из организма выводят почки посредством активной секреции. Исследования показали, что даже если концентрация мочевой кислоты в плазме крови низкая, она выделяется с мочой в больших количествах [5, с. 3-4]. Так, соотношение мочевой кислоты в 100 мл плазмы и мочи составляет 5 мг/% : 2850 мг/% и зависит от структуры рациона. При использовании комбикорма с высоким содержанием зерна средний объем выделяемой мочевой кислоты в сутки не превышает 2 мг/%, а при даче животного белка ее содержания увеличивается до 11 мг/% [6, с. 3].

Экономический ущерб, причиняемый подагрой, определяется гибелью и вынужденным убоем птицы, замедлением роста молодняка, низкой оплатой корма, потерей живой массы, снижением яйценоскости и качества инкубационных яиц, утилизацией тушек с признаками висцеральной формы болезни.

Целью данной работы явилось изучение структурных изменений в различных системах организма кур яичных кроссов при мочекишлом диатезе (подагре).

Материалы и методы исследований. Материалом для исследования служили пробы почек трупов разновозрастных групп птицы кросса «Ломан белый» из птицеводства, где наблюдали высокий уровень заболеваемости и поражения почек (до 80% от общего падежа). Одновременно

отбирали кусочки печени, миокарда, легких и селезенки. Клинически у заболевших птиц отмечали отставание в росте и развитии, взъерошенность перьевого покрова, апатию, общую анемию. При вскрытии павшей птицы отмечались отложения мочекислых солей в мочеточниках, на печени, сердце и на поверхности сердечной сорочки. При макроскопическом исследовании почек установлено: орган резко увеличен в размере, выступает за пределы естественных границ. Цвет почек изменён и имеет мраморный вид. Нередко на разрезе отмечалась саловидная структура почек. В связи с этим ветеринарными специалистами хозяйства был поставлен предположительный диагноз на болезнь Марека.

Развитие уролитиаза на фоне подагры связано, по-видимому, с избыточным содержанием в рационах кальция. В связи с этим на фоне гиперкальциемии в почках происходит осаждение трудно растворимых базофильных кристаллов урата кальция и развитие мочекаменной болезни. Отсутствие острых воспалительных процессов и опухолевых полиморфноклеточных пролифератов в почках птиц всех возрастов дало основание для исключения инфекционного бронхита и болезни Марека. Сопоставление анамнестических данных, результатов вскрытия и гистологического исследования почек позволило сделать вывод о том, что макроскопические изменения структуры данного органа (увеличение в размере, мраморный вид, саловидность на разрезе) обусловлены развитием интерстициального нефрита.

Кусочки органа фиксировали в 96% этиловом спирте. Зафиксированный материал подвергали уплотнению путем заливки в парафин по общепринятой методике [7, с. 577-592]. Обезвоживание и парафинирование кусочков органов проводили с помощью автомата для гистологической обработки тканей «MICROM STP 120» (Германия) типа «Карусель». Для заливки кусочков и подготовки парафиновых блоков использовали автоматическую станцию «MICROM EC 350». Гистологические срезы кусочков органов, залитых в парафин, готовили на роторном (маятниковом) микротоме «MICROM HM 340 E». Для изучения общих структурных изменений срезы окрашивали гематоксилин-эозином [8, с. 223-267, с. 281-342]. Депарафинирование и окрашивание гистосрезов проводили с использованием автоматической станции «MICROM HMS 70».

Гистологические исследования проводили с помощью светового микроскопа «Биомед-6». Полученные данные документированы микрофотографированием с использованием цифровой системы считывания и ввода видеоизображения «ДСМ-510», а также программного обеспечения по вводу и предобработке изображения «ScopePhoto».

Результаты исследований. При гистологическом исследовании почек кур-несушек 168-дневного возраста отмечалась острая венозная гиперемия капилляров, серозный отек, зернистая и вакуольная дистрофия мочеобразующих канальцев, некроз и лизис эпителия мочеобразующих канальцев (рисунок 1).

В печени установлена зернистая дистрофия и серозный отек гепатоцитов. В паренхиме и под капсулой селезенки выявлялись множественные кровоизлияния (рисунок 2), а также серозно-фибринозный периспленит. В сердце – венозная гиперемия, гипертрофия миокарда и отек кардиомиоцитов.

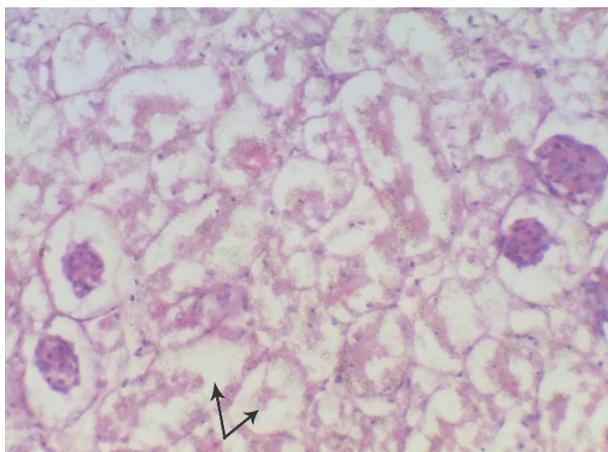


Рисунок 1 – Почка 168-дневной курицы. Вакуольная дистрофия, некроз и лизис эпителия канальцев. Гематоксилин-эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 480

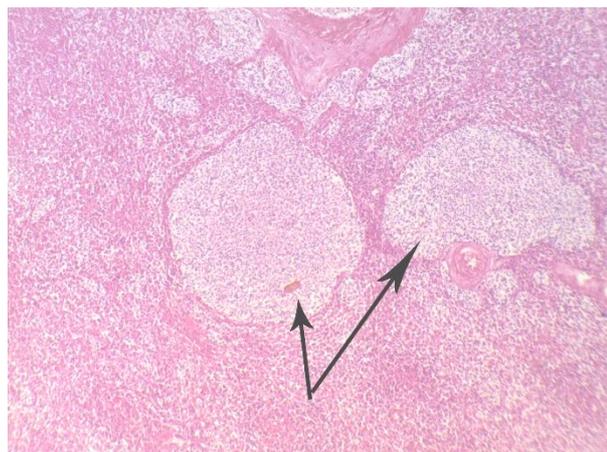


Рисунок 2 – Кровоизлияния в селезенке курицы 168-дневного возраста. Гематоксилин-эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 120

В почках птиц 218-дневного возраста отмечена выраженная венозная гиперемия, серозный отек, зернистая дистрофия эпителия мочеобразующего эпителия. Также выявлялось отложение мочекислых солей кальция и натрия (с преобладанием уратов кальция) в мочеобразующих канальцах

с некрозом и лизисом эпителия, интерстициальный нефрит, а также очаговая склеротизация в местах отложения уратов (рисунки 3, 4).

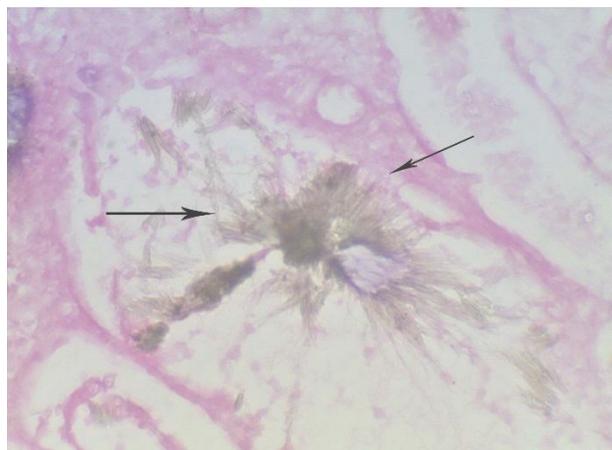


Рисунок 3 – Отложение мочекислых солей натрия, некроз и десквамация эпителия в мочеточнике курицы 218-дневного возраста. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 120

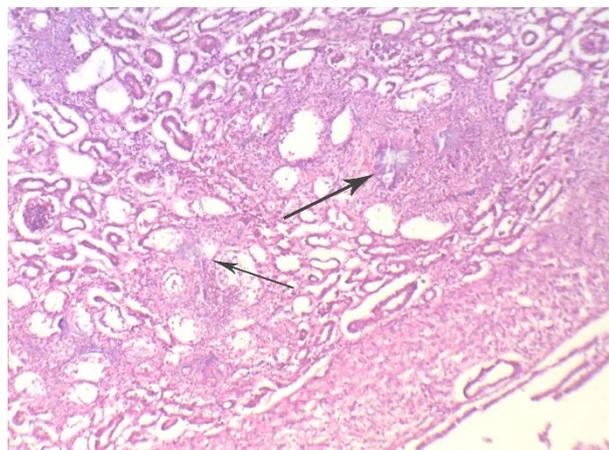


Рисунок 4 – Почка курицы 218-дневного возраста. Отложения уратов кальция в канальцах, некроз и склеротизация. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 120

В легких у кур-несушек данного возраста обнаружены очаги петрификации (обызвествления), фибринозно-геморрагическая пневмония, а также фибриновый плеврит (рисунки 5, 6).

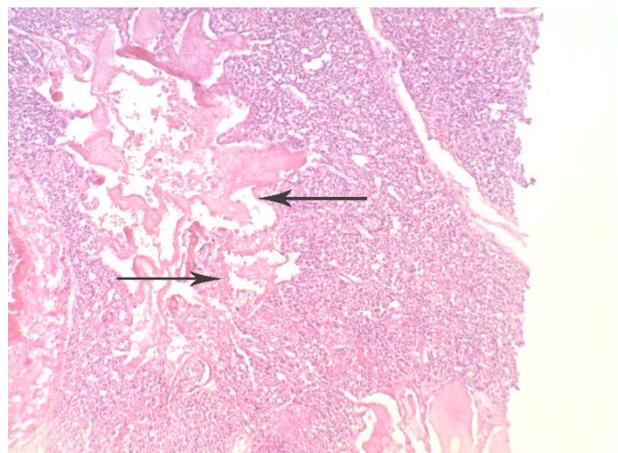


Рисунок 5 – Легкие 218-дневной курицы. Фибринозно-геморрагическая пневмония. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 120

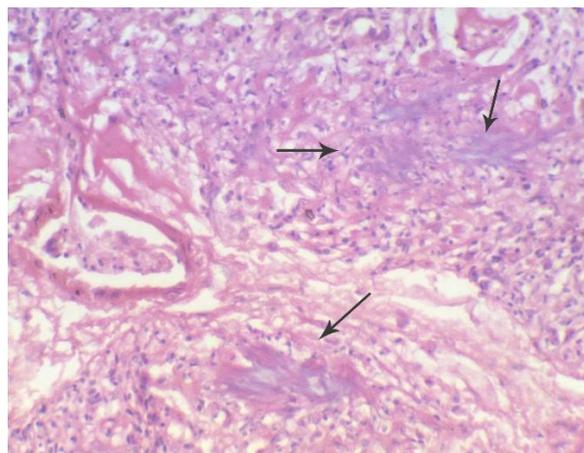


Рисунок 6 – Легкие 218-дневной курицы. Отложение солей кальция, признаки организации. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 480

В паренхиме печени выявляли множественные ареактивные микронекрозы, острую венозную гиперемия, зернистую, вакуольную дистрофию и отек гепатоцитов.

В пульпе селезенки выявлялись множественные микронекрозы, а в сердце – выраженная миокардиодистрофия, а также острый и подострый серозно-фибринозный перикардит.

У кур-несушек в возрасте 302 дней наблюдалось венозная гиперемия, серозный отек и отложение уратов в мочеобразующих канальцах с явлениями некроза эпителия и организации (рисунок 7). Отмечена также атрофия сосудистых клубочков (интерстициальный нефрит), атрофия эпителия собирательных трубочек, некроз и десквамация эпителия мочеточников, а также склеротизация стенки мочеточников и лимфоидно-макрофагальные пролифераты.

При этом в легких также выявлялось отложение солей кальция с явлениями некроза и организации.

В то же время в печени кур, больных подагрой, нами выявлена мелкокапельная жировая дистрофия гепатоцитов (рисунок 8), а в сердце – гипертрофия, венозная гиперемия, отек миокарда, а также серозно-фибринозный перикардит.

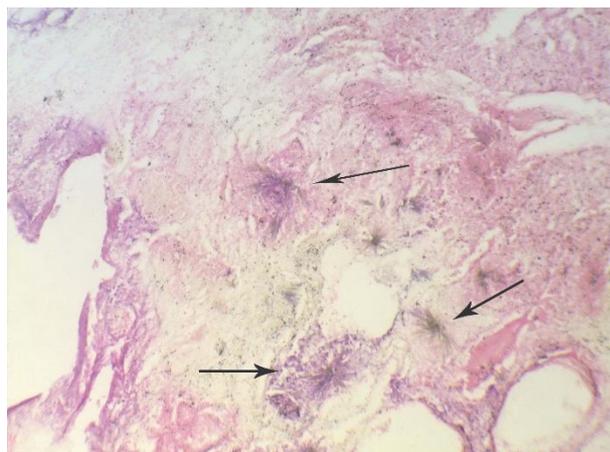


Рисунок 7 – Отложение уратов натрия в почке курицы 302-дневного возраста. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 120

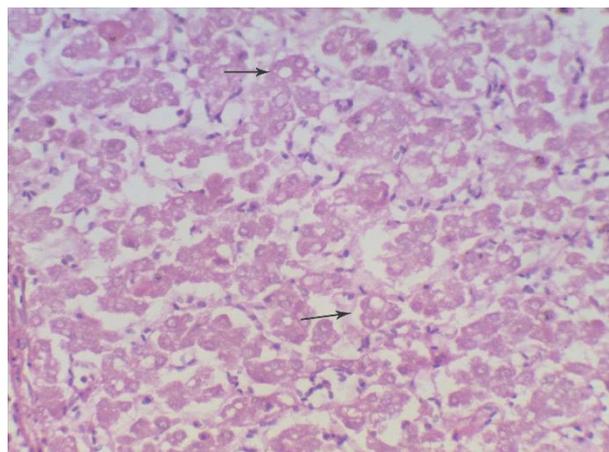


Рисунок 8 – Печень курицы 302-дневного возраста. Жировая дистрофия гепатоцитов. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 480

Микроскопические изменения почек кур-несушек 358-дневного возраста характеризовались острой венозной гиперемией и отложениями солей кальция в мочеобразующих канальцах. При этом наблюдалось разрастание соединительной ткани между канальцами и собирательными трубочками, а также склероз стенок артерий и мочеточников (рисунок 9).

В сердце птиц 358-дневного возраста установлен серозно-фибринозный перикардит, острая венозная гиперемия и гипертрофия миокарда (рисунок 10). В паренхиме печени обнаружены микронекрозы и острая венозная гиперемия гепатоцитов. В белой и красной пульпе селезенки – микронекрозы.

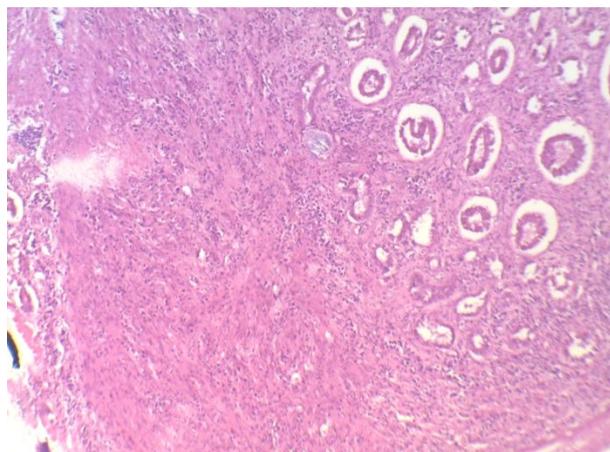


Рисунок 9 – Тотальный склероз почки курицы 358-дневного возраста. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 120

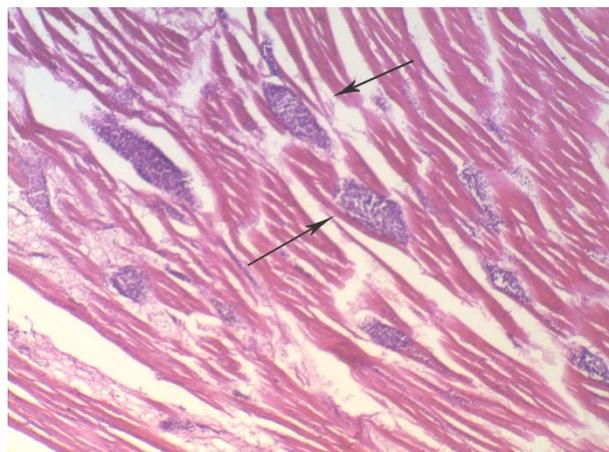


Рисунок 10 – Выраженная венозная гиперемия миокарда у курицы 358-дневного возраста. Гематоксилин–эозин. Биомед-6. Микрофото. Ув.: x 480

Заключение. Обнаруженные тяжелые и необратимые гистологические изменения у птиц всех возрастов характерны для ассоциативного течения мочекишлого диатеза (подагры) и мочекаменной болезни (уролитиаза). Явления зернистой, вакуольной и жировой дистрофии эпителия почек и печени являются следствием кормового токсикоза.

Литература:

1. Хирик, М.Г. Патоморфология нефрозов и нефритов у крупного рогатого скота : автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. вет. наук / М.Г. Хирик ; Ленингр. вет. ин-т. - Ленинград : 1970. - 23 с.
2. Бессарабов, Б. Ф. Подагра (мочекишлый диатез) / Б. Ф. Бессарабов, И. Мельникова // Птицеводство. - 2001. - №5. - С. 27-29.
3. Журов, Д.О. Патоморфологические изменения в почках кур при ассоциативном течении подагры и мочекаменной болезни на фоне кормового токсикоза / Д.О. Журов, И.Н. Громов, А.С. Алиев, А.С. Петрунин // Животноводство и ветеринарная медицина. – 2014. – №4 (15). – С. 51-56.

4. Гахова, Н.А. Морфологические и функциональные показатели у птиц в норме и при мочекишлом диатезе : автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. биол. наук / Н.А. Гахова ; Ставроп. гос. аграр. ун-т. - Ставрополь: 2005. - 23 с.

5. Семьонов, О. В. Етіологія і профілактична терапія сечокишлого діатезу курей з використанням ферментних та інших препаратів: автореф.дис... канд. ветеринарних наук/О.В. Семьонов; Білоцерківський державний аграрний університет. - 2003. - 18 с.

6. Коровина, Н. С. Особенности обмена мочевой кислоты у кур в зависимости от концентрации H^+ , CO_2 и HCO_3^- в крови: автореф. дис. ... канд. биол. наук:/Н. С. Коровина; Киевский государственный университет им. Т.Г. Шевченко. - 1986. - 19 с.

7. Лилли, Р. Патогистологическая техника и практическая гистохимия / Р. Лилли ; под ред. В.В. Португалова ; пер. с англ. И.Б. Краснов [и др.]. – М.: Мир, 1969. – С. 577-592.

8. Меркулов, Г.А. Курс патологистологической техники / Г.А. Меркулов. – Ленинград : Медицина, 1969. – 432 с.

УДК 619:614.3:637.13:576.352.5

СОМАТИЧЕСКИЕ КЛЕТКИ - КРИТЕРИЙ БЕЗОПАСНОСТИ МОЛОКА

Исабаев А.Ж. - к.в.н., доцент кафедры ветеринарной санитарии, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Муратова Д.И. – магистрант, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

В современных условиях развитие молочного животноводства развитие молочного животноводства сдерживается распространением различных заболеваний сельскохозяйственных животных, в первую очередь маститов. При субклинических маститах происходит снижение содержания жира, увеличение соматических клеток в молоке, также причиной увеличения соматических клеток являются стрессы у коров и нарушения иммунного статуса. Субклинический мастит может перейти в клинический, тем самым снижая качество молозива, что влияет на сохранность новорожденных телят. В этой связи контроль содержания соматических клеток в молоке является актуальным.

Ключевые слова: соматические клетки, молоко, стрессы.

Для получения высококачественных пищевых продуктов требуется высококачественное сырье. Современный потребитель предъявляет повышенные требования к молоку и молочным продуктам. Они должны быть свежими, натуральными, вкусными и экологически чистыми. Эти требования потребителя в первую очередь обязаны соблюдать молочные заводы. Молочные заводы в свою очередь, предъявляют фермам и производителям особые требования к качеству молока как исходного сырья для переработки.

Образование молока является результатом деятельности всего организма животного. Любые нарушения нормальных физиологических функций организма отрицательно сказываются на продуктивности коров, физических, органолептических, технологических свойствах и химическом составе молока.

Основными показателями, характеризующими качество молока, являются: содержание жира: содержание белка содержание соматических клеток: (кроме этого часто проверяется дополнительно: бактериальная обсеменённость: наличие ингибиторов: термоустойчивость: точка замерзания). Если на содержание жира и содержание белка в основном влияет кормление и генетика коров, то содержание соматических клеток - показатели здоровья вымени.

Соматические клетки в молоке представлены лейкоцитами и эпителием молочных альвеол и молоковыводящих путей и являются обычными компонентами нормального молока, а при воспалительных процессах в вымени может содержаться до 90% лейкоцитов. Внутри вымени происходит постоянное обновление клеток эпителиальной ткани. Старые клетки отмирают и отторгаются. При производстве молока в альвеолах вымени и его секрещии через молочные протоки, к молоку постоянно добавляются соматические клетки. К этому добавляются еще и клетки, выполняющие защитные функции в организме (лейкоциты). Поэтому соматические клетки постоянно присутствуют в молоке. Известно, что соматические клетки в выдоенном молоке не размножаются (в отличие от бактерий). Количество соматических клеток в выдоенном молоке из здорового вымени колеблется между 10000 и 170000 в 1 мл. Оно зависит от индивидуальных особенностей животного и его физиологического состояния (в начале и в конце лактации количество соматических клеток несколько выше, чем в другие периоды), стрессовых ситуации, сезона года, нарушении технологии

доения, а также от здоровья вымени. Высокая концентрация соматических клеток является признаком нарушения секреции молока или заболевания.

С целью установления статуса уровня соматических клеток для конкретного здорового стада необходимо сделать несколько (3 - 5) подсчетов соматических клеток в сборном молоке этого стада в течение 2 - 3 недель. В ряде стран (США, Голландия, Дания и др.) этот метод используют для выявления стад, неблагополучных по маститу. В США, например, приняты такие ориентиры. Если в 1 см³ сборного молока количество соматических клеток не превышает 300 тыс., то стадо считается в отличном состоянии и мастит для него проблем не представляет. При наличии в 1 см³ 300 - 500 тыс. соматических клеток стадо в хорошем состоянии, в нем осуществляются своевременные лечебно - профилактические меры по борьбе с маститом. При уровне в 500 - 750 тыс. клеток состояние стада считают посредственным или плохим, мастит является проблемой, идет недополучение молока по стаду. Если число соматических клеток в 1 см³ сборного молока более 750 тыс. состояние стада оценивается как угрожающее, должны приниматься экстренные меры по борьбе с маститом. Субклинический мастит у коров имеет широкое распространение, как во время лактации 19,3-48,9 %, так и в сухостойный период 50,0- 57,0 % [1]. Из форм проявления воспаления вымени в период сухостоя преобладает субклинический мастит 72,2-78,6 %. Диагностика маститов при клинически выраженном воспалении молочной железы и визуально наблюдаемых изменениях молока сложностей не вызывает. В настоящее время лактирующих коров обследуют на наличие субклинических маститов один раз в месяц во время контрольного доения. В промежутках же между этими обследованиями молоко от больных животных может попадать в общее сборное молоко, что приводит к повышению числа соматических клеток в нем. Это снижает сортность молока и цену его реализации, может стать причиной желудочно-кишечной патологии у телят, выпаиваемых таким молоком, что влечет дополнительные экономические потери [2]. Международная молочная федерация приняла критерии, по которым можно судить о наличии мастита у коров и которые приняты многими странами - членами Международной федерации по молочному делу. Показателем нормы предложено считать количество соматических клеток в 1 см³ сборного молока, не превышающее 500 тыс. В большинстве случаев констатируют отсутствие в таком молоке патогенных микроорганизмов, а у животного - клинических признаков мастита, т.е. животное является здоровым. Повышенное содержание соматических клеток (более 500 тыс. в 1 см³) и наличие в нем патогенных микроорганизмов даже без каких-либо клинических признаков болезни у животного предложено оценивать как наличие субклинического мастита. При субклинических маститах в вымени не обнаруживаются видимые симптомы воспаления, однако содержание соматических клеток в молоке повышается. Повышение содержания соматических клеток сопровождается активизацией молочных ферментов, что приводит к повреждению тканей и изменению секреторной функций, в результате чего происходит снижение молочной продуктивности и изменение состава молока, а именно снижение жира, лактозы, казеина, повышению проводимости молока. Субклинические маститы могут долго продолжаться, нанося постоянный вред как здоровью вымени, так и хозяйству (уменьшение продуктивности, снижение цены на молоко), а также могут развиваться в клинические маститы. Поэтому систематически мониторинг за количеством соматических клеток в молоке является актуальным..

Субклиническую форму мастита диагностируют путем исследования молока с помощью быстрых диагностических тестов с последующим подтверждением диагноза пробой отстаивания и бактериологически.

В наших исследованиях были отобраны пробы сборного молока из крестьянских хозяйств КХ «Куликова Т.И.» п. Садовый, КХ «Филиппова» п. Заречный, расположенных в пригороде г. Костанай. Анализ проводили с помощью анализатора соматических клеток молока «Соматос Мини», также определяли жирность, плотность и содержание белков. Вискозиметрический анализатор молока «Соматос Мини» определяет количество соматических клеток в молоке по условной вязкости, измеряемой по времени вытекания контролируемой пробы через капилляр.

В таблице 1 приведены результаты определения некоторых показателей химического состава, плотности и соматических клеток молока. Все приведенные показатели молока соответствуют требованиям ГОСТа 13264-88, за исключением соматических клеток которые незначительно увеличены, увеличением считают, превышение цифры 300 000 соматических клеток в 1 см³.

Существует тесная корреляция между содержанием соматических клеток в молоке наличием в нем различных составных веществ и надоем. Повышенное число соматических клеток, как самый чувствительный индикатор, позволяет уловить изменения в химическом составе секрета вымени, то есть сигнализирует о понижении молочной продуктивности [3].

Таблица 1- Качественные показатели молока

#№	Наименование хозяйства	Количество соматических клеток, см ³	Жирность, %	Белок, %	Плотность, А 0
11	КХ «Куликова Т.И.» п. Садовый	520 000	4,2	3, 1	27,9
12	КХ «Филиппова» п. Заречный	435 000	4,0	3, 2	28,3

Высокий уровень соматических клеток сопровождается активизацией молочных ферментов, что приводит к повреждению тканей и изменению секреторной функций, в результате чего снижается молочная продуктивность и изменение состава молока, а именно снижение содержания жира, лактозы, уменьшение казеина, повышение ионов и проводимости молока. Уровень содержания соматических клеток в молоке отражает долю коров стада с нарушенным иммунным статусом[4].

Литература:

1. Париков, В.А. Борьба с маститом у коров и нетелей один из способов профилактики желудочно-кишечных болезней у телят. //Актуальные проблемы болезней молодняка в современных условиях: Материалы Международной научно-практической конференции Воронежский государственный университет, 2002. - С. 479-482.
2. Никитин, А.А. Скрытый мастит сухостойных коров как этиологический фактор диспепсии у новорожденных телят.// Меры борьбы с незаразными болезнями крупного рогатого скота и свиней: Сб. науч. Тр./ Донской СХИ, 1987.-С.37-38.
3. Коренник, И. Соматические клетки в молоке. «Ветеринария Кубани», 2010. - № 5.-С. 15-17.
4. Роман Л.Г. Мероприятия при мастите сухостойных коров/Л. Г. Роман //Зоотехния. - 2009- N°5 - С. 25-26.

УДК: 633.34:631.588(5-742)

ВЛИЯНИЕ СПОСОБОВ ПОСЕВА И НОРМЫ ВЫСЕВА НА РОСТ И РАЗВИТИЕ РАСТЕНИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

Какабаев Н.А. – докторант PhD специальности 6D080600 – Аграрная техника и технология, Казахский агротехнический университет им. С.Сейфуллина, Астана

Бегалина А.А. – к.с-х.н., доцент кафедры земледелия и растениеводства, Казахский агротехнический университет им. С.Сейфуллина, Астана

В данной статье показываются результаты исследования роста и развитие растений сельскохозяйственных культур в зависимости от способов посева и нормы высева семян.

Ключевые слова: способ посева, норма высева, динамика роста растений, рост и развитие растений, ширина междурядья.

В растительном организме наряду с процессами обмена вещества, завершаются формообразовательные процессы. Растения сои не только питаются, синтезируют органические вещества, обеспечивают себя энергией, но и формируют новые клетки, новые ткани, новые органы и, наконец, семена. В этих процессах формообразования есть только две тесно взаимосвязанные стороны, которые получили название: рост и развитие [1, 2, 3].

Рост – это новообразование элементов структуры организма, как правило, связанное с необратимым увеличением его размеров или его частей на основе размножения, растяжения и дифференциации клеток. При этом процесс роста носит количественный характер.

Развитие растений – это изменения в характере новообразования элементов структуры и функции растений или его отдельных органов, тканей и клеток, возникающие в процессе онтогенеза. Развитие растений представляет собой качественные изменения.

Рост растений характеризуется увеличением высоты и массы растений. Рост растений, выражаемый количественным законом, определяется условиями внешней среды (вода, свет, тепло, питательные элементы и т.д.). Все факторы прямо или косвенно зависят от способов посева и нормы

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

высева. Поэтому способов посева и нормы высева семян сои оказывают значительное влияние на рост и развитие растений [4, 5, 6].

Полевые опыты проводились в КФРГП НПЦ им. А.И. Бараева, расположенного в подзоне обыкновенных карбонатных черноземов центральной зоны Центрально-Казахстанского мелкосопочника. Способы посева и нормы высева сортов сои СибНИИК 315, СибНИИСХоз 6 и Дина за годы исследования 2005-2007 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика высоты растений сои (см) в зависимости от способов посева и нормы высева семян

Сорта	Способ посева	Норма высева	Фаза развития растений		
			появление первого тройчатого листа	бутонизация	цветение
1	2	3	4	5	6
СибНИИК 315 (контроль)	22,8	0,4	13,5	46,5	53
		0,6	11,3	42,6	50,6
		0,8	15,6	49,6	55,25
	45	0,4	12,5	45	52,3
		0,6	9,6	40	47,6
		0,8	14,75	47,9	56
	70	0,4	15,9	48,9	53
		0,6	12,75	44,3	51,4
		0,8	16,6	53,25	55,6
СибНИИС хоз 6	22,8	0,4	15,8	58,4	57,9
		0,6	11,8	56,25	53,75
		0,8	17,8	56,4	60,75
	45	0,4	14,8	48,75	56,5
		0,6	9,8	46,3	51,4
		0,8	16,4	52,75	58,8
	70	0,4	16	60,5	58,5
		0,6	14,9	56,4	55
		0,8	18	59	61,9

1	2	3	4	5	6
Дина	22,8	0,4	15,1	58,3	60,3
		0,6	13,9	55,1	58,5
		0,8	17	55,6	63,4
	45	0,4	14	56	59,3
		0,6	10,8	53	56,7
		0,8	14,75	57,3	62,25
	70	0,4	16	58,3	60,5
		0,6	14,75	54,4	57,75
		0,8	17	56,4	62,6

Также оказали заметное влияние на динамику роста растений, которая в фазе «появление первого тройчатого листа», «бутонизация – цветения» у сорта СибНИИК 315 (контроль) при разных способах посева с междурядьем 22,8 см, 45 см и 70 см и при разных нормах высева от 0,4, 0,6 и 0,8 млн. всхожих семян на гектар находилась в пределах от 9,6 см до 16,6 см, в фазе «бутонизация» находилась в пределах от 40 см до 53,25 см, а в фазе «цветения» высота сои варьировала от 47,6 см до 56 см. У сорта СибНИИСХоз 6 в фазе «появление первого тройчатого листа» находилась в пределах от 9,8 см до 18 см, в фазе «бутонизация» находилась в пределах от 46,3 см до 60,5 см, а в фазе «цветения» высота сои варьировала от 51,4 см до 61,9 см. И у сорта Дина «появление первого тройчатого листа» находилась в пределах от 10,8 см до 17 см, в фазе «бутонизация» находилась в пределах от 53 см до 58,3 см, а в фазе «цветения» высота сои варьировала от 56,7 см до 63,4 см.

С увеличением ширины междурядья до 45 см и 70 см привело к заметному увеличению высоты растений сои у сортов СибНИИК 315(контроль) и СибНИИСХоз 6. Рост и развития сои в зависимости от способов посева и нормы высева. В наших исследованиях проведенных в 2005-2007гг. по изучению массы растений сои показывает наилучшие показатели сорт Дина с междурядьем 45 см,

**ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ
ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ**

при норме высева 0,6 млн. всхожестъ семян на гектар. Наименьшая высота растений составляет сорт СибНИИК 315 (контроль) с междурядьем 70 см и нормой высева 0,8 млн. всхожих семян на гектар.

Исследуемые нами сорта сои СибНИИК 315, СибНИИСХоз 6 и Дина. (таблица 2).

Таблица 2 – Динамика нарастания массы сои (г) в зависимости от способов посева и нормы высева семян

Сорта	Способ посева	Норма высева	Фаза развития растений			
			ветвление	цветение	образование бобов	созревание
СибНИИК 315 (контроль)	22,8	0,4	27,6	38,6	52,8	32
		0,6	26,5	37,5	54,8	33,5
		0,8	24	34,1	51,1	30
	45	0,4	27	40,6	54,8	32,9
		0,6	28,6	41,8	57	34,5
		0,8	25	38,75	53,8	32,25
	70	0,4	25,6	37,5	50,6	32,1
		0,6	23,9	35	53,25	30
		0,8	22,3	32,25	48,25	29
СибНИИС хоз 6	22,8	0,4	27,9	40	56,7	34
		0,6	26,5	42	57,8	35
		0,8	24,8	38,25	53,9	32,25
	45	0,4	29	41,6	59,1	34,6
		0,6	31,9	43,8	60,3	33,3
		0,8	27,25	39,4	54	32,6
	70	0,4	25	38	54,75	32,5
		0,6	24	40,1	55,75	31,5
		0,8	21,5	37	51,8	29,6
Дина	22,8	0,4	29,5	44	58,75	34,75
		0,6	27,8	47	59,75	35,75
		0,8	26,1	42,9	56	33,25
	45	0,4	33,3	45,75	60,75	36,6
		0,6	34,9	48,25	62,25	38,5
		0,8	30,8	43,4	57,8	35
	70	0,4	27,75	41,4	55,7	33,5
		0,6	25,5	43,4	52,8	32,25
		0,8	24,5	40	48,8	30,75

Так, у сорта СибНИИК 315 (контроль) при разных способах посева с междурядьем 22,8 см, 45 см и 70 см и при разных нормах высева от 0,4, 0,6 и 0,8 млн. всхожих семян на гектар масса растений в фазе «ветвление» находилась в пределах от 22,3 грамм до 28,6 грамм, в фазе «цветение» находилась пределах от 32,25 грамм до 41,8 грамм, а в фазе «образование бобов» масса сои варьировала от 48,25 грамм до 54,8 грамм и при «созревании» масса составила от 29 грамм до 34,5 грамм. У сорта СибНИИСХоз 6 при разных способах посева с междурядьем 22,8 см, 45 см и 70 см и при разных нормах высева от 0,4, 0,6 и 0,8 млн. всхожих семян на гектар масса растений в фазе «ветвление» находилась в пределах от 21,5 грамм до 31,9 грамм, в фазе «цветение» находилась пределах от 37 грамм до 43,8 грамм, а в фазе «образование бобов» масса сои варьировала от 51,8 грамм до 60,3 грамм и при «созревании» масса составила от 29,6 грамм до 34,6 грамм. У сорта Дина при разных способах посева с междурядьем 22,8 см, 45 см и 70 см и при разных нормах высева от 0,4, 0,6 и 0,8 млн. всхожих семян на гектар масса растений в фазе «ветвление» находилась в пределах от 24,5 грамм до 34,9 грамм, в фазе «цветение» находилась пределах от 40 грамм до 48,25 грамм, а в фазе «образование бобов» масса сои варьировала от 48,8 грамм до 62,25 грамм и при «созревании» масса составила от 30,75 грамм до 38,5 грамм.

Таким образом, как показали результаты наших исследований, способы посева и нормы высева оказали большое влияние на массу растений сои. У сорта Дина при увеличении ширины междурядья до 45см происходит увеличение площади питания, растения лучше освещаются солнцем, значительно увеличиваются биомасса растений сои, что способствует большей ветвистости растений, увеличению веса 1000 семян и урожая семян с одного растения. Норма высева 0,6млн. всхожих семян на гектар способствует рациональному размещению растений на площади достижению оптимальной густоты стояния и позволяющему получению максимального урожая зерна. Увеличение

норма высева семян до 0,8 млн. всхожих семян ухудшает условия для нормального образования и развития боковых ветвей и корневой системы, а также слагаемые структуры урожая, как средний вес растений, а следовательно бобов, листьев, стеблей, число бобов с растений и масса 1000 зерен.

Литература:

1. Клыков В.В. Ранние сроки сева сои, как резерв повышения урожайности [текст] / В.В. Клыков // Науч.-техн. бюллетень ВНИИ маслич. культур. - 1988. - Вып. 54. - С. 52-55.
2. Козлова Г.Я. Влияние приёмов возделывания на качество семян сои в Омской области [текст] / Г.Л. Козлова, В.У. Нечаева // Теоретические основы селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур в Западной Сибири: Сб. науч. тр У ВАСХНИЛ Сиб. отд.-ние. - Новосибирск, 1988. - С. 123-128.
3. Коробко В.А. Сроки и нормы высева сои раннеспелых сортов [текст] / В.А. Коробко // Технические культуры. - 1989. - №2. - С. 18-19.
4. Черноголовин В.П. На юго-востоке Казахстана [текст] / В.П. Черноголовин, В.Н. Лукашов // Зерновое хозяйство. - 1976. - №8. - С. 46.
5. Бабич А.А. Сортовая агротехника сои [текст] / А.А. Бабич // Зерновое хозяйство. - 1976. - №2. - С.43-Ф4.
6. Баранов Б.Ф. Способы посева сои в условиях орошения [текст] / В.Ф. Баранов, А.И. Лебедевский // Селекция, семеноводство и технология возделывания технических культур. - М., 1980. - С. 18-21.

РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ СЫРЬЯ ДЛЯ ПРОДУКТОВ БЕЗГЛЮТЕНОВОГО ПИТАНИЯ

Карасёва В.М. – старший преподаватель, магистр, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Гаврюшенко Т.Н. - преподаватель, магистр, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В настоящее время наличие острых социальных проблем в медицине привело к пониманию роли семьи как основы формирования здоровья детей и подростков.

В последние годы по многим направлениям активно изучается целиакия у детей и взрослых как весьма распространённое инвалидизирующее заболевание с хроническим волнообразным течением.

Целиакия – мультифакториальное заболевание, нарушение пищеварения, вызванное повреждением ворсинок тонкой кишки некоторыми пищевыми продуктами, содержащими определенные белки – глютен и близкие к нему белками (авенин, гордеин и др.) – в таких злаках как пшеница, рожь, ячмень и овёс.

Заболевание относится к самым распространённым аутоиммунным заболеваниям, например в США, предполагается численность случаев заболевания 1:100 и такое же количество в Европе. Женщины страдают чаще мужчин (в большинстве случаев соотношение 2:1). Распространённость целиакии в Чехии, по доступным данным, фиксируется в пределах 1:200-1:250, что означает в общем 40000-50000 больных [1,2].

У людей, больных целиакией, возникает необходимость замены традиционного рациона с глютенем на безглютеновый. Для питания такой категории лиц необходимо использовать те культуры и продукты из них, которые в своем составе не содержат глютен, но способны дать продукт, не отличающийся от традиционного пшеничного аналога. Некоторые безглютеновые культуры и продукты их переработки, превосходят пшеницу по химическому составу и технологическим свойствам.

Сырьем для производства безглютеновых продуктов могут быть культуры и продукты из них: гречиха, рис, киноа, пшено, амарант, сорго, кукуруза, лен, соя [3].

Например, содержание белка в зерне гречихи находится в пределах 13-15%. Её белок высочайшего качества состоит из альбумина 18,2%, глобулина 43,3%, проламина 0,8%, глютелина 22,7% и 5% других. Среди растительных источников по аминокислотному составу она имеет одну из самых высоких оценок. Гречиха по сравнению с бобовыми и злаковыми культурами имеет высокое содержание лизина, который является ценным компонентом повышения питательной ценности. По содержанию лизина гречиха превосходит просо, пшеницу, рожь, по содержанию валина приближена к молоку, лейцина – к говядине, фенилаланина – к молоку и говядине. Главным источником биосинтеза лизина является аспаргиновая кислота, содержание которой в зерне гречихи так же значительно.

Специфичным свойством гречневой муки является полное отсутствие «клейковинных белков» - глиадина и глютелина. Гречневая мука является ценным ингредиентом натурального происхождения, способным обогатить изделия витаминами группы В, витаминами Р и РР, минеральными веществами. Содержание В₁, В₂, РР в гречневой муке в среднем выше в 2-4 раза, чем в пшеничной [4].

Достоинство гречневой муки является наличие в ней витамина Р – рутина, благодаря которому изделия из гречневой муки могут приобретать лечебные свойства и возможно быть рекомендованы людям страдающим гипертонической болезнью, сахарным диабетом. Неоспоримым достоинством гречневой муки является высокое содержание в ней калия, кальция и железа по сравнению с пшеничной мукой. [5]

Лён также является сырьем для получения безглютеновых продуктов. Содержание белка в семенах масличного льна изменяется в пределах от 15 до 33,8 %. Белок сосредоточен в эндосперме, меньше в ядре и незначительно в оболочке. Семена льна характеризуются наличием белков с полноценным аминокислотным составом. Семена льна являются источником биологически активных веществ, их лечебные свойства используются в официальной медицине. Введение семян льна и продуктов их переработки в изделия, позволит повысить их пищевую и биологическую ценность и биологическую эффективность.

Льняные белки характеризуются значительным количеством серосодержащих аминокислот: триптофана, цистеина и метионина которые проявляют антиоксидантную активность и обеспечивают более высокий антиоксидантный статус организма. Содержащаяся АЛК в льняном семени, обладает противораковой активностью, уменьшает содержание триглицеридов в крови, понижает содержание холестерина, оказывает антитромботическое и противовоспалительное действие. Льняное семя - источник лигнанов № 1 в рационе питания людей. Находятся лигнаны в основном в оболочке, содержание лигнанов около 52679 мкг на 100 г. Лигнаны обеспечивают также защиту кровеносных сосудов от воспалительных повреждений, так как именно воспалительный процесс приводит к сердечному приступу. Именно поэтому льняная мука является перспективным сырьем для производства продуктов повышенной пищевой и биологической ценности. Она богата диетической клетчаткой (до 30%), полиненасыщенными жирными кислотами (Омега-3 и Омега-6), растительным белком (до 50%), витаминами В1, В2, В6, фолиевой кислотой, антиоксидантами (лигнаны), а также необходимыми для здоровья микроэлементами (калием, кальцием, магнием, цинком и др.) [6,7].

Сегодня превосходит пшеницу амарант и другие традиционные злаковые культуры. Семена амаранта обладают хорошими мукомольными качествами, имеют вкус, напоминающий ореховый. Амарантовая мука обладает высокой биологической ценностью, служит богатым источником минеральных веществ, таких как кальций, магний, фосфор, и витаминов С и РР.

Амарантовая мука используется при приготовлении каш, лепешек, хлебобулочных, кондитерских и макаронных изделий, сыров и йогуртов, майонеза. Семена и муку амаранта можно также использовать в виде добавки к блюдам обычного рациона, они применяются в консервировании овощей, а также используются в качестве питательной витаминно-белковой добавки к различным вегетарианским и диетическим блюдам. Находят также широкое кулинарное применение и листья амаранта – их добавляют в салаты, запеканки и омлеты.

Употребление амаранта рекомендуется при ишемической болезни сердца и атеросклерозе, диабете и ожирении, онкологических заболеваниях и ослабленном иммунитете. Амарантовая мука и продукты из нее оказывают профилактическое воздействие на многие системы организма: снижают уровень холестерина, улучшает состояние артерий, уменьшают риск сердечно - сосудистых и онкологических заболеваний, способствуют выводу шлаков. Особая ценность амаранта заключается в наличии в его составе такого вещества, как сквален, который обладает сильным антиоксидантным действием.

Киноа - новое сырьё для получения продуктов безглютенового питания, которое содержит исключительный баланс белков, жиров и углеводов. Среди аминокислот, присутствующих в белках, выделяют лизин, а также аргинин и гистидин – основные аминокислоты важные для детского развития. Киноа богата метионином и цистином, а также минералами – железом, кальцием, фосфором и витаминами. В то же время характеризуется низким содержанием жира, поэтому может служить дополнением к другим злакам или бобовым.

Среднее содержание белка в зернах киноа составляет 16%, но может достигать до 23%, что более чем вдвое превышает любые зерновые. Содержание жира составляет от 4 до 9%, половина из которых содержит линолевую кислоту, относящуюся к классу омега-6-ненасыщенных жирных кислот. По содержанию питательных веществ листья киноа сравнимы со шпинатом.

Питательные вещества, сконцентрированные в листьях, имеют низкий уровень нитратов и оксалаты, которые считаются вредными элементами в питании.

Сегодня очень широко используется нутовая мука, которую смалывают из прокаленных зерен нута (хумуса), иначе – турецкого гороха. У этой муки желтовато-кремовый цвет, нежный ореховый аромат и вкус. Будучи источником калия, цинка, кальция и белка, нутовая мука в своем составе содержит также немало растворимых пищевых волокон, которые необходимы организму человека для здоровья и полноценной жизнедеятельности.

Нутовая мука содержит витамины: группы В, витамин Е, РР, микро- и макроэлементы (калий, кальций, магний, железо, цинк), аминокислоты (лизин, треонин). [9]

Исследование вопроса об использовании сырья, не содержащего глютен показало, что существует широкий выбор культур для замены привычной для широкого круга потребителей пшеничной муки и изделий из неё, представленной в нашем рационе продуктами: хлебом, макаронными и кондитерскими изделиями и т.д. Использование в питании нетрадиционных культур полезно не только больным целиакией людям так и здоровым потребителям, ведь многие культуры и продукты из них это источники полноценных белков, полиненасыщенных жирных кислот, витаминов, микроэлементов и пищевых волокон.

Использование нетрадиционных видов муки в производстве безглютеновых продуктов ставит задачи для разработки технологических процессов производства, для получения продуктов высокого качества.

Литература:

1. Здоровое питание - основа жизнедеятельности человека: сб. материалов Всерос. науч.-практ. конф., 28 марта 2008 г., г. Красноярск / науч. ред. Ю.Л. Александров; Краснояр. гос. торг.-экон. ин-т. - Красноярск, 2008. – 450 с.
2. Исследование по определению безопасного количества глютена для больных целиакией/ С. Catassi, E. Fabiani, G. Iacono [и др.] // Жизнь без глютена. Дайджест. -2010. -С. 29-31.
3. Ревнова М. О. Целиакия: болезнь или образ жизни?/ М. О. Ревнова И., Э.Романовская.- 2-е изд., доп. и перераб.- СПб.: МедМассМедиа, 2006. -144 с.
4. Смертина Е.С. Гречневая мука как основа для хлебопекарного улучшителя/ Пища. Экология. Человек.-2001.-с.24.
5. Зотова Н.В. Пищевая ценность гречневой муки и расширение области её применения./ Ваше питание. - 2001.№1-с.35-36.
6. Барбашов А.В. Биохимические и функциональные характеристики белков семян льна и разработка способов повышения их биологической ценности: автореф. дис. ... канд. техн. наук: защищена 17.05.2007/ А.В. Барбашов.- Краснодар: 2007.-25с.
7. Пашенко Л.П. Характеристика семян льна и их применение в производстве продуктов питания. Л.П. Пашенко, А.С. Прохорова, Я.Ю. Кобцева, И.А.Никитин// Хранение и переработка сельхозсырья.-2004. -№7.-с.56-57.
8. Шилов В.Н., Мицьо В.П. Здоровое питание. Практические советы. М.: Парус, Равновесие, 2006. - 237 с.
9. Дробот В.И.. Использование нетрадиционного сырья в хлебопекарной промышленности. - К.: Урожай, 1988.-152с.

619:614.95:579.869.1

ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНАЯ ОЦЕНКА МЯСНЫХ ИЗДЕЛИЙ ПРИ НАЛИЧИИ ОСТАТОЧНЫХ КОЛИЧЕСТВ НИТРАТОВ И НИТРИТОВ

Кауменов Н.С. – к.в.н., ст. преподаватель кафедры ветеринарной санитарии, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Насымбаева А.У. – магистрант, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В данной статье показаны результаты органолептической оценки мяса, а также биохимический анализ мяса и полуфабрикатов из баранины. Проведены, исследования на определение остаточных количеств нитратов и нитритов в мясных продуктах. В результате исследований было, определено, что исследуемые образцы соответствуют допустимым нормативным значениям.

Ключевые слова: органолептическое исследование, нитраты, нитриты, биохимический анализ.

Весьма актуальным является вопрос экологической безопасности пищевых продуктов, в особенности безопасности мяса и мясных продуктов. Всем уже давно известно, что различные животноводческие комплексы, которые разводят в больших промышленных масштабах свиней, крупный рогатый скот и птицу, которые содержат животных в помещениях наиболее предельной ограниченности передвижения, подкармливая животных разнообразными добавками, гормональными стимуляторами, антибиотиками которые позволяют значительно превысить животными товарный вес. Все эти «добавки» накапливаются в больших количествах в теле животных в виде тяжелых невыводимых соединений, что опасно при употреблении такого мяса. Эти вещества могут накапливаться в

человеческом организме, в дальнейшем оказывая не благоприятное воздействие на сам организм [1, с. 205].

В настоящее время в Республике Казахстан на долю баранины приходится около 25 % от всего мяса, производимого в стране. Мясо баранины является одним из основных видов сырья для производства продуктов питания. Производство баранины главным образом осуществляется за счет убоя, а также переработки взрослых овец, и всего 10 % - молодняка в возрасте до одного года.

В мясной промышленности фиксаторы окраски (цвето-регулирующие материалы) нужны для стабилизации наиболее красного окрашивания мясopодуктов. Мясо, имеющее пурпурно-красную окраску в присутствии в нём миоглобина. Если мясо в течении несколько часов находилось на воздухе или при нагревании, цвет такого мяса становится коричневым или серо-коричневым, из-за образования метмиоглобина. Для стабилизации красной окраски в мясе нужно главным образом предотвратить процесс в котором образовывается метмиоглобин. В пищевой промышленности этого добиваются путем обработки мяса нитритами (или нитратами) - Е 249...Е 252.

Обработка мяса нитритом или нитратом часто приводит к образованию нитрозомиоглобина - что является красителем, обеспечивающим нужный цвет, который не изменяется при хранении, а также термообработке. При образовании такого нестабильного пигмента мяса миоглобина в термостойкий краситель нитрозомиоглобин в мясopодуктах появляется сложный химический и ферментативный процесс превращения, в результате которого из нитрита (или из нитрата после его восстановления до нитрита) выделяется оксид азота, после реагирует с миоглобином [2, с. 54].

Основные источники пищевых нитратов - это растительные продукты. Максимальное накопление нитратов проявляется в основном в период наибольшей активности растений - созревания плодов. Которые в дальнейшем могут быть использованы при кормлении животных, тем самым попадая, данные вещества имеют свойство накапливаться в организме животных [3, с. 44].

В связи с этим была поставлена цель: провести ветеринарно - санитарную оценку баранины при наличии остаточных количеств нитратов и нитритов, исходя из которой были определены задачи:

- провести органолептическую оценку;
- провести биохимический анализ мяса;
- провести исследование на наличие остаточных количеств нитратов и нитритов.

Материал и методы исследования

Исследования проводились в РГП на ПХВ «Республиканская ветеринарная лаборатория», торговый рынок "Дастархан" и на кафедре ветеринарной санитарии Костанайского государственного университета им. А. Байтурсынова.

В качестве исследуемого материала были отобраны мясо баранины 45 проб, а также полуфабрикаты из баранины в количестве 3 проб.

При исследовании мяса баранины на остаточное количество нитратов и нитритов, были использованы (ГОСТ8558.2) [4, с. 12]. и (ГОСТ8558.1) [5, с. 20].

Органолептическое исследование и биохимический анализ, осуществлялись общепринятыми методами.

При органолептическом исследовании в обязательном порядке был проведен осмотр туши, далее определяли состояние мышечной ткани, жира, костного мозга, сухожилий, а также суставных поверхностей.

Одновременно проводили внешний осмотр, а также в это время устанавливали форму клейм ветеринарного надзора, наблюдали наличие корочки подсыхания и наличие срывов фасций и мышц, липкость, а также влажность, загрязнение, цвет поверхности и наличие плесени.

Органолептическое исследование включало в себя такие показатели как: состояние мышечной ткани и жира, также запах и консистенция мяса [6, с. 303].

Результаты исследования

В ходе проведенных исследований было исследовано 45 проб мяса баранины и 3 проба мясных полуфабрикатов (Таблица 1) Как видно в таблице в 2012 году 15 проб мяса баранины и 10 проб полуфабрикатов из баранины, в 2013 году было исследовано 16 проб мяса баранины и 9 проб полуфабрикатов из баранины, в 2014 году мясо баранины 14 проб и 12 проб мясных полуфабрикатов.

Таблица 1 - Количество проб за 2012-2014 года

Наименование показателей	Количество проб		
	2012 год	2013 год	2014 год
Мясо баранины	15	16	14
Полуфабрикаты из баранины	10	9	12

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

При органолептическом исследовании проводили осмотр партии мяса. Качество бульона, а также еще запах, оценивали при пробе варке. В колбу которую мы наполнили дистиллированной водой в объеме 60 мл, мы помещали 20 г фарша, перемешивали, после чего выдерживали 10 минут на кипящей водяной бане, при этом колбу накрывали предметным стеклом.

В тот момент когда появлялись пары, легким движением приоткрывали колбу, и в тот момент определяли запах. Видимым глазом было установлено, что бульон прозрачный, со свойственным ароматом, в котором жир собирался на его поверхности в виде больших скоплений.

Путем надавливания на поверхность сделанного нами свежего разреза, определяли консистенцию, в тот момент следили за скоростью выдавливания. Далее наблюдали быстрое восстановление, а также эластичность ямки выражена. Жиры имел белый цвет, с желтоватым оттенком, твердый.

Таблица 2 - Результаты органолептического исследования мяса баранины за 2012-2014 год.

Наименование исследования	2012 год	2013 год	2014 год	Нормативы
	Результаты исследования			
1	2	3	4	5
Органолептическое исследование:	Поверхность имеет слегка	Поверхность влажная	Поверхность туши имеет	Поверхность туши имеет сухую
Наружный вид мяса	влажную корочку, цвет корочки подсыхания бледно-розовый	корочку, цвет корочки подсыхания бледно-розовый	сухую корочку подсыхания. цвет мяса кирпично-красный.	корочку подсыхания, не прилипает к пальцам. Цвет корочки подсыхания бледно-розовый
Консистенция	Эластичная, с образование ямки вдавливания	Эластичная, с образование ямки вдавливания	Эластичная, с образование ямки вдавливания	Эластичная ямка от вдавливания, выравнивается быстро

Продолжение таблицы 2

Жир	Белый с желтоватым оттенком, твердый	Белый, слегка твердый	Белый, твердый	Белый, с легким желтоватым оттенком, твердый, крошится
Запах	Приятный	Приятный	Приятный	Приятный, ароматичный
Цвет	Кирпично-красный	Светло-красный	Кирпично-красный	Кирпично-красный

В результате исследований органолептических свойств за 2012 год мяса баранины, было установлено, что мясо имело слегка влажную поверхность, плотной консистенции, приятного запаха, имеющее белый с желтоватым оттенком жир, рН находилась в пределах 6,0. В 2013 году органолептические исследования мяса баранины, показали, что в мясе была влажная поверхность, плотная консистенция, отмечался приятный запах, рН составляла 6,1 жир был белый с желтоватым оттенком. При проведении исследований в 2014 году по органолептическим показателям на поверхности мяса наблюдали сухую корочку подсыхания, оно имело плотную консистенцию, с приятным запахом, имеющее белый, твердый жир, показателем водородных ионов 5,8.

Таблица 3 - Органолептические показатели мясного полуфабриката

Наименование показателей	Нормативы мясного полуфабриката	Исследуемый мясной полуфабрикат		
		2012 год	2013 год	2014 год
Внешний вид на разрезе	Поверхность чистая,	Поверхность чистая, без	Поверхность чистая, без слизи	Поверхность чистая, без слизи.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

	на разрезе мышечный рисунок равномерный. без слизи.	слизи.		
Вкус и запах	Естественный доброкачественному сырью с ароматом специй. Постоянный привкус и запах отсутствует	Естественный доброкачественному сырью с отсутствием аромата специй	Естественный доброкачественному сырью, аромат специй отсутствует	Естественный доброкачественному сырью, с ароматом специй. Постоянный привкус и запах отсутствует
Цвет	Естественный цвету сырья, равномерный на разрезе, светло коричневого цвета.	Естественный цвету сырья, равномерный на разрезе, светло коричневого цвета	Естественный доброкачественному сырью, темно коричневого цвета	Естественный доброкачественному сырью, светло коричневого цвета

Как видно из результатов таблицы полуфабрикаты из баранины по органолептическим показателям соответствовали норме в 2012 году, где отмечалась чистая поверхность, без слизи с ароматом специй, светло коричневого цвета. В 2013 году наблюдалась чистая поверхность, без слизи, при этом отсутствовал аромат специй, цвет данных полуфабрикатов был темно-коричневого цвета. При исследовании данных продуктов в 2014 году поверхность была чистой, без слизи, с присутствием аромата специй, светло-коричневого цвета, также отсутствовал посторонние привкус и запах.

Биохимический анализ мяса

В результате биохимического анализа мяса и мясных полуфабрикатов были получены следующие результаты где в мясе баранины рН составляла в 2012-6,0; 2013-5,7; 2014-5,8, при этом реакция с сернокислой медью наблюдалась отрицательная, реакция на пероксидазу была положительной.

Таблица 4 - Биохимический анализ мяса и мясных полуфабрикатов

Биохимический анализ мяса				
Показатели	2012	2013	2014	Нормативы
рН	6,0	5,7	5,8	5,8-6,2
Реакция с сернокислой медью	Отрицательная, бульон прозрачный	Отрицательная, бульон прозрачный	Отрицательная, бульон прозрачный	Бульон прозрачный
Реакция на пероксидазу	Положительная, бульон прозрачный	Положительная, бульон прозрачный	Положительная, бульон прозрачный	Положительная, вытяжка сине зеленого цвета, переходящая в буро-коричневый
Биохимический анализ мясных полуфабрикатов				
рН	6,9	6,8	7,0	6,8-7,1
Реакция с сернокислой медью	положительная	положительная	положительная	Бульон прозрачный
Реакция на пероксидазу	отрицательная	отрицательная	отрицательная	Положительная, вытяжка сине зеленого цвета, переходящая в буро-коричневый

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Исследование полуфабрикатов показало, что рН в полуфабрикатах из баранины колебалась и достигала уровня в 2012 году до 6,9; в 2013 до 6,8 и в 2014 до 7,0, реакция с сернокислой медью отмечалась отрицательной, положительной пробой была реакция на пероксидазу во весь период исследования.

Таблица 5 - Результаты исследования мяса баранины и полуфабрикатов на остаточное количество нитратов и нитритов за 2012-2014 годы.

Показатель	2012	2013	2014	Нормативы
Остаточное количество нитратов в мясе баранины	0,00157	0,00154	0,00153	0.002 %
Остаточное количество нитритов мясе баранины	0,00153	0,00159	0,00156	0.002 %
Остаточное количество нитратов в мясных полуфабрикатах	0,00162	0,00168	0,00174	0.002 %
Остаточное количество нитритов мясных полуфабрикатах	0,00153	0,00165	0,00168	0.002 %

Результаты исследования мяса баранины и полуфабрикатов на остаточное количество нитратов и нитритов показывают, что содержание нитратов в мясе баранины составляло в 2012 году - 0,00157 %, в 2013 году - 0,00154 %, в 2014 году - 0,00153 %; а при определении нитритов были получены следующие данные: в 2012 году - 0,00153%, в 2013 году - 0,00159 % и в 2014 году - 0,00156 % соответственно.

Исходя из данных таблицы 5 содержание нитратов в мясных полуфабрикатах из баранины составляло в 2012 году - 0,00162 %; в 2013 году - 0,00168 %; в 2014 году - 0,00174 %; а содержание нитритов показало, что: в 2012 году составляло - 0,00153 %; в 2013 году - 0,00165 %; в 2014 году - 0,00168 %.

Заключение

Исследование мяса баранины проводили по следующим показателям: в которое входило органолептическое исследование мяса, а также биохимический анализ мяса и полуфабрикатов из баранины, также были проведены исследования мяса баранины на остаточное количество нитратов и нитритов.

При органолептическом исследовании существенных отклонений от норм, в исследуемом мясе не обнаружено.

Биохимический анализ включал в себя проведение реакции с сернокислой медью, реакцию на пероксидазу, а также определения рН среды. Согласно нормативам рН свежего мяса составляет 5,8-6,2, реакция с сернокислой медью при свежем мясе имеет прозрачный бульон, Бульон из несвежего мяса образует хлопья или выпадает в желеобразный сгусток сине-голубого или зеленоватого оттенка, реакция на пероксидазу при свежем мясе вытяжка сине-зеленого цвета, который через 1-2 минуты переходит в буро-коричневый цвет. При несвежем мясе вытяжка не приобретает сине-зеленый цвет, либо сразу переходит в буро-коричневый цвет.

Так в 2012 году мясо баранины имело слегка влажную поверхность, цвет корочки подсыхания имело бледно-розовый цвет, плотной консистенции, эластичное, с образованием ямки вдавливания, цвет жира имел белый цвет, с приятным запахом, рН 6,0, реакция на пероксидазу была положительной с образованием сине-зеленого цвета переходившего в буро-коричневый, реакция с сернокислой медью отрицательная с образованием прозрачного бульона. В 2013 году мясо имело влажную поверхность, плотной консистенции, цвет жира белый, твердый, рН 6,1, реакция на пероксидазу положительная с образованием сине-зеленого цвета, реакция с сернокислой медью отрицательная с образованием прозрачного бульона.

При исследовании мяса в 2014 году мясо имело сухую корочку подсыхания, темно коричневого цвета плотной консистенции с рН 5,8, реакция на пероксидазу положительная с образованием сине-зеленого цвета, реакция с сернокислой медью отрицательная с образованием прозрачного бульона. Согласно проведенных исследований в 2012 году мясо имело незначительные отклонения при органолептическом исследовании и уровня рН-6,0. Также при органолептическом исследовании полуфабрикатов из баранины в 2012 году поверхность была чистая, без слизи, вкус и запах соответствовал доброкачественному сырью с ароматом специй, цвет равномерный на разрезе светло-коричневого цвета. В 2014 году отмечалась чистая поверхность, с равномерным рисунком на

разрезе, без слизи, с ароматом специй, светло-коричневого цвета и лишь в 2013 году имелись некоторые отклонения, поверхность имела равномерный рисунок на разрезе, с отсутствием аромата специй, темно – коричневого цвета.

При исследовании мяса баранины на остаточное количество нитратов и нитритов были установлены следующие результаты: в 2012 году остаточное количество нитратов 0,00157 %, 2013 году - 0,00154 %, 2014 году - 0,00153 %; остаточное количество нитритов в 2012 году - 0,00153 %, 2013 году - 0,00159 %, 2014 году - 0,00156 %, что не превышало допустимой нормы 0,002 %. Также при исследовании мясных полуфабрикатов из баранины на остаточное количество нитратов были следующие результаты: в 2012 году - 0,00162 %, в 2013 году - 0,00168 %, 2014 году - 0,00174 %; остаточное количество нитритов 2012 году 0,00153 %, 2013 году - 0,00165 %, 2014 году - 0,00168 %.

Таким образом, по данным результатов исследований было установлено, что превышения допустимого уровня нитратов и нитритов не наблюдалось, однако установленные уровни находятся близки к уровню предельно допустимой нормы, что требует дальнейшего изучения.

Литература:

1. Биологическая и химическая ценность мяса баранины / Я.М. Узакон / Мясная индустрия. – 2008.- 288 с.
2. Зарубин Г.П., Дмитриев М.Т., Приходько Е.И., Мищикина В.А. Гигиеническая оценка нитратов в пищевых продуктах // Гигиена и санитария. 1990. – с. 54-55.
3. Волкова Н. В. Гигиенические значения нитратов и нитритов в плане отдаленных последствий их действия на организм. 1980.- 48 с.
4. ГОСТ 8558.1-2010 Продукты мясные. Методы анализа.-Введ.2010.-М.: Межгосударственный стандарт. Стандартиформ.-2010.-13 с.
5. ГОСТ 8558.2- 2010 Продукты мясные. Методы определения нитратов. -Введ.2010.-М.: Межгосударственный стандарт. Стандартиформ.-2010.-22 с.
6. Ветеринарно-санитарная экспертиза с основами технологии и стандартизации продуктов животноводства: учебник / Под ред. проф. М.И. Боровкова. 2-е изд. стер.- СПб.: Издательство «Лань», 2008.- 400с.

УДК 631.4 (471.327)

БИОЛОГИЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ ПОЧВ НА ПРИМЕРЕ РАЙОНА ЧАРШАМБА, ТУРЦИЯ

Кусаинова М.Д. - к.с.-х.н., научный сотрудник, Казахский научно-исследовательский институт почвоведения и агрохимии, г. Алматы

*Целью данного исследования было оценить влияние инокуляции различных штаммов микроорганизмов на урожай пшеницы (*Triticum aestivum* L.) и плодородие почвы в тепличных условиях, а также определить ферментативную активность как уреазы (UA), щелочной фосфатазы (APA) в почвах Северной Турции района Черного моря, провинции Бафра, г. Самсун. В исследовании были использованы штаммы микробов *Amycolatopsis magusensis*, *Amycolatopsis orientalis*, *Streptomyces* sp., *Actinomadura geliboluensis*, *Amycolatopsis azurea*. Эти показатели наиболее информативные, они отражают деятельность всей микрофлоры почвы и фактический уровень биологических процессов в ней, то есть в результате оценивается биологическая активность исследуемой почвы.*

Ключевые слова: почвы Турции, равнина Бафра, ферментативная активность.

Введение

В современном мире экологические проблемы по своему значению вышли на одно из первых мест. Бурное развитие хозяйственной деятельности человека привело к интенсивному, часто разрушительному, воздействию на окружающую среду. Поскольку при таких воздействиях могут резко изменяться свойства почвы, почвенная биота может быть использована как индикатор степени нарушения биогеоценоза. Именно в почвенном слое происходит взаимодействие малого биологического и большого геологического круговоротов. Благодаря этому в почве формируется главное свойство – плодородие. Основную роль в этом играют микробиологический комплекс и биохимические механизмы трансформации вещества и энергии. Важность функционирования цепей разложения связана с тем, что в процессе биологического круговорота в них перерабатывается до 90 % прироста биомассы растений, попадающей в эти цепи в виде опада [1, с. 23].

В процессах автолиза этих микроорганизмов ферменты освобождаются из клеток и переходят в почву. В тоже время органические удобрения и растительные остатки, способствуя размножению микроорганизмов вызывают также увеличение содержания в почве ферментов. В ризосфере растений ферментов больше, чем в других частях почвы, ибо здесь в большем количестве развиваются микроорганизмы. Ферменты, находящиеся в почве вне клеток микробов, сохраняют свою активность и участвуют в протекающих в почве биохимических процессах. Часть ферментов находится в почве в поглощенном состоянии и в таком виде труднее подвергаются воздействию микроорганизмов и разрушению.

Количество и активность ферментов в почвах определяется свойствами последних, количеством и формами почвенного органического вещества, активной деятельностью микрофлоры. Ферментативная активность почв, содержащих достаточные запасы органического вещества, имеющего нейтральную реакцию и обеспеченного необходимым количеством элементов минерального питания, при благоприятных физических свойствах. Эти почвы обладают более высокой ферментативной активностью, чем бедные, малоплодородные почвы [2, с. 189].

В каждом виде почв, обладающих конкретными физико-химическими свойствами, развиваются определенные группы микроорганизмов и устанавливается биологическое равновесие, характерное для данных условий и сезона. Изменение водного, воздушного и питательного режимов почвы, которое особенно резко происходит в почвах агроэкосистем, сказывается существенным образом на микрофлоре: меняется количество отдельных групп микроорганизмов, а также динамика и интенсивность микробиологических процессов. На характер микрофлоры большое влияние оказывает активная кислотность почвы. Микроорганизмы одной и той же систематической группы неодинаково относятся к кислотности среды. Так, большинство бактерий почвы не развивается при значении реакции среды ниже pH 4,5-5. Минимальные значения кислотности среды для грибов составляют pH 2-3. В связи с этим становится понятным, почему в любой почве могут быть найдены представители основных групп микроорганизмов, но в кислых почвах микроскопических грибов относительно больше, чем в щелочных, где лучше размножаются бактерии и актиномицеты. Несмотря на разную кислото- и щелочеустойчивость, все группы микроорганизмов проявляют активную жизнедеятельность в нейтральной среде. Поэтому нейтрализация кислых и снижение значения реакции среды щелочных почв приводят к активизации желательных для возделывания культурных растений процессов [3, с. 12].

Результаты многочисленных исследований по изучению динамики изменения численности микроорганизмов путем посева на стандартные питательные среды показывают, что количество микроорганизмов в почвах измеряется десятками, тысячами, миллионами, даже миллиардами клеток на 1 г почвы [4, с. 20].

Одним из показателей биологической активности и плодородия почв служит ферментативная активность. Ее определение в почве позволяет судить об интенсивности и направленности биохимических процессов, протекающих в ней, особенно под влиянием антропогенных факторов, регулирующих условия жизнедеятельности растений и микроорганизмов [5, с. 25]

Учитывая особую важность роли микроорганизмов нами были поставлены следующие цели и задачи:

1. Изучить изменение и развитие численности различных микроорганизмов в исследуемых почвах.
2. Определить ферментативную активность почв;
3. Определить продуктивность пшеницы на почвах с различными штаммами.

ОБЪЕКТЫ И МЕТОДЫ

Исследования проводились по программе TUBITAK-BIDEB (Совет по научно-техническим исследованиям Турции). Почвенные образцы были отобраны с верхнего слоя в пределах от 0- до 20-см в сельскохозяйственных угодьях равнины Бафра города Самсун (рисунок 1). Почвы исследуемого участка используются под земледелие в течение долгого времени. Участок расположен на приморской равнине на севере Турции (широта, 41°21'N; долгота, 36°15'W). Климат семигумидный (Rf = 47,21), температура воздуха от 6,6°С в феврале, до 23°С в августе. Средняя температура воздуха составляет 14,2°С и среднегодовое количество осадков - 670 мм.

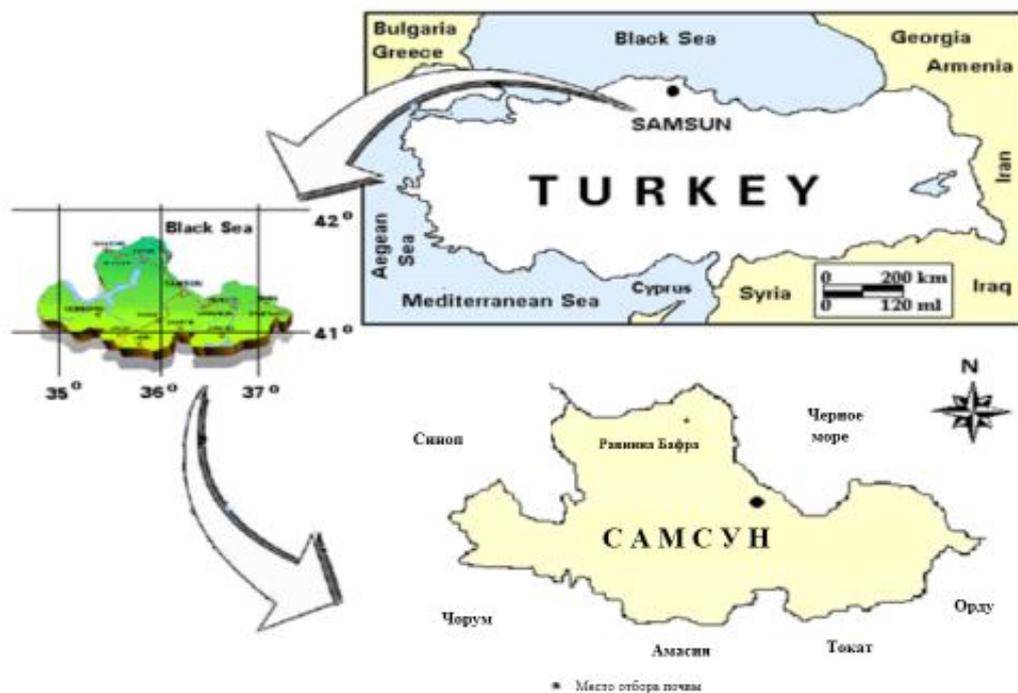


Рисунок 1 – Схема расположения почвенных разрезов для проведения опытов

Для физико-химических анализов были использованы воздушно-сухие образцы почв, из которых были удалены растительные остатки, корневые фрагменты и камни размерами, превышающие 2 мм. Образцы почвы измельчали вручную и просеивали через сито с отверстиями <8 мм без корневой массы. Почвенные образцы были высушены при комнатной температуре и были подготовлены для проведения дальнейшего опыта в теплицах. В почву в дальнейшем была добавлена пшеничная солома. Солома отбиралась из опытной станции Аграрного факультета университета Ondokuz Mayıs. Пшеничная солома была высушена и просеяна через сито диаметром менее 0,50 мм. Затем в почву были инкубированы штаммы микроорганизмов. Для эксперимента использовали микробные штаммы, взятые из департамента биологии научного факультета, университета Ondokuz Mayıs. Для научной работы были отобраны пять различных штаммов микроорганизмов - *Amycolatopsis magusensis*, *Amycolatopsis orientalis*, *Streptomyces sp.*, *Actinomadura geliboluensis* и *Amycolatopsis azurea*.

Схема эксперимента

- (1) контроль (без пшеничной соломы, без штамма микроорганизмов)
- (2) с добавлением пшеничной соломы, без штамма микроорганизмов
- (3) *Streptomyces sp.*, без добавления пшеничной соломы
- (4) *Streptomyces sp.*, с добавлением пшеничной соломы
- (5) *Amycolatopsis magusensis*, без добавления пшеничной соломы
- (6) *Amycolatopsis magusensis*, с добавлением пшеничной соломы
- (7) *Amycolatopsis orientalis*, без добавления пшеничной соломы
- (8) *Amycolatopsis orientalis*, с добавлением пшеничной соломы
- (9) *Actinomadura geliboluensis*, без добавления пшеничной соломы
- (10) *Actinomadura geliboluensis*, с добавлением пшеничной соломы
- (11) *Amycolatopsis azurea*, без добавления пшеничной соломы
- (12) *Amycolatopsis azurea*, с добавлением пшеничной соломы

Физико-химические свойства почвы определялись ареометрическим методом [6, с.434-437]. Органическое вещество определяли, используя метод Walkley-Black мокрого озоления [7,8, с. 251-263]. pH и электропроводимость (ЕС) в 1: 1 (вес / объем) в почве: водной суспензии с помощью pH-метра и ЕС-метра. Содержание CaCO₃ с Scheibler calsimeter.

Уреаза является важным ферментом в почве, за счет гидролизного действия мочевины применяется в качестве удобрения или выводится с мочой пастбищных животных. Активность уреазы (UA) в почве мы определяли методом Хоффмана и Тейчера [9, с.55-63]. Определение активности уреазы проводится по скорости подщелачивания среды за счет разложения мочевины до аммиака. Навеску 10 г воздушно-сухой почвы помещают в пробирку и заливают 1 мл толуола, 7,5 мл

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

цитратного буфера (рН 6,7) и 10 мл 10 % раствора мочевины. Пробирки закрывают резиновыми пробками тщательно встряхивают и ставят в термостат на 3 ч при 37 °С. Активность уреазы выражают в мг N-NH₃/г.ч. После инкубации в каждую пробирку доливают по 8 мл дистиллированной воды и для получения прозрачных растворов по две капли разведенной соляной кислоты. Суспензию взбалтывают и центрифугируют при 3000 об/мин в течение 3 мин. Окрашенную суспензию измеряют с помощью спектрофотометра при 578 нм, результат обозначается μg (г сухой почвы)⁻¹.

Активность арилсульфатазы определяли методом Табатай и Бремнера [10, с.301-307]. Навеску 1 г воздушно-сухой почвы помещают в пробирку и заливают 0,25 мл толуола, 4 мл цитратного буфера (рН 5,5) и 1 мл 0,115М раствора п-нитрофенола. Пробирки закрывают резиновыми пробками тщательно встряхивают и ставят в термостат на 1 ч при температуре 37 °С. Суспензию п-нитрофенола измеряют с помощью спектрофотометра при 410 нм, результат обозначается μg п-нитрофенола (г сухой почвы)⁻¹.

РЕЗУЛЬТАТЫ И ОБСУЖДЕНИЯ

Так по нашим данным исследуемая почва имеет суглинистую почвенную текстуру, с низким содержанием органического вещества и электропроводности (таблица 1).

Таблица 1 - Почвенные физико-химические свойства исследуемого участка

Глина, %	29,55
Ил, %	43,06
Песок, %	27,39
Почвенная текстура	суглинок
рН	7,1
Электрическая проводимость, dSm-1	0,935
CaCO ₃ , %	11,74
Содержание органических веществ, %	1,73
Общий азот, %	0,18

Влияние штаммов в продуктивности пшеницы было положительным, это можно отметить по таблице 2, где штаммы по сравнению с контролем и только добавлением соломы имеет большую разницу в массе. Особый результат показал вариант со штаммами *Streptomyces sp.* и *Actinomadura geliboluensis*, второй вид штамма повлиял на увеличение веса соломы по отношению к контролю 13,8 %, а его применение с пшеничной соломы привело к 83,2 %-ное снижение веса соломы по отношению к контролю (без применения штаммов и пшеничной соломы). Применение лишь пшеничной соломы повлияло на растение с худшей стороны, за счет этого снизился вес соломы на 76,8 % по сравнению с контролем, а также на 34,9 % веса зерна.

Таблица 2 – Влияние штаммов микроорганизмов и пшеничной соломы на массу соломы, зерна и на массу 1000 зерен

Варианты	Масса соломы, кг/га	Масса зерен, кг/га	Масса 1000 зерен
Контроль (без штамма и соломы)	1329,46 ± 330,74	292,64 ± 8,70	34,71 ± 3,88
Только солома	308,75 ± 35,28	190,50 ± 12,04	32,32 ± 12,30
<i>Amycolatopsis magusensis</i>	1488,76 ± 78,61	244,59 ± 43,06	40,67 ± 0,28
<i>Amycolatopsis orientalis</i>	1395,43 ± 18,61	251,67 ± 11,94	38,72 ± 0,18
<i>Amycolatopsis azurea</i>	1510,43 ± 40,56	283,47 ± 21,76	40,02 ± 0,21
<i>Streptomyces sp.</i>	1574,60 ± 127,22	279,59 ± 20,00	37,28 ± 2,80
<i>Actinomadura geliboluensis</i>	1512,79 ± 71,76	291,67 ± 5,83	38,39 ± 1,01
<i>Amycolatopsis magusensis</i> + солома	270,28 ± 133,15	47,78 ± 23,43	33,08 ± 1,06
<i>Amycolatopsis orientalis</i> + солома	271,95 ± 93,52	31,25 ± 20,00	32,14 ± 0,99
<i>Amycolatopsis azurea</i> + солома	208,61 ± 31,57	17,22 ± 2,69	30,24 ± 3,28
<i>Streptomyces sp.</i> + солома	277,09 ± 90,56	34,17 ± 21,94	31,95 ± 0,86
<i>Actinomadura geliboluensis</i> + солома	222,78 ± 62,04	26,81 ± 15,74	33,28 ± 1,64

Уреаза гидролизует мочевины до аммиака и углекислого газа и играет важную роль в азотном режиме почв. Изучение уреазной активности важно с двух позиций:

1) с уреазной активностью связана аммонификация мочевины, переход азота в доступную растениям форму;

2) в нейтральных и щелочных почвах высокая уреазная активность имеет отрицательное значение, способствуя газообразным потерям азота мочевины. Установлена связь активности уреазы с видовым составом аммонифицирующих микроорганизмов и их способностью синтезировать уреазу.

Основная масса почвенной уреазы сосредоточена в глинистой фракции и связана с органо-минеральным комплексом и обладает высокой устойчивостью к протеолитическим ферментам.

Уреазная активность находится в положительной коррелятивной связи с содержанием аммиачного азота, нитрификационной способностью почвы, с содержанием органической пшеничной соломы. Таким образом, по данным рисунка 2 и таблицы 3 можно отметить, что добавление пшеничной соломы в почву значительно, а именно в 4 раза превышает численность активности микроорганизмов в сравнении без добавления пшеничной соломы.

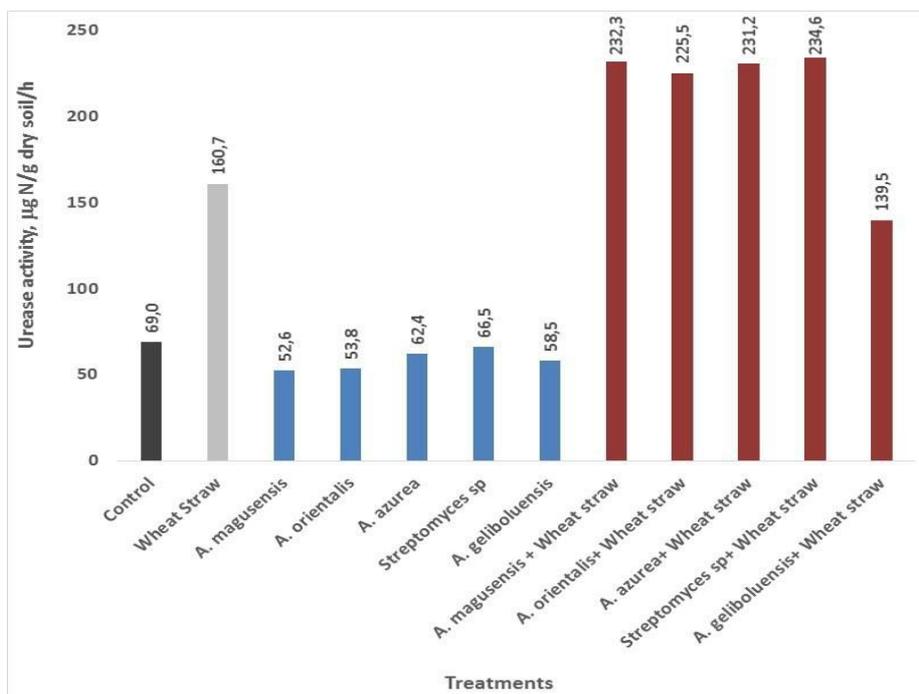


Рисунок 2 – Активность уреазы (UA) по вариантам исследования

Таблица 3 - Ферментативная активность по вариантам исследования

Варианты	Активность уреазы в почве (UA), $\mu\text{g N g}^{-1}$ сухой почвы	Активность арилсульфатазы (ALP), $\mu\text{g p -NP g}^{-1} \text{h}^{-1}$
Контроль (без штамма и соломы)	69,0 ± 19,4	217,7 ± 29,2
Только солома	160,7 ± 49,6	269,9 ± 16,7
<i>Amycolatopsis magusensis</i>	52,6 ± 10,2	253,0 ± 26,0
<i>Amycolatopsis orientalis</i>	53,8 ± 5,3	195,0 ± 13,2
<i>Amycolatopsis azurea</i>	62,4 ± 9,2	205,4 ± 10,2
<i>Streptomyces sp.</i>	66,5 ± 9,8	217,3 ± 44,9
<i>Actinomadura geliboluensis</i>	58,5 ± 7,6	191,0 ± 4,8
<i>Amycolatopsis magusensis</i> + солома	232,3 ± 107,9	246,4 ± 33,5
<i>Amycolatopsis orientalis</i> + солома	225,5 ± 63,4	231,4 ± 17,3
<i>Amycolatopsis azurea</i> + солома	231,2 ± 70,1	245,9 ± 4,1
<i>Streptomyces sp.</i> + солома	234,6 ± 23,8	216,8 ± 11,1
<i>Actinomadura geliboluensis</i> + солома	139,5 ± 7,9	233,1 ± 15,5

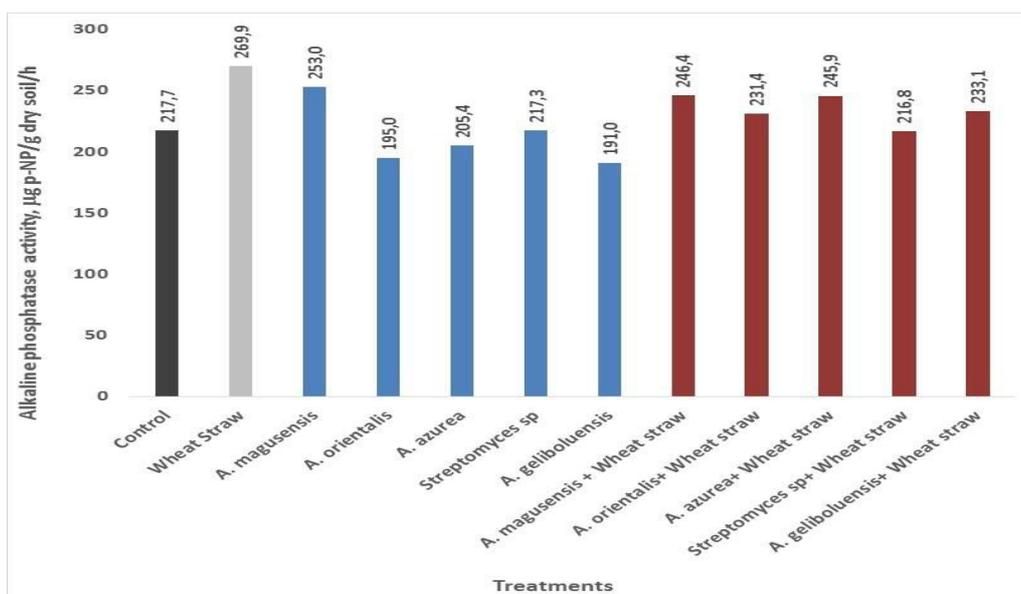


Рисунок 2 – Активность арилсульфатазы (АРА) по вариантам исследования

Отмечается активация арилсульфатазы в вариантах при добавлении пшеничной соломы. Контрольный вариант имеет не такое сильное различие, по сравнению с исследуемыми вариантами.

Микроорганизмы, в виде совместной смеси микробов, включающих в себя дрожжи, грибы, бактерии и актиномицеты, были признаны эффективными для повышения роста культур. Настоящее исследование по влиянию микробных штаммов на урожай пшеницы и концентрации питательных веществ, наряду с почвенными биологическими свойствами, такие как активность уреазы и активность щелочной фосфатазы в тепличных условиях дали положительные результаты. В исследовании использовались пять штаммов микроорганизмов, таких как *Amycolatopsis magusensis*, *Amycolatopsis orientalis*, *Streptomyces sp.*, *Actinomadura geliboluensis*, *Amycolatopsis azurea*. Исследования показали, что инкубация штаммов микроорганизмов увеличила массу зерна пшеницы, по сравнению с контрольным вариантом. Наилучший результат по всем параметрам отмечен со штаммом *Actinomadura geliboluensis*. Несмотря на небольшое количество микроорганизмов микрофлора в почве находилась в активном состоянии. Это активность выражается в численности аммонификаторов и хорошей активности фермента уреазы.

Благодарность

Мы благодарны TUBITAK-BIDEB (Совет по научно-техническим исследованиям Турции) за предоставленную финансовую поддержку, а также кафедру питание растений и почвоведение, сельскохозяйственного факультета, университета Ondokuz Mayıs и лично доктора, доцента Кизилкая Ридвана в исполнении исследований.

Список литературы:

1. Почва и микроорганизмы. Д.Г. Звягинцев. – М., 1987. – 325 с.
2. Биохимия почв. Я.В. Пейве. – Москва, ГИСЛЖП. – 1961. – 424 с.
3. Тейт Р. Органическое вещество почвы: Биологические и экологические аспекты: пер. с англ. / Р. Тейт. – М., 1991. – 400 с.
4. Почвоведение и агрохимия. – Алматы, 2008.- Вып.3. 105. с.
5. Почвенные микроорганизмы как компоненты биоценоза; под ред. Е.Н. Мишустина. – М., 1984. – 450 с.
6. Bouyoucos, G. J. 1951. A recalibration of the hydrometer method for making mechanical analysis of soils. Agron. J. 43: 434-437.
7. Walkley, A. and I.A. Black. 1934. An examination of the Degtjareff method for determining organic carbon in soils: Effect of variations in digestion conditions and of inorganic soil constituents. Soil Sci. 63:251-263.
8. Walkley, A. 1947. A critical examination of a rapid method for determining organic carbon in soils: Effect of variations in digestion conditions and of inorganic soil constituents. Soil Sci. 63:251-263.
9. Hoffman G. and Teicher K. (1961) Ein kolorimetrisches Verfahren zur Bestimmung der Ureaseaktivitat in Boden. Z. Pflanzenern. Dung. Bodenk. 95, 55-63.
10. Tabatabai M. A., Bremner J. M. (1969) Use of p-nitrophenyl phosphate for assay of soil phosphatase activity. Soil Biol. Biochem. 1, 301-307.

УДК 631.52:633.31

ЗАВИСИМОСТЬ ЗАСУХОУСТОЙЧИВОСТИ ЛЮЦЕРНЫ ОТ БИОХИМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Маханова С.К. - докторант PhD, специальность 6D080100 – Агрономия, Казахский агротехнический университет имени С. Сейфуллина, г. Астана
Сагалбеков У.М. - академик, д.с.-х.н., профессор, Северо-Казахстанский научно-исследовательский институт сельского хозяйства, с. Чаглинка
Серекпаев Н.А. - д.с.-х.н., профессор, Казахский агротехнический университет имени С. Сейфуллина, г. Астана

В статье приведены результаты оценки сортообразцов люцерны по засухоустойчивости, показатели корреляционной зависимости засухоустойчивости от биохимических показателей, вклад данных показателей в развитие изучаемого признака. Перспективный исходный материал будет рекомендован для целенаправленного использования в селекции НИИ.

Ключевые слова: люцерна, сортообразцы, засухоустойчивость, корреляция.

В настоящее время для полевого травосеяния наиболее широко используются из многолетних бобовых трав люцерна, зеленая масса которой отличается высоким содержанием белка, витаминов, разнообразных микроэлементов. За хорошие кормовые достоинства и агротехническое значение в народе люцерну называют «королевой» кормовых культур [1]. Но в связи с разнообразием природных условий региона, возрастает необходимость создания сортов, отличающихся сочетанием высокой кормовой и семенной продуктивностью с зимостойкостью и засухоустойчивостью, высокими кормовыми достоинствами. Даже у генетически великолепных сортов, дающие по 100 центнеров, всякие лимитирующие факторы уменьшают урожаи до девяти и более раз. Такая же проблема стоит в Северном Казахстане. Профессор генетики В. Драгавцев низкую урожайность сортов связывает с тем, что у них не хватает адаптивности, а именно: не хватает засухоустойчивости. Люцерна сочетает высокую засухоустойчивость с отзывчивостью на увлажнение. Засухоустойчивость культуры связывают с хорошо развитой и глубоко проникающей в почву корневой системой, в результате чего обеспечивается водой и питательными веществами из нижележащих слоев. Свойство засухоустойчивости многокомпонентно, состоит из 15 компонентов: артротропность корней, опущенность листьев, короткие и прижатые к стеблю листья, энергетика митохондрий, мембраны, осмотическое давление в корешках, за которое отвечает 25 тысяч генов... Физиолог Ю. Федулов доказал, что засухоустойчивость - 15 компонентный признак [2].

Таким образом, основная задача селекции многолетних трав для полевого и лугового травосеяния во всех зонах – создание экологически пластичных сортов, сочетающие в себе наряду с высоким качеством, засухоустойчивость. Сорты должны быть приспособлены к почвенно-климатическим условиям зоны возделывания. Успех селекции во многом определяется правильностью выбора исходного материала, его полноценной характеристикой. Поэтому изучение засухоустойчивости и его зависимость от биохимических показателей является актуальной задачей в селекции культуры.

Методика исследований. Исследования проведены совместно с ТОО «Северо-Казахстанский НИИ сельского хозяйства» (с. Чаглинка), расположенный в северной части сопочно-равнинной зоны Акмолинской области Зерендинского района РК. Почвы опытного участка - черноземы обыкновенный, среднеспелый, среднегумусовый, составляющий большую часть почвенного покрова области. По механическому составу – тяжелый суглинок слабохрящеватый. Имеют довольно значительные запасы валовых форм азота и фосфора, запасы подвижных форм фосфора оцениваются как низкие, а калия высокие.

Исходным материалом служат сорта люцерны местной селекции. В селекции многолетних трав применяются методики, разработанные Всесоюзным институтом кормов и Всесоюзным институтом растениеводства [3]. Засухоустойчивость определяют в период максимального проявления засухи - визуальная оценка по пятибалльной шкале. Также засухоустойчивость выражают в процентах.

Статистическую обработку полученных данных проводили на ПК Для описания величины коэффициента корреляции использована градация, рассмотренная П. Найденовым [4].

Результаты исследований и обсуждение. В Северном Казахстане одним из лимитирующих факторов является влага. Поэтому определение маркерных признаков по отношению к засухоустойчивости является в селекции многолетних трав важным.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Определены засухоустойчивость сортов люцерны и биохимические показатели семян люцерны местной селекции Кокше, Нуриля, Памяти Хасенова: содержание флавоноидов, дубильных веществ, протеина, клетчатки, каротина.

Таблица 1 - Биохимические показатели семян люцерны

№	Биохимические показатели	Содержание, %			Среднее значение, %
		Кокше	Нуриля	Памяти Хасенова	
1	Флавоноиды	21,11	20,68	31,31	24,47
2	Дубильные вещества	0,67	0,69	0,67	0,68
3	Протеин	36,97	34,81	33,36	35,05
4	Клетчатка	10,70	9,36	8,54	9,53
5	Каротин	2,37	2,19	2,50	2,53

По биохимическому составу сорта люцерны показали генетическое различие. В селекционной работе важны взаимосвязи между признаками. Установление таких связей дает возможность по определенным внешним маркерным признакам отбирать формы с ценными качественными признаками. Учение о корреляциях в истории селекции всегда была одним из ее теоретических фундаментов. Выявленные корреляционные связи могут быть использованы при отборе и создании желательных сочетаний [5]. Изучению корреляционных связей признаков между собой уделяется внимание во многих работах [6].

Биохимический анализ образцов требует значительных затрат. На основе данных по засухоустойчивости, некоторым изученным биохимическим показателям семян люцерны (флавоноидов, дубильных веществ, протеина, клетчатки, каротина) определены корреляционные связи засухоустойчивости культуры от данных параметров (таблица 1).

Таблица 1 - Корреляционная зависимость засухоустойчивости от массы 1000 семян и биохимических показателей семян

№	Параметр 1 - Параметр 2	Корреляционная связь	Тип связи
1	Засухоустойчивость - Масса 1000 семян	0,960 ± 0,235	Сильный
2	Засухоустойчивость - Протеин семян	0,800 ± 0,109	
3	Засухоустойчивость - Клетчатка семян	0,790 ± 0,114	
4	Засухоустойчивость - Дубильные вещества семян	0,500 ± 0,112	Средний
5	Засухоустойчивость - Лабораторная всхожесть семян	- 0,230	Отрицательный слабый
6	Засухоустойчивость - Каротин семян	- 0,820	Отрицательный сильный
7	Засухоустойчивость - Флавоноиды семян	- 0,999	

На засухоустойчивость культуры процентное содержание в семенах флавоноидов, каротина не оказали существенного влияния. Засухоустойчивость культуры тесно коррелирует с массой 1000 семян ($r = 0,960 \pm 0,235$), содержанием в семенах протеина ($r = 0,800 \pm 0,109$), клетчатки ($r = 0,790 \pm 0,114$). Семена с меньшим содержанием каротина и флавоноидов обладают большей засухоустойчивостью ($r = - 0,820$, $r = - 0,999$). Данные признаки будут исследованы далее для более точного определения маркерного признака при выведении сортов.

Используя корреляционный коэффициент подсчитаны коэффициенты детерминации изученных параметров. Результаты отражены в таблице 2. Наибольший вклад в формирование признака засухоустойчивость внесли такие показатели как масса 1000 семян (92%), содержание в семенах протеина и клетчатки соответственно 64% и 62%, дубильных веществ 25%.

Таблица 2 - Коэффициент детерминации между изученными параметрами

№	Параметр 1 - Параметр 2	Коэффициент детерминации
1	Засухоустойчивость - Масса 1000 семян	92
2	Засухоустойчивость - Протеин семян	64
3	Засухоустойчивость - Клетчатка семян	62
4	Засухоустойчивость - Дубильные вещества семян	25

Выводы. При выведении засухоустойчивых сортов необходимо знание природных особенностей региона и знание исходного селекционного материала. Также имеет значение знание коэффициента корреляции между засухоустойчивостью и другими важными параметрами. Засухоустойчивость тесно коррелирует с массой 1000 семян ($r = 0,960 \pm 0,235$), содержанием в семенах протеина ($r = 0,800 \pm 0,109$) и клетчатки ($r = 0,790 \pm 0,114$). Поэтому эти показатели можно использовать как один из маркерных признаков при отборе засухоустойчивых форм. При определении засухоустойчивости необходимо дополнительно вести учет продуктивности растений, критерием которого является учет роста и накопления сухого вещества. Работа требует дальнейшей проработки вопроса в данном направлении.

Литература:

1. Мейрман Г.Т., Масоничич-Шотунова Р.С. Люцерна. – Алматы. «Асыл кітап» баспасы, 2012. – 416 с. Иванов А.И. Люцерна. – М., «Колос», 1980. – 349 с.
2. Пикун П.Т. Люцерна и ее возможности /П.Т. Пикун. - Минск: Беларус. наука, 2012. - 310 с. - ISBN 987-985-08-1408-1.
3. Методические указания по селекции многолетних трав. //ВНИИ кормов имени В.Р. Вильямса. – М., 1985. - 188 с.
4. Найденова П., Бизнес статистика. Университетский курс. – 2000.
5. Методические указания по селекции многолетних трав. /Смурыгин А.Ф., Новоселова А.С., Константинова А.М. и др. - ВНИИ кормов, 1985. - 188 с.
6. Мейрманов Г.Т. Эффективность периодического отбора в селекции люцерны //Селекция и семеноводство. - 1987. - № 4. - 19 с.

УДК 636.2:636.083.37(574.23)

РОСТ И РАЗВИТИЕ МОЛОДНЯКА ГЕРЕФОРДСКОЙ ПОРОДЫ РАЗЛИЧНЫХ ГЕНОТИПОВ В УСЛОВИЯХ ТОО «СВОБОДНОЕ» АКМОЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Муслимов Б.М. – д.с.-х.н., профессор кафедры технологии производства продуктов животноводства, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

Шайкамал Г.И. – к.с.-х.н., старший преподаватель кафедры технологии производства продуктов животноводства, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

Коканов А. – магистрант, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

Байдильдина Ж. – магистрант, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

Кобжасаров Т. Ж. - докторант, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

В статье приведены сравнительные результаты роста и развития бычков герефордской породы различных генотипов в период от рождения до 8 месячного возраста.

Полученные результаты имеют важное научное и производственное значение и будут применены с целью улучшения качества поголовья и сохранения достаточного биоразнообразия племенного материала в условия ТОО «Свободное».

Ключевые слова: герефордская порода, рост и развитие, генотип, среднесуточный привес.

В настоящее время мясное скотоводство относится к одной из стратегических отраслей экономики, призванной обеспечивать население необходимыми по количеству и качеству продуктами питания.

Одной из самых распространенных мясных пород является герефордская, которую разводят в США, Канаде, Австралии, Европе и странах СНГ. Широкий ареал распространения этого скота объясняется его прекрасными акклиматизационными способностями, позволяющими одинаково хорошо переносить резко-континентальный климат. Герефорды обладают ценными качествами: быстрым хозяйственным и физиологическим созреванием, хорошими воспроизводительными способностями. Оптимального развития мясные формы достигают в восемнадцатимесячном возрасте. При этом среднесуточный прирост живой массы может составлять 1500 г.

В условиях ТОО «Свободное» Сандыктауского района Акмолинской области на протяжении многих лет проводится целенаправленная селекционно-племенная работа по созданию животных, отличающихся скороспелостью и высокой мясной продуктивностью. С этой целью использовался

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

лучший генетический потенциал следующих быков-родоначальников герефордской породы: TIMELINE 237W, ABSOLUTE 49S, RIGID 23P, SLEEP EASY 68U, BIG THING 3N и др.

Нами была проведена сравнительная оценка роста и развития молодняка герефордской породы, полученных от вышеназванных быков-производителей. В каждую группу были подобраны по 10 голов бычков, принадлежащих различным линиям, в первую группу вошли животные линий TIMELINE 237W, во вторую - ABSOLUTE 49S и в третью - RIGID 23P. При проведении научно-хозяйственных опытов отбор и формирование подопытных групп молодняка проводили методом пар-аналогов. Рост и развитие подопытных животных изучали по показателям живой массы путем взвешивания в отдельные возрастные периоды по общепринятым методикам.

Подопытные животные находились в одинаковых условиях кормления и содержания.

Бычки сравниваемых генотипов при одинаковых условиях содержания и кормления проявляли неодинаковую интенсивность роста (табл. 1). Графическое изображение представлено на рисунке 1.

Таблица 1 - Динамика живой массы молодняка

№ п/п	Линия	n	Живая масса, кг		
			При рождении	6 мес	8 мес
1	TIMELINE 237W	10	35,4±3,04	199,5±3,82	254,6±4,41
2	ABSOLUTE 49S	10	36,3±3,21	230,1±3,1	283,4±4,63
3	RIGID 23P	10	35,7±3,22	207,9±3,35	260,7±3,73
Стандарт породы			34	185	230

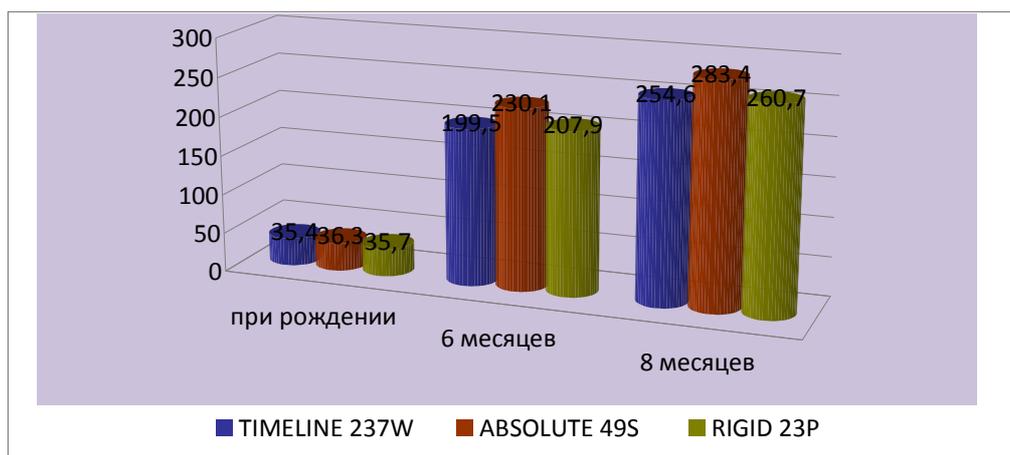


Рисунок 1- Динамика изменения живой массы молодняка по возрастам

Как видим, наибольшей живой массой отличались бычки второй группы, принадлежащие линии ABSOLUTE 49S. Уже при рождении молодняк II и III групп по живой массе превосходил животных линий TIMELINE 237W соответственно на 0,9 (7,9%) и 0,3 кг (6,4%). В дальнейшем эта разница увеличивалась и составляла в возрасте 6 мес – 30,6 (13,3%) и 8,4 кг (4,04%), 8 мес – 28,8 (10,1%) и 6,1кг (2,3%). Изменения показателей среднесуточного и абсолютного приростов отражены в таблице 2

Бычки линии ABSOLUTE 49S обладали более высокой интенсивностью роста и по среднесуточному приросту превосходили сверстников I и III групп от рождения до 6 месячного возраста соответственно на 153,9 (16,6 %) и 116,1 г (12 %), в период с 6 мес по 8 мес – среднесуточный прирост во второй группе снижается и составляет 888,3 г, в целом за период опыта преимущество сохраняется за бычками II группы – на 107,9 г (11,7%) и 92,1 г (9,8 %).

Таблица 2 - Оценка среднесуточного и абсолютного приростов молодняка по возрастным периодам

№ п/п	Линия	n	Среднесуточный прирост, г			Абсолютный прирост, кг
			0-6	6-8	0-8	
1	TIMELINE 237W	10	922,8±0,058	918,3±0,037	921,7±0,045	219,2±1,7
2	ABSOLUTE 49S	10	1076,7±0,07	888,3±0,05	1029,6±0,075	247,1±3,3
3	RIGID 23P	10	960,6±0,047	880±0,02	937,5±0,03	225±2,5

Графическое изображение представлено на рисунке 2.

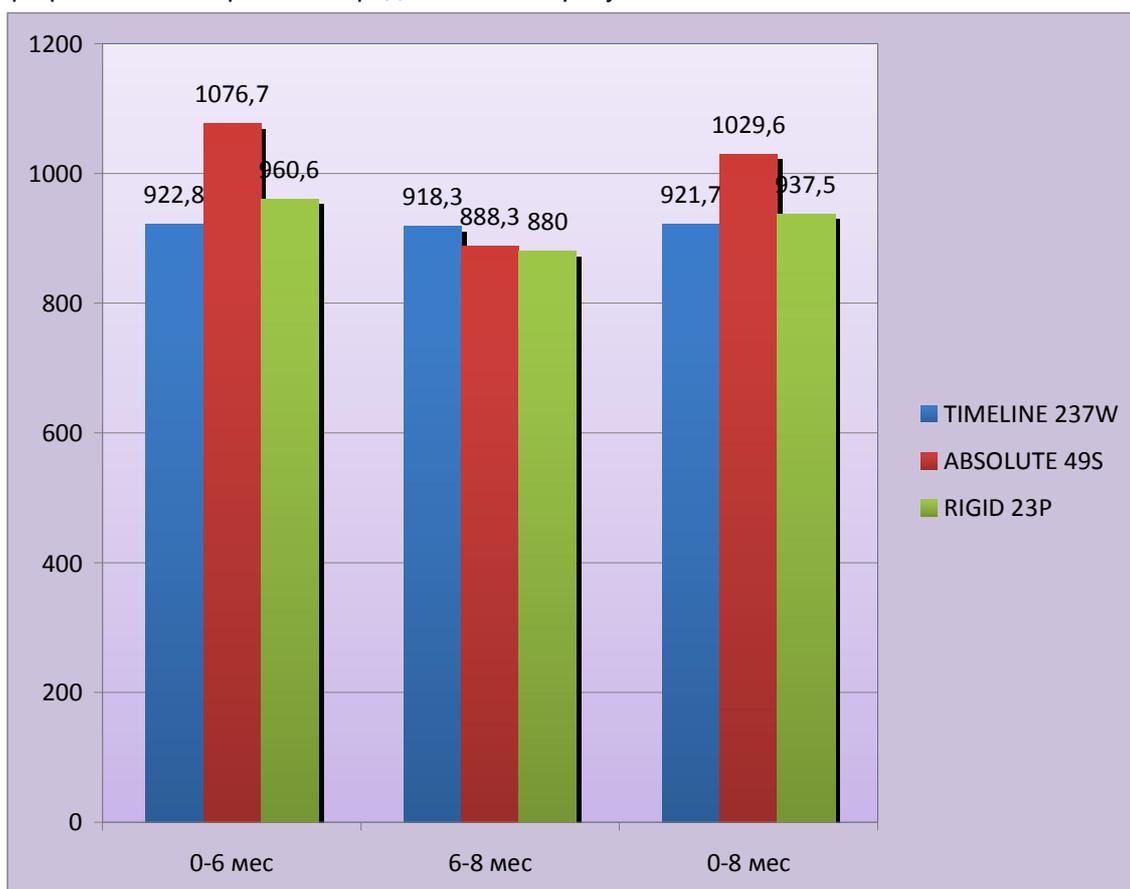


Рисунок 2 - Показатели среднесуточных приростов молодняка

Абсолютные показатели роста животных имеют большое практическое значение, так как дают возможность сопоставить фактические данные с плановыми производственными заданиями на определенный период и тем самым контролировать их выполнение.

Графическое изображение представлено на рисунке 3.

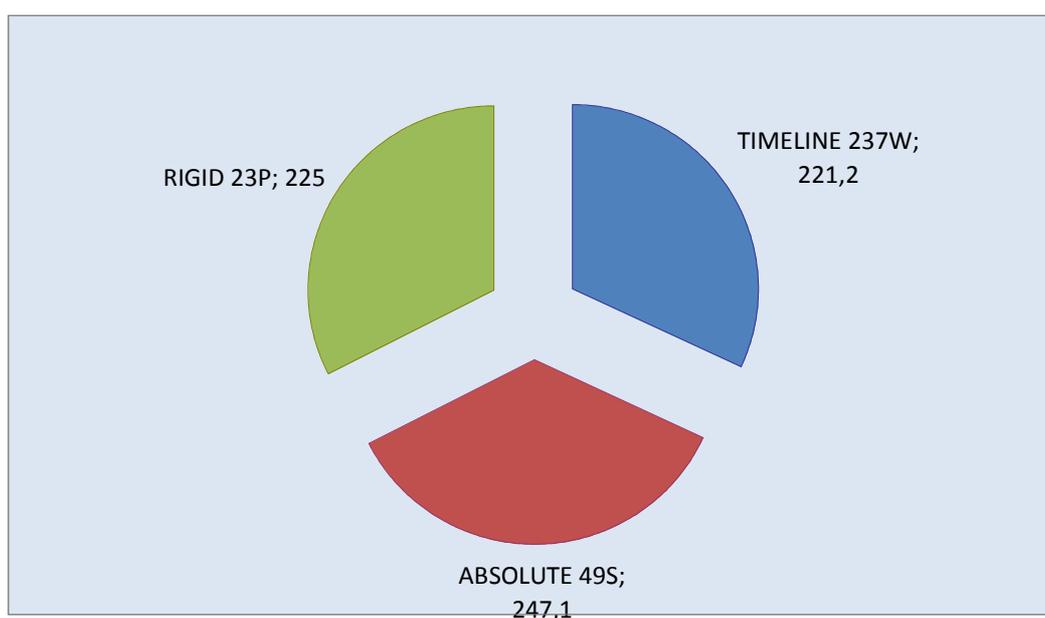


Рисунок 3 - Динамика абсолютного прироста живой массы молодняка

Наиболее высоким абсолютным приростом живой массы характеризуются молодняк, полученный от быков-производителей ABSOLUTE 49S, который составил 247,1 кг, это на 8,9 % больше чем у молодняка линии RIGID 23P и на 10,5 % чем в линии TIMELINE 237W.

При создании высокопродуктивных стад, наряду с селекцией, большое внимание следует уделять экстерьеру животных, поскольку одним из направлений повышения рентабельности отрасли является увеличение срока производственного использования высокопродуктивных животных. Благодаря экстерьерной оценке, можно своевременно находить и исключать из селекционного процесса особей с пороками, фиксировать животных с незначительными недостатками, что, в итоге, позволит предупредить их накопление и распространение. В свою очередь, оценка экстерьера дает возможность в общих чертах судить о типе животного и направлении его продуктивности. В связи с этим нами была произведена и экстерьерная оценка животных.

По результатам оценки общего вида, развития мускулатуры и статей экстерьера все животные первой и второй групп, относящиеся к линиям TIMELINE 237W и ABSOLUTE 49S оценены в 20 баллов, 86,7 % бычков третьей группы имели оценку в 20 баллов и 13,3 % - 15 баллов. При оценке конечностей все животные оценены в 5 баллов. По полученным данным можно судить что, все животные имеют пропорциональное телосложение, хорошо развитую мускулатуру и крепкий костяк, правильно поставленные, здоровые с крепкими копытами конечности.

При оценке молодняка по комплексу признаков по 100-балльной шкале 86,7 % поголовья были оценены на 85-100 баллов и 13,3 % на 71-80 баллов, и им был присвоен комплексный класс элита-рекорд и элита соответственно.

Таким образом, по показателям роста и развития живой массы во все возрастные периоды преимущество сохраняется за молодняком, относящимся к линии ABSOLUTE 49S. Живая масса превышает стандарт породы: при рождении – на 2,3 кг, в 6 мес. – на 45,1 кг, в 8 мес. – на 53,4 кг.

Наивысший показатель среднесуточного прироста получен у молодняка, полученных от быка – производителя ABSOLUTE 49S и составляет в среднем 1076,7 г соответственно что на 153,9 и 116,1 г, или на 16,6 % и 12 % больше чем у бычков в группе быков-производителей TIMELINE 237W и RIGID 23P.

Наибольшим абсолютным приростом живой массы характеризуются бычки, полученные от быка – производителя ABSOLUTE 49S, который составляет в среднем 247,1 кг.

С целью улучшения качества поголовья и сохранения достаточного разнообразия племенного материала, при отборе быков-производителей герефордской породы для использования в работе с породой возможно использовать всех вышеуказанных быков-производителей, но отдавать предпочтение потомкам наиболее ценных производителей линий ABSOLUTE 49S. Также, полученные результаты свидетельствуют о том, что на мясо выгоднее разводить молодняк линий ABSOLUTE 49S. Это позволяет при более рациональном использовании кормов и материальных средств на единицу продукции повысить рентабельность производства говядины большей разницей в сравнении с другими линиями.

Литература:

1. Абрамов В.Ф. Испытание и оценка по качеству потомства производителей сельскохозяйственных животных в хозяйствах РСФСР // Оценка производителей по качеству потомства. М.: Колос, 1973. - С.102-109.
2. Борисов Н.В. Оценка мясной продуктивности крупного рогатого скота / Н.В.Борисова, Б.А. Скуковского, Б.О. Инербаева, В.Ф. Петров, А.И. Рыков и др. / Рекомендации: Сиб.отд-ние РАСХН. Новосибирск, 2001. - 156 с.
3. Омбаев А.М. д.с.-х.н., академик РАСХН ТОО «Казахский НИИ животноводства и кормопроизводства. Селекция и разведение отечественных и зарубежных пород крупного рогатого скота в Казахстане.//Вестник сельскохозяйственной науки Казахстана. 2012 г.-№ 12.-с.35-38.

УДК 636.2:675. 031.11

ҚОСТАНАЙ ОБЛЫСЫНДА ЕТТІ ІРІ ҚАРА МАЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫНЫҢ КҮЙІ МЕН НЕГІЗГІ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Найманов Д.К. – а.ш.ғ.д., профессор, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Айтжанова И.Н. - а.ш.ғ.магистрі, PhD докторант, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Қоғамның жоғары сапалы тағам өнімдеріне, әсіресе тиімді мөлшерде ақуызы бар етке деген сұранысы өскен сайын, қазіргі кездегі АӨК негізгі бағыттарының бірі болып мал шаруашылығының дамуы.

Қазақстан республикасының барлық облыстары мен аудандарында, ауыл мен қалаларында еттің жалпы мөлшері 2015 жылдың 1 қаңтар санағына сәйкес 96199,2 тонна құрайды. Оның ішінде жоғары сапалы сиыр етін өндіруді жоғарылату халық шаруашылығының маңызды мәселесі болып табылады және ол ғылыми деңгейде шешілуі қажет.

Негізгі ұғымдар: ет өнімділігі, ірі қара мал шаруашылығы, ірі қара мал бас саны.

Қазақстанның ауыл шаруашылығы саласы - өз орны бойынша экономиканың ұдайыөндіріс үрдісінің құрылымында және жалпы алғанда базалық болып табылады. 2020 жылға дейінгі Стратегияның дамуына сәйкес жеті басым секторының санағында агроөнеркәсіптік кешен өзінің салалық артықшылықтарын және масштабты потенциалын толықтай жүзеге асыру керек [1]. Қазақстанға өзінің бәсекелес артықшылықтарын міндетті түрде тиімдірек пайдалану қажет, әсіресе экологиялық таза өнім өндірісінде. Жалпы, Қазақстан Республикасы мал шаруашылығын дамытуда екпінді өсуін сақтап тұр.

Мал шаруашылығы саласынан жетекші орында ірі қара мал шаруашылығы болып табылады. Ірі қара малды өсіру бойынша негізгі облыстардың біріне - Қостанай жатады. Қостанай облысы мен оған қарасты барлық аудандарында ірі қара мал шаруашылығы, әсіресе, ет бағытындағы ірі қара мал шаруашылығы қазіргі уақытта жоғары деңгейде дамып келе жатыр(кесте 1).

Кесте 1 –Аймақтар шенберінде шаруашылықтардың барлық категориясы бойынша ірі қара малдың саны (1.01.2013-1.01.2015жж), бас

Облыс пен аудандар	Жылдар		
	2013	2014	2015
Қостанай облысы	394 371	402 493	406 856
Алтынсарин	13 893	15 120	13 529
Амангелді	20 439	21 803	24 577
Әуликөл	37 297	38 943	38 618
Денисов	35 843	31 980	28 541
Жангелдин	26 756	27 863	29 226
Жітіқара	20 380	18 511	19 682
Қамысты	17 361	17 361	17 005
Қарабалық	20 321	20 393	22 139
Қарасу	29 463	30 857	28 733
Қостанай	41 007	42 782	39 287
Меңдіқара	25 177	25 492	26 879
Науырзым	15 398	15 500	16 724
Сарыкөл	12 724	13 395	14 660
Таран	20 661	21 642	22 686
Ұзынкөл	14 079	15 738	16 514
Федоров	22 774	23 733	24 573

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

Қостанай қ.	1 897	1 891	2 213
Арқалық қ.	16 208	16 658	18 812
Лисаков қ.	855	898	1 062
Рудный қ.	1 838	1 933	1 396

Кесте 1 мәліметтері бойынша, ірі қара мал саны Қостанай облысы бойынша соңғы үш жылда (2013-2015жж) жоғарлағаны байқалады. 2015 жылы 406856 басты құраса, 2014 жылмен салыстырғанда 4363 басқа немесе 1,1%, ал 2013 жылмен салыстырғанда 12485 басқа немесе 3,2% артқаны аян.

Соңғы жылдары ІҚМ басының санағында көптеген өзгерістер байқалады. 2013-2015 жылдар аралығында ауыл шаруашылығы кәсіпорындары 101581 бастан 105746 басқа дейін өсті, ал халықтық шаруашылықтар үлесі, керісінше, 252830 бастан 242745 басқа дейін кеміді (кесте 2).

Кесте 2 –2011-2015 жж Қостанай облысында шаруашылық категориялары бойынша ірі қара малдың саны, бас

Шаруашылық категориялары	Жылдар		
	2013	2014	2015
Ауыл шаруашылық-кәсіпорындар	101 581	107 073	105 746
Шаруа қожалықтары	39 960	50 332	58 365
Халықтық шаруашылықтар	252 830	245 088	242 745

2015 жылы ауыл шаруашылығы кәсіпорындарындағы ірі қара мал бас саны 2013 жылдан 4,1%; шаруа қожалықтарында 46% өсті. Ұзақ уақыт бойы шаруашылықтар категориясы бойынша мал бастарының бұл қатынасы шамалы ғана ауытқып тұрды. Әрине, бұл ірі қара малды өсіру мен бордақылау үрдісіне заманауи технологияларды енгізуге кедергі тигізеді [2, 3].

Қазіргі күні еліміздің ауыл шаруашылық өндірісі – ұсақтауарлы, ол оның бәсекегеқабілетсіздігінің негізгі себебі болып табылады. Жеке меншік иелеріндегі мал бас санының көп жиналуы селекция жетістіктерін, малдарды күтіп-бағу мен азықтандырудың жаңа технологияларын пайдалануды қиындатады, ғылыми әдістерді енгізу негізінде малдарды өсіруге мүмкіндік бермейді.

Көптеген ұсақ жеке меншік иелері өздерінің шаруашылықтарын сәйкес келетін техникалық құрал-жабдықтармен қамтамасыз ете алмайды, ол өз кезегінде өндірілетін өнім сапасына кері әсерін тигізеді. Мемлекеттің барлық шаруашылықтарды бір уақытта толық бақылау өткізуге мүмкіндігі жоқ. Ол ұсақтауарлыққа әкеп соқтырады, соның кесірінен мал шаруашылығындағы асылдандыру бағыты көп зардап шегеді. Сонымен қатар, ауыл шаруашылығы малдарын ұдайыөндіру мәселесі де қыйындайды.

Еліміздің шекарасында болып жатқан сиыр еті өндірісі басқа ет өнімдерінің аасортиментінен әлдеқайда артып отыр, сиыр етін өндіру үлесі 41,8% құрайды [2]. Көптеген сарапшылар жобалағандай, 2020 жылға қарсы сиыр етінің жеткіліксіздігі болуы мүмкін, ал оған деген сұраныс 1,8% артуы ғажап емес.

Кесте 3 –Барлық категория бойынша 2011-2015 жж Қостанай облысындағы ет өндірісі, тонн

Ет өндірісі	Жылдар		
	2013	2014	2015
Барлығы	121 172,6	56 374,2	54 724,3
Оның ішінде сиыр еті	20 623,9	24 207,5	27 615,7

Кестені талдай келе, Қостанай облысы бойынша ет өнімі 2013 жылы ең жоғарғы деңгейде болды – 121172,6 тонна, ал 2014-2015 жылдары бұл көрсеткіш 53,8-54,8%, сәйкесінше, төмен болды. Сиыр еті өнімі бойынша 2013 жылмен салыстырғанда, 2014-2015 жылдары бұл көрсеткіш біршама өсті: 2013 жылы – 20623,9 тонна болса, 2014 жылы - 3583,6 тоннаға немесе 17,4% және 2015 жылы – 6991,8 тонна немесе 33,9% өскені анық.

Экономикалық қызметтестік пен дамытуды ұйымдастыру (ОЭСР) сарапшыларының болжамы бойынша, 2015 жылға дейін әлемдік аграрлық сектордың дамуы бірқатар ерекшеліктерімен

өзгешелінеді. Болжамға сәйкес, 2005-2015 жылдар аралығында етке деген сұраныс 25% дейін өседі, ал 2015-2025 жылдар аралығында - 23% өседі [4,6].

Агроөнеркәсіптік кешеннің алдына қойылған мақсат – 2016 жылға дейін 60 мың тоннаға дейін сиыр етінің экспорттық потенциалын жоғарылату, яғни мемлекет бойынша ІҚМ жалпы мал бас санынан 60% дейін ет ағытындағы ірі қара малдың үлесін арттыру бойынша іс-шараларды қолдану қажет [10].

Елбасы Н.Назарбаев өз жолауында XXI ғасырдың 10 әлемдік мәселелердің бірі деп әлемдік өндірістік қауіпсіздігінің мәселесін атап өтті [7]. Ескеретін жайт, мал шаруашылығының күйі мемлекетіміздің өндірістік қауіпсіздік деңгейі мен қоғамдағы әлеуметтік- экономикалық жай-күйін реттеп тұрады. Соған байланысты, мұндай мәселелерді кешенді түрде шешу қажет және қажетті жағдайда жүзеге асырылып жатқан бағдарламаларды қайта қарастыру керек. Алға қойған мақсаттардың бірі - мал шаруашылығы саласында жұмыс жасайтын жеке шаруашылықтардың қаражат алу тізімін барынша жеңілдету болып саналады.

Осыған байланысты, елімізде етті ірі қара мал шаруашылығын дамыту бойынша ірі масштабты бағдарламаны жүзеге асырылу басталды [5]. Республикалық бюджет қорынан мал шаруашылығын субсидиялау екі бағыт бойынша жүреді: асылтұқымды мал шаруашылығын дамыту (шет елден асылтұқымды дараларды әкелуге екі миллиард теңге жұмсалуды жоспарланған) және құрамаазықтардың бағасын төмендету негізінде мал шаруашылығы өнімдерінің сапасы мен өнімділігін жоғарылату. Жалпы айтқанда, фермерші мемлекеттің қолдануынан осы екі бағыт бойынша 1 аналық басқа 15 мың теңгеге дейін қаражат алады. Бірақ, асылтұқымды өндіруші-бұқаларды сатып алуға, азық өндірісіне және т.б. кеткен шығынды өтеу үшін субсидия сақталынады. Жалпы айтқанда, табысты бизнесті жүргізу үшін барлық қажетті шарттар жасалынған.

Мал басының көбеюі ішкі сауда өсімін ынталандырып тұрады, сонымен қатар елімізді үлкен көлемді экспортқа итермелейді. Қазақстан үшін мал басының жеткілікті деңгейде болуы экспортты жеңіл түрде жүзеге асыруға мүмкіндік береді.

Әдебиеттер:

1. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Социально-экономическая модернизация - главный вектор развития Казахстана»// «Казахстанская правда», 28 декабря 2011 г.
2. Статистический сборник. Сельское, лесное и рыбное хозяйство в Республике Казахстан. 2007-2011гг. - Астана, Агентство по статистике РК,2012/[Электронный ресурс].– Режим доступа: stat.kz/digital/selskoe_hoz/Pages/default.aspx
3. Краткий статистический сборник. Казахстан в цифрах в 2012 г. - Астана: Агентство по статистике РК, 2013// [Электронный ресурс]. - Режим доступа: stat.kz/digital/selskoe_hoz/Pages/default.aspx
4. Есполов Т.И. АПК Казахстана: глобализация и инновация. - Алматы: КазНАУ, 2012. - 436 б.
5. Программа развития экспортного потенциала мяса КРС РК на 2011-2020 жж.
6. Алшанов Р.А. Казахстан на мировом аграрном рынке: потенциал, проблемы и их решение. - Алматы: Институт мирового рынка, 2010. - 623 б.
7. Послание Президента Республики Казахстан - Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» - новый политический курс состоявшегося государства» //«Казахстанская правда», 15 декабря 2012 ж.

УДК 636.2.083

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РОСТА И РАЗВИТИЯ БЫЧКОВ КАЗАХСКОЙ БЕЛОГОЛОВОЙ ПОРОДЫ, ПОЛУЧЕННЫХ ОТ РАЗНЫХ ГЕНОТИПОВ

Найманов Д.К. – д.с.х.н., профессор, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Кумусбеков Е.Х. – магистрант, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Айтжанова И.Н. – м.с.х.н., докторант PhD, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Важным резервом увеличения производства говядины, является развитие специализированного мясного скотоводства. В связи с этим целью наших исследований является изучение динамику изменения живой массы помесных бычков казахской белоголовой породы, полученных от быков-производителей герефордской породы канадской селекции Blarneystone T38 и Keys 42486988.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Ключевые слова: мясное скотоводство, динамика живой массы, казахская белоголовая порода, герефорд

Актуальность. Важным резервом увеличения производства говядины, является развитие специализированного мясного скотоводства. Поэтому одной из главных задач, стоящих перед этой отраслью является максимальное повышение интенсивности роста животных как предназначенных на убой, так и отбираемых на племя. Животные специализированных мясных пород отличаются более высокой мясной продуктивностью и качеством говядины, скороспелостью, хорошей оплатой корма продукцией. Ведущее положение в данной отрасли в Республике Казахстан принадлежит казахской белоголовой породе, которая разводится почти во всех областях страны. Порода характеризуется хорошей мясной продуктивностью, достаточно высокой скороспелостью и животные имеют отличную приспособленность к природно-климатическим и кормовым условиям [1,2].

Рост и развитие, сопровождающиеся, соответственно, количественными и качественными преобразованиями, составляют индивидуальное развитие животного организма, которое включает в себя комплекс сложных взаимоотношений наследственной основы с условиями окружающей среды. В этой связи изучение закономерностей роста и развития животных, особенно полученных в результате межпородного скрещивания, приобретает большое практическое значение и научный интерес [3].

Цель и задачи исследования. Во многих сельскохозяйственных формированиях Костанайской области ведется работа по совершенствованию казахской белоголовой породы путем прилития крови герефордской породы канадской селекции. В связи с этим целью наших исследований является изучение динамики изменения живой массы помесных бычков казахской белоголовой породы, полученных от разных генотипов. В задачи исследования входит изучение динамики изменения живой массы молодняка полученных от скрещивания коров КБГ с герефордами канадской селекции.

Материал и методика исследования. Исследования проводились на базе племенного хозяйства ТОО «Агрофирма Боровское» Мендыкаринского района Костанайской области. Хозяйство является племенным репродуктором и стремится к созданию высокопродуктивного стада. Материалом наших исследований были бычки полученные от скрещивания коров КБГ породы с быками герефордов и чистопородными быками-производителями казахской белоголовой породы. Подопытные бычки были получены от матерей возраст которых колеблется в пределах от 4-7 лет. Было сформировано 3 группы бычков по 15 голов в каждой: первая опытная группа – бычки от Blarneystone T38; вторая опытная группа бычки от Keys 42486988; контрольная группа бычки от быка-производителя 2227 казахской белоголовой породы. Бычки содержались по технологии, принятой в хозяйстве, под матерями на подсосе до 8-месячного возраста. В зимний период содержались на несменяемой глубокой подстилке. А в летний период выпасались на пастбище без дополнительной подкормки. Для характеристики роста и развития подопытных бычков нами были использованы результаты взвешивания по периодам роста. Для определения интенсивности роста рассчитывали среднесуточный, абсолютный приросты живой массы.

Результаты исследований. Живая масса является главным селекционируемым признаком в мясном скотоводстве. Изучение ее в процессе роста даст еще при жизни животного возможность достаточно объективно оценить мясную продуктивность по мясным формам.

Полученные данные о динамике изменения живой массы анализируемых бычков представлены в таблице 1.

Таблица 1-Динамика изменения живой массы подопытных бычков казахской белоголовой породы, кг ($X \pm m_x$)

Возраст, мес.	Группы		
	I-опытная (Blarneystone T38)	II-опытная (Keys 42486988)	III-контрольная (2227 КБГ)
При рождении	23,0±0,35	21,5±0,30	20,8±0,25
8	220,6±3,66	213,7±6,15	193,2±3,63
12	322,5±5,51	313,3±5,09	294,5±5,70
15	408,3±4,38	403,1±5,33	365,4±5,72

Анализ полученных данных свидетельствует о том, что живая масса при рождении бычков первой группы составляет 23,0 кг., что на 1,5 и 2,2 кг больше перед сверстниками. К 8 месячному возрасту бычки второй и третьей группы уступали бычкам первой группы по изучаемому показателю на 6,9 – 27,4 кг. В 12 месячном возрасте установлено преимущество по живой массе у помесей первой группы. Где средняя живая масса составила 322,5 кг, что на 9,2–28,0 кг, выше, чем у сверстников. Аналогичная закономерность отмечалась и в последующие возрастные периоды. Так в 15 месяцев преимущество бычков первой группы перед сверстниками составляло 5,2 – 42,9 кг.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Динамика абсолютного прироста живой массы бычков представлена в таблице 2.

Таблица 2–Абсолютный прирост живой массы подопытных бычков, кг

Возрастной период, мес	Группы		
	I-опытная (Blarneystone T38)	II-опытная (Keys 42486988)	III-контрольная (2227 КБГ)
0-8	197,6	192,2	172,4
9-12	101,9	99,6	101,3
13-15	85,8	89,8	70,9
0-15	385,3	381,6	344,6

Из данных таблицы 2 видно, что максимальный абсолютный прирост приходился на первые 8 месяцев роста. За период 12-15 месяцев бычки второй группы имели несколько высокие показатели. Остальные периоды бычки первой группы имеют превосходство над сверстниками. За весь период абсолютный прирост у животных первой группы составляет 385,3 кг.

При оценке мясной продуктивности животных большое внимание уделяется величине среднесуточного прироста молодняка (таблица 3).

Таблица 3-Динамика среднесуточных приростов живой массы бычков, г

Возрастной период, мес	Группы		
	I-опытная (Blarneystone T38)	II-опытная (Keys 42486988)	III-контрольная (2227 КБГ)
0-8	823,3	800,8	718,3
8-12	849,2	830,0	844,2
0-12	831,9	810,5	760,3
12-15	953,3	997,8	787,8
0-15	856,2	848,0	765,8

За весь период выращивания бычки всех групп имели достаточно высокие среднесуточные приросты. За 15 месяцев среднесуточные приросты составляют в первой группе 856,2 г, во второй 848,0 г, в третьей контрольной 765,8 г. За весь период выращивания превосходство помесного молодняка над чистопородными сверстниками в первой группе составляет 90,4 г или 10,6%, во второй – 82,2 г, или 9,7%.

Таким образом, бычки всех опытных групп по своему росту и развитию отвечали требованиям высших бонитировочных классов (элита, элита-рекорд) во все возрастные периоды выращивания. В заключительный период в возрасте 15 месяцев бычки достигли живой массы соответственно: 408,3 кг, 403,1 кг, 365,4 кг и превышение над стандартом породы первого класса составили: 43,3 кг или 11,8%, 38,1 кг или 10,4% и 0,4 кг или 0,1 %; из них бычки с наивысшими показателями роста и развития принадлежат быку-производителю Blarneystone T38.

Литература:

1. Бисембаев А.Т. Повышение мясной продуктивности крупного рогатого скота казахской белоголовой породы путем прилития крови герефордской породы канадской селекции: автореф... к.с.-х.н. 06.02.04. – Астана, 2010. – 23 с.
2. Кадышева М.Д., Канатпаев С.М., Тюлебаев С.Д., Генев С.Г., Туржанов С.Ш. Динамика роста и развития бычков симменталов Бреднинского мясного типа // Известия ОГАУ- 2012.-№5.- С.106-108
3. Самоделкин А.Г., Шиббаева Е.П. Влияние кровности по герефордской породе на рост и развитие поместных бычков// Зоотехния – 2009. - №5.- С. 22-23

УДК 636.2 (574.21)

ӨРТҮРЛІ ГЕНОТИПТІ ӨНДІРУШІ-БҰҚАЛАРДАН АЛЫНҒАН ҰРҒАШЫ БАСПАҚТАРДЫҢ ДАМУЫ МЕН ӨСУ ДИНАМИКАСЫН ӨЗГЕРУІ

Найманов Д.К. – а.ш.-ғ.д., профессор, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Папуша Н.В. - а.ш.-ғ.к., аға оқытушы, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Бермагамбетова Н.Н. – PhD докторант, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Бұл мақалада туғаннан бастап 18 айлық жасқа дейін неміс және орыс селекциясынан алынған ұрғашы баспақтардың тірілей салмағының даму өзгерісі қарастырылған. Жастық кезең бойынша селекция деңгейіне байланысты алынған ұрғашы баспақтардың тірілей салмағы, орташа тәуліктік, қатынасты және абсолюттік өсімінің салыстырмалы көрсеткіштері берілді.

Негізгі ұғымдар: өндірісі-бұқа, тірі салмақ, селекция, өсімділік.

Сүт бағытындағы шаруашылықтың ең басты мақсаты жас ұрпақты интенсивті өсіру технологиясы болып табылады. Ірі қараның дамуын көрсететін және оның сүт өніміне айтарлықтай әсер ететін көрсеткіштердің бірі малдың тірі салмағы. Әр тұқымда, әр табынның ішінде орташа көрсеткішпен салыстырғанда жақсы өнім беретін малдардың бір бөлігінде, соған сәйкес лайықты тірі салмағы болады. Таза тұқымдар ішіндегі жақсы сүт беретін рекордист сиырлардың, тірі салмағы да әлде қайда жоғары болады. [1,2,3,6] Сүт бағытындағы сиырларда ет бағытындағы сиырларға қарағанда тірі салмағымен сауылған сүт көлемі арасындағы корреляция деңгейі жоғары болып келеді.

Сиырларға берілетін азық қоспасының ылғалдылығы 56-60% құрайды. Осы азық қоспаларындағы ірі азықтардың көлемі, яғни кесу үлкендігі 4-5 см құрайды. Құнарлы азықтарды құрғақ үгінді түрінде (таңертең –ұсатылған арпа, кешке – бидай жармасы) беріледі. Монотипті азықтарды қолдану азықтың малдармен желінуін едәуір жоғарылатты.

Әрбір тұқым белгілі бір нормативтер бойынша, тірі салмағы мен сүт өнімінің байланысты және үйлесімділігіне сәйкес сиырдың тірі салмағының үлкеюі, олардың сүт өнімінің жоғарлауын қалыптастырады. Егер тірі салмағы тұқымдық шек мөлшерінен жоғары болса, бұл ұлғаю керісінше сауын сүттің төмендеуіне әкеп соғады. Сүт сауымы бірдей немесе бірдей тірі салмақтағы малдардың өртүрлі мөлшерде сүт беретіндерін және тірі салмағы аздау бірнеше сиырлардың өзі бірдей жағдайларда күтіп бағылуына қарамастан үлкен тірі салмақты сиырлардан сауын сүт өнімі артқан. Бұны былай түсіндіруге болады, сүт өнімдерінің пайда болуы үшін, ағзаның жалпы дамуынан бөлек, оның белгілі бір мүшелерінің, ұлпаларының және негізінен сүт тұзу үрдісіне жауапты сүт безінің, яғни жеке мүшелерінің белгілі бір қызметке ыңғайлануы мен даму деңгейінің үлкен маңызы бар.

Шаруашылықта қолданатын мал табынының сүт өнімділігі өндіруші-бұқаның аталық ізіне де байланысты. Сүт шаруашылығындағы малдардың генетикалық көрсеткіштерін жақсарту үшін жас төлдердің өсіп дамуы интенсивті түрде жүргізу керек. Осыған байланысты біздің зерттеулер Қостанай облысындағы, Таран ауданының «Викторовское» ЖШС-де неміс селекциясынан алынған Риверсон 671850 және Омвето 673099 өндіруші-бұқалардан алынған жас төлдердің интенсивті өсуін зерттеу, оларды орыс селекциясынан алынған төлдермен салыстыру арқылы жүргізілді (2012-2013ж.ж.).

Жоғары өнімді сиырларды өсіру үшін, ірі қара ремонттық төлдерінің жеке өсуі мен дамудың заңдылықтарын зерттеу маңызды.

Топтарды құруда шығу тегі, жасы, тірі салмақтары ескеріліп жүргізілді. Ұрық Қостанай облысының Затобол ауылында орналасқан ДО «Селекция және К» табынды қайта өндірудің германиялық фирманың келісімімен алынды.

Тұқымды асылдандыру жұмыстарын жүргізу барысында, организмнің онтогенездік дамуын, жеке дамудың ерекшеліктерін және дамып келе жатқан организмге сыртқы факторлардың әсер етуін білмеу, қолда бар тұқымдарды жетілдіру мен жаңа тұқымдарды шығару мүмкін емес дейді белгілі ғалым, ауылшаруашылығы ғылымының докторы Борисенко Е. Я. [5].

Өз конституцияларының мықтылығы және органдары мен жүйелерінің дамуы арқасында ұзақ уақыт бойы сүттілігі жоғары малдарды шығарумен жоғары өнімді малдарды өсіру, мақсатты болып саналады, сонда ғана ұзақ уақыт бойы жоғары өнімділік деңгейді сақтайды.

Біздің зерттеулерімізде жас төлдерді интенсивті өсірудің негізгі көрсеткіштері – жас кезеңдеріне, оның тірі салмағына және орта тәуліктік өсімділігіне байланысты. Бірақ басты талаптар бойынша – малдың өсуі мен дамуына сәйкес болуы қажет, бұл практикалық жағынан өте маңызды.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

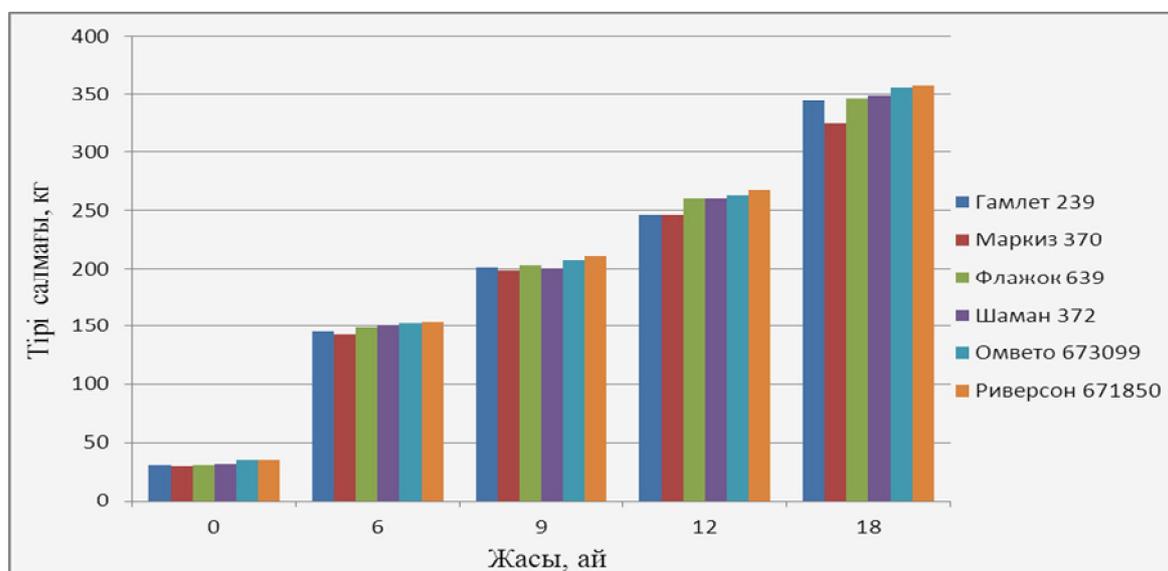
Ұрғашы баспақтардың өсуі мен дамуын дәлелдемесі, олардың тірі салмағы болып табылады. Қара-ала тұқымы бойынша тірі салмағы асыл тұқымды шаруашылықтарда I класты стандарттан төмен болмауға тиіс.

Малдардың дамуы мен өнімділігінің белгісі ретінде, олардың тірі салмағы маңызды көрсеткіштердің бірі болып табылады. Жас төлдерді өлшеуемдері бойынша мал топтары құрылды және олардың өсуі мен дамуына байланысты зерттеулер жасалды. Бұл көрсеткіштердің дамуы 1 кесте мен 1-ші суретте көрсетілген.

Кесте 1 – Ұрғашы баспақтардың тірілей салмақ динамикасы, кг ($X \pm m_x$)

Жасы, ай	Гамлет 239	Маркиз 370	Флажок 639	Шаман 372	Омвето 673099	Риверсон 671850
	1 топ	2 топ	3 топ	4 топ	5 топ	6 топ
Тағандағы	30±0,58	29,5±0,5	30,3±0,9	31,5±0,8*	34,4±0,4	35±0,4*
6	145±1,6	142,3±1,4	148,3±1,6	150,1±1,3	152,4±0,4	153,6±1,0
9	200,8±4,5	199±1,4	203±2,6	200,5±2,5	207,5±2,1	210,3±1,2
12	246,1±4,4	246,1±3,2**	259,5±3,0	260,1±2,8	262,5±2,4	267,6±1,6**
18	344,6±2,2	324,3±4,1	346,5±1,9	348,8±1,6	356±1,6	357,2±1,7

* $P \geq 0,90$ және ** $P \geq 0,999$



Сурет 1 – Туғаннан бастап 18 айлық жасқа дейінгі тірілей салмақ динамикасы

Алынған мәліметтерге сәйкес, төрт топтың ұрғашы баспақтарының тірілей салмағы әртүрлі деңгейде екені байқалады, топтар арасындағы тірілей салмақтың ауытқуы 1-32 кг. Барлық топтағы азықтандыру мен күтіп-бағу шарттары бірдей жағдайда жүргізілді.

Барлық зерттелген ұрғашы баспақтар барлық жастық кезеңдерінде тірілей салмағының өсу қарқындылығымен сипатталды және тұқым стандартын орташа есеппен асып түсті: I, II, III, IV, V, VI топтарда 6 айлығында - 10,1- 10,9%; 9 айлығында - 10,2 - 10,7 %; 12 айлығында - 10,4 - 11,4%; 18 айлығында - 10,1- 11,1%.

Алғаш ұрықтандыру кезінде орташа тірілей салмақтың ең жоғарғы көрсеткіші Риверсон 671850 бұқасынан алынған 6 топтың ұрғашы баспақтарында болды, 2 топтан 32,9 кг, ал 4 топтан 8,4 кг жоғары болды.

1 кестеде келтірілген мәліметтерді талдай келе, зерттелетін топтардың ремонттық ұрғашы баспақтары тұқымның бірінші және одан жоғары класс стандарты талаптарына толығымен жауап береді.

1 кестеде көрсетілгендей туғандағы бұзаулардың тірілей салмағының ерекшелігі бір-бірінен айырмашылығы шамалы, бірақ 6 айлығында Риверсона 671850 бұқасынан алынған тобының тірілей салмағы басқа топтарға қарағанда жоғары 153,6 кг құрады, ал орыс селекциясынан алынған Гамлет 239 бұқасын тобынан 8,6 кг төмен. Алынған төлдерден тез өсіп, өзіне қажетті тірі салмақ жинайды және ұрықтандырыш қабілеті де жоғарлайды.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Өсу қарқындылығы бойынша 2 топтың малдары басқа топтың малдарынан әлдеқайда төмен. 12 айлық жаста 2 топтың ұрғашы баспақтарының тірілей салмағы 246,1 кг құрады, ол 6 топпен салыстырғанда 21,5 кг, ал 5 топпен салыстырғанда – 16,4 кг кем.

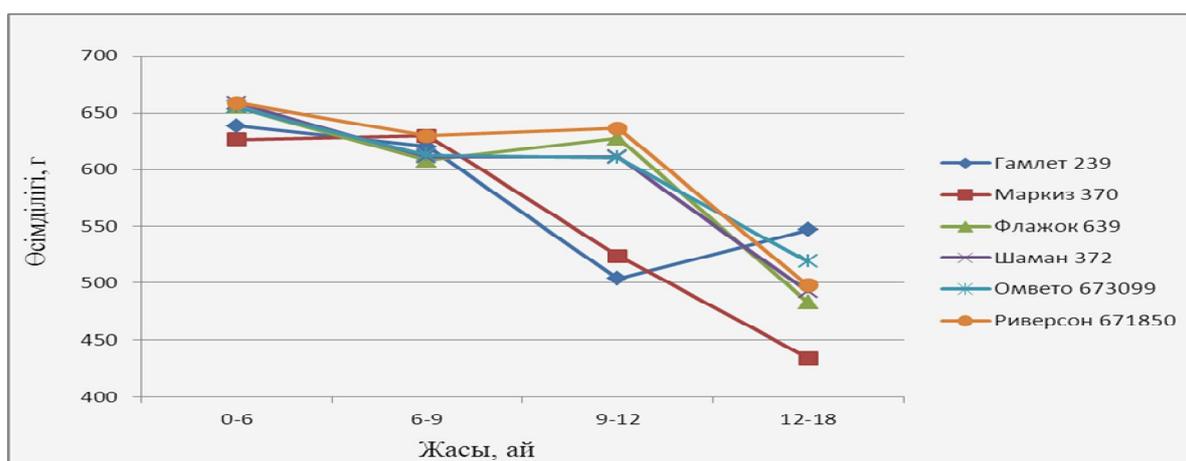
2 суретке талдау жүргізсек 12 айлығындағы көрсеткіштерге қарағанда 5, 6 топтардың неміс селекциясынан алынған баспақтардың тірілей салмағы жоғары орыс селекциясынан алынған баспақтармен салыстырғанда, ал 18 айлығында тірі салмағымен көзге түсетін Риверсон 671850 бұқасынан алынған төлдердің басқа топтармен салыстырғанда 357,2 кг құрады. Бұл туралы Риверсон 671850 бұқасынан алынған ұрғашы баспақтар 18 айлығына дейін тірі салмағын басқа топтармен салыстырғанда қалыпты жағдайда болды, бірақ баспақтарды ұрықтандыру науқанына жеткенде өзіне қажетті салмағын алуда. Риверсон 671850 бұқасынан алынған төл өсімділігі жоғары және оны пайдалануы да қолайлы екенін дәлелдеді.

Біздің зерттеулеріміз көрсеткендей, азықтандыру мен күтіп-бағудың бірдей шарттарында ұрғашы баспақтардың тірілей салмағының өсімі әртүрлі деңгейде болды. Ремонттық ұрғашы баспақтардың өсу энергиясын көп жағдайда тірілей салмақтың өсімі сипаттайды (кесте 2).

Кесте 2 – Ұрғашы баспақтардың өсімінің өзгеру динамикасы

Жасы, ай	Гамлет 239	Маркиз 370	Флажок 639	Шаман 372	Омвето 673099	Риверсон 671850
	1 топ	2 топ	3 топ	4 топ	5 топ	6 топ
Орташа тәуліктік өсім, г						
0-6	638,8 ± 8,55	626,6 ± 8,48	655,5 ± 9,85	658,8 ± 9,53	655,5 ± 3,15	658,8 ± 6,46
6-9	620,3 ± 48,4	630,0 ± 17,5	607,8 ± 36,7	611,1 ± 30,7	612,6 ± 25,0	630,0 ± 19,6
9-12	503,7 ± 72,5	524,1 ± 39,9	627,7 ± 37,6	611,1 ± 38,8	610,7 ± 31,2	636,6 ± 21,1
12-18	547,2 ± 29,4	434,3 ± 45,2	483,3 ± 22,8	492,9 ± 18,1	519,4 ± 4,97	497,7 ± 12,6*
Қатынасты өсім, %						
0-6	131,4 ± 1,06	131,3 ± 1,15	132,2 ± 1,74	130,0 ± 1,72	126,3 ± 0,71	125,7 ± 0,85
6-9	32,2 ± 2,43	33,2 ± 0,88	31,1 ± 1,86	30,9 ± 1,45	30,6 ± 1,07	31,1 ± 0,95
9-12	20,3 ± 3,18	21,2 ± 1,50	24,4 ± 1,50	23,6 ± 1,52	23,3 ± 1,18	23,9 ± 0,81
12-18	33,6 ± 2,0	27,4 ± 1,67**	28,8 ± 1,45	29,2 ± 1,17	30,2 ± 0,55**	28,4 ± 0,74
Абсолюттік өсім, кг						
0-6	115,0 ± 1,54	112,8 ± 2,24	118,0 ± 1,77	118,6 ± 1,72	118,0 ± 0,57	118,6 ± 1,16
6-9	56,7 ± 4,36	56,7 ± 1,61	54,7 ± 3,3	55,0 ± 2,76	55,1 ± 2,25	56,7 ± 1,76
9-12	55,8 ± 6,8	47,1 ± 3,60	56,5 ± 3,38	55,0 ± 3,49	54,9 ± 2,8	57,3 ± 1,95
12-18	98,5 ± 5,3	78,2 ± 4,86	87,0 ± 4,1	88,7 ± 3,26	93,5 ± 0,84	89,6 ± 2,27

*P≥0,90 және ** P≤90



Сурет 2 - Ұрғашы баспақтардың тірілей салмағының орташа тәуліктік өсімінің динамикасы

Орташа тәуліктік өсімді талдау кезінде ұрғашы баспақтар біршама өсу қарқындылығымен ерекшеленетінін атап өткен жөн. Бұл туғаннан 6 айлық жасқа дейінгі кезеңде алынған мәліметтермен дәлелденеді, I топта – 638,8; II – 626,6; III және IV – 655,5 және IV – VI – 658,8 г құрайды. 6 айдан 9 айлық жасқа дейінгі кезеңде орташа тәуліктік өсім 2 және 6 топтарда 630 г құрайды, 1 топқа қарағанда 9,7 г, 4 топқа қарағанда 18,9 г, және 3 топпен салыстырғанда 22,2 г жоғары. 12-18 айлық жас кезеңінде

Флажок 639 бұқасынан орыс селекциясынан алынған 3 топтың ұрғашы баспақтарында орташа тәуліктік өсім 483,3 г құрайды, ал Риверсон 671850 бұқасынан неміс селекциясы арқылы алынған 6 топтың ұрғашы баспақтарының бұл көрсеткіші 497,7 г құрайды, ол 14,4 г жоғары ($P \geq 0,90$). Жалпы өсірудің барлық кезеңдерінде неміс селекциясынан алынған ұрғашы баспақтардың орташа тәуліктік өсімі орыс селекциясынан алынған баспақтардан жоғары.

6 айдан 12 айға дейін өсіру кезеңдерінде барлық тәжірибелі топтарда орташа тәуліктік өсімнің төмендеуі байқалды: I топта- 620,3 және 503,7 г; II топта – 630 және 524 г; III топта – 607,8 және 627,7 г; V топта – 612,6 және 610,7 г; VI топта – екі кезеңде де өсім бірдей деңгейде болды және 611,1 г құрады; тек қана IV топта орташа тәуліктік өсім артып, 630 және 636,6 г құрады.

Біздің жүргізілген бақылауымыз бойынша, төменгі өсімдер ұрғашы баспақтардың жыныс жүйесінің қарқынды дифференция кезеңімен сәйкес келеді, бұл олардың жалпы өсу қарқындылығына әсерін тигізбей қоймайды. Мұндай пікірді Б. Абдалниязовта [7] мақұлдайды.

Төлдерді өсірудің әрбір кезеңдерінде орташа тәуліктік өсімнің құбылмалы сипаттамасы зат алмасудың кезеңдік өзгерістерімен сипатталады. Зерттелетін малдардың ағзасындағы орташа тәуліктік өсімнің артуы кезінде жасуша көлемінің арту үрдісі басымырақ, ал төмендеуі кезінде жасушалар саны мен дифференция үрдісі жоғарырақ. Өсу жылдамдығының кең тараған көрсеткіштерінің бірі болып тірілей салмақтың абсолюттік өсімі.

Малдардың өсу қарқындылығы өсудің қатынасты жылдамдығымен де бейнеленеді, оны С.Броди формуласы бойынша анықтайды, онда өсуді «уақыт шамасында өлшем көрсеткіштерінің қайталанбас қатынасымен» сипатталады.

Туғаннан 6 айлық жасқа дейінгі кезеңде қатынасты өсім I топта – 131,4; II топта – 131,3; III топта 132,2; IV топта – 130,6; V топта – 126,3 және VI топта – 125,7 кг құрады. Қатынастық өсімділік туғаннан 6 айына дейін I топта 131,4, II топта 131,3, III топта 132,2, IV топта 130,6, V топта 126,3 және VI топта 125,7 % құрады. 6 айдан 9 айға дейінгі кезеңде, сәйкесінше, 32,2; 33,2; 31,1; 30,9; 30,6; 31,1 %. 9 айдан 12 айлық жасқа дейін, сәйкесінше, 20,3; 21,2; 24,4; 23,6; 23,3; 23,9 % құрады.

С.Броди формуласы арқылы есептелген мәліметтерді талдай келе, өсіру кезеңдері бойынша ұрғашы баспақтардың өсуінің қатынасты өсімі әртүрлі екені анықталды. Туғаннан 6 айлық жасқа дейін бұл көрсеткіш топ бойынша орташа 129,5%, 6 айдан 9 айлық жасқа дейін аралықта 30,6-33,2% төмендейді. 9 айлықтан 12 айлық жасқа дейінгі кезеңде біршама баяулағаны байқалады: I топта – 20,3 дейін; II топта – 21,2 дейін; III топта – 24,4 дейін; IV топта – 23,6 дейін; V топта – 23,3 дейін; VI топта – 23,39 % дейін. 12 айдан 18 айлық жасқа дейін Маркиз 370 бұқасынан орыс селекциясы арқылы алынған ұрғашы баспақтардың тірілей салмақтың қатынасты өсімі 27,4 % құрады, Омвето 673099 бұқасынан тараған неміс селекциясы арқылы алынған ұрғашы баспақтарда бұл көрсеткіш 30,2 % тең болып, 2,8 % жоғары болды ($P \leq 90$) (кесте 2).

Алғашқы екі кезеңде 0-6 айлық және 6-12 айлықтарда абсолютті өсім барлық тәжірибелік топтарда айтарлықтай айырмашылық жоқ. Бұл аталық ізге қатыстылығымен және күтіп-бағу мен азықтандыру жағдайларына байланыстылығымен ерекшеленеді.

Сәйкесінше, дамудың кештеу кезеңінде өсу жылдамдығы гормональдық қызметтің әсерінде болады (жыныстық жетілудің басталу кезеңі).

Бізбен алынған нәтижелер малдардың салмақтық өсу заңдылықтарын менгеру бойынша жалпы ережені мақұлдайды. Алынған мәліметтер, дененің жалпы салмағы жас қосқан сайын бірқалыпсыз артатынын дәлелдейді: өсу жылдамдығын сипаттайтын орташа тәуліктік өсім алғашқыда өсіп, соңына қарай кемиді; ал өсудің кернеулілігін сипаттайтын қатынасты өсім, керісінше, ең басында жоғары болып, кейіннен заңдылықпен төмендей бастайды.

Зерттеулерден алынған нәтижелердің негізінде голштинделген төлдер өсудің жоғарғы қарқындылығымен сипатталатыны, өсімді қосу үшін азықты тиімді пайдаланады деп қорытындылауға болады. Зерттелген малдар жоғары тірілей салмақ пен өсу энергиясын көрсетті, онымен сиырлардың болашақта өнімділігінің өсуіне негіз болды. Біздің мәліметтер М. А. Кинеев [8], Н. Н. Анн [9], Л. Н. Никифорова [6] зерттеулерімен дәлме дәл келеді.

Қорытындылайтын болсақ, біздің зерттеулер көрсеткендей, «Викторовское» ЖШС шарттарындағы Риверсон 671850 және Омвето 673099 неміс селекциясынан алынған ұрғашы баспақтардың өсімі және дамуы жоғары деңгейде болды.

Әдебиеттер:

1. Папуша Н.В., Найманов Д.К. Оценка генотипа, как первая оценка телок черно-пестрой породы в условиях АО «Заря» Костанайской области //Вестник сельскохозяйственной науки Казахстан – 2008 №1. –С 44-45
2. Шайкамал Г.И., Найманов Д.К. Сравнительная характеристика роста и развития ремонтных телок случного возраста в условиях племенного хозяйства АО «Заря» Костанайской области //Вестник аграрного университета им.С.Сейфулина – 2009. №2 – С 44-45.

3. Папуша Н.В. Влияние генотипических факторов на рост и развитие телок черно-пестрой породы племенных хозяйств Костанайской области // Материалы IV международной научно-практической конференция-Прага 2008. Том 9 С2 24-26.
4. Викторов П. И., Менькин В. К. Методика и организация зоотехнических опытов. - М.: Агропромиздат, 1991. – 311 с.
5. Борисенко Е. Я., Баранова К. В., Лисицин А. П. Практикум по разведению сельскохозяйственных животных. – М.: Колос, 1972. – 232 с.
6. Никифорова Л. Н. Рост и продуктивность голштинизированных телок в племенных хозяйствах Брянской области /Л.Н. Никифорова//Зоотехния.- 2007. № 1.- С.28 – 30
7. Абдалниязов Б. Влияние кормления молодняка на молочную продуктивность первотелок //Молочное и мясное скотоводство. – 1998. - №6-7. – С.16-18.
8. Кинеев М. А., Бодуновская Н.С., Токарев Г.И. Влияние голштинских быков – производителей на основные хозяйственно - полезные признаки черно – пестрого скота //Вестник сельскохозяйственной науки Казахстана. - 1996.- № 9.- С. 53 – 58.
9. Анн Н. Н. Реализация потенциала молочной продуктивности коров красной степной породы разных генотипов //Вестник сельскохозяйственной науки Казахстана.- 2005.- № 4.- С. 25-26.

УДК 619:616.98

ЭПИЗООТИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ ПО ПАРВОВИРУСНОВУ ЭНТЕРИТУ У СОБАК В КЛИНИКЕ «ЦЕНТР ВЕТЕРИНАРНОЙ МЕДИЦИНЫ» Г. АЛМАТЫ

*Сапа В.А. – к.в.н., старший преподаватель, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова
Хабарова Н.С. – фельдшер клиники, Центр ветеринарной медицины, г. Алматы*

В данной научной статье описывается эпизоотологическая ситуация по заболеваемости парвовирусным энтеритом у собак за 2013-2014гг. Проведены исследования по изучению сезонности заболевания, породной предрасположенности, проанализирован возрастной состав заболевших собак.

Ключевые слова: парвовирусный энтерит, эпизоотологический анализ, иммунитет, профилактика.

В настоящее время в ряду инфекционных болезней собак особое место по-прежнему занимают чума плотоядных и парвовирусный энтерит собак. Эти заболевания являются серьезной проблемой для ветеринарных специалистов, кинологов, любителей-собаководов. Патогенность вирусов данных болезней колеблется в широких пределах — от бессимптомного переболевания до 100% летальности. Даже при успешном лечении инфекционные процессы, связанные с чумой плотоядных и парвовирусным энтеритом, успевают вызвать необратимые изменения в организме животного со стороны различных органов или систем, оказать влияние на растущий организм щенка. Впоследствии эти изменения сказываются на экстерьерных данных собак. Широкое распространение данных заболеваний объясняется тем, что в крупных населенных пунктах сосредоточено большое количество невакцинированных бездомных собак, которые после переболевания являются вирусносителями. Наличие большого выбора специфических средств профилактики и их применение не приводят к снижению заболеваемости, так как иммунизацию осуществляют без учета эпизоотической ситуации, возраста и условий содержания собак. На сегодняшний день наиболее надежным способом предупреждения инфекционных болезней собак остается своевременное проведение профилактических прививок. Для успешного выполнения профилактических мероприятий необходимо установить сроки и схемы вакцинаций. Ветеринарные специалисты должны учитывать два фактора, которые влияют на исход вакцинаций, — это иммунологическая зрелость организма и напряженность колострального иммунитета [3].

В течение первых недель жизни щенков иммунная система остается недоразвитой, в результате не образует нормального иммунного ответа организма животного на антигены, попадающие из окружающей среды. В этот период защита организма щенка осуществляется факторами пассивного иммунитета, в первую очередь антителами, полученными от матери. Материнские антитела в организм щенка попадают трансплацентарно и с молозивом. Их уровень постоянно снижается и к определенному возрасту животного наступает период, когда материнские антитела уже не могут защитить организм щенка от инфекции, а введенная вакцина еще не может вызывать полноценного иммунного ответа. Этот период называют периодом иммунодефицита или иммунного риска [4].

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Уровень инфицирования обычно значительно превышает уровень смертности. По большинству оценок 25–75% восприимчивых животных переболевают субклинически, но при этом выделяют вирус [5].

Сложность при анализе эпизоотической обстановки состоит в трудности постановки диагноза. В основном практикующие ветеринарные специалисты из-за отсутствия на местах средств лабораторной диагностики основываются на клинической картине болезни у животного, учитывая возраст, наличие вакцинаций, сезонность заболевания и общую эпизоотическую обстановку в городе.

Целью нашей работы явилось проведение эпизоотического анализа по парвовирусному энтериту в клинике за период с 2013 по 2014 годы. Для этого были определены следующие задачи:

1. Изучить сезонность заболевания.
2. Выявить породную предрасположенность.
3. Проанализировать возрастной состав заболевших собак.

Материалы и методы

Сбор и анализ эпизоотических данных по парвовирусному энтериту был проведен на основании «Журналов по регистрации больных животных» и «Историй болезни» ветеринарных учреждений города Алматы («Цент ветеринарной медицины» и др.). У подозреваемых животных были отобраны пробы биоматериала (слюна, пробы крови, фекалии, участки тонкого и толстого отделов кишечника) и сыворотки крови. Отобранные биопробы исследовали на наличие вируса в ИФА с помощью «Набора для выявления антигена парвовирусного энтерита иммуноферментным анализом», а так же наборами для экспресс диагностики.

Проанализировав лечебно-профилактическую работу ветеринарных клиник в г. Алматы, нами установлено, что в течение указанного выше периода в клиники обратились 2679 владельцев собак. При этом количество собак, заболевших парвовирусным энтеритом, составило 83 головы, или 3 % от общего числа обследованных животных (табл. 1).

Таблица 1. Соотношение заболевших павовирусным энтеритом собак к общему числу заболевших

Месяц	Количество обращений		
	Всего	В том числе с павовирусным энтеритом	
		количество заболевших павовирусным энтеритом	%
Сентябрь 2013	350	8	2,3
Октябрь 2013	382	10	2,6
Ноябрь 2013	225	4	1,8
Декабрь 2013	212	6	2,8
Январь 2014	193	6	3,1
Февраль 2014	247	5	2,0
Март 2014	325	12	3,7
Апрель 2014	384	16	4,2
Май 2014	361	16	4,4
Всего:	2679	83	3,0

Известно, что парвовирусный энтерит регистрируют в любое время года. Однако пик заболевания приходится на весенний и осенний периоды, что было подтверждено в результате нашего исследования. Если зимой встречаемость данного заболевания составляла от 2 % до 3,1 %, то к весне 2014г. процент случаев заболеваемости чумой значительно вырос и достиг пика в мае 2014г. Число больных чумой собак в этом месяце достигло 4,4% от общего числа больных собак за этот период (см. табл. 1).

Если сравнивать породную предрасположенность к данному возбудителю парвовируса, то можно сделать следующий вывод: малоустойчивы к этому заболеванию собаки таких пород, как пудели (33,7 % заболевших из 100%), немецкие овчарки (47%) и пекинесы (9,6%) и отмечается относительная устойчивость к парвовирусному энтериту у беспородных собак (4,8) и терьеров (2,4%). По результатам нашего исследования, на первом месте по заболеваемости стоят немецкие овчарки (табл. 2). По наблюдениям ветеринарных врачей эта порода собак очень восприимчива. С немецкими овчарками обратились в 39 случаях, что составило 47% от общего числа больных парвовирусным энтеритом за этот период.

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

Таблица 2. Породная предрасположенность собак к парвовирусному энтериту

Порода	Количество заболевших парвовирусном энтеритом собак	%
Беспородные	4	4,8
Терьер	2	2,4
Пудель	28	33,7
Немецкая овчарка	39	47,0
Пекинес	8	9,6
Другие породы	2	2,4
Всего:	83	100,0

Анализируя возрастной состав заболевших собак, можно сказать, что чаще заболевали молодые животные (в возрасте до 1 года). Данный факт объясняется более эффективной системой иммунологической защиты у взрослых животных [6,7]. Если рассматривать подробнее, отмечается следующее: число заболевших в возрасте от 1 до 3 месяцев составило 0 %, что объясняется наличием колострального иммунитета от иммунных матерей, который предохраняет щенков от заболевания (табл. 3). В возрасте от 3 до 6 месяцев наблюдается самый высокий процент заболевших собак (69,9%). Скорее всего, это связано с тем, что в этот период щенки очень уязвимы, т.к. происходит смена зубов, все системы организма находятся в стадии формирования, в том числе и иммунная система. В возрасте от 2 до 5 лет отмечается снижение числа больных чумой (2,4% из 100%), а заболевших собак старше 5 лет зарегистрировано не было.

Таблица 3. Возрастная предрасположенность собак к парвовирусному энтериту

Возраст	Количество заболевших парвовирусным энтеритом собак	%
1-3 мес.	0	0
3-6 мес.	58	69,9
6-12 мес.	15	18,0
1-2 года	8	9,6
2-5 лет	2	2,4
старше 5 лет	0	0
Всего:	83	100,0

Заключение

За последние годы отмечено ухудшение эпизоотической обстановки по парвовирусному энтериту собак в городе Алматы. Парвовирусный энтерит имеет широкое распространение среди домашних и бродячих собак с пиками инфекции приходящих на весну и осень. В связи с этим необходимо проведение общего комплекса профилактических мер, в первую очередь отводить внимание вакцинации матерей для получения здорового потомства с высоким титром колостральных антител. Проводить своевременные профилактические прививки щенкам с учетом иммунологического статуса организма и уровня материнских антител.

Литература:

1. Д.И. Реутская. Парвовирусный энтерит собак (Эпизоотология, иммунология, профилактика и меры борьбы): автореф. дис. ... канд. вет. наук. Барнаул, 2003. 18 с.
2. Б.Ф. Шуляк. Вирусные инфекции собак. М.: Олита, 2004. 568 с
3. Ю.А. Дубков. Усовершенствование метода специфической профилактики парвовирусного энтерита собак: автореф. дис. ... канд. вет. наук. М., 2000. – 22 с.
4. В.Н. Сюрин, А.Я. Самуйленко, Б.В. Соловьев, Н.В. Фомина. Парвовирусная инфекция собак // Вирусные болезни животных. М.: ВНИТИБП, 1998. С. 561-570.
5. Ю.А. Дубков, Л.П. Пушкарева, В.И. Уласов, Э.И. Элизбарошвили. Усовершенствование мер борьбы с парвовирусным энтеритом собак // Тез. докл. на 8 Междунар. конгр. по пробл. вет. мед. мелк. дом. жив-х. М., 2000. С. 267-268.
6. Б.Ф. Шуляк. Парвовирусы // Вирусные инфекции собак. М.: Олита, 2004. С. 128-170.
7. M.J.G. Appel, B.A. Summers. Pathogenicity of morbilliviruses for terrestrial carnivores // Vet. Microbiol. 1995. V. 44. P. 187–191

УДК: 619:636.2:618.51

ДИНАМИКА ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ ЯИЧНИКОВ КОРОВ ПРИ ПАТОЛОГИИ

Тегза А. А. - доктор ветеринарных наук, профессор, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова, г. Костанай

Хасанова М.А. - магистр ветеринарных наук, PhD докторант, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова, г. Костанай

Ячник Л.П. – магистрант, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова, г. Костанай

Яблочкова Г.С. - магистрант, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова, г. Костанай

В статье приведены результаты гистологических исследований при склерозе яичников коров. На основании проведенных нами морфологических исследований установлено, что при воспалении яичника постепенно разрастается соединительная ткань, которая замещает корковую и мозговую зоны органа. Для уточнения степени изменений эндометрия целесообразно проводить гистологическое исследование. При склерозе одного яичника, в случае сохранения функциональной активности другого, изменения в эндометрии отсутствуют. При глубоких необратимых изменениях в обоих яичниках и в эндометрии наблюдается постоянное бесплодие.

Ключевые слова: воспроизводство; гистология; морфология; яичники.

Повышение уровня эксплуатации маточного поголовья в промышленных условиях в значительной мере сдерживается возникновением у животных различных патологических изменений в организме и половых органах. Данные изменения ведут к нарушению их воспроизводительной функции, потере плодовитости и продуктивности. В хозяйствах республики ежегодно отмечается повышающийся уровень бесплодия и яловости коров.

Изучение акушерско-гинекологических болезней, у коров было и остается актуальной проблемой клинической ветеринарной медицины в связи с их широким распространением и значительным экономическим ущербом, причиняемым животноводческим хозяйствам.

Различные неблагоприятные факторы вызывают нарушение обмена веществ, гормональные расстройства и снижение резистентности организма. При этом происходят структурные и функциональные изменения в половых органах, сопровождающиеся нарушением процессов послеродовой инволюции матки, генеративной и стероидосинтезирующей функции яичников. Создаются благоприятные условия для развития в репродуктивных органах коров условно патогенной и патогенной микрофлоры, вызывающей воспалительные процессы[1].

При несвоевременном выявлении и недостаточно эффективном лечении животных с заболеваниями половых органов, болезни могут принимать хронический характер с возникновением необратимых патологических изменений. Развивается длительное или постоянное бесплодие со снижением молочной продуктивности или прекращением лактации. Вследствие этого высокоценные животные часто подвергаются выбраковке, и сроки их продуктивного использования не превышают 4-5 лет[2].

Болезни органов размножения следует рассматривать не как локальные заболевания половых органов, а как общее заболевание организма животного. Поэтому система профилактики болезней органов размножения должна включать комплекс хозяйственно-зоотехнических, специальных ветеринарных и санитарно-гигиенических мероприятий при выращивании ремонтного молодняка, осеменении коров и тёлочек, подготовке их к плодonoшению и родам, а также в послеродовой период.

Помимо хозяйственных причин, тенденция по увеличению числа животных с акушерско-гинекологической патологией связана и с недостаточным профессиональным уровнем практических ветеринарных специалистов. Из их врачебной практики выпадают некоторые заболевания, представляющие серьезную угрозу воспроизводительной способности коров. Практические ветеринарные врачи почти не уделяют внимания диагностике и лечению заболеваний шейки матки, хроническому скрытому эндометриту, патологии яичников[3].

Функциональные расстройства яичников у коров являются наиболее частыми причинами бесплодия. К ним относятся такие формы патологии, как гипофункция, кисты и персистентные желтые тела яичников.

Гипофункция яичников коров, характеризуется неполноценными (аритмичные, анэстральные, ановуляторные, алибидные) половыми циклами или их отсутствием (анафродизия), а также нарушением формирования желтого тела[4].

Непосредственной причиной гипофункции яичников (*Hypofunctio ovarum*) является снижение синтеза и инкреции гонадотропных гормонов гипофизом или ослабление реактивности яичников к действию эндогенных гонадотропинов. Последнее наблюдается, как правило, при усиленном синтезе кортикостероидных гормонов при стрессовых воздействиях, а также при недостатке в организме животных тиреоидных гормонов[5].

Высокий уровень воспроизводства крупного рогатого скота, позволяющий получить максимум приплода с высокой молочной продуктивностью, обеспечивается нормальным функционированием репродуктивной системы и особенно яичников. Вместе с тем, в настоящее время появилось много объективных и субъективных факторов, вызывающих нарушение функций размножения коров и телок. Наметилась тенденция к увеличению функциональных расстройств половых желез и матки, а также воспалительных процессов в половой системе самок[6].

Цель исследований: Изучить динамику функциональной активности фолликулярного эпителия яичников при нарушении репродуктивной функции у коров, в следствие склеротизации тканей яичника.

Материалы и методы. Материалом для исследования морфометрических показателей послужили органы половой системы от коров, содержавшихся в одинаковых условиях при одинаковом кормлении в возрасте от 4 до 7 лет.

В работе использованы следующие методы исследования:

-гистологические, морфометрические, линейные исследования тканей репродуктивной системы клинически здоровых коров и при патологии (фиксация в формалине 10%. заливка в парафин, окраска гематоксилин-эозин, цитометрия).

-работа с аппаратурой подготовки, заливки, окраски гистологических срезов Для выявления функциональной активности эпителиоцитов определяли площадь цитоплазмы покровного и железистого эпителия и их ядер, ядерно-цитоплазменные отношения эпителиоцитов.

Цифровой материал обработан статистически с использованием компьютерной программы Excel, 2010. По результатам исследований составлены рисунки и диаграммы.

Результаты исследования. Женские половые железы – яичники, выполняют две основные функции: 1. Формирование женских половых клеток – яйцеклеток. 2. Секреция эстрогена и прогестерона, которые обеспечивают половой цикл самки. Мезотелий яичника служит продолжением брюшины. Он базируется на белочной оболочке придающей яичнику достаточную прочность, так как она представлена плотной соединительной тканью. Строма яичника представлена плотно прилегающими друг к другу фибробластами небольшим количеством коллагеновых волокон. Причем, строма мозгового вещества представлена рыхлой соединительной тканью, пронизанной извитыми кровеносными сосудами. Группы интерстициальных клеток локализируются в соединительной ткани мозгового вещества. При нарушении функциональной активности яичников отмечается повышенная активность интерстициоцитов.

В результате исследований установлено, что левый яичник подвергается более интенсивному прорастанию соединительной тканью. Длина его на 8,4 % меньше длины правого яичника и 4,8 %. При этом, в левом яичнике количество фолликулов на 16,6 и 33,3 % превышает их количество в правом яичнике. При этом, в связи с разрастанием соединительной ткани в мозговом и корковом веществе развиваются фолликулы лишь на одной трети части мозгового вещества.

При изучении цитометрической характеристики фолликулярного эпителия нами учитывалось стадия развития фолликула.

Непосредственно под белочной оболочкой локализуются преимущественно премордиальные фолликулы, количество которых сокращается по мере увеличения возраста животного. Примечательно, что фолликулярный эпителий премордиального фолликула однослойный плоский. Абсолютно большую часть площади фолликула занимает ядро, окруженное тонким ободком цитоплазмы. По мере развития фолликула наблюдается увеличение первичного ооцита при одновременном переходе однослойного плоского эпителия в кубический, а позднее в цилиндрический. Параллельно происходит реорганизация однослойного фолликулярного эпителия в многослойный. В этот период вокруг яйцеклетки наблюдается формирование зернистого слоя. Клетки его располагаются на базальной мембране, которую в некоторых источниках литературы называют стекловидной мембраной.

Несколько позже вокруг зернистого слоя формируется соединительнотканная оболочка – тека, для формирования которой служат элементы стромы яичника. По мере роста яйцеклетки тека фолликулов уплотняется, просвет единично расположенных кровеносных сосудов сужен, что наиболее ярко проявляется в корковом веществе. Соединительнотканная прослойка фолликулярной оболочки яичника уплотняется, белочная оболочка в корковом слое прорастает соединительной тканью на значительную глубину. Отдельные фолликулы подвергаются сморщиванию, а ядра пикнозу. Фолликулярный эпителий вокруг таких клеток снижает функциональную активность, значительно усугубляя процесс гибели яйцеклетки, вследствие ухудшения обменных процессов. В

результате вышеописанных процессов на месте погибшего фолликула формируется атретический фолликул, или атретическое тело.

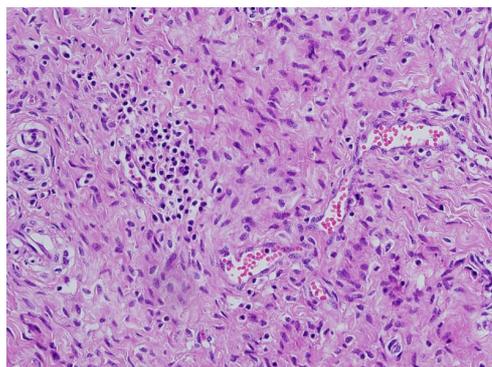


Рисунок 1 – В левом яичнике воспаление, гиперемия, расширенные капилляры, очаг лимфоцитов, геалиноз сосудов, воспаление вокруг фолликулов, дегенерация. (окраска гематоксилин-эозин, X4)

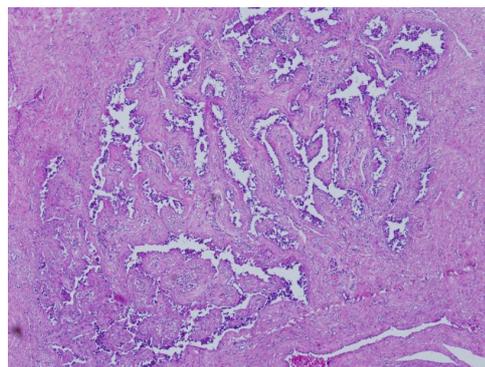


Рисунок 2 - В правом яичнике имеются кисты. Фиброз (сморщенный). В строме имеются очаги лимфоцитов, плазмоцитов. Имеются участки железистые, кистозные, которые выстланы столбчатым эпителием, и они образуют выросты. Выросты как папиллы. Ядра с ядрышками. (окраска гематоксилин-эозин, X4)

Цитометрическими исследованиями установлено, что фолликулярный эпителий левого яичника представлен в большинстве своем мелкими клетками и лишь одна треть от общего количества их имеет размер чуть больше среднего показателя. В правом яичнике преобладают мелкие клетки. Однако, средний показатель площади фолликулярных эпителиоцитов левого яичника уступает таковому на 33,6 % соответствующего показателя, чем в правом. Разница площади ядер в левом и правом яичнике также выражена. Площадь ядер фолликулярного эпителия левого яичника также меньше, чем в правом на 32,3 %. При этом в левом яичнике основную долю составляют мелкие ядра, а в правом ядра, имеющие средний показатель.

Функциональная активность фолликулярного эпителия левого и правого яичников сохраняется на уровне среднего арифметического показателя. Примечательно, что ЯПО в левом яичнике превышает соответствующий показатель на 5 %.

Таким образом, на основании проведенных морфометрических и цитометрических исследований установлено, что левый яичник подвергается более интенсивному прорастанию соединительной тканью. Длина его на 8,4 % меньше длины правого яичника и 4,8 %. При этом, в левом яичнике количество фолликулов на 16,6 и 33,3 % превышает их количество в правом яичнике. При этом, в связи с разрастанием соединительной ткани в мозговом и корковом веществе развиваются фолликулы лишь на одной трети части мозгового вещества.

По мере роста яйцеклетки тека фолликулов уплотняется, просвет единично расположенных кровеносных сосудов сужен, что наиболее ярко проявляется в корковом веществе. Соединительнотканная прослойка фолликулярной оболочки яичника уплотняется, белочная оболочка в корковом слое прорастает соединительной тканью на значительную глубину. Отдельные фолликулы подвергаются сморщиванию, а ядра пикнозу. Фолликулярный эпителий вокруг таких клеток снижает функциональную активность, значительно усугубляя процесс гибели яйцеклетки, вследствие ухудшения обменных процессов. В результате вышеописанных процессов на месте погибшего фолликула формируется атретический фолликул, или атретическое тело.

Площадь цитоплазмы и ядер фолликулярного эпителия левого яичника уступает соответствующим показателям в правом на 33,6 % и 32,3%, соответственно. При этом функциональная активность фолликулярного эпителия левого яичника при их дисфункции превышает ЯПО фолликулярного эпителия, чем в правом.

ЛИТЕРАТУРА:

1 Еремин Сергей Петрович. Функциональная морфология яичников у коров в онтогенезе, процессе развития послеродовой патологии, ее диагностика, профилактика и терапия: Дис. ... д-ра вет. наук: 16.00.07, 16.00.02 Н. Новгород, 2004 283 с. РГБ ОД, 71:05-16/5

2 Гребенькова Наталья Васильевна. Возрастная и патологическая морфология матки крупного рогатого скота: автореферат дис. ... доктора биологических наук: 06.02.01 / Гребенькова Наталья Васильевна; [Место защиты: Башкирский государственный аграрный университет].- Уфа, 2013

3 Нежданов А.Г., Михалёв В.И., Скориков В.Н., Панфилова А.О./ Способ восстановления половой цикличности и плодовитости коров при гипофункции яичников/ Государственное научное учреждение Всероссийский научно-исследовательский ветеринарный институт патологии, фармакологии и терапии Российской академии сельскохозяйственных наук (ГНУ ВНИВИПФиТ Россельхозакадемии, 2013.

4 Гарбузов А.А., Валюшкин К.Д./ Диагностика субклинического эндометрита у коров / УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины», Республика Беларусь, УДК: 619:618.14-085

5 Дегтярёв В. П., Масалов В. Н., Михеева Е. А. Зависимость воспроизводительных способностей тёлочек и коров от сроков осеменения // Вестник ОрелГАУ . 2009. №2. С.14-15.

6 Калиевская Г.О. Продуктивное долголетие коров//Молочное и мясное скотоводство. – 2000. - № 6. – с. 19-21.

УДК 633.2(574.21)

УРОЖАЙНОСТЬ И ПИТАТЕЛЬНОСТЬ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР В ЗЕЛЁНОМ КОНВЕЙЕРЕ

Токушева А.С. – магистрант, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Жарлыгасов Ж.Б. - к.с.-х.н., доцент кафедры агрономии, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Мельников В.А. - к.с.-х.н., заведующий лабораторией «Селекции подсолнечника масличного» Костанайского НИИСХ

В статье показано схема зелёного конвейера, урожайность и питательность кормовых культур. В статье приведены данные полученные в ходе исследований в Костанайском НИИСХ 2014 года. Сделаны выводы по урожайности и питательности кормовых культур.

Ключевые слова: сроки сева, зелёный конвейер, сырой протеин, сухое вещество, кормовая единица.

Кормопроизводство в Республике Казахстан было и остается приоритетной отраслью сельского хозяйства, так как от уровня производства кормов и их качества зависит обеспеченность населения в продуктах животноводства собственного производства, и в значительной степени – продовольственная безопасность республики [1].

В послании Президента Республики Казахстан - Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия Казахстан-2050». Площадь кормовых культур в текущем году увеличены на 66,8 тыс. га и составят 318,0 тыс.га. В связи с развитием отрасли животноводства, увеличением численности поголовья животных стоит вопрос создания необходимой кормовой базы. Для этого необходимо в каждом районе продолжить работу по расширению площадей кормовых культур, увеличению их видов и приобретению современной кормозаготовительной техники. Одним из приоритетных отраслей сельской экономики является животноводство, именно в этой отрасли, учитывая её потенциал, имеются возможности внедрения новых технологий, создания современных животноводческих ферм и комплексов [2].

Одним из главных факторов успешной реализации указанных целей является развитие кормовой базы и обеспечение поголовья скота полнорационными кормами. В настоящее время объемистые корма содержат недостаточное количество кормового белка. В результате этого перерасход их увеличивается до 30-50%, а доля концентратов и фуражного зерна в рационах возрастает, что приводит к резкому повышению себестоимости животноводческой продукции, так как затраты на корма достигают 50-60%. Для выхода из создавшегося положения необходимо создание стабильной, полноценной кормовой базы. Вторым важнейшим условием является набор кормовых культур, обеспечивающих производство кормов планируемых для кормления животных [3].

Сельскохозяйственной наукой и практикой доказано, что продуктивность животных на 55-60 % зависит от высококачественных кормов и правильного их использования. Продуктивность животных в наших областях остается низкой. В Казахстане удой молока в среднем 2100 кг. Чтобы иметь продуктивность кормов 4000 – 4500 кг молока необходимо заготавливать не менее 40-42 ц кормовых единиц грубых и сочных кормов на условную голову крупного рогатого скота в год, при обеспеченности 1 кормовой единицы протеином 105-110 г, сахаром 100-120 г, каротином 45-50 мг. При этом на зимний период должно заготавливаться не менее 30-32 ц кормовых единиц. В структуре заготавливаемых кормов удельный вес силоса должен составлять 10-12 %, сенажа и зерносенажа 23-

24 %, сена 15-16%, концентратов 30-31%, корнеплодов 0,5 %, соломы 1,0-1,5 %. Ежегодное производство полноценных кормов возможно лишь в системе кормопроизводства интенсивного типа. Основа ее заключается в правильном подборе и налаживании семеноводства кормовых культур, широком использовании бобово-злаковых смесей различных сроков сева, поукосных посевов, силосных культур, многолетних трав, организации сырьевых конвейеров производства сена, сенажа и зеленого корма, внедрении специализированных кормовых севооборотов и освоении всего комплекса агротехнических приемов для производства, заготовки и хранения кормов [4].

В степной зоне Казахстана во второй половине лета травы на суходольных пастбищах выгорают, а потому животные нередко уже с начала июля испытывают недостаток корма, что особенно резко проявляется в засушливые годы.

Решить эту проблему и поддержать продуктивность животных на высоком уровне можно за счет обеспечения дополнительной зеленой подкормки путем организации зеленых конвейеров, позволяющих бесперебойно обеспечивать животных кормами в необходимых количествах в течение этого периода [5].

В конвейерной системе предусматривается широкий набор однолетних культур, таких как холодостойких: озимых (озимая рожь) и яровых (овес, ячмень, горох, рапс), так и теплолюбивых (суданская трава, кукуруза, могоар), корнеплодов (свекла, турнепс, брюква), кормовых бахчевых культур (тыква, арбуз) и многолетних трав (житняк, кострец, люцерна, эспарцет, донник). Большинство из однолетних теплолюбивых культур, а также корнеплодов и бахчевых высеивают в лучшие для них сроки. Холодостойкие однолетние культуры в разные сроки, т.к. они достигают фазу укосной спелости через 60-70 суток после посева, а срок их использования с начала укосной спелости (бутионизация, колошение, выметывания, начало цветения) не должно превышать 7-10 суток.

Исследования были проведены на опытном поле Костанайского НИИСХ в 2014 году, в которых изучались продуктивность и питательность кормовых культур.

Почва опытного участка чернозем южный среднесуглинистый, содержания гумуса по Тюрину в пахотном горизонте 0-30 см не превышает 3%, азота – низкое 19,2 мг/кг, подвижного фосфора – среднее 28 мг/кг, калия – повышенное 331 мг/кг почвы. Реакция почвенного раствора слабощелочная. Площадь делянок составила 42 м². Повторность опыта трехкратная.

Климат в зоне проведения исследований резко континентальный с холодной малоснежной зимой и жарким сухим летом. В 2014 году по сравнению с многолетней нормой 323 мм имеет равную сумму осадков за сельскохозяйственный год (октябрь - сентябрь), сумма осадков за теплый период года (апрель - октябрь) и за вегетацию (май - август) была в пределах нормы. За вегетационный период 2014 года выпало 149,3 мм осадков и большая часть их выпало в июле 107,5 мм, который превысил среднемноголетнюю норму (56 мм), что способствовала получению хорошего урожая зеленой массы.

Правильный подбор культур, сроки их сева с учетом динамики поступления корма с пастбищ, совершенствование технологии выращивания позволяет сделать зеленый конвейер более эффективным и продлить срок действия его вместо 150 до 170-180 дней. Выбор культуры определяется наличием семян, плодородием почв, зональными особенностями расположения хозяйства.

Примерные сроки сева и использование культур зеленого конвейера представлены в таблице 1.

Исследования предусматривают прямой посев однолетних кормовых культур, согласно схеме зеленого конвейера. Предшественник - 2-ая культура после пара, яровая пшеница, убиралась в 2013 году на высоком срезе с оставлением стерни (высота 18-20 см), солома измельчалась, оставлялась на поле, равномерно распределялась бороной БМЗ-24. Весной 2014 года, проведено закрытие влаги вращающейся бороной (БВ-12). Проведена обработка участков закладки опытов гербицидом сплошного действия (Ураган-Форте) 1,5-2 л/га для подавления сорной растительности (группа просовидных, осотов). Все варианты опыта, посеяны сеялкой СЗС-2,1, оборудованной сошником, рабочим органом (наральник). Почва после посева прикатывалась кольчатым катком.

Компоненты, входящие в смеси однолетних кормовых культур опыта, овес, горох способны прорасти при температуре почвы на глубине заделки семян близкой к 1- 4⁰С тепла при наличии в почве влаги, семена прорастают. Всходы переносят заморозки весной до -8 -9⁰С. По мере развития растений устойчивость к заморозкам ослабевает и во время цветения заморозки -2⁰С, являются губительными. Благодаря таким биологическим возможностям возможен ранний посев яровых культур на зеленый корм.

Таблица 1 - Схема зеленого конвейера

Культура	Сроки посева	Сроки использования
1. Озимая рожь	20 августа	май 2014 г.
2. Овес на з/корм	25-28 апреля	1-10 июля

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

3. Донник (2013 г.)	10 июля 2013 г.	10-20 мая
4. Горохоовсяная смесь		
а) I срок посева	10 мая	10-20 июля
б) II срок посева	20 мая	20-30 июля
в) III срок посева	30 мая	30-10 августа
5. Смесь кукурузы с горохом	20 мая	10-20 августа
6. Рапс на корм (летний посев)	30 мая	сентябрь - октябрь
7. Кормовые бахчевые (тыква)	20 мая	октябрь-декабрь

На низкую сохранность растений к уборке урожая в первом сроке посева горохо - овсяной смеси повлияли вредители – блошки, которые представлены в таблице 2. Посев всех смесей в опыте строго регламентируется летним содержанием скота в Костанайской области, длится он в среднем 150-165 дней. Зеленые корма самые дешевые и необходимо максимально их использовать для снижения себестоимости животноводческой продукции.

Таблица 2 - Полевая всхожесть, густота стояния и сохранность растений

Варианты	Фактическая норма высева		Густота стояния растений			Сохранность растений, %
	млн.всх. семян на 1 га	кг/га	по всходам шт/м ²	полноц. всходы, %	при уборке урож. шт/м ²	
Озимая рожь (2013 г.)	3,1	110	210	255	217	35
Овес (к)	3,2	120	135	128	77	60
Горохоовсяная смесь	0,5/1,6	75/60				
I срок посева (к)			160	О-129 Г-31	О-51 Г-5	О-40 Г-16
II срок посева			110	О-91 Г-20	О-34 Г-15	О-37 Г-75
III срок посева			121	О-91 Г-20	О-78 Г-15	О-86 Г-75
Кукуруза – горох	0,7/0,5	15/75	К-32 Г-31	К-31 Г-30	К-27 Г-14	К-87 Г-47
Рапс на з/к	2	7	305	322	436	135
Донник(2013г.)	3,5	7		242	255	105

Таблица 3 - Динамика роста растений кормовых культур

Культура	Даты наблюдений				Высота растений к моменту уборки, см	Облиственность раст., %
	20.05	30.05	10.06	20.06		
Озимая рожь (2013)	29.08 посев	05.09 всходы	15.09 кущение 10 см	30.09 кущение 12-14 см	97	39
Овес (к)	всходы	5 см	16 см	29 см	65	19
Горохоовсяная смесь						
1 срок посева 10.05	всходы	О-5 см Г-6 см	О-13 см Г-10 см	О-31 см Г-30 см	О-60 см Г-57	Г-20 О-31
2 срок посева	посев	О-5 см Г-6 см	О-17 см Г-15 см	О-28 см Г-31 см	О-63 см Г-66	Г-19 О-29
3 срок посева		посев	О-10 Г-8	О-15 Г-13	О-60 Г-64	Г-20 О-26
Смесь кукурузы с	посев	19 20	31 28	53 35	К-265,6 Г-91,2	23 18

ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

горохом						
Рапс на зеленый корм	30.07	05.08	15.08 17 см	30.08 21 см	69	35
Донник (2013)	25	41	63	85	134,5	35

Таблица 4 - Продуктивность и питательность кормовых культур

Варианты	Урожайность зеленой массы, ц/га.	Выход с 1 га, ц		
		сухого вещества, ц	корм. ед., ц	переваримого протеина
Оз. рожь	83,1			
Овес (к)	55,1	14,9	11,1	0,81
Горохоовсяная смесь:				
I срок посева (К)	75,1	20,3	15,0	1,41
II срок посева	71,2	19,2	14,2	1,21
III срок посева	61,9	16,7	12,3	1,17
Смесь кукурузы с горохом	180,0	48,6	36,0	4,1
Рапс на з/корм	150,0	22,5	21,3	4,0
Донник	241,0	65,0	89,2	9,7

Анализируя данные, полученные, в опыте из всех вариантов кормовых культур наибольшую урожайность показали: донник – 241,0 ц/га, смесь кукурузы с горохом – 180,0 ц/га, рапс на з/корм – 150,0 ц/га. По содержанию питательной ценности донника сухое вещество составляет – 65,0 ц/га, 89,2 кормовых единиц, 9,7 переваримого протеина. В смеси кукурузы с горохом выход сухого вещества составил 48,6, кормовых единиц 36,0, переваримого протеина 4,1. В смеси гороха с овсом наибольший результат по урожайности и питательности был получен в первом сроке посева (10 мая) – 75,1 ц/га, с содержанием сухого вещества 20,3 ц/га, кормовых единиц 15,0, переваримого протеина 1,41. Предложенная схема зеленого конвейера позволяет организовать бесперебойную поставку зеленых кормов животным в те периоды, когда в них есть потребность.

Литература

1. Оразбаев К.Ш. Система производства кормов в Костанайской области / Учебное пособие. – Костанай: КГУ им. А.Байтурсынова. - 2007.
2. Выдержка из Послания Президента Республики Казахстан - Лидера Нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана Стратегия «Казахстан-2050»: Новый политический курс состоявшегося государства по сельскому хозяйству - «Компания Интегро»
3. Мешетич В.Н., Шурманбаев Н.Ш. ТОО «Сев.-Каз.НИИ ЖИР» // газета «КазахЗерно.kz» kazakhzerno.ans@gmail.com.
4. Байматова А.К., Минжасов К.И. По интенсивному возделыванию кормовых культур на Севере Казахстана // «КазАгроИнновация» Северо-Казахстанский НИИ животноводства и растениеводства. Рекомендация. - Астана, 2010.
5. Можаяев Н., Серикпаев Н., Стыбаев Г. Практикум по кормопроизводству. – Астана: Фолиант, 2013.-288 с.

УДК 621.438

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПРИЧИН ВИБРАЦИИ ТУРБОАГРЕГАТОВ

Хатимов А.Г. - ст. преподаватель, ФГБОУ ВПО «Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева - КАИ», Чистопольский филиал «Восток», РФ
Туктарова В.В. - ст. преподаватель, ФГБОУ ВПО «Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева - КАИ», Чистопольский филиал «Восток», РФ
Кошкин И.В. - к.т.н., доцент, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

Для правильной эксплуатации турбоагрегата необходимо, чтобы параметры вибрации не превышали допустимых нормативных значений. Методы устранения вибрации зависят от причин ее вызывающих. В статье приведен анализ основных причин повышенной вибрации и способов ее устранения.

Ключевые слова: вибрация, турбоагрегат, повышенная вибрация

Вращающийся ротор – один из наиболее ответственных узлов турбоагрегата. Оценка технического состояния роторного механизма включает в себя определение динамической сбалансированности на критических и рабочих частотах, т.е. параметры вибрации ротора не должны выходить за определенные нормативы. В случае выхода измеряемых параметров вибрации (виброскорости или виброперемещения) за допустимые значения необходимо предпринять соответствующие меры для уменьшения параметров вибрации. Вредная вибрация негативно влияет на прочность, долговечность, увеличивает время ремонта и уменьшает межремонтные промежутки при эксплуатации турбоагрегата.

Комплекс мер необходимых для уменьшения параметров вибрации зависит от причин ее вызвавших. Рассмотрим возможные причины повышенной вибрации и методы ее устранения.

Валопровод работающего турбоагрегата испытывает воздействие трех основных групп активных сил, вызывающих вибрацию [1]:

1. Силы дисбаланса:

– Силы механического дисбаланса. Данный дисбаланс возникает из-за дефектов изготовления, монтажа и ремонта и эксплуатации турбоагрегата.

– Силы дисбаланса, связанные с остаточным прогибом ротора. Они появляются из-за дефектов изготовления, дефектов монтажа (например, перекосы шпонок относительно пазов и торца гайки относительно торца закрепляемой детали), из-за нарушения правил эксплуатации, которые вызвали задевания ротора о статор, по причине возникновения теплового прогиба в связи с попаданием в центральное отверстие ротора масла или пара.

2. Силы электромагнитного потока. Причиной появления этих сил могут быть: магнитная асимметрия ротора; появления односторонней силы магнитного притяжения.

3. Силы парового потока. Осевые силы парового потока вызваны сложным воздействием пара на боковые поверхности рабочих колес турбины и зависят от величины и направления утечки пара в боковых зазорах между диском и корпусом. Радиальные силы парового потока возникают при неравномерном распределении статического давления по наружной окружности рабочего колеса. Циркуляционные аэродинамические силы возникают в зоне над банджом, в лабиринтных уплотнениях диафрагм по валу, в концевых уплотнениях валов, уплотнениях разгрузочных дисков

Основные дефекты, влияющие на изменение вибрационного состояния турбины описаны в [1, 2], наиболее частые из них:

1. Неуравновешенность (дисбаланс) валопровода. Дисбаланс возникает в процессе эксплуатации и ремонта турбин.

2. Неточность сборки и соединения роторов между собой. Из-за неточности сопряжения муфт возникает смещение осей центров масс и осей поверхности роторов относительно оси вращения.

3. Неравножесткость сечения вала относительно взаимно перпендикулярных осей. Источником возмущения является собственный вес ротора или любая другая нагрузка неизменного направления.

4. Воздействия на ротор неконсервативных сил. Они являются причиной самовозбуждающихся колебаний (автоколебаний) ротора.

5. Внезапные динамические воздействия на ротор, вызывающие переходные колебания ротора (например, внезапная разбалансировка ротора при поломке и вылете рабочих лопаток;

короткое замыкание в цепи электрического генератора и несинфазное включение генератора и т.д.)

Каждый из указанных источников имеет свой спектр вибрации.

Вибрацию обратной частоты (кратность основной частоте вибрации равна 1, $n_{вр}/n_{виб.}=1$) вызывают:

- дисбаланс валопровода;
- прогиб ротора;
- тепловая нестабильность ротора;
- расцентровка при жестких муфтах;
- ослабление статической жесткости крепления опорной конструкции;
- резонансные колебания.

Вибрацию с частотой в два раза превышающей частоту вращения ротора вызывают ($n_{вр}/n_{виб.}=2$):

- эллиптичность цапф;
- неравножесткость поперечного сечения ротора генератора;
- резонансные колебания элементов статора из-за ослабления крепежа;
- магнитная несимметрия генератора;

– расцентровка гибких и жестких муфт.

Вибрацию с частотой меньшей частоты вращения ротора вызывают ($n_{вр}/n_{виб} < 1$):

– неконсервативные силы масляного слоя подшипников скольжения и парового потока.

Вибрацию с частотой большей частоты вращения ротора в два раза вызывают ($n_{вр}/n_{виб} \geq 2$):

– различные виды задеваний элементов ротора о части статора;

– дефекты подвижных муфт;

– отрыв подшипников от фундамента.

В зависимости от причин вибрации используют различные методы ее устранения:

– ремонт или замена поврежденных частей ротора, опор;

– установление необходимых натягов и зазоров в подшипниках;

– центровка муфт;

– балансировка роторов.

Достаточно тщательное выявление причин повышенной вибрации позволяет эффективно проводить балансировку валопровода на заданных оборотах с обоснованным прогнозированием вибрации последнего на этапах разгона и выбега.

Балансировка может быть статической и динамической. Статическая балансировка выполняется на призмах, при ней используется свойство неуравновешенного ротора устанавливаться тяжелой точкой вниз. Однако для роторов такой балансировки недостаточно. Даже если отбалансировать обе половины ротора так, что вес обеих половин будут одинаковым, то может оказаться, что центры тяжести сдвинуты по оси ротора. В этом случае центробежные силы двух половин не могут уравновесить друг друга и создадут пару сил, вызывающих переменное давление на подшипники. Для устранения действия этой пары сил необходимо разместить корректирующие грузы, так чтобы создать пару сил, действующих обратно паре сил дисбаланса. Найти величину и положение этих грузов можно путем динамической балансировки (балансировка вращающегося ротора).

Список использованных источников:

1. Рунов, Б.Т. Исследование и устранение вибрации паровых турбоагрегатов/ Б.Т. Рунов. – М.: Энергоиздат, 1982. – 352 с.

2. Костюк, А.Г. Динамика и прочность турбомашин / А.Г. Костюк. – М.: Издательство МЭИ, 2000. – 480 с.

УДК 637.03:613.288

ВЛИЯНИЕ РЕЖИМОВ СУШКИ НА КАЧЕСТВО КУРТА

Хижая Т.Г. - студентка 4 курса специальности 5В072700 – Технология продовольственных продуктов, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Кехтер И.В. – старший преподаватель, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Обеспечение населения качественной пищевой продукцией является основной составляющей национальной безопасности любой страны. Однако многие традиционные технологии приготовления продуктов незаслуженно уходят в прошлое. Одним из таких продуктов, получаемых из коровьего, овечьего и козьего молока, является «курт», т.е. червеобразной формы сушеное кисломолочное изделие. В названии отражен один из этапов приготовления продукта — выжимание в ладони творожной массы, на которой остаются следы пальцев мастера, напоминающие по форме червеобразный рисунок, отсюда и название — «курт».

Курт — национальный продукт. Впервые он обнаружен при раскопках Пазрыкских курганов на Алтае [1, с. 52-53]. Это сухой кисломолочный продукт, предназначенный для длительного хранения и использования. Он используется как источник белка, минеральных солей и витаминов — как кисломолочный напиток, а также для сервировки стола. Растворенный в мясном бульоне курт обладает большими питательными и энергетическими качествами, надолго продлевая время приятного состояния насыщения организма пищей, т.е. регулирует состояние равновесия между центрами голода и насыщения.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Традиционно готовилось свыше 20 видов и разновидностей курта. Ныне известно несколько его видов. «Выпарной» готовится путем выпаривания кисломолочной основы до получения желаемой консистенции, при этом можно получить «белый и «черный» курты, в зависимости от технологии приготовления и сочетания некоторых компонентов. «Отжатый» (прессованный) курт получают из сырой творожной кисломолочной массы путем отжатия в ладони, с последующей сушкой в тени и прохладе. Его разновидности — пресные и горько-солёные формы. Технология приготовления «глыбчатого» курта заключается в выпаривании кисломолочной массы, с добавлением свежего молока до нужного состояния. В отличие от других этот вид имеет мягкую консистенцию, весьма питателен и является деликатесом.

Следующий вид курта — «свежий», который готовится путем легкого примешивания сливочного масла к кисломолочной творожной массе. Используется в свежем виде, особенно людьми старшего и преклонного возраста. «Горячий» курт готовится из необходимого объема находящейся на разной стадии выпаривания кисломолочной творожной массы путем насыщения этого объема сливочным маслом. Продукт используется для предотвращения простуды и лечения заболеваний воспалительного характера, болезней легких. «Порошковый» курт готовится путем измельчения любой разновидности курта, используется для еды после предварительного толчения со сметаной.

«Растворенный» курт — любого вида курт разводится в бульоне, супах, после предварительного толчения на мельнице или в ступке.

«Фильтрованный» курт готовится из кисломолочной творожной массы после удаления сывороточной части. Используется в свежем виде или после предварительного соления.

«Ежигей» — растворение курта в овечьем молоке. Продукт является весьма питательным (сытным), аппетитным и повышает иммунитет организма [2, с.136].

Исследования показали, что весь технологический процесс по изготовлению курта в основном состоит из следующих этапов: производство (доение), сбор, сепарирование, створаживание молока в специальной емкости до образования плотной массы, отцеживание сыворотки путем подвешивания с помощью полиэтиленовых мешков, имеющих размер сеток от 0,1 мм до 0,2 мм, получение творожной массы и изготовление курта различных видов и форм, сушка готовой продукции и расфасовывание в тару.

Следовательно, приготовление курта включает три основных технологических процесса: створаживание молока, фильтрация молочной сыворотки и сушка продукта. Хронометраж продолжительности этих процессов народных мастеров приведен в таблице 1.

Как видно из таблицы 1, продолжительность створаживания молока у различных мастеров занимает от 2 до 12 часов, составляя в среднем $6,8 \pm 0,96$ часа, тогда как на фильтрацию молочной сыворотки уходит от 8 до 12 часов, в среднем $10,4 \pm 0,5$ часа. Сушка приготовленного курта продолжалась от 96 до 144 часов, составляя, в среднем $117 \pm 5,9$ часа. Следовательно, можно заметить, что на фильтрацию по сравнению со створаживанием уходит примерно вдвое больше времени, а на сушку по сравнению со створаживанием уходило в 17, а по сравнению с фильтрацией в 12 раз больше времени.

Таблица 1 - Хронометраж продолжительности технологических процессов по изготовлению курта

№	Условное обозначение мастеров производителей курта	Продолжительность технологических процессов в часах		
		Створаживание	Фильтрация	Сушка
1	А	6	12	96
2	Б	8	8	144
3	В	2	10	120
4	Г	4	12	96
5	Д	10	8	144
6	Е	12	11	120
7	Ж	5	12	96
M ± m		$6,8 \pm 0,96$	$10,4 \pm 0,5$	$117 \pm 5,9$

По рассказам мастеров по приготовлению курта, время фильтрации определяет соотношение белковых, минеральных веществ и витаминов в продукте, тогда как процесс сушки позволяет регулировать концентрацию этих веществ. Сказанное в определенной степени подтверждается данными в исследованиях различных видов куртов на содержание в них некоторых химических веществ (табл. 2).

Таблица 2 - Химический состав курта (%)

№	Формы курта	Вода	Сухое вещество	Белок	Жир	Соли	Сахар
1	Квадратный курт	12,7	87,3	24,6	54,4	0,92	7,4
2	Плоский курт	13,4	86,6	25,4	56,2	0,86	4,2
3	Округлый курт	13,2	86,8	26,2	56,8	0,86	2,9
4	Отжатый курт	14,2	85,8	27,0	57,2	0,78	0,9
M± m		13,3±0,23	87± 0,25	26± 0,41	56± 0,45	0,9 ±0,02	4 ±0,95

Как видно из таблицы 2, содержание воды, сухого вещества, белка, жира, минеральных солей и сахара в различных формах и видах курта имеет относительную идентичность, вполне возможно определить биологическую ценность разновидностей продукта.

Показателем, определяющим стабильность свойств продукта при хранении и срок его годности, является, прежде всего, активность воды (a_w). Известно, что большинство микроорганизмов не могут расти при a_w менее 0,91, наиболее устойчивые в условиях снижения доступной влаги *S. Augeus* могут расти при a_w ниже 0,86. В этой связи минимизация количества доступной влаги и снижение активности воды до значений 0,85 и ниже имеют решающее значение в технологии сухих и полусухих молочных продуктов для контроля роста микроорганизмов, в том числе токсигенных. В современных условиях производства и внедрения систем организации контроля качества, ориентированных на снижение микробных рисков, именно a_w следует принимать как объективный показатель, позволяющий контролировать процесс сушки и степень готовности сухих продуктов, а значение показателя следует устанавливать, опираясь на имеющиеся данные и рекомендации.

Снижение активности воды происходит в основном в период сушки, которая является наиболее эффективным и практичным способом консервирования и хранения молочных продуктов, в том числе в странах с жарким климатом. Сушка сопровождается процессами тепло- и массопереноса, интенсивность и глубина которых оказывают существенное влияние на химический состав, структуру, физические и органолептические свойства изделий. Сушка может выполняться при относительно низкой температуре в течение длительного времени или при повышенной температуре и кратковременном воздействии.

Анализ режимов сушки сухих кисломолочных продуктов малых размеров позволил установить минимальное значение температуры процесса, равное 49°C. При такой температуре нормативное значение массовой доли влаги достигается максимально через 20 ч обработки. При температуре сушки свыше 77°C длительность обработки сокращается минимально до 3 ч [3, с.57]. Вместе с тем следует принимать в расчет, что высокая температура греющего агента и большая продолжительность сушки способствуют развитию окислительных процессов, потере витаминов и биологически активных веществ.

Сокращению продолжительности сушки способствует выполнение ее в вакууме или комбинированный нагрев. В технологии обезвоженных продуктов используют сублимационную сушку. При сублимационной сушке продукты в условиях вакуума подвергаются предварительному быстрому замораживанию до температуры -30 °C, после чего их сушат при низкой температуре (не выше -15...-20 °C) в условиях вакуума с последующей досушкой при температуре +40...+60 °C [3, с. 74].

Вместе с тем обоснование режимов сушки следует рассматривать не только с точки зрения интенсификации процесса и сохранения биологической ценности продукции, но и возможности роста микроорганизмов, сохранивших жизнеспособность при ускоренном обезвоживании. Поэтому вариантами технологической схемы сухих продуктов являются предварительная обработка сырья при повышенной влажности греющей среды, обеспечивающая пастеризующий эффект, или иной способ подготовки сырья перед сушкой для улучшения его санитарного состояния. Так, В. Timothy с соавторами выделяют четыре основных фактора, определяющих эффективность и продолжительность сушки. К ним относятся низкое рН сырья, способ размещения продукта при сушке (вертикальный, горизонтальный), чередование циклов замораживания-оттаивания сырья, предварительная ферментативная обработка или тендеризация сырья [4, с. 25]. Утверждается, что гарантированную безопасность сухих продуктов при умеренной продолжительности обработки обеспечивает комбинированная двухстадийная тепловая обработка, на первой стадии которой выполняется предварительная варка для обеспечения пастеризующего эффекта и далее сушка.

Вместе с тем предварительный нагрев приводит к формированию органолептических характеристик продукта, отличных от традиционных для сухих продуктов. В этой связи более предпочтительной следует считать технологию, включающую сушку продукта с последующей

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

упаковкой его в условиях вакуума, которая обеспечивает гарантированную микробную стабильность и традиционные органолептические свойства. Установлено, что наиболее толерантные к снижению активности воды патогенные *S. aureus* утрачивают способность к росту и размножению в анаэробных условиях при a_w 0,88, тогда как в аэробных - при a_w менее 0,80 [5, с. 23].

Собственные исследования направлены на разработку технологии курта, сушка которого выполняется в условиях вакуума под действием инфракрасного нагрева.

Объект и методы исследования

Перспективным сырьем для изготовления курта является творог, который отличается повышенным содержанием белков. В исследованиях использован охлажденный творог 0...+4 °С. Массовая доля влаги в исходном сырье составляет (71,8±0,74) %, количество связанной влаги - 86 % от общего влагосодержания.

Подготовка сырья заключалась в формовке творога размером (60±5) мм. Сушку выполняли на экспериментальной установке. Установка включает вакуумную камеру с инфракрасными лампами КГТ 220-1000 мощностью 1 кВт, расположенными в ее верхней и нижней части на расстоянии 70 мм от высушиваемого продукта. Давление в камере ниже атмосферного поддерживается вакуумным насосом, для конденсации влаги, выделяемой из продукта, служит холодильная установка. Регулирование параметров работы установки осуществляется с помощью компьютера и специальной программы «Мультиметр». Продукт размещали на сетчатом поддоне равномерным одинарным слоем и устанавливали между инфракрасными лампами. Измерение температуры воздуха осуществляли термопарой ХК (хромель-копель) по ГОСТ 12977.

Для высушиваемого продукта контролировали активность воды (a_w) с использованием анализатора АВК 4, массовую долю остаточной влаги - арбитражным методом по ГОСТ 9793, органолептические характеристики - методом вербальной оценки показателей с использованием СТ РК 1732-2007.

На первом этапе исследований по результатам определения динамики физико-химических и органолептических показателей высушенного образца устанавливали рациональную температуру вакуум-инфракрасной сушки курта, глубина вакуума обусловлена техническими характеристиками сушильной установки и составляла во всех случаях 10 кПа (табл. 3). Контроль физико-химических и органолептических показателей высушиваемых образцов проводили через 30 мин обработки, повторность опытов трехкратная.

Согласно полученным данным, текущие значения влажности образцов, определенные как отношение массы влаги к массе исследуемого образца, существенно зависят от температуры греющей среды. Наиболее равномерно сушка курта происходила при температуре 60°С с относительным уменьшением массовой доли влаги в каждый из измеряемых периодов времени на 40 %. Значение активности воды, свойственное сухим продуктам ($a_w < 0,8$), достигалось через 90 мин сушки. Следует сказать, что значение массовой доли влаги, достигалось через 60 мин сушки. Консистенция конечного высушенного продукта характеризовалась как достаточно упругая, при приложении механической нагрузки образец сохранял форму, не крошился.

Таблица 3- Влияние режимов вакуум-инфракрасной сушки на физико-химические показатели сухого продукта

Параметры сушки			Физико-химические показатели высушенных образцов	
Продолжительность, мин.	Температура воздуха, °С	Глубина вакуума, кПа	Активность воды	Массовая доля влаги, %
30	60	10	0,9866	58,09± 0,8
60			0,9221	36,03± 0,5
90			0,8011	22,53± 0,9
30	70		0,9803	48,74± 0,7
60			0,8837	15,31± 1,1
30	80		0,9645	40,53 ±0,5
60			0,8212	10,85± 1,3

При температуре сушки 70 °С в условиях вакуума скорость испарения влаги из материала существенно возрастала. Через 60 мин обработки остаточное количество влаги в высушенном сырье составило (15,31±1,1) % против (36,03±0,5) %, установленного для образца аналогичного периода сушки при 60 °С. Быстрое удаление влаги макро- и микрокапилляров и большей части адсорбционной влаги повлияло на органолептические свойства высушенного образца. Неравномерность испарения влаги привела к чрезмерному уплотнению верхнего слоя, что придавало твердость и одновременно

хрупкость консистенции, при приложении механического усилия структура образца разрушалась с образованием крошки. Показатель активности воды оказался выше рекомендуемого значения и составил 0,8837, что согласуется с наличием уплотненного поверхностного слоя, затрудняющего внешний влагоперенос при постоянном значении температуры греющей среды и глубины вакуума.

Сушка сырья при температуре 80 °С приводила к более быстрому прогреву сырья и повышению температуры центральных слоев, следствием чего явилось уменьшение массовой доли влаги до (40,53±0,5) % уже в первые 30 мин сушки. Через 60 мин сушки относительное снижение влаги составило 73 %, это позволяет говорить о том, что скорость сушки при этой температуре оказалась выше в среднем в 1,5 раза, чем при 60 °С. Показатель активности воды для высушенного продукта составил 0,8212, массовая доля остаточной влаги - (10,85±1,3) %. При высокой эффективности испарения влаги консистенцию высушенного образца следует расценивать как неприемлемую, для ее описания применимы следующие характеристики: хрупкая, крошливая, чрезмерно сухая, трудно смачиваемая.

По совокупности полученные данные свидетельствуют о том, что при инфракрасном нагреве в условиях вакуума сушку творога, органолептические свойства которого соответствуют характеристике курта, следует вести при температуре 60 °С, продолжительность обработки - не менее 60 мин.

В последующем была изучена кинетика вакуум-инфракрасной и конвективной сушки, выполняемой в условиях сухого нагрева в духовом шкафу при температуре 90 °С, принятой на основании анализа режимов температуры, которые обеспечивают необходимое санитарное состояние изделий [6, с. 87].

Данные, характеризующие кинетику сушки охлажденного и замороженного творога в условиях вакуума под действием инфракрасного нагрева, а также конвективного нагрева охлажденного творога, приведены в табл. 4.

Таблица 4 - Влияние термического состояния творога и способа сушки на физико-химические показатели сырья

Вакуум-инфракрасная сушка					Открытая сушка		
Продолжительность, мин.	Массовая доля влаги, %		Активность воды		Продолжительность, мин.	Массовая доля влаги, %	Активность воды
	А	Б	А	Б			
0	73,80±0,43	73,80±0,23	0,9903	0,9903	0	74,46±0,55	0,9903
15	64,72±0,65	53,25±0,66	0,9872	0,9852	60	62,56±0,84	0,9861
30	57,74±0,32	52,46±0,71	0,9869	0,9797	120	53,72±0,39	0,9716

Продолжение таблицы 4

45	50,95±0,87	41,93±0,51	0,9797	0,9151	180	35,78±0,65	0,9432
60	44,29±0,56	33,43±0,73	0,9233	0,8702	240	26,76±0,52	0,8615
75	37,78±0,85	27,57±0,39	0,8855	0,8000	300	14,2±0,45	0,8000
90	27,10±0,77	-	0,8000	-	-	-	-

Примечание: А – охлажденное сырье, Б – замороженное сырье

При конвективной сушке курта нормативное значение активности воды достигается лишь через 5 ч сушки [7, с. 53].

На рис. 1 представлена кривая сушки творога и значения массовой доли влаги, полученные экспериментально в зависимости от условий обработки.



Рисунок 1. Кривая вакуум-инфракрасной и открытой сушки творога

Заклучение

Полученные данные свидетельствуют о высокой эффективности сушки курта в условиях вакуума, который позволяет сократить продолжительность сушки в 3,3-3,5 раза, достигнуть показателя активности воды, гарантирующего микробиологическую стабильность продукта, органолептические показатели, свойственные сухим продуктам. Предварительно замораживание сырья способствует сокращению продолжительности сушки. Полученные данные имеют важное практическое значение для технологии продуктов из молока.

Литература:

1. Катран Д. Казахская традиционная пища – культура питания. — Алматы, 2002. — 185 с.
2. Казахстан: Национальная энциклопедия. — 6-т. — Алматы, 2004. — 136 с.
3. Семенов, Г.В. Сушка сырья: мясо, рыба, овощи, фрукты, молоко / Г.В. Семенов, Г.И. Касьянов. - Ростов н/Д: ИЦ «МарТ», 2002. - 112 с.
4. Арапов В.М. Повышение эффективности сушки казеина /В.М.Арапов, В.А.Арет, В.А.Бутник // Межвуз. сб. науч. тр. Современные технологические процессы и оборудование пищевой и химической промышленности Кузбасса. - М., 1983. - 57 с.
5. Арапов В.М. Расчет кинетики процесса сушки. // Межвуз. сб. науч. тр. Исследование возможностей совершенствования технологических процессов и оборудования пищевой промышленности Кузбасса, -Кемерово: КузПИ, 1989. - 63 с.
6. 26. Арапов В.М. О расчете продолжительности сушки пищевых продуктов / В.М.Арапов, В.А.Арет // 2-я межвуз. науч. конф. молодых ученых: Тезисы докл. - Кемерово, 1983. – 95 с.
7. Арапов В.М. Определение максимальной температуры материала в процессе сушки // Всерос. научно-практич. конф. Физико-химические основы пищевых и химических производств: Тезисы докл., 12-13 ноября 1996. - Воронеж: ВГТА, 1996. – 93 с.

ӘЖ 581.5: 631.95 (574)

ӘСУ РЕТТЕУІШІ ЛИГНОГУМАТТЫҢ ӘСЕРІНЕ БАЙЛАНЫСТЫ ЖАЗДЫҚ АРПАДА ҚАЛЫПТАСҚАН АНАТОМИЯЛЫҚ ЕРЕКШЕЛІКТЕР

*Шарипов Б.О. - магистрант, Ш.Уәлиханов атындағы Көкшетау мемлекеттік университеті
Дурмекбаева Ш.Н. - б.ғ.к., доцент, Ш.Уәлиханов атындағы Көкшетау мемлекеттік университеті*

Мемешов С.К. - а.ш.ғ.к., доцент, Ш.Уәлиханов атындағы Көкшетау мемлекеттік университеті

Әсу реттеуіші лигногуматтың әсеріне байланысты жаздық арпа сабағының анатомиялық құрылысындағы ерекшеліктер анықталған.

Негізгі ұғымдар: жаздық арпа, лигногумат, анатомиялық құрылысы, гуминді заттар.

Жаздық арпа – Қазақстанда өсірілетін дәнді дақылдардың ішінде негізгі мал азығының бірі болып саналады, оның жалпы өнімінің 70-75 % мал шаруашылығында жем ретінде пайдаланылады.

Арпа дәні – ауыл шаруашылық малдарға концентрацияланған азық болып келеді. Құрғақшылыққа төзімділігі мен дән сапасының құндылығына байланысты оның жемшөп құрылымындағы маңызы жоғары.

Сонымен қатар арпаның халық шаруашылығында алатын орны ерекше, оның дәнінен көптеген салаларда пайдаланылатын әртүрлі заттар жасалады. Арпа жармасы бағалы әрі нәрлі тағамдардың бірі болып саналады. Арпа тері илеу, тоқыма, кондитер өнеркәсіптерінде және медицинада да кеңінен қолданылады. Сыра қайнату өнеркәсібінде аса құнды шикізат болып табылады [1, б.188].

Солтүстік Қазақстанның топырақ-климаттық жағдайлары осы аймақта жаздық арпа дақылының жоғары өнімін алуға мүмкіндік туғызады. Бірақ та арпа дәнінің өнімділігі мен сапасы орташа және де жылдар бойынша күрт ауытқиды. Сондықтан да, қазіргі кезде жаздық арпа өнімділігін жоғарылататын шаралар іздестірілуде. Осындай заттардың бірі өсу реттеуіштері ретінде қолданылатын гуминді заттар.

Гуматтарды тұқымдық материалды өңдеуге, өсімдікті үстеме қоректендіруге қолдануға және тыңайтқыштар мен топырақ қоректік заттарының тиімділігін жоғарылату үшін аз мөлшерде топыраққа ендіруге болатыны анықталған [2, б. 81].

Әдебиеттерге шолу барысында Солтүстік Қазақстан жағдайында жаздық арпа өсіруде гуминді заттарды қолдану туралы материалдар кездеспеді.

Солтүстік Қазақстан жағдайында жаздық бидай өсіруде натрий гуматын қолдануда өсімдіктің өсіп-өнуі жақсарып, дән өнімділігінің сапасының артуы, ылғал пайдалану және топырақтың эрозияға төзімділік көрсеткіштері жақсаруы, дән құрамындағы ауыр металдар мөлшерінің азаюы анықталған. Бидай сабағының ішкі құрылымдық элементтерінде арқаулық ұлпаның қалыңдауы, өткізгіш шоқтар саны мен ауданы, паренхималық клеткалар көлемі мен қатар санының артуы байқалған. Бидай сабағының анатомиялық көрсеткіші – өткізгіш шоқтар саны мен дән өнімділігі арасында тығыз оң корреляциялық байланыс болатындығы дәлелденген [3, б.370].

Жаздық бидай Астана сорты тұқымын 0,01–0,05% лигногумат ерітіндісіне салудан бақылау вариантымен салыстырғанда өсу энергиясы – 6,7–18,6%-ке, тұқымның өнгіштігі – 1,0–2,5%, сабақша ұзындығы – 6,7–33,9%-ке, тамыр ұзындығы – 16,5–34,8%-ке, өскін массасы – 3,9–8,5%-ке жоғарылаған. Ең жоғары нәтиже лигногуматты 0,05% концентрацияда қолданған вариантта алынып, лигногумат концентрациясын одан әрі жоғарылатудың жаздық бидай дәнінің өну динамикасы мен бастапқы өсу көрсеткіштеріне кері әсері болатындығы анықталған [4, б.68]. Карбонатты орташа қалыңдықты кәдімгі қара топырақтарда лигногуматтың жаздық бидай Астана сорты өнімінің сапалық көрсеткіштеріне оң ықпалы болған, өнімділіктің жоғарылауына байланысты аудан бірлігінен жиналған дән маңызының массалық үлесі жоғарылаған [5, б.71]. Сонымен лигногуматтың қолданылу аясы ауылшаруашылық дақылдарының өнімділігін арттырып және сапасын жоғарылатуға мүмкіндік тудырған [6, б.23].

Қазіргі кезде экологиялық таза гумин қышқылдарының тұздарынан құралған гуминді препарат-лигногуматты пайдалану арқылы зерттеулер жүргізу өзекті тақырып болып саналады. Лигногуматты алу технологиясы кез келген лигнинді затты кең спектрлі гуминді препаратқа айналдырады. Осыған байланысты зерттеу жұмысымыздың мақсаты – жаздық арпа Арна сорты анатомиялық көрсеткіштеріне лигногуматтың әсерін анықтау.

Лигногуматтың жаздық арпаның (Арна сорты) анатомиялық көрсеткіштеріне әсерін зерттеу Солтүстік Қазақстан ауылшаруашылық ғылыми-зерттеу институтының тәжірибе танаптарында жүргізілді. Зерттеу аумағы кәдімгі, қаратопырақты аймақ тармағына жатады. Институттың тәжірибе танаптары – карбонатты орташа қалыңдықты, қарашірігі аз кәдімгі қара топырақтар. Тәжірибелер төрт қайталанымды, варианттар рендомизациялы орналасқан.

Жаздық арпа Арна сортын өсірудің агротехникасы аймақта қабылданған ұсыныстарға сай жүргізілді. Мөлтектің жалпы ауданы (25 x 4,2) – 105 м², есептеу ауданы - 64 м². Тәжірибе мына схема бойынша жүргізілді (1-кесте).

1-кесте. - Лигногуматтың жаздық бидай өнімділігіне әсерін зерттеу тәжірибесі схемасы

№	Тәжірибе варианттары	Лигногумат мөлшері, %
1	Лигногуматсыз, бақылау	-
2	Түптену кезеңінде егістіктелигногуматпенөңдеу	0,025
3	Түптену кезеңінде егістіктелигногуматпенөңдеу	0,05
4	Түптену кезеңінде егістіктелигногуматпенөңдеу	0,1
5	Түптену және гүлдену кезеңінде егістіктелигногуматпенөңдеу	0,025
6	Түптену және гүлдену кезеңінде егістіктелигногуматпенөңдеу	0,05
7	Түптену және гүлдену кезеңінде егістіктелигногуматпенөңдеу	0,1

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

Жаздық арпа «Арна» сорты – әртүрлілік- nutans, екі қатарлы, жаздық, вегетациялық кезеңі 75 - 85 күн, өсімдік биіктігі 78 - 87 см, өнімді сабақтар саны 2,6 - 3,7 дана, масақтағы дән саны 24 - 30 дана. Арпа сабағы тік, жапырағы жіңішке, ұзын, масағы параллельді, сары түсті. 1000 дәннің салмағы- 50,0 г. Дән натурасы- 704,7 г/л. Ерте көктемгі суықтарға, жапырылуға төзімді. Дән құрамында ақуыз мөлшері 12%, крахмал 60 - 63 %, экстракты заттар 76 - 81 %.

Өсімдік сабақтары Страсбургер – Флемминг әдісі (1x1x1) бойынша фиксацияланды. Анатомиялық зерттеулер толық-пісу кезеңінде жиналған жаздық арпаның үшінші буынаралығынан анатомиялық кесінділер даярланды, қалыңдығы 10-15 мкм. Барлығы 200 уақытша препарат даярланды. Анатомиялық көрсеткіштерді анықтауда сызықтық өлшеуге арналған окулярлы микрометр (окуляр х15, объектив х8) қолданылды. Анатомиялық зерттеулерде Прозина [7,б.200], құрылысын сипаттауда К.Эзау [8, б. 358, 369], зерттеу нәтижелерін математикалық өңдеуде Г.Ф. Лакин [9, б.250] еңбектері қолданылды.

Жаздық арпаның сабағы сыртынан бір қабатты эпидермамен қапталған, клеткалары пішіні және қабықшасы қалыңдығы бойынша айырмашылықтары бар. Механикалық талшық үстінде орналасқан эпидерма клеткалары қысыңқы, тік клетка қабықшалы, хлоренхима үстінде эпидерма клеткалары біршама жұқа, иректелген, олардың аралығында устьице клеткалары жұп болып орналасқан. Эпидермаға склеренхима қабаты жанасады. Ұсақ өткізгіш шоқтар склеренхима сақинасында орналасқан. Өткізгіш шоқтар паренхимада 1-2 шеңбер түзіп орналасқан. Өткізгіш шоқтар жабық, коллатеральды, склеренхима және паренхима қынапшалары бар. Сабақтың ортасы ауалы қуыс.

Лигногумат қосылмаған, яғни бақылау вариантынан алынған сабақтың ішкі құрылысында арқаулық ұлпаны түзетін клеткалардың қатар саны 3-4, өткізгіш шоқтар саны 41, оның ішінде ірі өткізгіш шоқтар саны 25, кіші өткізгіш шоқтар саны 16, паренхима клеткалары 5-6 қатарды құраған (2-кесте, 1-сурет).

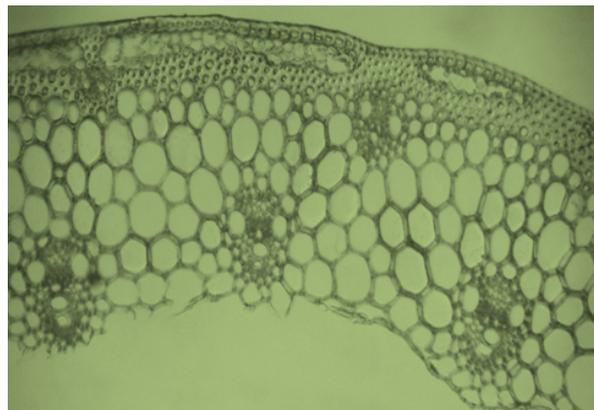
Лигногумат қосылған варианттардан алынған жаздық арпа сабақтарының анатомиялық көрсеткіштерінің бақылаумен салыстырғанда артуы байқалады.

0,05% лигногуматпен түптену және гүлдену фазасында өңдеу вариантында арқаулық ұлпа қалыңдаған, яғни 4-5 қатар клеткалардан құралған. Өткізгіш шоқтардың саны артқан, саны-56, ірі өткізгіш шоқтар саны мен ауданы ұлғайған және олар тығыз орналасқан. Паренхима клеткаларының көлемі үлкен және 7-8 қатар құрайды.

Бақылау және 0,05% лигногуматпен түптену және гүлдену фазасында өңдеу варианттарынан алынған жаздық арпа сабағының көлденең кесіндісі 1- суретте берілген.

2– кесте. Лигногумат әсеріне байланысты жаздық арпа сабағының ішкі құрылымының өзгеруі, Арна сорты

№	Варианттар	Арқаулықұлпа клеткаларының қатар саны	Өткізгіш шоқтар саны	Үлкен өткізгіш шоқтар саны	Кіші өткізгіш шоқтар саны	Паренхималық клеткалар қатар саны
1	Лигногуматсыз, бақылау	3-4	41±0,8	25±0,58	16±0,60	5-6
2	Түптену кезеңінде егістікті 0,025% лигногуматпен өңдеу	3-5	45±0,8	25±0,16	20±0,72	5-7
3	Түптену кезеңінде егістікті 0,05% лигногуматпен өңдеу	3-5	54±0,7	34±0,50	20±0,76	6-7
4	Түптену кезеңінде егістікті 0,1 % лигногуматпен өңдеу	3-4	44±0,6	27±0,48	17±0,87	5-6
5	Түптену және гүлдену кезеңінде егістікті 0,025 % лигногуматпен өңдеу	4-5	47±0,5	26±0,36	21±0,50	6-7
6	Түптену және гүлдену кезеңінде егістікті 0,05% лигногуматпен өңдеу	4-5	56±1,2	35±0,45	21±0,57	7-8
7	Түптену және гүлдену кезеңінде егістікті 0,1% лигногуматпен өңдеу	4-5	46±0,9	28±0,37	18±0,33	6-7



1-сурет – Жаздық арпа сабағының көлденең құрылысы. А-Бақылау (лигногуматсыз), Б- 0,05% лигногуматпен түптену және гүлдену фазасында өңдеу.

Сонымен лигногумат әсеріне байланысты жаздық арпа сабағының ішкі құрылымдық элементтері өзгереді. Арқаулық ұлпаның қалыңдығы, өткізгіш шоқтар саны мен ауданы, паренхималық клеткалар көлемі мен қатар саны артады. Сабақта арқаулық ұлпаның қалыңдауы өсімдіктің жапырылуға төзімділігін арттыруға жағдай жасайды.

Лигногумат әсерінен жаздық арпа Арна сорты сабағының анатомиялық құрылысында құрылымдық белгілердің артуы байқалды, нәтижесінде өнімділіктің жоғарылауына оң әсерін тигізеді.

Әдебиеттер:

1. Культурная флора СССР. Ячмень // Лукьянова М.В., Трофимовская А.Я., Гудкова Г.Н.// Л.: Агропромиздат, 1990. - 421 с.
2. Христова Л.А., Реутов В.А., Лукьяненко Н.В., Сумина А.Д., Головкин Р.М. Применение гумата натрия в качестве стимулятора роста // В сб.: Гуминовые удобрения теория и практика их применения. – Днепропетровск, 1973. – Т. 4. – С. 308-310. З Кураков С.А., Соцкий Г.С. Стимулятор роста – резерв урожайности // Химизация сельского хозяйства. – 1991. – № 12. – С. 79-81
3. Durmekbayeva Sh., Memeshov S., Tleppayeva A. The Impact of NatriumHumate on Anatomical Organization, Yield and Content of Heavy Metals in Spring Wheat // Middle-East Journal of Scientific Research 14 (3): 366-370, 2013.
4. Мемешов С.К., Дурмекбаева Ш.Н., Курманбаева М.С., Сураганов М.Н. Астана сорты жаздық бидай тұқымының өну сапасы көрсеткіштеріне лигногуматтың әсері // Қазақстан Республикасы Ұлттық Ғылым Академиясының Хабарлары, биология және медицина сериясы - 2013. №2 (296). С.65-68.
5. Мемешов С.К., Дурмекбаева Ш.Н., Курманбаева М.С., Сураганов М.Н. Астана сорты жаздық бидай дәнінің технологиялық сапасы көрсеткіштеріне лигногуматтың әсері // Қазақстан Республикасы Ұлттық Ғылым Академиясының Хабарлары, биология және медицина сериясы-2013. №2(296). С.69-71.
6. Мемешов С. К., Дурмекбаева Ш.Н., Сураганов М. Н.. Лигногуматтың жаздық бидай (Астана сорты) өнімділігі мен сабағының анатомиялық құрылысына әсері // ҚазМу хабаршысы, биология сериясы, 2013, № 1 (57) -19-23 б.
7. Прошина М.Л. Ботаническая микротехника - М. 1960.- 208 с.
8. Эзау К. Анатомия семенных растений - М.: Высшая школа. 1990. -558 с.
9. Лакин Г.Ф. Биометрия - М.: Высшая школа, 1990- 253 с.

УДК 632.9:633.1

САРАНЧОВЫЕ – ОСОБО ОПАСНЫЕ ВРЕДИТЕЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ УГОДИЙ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ

Шилова Н.И. – магистр агрохимии и агропочвоведения, ст. преподаватель кафедры агрономии, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсинова

Куриный А.В. – начальник Камыстинского районного филиала в Костанайской области Государственного учреждения «Республиканский методический центр фитосанитарной диагностики и прогнозов» Комитета государственной инспекции в агропромышленном комплексе Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

Есентемир А.Д. – магистрант, Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова

В статье приведены данные полученные в результате фитосанитарного мониторинга сельскохозяйственных угодий и посевов яровой пшеницы. Установлен видовой состав вредителей и определены фитофаги, превысившие экономический порог вредоносности, а также определены наиболее эффективные инсектициды, дозы и сроки их применения.

Ключевые слова: яровая пшеница, вредители, Северный Казахстан.

Зерновые злаковые культуры по состоянию на конец августа 2014 года занимают 4,0 млн. га посевных площадей. Под основной культурой – яровой пшеницей занято 3,75 млн.га. Процент роста по сравнению с 2009 годом составляет 7,9 или 0,354 млн. га [1, С. 17-26]. Интенсификация производства, а не расширение посевных площадей, основной источник повышения урожайности и валового сбора зерна данной культуры [2, С. 23-31]. Использование соответствующей технологии возделывания культуры, устойчивые сорта, варьирование в оптимальных пределах сроков, глубин и норм высева, оптимизация пищевого режима и сроков уборки далеко не всегда дают желанный результат [3, С. 52-64]. Яровая пшеница сильно повреждается многочисленными видами вредителей и болезней. Вредные организмы могут снизить урожайность на 15 и более процентов. Недобор урожая, снижение его качества зачастую являются следствием неверной оценки важности проведения фитосанитарного контроля и использования защитных мероприятий в борьбе с вредными насекомыми [4, С. 25-29]. В связи с этим целью исследований являлось: проведение мониторинга складывающейся фитосанитарной обстановки сельскохозяйственных угодий и в посевах яровой пшеницы и разработка эффективных защитных мероприятий в условиях ТОО «Содружество-98» Камыстинского района Костанайской области.

В условиях Северного Казахстана посевы яровой пшеницы повреждаются многочисленными вредными организмами, такими, как вредные насекомые и болезни. Посевы в ТОО «Содружество-98» Денисовского района Костанайской области не являются исключением. К особо опасным вредителям яровой пшеницы можно отнести многоядных вредителей – сусликов, мышей, щелкунов и чернотелок, Но наибольший вред из многоядных насекомых яровой пшенице наносят стадные и не стадные саранчовые, а из специализированных вредителей пшеничный трипс, серая зерновая совка и др. [5, С. 29-31]. Защита вегетирующих растений является эффективным, но дорогостоящим приемом. Достаточно высокая стоимость проводимых обработок, риск неоправданных финансовых затрат, экологическая нагрузка на окружающую среду требуют строгой регламентации применения ядохимикатов. Становится очевидной необходимость перехода в применении препаратов по шаблону к уточненному, учитывающему фитосанитарную обстановку конкретного поля, технологии возделывания, сорта, экономические возможности хозяйства, метеоусловия конкретного вегетационного периода и т.д. Это особенно важно для полей Северного Казахстана с большим разнообразием почвенного покрова, погодных условий, урожайности, видового состава вредителей и патогенов [6, С. 5-7].

В вегетационный период 2014 года на посевах яровой пшеницы выше экономического порога вредоносности развились стадные и не стадные саранчовые вредители. Весеннее мониторинговое обследование по наличию кубышек итальянского пруса было проведено 25 апреля [7, 312 с.].

В результате исследований было установлено, что 400 гектаров были заселены более чем 10 шт/м², глубина залегания кубышек на 3-5 см [8, С.56-64]. Количество яиц в кубышках достигало 35 шт, 15 % кубышек частично были поражены энтомофагами – личинками жука нарывника. Обследование проводилось методом почвенных раскопок. От осенней и весенней влаги на полях яйца находились частично в россыпи. На площади 9,25 тыс. га кубышки были обнаружены на других угодьях, на сенокосах, многолетних травах, пастбищах, краях дорог, приозерных участках.

Первое единичное отрождение личинок на полях где проводились весенние полевые работы (закрытие влаги) отмечалось 16 мая. Благодаря механическим обработкам прогревание почвы шло быстрее, что способствовало раннему отрождению. На сельскохозяйственных угодьях ТОО «Содружество» весенне-летнее обследование на наличие личинок итальянского пруса проводилось 8-10 июля.

Было обследовано 9650 га сельскохозяйственных угодий, из них 400 га занято посевами яровой пшеницы. На всей территории количество вредителя было более 10 шт/м² и превышало экономический порог вредоносности. Согласно схеме эксперимента была произведена обработка Димироном 48 %, с.к. и Даклопридом 20 %, в.к.

Биологическая эффективность использованных инсектицидов представлена в таблице (таблица 1).

**ҚАЗАҚСТАННЫҢ АӨК ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ, ВЕТЕРИНАРЛЫҚ ЖӘНЕ
ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРДЫҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ**

Таблица 1 - Биологическая эффективность обработки инсектицидами против итальянского пруса, 2014 г.

Препарат	День послеобработки			Среднее
	1	3	7	
Димирон 48 %, с.к.	92	86	80	86
Даклоприд 20 %, в.к.	93	88	81	87

Биологическая эффективность использованных инсектицидов была высокой и находилась на одном уровне и составляла через один день после обработки у Димирона - 92 %, а у Даклоприда – 93 %. На третий день эффективность снизилась до 86 и 88 %, а на седьмой до 86 и 87 % соответственно.

Учет численности имаго итальянского пруса в период от окрыления до яйцекладки на территории хозяйства был начат 8 августа. В это время был зафиксирован массовый лет вредителя со стороны Актюбинской области, с приграничных территорий Российской Федерации.

В результате залета вредителя со смежных территорий РФ, других областей Казахстана, растянутых периодов онтогенеза, наличия большого количества залежных земель, естественных травостоев, не 100 % биологической эффективностью используемых инсектицидов, спада численности и уменьшение вредоносности итальянского пруса в 2015 году не ожидается. В период лета итальянский прус находится в стадии яйцеклада и, следовательно, откладка кубышек происходит на территории хозяйства. Плотность кубышек составляет 22-26 шт/м². На сельскохозяйственных угодьях Денисовского района также было установлено превышение итальянским прусом ЭПВ и проведена химическая обработка угодий инсектицидами. На 12 июня заселенность личинками итальянского пруса превысила ЭПВ на площади 1050 га с численностью до 10 шт/м², данная площадь была запланирована под обработку инсектицидами согласно схеме исследований (таблица 2).

Таблица 2 - Биологическая эффективность инсектицидов против итальянского пруса

Препарат	День после обработки	Биологическая эффективность, %
1 Контроль	-	-
2 Димирон, 48 % с.к.	1	91,9
3 Даклоприд, 20 % в.к	1	91,3

Обработка была проведена с привлечением ТОО «ИНСПЭК» аэрозольным генератором. Используемые препараты Димирон, 48 % и Даклоприд, 20 % показали высокую биологическую эффективность, в среднем – 91,9 и 91,3 % соответственно через 1 день после обработки.

Наряду с итальянским прусом на территории ТОО «Содружество-98» были распространены не стадные саранчовые вредители. Видовой состав их был следующим: Крестовая кобылка – 85 %, белополосая кобылка - 15 % [5. с. 71]. Начало отрождения не стадных саранчовых отмечалось с 8 мая и приурочено к многолетним травам, на хорошо прогреваемых возвышенных участках. Массовое отрождение началось с 22 мая. Переход саранчовых на окраины посевов яровой пшеницы отмечался с 24 июня в фазе кущения-начала выхода в трубку. Погода была благоприятной для развития саранчовых, максимальные температуры в июне достигали 30-42⁰С. Но, не смотря на высокие температуры, весенний запас влаги способствовал хорошему развитию зерновых культур и яровой пшеницы в частности, а также многолетних трав. В связи с этим саранчовые имели достаточную кормовую базу на целине и многолетних травах и поэтому значительных миграций на посевы зерновых культур не отмечено. Повреждение листовой пластинки не превысило 0,01 %. Численность не превышала 5 шт/м². Массовое окрыление отмечалось с 23 июня. В эти же сроки был проведен очередной мониторинг. Обработке подлежало 1100 га многолетних трав, сенокосов и пастбищ. Использовались инсектициды Димирон и Даклоприд. Биологическая эффективность обработки на 7 день после использования инсектицидов в среднем составила 91 и 93 % соответственно (таблица 3).

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК**

Таблица 3 - Биологическая эффективность обработки инсектицидами против не стадных саранчовых 2014 г.

Вредитель	День после обработки	Препарат	
		Димирон48 %, с.к.	Даклоприд20 %, в.к.
Нестадные саранчовые	1	95	97

Начало спаривания отмечалось с 26 июля. Не смотря на благоприятные погодные условия период спаривания и яйцекладки был растянутым из-за не равномерного отрождения личинок. При проведении маршрутного обследования не стадные саранчовые наблюдались на посевах яровой пшеницы в фазе молочно-восковой спелости. Отмирание белополюсой и крестовой кобылок началось во второй декаде сентября. При оценке физиологического состояния кубышек отмечено, что заселенность ими составила до 10 шт/м², количество яиц до 10 шт. Больных и погибших кубышек не обнаружено.

В 2015 году ожидается дальнейшее нарастание количества не стадных саранчовых до вредоносных пределов на большей площади хозяйства. Это связано с тем, что товаропроизводители не достаточно уделяют внимания данному вредителю, не проводят боронование многолетних трав, не всегда проводят химическую обработку при достижении экономических порогов вредоносности.

В результате фитосанитарного мониторинга посевов яровой пшеницы установлен видовой состав вредителей и болезней, превысивших ЭПВ, а также определены наиболее эффективные инсектициды, дозы и сроки их применения. Биологическая эффективность инсектицидов использованных против итальянского пруса была высокой и составляла у Димилона - 92 %, Даклоприда – 93 %. Нестадными саранчовыми выше ЭПВ заселено 1100 га многолетних трав, сенокосов и пастбищ.

Литература:

1. Лачинский А.В. Саранчовые Казахстана, Средней Азии и сопредельных территорий / А.В. Лачинский, М.Г. Сергеев, М.Е. Чильдебаев и др. // Ларамии. – Международная Ассоциация Прикладной Акридологии и Университет Вайоминга. – 2002. – С. 17-26.
2. Захаренко, В.А. Экономика защиты растений в рыночной системе аграрного сектора: теория и практика / В.А. Захаренко // Фитосанитарное оздоровление экосистем: Материалы 2-го Всерос. съезда по защите растений. СПб., 2005. – Т. 2. – С. 23-31.
3. Зубков, А.Ф. Агробиоценология методологическая основа фитосанитарной оптимизации агроэкосистем и полевой защиты растений / А.Ф. Зубков // Фитосанитарное оздоровление экосистем: Материалы 2-го Всерос. съезда по защите растений. СПб., 2005. – Т. 2. – С. 52-64.
4. Бодягов П.Н. Новые технологий в защите растений // Защита и карантин растений. - 2005. № 5. – с. 25-29.
5. Алахунов Н.Д. Способы уничтожения Саранчевых. - Защита и карантин растений. - 2013.- С. 29-31.
6. Абженов В.К. Фитосанитарный мониторинг особо опасных вредных организмов в Республике Казахстан // Фитосанитарное оздоровление экосистем: Материалы 2-го съезда по защите растений. – СПб. – 2005. – т. 2. – С. 5-7.
7. Методические указания по учету и выявлению вредных и особо опасных организмов сельскохозяйственных угодий. – Астана. – 2009. – 312 с.
8. Отчет Камыстинского районного филиала ГУ «РМЦФДиП» КГИ в АПК МСХ РК. 2014г. – с.56-64.

УДК 631.3

**АНАЛИЗ ТЕХНОЛОГИЙ И ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПОСЛЕУБОРОЧНОЙ
ОЧИСТКИ ВОРОХА РАПСА И ЛЬНА**

Шипотько В.Н. – младший научный сотрудник, Костанайский филиал товарищества ограниченной ответственности «Казахский научно-исследовательский институт механизации электрификации сельского хозяйства»

Абдулкаримов А.А. - магистрант, Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова

В статье рассматривается значимость процесса очистки вороха льна и рапса, проведён анализ зерноочистительных машин и рабочих органов различных машин для предварительной, первичной и вторичной очистки.

Ключевые слова: очистка вороха, масличные культуры, технические средства и технологии.

В последние годы в системе АПК Казахстана заметен значительный рост производства семян рапса и льна. Анализ известных работ в этом направлении показал, что специальной техники дня уборки и послеуборочной обработки рапса и льна на семена в нашей стране не выпускается. Для этих целей применяется техника, которая используется при производстве зерновых культур. За рубежом, например, в Канаде и Германии для послеуборочной обработки семян разработаны рекомендации по применению зерновой техники.

Важную роль в процессе очистки масличного сырья играют его физико-механические свойства. Они определяют поведение сырья в процессе очистки, оказывают существенное влияние на выход и качество получаемых продуктов. Известно, что технологическая схема очистки, тип и размеры рабочих органов, размеры ячеек в сепараторах зависят от формы и линейных размеров очищаемой культуры. Линейные размеры семян могут колебаться в значительных пределах в зависимости от их вида, сорта, местоположения на растении, района и условий прорастания. Так например, для рапса, имеющего округлую форму, диаметр семян колеблется в пределах 1,98-2,0 мм [1,]. Для семян льна, имеющих приплюснутую форму, линейные размеры колеблются в пределах: длина – 3,0-4,7 мм; ширина – 1,5-2,3 мм и высота – 0,5-1,4 мм. Масса 1000 штук семян является важнейшей технологической характеристикой масличных культур. Масса 1000 штук семян основных масличных культур колеблется в очень широких пределах: для рапса – 1,7-5,4 г; для льна – 4-8 г [1,2].

Ворох, поступающий на послеуборочную очистку представляет собой многокомпонентную смесь. Основную её часть составляют неповреждённые семена основной культуры. Помимо этого, в семенной массе присутствуют *сорные* примеси: минеральные (комочки земли, галька, песок и т.п.), *органические* (остатки стеблей, листьев, оболочки семян и т.п.), повреждённые семена, семена всех других дикорастущих и культурных растений, пустые семена (без ядра); *масличные* примеси: семена масличной культуры, обрушенные полностью или частично, изъеденные вредителями, битые, давленные, испорченные самосогреванием или сушкой, заплесневевшие, поджаренные с изменённым цветом ядра; незрелые, недоразвитые, щуплые; проросшие, с явными признаками прорастания; повреждённые морозами. Также в ворохе присутствуют металлические примеси, которые по размерам и форме очень разнообразны: от мельчайших пылинков до кусков значительно превышающих размеры семян основной культуры.[2]

Проведённые исследования свидетельствуют о том, что общие потери семян при уборке и послеуборочной обработке составляют около 50% [3]. При этом на послеуборочную обработку приходится более 3/4 потерь, большая часть которых связана с отсутствием в хозяйствах-производителях сушильной техники и неотработанностью технолого-конструктивных решений и режимов работы зерноочистительных машин.

Технология очистки семян рапса и льна предусматривает, что поступающий на ток ворох следует сразу подвергнуть предварительной очистке, так как в нем могут содержаться влажные растительные остатки, которые вызывают самосогревание вороха и порчу семян. Для предварительной очистки семян используются очиститель вороха ОВС-25, МЗ-10С (МПО-50С), имеющие два решётных стана, движущиеся возвратно-поступательно, и систему очистки воздушным потоком; МПО-100, рабочим органом которого являются сетчатый скальператор транспортёрного типа, работающий воздушной системой очистки; МВР-7 (МПУ-70), в которых легкие, мелкие, крупные примеси выделяются воздушным потоком, цилиндрическим сетчатым барабаном (скальператором) и решётами. Эти машины работают в составе зерноочистительно-сушильных комплексов КЗС [4].

Первичную и вторичную очистку вороха в большинстве хозяйств проводят на зерноочистительных машинах общего назначения с воздушно-решетно-триерными рабочими органами. Сепарация вороха на этих машинах вызывает значительные трудности, так как семена большинства сорняков существенно не отличаются от семян основной культуры по аэродинамическим свойствам и размерам. Кроме того, многолетнее использование для расчета деления семенной смеси этих машин приводит к искусственной селекции семян сорняков, в результате чего происходит выравнивание аэродинамических и размерных характеристик семян сорняков и культурных растений. Вынужденные многократные пропуски семенной смеси через рабочие органы этих машин приводят к значительным потерям семян основной культуры в отход и к травмированию семян.

Несовершенство технологических процессов серийных зерноочистительных машин вызывает необходимость использования на технологических линиях для послеуборочной обработки специальных зерноочистительных машин для доочистки как основной фракции, так и части отходных фракций, которые содержат значительное количество полноценных семян основной культуры. Поэтому возникает потребность в насыщении технологических линий для послеуборочной обработки рапса и льна машинами для доочистки по другим признакам разделения.

Использование вибрационных машин для доочистки и сортировки семян многих сельскохозяйственных культур (зернобобовых, технических, масличных, крупяных, овощных, трав

лекарственных и других) от трудно отделяемых семян сорняков позволяет получать семена с высокими посевными качествами и минимальными потерями семян основной культуры. Отходная фракция после сепарации семян на воздушно-решетно-триерных рабочих органах зерноочистительных машин общего назначения включает значительное количество полноценных семян основной культуры. С целью выделения их из отходовой фракции используют машины марки TQLZ 63×100, Ultimate Screener™, СВП-15 и др.

В настоящее время предлагаются более современные машины для предварительной очистки зерна и семян зерновых колосовых, крупяных, зернобобовых, масличных, семян трав от легких и мелких сорных примесей, отделимых воздушным потоком и решётами используется сепаратор вороха предварительной очистки СВП-70 и УС-40С производителя Bel Grade (Белоруссия). В СВП-70 очищаемый ворох, в первую очередь, проходит очистку на решетке, где выделяются крупные примеси, а далее очищенный ворох проходит очистку воздушным потоком, где очищается от мелких (легких) примесей. Сепаратор УС-40С имеет двухканальную аспирационную систему, осуществляющую очистку вороха до решётного стана и после [5]. Для окончательной очистки семян от трудноотделимых примесей, невсхожих и низкопродуктивных семян, а также для очистки продовольственного зерна и доведения его до высоких качеств используют пневмосепаратор с поворотными барьерами ПСПБ-25, при определенных регулировках барьеров, он может быть использован как сепаратор для очистки семян от тяжелых, значительно больших по удельному весу субстанции (камни и т.п.). Очистка осуществляется воздушным потоком и основана на разности скоростей витания зерна основной культуры и примесей. Для окончательной очистки семян рапса и льна используется зерноочистительная машина Петкус К 590А Магнитка предназначена для 100% очистки семенного материала от примесей. Она сортирует семена по свойствам поверхности, то есть отделяет от семян с гладкой поверхностью, семена сорняков с шероховатой поверхностью, в том числе повилику, плевел. Также отделяются неполноценные, не выполненные и половинки семян, основной культуры. Принцип работы машины следующий: магнитный порошок «Трифолин» подается в определенном, по отношению к массе обрабатываемого материала, количестве. Материал увлажняется маслом или соляной (можно водой), с целью лучшего прилипания. Порошок прилипает к семенам с шероховатой поверхностью, но не прилипает к семенам с гладкой поверхностью. Семена, к которым прилип порошок, на магнитном барабане притягиваются к барабану и при его вращении отделяются от полноценных семян основной культуры.

Универсальный зерноочистительный сепаратор БСХ-200 может использоваться на очистке рапса и льна благодаря многочисленным вариантам настроек, как для первичной очистки, так и для окончательной очистки зернового вороха от лёгких, крупных и мелких, сорной и зерновой примесей, отличающимися геометрическими размерами и аэродинамическими свойствами, отделимых воздушным потоком и решётами. Отличительной особенностью данной машины является возможность регулировки угла наклона верхнего решета в пределах 4 - 7 град, нижнего решета - 8-10 град.

Для очистки и сортировки семян различных культур по плотности (удельному весу), предварительно очищенных на ветрорешётных и триерных машинах, используют пневматический сортировальный стол СПС-5. Он может работать в трёх режимах: очистка (выделение из материала лёгких и тяжёлых примесей), сортирование (материал делится на фракции лёгкий материал и тяжёлый) и очистка-сортирование (из материала выделяются лёгкие и тяжёлые по сравнению с основным материалом примеси, при этом семена делятся на фракции: лёгкие примеси, лёгкий материал, тяжёлые примеси, тяжёлый материал).

Обзор иностранных литературных источников показал, что за рубежом специализированная техника для производства и обработки семян рапса и льна не выпускается. Фирмы-производители при продаже зерноочистительной техники прилагают подробные инструкции по типам и размерам решёт, режимам работы при обработке мелкосеменных культур.

Анализ технологии послеуборочной обработки рапса и льна говорит о том, что в основном обработку вороха рапса и льна проводят на комплексных семенных заводах (Дания, Австрия, Англия, Канада и т.д.). На этих заводах обработка семян осуществляется, как правило, в потоке, т.е. непрерывно от одной технологической операции к другой. В России получил распространение комбинированный двухэтажный способ послеуборочной обработки семян рапса и льна. Этот способ заключается в том, что на первом этапе комбайновый ворох из-за своей значительной засоренности (до 50%) складывается в бурты на открытых или под навесом площадках. С помощью передвижных зерноочистительных машин ОВС-25 и ОВП-20А при предварительной очистке из вороха выделяют не менее 50% примесей. Первичную очистку осуществляют на тех же машинах и из предварительно очищенного вороха выделяют еще не менее 60% примесей. На втором этапе подработанный материал в хозяйствах, где имеются зерноочистительные агрегаты типа ЗАВ или зерноочистительно-сушильные комплексы типа КЗС, семена рапса и льна доводятся до кондиции. В этом случае имеют место значительные потери урожая и нерациональное использование техники.

Таким образом, конструкции современных зерноочистительных машин, наиболее часто используемых на очистке рапса и льна БСХ-200, БИС-100 и т.д. как с круговым, так и с возвратно-поступательным движением решет не позволяют обеспечить высокое качество первичной и вторичной очистки. При базовых параметрах и режимах работы решёт и воздушных каналов зерноочистительных машин помимо низкого качества, отмечаются высокие потери семян в отходы.

Для повышения качества очистки вороха рапса и льна необходимо проведение исследований по оценке влияния физико-механических свойств мелкосеменных культур на процесс сепарации. При использовании решетных поверхностей различного типа обосновать количество и последовательность выполнения технологических операций при очистке рапса и льна.

Литература:

1. Корнена Е.П. Технология отрасли (приемка, обработка и хранение масличных семян) [Текст]/Корнена Е.П. – Санкт-Петербург: ГИОРД, 2012. – 246с.
2. Лукомец В.М. Перспективная ресурсосберегающая технология производства льна масличного [Текст]: методические рекомендации / Лукомец В.М., Бочкарев С.Л., Горлов А.И. – Москва: ФГНУ «Росинформагротех», 2010 – 52с.
3. Гольдяпин В.Я. Современные технологии и комплекс машин для возделывания и уборки рапса [Текст]/ Гольдяпин В.Я.: Науч. аналит. обзор. – М.:ФГНУ «Росинформагротех», 2008. – 96с.
4. Ловчиков А.П. Зерноочистительные машины[Текст]: учеб. пособие к лаб. раб. / А.П.Ловчиков, Р.А. Саляхов, Н.А. Кузнецов. – Челябинск: ЧГАА, 2010 – 159 с.
5. Трубилин Е.И. Механизация послеуборочной обработки зерна и семян [Текст]: учебное пособие для студентов сельскохозяйственных вузов / Трубилин Е.И., Федоренко Н.Ф., Тлишев А.И. – Краснодар: КГАУ, 2009. – 96 с.

УДК 341.1

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ЖАНЖАЛДАР ЖӘНЕ ОНЫҢ АЛДЫН АЛУДАҒЫ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҰЙЫМДАРДЫҢ РОЛІ

Әмірбекова А.Ш. - PhD докторант, заң факультеті, әл-Фараби атындағы ҚазҰУ, Алматы

Мақалада экономикалық жанжалдардың туындау себептері мен салдарына, олардың алдын алу мен тиімді шешудің халықаралық тәжірибесіне талдау жасалынған. Экономикалық қақтығыстар барысындағы санкциялардың экономикаға кері әсері көрсетілген. Экономикалық жанжалдарды болдырмауда халықаралық бітімгерлік институттардың рөлі, олардың қызметі мен даму кезеңдеріне шолу жасалынған.

Негізгі ұғымдар: экономикалық жанжалдар, экономикалық жанжалдардың түрлері, сауда соғыстары, халықаралық бітімгерлік институттар, халықаралық коммерциялық терминдер.

Ғаламдану дәуіріндегі экономикалық дамудың бір ерекшелігі – экономикалық дағдарыстардың жиілеуі және әр түрлі сипаттағы саяси-экономикалық жанжалдар мен санкциялардың көбеюі. Әрбір мемлекет өз территориясындағы экономикалық дербестігін сақтай отырып дамығысы келеді, алайда сол мемлекеттердің барлығы дерлік өз территориясында өндірілген тауарлардың көп көлемде көрші мемлекеттердің нарығында сатылуына мүдделі. Экономикалық мүдделердің қарама-қайшылығы әр түрлі сипаттағы жанжалдарға ұласады.

Экономист зерттеушілердің арасында экономикалық қақтығыстарға немесе жанжалдарға байланысты екі түрлі көзқарас қалыптасқан. Марксистік көзқарас тұрғысынан келсек (бұл ілімді негізгі жақтаушылардың бірі – Я. Варуфакис), әлеуметтік жанжалдар экономикаға әсер етеді және ол оның «өмір сүру әдісі» болып есептеледі. Негізгі нарықтық тетік – бәсекелестік – жанжалдың басты формасы болып табылады. Сондықтан экономикалық қатынастардың барлық саласы – ашық және жасырын қарама-қайшылықтардың алаңына айналады. Бұл пайымдауды маркстік емес көзқарасты ұстанатын зерттеушілер де қолдайды. Олардың ойынша, тек тайталас қана емес, сондай-ақ нарықтағы екі агент арасындағы келісім басқа агентпен қарама-қайшылық тудыра алады, себебі ертерек іске кіріскен, нарыққа енуге мүдделі фирма болғандықтан, олай болуын қаламаса да солай болады. Ал неоклассикалық мектепте экономикалық жанжалды бәсекелестік деп емес, бір-бірін әлсіреткісі келетін, бір-бірін нарықтан шеттеткісі келетін бақталастық деп есептейді. Сонымен бірге зерттеушілер экономикалық жанжалдың өрістеуіне тікелей себеп болатын кедендік, территориялық, бағалау, саясат, әлеуметтік-экономикалық, санитарлық, экологиялық факторларды атап өтеді [1, 98-99 б].

Экономикалық жанжалдарға арналған зерттеулерде мемлекеттің қажеттілігіне және қорғаныс шараларын қолдануына байланысты жалпы экономикалық жанжалдардың үш категориясын атап өтеді: дәстүрлі, сыртқы саяси және реттеуші [2, 14 б]. Дәстүрлі жанжалдарға зерттеушілер экономиканың дәстүрлі салаларындағы бәсекелестікке байланысты белгілі бір тауар түрлеріне қатысты туындайтын жанжалдарды жатқызады. Ал енді мемлекеттердің сыртқы саясатта белгілі бір жетістікке жетуі үшін және макроэкономикалық мақсаттары үшін жанжалға баруын сыртқы саяси деп, ал бір ел аумағындағы экономика секторлары арасындағы салық салуға, қоршаған ортаны қорғауға және тұтынушылардың құқы сақтауға арналған шараларды жүзеге асыру барысында пайда болатын жанжалдарды реттеуші деп атайды.

Халықаралық экономикалық жанжалдардың ең басты себебі – ықпал ету аймағы үшін күрес. Көптеген зерттеулерде сыртқы экономикалық жанжалдарды «сауда соғыстары» депте атайды. Экономикалық сөздіктер мен оқулықтарда «сауда соғысы» жөнінде анықтамалар жеткілікті. Экономикалық сөздікте сауда соғысына былай анықтама береді: «Сауда соғысы – (trade war) елдердің сауда барысында бір-біріне залал келтіру үшін жасайтын іс-әрекеті. Сауда соғысында пайдалантын әдіс-тәсілдер – тарифтерге өзгеріс енгізу, квотаға немесе басқа елден әкелінетін импортқа шектеу қою, субсидиялар және басқа елге экспорт үшін берілетін субсидиялы кредиттер болуы мүмкін. Сауда соғысы барысында мұндай әдіс-тәсілдер бақталастар тарапынан қарсылық шараларын күшейтіп жіберуі әбден мүмкін. Экономистердің болжамы бойынша, сауда соғысында екі жақта ұтылады [3].

«Сауда соғыстарының» түрлері көп. Мысалы, «Огонек» журналы XXI ғасырдағы Ресей Федерациясының көршілерімен жүргізген сауда соғыстарының мынадай түрлерін атап өтеді:

1. 2004 жылы Белоруссиямен мұнай-газ соғысы
2. 2004 жылдың соңындағы Абхазиямен мандарин соғысы
3. 2005 жылғы қыркүйектегі Молдавиямен вино соғысы
4. 2005 жылғы қарашадағы Польшамен ет соғысы
5. 2006 жылғы қаңтардағы Украинамен газ және ет-сүт соғысы
6. 2006 жылы ақпандағы Белоруссиямен қант соғысы

7. 2006 жылы Грузиямен вино соғысы
8. 2009 жылы Белоруссиямен сүт соғысы [4].

Ал енді «сауда соғыстарымен» қатар экономикалық жанжалдар «валюталық соғыс» және экономиканың әр түрлі саласына санкция қою сияқты қақтығыстарға да ұласады. «Валюталық соғыста» мемлекеттер өз ұлттық валютасының курсы төмендетіп, экономикаға көмек көрсеткісі келеді. Сарапшылар осындай соғыстан ең алдымен зардап шегетін АҚШ пен Қытай деп есептейді. Валюталық соғыстың АҚШ экономикасына қауіптілігі мынада, себебі жергілікті компаниялардың саудадан түсетін пайдасының 40 пайызы шетелден түседі. Оның үстіне арзандаған шетелдік тауарлардың тұтынушыларды тартатыны да сөзсіз [5].

Экономикалық санкциялардың экономикаға кері әсерін 2014 жылы басталып, қазірге дейін жалғасып отырған АҚШ пен Евроодақтың Ресейге санкциясынан байқауға болады. Ресейлік «Сулакшин орталығының» сарапшысы Л. Кравченко қазіргі Украинадағы дағдарысқа байланысты қолданылған санкциялардың нәтижесінде Ресей кем дегенде 140 млрд. доллар көлемінде зардап шексе, ал Европалық Одақ 5-6 млрд. евро көлемінде зиян шекті деп мәлімдеді.

Санкция салдарынан Ресейден капиталдың сыртқа шығарылу көлемі 130 млрд. дейін өсті. Оның ішінде санкция енгізілгеннен кейін 96 млрд. кетті. Сонымен бірге:

- аз ғана уақыт ішінде ұлттық валюта құнсыздануы екі есе өсті;
- сыртқы кредиттер рыногының жабылуы – банк жүйесінің дағдарысына әсер етті;
- мұнай-газ кірістері доллар түрінде қысқарды;
- шетелдік компаниялар жабылып, шетелдік активтер елден шығарылды;
- инфляцияның өсуі 10 пайыздан жоғарылады;
- халықтың кірісі азая бастады;
- Орталық Банк ақша-кредиттік саясатын қатандатуға мәжбүр болды және құнсыздану кесірінен салымшылар өз қаражаттарын ала бастады [6].

Осындай экономикалық қақтығыстардың әр түрлі елдердің экономикасына және де соның нәтижесінде әлемдік экономикаға тигізер зиянын түсіне бастаған мемлекеттер мен ірі корпорациялар жанжалдардың алдын алу және тиімді шешу жолдарын қалыптастыру үшін халықаралық бітімгерлік институттарды құруға мүдделі болды. Соның нәтижесінде халықаралық экономикалық ұйымдар құрыла бастады. Қазіргі кезеңдегі ықпалды халықаралық экономикалық ұйым ретінде мынадай құрылымдарды атап өтуге болады: Дүниежүзілік банк, Дүниежүзілік сауда ұйымы, БҰҰ-ның Сауда және даму жөніндегі конференциясы (ЮНКТАД), Халықаралық сауда палатасы (ИСС) және т.б. Дүниежүзілік банк – дамушы мемлекеттерге қаржылай және техникалық көмек ұйымдастыру мақсатында 1945 жылы құрылған халықаралық қаржылық ұйым. Дүниежүзілік сауда ұйымы – халықаралық сауданы ырықтандыру мақсатында 1995 жылы құрылып, көпжақты сауда жүйесін қалыптастырған ГАТТ (1947 жылы) мирасқоры болып табылады. ГАТТ-тың қызмет аясы тарифтерді реттеу болса, Дүниежүзілік сауда ұйымының реттеу аясы кеңейіп, қызмет көрсету, зияткерлік меншік және ауыл шаруашылығы сияқты салаларды қамтиды.

1964 жылы тұрақты үкіметаралық орган ретінде құрылған Біріккен ұлттар ұйымының «Сауда және даму жөніндегі» конференциясы (ЮНКТАД) Бас Ассамблеяның сауда және сауданы дамыту мәселелері бойынша негізгі органы болып табылады. Бұл ұйымға сауда және экономикалық дамуды көркейту, сондай-ақ дамушы мемлекеттердің дамуын үдету міндеті жүктелген. Халықаралық сауда палатасы бизнес алдында пайда болатын мәселелерді шешуге бағытталап, халықаралық сауда либерализациясымен байланысты бизнес стандарттары мен ережелерді бірегейлендіруді жүзеге асырады.

Сонымен бірге экономикалық жанжалдардың бір бөлігі құқықтық құжаттардағы нормаларды дұрыс түсінбеуден туындайтын пікірталастар. Пікірталастың негізгі себептері – халықаралық коммерциялық құқықтағы қателіктер, халықаралық құқық нормаларын түсіндірудегі айырмашылықтар, келісімшарт мәтінінің дұрыс құрастырылмауы, пайдаланған терминдердегі, ұғымдардағы кеткен қателіктер. Сондықтан халықаралық сауданың қазіргі практикасында кең пайдаланылатын құжат – халықаралық коммерциялық терминдер – ИНКОТЕРМС (International Commercial Terms – «Incoterms») сөздігі кеңінен қолданылады. Халықаралық сауда палатасында аталмыш құжат алғаш рет 1936 жылы жарияланды. Кейіннен бұл құжатқа 1953, 1967, 1976, 1980, 1990 жылдары түзету енгізілді. Қазіргі кезде қолданыста жүрген құжат 2000 жылы түзетілген, толықтырылған нұсқасы.

Осындай шаралар қатарына сауда терминдеріне түсінік беретін рекомендациялар, тауарларды сату-сатып алу халықаралық келісімдері туралы Біріккен ұлттар ұйымы Конвенциялары (Вена конвенциялары), сондай-ақ БҰҰ-ның Еуропалық экономикалық комиссиясы дайындаған типтік келісімшарттар, Халықаралық институттың жекеменшік құқына байланысты қарастыратын халықаралық коммерциялық келісімдердің принциптері мен тауар жеткізу барысында бағдарға алынатын қағидалар жатады. Аталған құжаттардың барлығы сыртқы саудада келісімшарттарды үйлестіруге бағытталған.

Тауарларды сату және сатып алу жөніндегі халықаралық келісім туралы Біріккен ұлттар ұйымының Конвенциясы 1980 жылдың 10 наурызы мен 11 сәуірі аралығында Венада арнайы өткізілген конференция барысында қабылданды. Конвенция 1988 жылдың 1 қаңтарынан бастап күшіне енді.

Ғаламдастыру қарама-қайшылығы мол процесс. Ол экономикалық мүдделердің қақтығысы мен олардың келісімге келу үдерісімен алға басушылық сипатқа ие. Міне осындай күрделі қарым-қатынасты бейбіт арнаға бұрып, жасампаздыққа бағыттауда халықаралық экономикалық ұйымдардың ролі ерекше.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Тимачева Е.В. Международные экономические конфликты как форма международных отношений// Вестник ВолГУ №8. –2010. –Ч. 2. – С.97-101.
2. Горяинова В.В. Урегулирование торговых споров в условиях глобализации (экономический аспект). Автореф. дисс. на соиск. уч. ст. канд. эконом. наук. М.; – 2013, 24 с.
3. Экономика. Толковый словарь. – М.: «ИНФРА-М», Издательство «Весь Мир». Дж. Блэк. Общая редакция: д.э.н. Осадчая И.М.. 2000.
4. 10 торговых войн России. <http://www.kommersant.ru/doc/2249208>
5. Bank of America: «валютные войны» приведут к росту экономики. <http://www.imperiya.by/news.html?id=156563>
6. Кравченко Л. Ущерб в санкционной войне. <http://rusrand.ru/events/uscherb-v-sanktsionnoj-vojne>

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС КАЗАХСТАНА: РАЗВИТИЕ, ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Абдрахманова А.Д. - магистр экономических наук, преподаватель кафедры экономики, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

В данной статье рассмотрены основные направления развития малого и среднего бизнеса в Казахстане. Приведена зарубежная практика государственной поддержки инновационного предпринимательства, которую можно использовать в Казахстане.

Ключевые слова: предпринимательство, инновационное развитие, экономическая политика, конкурентоспособность.

На данный момент Казахстан решает широкий круг задач, связанных с повышением конкурентоспособности национальной экономики. Это, прежде всего, такие как развитие инфраструктуры, институтов рынка, а также преодоление недостатков, унаследованных от предыдущих этапов: несовершенство отраслевой и технологической структуры; недостаточная жизнеспособность производственных сил. До настоящего времени малый бизнес в Казахстане развивается быстрыми темпами, и его становление, с первых дней экономических реформ, является одним из приоритетов экономической политики государства [1, с. 3].
Сегодня неправомерно говорить о прямой конкуренции между крупными и малыми предприятиями (таблица).

Таблица - Сравнительный анализ крупного и малого бизнеса

Критерии для сравнения	Крупный бизнес	Малый бизнес
Отрасли производства и обслуживания	Промышленность, ТЭК, энергетика	Обеспечивающие производства, торговля, сфера услуг
Характер выпускаемой продукции	Массовое производство	Мелкосерийное или индивидуальное производство
Восприимчивость к нововведениям	Менее восприимчивы к нововведениям	В 24 раза больше нововведений, в малом бизнеса, чем в крупных
Изменение стратегии	6-10 лет	0,5-1 год
Сфера деятельности	Крупные города и промышленные комплексы	Как в крупных, так и малых городах
Создание конкурентной среды	Ограничение конкуренции за счет захвата значительной доли рынка	Усиление конкурентной среды

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Регистрация и создание предприятия	Значительные финансовые затраты и длительная процедура регистрации	Минимальные первоначальные затраты и регистрационные требования
Создание новых рабочих мест	Темпы создания рабочих мест ниже	Рабочие места создаются более быстрыми темпами (в 3 раза)
Возможность маневрирования рабочей силой	Отсутствует, из-за узкой специализации работников	Имеется, благодаря высокой взаимозаменяемости работников
Структура управления	Громоздкие управленческие структуры	Гибкость в управлении, минимальное число работников аппарата управления
Совмещение интересов в системе управления	Отсутствует из-за противоречий в интересах учредителей и менеджеров	Функции менеджеров и учредителей совмещены в одном лице, отсутствие противостояния интересов в системе управления

Малый бизнес успешно занимает свою нишу рынка в тех сферах деятельности, где он действует более эффективно, чем крупный бизнес. Так, например, возведение крупного комбината - это, безусловно, сфера крупного бизнеса, а проведение электромонтажных работ на этом же комбинате более эффективно выполняют малые специализированные электромонтажные фирмы. Развитие специализации и кооперации вовлекает мелкие предприятия в сферу влияния крупных объединений. Крупные предприятия все чаще и чаще привлекают узкоспециализированные мелкие фирмы, производящие для них отдельные детали и узлы.

Малый и средний бизнес (далее МСБ) – основа стабильного гражданского общества, и от его развития зависит благосостояние всех казахстанцев. МСБ не только выполняет огромную социальную роль, поддерживая экономическую активность большей части населения, но и обеспечивает значительные налоговые поступления в бюджет.

В настоящее время именно МСБ может выступить в качестве стабилизатора, а потому в праве рассчитывать на соответствующее внимание общества и государства. Стратегический курс руководства республики на вхождение Казахстана в число тридцати наиболее конкурентоспособных стран мира приводит к развитию малого предпринимательства как мощной экономической силы. В условиях реализации Стратегии «Казахстан-2050» особое значение приобретают эффективность и устойчивость малых предприятий, установление при их участии новых хозяйственных связей, в том числе и внешнеэкономических активизация производственной и инновационной деятельности. Как было отмечено в выступлении Президента страны Н.А. Назарбаева на конгрессе предпринимателей Казахстана: «когда 60% работающего населения будет трудиться в малом бизнесе, Казахстан достигнет устойчивости» [1, С. 3].

Сравнительный анализ малого предпринимательства в Казахстане с развитыми странами показывает заметное отставание по таким показателям как вклад в ВВП и занятость населения. Так, например, в США, в странах Европейского Союза функционирует свыше 20 млн фирм, в Китае насчитывается около 40 млн мелких и средних предприятий, в то время как в Казахстане их в два десятка раз меньше. Однако при сравнении необходимо помнить о наличии объективных специфических особенностей развития частного предпринимательства в разных странах, обусловленных историческими и культурными традициями, уровнем развития экономики, а также законодательными и институциональными условиями поддержки сектора МСП в той или иной стране. [1, С.4]

Анализируя данные Агентства статистики РК, предпринимателям МСБ Казахстана нужно развивать бизнес в сфере услуг, промышленности по программе ПФИР, «Дорожной карте бизнеса-2020», сельского хозяйства, недвижимости, с учетом проводимой государством поддержки и защиты предпринимательства, активизировать свою деятельность по увеличению своего вклада в ВВП страны, в дело удовлетворения спроса населения, что, несомненно, будет способствовать вхождению республики в тридцатку ведущих, развитых государств мира [1, С. 5].

Улучшение экономической ситуации в стране во многом зависит от решения проблем, препятствующих развитию предпринимательства. На сегодняшний день рейтинг проблем выглядит следующим образом:

Если на продукты и услуги, которые способны производить предприятия малого и среднего бизнеса, не будет проявлен платежеспособный спрос со стороны населения, то данная область не может активно развиваться. А спрос, как известно, вещь весьма изменчивая. Тем же, кто сейчас решил реализовать свой потенциал именно в этой области, необходимо четко понимать, какие услуги будут наиболее востребованы на рынке в ближайшее время. Кроме того, малый бизнес для того, чтобы выжить, должен быть максимально мобильным, что сегодня актуально как никогда. К сожалению, ситуация малого и среднего бизнеса сегодня такова, что человек, занятый в данной

области, должен быть гораздо более активным, знающим и обладающим значительно большим количеством навыков и более солидной эрудицией, чем те, кто работает на крупные компании [1, С.7].

Основными факторами, сдерживающими развитие малого предпринимательства, особенно в местностях, далеко расположенных от финансовых и промышленных центров республики, специалистами называются:

- недостаток оборотных средств;
- недостаточное оснащение предприятий высокопроизводительным оборудованием в силу его высокой стоимости;
- недостаток качественного сырья и полуфабрикатов;
- низкая конкурентоспособность продукции местных малых предприятий в сравнении с импортными аналогами;
- некредитоспособность субъектов малого бизнеса (особенно предприятий по переработке сельхозсырья) [1, С.8].

В Казахстане стоит задача развития малого и среднего бизнеса, основы стабильности общества и экономики государства. Опубликованные статистические данные о фактическом функционировании субъектов малого предпринимательства в стране, где из 100 зарегистрированных предприятий малого бизнеса действительно функционируют лишь 23, подтверждают сложности в развитии данного вида предпринимательства в Казахстане. При этом малых предприятий, работающих в сфере материального производства еще меньше.

Основной проблемой малого бизнеса является проблема финансирования предприятий этого сектора экономики. Поскольку в Казахстане не было глубоких традиций предпринимательской деятельности, не было у населения денежных и иных накоплений, то в развитии малого бизнеса должно самым активным образом участвовать государство.

Малый бизнес поставлен в жесткие рамки финансового обеспечения. Если кому и достаются финансовые ресурсы, то это, как правило, тем, кто имеет близких среди чиновников, которые обязаны, но не обеспечивают равномерный доступ к инвестиционным портфелям бизнесменов малого бизнеса. Такая позиция постоянно критикуется и Президентом страны, и правительством, и депутатами Парламента, но положение не меняется.

В стране нет комплексного подхода к решению проблемы развития малого бизнеса. Речь идет о финансировании, формировании востребованного рынком портфеля бизнес проектов для малого бизнеса и целевой эффективной государственной поддержки малого бизнеса.

Вторая проблема связана непосредственно с банками, выдающими кредиты. Речь идет о профессионализме кредитных менеджеров. Здесь требуются специалисты, способные провести качественный анализ кредитных заявок не только на предмет самого проекта, но увязать с рыночной ситуацией, оценить его жизнеспособность с точки зрения рынка. На сегодняшний день банки испытывают хронически дефицит профессиональных кредитных менеджеров [2, С.192-193].

Действующим тормозом при кредитовании предприятий малого бизнеса остается дороговизна кредитов. Практически все казахстанские банки при расчете применяют аннуитетную систему выплаты долга, при котором сумма окончательного долга в разы превышает размер занятой суммы. Такие условия расчета по кредитам отталкивают многих потенциальных, и главное реальных платежеспособных заемщиков [2, С.194].

В последнее время предпринимательство Казахстана характеризовалось неустойчивой динамикой роста числа предприятий и занятых в них работников. Отраслевая и региональная структура нерациональны. Усиливается криминализация бизнеса. Попытки управления становлением предпринимательства часто носят эпизодический и ненаучный характер. Не отработана денежная система защиты предпринимателя и его собственности от посягательств.

Причины этого не только в ограниченности финансовых средств, выделяемых на поддержку предпринимательской деятельности, слабом развитии рыночной инфраструктуры, но и в том, что вовремя не была выработана последовательная государственная стратегия поддержки предпринимательства. Не выявлены отраслевые, региональные приоритеты. Предпринимательство не было определено как «плюс интенсивного роста», на который следовало бы воздействовать, чтобы вызвать бурный подъем экономики. Кроме того, отсутствовала связь с предпринимательскими структурами. Не проводился мониторинг происходящих процессов, их идентификация и съемный анализ. Не была налажена адекватная статистика. Также проблемой малого предпринимательства является не правильное управление бизнесом, принятия решений [3, С.12].

Совершенствование малого бизнеса должно также затрагивать кадровую политику. Если на первоначальном этапе развития предприятия можно нанять работников, рассказав о вашем бизнесе, то в процессе расширения малого бизнеса необходимо обратиться в кадровое агентство или разместить объявление в сети Интернет о поиске «рабочей силы». Возможно, стоит создать некий костяк профессионалов, которые будут заниматься развитием бизнеса, а остальных сотрудников нанимать временно при наличии необходимых заказов.

На данный момент выделяют основные пути преодоления проблем малого бизнеса в Казахстане:

- создание правовых и организационных условий для роста деловой активности малых предприятий;
- реализацию экономической политики, включая научно-техническую, инновационную, инвестиционную, ценовую;
- реализацию налоговой и кредитно-финансовой политики для обеспечения эффективного развития малого бизнеса;
- оказание малым предприятиям содействия в осуществлении внешнеэкономической деятельности;
- применение по отношению к малым предприятиям специальных мер поддержки с учетом особенностей каждой отрасли и региона, отдельных групп предпринимателей и видов деятельности: поощрение ремесел, сезонных работ, артельных и семейных форм организации деятельности;
- упрощение порядка регистрации и форм отчетности, сокращение перечня лицензируемых видов деятельности;
- снижение расходов по социальному страхованию. Содействие развитию малого предпринимательства призвано обеспечить реализацию целей государственной политики регулирования, а именно:
- поддержание занятости, социально-экономической стабильности, роста общего благосостояния населения;
- интенсификацию инвестиционных процессов;
- стимулирование инноваций путем финансирования разработок новой продукции.

Многие политики и финансисты на Западе считают, что будущее мирового производства за мелкими фирмами, так как именно с мелкого предпринимательства начинается всякое частное производство, всякий бизнес, основанный на свободном применении сил свободного человека [3, С.13-14].

Исходя из сложившейся на сегодняшний день экономической, политической и социальной ситуации в Казахстане концепция развития малого и среднего бизнеса, в первую очередь, должна решить следующие основные задачи: устойчивость и сбалансированность госбюджета; обеспечение широкомасштабных инвестиций; всемерное стимулирование деловой активности всех субъектов хозяйствования независимо от форм собственности. Решение этих задач позволит достичь экономической и социальной стабильности в Казахстане.

Используя мировой опыт инновационного развития стран можно подразделить на: европейско-американскую и азиатскую модели. Первая включает новые открытия и разработки, накопленные в результате исследований (США, Швейцария, Германия, Финляндия), ей свойственна развитая рыночная система. Азиатская основана на ускоренной модернизации за счет заимствования технологий и их совершенствования (Япония, Южная Корея, Сингапур, КНР) [4].

Наиболее эффективная инновационная система у США. США оперлись на триаду: исследования, кооперация и интеллектуальная собственность. США создало специальное агентство, для развития предпринимательства - Администрация малого бизнеса (АМБ), которое взаимодействует с Центрами развития предпринимательства (ЦРП). Такие центры создаются с университетами, а иногда с администрацией штата. АМБ финансирует 50%, а остальные 50% покрываются принимающей стороной. ЦРП направлена на поддержку малого бизнеса и предполагает обучение, консалтинг, техническую помощь, содействие в помощи финансирования, подготовке документов для участия в государственных закупках, решение общих проблем малого бизнеса. При этом ЦРП не получает прямой прибыли, они нацелены на получение налогов от малого бизнеса и создания новых рабочих мест. Согласно статистике АМБ - 1 доллар инвестиций в ЦРП приносит прибыль от 2 до 19 долларов. Кроме того, из 5 субъектов МБ, получивших обучение и консалтинг в ЦРП, 4 из них сохраняют свой бизнес на протяжении первых 5 лет, тогда как из 5 начавших самостоятельно только 1 удается просуществовать 5 лет. Согласно американскому законодательству, к категории МСБ относятся хозяйственные субъекты с персоналом не более 500 человек. Все малые и средние предприятия подразделяются на: микропредприятия - работники до 20 человек, малые предприятия - от 20 до 100, средние - от 100 до 499.

В настоящее время в США насчитывается около 7 млн предприятий с рабочими менее 20 человек, из них 6 млн с менее 20. Ежегодно регистрируется 600 тысяч малых предприятий, и ликвидируются около 500 тысяч. Поняв, что в другой сфере их дела пойдут лучше, они сворачивают старый и открывают новый бизнес. Американцы адаптивны и умеют перестраиваться, и, возможно, этот психологический фактор определяет источник живучести всего американского бизнеса [2].

Главное в опыте США заключается в том, что государство активно берет под свою опеку накопленный потенциал и превращает его в рыночный товар повышения на этой основе конкурентоспособности национальной экономики. Эта политика дополняется инновационной стратегией. Важнейшим элементом опыта является предварительная юридическая подготовка к внедрению информационных технологий.

Теперь об одном из лидеров ЕС - Германии. Германия обеспечивает 26,4% поступлений в бюджет Союза, по объему ВВП занимает 1 место в ЕС. По большинству инновационных показателей Германия находится среди самых экономически и инновационно эффективных стран мира. Ее технология проявляется в широком распространении инноваций, прежде всего, в малом и среднем бизнесе. МСБ в Германии называют «средним сословием» (Mittelstand), давно стал одним из основных приоритетов экономической политики. В ФРГ понимают: чем больше на рынке коммерческих структур, тем здоровее конкуренция, что служит центральным элементом экономического порядка страны. Кроме того, предприимчивые люди создают рабочие места - и для себя, и для других. Для малых и средних предпринимателей министерство экономики ФРГ создало интернет-портал, на котором можно и получить информацию о ведении дела, также можно бесплатно скачать программное обеспечение, которое поможет составить бизнес-план, наладить бухгалтер, оформить документы, получить разрешения и налоговые номера.

В Германии приоритет отдается самостоятельности предприятий, а не государственной поддержке. Государство не вправе сдерживать изменения рыночных условий. Вследствие этого неэффективные предприятия и отрасли, которые не в состоянии адаптироваться к изменениям, должны уйти с рынка. Государство также не вправе защищать от конкуренции. Государственная поддержка включает в себя более 500 программ федерального и регионального значения, содействующих инвестиционной активности. Содействие выражается в предоставлении технологий и соответствующей экономической информации, а также финансировании из госбюджета экономических и технических консультаций и мероприятий по обучению и повышению квалификации сотрудников и руководителей МСП [5].

В Германии оказывается помощь в формировании начального капитала предприятия при долгосрочных вложениях, например, в расширение, преобразование, модернизацию производства.

Особая помощь оказывается компаниям, работающим в сфере высоких технологий, и фирмам, способствующим повышению энергоэффективности экономики страны. Таким образом, компании могут подготавливаться к росту цен на энергоносители и запросам в области защиты окружающей среды. Германия делает ставку на сокращение импорта энергоносителей. И поэтому государственные банки, призванные поддержать бизнес, присоединяются к реализации этой задачи.

Один из важных направлений государственного регулирования инновационных процессов является налоговое стимулирование инновационной деятельности. Основные меры налогового стимулирования [6]:

- налоговое стимулирование в связи с исследованиями и разработками;
- налоговые каникулы;
- стимулы для венчурного капитала;
- налоговые льготы по операциям с объектами интеллектуальной собственности;
- налоговые скидки;
- уменьшение налоговой нагрузки в МСБ.

При применении налоговых каникул первые 3 года после первого года получения прибыли происходит 100% освобождение от промышленного и подоходного налога. В настоящее время применяется 3 типа налоговых скидок на ИР: вычет из налогооблагаемой базы расходов на ИР для МСБ-175%, для крупных компаний - 130%, для малых компаний - прямое возмещение затрат.

В Германии важное значение имеет оказываемая МСП финансовая помощь (вводятся налоговые льготы, освобождающие, например, от уплаты подоходного налога). Выделяют следующие разновидности прямой помощи:

- государственные инвестиционные надбавки/субсидии (редко предоставляются на условиях возвратности, надбавки не подлежат налогообложению, а субсидии облагаются налогом);
- льготное кредитование.

Льготные кредиты часто называют скрытой финансовой помощью, т.к. ее сумма представляет разницу между рыночной и льготной кредитными ставками (кредитная субсидия). Льготное кредитование составляет 3-10% суммы кредита. Льготные условия кредитования подразумевают [7]:

- низкую процентную ставку (на весь срок кредитования);
- длительный период кредитования (часто 10 лет, на 2 года освобождается от выплат);
- возможность возврата взятых сумм в любое время;
- доленое финансирование.

Активно растет число микрокредитов (в Германии до 25 тыс евро, в обычном банке под ставку до 20%, а в земельных банках - 4-6%) [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что поддержка МСБ в Германии заключается в снижении налоговой нагрузки, установления скидок, использования кредитов с выгодными условиями. Значительное снижение налоговой нагрузки на МСБ проявляется в уменьшении индивидуального подоходного налога.

В заключении отметим тот опыт, который можно применить в Казахстане - это то, что основным требованием к организации государственной поддержки МП являются недопустимость концентрации

в распоряжении одного всех направляемых на эти цели ресурсов, а также необходимость выделения приоритетных интересов направлений МИП и создания льготных условий.

Литература:

1. Аналитическое обозрение Агентства Республики Казахстан по статистике - www.stat.kz
2. Грузинов В., Грибов В. Предпринимательство формы и методы организации предпринимательской деятельности // Экономика предприятия, 2006 – С. 29-31
3. Доклад Председателя Правления АО «Фонд развития малого предпринимательства». Амрина Г.К. 03.03.2008 - www.mit.kz
4. Закон РК от 19 июня 1997 года № 135-1 «Об индивидуальном предпринимательстве» (с изменениями и дополнениями) // Предпринимательство в Республике Казахстан. Сборник нормативных актов - Алматы: ЮРИСТ, 2000.
5. Кубаев Е., Кырбасов Е., Бордоусов О. Состояние и направления развития малого бизнеса и предпринимательства в Казахстане // Экономика и статистика, 2010. - №4. – С. 11-13
6. Идрисова Б.Ш. Малый и средний бизнес Казахстана: перспективы развития // АльПари., №1. - 2014. – С. 54-59
7. Адиева Д. Проблемы развития малого бизнеса Казахстана // АльПари, 2011. - №2-3. - С.55-59
8. Оспанов М.М. Пути совершенствования малого бизнеса в Республике Казахстан // АльПари, 2012. - № 3. – С. 71-75

УДК 005: 341.2:658.11

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІ БАСҚАРУДЫҢ ИНСТИТУЦИОНАЛДЫҚ НЕГІЗІ

Абжанова А.К. - аға оқытушы, А. Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Қаржылық дағдарыс жағдайында шағын және орта бизнес экономикада жоғары рөл атқарады, экономикалық артуына және жаңа жұмыс орындарын құруына ықпалын тигізеді.

Негізгі ұғымдар: бизнес, кәсіпкерлік, инвестиция.

Шағын және орта бизнестің субъектілерін мемлекеттік қолдаудың әлемдік тәжірибесі жалпы қабылданған әдістер мен формалардың, амалдардың бар екендігін көрсетеді. Оларды мазмұны мен бағытталығына қарай бөлуге болады. Шағын және орта бизнестің субъектілерін мемлекеттік қолдау әдістерінің мазмұны бойынша ұйымдық-басқарушылық, экономикалық және институционалдық, сонымен қатар, бағытталығы бойынша тікелей және жанамаға бөлінеді. Қазақстандағы ұйымдық-басқарушылық әдістер (нормативті актілер) кәсіпкерлік қызметтің бірегей стандарттарын құру арқылы кәсіпкерлік қызметті бабына келтіреді. Әсер етудің экономикалық әдістеріне материалды қызығушылықта қалыптасқан әдістерді жатқызамыз: несиелік-ақшалай және фискалды саясат, преференциялар және т.б.

Институционалдық әдістерді қолдану - шағын бизнес инфрақұрылымының және сәйкес басқару ұйымдарының құрылуын көздейді. Жеке кәсіпкерліктің субъектісі болып табылатын заңды тұлға тек қана Қазақстан Республикасының азаматтық кодексінде қарастырылған ұйымдық-құқықтық формада құрыла алады. Жеке кәсіпкерліктің субъектілері келесі топтарға бөлінуі мүмкін:

- шағын кәсіпкерліктің субъектілеріне;
- ортакәсіпкерліктің субъектілеріне;
- Ірі кәсіпкерліктің субъектілеріне.

Заңды тұлға құрмаған дара кәсіпкерлер және жұмыскерлерінің жылдық орташа саны елу адамнан аспайтын және жылдық орташа табысы республикалық бюджет туралы заңда белгіленген және тиісті қаржы жылының қолданыста болған активтердің орташа құны айлық көрсеткіштің алты жүз мың еселенген мөлшерінен аспайтын, жеке кәсіпкерлікті жүзеге асыратын заңды тұлғалар шағын кәсіпкерлік субъектілері болып табылады. Заңды тұлға құрмаған жеке кәсіпкерлер және жұмыскерлерінің жылдық орташа саны елу адамнан асатын, бірақ екі жүз елу адамнан көп емес және жылдық орташа табысы республикалық бюджет туралы заңда белгіленген және тиісті қаржы жылының қолданыста болған активтердің орташа құны айлық көрсеткіштің үш жүз жиырма бес мың еселенген мөлшерінен аспайтын, жеке кәсіпкерлікті жүзеге асыратын заңды тұлғалар орта кәсіпкерлік субъектілері болып табылады. Ірі кәсіпкерлік субъектісі деп жұмыскерлердің саны екі жүз елу адамнан асатын немесе жылдық орташа табысы республикалық бюджет туралы заңда белгіленген және тиісті қаржы жылының қолданыста болған активтердің орташа құны айлық көрсеткіштің үш жүз жиырма бес мың еселенген мөлшерінен асатын заңды тұлғаларды айтамыз.

Қазақстан Республикасында жеке кәсіпкерлікті мемлекеттік қолдау келесі негізгі бағыттар арқылы жүзеге асырылады:

- жеке кәсіпкерлікті реттеу мәселелері жөнінде заңнаманы жетілдіру;
- жеке кәсіпкерлікке қолдау көрсететін орталықтарды, бизнес-инкубаторларды, технологиялық парктерді, индустриалдық аймақтарды және басқа да жеке кәсіпкерлік инфрақұрылымының объектілерін құру және дамыту
- бюджеттік қаражаттар есебінен жеке кәсіпкерлік субъектілерінің қызметін оқу-әдістемелік, ғылыми-әдістемелік және ақпараттық қамтамасыз ету [1, б. 160].

Жеке кәсіпкерлікті қолдау және дамыту жүзеге асырылады: мемлекеттік органдар негізінде ғылыми-зерттеушілік институттарды құру, институттар жеке кәсіпкерліктің дамуы жөніндегі түрлі ұсыныстар мен мәселерді зерттеуге бағытталуы тиіс; орталық мемлекеттік және жергілікті атқарушы органдар негізінде сараптау кеңестерінің қызметін ұйымдастыру; жеке кәсіпкерлікті қолдау және дамытудың қаржылық институттарын ұйымдастыру; бизнес – инкубаторлар мен индустриалды аймақтардың қызметін ұйымдастыру; Қазақстан Республикасының заңнамасына сәйкес жер учаскілерін, үй, ғимараттарын сату немесе тұрғылықты үйлерді тұрғылықсыз үйлер қатарына көшіру.

Мемлекет тарапынан шағын және орта кәсіпкерлікті қаржылық қолдау арнайы қор арқылы жүзеге асырылады. Бұл қордың акциялық бақылау пакеті ұлттық басқарушы холдингке тиесілі. Холдингтің негізгі мақсаты – қаржылық ресурстарды алу мүмкіндіктерін оңтайландыру. Арнайы қордың негізгі міндеттері:

- жоспарлы қаржыландыру;
- жеке кәсіпкерлік субъектілерінің қатысуынсыз болмайтын микронесиелік ұйымдар жүйесін дамыту;
- шағын кәсіпкерлік субъектілердің екінші деңгейлі банктерден несие алу барысында кепіл беру жүйесін құрастыру;
- қаржылық лизингі дамыту; шағын кәсіпкерлік субъектілерін үйрету және олардың консалтингі.

Қазақстан Республикасында жеке кәсіпкерлікті дамытудың және мемлекеттік қолдаудың негізгі мақсаттары болып келесілер табылады: жеке кәсіпкерлікті дамыту үшін қолайлы жағдайлар жасау және мемлекет қызығушылықтарын, тұтынушы құқықтарын қорғау. Жеке кәсіпкерлікті мемлекеттік реттеудің негізгі қағидаттары:

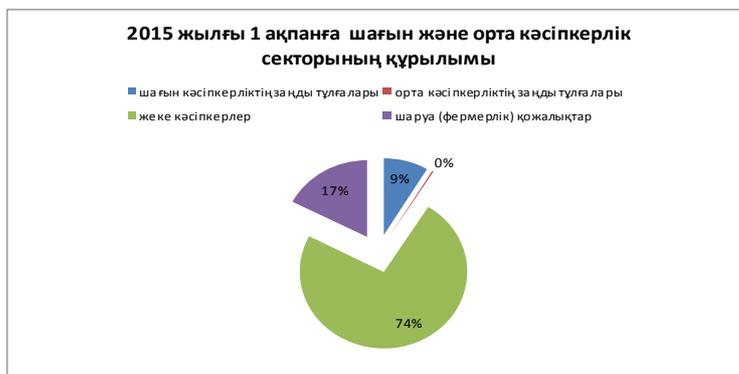
- жеке кәсіпкерліктің тәуелсіздігіне кепілдік және оны қолдап, қорғау; кәсіпкерлік қызметті жүзеге асыру барысында жеке кәсіпкерліктің барлық субъектілерінің тең болуы; жеке меншікке қол сұқпаушылық және оны қорғау кепілділігі (жеке кәсіпкерлік субъектілерінің жеке меншіктері);
- Қазақстан Республикасында шағын кәсіпкерлікті дамытудағы басымдылық;
- жеке кәсіпкерлікке тиесті нормативті құқықтық актілер жобаларының экспертизасында жеке кәсіпкерлік субъектісінің қатысуы [2, б. 178].

Қазақстанның ШОБ мемлекеттік қолдау алты негізгі бағыттан құралған – қаржылық қолдау, қаржылық емес қолдау, ШОБ өнімдеріне деген сұранысты ынталандыру шаралары, әкімшілік реттеу, фискалды реттеу және нақты инфрақұрылымға енуді қамтамасыз ету. Заңнамалық негіздің әрдайым жетілдірілуі - ерекше бағыт болып табылады.

Қазақстан Республикасының Үкіметі – Қазақстан Республикасының жоғарғы атқарушы билік органы. Үкімет Қазақстан Республикасының атқарушы билігін жүзеге асырады, атқарушы органдардың жүйесін басқарады және олардың қызметіне басшылық жасайды. ШОБ мемлекеттік қолдау мақсатында Қазақстан республикасының Үкіметі:

- жеке кәсіпкерлікті дамыту мен қолдау аясында мемлекеттік саясаттың негізгі бағыттарын құрастырады;
- жеке кәсіпкерлікті қолдаудың мемлекеттік жүйесін қалыптастырады.

Келесі сурет 1- де шағын және орта кәсіпкерлік секторының құрылымы көрсетілген.



Сурет 1. 2015 жылғы 1 ақпанға шағын және орта кәсіпкерлік секторының құрылымы

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Осыдан байқағанымыздай, ең басым үлесін 74% жеке кәсіпкерлер, 17% шаруа қожалықтары, 9% шағын кәсіпкерліктің заңды тұлғалары алады.

Бәсекеге қабілетті салалардың құрастырылуына және жетілдірілуіне, сонымен қатар, жеке кәсіпкерліктің субъектілерін дамытуға және олар өндіретін тауарлар сапасын арттыруға себепші болатын мемлекеттік саясатты анықтайды және жүзеге асырады:

– бәсеке қабілеттіліктің дамуына және материалды активтердің, инвестициялардың, сонымен қатар, ұзақмерзімді инвестициялардың инновацияларға құйылуына әсер ете алатын нормативті құқықтық актілерді құрастырады;

– экономиканың жеке секторларында кластерлердің құрылуына себепші болады;

– жеке кәсіпкерлік субъектілерінің даму жолындағы кедергілерді жою үшін экономика салаларының қызмет етулерінің талдауын жүргізеді

Қазақстан Республикасының экономикалық даму және сауда министрлігі - мемлекеттік әлеуметтік-экономикалық саясаттың негізгі бағыттарын әзірлеу және елдің әлеуметтік-экономикалық дамуының мониторингін жүзеге асыру; БҚЛ орталық атқаршы орган мемлекеттік әлеуметтік-экономикалық саясаттың негізгі бағыттарын құрастырудың аймақаралық және салааралық координацияларын жүзеге асырады. Оның миссиясы- мемлекеттік жоспарлаудың толықтай және тиімді жүйесін құрастыру, өз кезегінде жоспарлау стратегиялық мақсаттарға қол жеткізуге және елдің әлеуметтік-экономикалық дамуының басымдылығы жоғары мақсаттарды жүзеге асыруға, сонымен қатар, сауда қызметін дамытуға бағытталуы керек.

Кесте 1 - 2015 жылдың 1 қаңтарға экономикалық қызмет түрлері бойынша тіркелген шағын кәсіпкерлік субъектілерінің саны

көрсеекіш	барлығы	соның ішінде		
		заңды тұлғалардың	жеке кәсіпкерлердің	шаруа (фермерлік) қожалықтарының
Қазақстан Республикасы	1 649 923	278 788	1 178 503	192 632
Ауыл, орман және балық шаруашылығы	319 186	10 704	115 850	192 632
Өнеркәсіп	53 838	23 858	29 980	
Кен өндіру өнеркәсібі және карьерлерді қазу	2 562	2 482	80	
Өңдеу өнеркәсібі	48 022	19 042	28 980	
Электрмен жабдықтау, газ, бу беру және ауа баптау	981	838	143	
Сумен жабдықтау; кәріз жүйесі, қалдықтардың жиналуын және таратылуын бақылау	2 273	1 496	777	
Құрылыс	69 864	48 837	21 027	
Көтерме және бөлшек сауда; автомобильдерді және мотоциклдерді жөндеу	646 884	107 062	539 822	
Көлік және қоймалау	133 019	12 173	120 846	
Ақпарат және байланыс	19 426	7 667	11 759	
Тұру және тамақтану бойынша қызметтер	38 155	3 964	34 191	
Қаржы жәнесақтандыру қызметі	692	1	691	
Жылжымайтын мүлікпен жасалатын операциялар	82 688	9 116	73 572	
Кәсіби, ғылыми және техникалық қызмет	49 816	24 410	25 406	
Әкімшілік және қосалқы қызмет көрсету саласындағы қызмет	45 826	12 945	32 881	
Мемлекеттік басқару және қорғаныс; міндетті әлеуметтік қамтамасыз ету		15	-	
Білім беру	9 872	4 440	5 432	
Денсаулық сақтау және әлеуметтік қызметтер	8 627	3 346	5 281	
Өнер, ойын-сауық және демалыс	11 089	2 264	8 825	
Өзге де қызметтер түрлерін ұсыну	160 926	7 986	152 940	
Ескерту: stat.gov.kz негізінде алынған				

Қазақстан Республикасының Экономикалық даму және сауда министрлігінің кәсіпкерлікті дамыту комитеті Қазақстан Республикасының Экономикалық даму және сауда министрлігінің құзыреті қарамағында және кәсіпкерлік қызметті дамыту аясында жүзеге асырушылық пен бақылаушылық функцияларың Қазақстан Республикасының Заңнамасына сәйкестілігімен жүзеге асыратын ведомство болып табылады. Қазіргі күні Қазақстанда кәсіпкерлікті қолдаудың негізгі үш бағдарламасы бар: ШОБ қаржыландыруды оңтайландыру және көлемдерін ұлғайтуға бағытталған бағдарламалар; кәсіпкерлікті әртараптандыруға және индустриалды-инновациялық дамуына бағытталған бағдарламалар; ШОБ субъектілерінің кәсіпқойлығын жоғарлатуға бағытталған бағдарламалар.

Мемлекеттік аймақтық саясат Ата Заңға және Қазақстан Республикасының Заңдарына негізделеді. Бұл саясат мемлекет дамуын басқару қызметін атқарады, себебі, осы саясат мемлекет, белгілі бір аймақтардағы азаматтар және меншіктің түрлі субъектілері (нақтырақ айтқанда кәсіпкерлік құрылымдар) арасындағы қарым-қатынасты қиыстырады. Келесі кесте 1 - де 2015 жылдың 1 қаңтарға экономикалық қызмет түрлері бойынша тіркелген шағын кәсіпкерлік субъектілерінің саны келтірілген.

Осыдан байқағанымыздай, құрылыс саласы бойынша заңды тұлғалар - 48 837 адамды, жеке кәсіпкерлер- 21 027 адамды, көтерме және бөлшек сауда; автомобильдерді және мотоциклдерді жөндеу саласына заңды тұлғалар - 107 062 адамды, жеке кәсіпкерлер- 539 822 адамды құрайды [3]. Аймақтық саясат - аудандардың географиялық, климаттық, тарихи, ұлттық құрам, даму және басқа да факторларға байланысты туындайды. Ол әкімшілік-территориялық бірліктердің максималды өзіндік әлеуметтік-экономикалық қамтамасыздандыруына бағытталған.

Қазіргі таңы аймақтық саясаттың мақсаттары мен міндеттерін ерекшелейтін болсақ: әлеуметтік аяда – туған жеріне және ұлтына қарамастан Қазақстанның әрбір азаматына бірегей жағдай жасау, тәуелсіз түрде өмір сүру, жұмыс орнына орналасу, өмір сүрудің лайықты деңгейіне қол жеткізу; экономикалық аяда – аймақтардың экономикалық мүмкіндіктерін ұтымды пайдалану, территориялды еңбек бөлінісі кезіндегі объективтілік, аймақтардың экономикалық кооперациясы [4, б. 130].

Экономикалық және әлеуметтік мақсаттар арасында әрқашанда қарама-қайшылықтар болады. Аймақтық саясаттың үйлесімі – әлеуметтік әділеттілік, республикалық және аймақтық (сонымен қатар аймақ ішінде) қызығушылықтардың экономикалық тиімділік келісімінен тұрады. Әлеуметтік саясатты аймақтандырудың басты мақсаты болып әлеуметтік қиындығы жоғары аудандарда қауырттылықты азайту және аса өткір әлеуметтік қақтығыстарды болдырмау табылады.

Республика аумағында мұндай аудандарға құрылымдық жұмыссыздығы бар шағын және орташа қалалар, тұрақты әлеуметтік дамуына қажетті қаржы-экономикалық негізі жеткіліксіз ауылдық аудандар жатады. Мәселелер бойынша басымдылық өзгерсе, оларды шешу әдістері де өзгеруі қажет. Негізгі аймақтық мақсаттарды жүзеге асыру Қазақстан экономикасының жалпылама дамуымен, құрылымдық, инвестициялық, сыртқы экономикалық саясаттардың негізгі бағыттарымен тығыз байланысты.

Әдебиеттер:

1. «Малый бизнес Казахстана: Тенденции и проблемы развития», Дауранов И., Курбанова Г., Рудецких А., Шишкина А.. Алматы, 2012. – 160 с.
2. Жатқанбаев Е.Б. Малое предпринимательство: теория, мировой опыт и Казахстан. – Алматы, 2011. – 178с.
3. stat.gov.kz
4. Модернизация реального сектора экономики Республики Казахстан как важнейший фактор конкурентоспособности /Под ред. У.Б.Баймуратова. – Алматы: Институт экономики КН МОН РК. – 2012. - 130 с.

УДК 338.43:001.31(574)

ИНТЕНСИФИКАЦИЯ ЖӘНЕ АУЫЛШАРУАШЫЛЫҒЫНДАҒЫ ҒЫЛЫМИ - ТЕХНИКАЛЫҚ ПРОГРЕСС

*Аканов М.К. – студент, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті
Жилкибаева И. – экономикалық ғылымдар магистрі, оқытушы, А.Байтұрсынов атындағы
Қостанай мемлекеттік университеті*

Бұл мақалада ауылшаруашылығының дамуы, оған қоса ел экономикасына ауылшаруашылығының әсері жайлы талқылаған болатынбыз. Ауылшаруашылығын дамыту үшін ғылым мен технологиялық прогресстер және экономикалық процестерді игеру қажет. Индустриялық - инновациялық дамудың мемлекеттік бағдарламасы елдегі инновациялық саясаттың басты бағдары болып келеді. Сол себептен елде жасалып жатқан инновациялық жобалардың маңызы зор. Бұл мақалада елбасы Н.Ә.Назарбаевтың ауылшаруашылығын, сонымен қатар экономиканың

дамуына бастау алатын жобалар жайлы сөз қозғаған болатынмын. Мысалы, Қазақстан 2050 стратегиясы. Ауылшаруашылығы бірнеше саланы қамтиды ғылым мен технологияны, экономиканы. Экономикалық есепсіз ауылшаруашылығын басқару мүмкін емес.

Негізгі ұғымдар: экономикалық механизм, Қазақстан-2050 стратегиясы, экономикалық өсім, интенсификация, инновациялық технология, инвестиция, Агробизнес-2020.

Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаев Қазақстан халқына 2012 жылғы «Қазақстан халқының әл-ауқатын арттыру – мемлекеттік саясаттың басты мақсаты» атты Жолдауында ауыл шаруашылығы өнімдерінің бағасы өсіп келе жатқанына қарамастан, бұл сала тарихи стратегиялық маңызды сала болғандықтан оған инвестиция тарту керек екенін айттып кеткен. Соған байланысты Үкіметке ауыл шаруашылығына барлық деңгейлерде қолдау көрсетіп, оның тиімділігін жоғарылатуға одан әрі шаралар қабылдауды тапсырды. Қазақстанның аграрлық секторы үлкен экспорттық мүмкіндіктерге және инновациялар енгізу үшін жоғары әлеуетке ие. Азық-түлікке деген қажеттілік әлемде жыл сайын өсе беретін болады. Бізге бұл мүмкіндікті жіберіп алуға болмайды. Мемлекет ауыл шаруашылығына орасан көмек көрсетіп отыр. Бізге жеке инвестициялардың аграрлық өндіріске тәуекелін төмендету үшін заемдарды кепілдендіру мен сақтандырудың мемлекеттік жүйесін жасап енгізу керек. Фермерлердің қаржыландыруға қолжетімділігін кеңейту үшін балама жолдар табу қажет. Үкіметке бөлшек сауданы делдалдарсыз жүргізуді мемлекеттік қолдаудың тетігін жасап, енгізуді тапсырамын. Мемлекетке астық саласын ұйымдастыру және құрылымдау, біртұтас астық холдингін құру қажет. Ет өндірудің экспорттық әлеуетін дамыту жөніндегі жобаны жүзеге асыруды белсендірек ету қажет.

Қазақстан Президенті Нұрсұлтан Назарбаев «Қазақстан-2050» стратегиясы - қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты Жолдауында ел экономикасын дамытудың бір жолы ауыл шаруашылығын жаңғырту екенін айтқан болатын. Елбасы ауыл шаруашылығы өнеркәсібінде сапалы секіріс жасау толықтай қолымыздан келетінін, ал ол үшін бізге жаңа тұрпаттағы мемлекеттік ой-сана қажет болатынын атап өтті.

Атап айтқанда, 2012 жылғы 14 желтоқсандағы «Қазақстан-2050» стратегиясы: қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты Қазақстан халқына Жолдауында Мемлекет басшысы ауыл шаруашылығы өніміне өсіп отырған жаһандық сұраныс жағдайында ауыл шаруашылығын ауқымды жаңғырту қажеттігін мәлімдеді [1].

Елбасы біздің алдымызда әлемдік азық-түлік нарығының көшбасшысы болу және ауыл шаруашылығы өндірісін арттыру мақсаты тұрғанын атап өтті. Ол үшін егістік алаңын ұлғайту, жаңа технологиялар енгізу есебінен егістік түсімін елеулі көтеру, әлемдік деңгейдегі мал шаруашылығы жемшөп базасын құру үшін үлкен әлеуетке ие болу міндеттерін алға қойды. Қазақстан Президенті Нұрсұлтан Назарбаев: «Біз экологиялық баса назар аудара отырып, ұлттық бәсекеге қабілетті брендтер құруға тиіспіз. Нәтижесінде мен агроөнеркәсіптік кешеннің алдына - экологиялық таза өндіріс саласындағы жаһандық ойыншы болу міндетін қоямын», - деді.

Елбасының айтуынша, жер өңдеу мәдениетін өзгерту және жаңа ғылыми, технологиялық, басқарушылық жетістіктерді ескере отырып, мал шаруашылығындағы дәстүрлерімізді жаңғырту қажет. Аса ірі экспорттық нарықты меңгеру үшін қай азық-түліктің жаппай өндірісін басты етіп қоюды айқындау керек. Алынған шаралардың нәтижесінде 2050 жылға қарай ел ІЖӨ-дегі ауылшаруашылық өнімінің үлесі 5 есе артуы тиіс. Осы міндеттерді жүзеге асыру үшін Мемлекет басшысы Үкіметке арнайы жаңа бағдарлама әзірлеу жөнінде тапсырма берді. Соның ішінде ең жаңа агротехнологияларды қолдануға бағытталған орта және ірі тауарлық ауылшаруашылық өндірістерін құру жөніндегі заңнамалық және экономикалық ынталандыру жүйесін тұжырымдау міндеттерін қамтуды жүктеді.

Соған орай Үкімет өте қысқа мерзім ішінде Қазақстан Республикасында агроөнеркәсіптік кешенді дамыту жөніндегі 2013 - 2020 жылдарға арналған «Агробизнес-2020» бағдарламасын әзірледі. Бұл құжат Үкіметтің 2013 жылғы 18 ақпандағы арнайы № 151 қаулысымен бекітілді. Үкіметке мал шаруашылығының басқа салаларын, оның ішінде қой шаруашылығын, сондай-ақ жемазық өндірісі мен шалғайдағы жайылымдық мал шаруашылығын дамыту жөніндегі бағдарламаларды жасауды қамтамасыз етуді тапсырамын.

Жалпы ауыл шаруашылығы өндірісін дамыту - халықтың әл-ауқатын ауыл шаруашылығы өнімдері арқылы жоғарылату, сала кәсіпорындарының қаржылық - экономикалық жағдайын тұрақтандыру, үйлесімді дамыту жолдарын іске асыру.

Ауыл шаруашылығы өндірісін жүргізіп, өнімін шығаратын агроқұрылымдарға ауыл шаруашылығы кәсіпорындары: өндірістік шаруашылықтар, ұжымдық ауыл шаруашылығы кәсіпорындары, серіктестіктер, акционерлік қоғамдар, жөнеқосалқы шаруашылықтарымен шаруа (фермерлік) қожалықтар жатады. Олардың өндірісі дамуының экономикалық механизмін жетілдіру жағдайын қарастыру барысында алдымен экономикалық механизмнің мәніне тоқталайық.

Экономикалық механизм дегеніміз – шаруашылық механизмі мен ұйымдастырушылық-экономикалық қатынас түрлерінің бөлігі, оның мағынасы өнім өндіруге әрекет жасаушы әртүрлі әдістердің дұрыс қатынастар жиыны (оның ішіне баға және қаржылы-несиелік механизмі, салық пен сақтандыру жүйесі, АӨК инвестициялау мен бюджеттік қолдау да кіреді) [2, 17 б].

Ауыл шаруашылығы ұлттық экономикамыздың негізін құрайды. Ауылдың әлеуметтік жағдайын, тұрғындардың тұрмысын түзеу үшін қатарынан үш жылды ауылға арнау елімізге үлкен өзгерістер әкелді. Ауылдық жерді дамыту ұғымы тек қана, ауыл шаруашылығын дамытудан әлдеқайда үлкен нәрсені көздейді. Бұл ауылдық қауымдастықты қамтитын бүкіл қатынастар кешенінің дамуы болып табылады. Демек, бүгінгі таңда ауылды жандандыру ауылдағы саяси, әлеуметтік әрі экономикалық байланыстарды қалпына келтірудің біртұтас құрамдас бөлігі ретінде қарастыруымызға болады. Ауыл дегеніміз – сайып келгенде, халықтың тұрмыс салты, мәдениетіміздің, дәстүріміздің, әдет-ғұрпымыз бен рухани тіршілігіміздің қайнары. Осынау саяси-моральдық және әлеуметтік факторлардың өзі-ақ бізден ауылға барынша байсалды қарауымызды талап етеді. Тәуелсіз Қазақстан тұсындағы жаңа концептуальдық-ғылыми көзқараспен талдап, алғаш рет тарих ғылымына бұл мәселеге жаңа ғылыми тұжырым жасау міндетін туғызды. Бірақ осыған қарамастан, бұл мәселе бойынша қазақстандық зерттеушілер арасында тарихшы ғалымдар да біраз жұмыстар тыңдырды.

Кеңес өкіметі кезеңіндегі жүргізілген ауылдағы реформалар күткен нәтижесін бермеді, аграрлық сектордағы әлеуметтік-экономикалық жағдай нашарлап, өндіріс көлемі қысқарып, ауыл тұрғындарының өмір сүру деңгейі төмендеп, әлеуметтік жағдай жылдан-жылға шиеленісті. Осы тұрғыдан қарағанда, Кеңес үкіметінің Қазақстанда жүргізілген волюнтаристік саясаты халыққа жасалған қиянаты, дүниенені өзгертудің зорлыққа негізделген концепциясының жарқын бір көрінісі іспетті. Сондықтан да тоталитарлық жүйе кезінде біржақты, кейде субъективті және коммунистік идеология рухында зерттелген аграрлық мәселелерді қазіргі заманның талабына сай, өткен тарихқа сын көзбен қарап, оларды жаңаша зерделеп, сараптау міндеті туындайды.

Бүгінде Қазақстан өз алдына тәуелсіз мемлекет жағдайына қол жеткізгенде тарихымыздағы осы олқылықтың орнын толтыруға жағдай жасалуда. Өтпелі кезеңнің зардабы ауыл шаруашылығына және бүкіл аграрлық секторға қолайсыз болды. Аграрлық дағдарыстың табиғаты, негізгі себептері және одан шығу жолдары ғылыми және көпшілік әдебиетте аз жазылған жоқ. Осы өзекті көкейтесті мәселе, республика Президентінің еңбектерінде, түрлі Заң және атқарушы органдардың күнделікті іс-тәжірибелерінен күн тәртібінен түспегені белгілі. Бірақ та ел экономикасының маңызды және өмірлік қажет саласының әлеуметтік проблемаларын, әкімшілік басқару жүйесінен нарықтық жүйеге көшуге байланысты, аграрлық саланың тұрақты және тиімді даму бағыттарын анықтау қажеттігі туындап отыр. Бүгінгі таңдағы ауыл шаруашылығындағы алға басулар нарықтық қатынастарға көшу ауыл шаруашылығын реформалауды да талап етеді. Аграрлық салада тың өзгерістер жасау үшін, өткен тарихи кезеңнің келенді, келеңсіз тәжірибелерінен үйрене отырып алға басқанымыз жөн – деп түсінеміз. Сондықтан да, социализм тұсындағы аграрлық қатынастардың қалыптасуы мен дамуы кезеңі, нарыққа өтпелі кезеңдегі аграрлық қатынастардың, олардың ішкі құрылымының ерекшеліктерін, аграрлық қатынастардың негізі болып табылатын жер қатынастарының қалыптасу заңдылықтарын, аграрлық өндірістегі дағдарыс себептерін қарастыра отырып, азық-түлік қауіпсіздігі, ғылыми-техникалық прогресс және оның ауыл шаруашылығындағы ерекшеліктерін, кооперация мен жекешелендіру процесінің нәтижелерін, орталықсыздандыру саясатының ауылдық аймақтарға жасаған ықпалы және ауылдың әлеуметтік жағдайын көтеру мәселелері зерттеу тақырыптың өзектілігін анықтайды [3].

Қазіргі жағдайда экономикалық механизм тұрақтандыруы мен дамуының жетекші буыны ретінде қаржы-несиелік механизм жақсы жетілдірілген болуы керек. Ауыл шаруашылығындағы қаржы-несие механизмі үнемі мемлекет қарауында болып, оны әрқашан жетілдіруге тырысады, оның тиімді жұмыс жасауының бір шарты – меншіктің көп түрінің пайда болуы және осыған байланысты жалпы мемлекеттік қаржы мен мекеме қаржысы арасындағы нақты шектеудің пайда болуы. Осы механизмнің дұрыс жұмыс жүргізуінен саланың тиімді қызмет етуі анықталады, себебі, аграрлық сектордың ұлттық экономикалық өсуге қосқан үлесін, оның ішкі және сыртқы рынокқа өнімдерді әкелуін, оған қатысуынан, экономиканың басқа салаларында өндірілген ресурстарды тұтынушы ретінде болуынан көреміз.

Ауыл шаруашылығын дамыту экономикалық өсімге әкеледі. Экономикалық өсудің типтері. Дүние жүзілік экономика тарихы экономикалық өсудің екі типін біледі. Экстенсивті — өндіріс факторларын сан жағынан ұлғайту арқылы қол жетеді. Интенсивті экономикалық өсуге факторларды сапалық өзгерту арқылы қол жеткізуге болады. Мұнда ғылыми-техникалық прогресстің жетістіктері пайдаланылады. Интенсификация нәтижесінде тек өнім көлемі артып қана қоймай, сонымен қатар оның сапасы жақсарады.

Ауылшаруашылығын интенсификациялау өте маңызды жұмыстардың бірі болып келеді. Себебі интенсификациялаусыз ешбір ауылшаруашылық саласы дамымайды. Ауыл шаруашылық өндіріс механизмін интенсификациялау саласының өнімдерін өнеркәсіп саласының тұтынуының тез өсуіне әкеледі, ал ол отандық өнімдерді өткізудің ұлғаюы қарқынына әсерін тигізеді. Ауылшаруашылық салаларын интенсификациялаудың арқасында көптеген заводтар, кәсіпорындар ашылған болатын. Бұл кәсіпорындарда заман талабына сай сапалы өнім шығару үшін жаңа технологияларды қолданады. Ғылым мен технологияның қарыштап дамуына байланысты ауылшаруашылығы да бұдан тыс

қалмайды. Себебі, қазіргі заманда ғылым мен технологиялық прогрессіз бірде – бір өндірістік саланы алға қарай дамыту мүмкін емес.

Енді ғылыми-техникалық прогресстің жетістіктерін нақты жағдайда пайдаланғанда қандай болмақ, соны қарастыралық. Бұл вариантта еңбек пен капитал неғұрлым өнімді болады. Көп табыс бұрынғыдай еңбек және капитал шығыны мен-ақ алынуы да мүмкін. Инвестиция капитал қайтарымын көбейтеді.

Қазіргі уақытта инновацияларды дамыту есебінен экономиканың өсуін қамтамасыз етуге бағытталған 2010-2014 жылдарға арналған үдемелі индустриялық-инновациялық дамудың мемлекеттік бағдарламасы елдегі инновациялық саясаттың басты бағдары болып табылады [4].

Мысалы, картоптан жоғары өнім алудың міндетті шарты оны өсірудің барлық агротехникалық әдістерін сақтай отырып, сапалы тұқымдық материалды пайдалану болып табылатыны белгілі. Ауылшаруашылық дақылдарының өнімділігін қауырт арттырудың түбегейлі тәсілдерінің бірі жергілікті топырақтық-климаттық жағдайларға бейімделген жоғары өнімділікті сорттарды өндіріске енгізу болып табылатынын әлемдік тәжірибе көрсетіп отыр.

Сонымен бірге ауылшаруашылық өндірісіне вируссыз шағын түбірлі картоп алудың жеделде-тілген технологиясын енгізу, картоптың сыртқы ортаның қолайсыз факторларына шыдамды жаңа сорттарын өсіру және шаруа (фермерлік) қожалықтарын элиталы тұқыммен қамтамасыз ету міндеті қойылды.

Инновациялық технологияларды енгізу ауыл шаруашылығындағы басым бағыттардың біріне айналады. Әлемдік тәжірибе ғылыми-техникалық прогрестің макро да, сол сияқты микро деңгейдегі де тиімді әлеуметтік-экономикалық жаңарулардың бірден-бір шынайы негізі болып табылатынын растап беріп отыр. Дегенмен, Қазақстанда агроөнеркәсіп кешенінде ғылыми және іске енгізушілік саланы ұзақ жылдар бойы жете бағаламаушылықтың бар екендігі байқалады, ал ол ғылым мен техника дамуының тоқырауына, аграрлық ғылым беделінің жойылуына, АӨК салаларында ғылыми-техникалық прогресс қарқынының бәсеңсуіне, өндірілетін ғылыми-техникалық өнімдерге сұраныстың болмай қалуына әкеліп соқтырады.

Тұқымдық картоптың сапасын жақсарту үшін әзірленген технологияны енгізу және тауарлық картоптың өнімділігін арттыру үшін инвестициялар бірінші кезекте, қажетті лабораториялық жабдықтар мен приборлар сатып алуға бағытталды. Жаңа жабдықтар картоптың пробиркадағы вируссыз тұқымдық материалын алуға және көбейтуге, сол сияқты, вирусты инфекциялардан таза екендігіне және сертификаттау үшін талдаулар жасауға арналды.

Қазіргі күні лаборатория нағыз заманауи техникамен, жабдықтармен және приборлармен жабдықталған. Сапалы лабораториялық зерттеулер жүргізу үшін онда климаттық камера, жарық-культуралды бөлме, микробиологиялық бокстар, электрофоретті техника, термостаттар, талдамалық безбендер және тағы басқалар бар. Ол картоп өсімдігінің пробиркадағы вируссыз шағын түбірлерін алуға, түбірлерге вирусты инфекциялардың бар-жоғына тексерулер жүргізуге, вируссыз түбірлерді шаруашылық-құндылық сапалары бойынша іріктеуге мүмкіндіктер береді.

Сол сияқты, ұсынылып отырған технологияны толықтай жүзеге асырып, энергия шығындарын қысқарту, адам ресурстарын босату үшін Германияның әлемдік стандарттарға сәйкес келетін, картоп өңдейтін қазіргі заманғы ауылшаруашылық техникасы сатып алынды. Неміс техникасының тәсілдер қолдануда өзінің үнемділігі және тиімділігі жағынан айтарлықтай ерекшеліктері бар. Мәселен, төрт қатарлы жал салушы фреза (соқатіс) бір жүріп өткенде қопсыту, тырмалау, малалау және арам шөппен күрес сияқты төрт операцияны бірден жүзеге асырады. Картоп отырғызғыш түбірлердің дәлме-дәл түсуін қамтамасыз етіп, картоп өсімдігінің кепілді жиілікте өсуіне жағдай жасайды. Картоп жинайтын комбайн бір еңбек күнінде 40 жұмысшыны алмастырады. Автоматты режимде бақылай отырып, картопты сорттайтын және сақтайтын әрі сақтау үшін жағдайлар туғызатын жабдық тұқымдық материалдың жоғары дәрежеде сақталуын қамтамасыз етеді.

Тамшылатып суарудың жалпы суарудан ерекшелігі сол, онда суды құбыр жүйесін (резеңке шлангі) пайдалану арқылы мөлшерлеп және әр түпке жеке-жеке апаруға мүмкіндік туады. Технология су шығындауда анағұрлым үнемді және қуатты аз қажет етеді. Оның сыртында мұндай технологияны пайдалану барысында жердегі судың ластануының алды алынады, яғни топырақтың екінші рет тұздалуына жағдай жасалмайды.

Осылайша, қолданылып отырған тамшылата суару технологиясы прогрессивті, су үнемдегіш және экономикалық тиімді тәсіл болып табылады.

Қорытындылай келетін болсақ, қазір таңда ауылшаруашылығын дамыту соңғы жылдары әр түрлі экономикалық бағдарламалардың арқасында қарқынды жүргізіліп келеді. Ел басының Н.Ә.Назарбаевтың ауылшаруашылығына деген оңтайлы көңіл бөлуінің арқасында Қазақстанның ауылшаруашылығы жаңа деңгейге көтерілді деуге болады. Сонымен қатар жаңа технологияларды қолдану арқылы сапалы әрі тиімді өнім алуға болатынын жоғарыда атап кеткен болатынмын. Мысал ретінде, тамшылау технологиясы арқылы картоптан сапалы өнім алуға болады.

Ауылшаруашылығында интенсификациялау және ғылым технологияның қолдануы маңызы зор. Қазақстан ауылшаруашылық өнімдері бәсекеге сай болу үшін ғылым мен инновациялық технологияларды қолдануға мәжбүр. Ауылшаруашылығының дамуы экономикалық тұрғыдан да өте

тиімді Қазақстан әлемде астық сатудан 5 орында, ал ТМД елдерінің ішінде алдыңғы 3-ке кіреді. Ауылшаруашылығын дамыту көп саланы құрайды ол дегеніміз экономика, ғылым мен технология. Бұл салаларсыз ауылшаруашылығын алға қарай бастау мүмкін болмайды. Экономикалық зерттеу арқылы біз ауылшаруашылығының әрі қарай даму болашығын айқындай аламыз.

Әдебиеттер:

1. «Қазақстан халқының әл-ауқатын арттыру – мемлекеттік саясаттың басты мақсаты» Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы. Астана, Ақорда. 6 ақпан 2008.
2. Ауыл шаруашылығы тауар өндірушілерінің инвестициялық белсенділігін реттеуге бағытталған экономикалық механизмдерінің жүйесі //ҚазЭУ хабаршысы 2011, №3
3. Ауыл шаруашылығындағы инновациялар – саланы жаңғырту негізі, Егемен Қазақстан.
4. Назарбаев Н.Ә. Ауыл шаруашылығын дамытудың жаңа кезеңі //Егемен Қазақстан, 2005, 1 ақпан.

УДК 336.717.42

БАНКТІК НЕСИЕНІҢ ҚАЙТАРЫЛУЫН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ

*Арыстанова А.А. - студент, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті
Абжанова А.К. - аға оқытушы, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік универси-
теті*

Бұл мақалада Қазақстандағы банктік несиенің қайтарылуын қамтамасыз ету формалары мен негізгі несиелеудің мәселелері қарастырылған. Несиелік қоржының сапасы мен өсу динамикалары талданды.

Негізгі ұғымдар: несие беруші, банк секторы, несиелік портфель, несиелеу мәселелері.

Қазіргі уақытта қарызға ақша ұсынатын негізгі несие беруші - банк болып табылады. Ол кәсіпорындардың, ұйымдардың, кеңселер мен халықтың уақытша бос қаражаттарын шоғырландырып, оларды қарызға алушыға уақытша пайдалану үшін несие түрінде ұсынады. Бұл ретте банктен алған несиені тек қарызға алушы ғана емес, сондай-ақ соңғысы да меншік иесіне тартылған ресурстарды қайтаруға міндетті. Бұл арада банк бір жағдайға несие беруші болса, екінші жағдайда - қарыз алушы болып көрінеді.

Қарызға алушы - несиелік қатынастар жағы, несие алып, алған қарызды қайтаруға міндетті жағы. Қосымша ақшалай қаражатқа уақытша мұқтаждығы туғандар қарызға ақша алушылар болып табылады. Қазіргі заман талабына сай қарызға алушылар - кәсіпорындар, кәсіпкерлер, халық, мемлекеттер мен банктер болуы мүмкін.

Алайда, қарызға алушы қарызға алынған қаражаттың меншік иесі болып табылмайды, өндіріс саласында, айналымда оны ол өз қалауымен қолданады. Бұл жағдайда ол алынған ақшадан гөрі, яғни шаруашылықта ауыспалы айналым қоры таусылғаннан кейін оны іске асырып, пайдаланғаны үшін өтемақы төлеп, қарызды артық көлемде төлейді [1,74б.].

Несиелік мәміледе қарызға алушы несие берушіге тәуелді, оған несие беруші өз талаптарын қояды. Алайда, қарызға алушы мен несие беруші несие қатынастарының толық құқықты жақтары болып табылады. Олар міндетті түрде қатысуы керек және бұл жағдайда олар орындарын ауыстыруы мүмкін. Несие беруші - қарызгер болуы мүмкін. Несие беруші мен қарызға алушы өзара іс әрекеттерінде қарама-қайшылықтың бірлігі сипатын көрсетеді.

Несиелік мәміленің қатысушылары ретінде олар оны қарама-қарсы жақтарында тұрады. Олардың мүдделері де бөлек, несие беруші неғұрлым жоғары пайыздық несие бергісі келеді, қарыз алушыға мүмкіндігінше арзан несие алып, қосымша қаржылар табу мүддесі болады.

Қазіргі кезде несиенің өз уақытында қайтару кепілдік жүйесін құру банк үшін әр түрлі меншік формасындағы кәсіпорындарды дамыту мен байланысты ерекше маңыздылыққа ие. Несиенің қайтарымдылығын қамтамасыз ету формасы қарыз алушының нақты қайтарушы субъектіні анықтауы қажет және несиегердің пайдалануына заңи түрде жасақталуы тиіс.

Суданы өтеудің механизмі несие келісім шарттарында бекітіліп, несиені қайтарудың негізгі арнасын және оның кепілмен қайтарылуын қамтамасыз етудің бірден-бір жолы. Бұндай кепілділік төлемді қайтаруды ұзартуда қажет тәуекел түрі болып табылады. Несиені қайтаруды қамтамасыз етудің кепілі несиегерге оның сақталуын, ссуданың шапшаң қозғалуын қамтамасыз етеді.

Банктік тәжірибеде ссуданы өтеудің көзі болып өнімді өткізуден түскен табыс болуы мүмкін, ол қарызгер үйлестіруші болып табылады. Ол өнімді өткізуден түскен түсім болуы мүмкін немесе мүлік және қарызгер үйлестіруші болып табылады. Өнімді өткізуден түскен түсім – банктік ссуданы өтеудің

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

негізгі қайнар көзі, бірақ ол несиені қайтарудың әрдайым арнасы бола бермейді, несиені қайтарудың кепілі болып қаржы тұрақты мекемелерде жүзеге асуы мүмкін.

Кәсіпорындарға, яғни бірінші сыныпқа жатқызылмайтын қарызгерлерге қосымша несиені қайтару жолдарын қарастыруы тиіс. Несиені қайтарудың формаларына мыналар жатады:

- 1) Мүлік кепілі және құқығы;
- 2) Міндеттер мен құқықтардың шектеусіздігі;
- 3) Жекеменшік құқықтарынң берілуі;
- 4) Кепілділік;
- 5) Сақтандыру.

Көрсетілген формалар несиені қайтаруды қамтамасыз етуде арнайы өзіндік құжаттармен көрсетіледі. Клиенттердің мүлікке салынған кепілі банк несиелерін қайтаруды қамтамасыз етудің көп тараған формасы. Кепіл операцияларын банктер, маманданған несие-қаржылық институттар жүзеге асырады, олар қаржылық материалдық құндылықтарды ссудаға кепіл арқылы береді (бағалы қағаздар т.б.) [2, 128б.].

Міндеткерді қамтамасыз етудің кепілділік түрі мынадай түрде несиегер міндеткердің алынған мүліктің құнына сәйкес кепіл болып, басқа несиегерлер арасында жауаптылыққа ие болады. Салынған мүліктің құны ссуда берілгенде оған салынатын кепіл мүліктің барлық құнына емес, оның 50-90% құнына салынады.

Келісім шартта кепіл туралы келесілері көрсетілуі тиіс:

- Кепіл заты және оның бағасы;
- Міндеттердің орындалу уақыты;
- Берілген мүлік қай жақтан екенін анықтау.

Келісім шарттың кепілі туралы тарауында келесі құжаттар көрсетілуі тиіс:

- Мүлік құны, банкке берілген кепіл;
- Мүлікке салынатын қоймалық құжаттар;
- Егер мүлік шетелде қолданылатын болса, кеден декларациясы беріледі;
- Берілген мүліктің сапа сертификаты мемлекеттік эксперттен өтуі тиіс.

Кепілдікке мыналар қабылданбайды: шикізат; аяқталмаған өндіріс; азық-түлік; тауарлы-материалдық құндылықтар.

Тұтынушылардың сұраныстарына жауап бермейді. Кепіл сонымен қатар оның көлеміне нақты уақытта қызмет етуін пайыз бен шығындарды қоса отырып, өтеу мерзімін шегере отырып, тұрақсыздыққа, салынған мүлікке байланысты шығындарды қоса жүргізеді. Кепіл заты өзін жойса немесе зақымдалса жекеменшік құқығы немесе шаруашылық енгізу қарызгер кез-келген уақытта кепіл затын қайта жасақтап немесе оны құнды затпен яғни сол кепілмен тең мүлікпен ауыстыра алады. Кепілдің объектісіне байланысты кепілдің бірнеше түрін айырады:

- Клиенттің мүлік кепілі;
- Құқық кепілі;
- Тауарлы-материалдық құндылықтар;
- Дебиторлық шоттар кепілі [3, 199б.].

Кепіл туралы келісім шарт заңды құжат жазу формасында негізгі міндеттен бөлек қарастырылады. Кепіл келісім шарты құқықтық органдарда тіркелуі тиіс, мүліктің тіркелгендігін қамтамасыз ету, егер өзгертулер болса қосымша тіркелу жүргізіледі. Қазіргі уақытта Қазақстанда қарыз алу сәнді, ал қайтару – мәселе болып табылады.

Банктер тұтынушылық несие алушы клиенттерге белсенді күрес жүргізіп жатыр. Бәсекелестік артықшылықтардың ортасында ұсынатын несиенің пайыздық мөлшері ғана емес, рәсімдеуге арналған құжаттардың аздығы. Яғни, потенциалды клиентті тарту үшін жасалады. Бүгін алты банк төлемқабілеттігін тексермей, бір құжатпен ғана несие беруге дайын. Бұл олардың тәуекелдікке баруға дайындығын көрсетеді. Бір құжатпен несиені Казкоммерцбанк, АТФ, Kaspi, БТА, Темір және Альянс банктері ұсынады. Басқа банктерде сонымен қатар мекенжайы, жұмыс өтілі, табыс туралы т.б. мәліметтерді талап етеді.

Соның салдарынан соңғы кездері банктеріміздің несиелік портфелінің сапасының төмендегені де жасырын емес. Төлем қабілеттіліктің төмендеген деңгейін, сонымен қатар оның қаншалықты өскені біз нақты көрсетілген сандар түрінде келесі кесте 1- ден көруімізге болады [4].

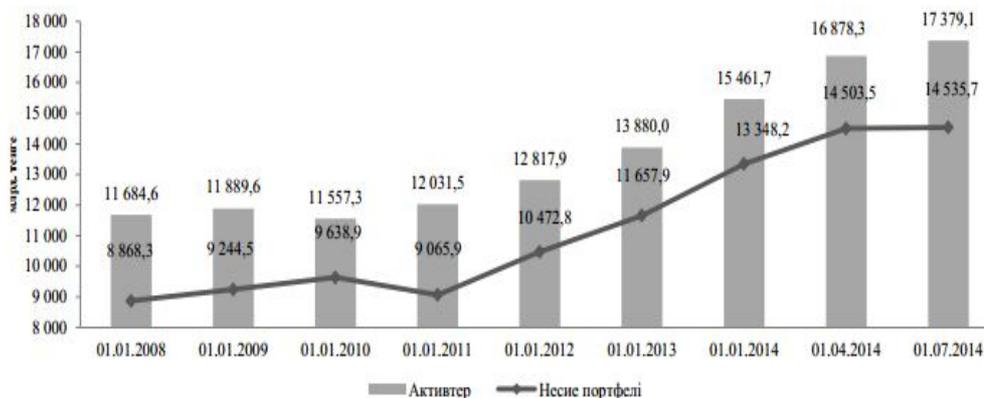
Кесте 1 - ҚР банк секторы несие портфелінің сапасы

Көрсеткіштердің атауы	01.07.2014	
	Негізгі борыш сомасы, млрд теңге	Жиынтығына %-бен
Банктік қарыздар, оның ішінде:	14535,7	100,0
Негізгі борыш және есептелген сыйақы бойынша мерзімі өткен берешек жоқ қарыздар	9157,6	63,0

1 күннен 30 күнге дейін мерзімі өткен берешегі бар қарыздар	472,8	3,3
31 күннен 60 күнге дейін мерзімі өткен берешегі бар қарыздар	106,7	0,7
61 күннен 90 күнге дейін мерзімі өткен берешегі бар қарыздар	113,1	0,8
90 күннен астам мерзімі өткен берешегі бар қарыздар	4685,5	32,2
ХҚЕС бойынша провизиялар	5035,7	34,6
90 күннен астам мерзімі өткен берешегі бар қарыздарды ХҚЕС бойынша провизиялармен жабу коэффициенті	107,5%	-

ҚР екінші деңгейдегі банктерінің активтері 2014 жылғы 1 шілдедегі жағдай бойынша 17379 млрд теңге (2014 жылдың басында – 15462 млрд теңге), 2014 жылдың басынан бастап өсу –1 2,4%. Активтер құрылымындағы ең көп үлесті (жиынтық активтердің 63,1%-ы) 14536 млрд теңге сомдағы несиелік портфель алады (2014 жылдың басында – 13348 млрд теңге), 2014 жылдың басынан бастап өсу 8,9% болды. Сонымен қатар, сурет 1–де ҚР банк секторының активтері мен несиелік портфельінің динамикасы келтірілген.

Сурет 1. ҚР банк секторының активтері мен несиелік портфельінің динамикасы [4]

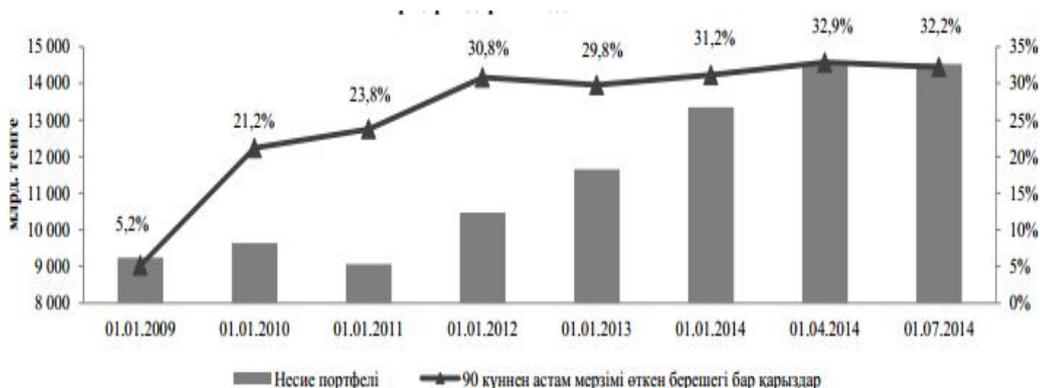


Жалпы сурет 1-де банк секторының әр жылға өсу динамикасы қарастырылған. 2008 жылы активтер қатары 11684,6 млрд. теңгені құраса, бұл көрсеткіш 2014 жылы 17379,1 млрд.теңгені құрай отырып, 5694,5 млрд.теңгеге артқан. Сонымен қатар, несиелік портфельінің де ұлғая көлемін аңғарамыз. Бүгінде несиелік портфельі банктің несиелік саясатының сапасы туралы пайымдауғы және есепті кезеңдегі несиелік қызметтің нәтижесін болжамдауға мүмкіндік беретін анықтаушы критерий болып табылады. Оны қалыптастыру кезінде несиелік тәуекелін бағалауға және оны төмендету әдістеріне ерекше көңіл бөлу керек. Несиелік портфельінің сапасын талдау және бағалау банк менеджерлеріне өздерінің несиелік операцияларын тиімді басқаруларына қызмет етеді.

Несиелік портфельін басқаруды ұйымдастыру процесі – пайда болатын жағдайларға байланысты ылғы қайталанып және өзгеріп отыратын циклдік және үзіліссіз процесс. Ұлттық банктің 2014 жылдың 1 шілдесінің мәліметі бойынша 90 күннен астам мерзімі өткен берешегі бар қарыздар 34,6% құрайды, бұл болашақта 1/3 міндеттемелердің орындалмауын, тіпті банктер үшін негізгі қаражат көзі клиенттік салымдар болғандықтан, бұл қосымша тәуекел болатынын көрсетеді.

Коммерциялық банктер белгілі бір мемлекетте құрылмастан бұрын ол өзінің коммерциялық банк деп танылу кезінде, яғни банктік қызметті жүзеге асыру үшін лицензия алу барысында ол сол мемлекеттің Ұлттық экономикасын дамыту, халықтың әлеуметтік жағдайын жақсарту мақсатында құрылуы тиіс. Бірақта біздің коммерциялық банктер бұл жағдайды ескермей жүргені қазіргі кезде байқалуда. Келесі суретте ҚР банк секторы несиелік портфельінің және 90 күннен астам мерзімі өткен берешегі бар қарыздарының динамикасы берілген.

Сурет 2. ҚР банк секторы несиелік портфельінің және 90 күннен астам мерзімі өткен берешегі бар қарыздарының динамикасы [4]



Бұл Қазақстанымыздың Ұлттық банкінің тарапынан да жөнді қадағаланбай жатқанының себебі. Коммерциялық банктеріміздің бір ғана қолма – қол ақшасыз есеп айырысу кезіндегі халықтың қаржылық қадағалау комитетіне түсірген шағымдарын қарастыратын болсақ, 2011 жылы мәлімет бойынша қолма – қол ақшасыз есеп айырысу кезіндегі шағымдар саны 2500-ды құраған екен, яғни, ол шағымдардың 50-ін қарастыру барысында, оның 23-і қолма-қол ақшасыз есеп айырысу барысындағы тарифтердің жоғарылығына қатысты болса, 27-сі төлем карталарын пайдалану бойынша орын алған проблемаларды қамтып отыр. Яғни, шағымданушылар банкоматтардан ақшаның дұрыс берілмеуі, ақшаларды заңсыз ұстау, банктік шоттардағы ақшаның жоғалуы, комиссиялық қалулардың жоғары болуы, әсіресе жалақы беру қызметтеріне қатысты бәсекелестіктің болуына қарамастан, тарифтердің жоғары деңгейі сақталуы секілді және т.б. проблемалар бар [5].

Бұдан шығатын қорытынды несие беру саясаты мен банктің жалпы жұмысын қайтадан қарастыру жөн. Яғни қатаңдату, халықтың қаржылық жағдайының нашарлануын есепке ала отырып, қорландыру саясатын, сыртқы көздердің артуы керек. Банктеріміздің Ұлттық экономиканы соның ішіндегі қарапайым халықтың мүддесінің ескерілмей жатқанының көрінісі деп түсінеміз. Мұндай банк саласындағы келеңсіздіктерді жою үшін мемлекеттің тікелей араласуы міндеті және өз кезегінде Ұлттық банктің де белсене араласып, тиімді жаңалықтарды енгізуі міндетті.

Әдебиеттер:

1. Мақыш С.Б. «Коммерциялық банк операциялары». - Алматы-2002ж.
2. Деньги, кредит, банки. Учебник под ред. Колесникова В. – СПб: Питер-2001г.
3. Сейтқасымов Ф.С. «Ақша, несие, банктер». – Астана, 2009.
4. www.afn.kz
5. www.kazks.kz

ӘОЖ 336.761 (574)

ҚР ҚОР НАРЫҒЫНЫҢ НЕГІЗГІ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН ДАМУ ПЕРСПЕКТИВАЛАРЫ

Ахметқали Т.А. - қаржы және банк ісі кафедрасының оқытушысы, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Бұл мақалада Қазақстан қор нарығының негізгі мәселелері жалпы сипатталып, даму перспективалары көрсетілген.

Негізгі ұғымдар: қор биржасы, қор нарығы, бағалы қағаздар, инвестициялар, қаржылық ресурстардың құйылымы.

Экономикалық қатынастардың тұрақтылығы кез-келген әр елдің қарқынды дамуының негізі болып келеді. Нарықтың экономиканың ғаламдануы жағдайында экономикалық факторлардың өзгерістері жалпы Қазақстан Республикасының әлемдік нарықтық қатынастар жүйесінде бәсекеге қабілеттілігін сақтап тұруда өте маңызды болып табылады.

Экономикалық факторлардың тербелістері жағдайында кез келген қаржы нарығында ақша қаражаттары ағымын меншік иелерінен қарыз алушыларға бағыттап отыратын қаржы институттары негізгі рөлді атқарады. Көптеген әлеуметтік-экономикалық процесстер реттеліп, оның ішінде капиталдың инвестициялануы мен халықтың қаражаттырының орталықтандырылуы жататын қаржы нарығы қазіргі экономика дамуында маңызды рөл атқарады. Ал бұл қор нарығының қызмет етуінің алғышарты болып табылады. Қор нарығы арқылы халықтың бос ақша қаражаттарын бағалы қағаздарға инвестициялауға жұмылдыруға ынталандыру болып табылады. Экономикалық

факторлардың теңгерімділігін қамтамасыз етуде қор нарығы қызметінің тиімді жүргізілуі үшін мемлекеттік деңгейде әсер беретін механизм қажет болды.

Қазақстан қор нарығының дамуына халықтың бос ақша қаражаттарын жұмылдырып, тартуда қаржылық делдалдардың арасында жоғары білікті мамандар санының артуы маңызды. Қор нарығына деген халықтың ғана емес, кәсіпорындардағы менеджерлердің де сенімі өте төмен болуы, олардың өз акцияларын ашық нарықта сату-сатып алу операцияларын жүргізуден бас тартуына, сондай-ақ аталған процестің қосымша инвестиция көзі екендігіне сенімсіз қарайды.

Экономикалық факторлардың жиі өзгерістері қазіргі таңда Қазақстан қор нарығын дамыту мақсатында ұзақ мерзімді инвестициялық стратегия жасау қажеттілігін туындатты.

Қор нарығы арқылы экономиканың нақты секторына қайта бөлінетін ресурстардың нақты үлесі, инвестициялық қорлардың Қазақстандағы әлеуметтік және экономикалық мәселелерді шешу рөлі мен орны толыққанды анықталмаған. Осыған орай экономикалық факторлардың өзгермелілігі шарттарында қор нарығының нақты тиімді қызмет ету моделін құруда, сонымен қатар, оның өзіне тән ерекшеліктері мен инфрақұрылымы туралы сұрақтар әлі де пікірталас тудырады. Қор нарығына мемлекеттің араласуы анықталғанымен де, әлі күнге дейін оның нақты механизмі нақтыланбаған, сонымен қатар, Қазақстан қор нарығының басқа да дамушы мемлекеттер арасында бәсекеге қабілеттілігінің барлық мүмкіндіктері толық ашылмаған. Қазіргі уақытта Қазақстан қор нарығы бастапқы даму деңгейінде екенін байқауға болады. Айтарлықтай дамыған заңнамалық реттеу мен бастапқы институционалды инфрақұрылым, қор нарығының кәсіби қатысушылар, эмитенттер мен инвесторлар бар, қор нарығының классикалық қаржы құралдарының негізгі жиынтығы даму алған. Бірақ қор нарығының халықаралық деңгейдегі бәсекеге қабілеттілігі мен оның халықаралық капитал нарықтарына сенімді түрде ықпалдасуын қамтамасыз ету үшін мемлекет пен қаржы қауымдастығы тарапынан қосымша шаралар қабылдануы қажет. Дегенмен де, қазіргі таңда қор нарығының қызмет етілуінің тиімділігі кез келген мемлекеттің қаржы жүйесінің тұрақтылығын сақтауда маңызды рөл атқарады. Инфрақұрылымның қалыптасуы қор нарығының дамуымен және келісімдер көлемінің өсуімен параллельді жүреді. Сондықтан сауда, клиринг, есеп айрысулар және бағалы қағаздарды ұсыну жүйелері, бағалы қағаздар нарығының функциялануының тиімділігін жоғалтулар мен келісімдердің дұрыс орындалмауын төмендету жолдарын жоғарлатуға алып келеді. Инфрақұрылымның жеке бір элементінің экономикалық тиімділігін бағалау үшін, кез-келген элементтің қызметі нәтижесінде пайда болатын үнемдеулерді өлшеу қажет.

Айтып кеткендей, бағалы қағаздар нарығы қаржы нарығының құрамдас бөлігі болып табылады, яғни олар өзіне тән инфрақұрылымы бар күрделі экономикалық қатынастар саласы. Егер нарықтық механизм, өндіріс құралдарының нарығы, тұтынушы тауарлары, жұмыс күші, шикізат, қызмет, ақпарат және қаржы нарықтарының бірігуі негізінде қызмет етсе, онда ол қоғамдық ұдайы өндіріс процесінің тиімді реттеушісі болады [1].

Қор нарығы капиталдарды экономика секторлары мен субъектілері арасында қайта бөлістірудің негізгі механизмі болып табылады және жалпы алғанда экономикаға өзінің елеулі әсерін тигізеді. 1991 жылы Қазақстан өзінің тәуелсіздігін алғаннан кейін, басқа да кеңестік республика елдері секілді елімізде экономикадағы жаңа қатынастарды қалыптастыру мен бизнес-процесстерді түпкілікті қайта құруда мәселелер туындайды. Соңғы жылдар ішінде еліміздің қор нарығында көрһптеген өзгерістер болды. Тұрақты және мықты қаржы жүйесін құрадағы бағалы қағаздар нарығы әсерінің Қазақстан үшін маңызы айдан анық. Осы жағдайларды білетін еліміздің басшылары көңіл бөлуде, атап айтқанда, президентіміз Нұрсұлтан Назарбаев өзінің сөздерінде қор нарығын дамытудың қажеттілігін айтқан болатын.

Қазақстан қор нарығы өзгерісті кезеңді бастан кешіруде, алайда алдағы уақытта, ол тиімді және дамыған құрал болуы мүмкін. Бұл мақсаттарға жету мемлекеттің елдегі инвестициялық ахуалды жақсарту, жаңа эмитенттердің санын көбейту, қаржылық, мемлекеттік, адами әлеуетті шоғырландыру және кәсіби тәжірибелерді қолдану бойынша шараларды жүзеге асыруына байланысты мүмкін болады.

Қазіргі жаһандану жағдайында онсыз инвестициялық белсенділікті жандандыру мүмкін болмайтын қор нарығының қызмет етуі маңызды рөл атқарады. Елімізде соңғы жылдар ішінде тұрақты қызмет етуші, өзінің қалыптасқан қатысушылар шеңбері мен инфрақұрылымы бар қор нарығы қалыптасты. Бірақта әлі осы күнге дейін аталған жетістіктерге қарамастан нарық өзінің толыққанды қызметін атқара алмауда. Яғни, қор нарығының негізгі міндеті болып бағалы қағаздар арқылы ақша құралдарын шоғырландырып, оларды инвестицияларға жүзеге асырудан тұрады. Инвестициялау негізінен қор нарығының маңызды қызметі және бұл нарық бағалы қағаздардың еркін айналымын процесіндегі құнын реттейтін жай ғана табиғи нарықтық механизм ғана емес, нарықтық экономикадағы инвестициялық механизмнің ерекше формасы. Қор нарығының көмегімен экономика салалары арасында капитал қозғалысы жүреді, яғни бос ақша құралдары бар тұлғалар өз капиталын сақтау және көбейту мақсатында инвестициялауды жүргізсе, ол қаражаттарға мұқтаж тұлғалар өзінің бағалы қағаздарын шығара отырып, өзіне қажетті ақша құралдарын тарта алады. Қор нарығы өзіне жүктелген

міндеттерді тиімді атқаруы үшін тиісінше оның инфрақұрылымы, қор нарығында қызмет ететін маманданған ұйымдардың болуы қажет.

Әлемдік тәжірибе көрсеткендей, инвестицияларды қор нарығы, яғни бағалы қағаздар шығару арқылы тарту тиімді болар еді. Бірақ елімізде қор нарығының инвестициялық процесіне әсер ету деңгейі төмен, яғни көптеген отандық кәсіпорындардың қор нарығын инвестицияларды тартудың құралы ретінде қарамауы себебіен болып отыр. Қор нарығының жағдайын қарастыра отырып, оның кемшіліктеріне, сапалы қаржы құралдарының тапшылығына, акция мен облигация нарықтарының төменділігіне, туынды қаржы құралдары нарығының дамымауына тоқталған жөн.

Елбасы Нұрсұлтан Назарбаев өз жолдауында: «Отандық қор нарығын жұмыс істеуге мәжбүрлеп, ол 2020 жылы ТМД мен Орталық Азиядағы ислам банкінің өңірлік орталығына айналуы және Азиядағы жетекші қаржы орталықтарының ондығына енуі тиіс» деген болатын. Осы тұрғыдан Қазақстан үшін отандық қор нарығын дамыту бойынша пәрменді қадамдар жасайтын уақыт жетті. Қазіргі уақытта қор нарығының жағдайына талдау жүргізу және де нарықтың дамуын тежеп отырған мәселелерді қарастыру өзекті болып отыр [2].

Бүгінгі таңда еліміздің қор нарығының жай-күйін сипаттайтын негізгі индикатор ол Қазақстан қор биржасы (KASE) болып табылады. Айналымында акциялар, корпоративтік облигациялар, Қазақстан Республикасының мемлекеттік бағалы қағаздары, халықаралық қаржы ұйымдарының облигациялары мен шетелдік мемлекеттік бағалы қағаздар, вексельдер, мемлекеттік және корпоративтік бағалы қағаздармен автоматтық және тікелей репо инструменттері, шетел валютасы бар Орталық Азияның ең ірі, әмбебап, ұйымдастырылған қаржы нарығының операторы болып табылады. Қазақстан қор биржасының стратегиялық мақсаты болып әлемдік инвесторларға қауіп-қатері төмен әр түрлі қаржы инструменттерін жетілген халықаралық тәжірибеге сәйкес сатып, сапалы қосымша биржа қызметтерін пайдалануға мүмкіндік беретін, жетекші өңірлік қаржы орталығы ретінде қалыптасу. Қазақстан Республикасының қор биржасын дамыту қазіргі заман талабына сай, мәселен бағалы қағаздар нарығы арқылы жеке, заңды тұлғалар өздеріне капитал құра алады және белгілі бір пайда табудың жолы, ал, мемлекет үшін бюджет қорын толтыру мен ақша айналымын реттеу болып табылады.

Бағалы қағаздардың инвесторлары үшін жалпы мәселе ресурс салымдарына нақты құралдарының жоқтығы. Қазақстан экономикасының ерекшелігі болып кәсіпорындар дамуын қаржыландыру үшін негізінен өз меншік құралдары есебінен және де екінші деңгейлі банктерден алған несиелері есебінен жүзеге асыруы табылады. Бұл өз кезегінде қор нарығы қатысушыларының төмен болуына және сәйкесінше нарықтың төмен капитализациялануына әкеледі. Кәсіпорындардың көп бөлігі өз өндірісін кеңейту үшін қор нарығын өз қаржы ресурстарын толықтыру көзі ретінде қарастырмауда. Қазақстан қор нарығында компанияны бақылауда сақтау үшін ірі акционерлер компанияның акциясының үлкен бөлігін сатып алатын жағдай орын алуда. Әрі қарай ол акциялар сатылмайды. Халықтың бос құралдары, формасында инвестициялық ресурстардың үлкен потенциалы қолданылмайды. Осылайша, қазіргі қор нарығында қаржы құралдарының саны мен сапсы шектеулі.

Қазақстан қор нарығының дамуын тежеп отырған кедергілерді құқықтық, әкімшілік және экономикалық кедергілер деп топтастыруымызға болады. Соңғы уақытқа дейін еліміздің қор нарығының дамуын тежеп отырған негізгі мәселелер ол құқықтық-нормативтік базаның жетілмеуі болып табылады, дәлірек айтатын болсақ, бағалы қағаздар нарығындағы заңдылық инвесторлардың құқықтары мен қызығушылықтарын қорғауды қамтамасыз ету мәселелерін толық ашпады. Сонымен бірге, эмитенттердің қор нарығына шығуға деген қызығушылығының төмендігі болды. Оның себебі эмитенттердің бағалы қағаздарын орналастыруға листингтік талаптың жоғары болуы, аудит шығындары секілді мәселелері.

Сондай ақ елімізде қор нарығының дамуын тежеп отырған басты фактор ол халықтың көп бөлігінің өмір сүру деңгейінің төмен болуы. Халықтың акция мен облигация сатып алуынан басқа олардың күнделікті тұрмыс-тіршілігінің мәселелері толғандырады. Ол дегеніміз қор нарығының белсенді қатысушысы бола алатын орта тап азаматтарының төмен пайызы болып табылады. Одан басқа халықтың қаржылық сауаттылығының төмендігін айтуға болады.

Қазақстан қор нарығында мәселелер мен кездесіп отырған қиыншылықтарға қарамастан, нарықтың даму болашағы бар. Өйткені ел экономикасында соңғы жылдары маңызды сандық және сапалық өзгерістер орын алды. Атап айтатын болсақ, жетекші рейтингтік агенттіктердің республикамыздағы инвестициялық жағдайдың тұрақты екендігін айқындауы [3].

Қолдағы бос ақша қаражаттарды отандық қор нарығына тартатын болса ол экономикаға да тиімді. Өйткені, қор нарығында ақшаны отандық компаниялардың акциясына салады, соның жұмысын жандандыруға өз үлесін қосады. Олар сонда шетелден инвестиция тартпайды немесе банктен несие алмайды. Бағдарламаға қатысқан елдің қарапайым тұрғыны үшін тиімділігі – акциялар арқылы компанияларды басқаруға қатысуға мүмкіндік алатындығына, сол сияқты акция дивидендінен, сондай-ақ нарықтағы қағаз құнының өсуінен пайда алуға болатындағында. Сонымен бірге акцияларды иелену қатысушы компаниялардың ашықтығын және ондағы корпоративті басқару деңгейін көтеруге көмектеседі. Тағы да бір мәселе қор нарығына қатысушылардың аздығы және сол қатысушылардың өз қызметі жайлы жарияламауы деуге болады. Сол себептен де қор нарығы дамымай жатқан болар. Қазіргі жағдайда отандық бағалы қағаздар нарығының өзекті мәселелері болып Қазақстан қор

биржасындағы қаржылық құралдардың тапшылығы. Бағалы қағаздар нарығы ел экономикасы дамуының маңызды бағыттарының бірі болып табылады. Дамыған мемлекеттердің бағалы қағаздар нарығы аясында Қазақстанның акциялар нарығы әлі де жете дамымаған. Бағалы қағаздар нарығының ең басты мәселелерінің бірі – акционерлік қоғамдардың көп болуына қарамастан, акциялардың еркін айналыста жоқтығы. Кәсіпорындардың акциялары негізінен ірі инвесторлардың бақылау пакетінде шоғырланған, ал бұл инвесторлар кәсіпорындарды бақылауынан шығарғысы келмейтіні анық. Сондықтан да акциялардың шектеулі саны ғана айналыста жүреді, бұл жағдай қор нарығының өз қызметін белсенді жүргізуіне кедергі жасайды [4].

Қазақстандық бағалы қағаздар нарығын дамытудың басым бағыттары деп төмендегілерді айтуға болады:

- инвестициялау мүмкіндіктерін одан әрі кеңейте түсу;
- қазақстандық акциялар мен мемлекеттік емес облигациялардың сапасы мен тартымдылығын жоғарылату;
- инвестициялаудың ұжымдық формалары арқылы халықтың жинақтарын нақты экономикаға тарту тетіктерін құру.

- бағалы қағаздар нарығына қатысушылар қызметін бақылау жүйесін дамыту.

Сонымен, жоғарыда айтын кеткендей қор нарығы қаржы нарығының құрамдас бөлігі болып келеді. Оның пайда болуы мен дамуы шаруашылық қызметті кеңейту жағдайында инвестициялық ресурстарды тарту қажеттіліктерінің өсуімен тікелей байланысты.

Сонымен қатар, Қазақстан қор нарығы тек қана жергілікті инвесторлардың ресурстары есебінен дами алмайды. Осыған байланысты, жергілікті нарыққа қазақстандық қор нарығын дамытуға әрекеттендіретін халықаралық инвесторлардың капиталдарын тарту маңызды. Қазіргі таңда, инвесторлар көп жағдайларда тікелей салымдарға қызығушылық танытады, Қазіргі таңда экономиканы қор нарығы арқылы реттеу керектігін мойындау уақыты жетті, себебі қор нарығы барлық нарық субъектілерінің қаржы ресурстарының экономиканың болашағы бар салаларына тиімді құйылымын қамтамасыз ете алады.

Қазақстан қор нарығы жергілікті инвесторлар ресурстарымен ғана дами алмайды, ол жеткіліксіз. Осыған байланысты жергілікті нарыққа Қазақстан қор нарығын дамытуға мүмкінді беретін сыртқы инвесторларды тарту маңызды болуда. Қор нарығына жеке капиталды келуді ынталандыру үшін инвесторларды эмитенттер жайлы барлық керек мағлұматтармен қамтамасыз ететін қор нарығын құраушы аналитикалық және ақпараттық деңгейді жоғарылату қажет.

Әдебиеттер:

1. Утеев Б.Ж. Қазақстан Республикасы қор нарығын реттеудің негізгі бағыттары //Вестник университета «Қайнар», 2011 - № 3/1. – С.48-51.
2. Бимендиева Л.А., Еркебаев Б.Х. Қазақстан қор нарығы: қазіргі жағдайы мен даму болашағы //Вестник КазНУ, 2014.- №2. - С.35-40.
3. Утеев Б.Ж. Әлемдік және Қазақстан қор нарығы //Вестник КазНУ, 2013. - №4. - С.85-91.
4. Супугалиева Г.И. Қазақстан Республикасындағы бағалы қағаздар нарығының кейбір мәселелері //Финансовый менеджмент, 2008. - №12. - С. 8-11.

УДК 339.9

АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В 2004-2013 ГГ.

Балынин И.В. - аспирант кафедры «Государственные и муниципальные финансы» Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, РФ, г. Москва

В статье представлены результаты анализа внешней торговли Российской Федерации и Республики Казахстан в разрезе экспорта и импорта в 2004-2013 гг. Дана оценка перспективам развития социально-экономического сотрудничества в контексте взаимодействия в рамках Евразийского экономического союза.

Ключевые слова: евразийский экономический союз, внешняя торговля, экспорт, импорт.

В настоящее время решение многих экономических и социальных вопросов невозможно без взаимного сотрудничества между государствами. Огромное значение для формирования долгосрочных партнерских отношений между государствами имеет развитие торговых отношений. В связи с этим целесообразно изучить объемы внешней торговли Российской Федерации и Республики Казахстан. Для этого используем официальные данные Федеральной службы государственной статистики за период с 2004 по 2013 гг.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Так, в таблице 1 представлены результаты анализа экспорта в Республику Казахстан из Российской Федерации.

Таблица 1 – Экспорт в Республику Казахстан из Российской Федерации

Годы	Экспорт, млн. дол. США		Темп роста экспорта в Республику Казахстан, в %	Темп роста экспорта в страны СНГ, в %	Доля экспорта в Республику Казахстан в общем объеме экспорта в страны СНГ, в %
	В Республику Казахстан	Всего со странами СНГ			
2004	4664	29471	х	х	15,83
2005	6524	32627	139,88	110,71	20,00
2006	8967	42310	137,45	129,68	21,19
2007	11920	52661	132,93	124,46	22,64
2008	13299	69656	111,57	132,27	19,09
2009	9147	46811	68,78	67,20	19,54
2010	10796	59685	118,02	127,50	18,09
2011	14099	79435	130,59	133,09	17,75
2012	15080	78107	106,96	98,33	19,31
2013	17460	73490	115,78	94,09	23,76
2013 к 2004	+12796	+44019	374,36	249,36	+7,93

Источник: составлено и рассчитано автором на основании официальных данных Федеральной службы государственной статистики

По данным таблицы 1 следует сделать вывод о том, что в исследуемом периоде ежегодно объем экспорта в Республику Казахстан увеличивался (за исключением 2009 года, где выявлено снижение на 31,22%). При этом, ежегодные темпы роста экспорта в Казахстан были выше, чем темпы роста экспорта в страны СНГ (за исключением 2008, 2010 и 2011 гг.). При этом, объем экспорта в Казахстан увеличился в 2,74 раза, а в страны СНГ – лишь в 1,49 раза. Важно также подчеркнуть, что значительно увеличилась доля экспорта в Республику Казахстан в общем объеме экспорта в страны СНГ – с 15,83% в 2004 году до 23,76% - в 2013 году (+7,93%).

В таблице 2 представлены результаты анализа импорта в Российскую Федерацию из Республики Казахстан. Так, выявлен ежегодный рост объемов импорта из Республики Казахстан в Российскую Федерацию (за исключением 2005 и 2009 годов). При этом, доля импорта из Республики Казахстан в общем объеме импорта из стран СНГ увеличилась на 1,13% - с 19,36% до 21,81%. При этом, объем импорта из Республики Казахстан увеличился в 2,63 раза (при общем увеличении импорта из стран СНГ – в 2,33 раза).

Таблица 2

Годы	Импорт, млн. дол. США		Темп роста импорта в Российскую Федерацию из Республику Казахстан, в %	Темп роста импорта в Российскую Федерацию из стран СНГ, в %	Доля импорта в Российскую Федерацию из Республики Казахстан в общем объеме импорта из стран СНГ, в %
	Импорт, млн. дол. США	Всего со странами СНГ			
2004	3429	17713	х	х	19,36
2005	3225	18995	94,05	107,24	16,98
2006	3840	22374	119,07	117,79	17,16
2007	4623	29871	120,39	133,51	15,48
2008	6379	36607	137,98	122,55	17,43
2009	3697	21818	57,96	59,60	16,95
2010	4478	31606	121,12	144,86	14,17
2011	6579	44841	146,92	141,87	14,67
2012	8618	41642	130,99	92,87	20,69
2013	9011	41309	104,56	99,20	21,81

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

2013 к 2004	+5582	+23596	262,78	233,22	+2,45
-------------------	-------	--------	--------	--------	-------

Как известно, 29 мая 2014 года на заседании Высшего Евразийского экономического совета в столице Казахстана был подписан договор о создании Евразийского экономического союза. Странами-участниками этого объединения стали Российская Федерация, Беларусь и Казахстан. 10 октября 2014 года был подписан договор о присоединении Республики Армения, а 23 декабря 2014 года – о присоединении Кыргызской Республики

«Договор имеет эпохальное, историческое значение. Мы переходим на принципиально новый уровень взаимодействия», - именно такую оценку дал Президент Российской Федерации Владимир Путин [7]. В этом аспекте следует отметить, что подписанный договор обеспечивает свободное передвижение товаров, услуг, капитала и рабочей силы на территории государств-членов Евразийского экономического союза.

Важность и значимость подписания этого договора отметил и Президент Беларуси Александр Лукашенко:

«Не один год мы шли по пути евразийской интеграции. Но мы видели цель. Жизнь показала, что мы выбрали правильный путь, чтобы не допустить дезинтеграции советского пространства. Какие обвинения нам пришлось выслушать: и воссоздание империи, и утраты суверенитета. Всякое было. Кого-то мы теряли на этом пути, я имею в виду Украину времен Кучмы, ноша оказалась тяжелой. Уверен, рано или поздно Украина поймет, где ее счастье» [7].

Подписанный договор состоит из четырех частей. Так, в первой части («Учреждение Евразийского экономического союза») обозначены ключевые термины, принципы, цели, компетенция и право Союза, его органы, бюджет, внешний аудит и международная деятельность. В свою очередь, во второй части («Таможенный союз») описано информационное взаимодействие, принципы формирования статистической информации, порядок осуществления таможенного и технического регулирования, внешнеторговой политики, а также принципы функционирования таможенного союза. Особое внимание уделено регулированию обращения лекарственных средств и медицинских изделий, а также защите прав потребителей. В третьей части («Единое экономическое пространство») обозначены направления макроэкономической политики, цели и принципы валютной политики, общие принципы и правила конкуренции. Более того, внимание уделено также регулированию финансовых рынков, интеллектуальной собственности, энергетике, промышленности, транспорту, налогам и налогообложению, порядку торговли услугами, осуществлению инвестиционной деятельности, трудовой миграции, а также государственным и муниципальным закупкам.

Наконец, в четвертой части («Заключительные и переходные положения») детально прописаны переходные положения в разрезе отдельных разделов договора. Кроме того, обозначены заключительные положения, касающиеся социальных гарантий, привилегий, иммунитетов, вступления в Союз и выхода из договора, рабочего языка его органов, разрешения споров и других вопросов.

Договор имеет 33 приложения, среди которых Положение о Евразийской экономической комиссии, Статут Суда Евразийского экономического союза, Протокол о порядке формирования и распространения официальной статистической информации Евразийского экономического союза, Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании, Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран и др.

Следует отметить, что с 6 июля 2010 года на территории Российской Федерации, Беларуси, Казахстана действует Таможенный кодекс Таможенного союза (далее – ТК ТС). Так, в соответствии со статьей 2 ТК ТС «единую таможенную территорию таможенного союза составляют территории Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, а также находящиеся за пределами территорий государств - членов таможенного союза искусственные острова, установки, сооружения и иные объекты, в отношении которых государства - члены таможенного союза обладают исключительной юрисдикцией» [1].

ТК ТС включает в себя две части: общую и особенную. В состав общей части входят 3 раздела. Так, в первом разделе («Основные положения»), включающем 8 глав, приведены основные термины, используемые в ТК ТС; основные задачи таможенных органов; порядок консультирования таможенными органами; условия включения и основания для исключения из реестра таможенных представителей и перевозчиков, владельцев складов временного хранения, таможенных складов, магазинов беспошлинной торговли; их права, обязанности и ответственность; условия присвоения статуса уполномоченного экономического оператора; используемые таможенными органами информационные системы и технологии; порядок ведения таможенной статистики. В главах 6-8 раздела 1 ТК ТС внимание уделено ведению единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности таможенного союза и классификации товаров, их стране происхождения и таможенной стоимости.

В разделе 2 («Таможенные платежи»), включающем 6 глав, обозначены общие положения о таможенных платежах, льготы по их уплате, а также виды ставок таможенных пошлин. Кроме того, в этом разделе приведен порядок исчисления таможенных пошлин налогов, сроки и порядок их уплаты, условия и способы ее обеспечения, порядок возврата (зачета) излишне уплаченных (или излишне взысканных) сумм.

В 3 разделе («Таможенный контроль»), состоящем из 7 глав, представлены зоны таможенного контроля; формы, принципы и порядок его проведения; понятие и состав взаимной административной помощи таможенных органов; системы управления рисками; порядок проведения камеральных и выездных таможенных проверок; случаи назначения, порядок, срок проведения и виды таможенной экспертизы; особенности задержания товаров и документов на них при проведении таможенного контроля.

Особенная часть включает в себя несколько разделов. Так, в разделе «Таможенные операции, предшествующие подаче таможенной декларации» перечислены основные положения о перемещении товаров через таможенную границу; порядок, место и время прибытия товаров на таможенную территорию таможенного союза, а также убытия с нее; общие положения, места и срок временного хранения товаров, операции с ними.

В свою очередь, в разделе «Таможенные операции, связанные с помещением товаров под таможенную процедуру» указаны необходимые документы и сведения для осуществления таких операций, а также порядок, место и время, а также уделено внимание таможенному декларированию товаров и их выпуску.

В разделе «Таможенные процедуры» представлены общие положения о таможенных процедурах, их виды, порядок помещения, виды и изменение.

Нормы права, представленные в разделе «Особенности перемещения через таможенную границу и совершения таможенных операций в отношении отдельных категорий товаров», регулируют особенности пересылки товаров в международных почтовых отправлениях, перемещения товаров отдельными категориями иностранных лиц, совершения таможенных операций в отношении припасов, а также товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, перемещения товаров трубопроводным транспортом и линиями электропередачи, перемещения товаров для личного пользования.

В разделе «Переходные положения» указаны как общие переходные положения, так и в отношении отдельных лиц, таможенных операций, статусе товаров и таможенных процедурах и др.

Таким образом, на основании проведенного исследования необходимо сделать вывод о развитии внешнеторговых связей между Российской Федерацией и Республикой Казахстан. В свою очередь, исторически значимое решение о создании Евразийского экономического союза открывает для государств-членов новые возможности для взаимовыгодного партнерства и сотрудничества в различных областях.

Литература

1. Таможенный кодекс Таможенного Союза (Приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17).

2. Токтамышева Ю.С. Экспорт топливно-энергетических ресурсов как фактор социально-экономического развития России // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2014. № 2 (27). С. 240-245.

3. Дроздова С.А. Таможенный Союз и единое экономическое пространство – основа формирования Евразийского экономического союза // Таможенное дело. 2014. № 4. С. 12-15.

4. Мансуров Т.А. ЕВРАЗЭС: от интеграционного сотрудничества к Евразийскому экономическому союзу // Международная жизнь. 2014. № 10. С. 15-34.

5. Договор о Евразийском экономическом союзе. – [Электронный ресурс]. URL: <http://www.economy.gov.ru/wps/wcm/connect/economylib4/mer/about/structure/depsng/agreement-eurasian-economic-union>

6. Евразийская экономическая комиссия.– [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/Pages/default.aspx>.

7. Президенты подписали договор о создании ЕАЭС. – [Электронный ресурс]. URL: <http://izvestia.ru/news/571652>.

ЕУРАЗИЯЛЫҚ ИНТЕГРАЦИЯ – ЖАҒАНДЫҚ ЭКОНОМИКАҒА ЖОЛ

Баязитова И.А – қаржы және банк ісі кафедрасының оқытушысы, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университет

Бұл берілген мақалада Еуразиялық интеграция жаһандық экономикаға жол ашатын бағыт ретінде қарастырылған.

Негізгі ұғымдар: Еуразиялық интеграция, Еуроодақ, жаһандану, инновация.

Жаһанданған заманда интеграцияға ұмтылыстың болуы заңдылық. Шағын мемлекеттерді былай қойғанда, алпауыт елдердің өзі экономика мен саясатта өзіне серік іздейді. Одаққа бірігу, бір жағынан, экономикалық мүддеге байланысты болса, екінші жағынан, қорғанудың бір әдісі іспетті. Себебі, біз континенталды, мұхитқа шығар тура жолы жоқ мемлекетпіз. «Досы көпті жау алмайды» деген нақыл сөз өз маңызын жойған емес [1]. Тарихи деректерге сүйенсек, шекараны біржола ашып тастап, одақ құрған деректер кездеседі. ХІХ ғасырда-ақ Франция мен Монако, Швейцария мен Лихтенштейн арасындағы кедендік одақ жаңа тарихи кезеңдегі зайырлы принциптермен құрылған алғашқы құрылымдардың бірі болып табылады. Ал қазір АҚШ, Мексика, Канада үштігінің НАФТА одағын, Еуропалық одақты, Оңтүстік-Шығыс Азиялық АСЕАН, Оңтүстік Американың бірқатар елдерін қамтитын Mercosur сияқты бірнеше әлемдік құрылымдарды атауға болады. Осы аталған құрылымдарға мүше-мемлекеттердің қай-қайсысы да әлемдік бәсекеде өз мүддесін қорғау үшін ғана емес, бір-бірінің мүддесін бірлесіп қорғау үшін де біріккен.

Кеден одағы да осы мақсатта құрылған. Сондықтан да бүгінгі жаһандану заманында біз кедендік одақтан кете алмаймыз. Кеден одағы түрлі бағыттағы ынтымақтастыққа жол аша отырып, бірлескен өндіріс орындарын құру есебінен одақтас елдердің индустрияландыру саясатына ықпал етуге мүмкіндік беріп, сыртқы тауарлар экспанциясынан қорғануға жол ашады. Сонымен қатар, елдердегі тауар құны теңестірілген соң, бәсекелестік басталатыны тағы бар. Ал бәсеке бар жерде, сапаның артатыны заңды құбылыс. Мұндай пікірді Ресей, Қазақстан және Беларусь елдерінің экономист-сарапшылары бірауыздан айтуда [2].

Әлем мемлекеттерінің интеграциясы үйреншікті құбылысқа айналды. Бұл үрдіс бүкіл дүниежүзінде жүріп жатқандықтан, Еуразия құрлығында қалыс қалмады. Интеграция үрдісі Еуропада ХХ ғасырдың ортасында басталды. Еуразия кеңістігіндегі интеграция Қазақстан Республикасының сыртқы саясатының негізгі басымдылықтарының бірі болып табылады.

Интеграция бұл егемендіктерін сақтап қалатын, тәуелсіз мемлекеттердің одағы, бірақ, саясаттың қатаң нақты салаларында өздерінің әрекеттерін реттеу үшін ұлттықтан жоғарғы органдарға егемендігінің кейбір бөлігін табыстау. Бұл анықтамадан көретініміз интеграциялық үрдіске қатысқысы келетін мемлекет ұлттықтан жоғарғы органдарға өзінің егемендігінің кейбір бөлігін өз еркімен береді, себебі, бұлай болмайтын болса, соңғысы дұрыс жұмыс істей алмайды. Сонымен бірге, егемендіктің кейбір бөлігін табыстау саясат саласында емес, экономика, сауда, қаржы және т.б. салаларда жүретіндігінен көрсетті. Бұны Еуропалық Одақ үлгісінен көруге болады. Сондықтан да, бұл одаққа одақтың мүшелері болып табылмайтын Еуропаның елдері кіруге ұмтылуда. Олар ЕО-тан пайда көзін көруде. Сонымен, ЕО-тан пайда байқайтынымыз интеграция интеграциялық үрдіске қатысушы мемлекеттердің саяси егемендігіне қол сұқпайды. Бұл оның негізіне демократия принциптері, яғни мемлекеттің құндылығы, оның еркіндігі мен егемендігі, тең құқықтылық және адам құқығының қорғалуы сияқты түсініктер кіретіндігін көрсетеді.

Дәл осы интеграция кезеңінде қазіргі халықаралық қатынастарға демократия құндылықтары ене бастады. Интеграция – Еуразия мемлекеттерінде демократия мен демократиялық режимнің орнауы. Интеграциялық құрылымға енетін елдердің арасында интеграциялық үрдістің әрбір кезеңінде экономикалық кедергілер жойылып отырады. Нәтижесінде интеграциялық блогтың шекарасында біріңғай экономикалық кеңістік құрылады. Барлық мүше мемлекеттер өзара сауданың дамуы, өндірістің қарқынды өсуі мен кедендік бақылауға кететін шығынның азаюы арқасында ұтады.

Еуразиялық интеграция мәдени-гуманитарлық байланыстарды, туризмді жемісті дамыту үшін көптеген басымдықтар береді. Осының барлығы – миллиондаған адамдар үшін нақты тиімділік. Әлемдік экономиканың бүгінгі күнгі даму динамикасы мен тенденциялары жеке мемлекеттің немесе елдің емес белгілі-бір одақтар, альянстар немесе конфедерациялардың біріккен іс-қимылының нәтижеге жеткізуді көрсетіп отыр. Жаһандану жағдайында экономикалық интеграцияның ролінің артуына себеп болуда.

Біріншіден, еуразиялық интеграция – ол, ең алдымен, саяси егемендікке ешқандай нұқсан келтірместен, тауарлардың, қызметтердің, инвестициялардың, еңбек ресурстарының, кәсіпкерлік белсенділіктің алға басуы үшін кедергілерді алып тастау мақсатын көздейтін экономикалық бірлестік.

Екіншіден, бұқаралық ақпарат құралдары ұлттық қауіпсіздік тұрғысынан алғанда сезімтал

мәселелердің қатарына жатады, сондықтан ол экономикалық интеграция құралы болып табылмайды және ешқандай түрде құрылатын одақтың құзырына берілмек емес. Бұл Қазақстанның ұстанымы болатын, түптеп келгенде ол біздің еріптестеріміз тарапынан да қолдау тапты.

Үшіншіден, жоғары технологиялық салаларды, бірінші кезекте телекоммуникацияны интеграциялау үшін жақсы алғышарттар қаланбақ. Ақпараттық технологиялар саласының мейлінше шапшаң дамидыны баршаға мәлім. Әлемдік брендтер тәжірибесін пайдалана отырып, бірлескен жобалар құру барысында осы жайтты тиімді пайдалану қажет. Әрине, бұл интеграциялық құрылым туралы кереғар пікірлер де айтылып қалып жатады. Оған себеп кейбір ресейлік саясаткерлер мен журналистердің бұл құрылымды Ресей империясын қайтадан қалпына келтіру жолындағы әрекет деп бағалауында. Мұндай пікірлердің болуы заңды, өйткені, Қазақстан, Ресей және Беларусь елдерінің өзара ынтымақтастықты күшейтіп, экономикалық тұрғыдан биік нәтижелерге жетуіне іштей қарсылар да жоқ емес, әрине [3].

Еуразиялық интеграция арқылы мәдени байланыстар нығайып, білім мен ғылымдағы озық жетістіктер ортаға салынады. А.Ясауи атындағы ХҚТУ жастар ұйымының төрағасы Бағлан Ермаханов: «Кез-келген елмен тең дәрежелі байланысқа түсе алатынымызды көрсете аламыз. Интеграцияның басты мақсаты – халықтардың әлеуметін жақсарту, экономикасын көтеру. Соның арқасында білім-ғылым саласы, басқа бағыттар да өз деңгейіне көтеріледі деген сенім бар», – деді. Яғни, еуразиялық интеграция тек қана экономиканың дамуына ғана үлес қоспай, білім мен ғылымның дамуына жол ашады деп айтуға болады.

ЕО және еуропаның дамыған мемлекеттерінің тәжірибесін ескере отырып, еуразиялық интеграция жағдайында қолайлы экономикалық және саяси қарым-қатынас орнаған БЭК кіретін елдермен өнеркәсіп, білім, ғылым, жаңа технологиялар саласында бірлескен жобаларына қатысу немесе жасау маңызды. Мемлекеттің «2050 Стратегиясы», әлемнің бәсекеге қабілетті 30 елінің қатарына ену және қуатты ұлттық инновациялық жүйенің (ҰИЖ) жұмыс істеуі үшін, оның базалық институттарын дамыту қажет.

Батыс Еуропа елдерінің бай тәжірибесі интеграция ұлттық экономикалардың бәсекеге қабілеттілігін арттыруын қамтамасыз ететіндігін дәлелдейді. Интеграциялық бірлестіктерді құру олардың қалыптасып келе жатқан нарықтар мен дамушы елдердің егемендігіне шынайы қауіптер төндіруі мүмкін ірі трансұлттық және ұлттық құрылымдарға қарсы тұруына себін тигізеді. Заманауи жағдайда аймақтық интеграция әлемдік дамудың үстемдік ететін үрдісі бола бастауда. Қазіргі кезде барлық әлем – бұл аймақтық одақтардың жиынтығы. Батыс Еуропада, Солтүстік және Оңтүстік Америкада, Оңтүстік-Шығыс Азияда, посткеңестік кеңістікте және Африкада ортақ экономикалық және геосаяси мүдделермен байланысты ірі аймақтық бірлестіктер бар. Оларды құрудың мақсаттары мен себептері әртүрлі болды, бірақ әлемдік экономиканың жаһандану аясында олардың барлығы олармен біріккен мемлекет топтарында ұлттық мүдделерін қорғауға бағытталды. Олардың жеке мемлекеттің мүмкіндіктерімен салыстыруға келмейтін күштері осында [4].

Өспелі жаһандану жағдайында әрбір мемлекет пен жалпы аймақ үшін ұлттық экономикалардың экономикалық өсуіне жету және халықты әл-ауқаттылығын жақсарту аса маңызды болып табылады. Дамудың қоғамдық-экономикалық тәжірибесін қайта қарастыруды және посткеңестік кеңістік елдерінің экономикалық өзара әрекеттесудің заманауи интеграциялық үлгісін ұсынуды және ең бірінші кезекте Орталық Азия аймағы елдерінің өзара тиімді ынтымақтастық үдерісін тереңдетуде жаңа басымдықтарды айқындауды заман талап етеді. Мемлекеттердің интеграциялық бірлестікте қатысуы әлемдік нарықта өзінің экономикасының бәсекеге қабілеттілігін арттыру мен өндіріс факторларын барынша ұтымды пайдалану үшін қолайлы жағдай жасайды. Экономикалық интеграцияның тиімділігіне қандай да бір интеграциялық қауымдастық және оған кіретін мемлекеттер дүниежүзілік шаруашылық жүйесінде қандай орын алатындығына байланысты болады.

Орталық коммуникациялар қызметінде өткен брифингте парламент Мәжілісінің депутаты Мәулен Әшімбаев еуразиялық интеграцияның үш басты қағидасын атап өтті. Оның айтуы бойынша «Еуразиялық интеграция Қазақстан тәуелсіздігін сақтап, оның егемендігі мен аумақтық тұтастығын қамтамасыз еткен жағдайда ғана дамиды. Бұл – интеграцияның басты қағидасы. Екінші маңызды қағида – экономикалық прагматизм. Елдер нақты экономикалық мүддеге сай ықпалдасады. Бұл ешқандай да астарлы саяси мүдде емес, тек қана экономикалық қарым-қатынас. Соңғы қағида – мемлекеттер арасындағы теңдік және тең құқылық», – деп айтқан болатын. Сонымен қатар, Кеден одағында, Біртұтас экономикалық кеңістікте Қазақстан Республикасы мүшелес елдермен салыстырғанда бизнес жүргізу тұрғысынан бірнеше басымдықтарға ие болуда. Мысалға алатын болсақ, Ресейде қосымша құн салығы 18% құраса, Белоруссияда – 20%, ал біздің елде 12% құрап отыр. Бизнес үшін 6-8% едәуір артықшылық болып табылады. Сондай-ақ, Қазақстанда жеке табыс салығы 10% болса, Ресейде – 13%. Ал, әлеуметтік салық бізде – 11%, Ресейде – 26%. Жоғарыда аталған факторлар біздің еліміз үшін интеграцияның барынша пайдалы болатындығының айғағы іспетті [5].

Оған қоса, біздің жергілікті кәсіпкерлер үшін Кеден одағы елдерінің мемлекеттік сатып алу нарығы ашылады. Атап айтқанда, Ресей мен Беларусь елдерінде мемлекеттік сатып алулар көлемі 200 миллиард долларды құраса, Қазақстанда бар болғаны 7 миллиард доллар болып отыр. Тұтастай алғанда, Кеден одағы, алдағы уақытта Еуразиялық экономикалық одаққа кіру арқылы әлемнің

дамыған отыз елінің қатарында Қазақстанның орналасуына едәуір әсерін бермек.

Еуразиялық интеграция - 21 ғасырда өзара тиімді, ашық әрі қауіпсіз ынтымақтастық құрудың жарқын үлгісінің бірі болатынын сенімді түрде айтуға болады. Еуразиялық экономикалық одақ біздің мемлекетіміздің макроэкономикалық тиімділігін арттырады. Ал инвестициялық белсенділікке келетін болсақ, негізгі капиталға инвестиция үдемелі түрде қосылары анық. Қазірдің өзінде Еуразиялық экономикалық одаққа қатысушы мемлекеттер арасында Қазақстанның салыстырмалы басымдықтарына еліміздегі оңтайлы салықтық тәртіп, инвесторларға жасалып отырған қолайлы жағдайлар, арнайы экономикалық аймақтардың тартымдылығы себеп болуда [6].

Өспелі жаһандану жағдайында әрбір мемлекет пен жалпы аймақ үшін ұлттық экономикалардың экономикалық өсуіне жету және халықты әл-ауқаттылығын жақсарту аса маңызды болып табылады. Дамудың қоғамдық-экономикалық тәжірибесін қайта қарастыруды және посткеңестік кеңістік елдерінің экономикалық өзара әрекеттесудің заманауи интеграциялық үлгісін ұсынуды және ең бірінші кезекте Орталық Азия аймағы елдерінің өзара тиімді ынтымақтастық үдерісін тереңдетуде жаңа басымдықтарды айқындауды заман талап етеді. Мемлекеттердің интеграциялық бірлестікте қатысуы әлемдік нарықта өзінің экономикасының бәсекеге қабілеттілігін арттыру мен өндіріс факторларын барынша ұтымды пайдалану үшін қолайлы жағдай жасайды. Экономикалық интеграцияның тиімділігіне қандай да бір интеграциялық қауымдастық және оған кіретін мемлекеттер дүниежүзілік шаруашылық жүйесінде қандай орын алатындығына байланысты болады.

Орталық Азия үдерістеріне әсер ететін маңызды факторлардың бірі жетекші әлемдік аймақтық мемлекеттердің сыртқы саяси белсенділігі қала беруде. Бірнеше көп жақты экономикалық бірлестікте қатар қатысудың едәуір күрделілігіне қарамастан, Шанхай ынтымақтастығы, еуразиялық экономикалық қауымдастық, Экономикалық ынтымақтастық ұйымы және басқа да ұйымдар шеңберінде Орталық Азия елдерінің көп векторлы аймақтық ынтымақтастығы олардың сыртқы саяси серіктестерімен келісімдері үшін оларға кең «алаңды» және өздерінің сыртқы экономикалық мүдделерін іске асырудың жолдарын іздеуге объективті түрде мүмкіндіктер береді.

Еуразиялық экономикалық одақ құру идеясы екі онжылдықтан тұратын ұзақ жолдан өтті. ҚР Президенті Н.Ә.Назарбаев 1994 жылғы 29 наурыз күні М.В. Ломоносов атындағы Мәскеу мемлекеттік университетінің студенттерімен және профессор-оқытушыларымен кездесуінде тұңғыш рет Еуразиялық одақ құру туралы идеясын ұсынды. Екінші маңызды аспект: дәл осы жылы еуразиялық интеграция жаңа кезеңге өтеді – Қазақстанның, Ресейдің, Беларусьияның президенттері Еуразиялық экономикалық одақ құру туралы шартқа қол қоюды жоспарлайды. Еуразиялық идея, еуразияшылдық, еуразиялық интеграция – қазіргідей дағдарыстың қауіп-қатерінен құтылудың, жаһандану үдерісіне әзірлікпен кірігудің бірден-бір ұтымды жолы, оның сұранысына жауап болып табылады [7].

Экономикадағы дағдарыс пен ұзаққа созылған тұрақсыздық кез келген елдің бүгінгі таңда өзге елдермен ықпалдастығына байланысты екенін көрсетіп берді. Әлемнің көптеген аймақтарында ықпалдастық үдерісті жетілдіруде және әлемдегі ең дамыған отыздықтың қатарына кіретін елдердің бәрі де аймақтық және жаһандық экономикалық бірлестіктердің белсенді қатысушылары болып табылады. Ал отыздықтың қатарына ену үшін бізге де бұл Одаққа кірудің маңызы зор еді. Одақ арқылы бүгінде төрт ел арасында іскерлік саладағы бәсекеге қабілеттілікті дамытуға жағдай жасалады. Сондай-ақ, тауарлардың, қызмет көрсетудің, инвестицияның, еңбек ресурстарының еркін қозғалысы Қазақстанға әріптестерімен халықаралық экономикалық қатынастарда бірыңғай одақ болып тізе қосылуына мүмкіндік туғызады. Азаматтардың тұтыну жағдайы мен өмір сүру сапасы да едәуір жақсарады деп күтілуде. Сөйтіп, бәсекеге қабілетті алпауыт елдермен тең дәрежеде болатынымыз анық.

Әдебиеттер:

1. Шұқыжанова А.Н. Еуразиялық интеграция және егемендік мәселесі //Саясат Policy экономический журнал. – Алматы, 2013. - № 2 – С. 13-15.
2. Закиева Ж. Евразийская экономическая интеграция: трансконтинентальные коридоры сотрудничества //Интеграционные процессы в евразийском пространстве и современный мир. – Алматы: КИСИ при Президенте РК, 2012. – С. 69-73.
3. Международные экономические отношения. Интеграция: Учебное пособие /Ю.А.Щербанин, К.Л. Рожков, В.Е.Рыбалкин, Г.Фишер. – М., 2007. – С. 36.
4. 70Ибрашев Ж., Абдугазиева С. Политический аспект евразийской интеграции //Аналитик: информационно-аналитический журнал. – Алматы, 2012. - № 4 – С. 109-110.
5. Байбосынов С.Б. Еуразиялық интеграцияның өңірлік инновациялық жүйені дамытудағы мүмкіншіліктері. //KazNU Bulletin. Economics series. 2014. -№ 2 (102). – С. 197-202.
6. Чуфрин Г.И. Очерки евразийской интеграции /М.; Весь Мир, - 2013. – С. 128.
7. Нысанбаев А.Н. Евразийская интеграция – веление эпохи глобализации //Внешний фактор. - 2014. - № 1. – С. 17-21.

УДК 338.48(574)

СОВРЕМЕННЫЙ УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КАЗАХСТАНЕ

Букейханова Т.К. - к.э.н., доцент кафедры «Менеджмент» Университета «Туран», г. Алматы

В данной статье рассмотрены основные направления и проблемы развития такой высокодоходной отрасли как туризм. В условиях мирового финансового кризиса данная сфера экономики для Казахстана является наиболее значимой. Поэтому проведен анализ развития туризма в Казахстане, рассмотрены программные документы, подтверждающие

Ключевые слова: туризм, туристский рынок, Великий Шелковый путь, сфера услуг, инфраструктура.

Туризм играет одну из главных ролей в мировой экономике. По данным Всемирной Туристской Организации (ВТО) он обеспечивает десятую часть мирового валового национального продукта, свыше 11% международных инвестиций, каждое 9-е рабочее место в мировом производстве [1]. Современная индустрия туризма является одним из крупнейших высокодоходных и динамично развивающихся сегментов международной торговли услугами. Доходы от туризма устойчиво занимают 3 место после доходов от экспорта нефти, нефтепродуктов и автомобилей. Рост туризма происходит преимущественно за счет появления новых посещаемых территорий, поскольку традиционные районы мирового туристского рынка уже практически достигли предела рекреационной емкости. В связи с этим Казахстан имеет уникальную возможность занять свою нишу в мировом туристском рынке. Развитие отрасли туризма в любой стране, в т.ч. и в Казахстане обусловлено рядом факторов [2]:

- наличие туристско-рекреационных ресурсов;
- развитие всех предприятий и отраслей прямо или косвенно касающихся туризма;
- привлечение инвалюты из-за рубежа, при развитии въездного туризма;
- получение прибыли при не больших затратах;
- отсутствие затрат на приобретение первичных факторов производства;
- развитие малого и среднего бизнеса, который обеспечивает население рабочими местами;
- увеличение сектора сферы услуг;
- формирование имиджа и известность страны всему мировому сообществу.

Казахстан - огромная страна в самом центре Евразии, где под бесконечно голубым небом слились в неповторимый гармонии Восток и Запад! Туристические маршруты Казахстана – это взрыв чувств, откровение и слияние с природой.

На современном этапе развития туризма Казахстан становится более привлекательной для бизнесменов, спортсменов, ученых, любителей экстремального отдыха, а также для людей, интересующихся историей стран, расположенных на Великом Шелковом пути. Одним из наиболее привлекательным ресурсом для туристов дальнего зарубежья являются казахстанские горы. Горнолыжные базы Алматинской и Восточно-Казахстанской областях. В Алматинской области – 5 (Чимбулак, Алматау, Табаган, ЦСКА); в Восточно-Казахстанской – 2 (Изумрудный Алтай, Алтайские Альпы) [2].

Туристический потенциал рекреационных ресурсов и историко-культурного наследия позволяет республике гармонично интегрироваться в международный рынок туризма и достичь интенсивного развития туризма в стране. Это обеспечит устойчивый рост занятости и доходов населения, стимулирование развития смежных с туризмом отраслей и увеличение притока инвестиций в национальную экономику.

Индустрия туризма в Республике Казахстан на государственном уровне признана одной из приоритетных отраслей экономики. Казахстан - это уникальная природа, в которой парадоксально сочетаются полноводные реки, озера, огромные территории со знойными пустынями и поющими песками, гордые вершины горных хребтов с божественно зелеными оазисами, это древняя культура, восходящая к незапамятным языческим временам. Несмотря на то, что Казахстан обладает обширной территорией, на которой расположены потенциально привлекательные туристские зоны, туристическая отрасль страны характеризуется недостаточным уровнем развития. Его доля в валовом внутреннем продукте составляет около 1,6%.

Общий вклад туристической отрасли в ВВП Казахстана по итогам 2013г. составила 5,2%. По данному показателю Казахстан занимает 17 место из 20 стран Европы не считая стран ЕС [2]. В то же время нельзя не отметить положительную динамику развития туристической отрасли Казахстана. За 5 лет объем доходов от туризма увеличивается на 45,9% и по итогам 2013г. прямой вклад туристической отрасли в ВВП Казахстана составил 424,3 млрд тенге (рисунок 1) [2].



Рисунок 1. Объем доходов от туризма в ВВП Казахстана, млрд тенге

Количество занятых в отрасли составило 126500 человек. Сюда включается численность персонала отелей, турагентств, услуги транспорта (за исключением пригородного), ресторанов, индустрии досуга, т.е. непосредственно занятых в обслуживании туристов.

Анализ въездных туристских потоков в Казахстане показывает, что республика остается недостаточно привлекательной для зарубежных туристов. По экспорту туристических услуг Казахстан занимает 78 место в мире и 8 место среди стран Европы, за исключением ЕС [3].

По доступности, цене и уровню сервиса туристские услуги Казахстана недостаточно конкурентоспособны на мировом рынке и уступают зарубежным аналогам. Загрузка номерного фонда неравномерна. Самый высокий коэффициент загрузки номерного фонда - в гостиницах Атырауской (49,8%) и Мангистауской областях (54,1%), самый низкий - в Северо-Казахстанской (13,5%) и Алматинской областях (13,1%).

Наибольшее количество мест размещения, соответствующих мировым стандартам, сконцентрировано в важных туристических центрах - в городах Алматы и Астана, однако, даже в этих городах существует дефицит гостиниц категории 3* и 4*. Международные гостиничные бренды на рынке Казахстана представлены в ограниченном количестве и представлены только в четырех бизнес-дистанциях: в Астану, Алматы, Атырау, Актау. Стоимость размещения в гостиницах 5* в несколько раз превышает цену размещения в аналогичных номерах брендовых гостиниц Европы.

На рисунке 2 представлена средняя цена на размещение в номере Double в 5* звездочных отелях некоторых европейских бизнес-дистанциях. Высокие цены на размещение являются следствием низкой заполняемости мест размещения, недостаточно развитой конкурентной средой и сильной зависимостью от бизнес-туристов [3, С. 22].

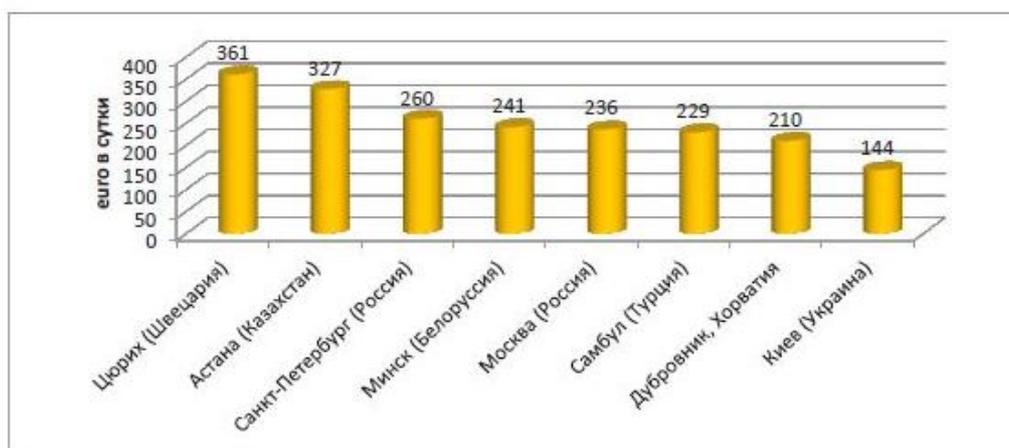


Рисунок 2. Средняя цена на размещение

Наиболее посещаемые туристами Казахстана страны: Россия, Китай, Германия, Республика Корея, Польша, Турция, ОАЭ. Нашу республику чаще всего посещают граждане России, Китая, Германии, Республики Корея, Пакистана, Польши, Турции.

Сегодня Казахстан предлагает специализированные, экстремальные туры, а также туры по Шелковому Пути в комбинации с другими странами. Но существующие турпродукты не являются перспективными. Перспективный турпродукт должен быть сконцентрирован на качественном предоставлении услуг внутри страны. Казахстан имеет два турпродукта, которые обладают потенциалом для будущего развития: бизнес туризм; экологический туризм (27% 2013г.). Оба продукта имеют великолепные возможности на международном рынке. Как свидетельствует

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

статистика и реальное положение дел, иностранцы сегодня посещают нашу страну с деловой целью, которые составляют 72% от общего количества по итогам 2014г.

Основным турпродуктом Казахстана является экологический туризм, имеющий слабую конкурентоспособность на международном рынке. Потенциальный интерес на данный турпродукт составляет 8,9 млн человек (или 63% от общего потенциала). Он занимает самую лучшую позицию на мировом рынке туризма и должен являться одним из ключевых для развития в Казахстане. В 2013г. КТА провела предварительный анализ по оценке потенциала для развития экотуризма в Казахстане. По результатам проделанной работы стало ясно, что экотуризм нуждается в развитии и нашем пристальном внимании. Причем, каждый регион республики обладает уникальными природными ресурсами для развития экотуризма (таблица 1) [4].

Таблица 1 - Виды туризма по регионам Казахстана

Южный Казахстан	Северный Казахстан	Центральный Казахстан	Восточный Казахстан	Западный Казахстан
Экологический	Экологический	Экологический	Экологический	Экологический
Горный	Лыжный	Экскурсионный	Горный	Водный
Пеший	Пеший	Водный	Познавательный	Пеший
Велосипедный	Экскурсионный	Спелеологический	Экскурсионный	Экскурсионный
Экскурсионный		Исторический		Исторический
Исторический				Паломнический
Паломнический				

В 2013г. было реализовано 4 пилотных проекта, профинансированных Фондом Евразия в четырех регионах: Лепсинск, Жабаглы, Катон-Карагай и Риддер. В ходе их реализации были получены хорошие результаты, например в Жабаглы в 2013г. было принято около 600 иностранных туристов, по результатам анализа анкет посетителей было выявлено, что предоставляемый уровень сервиса в СВТ (Community Based Tourism - сообщества, основанные на туризме - СОР) отвечает минимальным стандартам качества.

Было понятно, что необходимо создание единого органа, поддерживающего развитие экологического туризма в республике. Им стал первый в Казахстане (к сожалению, он до сих пор остается единственным) Информационно-Ресурсный Центр Экотуризма (ИРЦЭ), созданный КТА в 2013г. в Алматы при финансовой поддержке Фонда Евразия [4].

Проект ИРЦЭ - это предоставление информации на международном и казахстанском туристском рынке, поддержка местных сообществ, основанных на туризме (СВТ) и помощь им в создании устойчивого дохода через развитие экотуризма. Проект носит гуманитарный характер и основным источником доходов ИРЦЭ являются комиссионные, получаемые от предоставленных услуг по бронированию, деньги от реализации сувениров, тематических открыток. Понятно что, сумма затраченных денег с гранта, значительно превышает сумму заработанных денег. Говорить о самофинансировании не приходится.

Анализ туристской деятельности показывает, что подавляющее большинство турфирм занимается выездным туризмом, а это, в первую очередь, приводит к оттоку капитала из Казахстана. На сегодняшний день туризм по Казахстану не является популярным. Для того чтобы туризм в нашей стране получил свое развитие, турагентства Казахстана должны начать привлекать как своих, так и иностранных туристов: первая причина – недостаток информации о нашей стране; вторая причина, - имея богатые природные ресурсы для туризма, Казахстан не может похвастаться современной инфраструктурой.

Поездки за границу граждан республики с целью приобретения товаров для последующей их реализации по-прежнему носит массовый характер, а шоп-туризм стал выразителем состояния рынка туристских услуг Казахстана (таблица 2). Хотя в последние годы отмечается незначительное сокращение шоп-туризма [2].

Таблица 2 - Распределение посетителей по целям поездок, чел

Цель	годы				
	2008	2009	2010	2011	2012
Отпуск и отдых	348140	266788	251847	482533	502806
Посещение друзей и родственников	12599	11349	12743	15256	24081
Деловые и профессиональные	67176	51353	68857	60235	53704

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

цели					
Лечебно-оздоровительные процедуры	12747	7570	15409	5224	7203
Религия и паломничество	1051	1444	1940	1797	1237
Посещение магазинов	551444	30137	35718	64662	47860
Прочие цели	207	497	20	860	4411
Всего:	497064	369168	486543	630567	641302
Въездной туризм	38032	31287	39168	36168	30259
Выездной туризм	190035	154670	212160	303934	331501
Отпуск и отдых	179762	145803	201814	293750	317406
Посещение друзей и родственников	10273	8867	10346	10184	14095

Весь цивилизованный мир старается привлечь основные туристские потоки, поскольку туризм является одним из немаловажных источников пополнения доходной части бюджета государства. Поэтому Казахстану необходимо увеличить поток иностранных туристов. В этих целях требуется переориентация деятельности турорганизаций на развитие въездного туризма, что, в первую очередь, зависит от состояния транспорта, средств размещения, кадрового обеспечения. По данным статистики в среднем за 2011-2013г. Внутренний туризм составил всего лишь 5%, въездной – 32% и выездной – 63% (рисунок 3) [2].

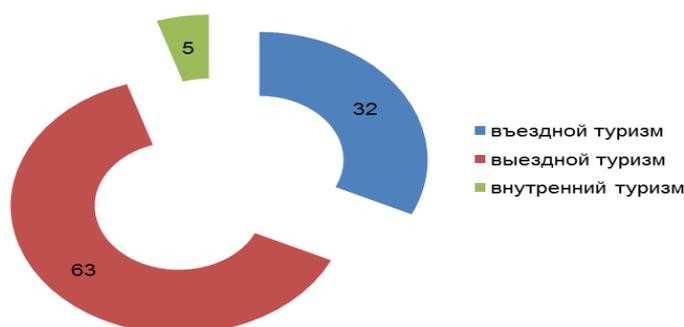


Рисунок 3. Количество обслуженных посетителей турфирмами в среднем за 2011-2013гг., %

Количество посетителей, обслуженных местами размещения по целям поездок в 2013г. представлено на рисунке 4 [2].

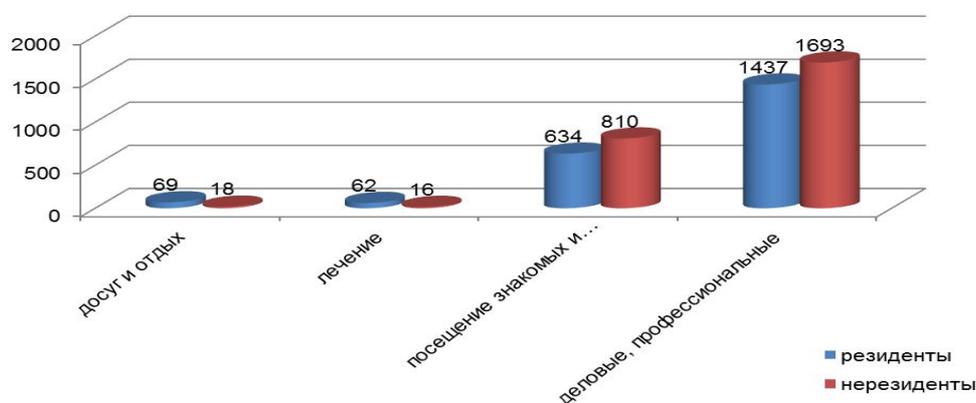


Рисунок 4. Количество посетителей, обслуженных местами размещения по целям поездок в 2013г., тыс человек

За 2012-2013гг. наблюдается увеличение туристских потоков по всем направлениям: количество посетителей въездного туризма увеличилось на 44,1%; количество посетителей выездного туризма увеличилось на 76,7%; количество посетителей внутреннего туризма увеличилось на 7,2% [2]. Всего в 2013г. в Казахстане функционировало 1705 туристских фирм [5]. Наиболее

развитой является сеть туристских фирм в Алматинской, Восточно-Казахстанской, Карагандинской, Павлодарской, Южно-Казахстанской областях, а также в городах Алматы и Астане. Туристскими организациями этих областей и городов обслуживается до 88% туристов и экскурсантов ежегодно. Динамика численности обслуженных посетителей фирмами и индивидуальными предпринимателями (экстремальный туризм чаще всего) в Казахстане за 2008-2013гг. Динамика численности обслуженных посетителей фирмами и индивидуальными предпринимателями по видам туризма в Казахстане за последние три года свидетельствует о росте, хоть и небольшом, но росте [5].

На сегодня развитие туризма в нашем государстве обеспечивается [Законом](#) РК «О туризме» от 03.07.1992г. N1508-XII, Указами Президента РК «О реализации Ташкентской декларации глав тюрко-язычных государств, проекта ЮНЕСКО и Всемирной Туристской Организации по развитию инфраструктуры туризма на Великом Шелковом пути в Республике Казахстан» от 30.04.1997г. [N3476](#) и «О Государственной программе Республики Казахстан "Возрождение исторических центров Шелкового пути, сохранение и преемственное развитие культурного наследия тюрко-язычных государств, создание инфраструктуры туризма» от 27.02.1998г. [N3859](#) [6, 7, 8]. Принятие этих документов положительно сказалось на развитии казахстанского рынка туризма.

В целях реализации государственной политики по привлечению инвестиций в туристскую индустрию уполномоченным органом в сфере туризма и спорта была создана рабочая комиссия по оценке и отбору наиболее актуальных инвестиционных проектов в сфере туризма, в состав которой входят представители АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», АО «Банк развития Казахстана» и АО «Фонд развития предпринимательства «Даму». На сегодняшний день было рассмотрено 34 проекта [9]. Так, были одобрены и рекомендованы для дальнейшей реализации, следующие инвестиционные проекты по областям [10]:

- Акмолинская - Этнографический комплекс «Шебер ауылы» с выставочным центром «Дворец мастеров» (ТОО «Шеберлер ауылы - 2»), Центр отдыха «ШАРЖУМ» (ТОО «ARKA TOUR»);
- Алматинская - Государственный историко-культурный природный заповедник «Тамгалы», Туристско-этнографический комплекс «Талхиз» (ТОО «Компания Жибек Жолы»);
- Атырауская - строительство туристского центра на участке «Казына-Тал» (ТОО «Караван-Сарай»), Строительство базы отдыха в Сарытогайском сельском округе Махамбетского района (ИП «Агелеуов»);
- Восточно-Казахстанская - Оздоровительно-туристский комплекс «Катон-Карагай» (КХ «Катон-Карагайский олений парк»), Лечебно-оздоровительный комплекс «АНА» (ТОО «Женщины Востока: забота о детях»);
- Жамбылская - Горнолыжная база «Коксай» (ТОО «Байтерек саяхат орталыгы»), Туристский центр «Тау самалы» (ТОО «Тлебайбаба»);
- Карагандинская - Международный оздоровительно-туристский центр «Балхаш-Нурсая» (Корпорация «Alamo Group»);
- Кызылординская - Юрточный отель на Аральском озере Камбаш (ИП «Исаев Алдаберген») [8].

Реализация данных проектов будет способствовать созданию новых рабочих мест и не позволит допустить существенный рост уровня безработицы, привлечь туристов как из-за рубежа, так и казахстанцев.

Литература:

1. <http://articlekz.com/article/5602>
2. www.stat.kz
3. Яушев Р.А Микляева Т.В. Тенденции развития туризма по целям посещения Республики Казахстан // Вестник КарГУ, 2014. - №2. – С. 22-28.
4. <http://kapital.kz/economic/34241/kompanii-rk-ne-bespokoyatsya-o-bezopasnosti-biznes-turistov.html>.
5. Казахстанская туристская ассоциация. - <http://www.kaztour-association.com/>
6. Закон РК «О туризме» от 03.07.1992г. N1508-XII с изменениями и дополнениями.
7. Указ Президента РК «О реализации Ташкентской декларации глав тюрко-язычных государств, проекта ЮНЕСКО и Всемирной Туристской Организации по развитию инфраструктуры туризма на Великом Шелковом пути в Республике Казахстан» от 30.04.1997г. N3476.
8. Государственная программа Республики Казахстан «Возрождение исторических центров Шелкового пути, сохранение и преемственное развитие культурного наследия тюрко-язычных государств, создание инфраструктуры туризма» от 27.02.1998г. N3859.
9. Отраслевая программа по развитию туризма в Республике Казахстан до 2020 года. - newskaz.ru, 12 июня 2014 № 1101908.
10. Указ Президента Республики Казахстан «Об утверждении Концепции развития туристской отрасли Республики Казахстан до 2020 года». – Астана: Акорда, 2011. - www.kit.gov.kz/html/project-konceptcia.html.

МЕТОДЫ И МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Баранова Н.А. - к.э.н., заместитель декана по учебной работе экономического факультета, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Исследователи изучают конкурентоспособность организаций с различных позиций, делая при этом акцент на разнообразные аспекты конкурентоспособности: эффективность использования ресурсов, отдельные факторы и их сочетания, доля рынка и т.д. Отсутствие общепринятого определения конкурентоспособности организации затрудняет формирование адекватного подхода к ее оценке, которая крайне необходима при анализе возможностей ее повышения. В статье приведены результаты анализа имеющихся подходов, методов и методик оценки конкурентоспособности организации.

Ключевые слова: конкурентоспособность организации, подход к оценке конкурентоспособности организации, метод оценки конкурентоспособности организации, методика оценки конкурентоспособности организации

В условиях высокой конкуренции конкурентоспособность среди организаций является ключевой составляющей наряду с эффективностью, а проблема достижения конкурентных преимуществ, т.е. обеспечения конкурентоспособности, - одной из основных в управленческой, экономической и деловой жизни. Адаптация отечественного бизнеса в условиях жесткой конкуренции предопределяет поиск новых моделей управления и разработку путей повышения конкурентоспособности, совершенствование применения инструментария по повышению конкурентоспособности на микроуровне.

Множество специалистов, работающих над задачами усиления деятельности управления, повышения эффективности организационных структур и привлекательности товара, трудятся в конечном итоге для повышения конкурентоспособности своей фирмы. С обострением борьбы за потребителя усиливается интенсивность соперничества. Конкуренция стимулирует поиск новых путей развития, повышение эффективности и качества работы, активизирует творческий подход к бизнесу.

Однако большинство авторов, как отечественных, так и зарубежных, занимающихся проблемами конкурентоспособности, придерживается мнения, что, несмотря на широкий интерес к вопросам конкурентоспособности, существует много проблем, вызванных неоднозначностью ее определения.

По мнению Филюкова К.Ю. категория «конкурентоспособность организации» должна отражать следующие позиции [1]:

- понятия конкурентоспособность продукции и предприятия тесно взаимосвязаны, так как частую конкурентоспособность товаров предопределяет конкурентоспособность всего предприятия. Вместе с тем, их нельзя отождествлять, потому, что конкурентоспособность предприятия определяется дополнительными характеристиками, отличными от используемых при определении конкурентоспособности продукции;

- конкурентоспособность предприятия - относительная категория, поэтому необходимо оговаривать базу сравнения, для получения наиболее объективных результатов;

- конкурентоспособность предприятия – величина непостоянная и должна отражать возможности предприятия адаптироваться к постоянно меняющимся условиям внешней и внутренней среды;

- конкурентоспособность предприятия – сложный комплексный показатель и ее оценку нельзя свести к определению одного показателя;

- конкурентоспособность предприятия – это комплексная характеристика предприятия, отражающая его потенциальные и реальные возможности обеспечивать свои конкурентные преимущества на рынке в условиях постоянно меняющейся внутренней и внешней среды.

Конкурентоспособность - явление комплексное, и оценивать ее можно с различных позиций. Так, в условиях командно-административной системы конкурентоспособность, как и качество, трактовалась и оценивалась только с позиции производителя. В современных рыночных условиях оценивать конкурентоспособность следует, прежде всего, с позиции потребителя, как приоритетного субъекта рынка.

Принципиально можно выделить четыре субъекта (потребители, производители, инвесторы и государство), каждый из которых, независимо от других (и на основе только ему присущих критериев оценки), оценивает конкурентоспособность организации:

- с позиции потребителя: конкурентоспособность предприятия оценивается с точки зрения положения предприятия на рынке (известное / неизвестное; давно ли работает; какую долю рынка занимает; какие гарантии дает; какая степень доверия предприятию у других потребителей, какие отзывы о качестве его продукции);

- с позиции производителя: производитель оценивает как своих конкурентов, так и конкуренто-

способность их продукции, поэтому важнейшими характеристиками для него являются соотношение цены и качества выпускаемой продукции, соответствие последней техническим, экологическим и прочим нормам и стандартам;

- с позиции инвестора: конкурентоспособность предприятия означает для инвестора не только рентабельность предприятия как цельной системы, но и его экономическое положение, финансовая устойчивость (высокий уровень рентабельности может быть достигнут путем совершения высокодоходных, но спекулятивных сделок, имеющий недопустимо высокий уровень риска);

- с позиции государства: конкурентоспособность предприятия оценивается государством с точки зрения его роли в экономике: насколько продукция предприятия востребована и значима, каковы объемы продаж.

В настоящее время часто при оценке конкурентоспособности организации применяют такие подходы, как: маркетинговый, факторный и комплексный.

Маркетинговый подход к оценке конкурентоспособности предприятия предполагает установление следующих параметров: доля рынка, привлекательность рынка (темпы роста), а также степень удовлетворенности потребителей продукцией предприятия. В рамках данного подхода широко применяются матричные методы (матрицы ADL, BCG, GE / McKinsey). Сущность оценки при использовании матричных методов состоит в анализе матрицы, построенной по принципу системы координат: по горизонтали — темпы роста/сокращения количества продаж в линейном масштабе; по вертикали - относительная доля продукции предприятия на рынке. Наиболее конкурентоспособными считаются те предприятия, которые занимают значительную долю на быстрорастущем рынке. Матричные методы отличаются относительной простотой применения и наглядностью получаемых результатов, но возможности практического использования полученных результатов в управлении конкурентоспособностью предприятия ограничены.

Для оценки удовлетворенности потребителей, как правило, используются методы опроса и статистической обработки полученных данных, а также анкетирование. Особенности указанных методов являются трудоемкость и длительность сбора и обработки информации, что, однако, в определенной мере компенсируется возможностью выявления проблем и «узких» мест в обеспечении конкурентоспособности предприятия [2].

Факторный подход к оценке конкурентоспособности предприятия состоит в выявлении и оценке ключевых факторов успеха в сравнении с предприятиями-конкурентами. Различные исследователи по-разному трактуют данные факторы. Например, А.А. Томпсон и А.Дж. Стрикленд выделяют [3]:

- качество и характеристики продукции;
- репутацию (имидж);
- производственные мощности;
- инновационные возможности;
- применяемые технологии;
- дилерскую сеть и возможности распространения;
- финансовые ресурсы и др.

В свою очередь Д.Кревенс считает, что во главу угла конкурентоспособности организации нужно ставить ключевые компетенции, которые определяются [4]:

- конкурентными преимуществами;
- универсальностью (конкурентное преимущество в различных ситуациях);
- сложностью дублирования.

По мнению М. Портера, на создание конкурентных преимуществ организации влияют [5]:

- принадлежность организации к определенной отрасли;
- использование конкурентных стратегий;
- цепочка создания стоимости продукции.

В рамках факторного подхода, как правило, выделяются две основные группы методов: основанные на оценке конкурентоспособности продукции предприятия и теории эффективной конкуренции. Методы оценки конкурентоспособности предприятия, основанные на оценке конкурентоспособности продукции предприятия, базируются на суждении о том, что конкурентоспособность предприятия тем выше, чем выше конкурентоспособность его продукции. В соответствии с положениями методов оценки конкурентоспособности предприятия, основанными на теории эффективной конкуренции, наиболее конкурентоспособными являются те предприятия, где наилучшим образом организована работа всех подразделений и служб.

Комплексный подход предполагает комплексную оценку конкурентоспособности предприятия, которая осуществляется на основании выделения не только текущей, но и потенциальной конкурентоспособности. Текущая конкурентоспособность может определяться, например, на основе оценки конкурентоспособности продукции предприятия, а потенциальная - по аналогии с методами, основанными на теории эффективной конкуренции [2].

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

В таблице 1 приведены особенности указанных подходов к оценке конкурентоспособности предприятия.

Таблица 1 - Особенности подходов к оценке конкурентоспособности предприятия

Положения, лежащие в основе подхода	Примеры трактовок конкурентоспособности предприятия	Особенности подхода к оценке конкурентоспособности
Маркетинговый подход		
Доля рынка	«Интегральная конкурентоспособность предприятия по отношению к другим предприятиям — это его способность занимать определенную долю рынка продукции и способность увеличивать / уменьшать эту долю» [6].	Не всегда разъясняется причина сложившейся ситуации, что не позволяет дать объективную оценку по поводу изменения в процессах управления, производства продукции или ее сбыта
Удовлетворенность потребителей	«...способность удовлетворять нужды потребителей лучше, чем это делают ее конкуренты» [7].	Эффективность является обоснованной, но не позволяет учитывать ряд других факторов. Обоснованность за исключением ряда факторов, определяющих конкурентоспособность предприятия
Факторный подход		
Конкурентоспособность продукции	«Конкурентоспособность определяется совокупностью потребительских свойств продукции, необходимых и достаточных для того, чтобы она в определенный момент времени могла быть реализована по сопоставимым ценам на конкретном рынке» [8].	Учет весьма разносторонних аспектов деятельности предприятия, рассматривающихся разрозненно. Для более полной оценки необходимо учитывать целый ряд факторов, оказывающих существенное влияние на уровень конкурентоспособности предприятия.
Темпы экономического роста	«...способность поддерживать высокие темпы экономического роста в средне- и долгосрочном плане» [9].	
Эффективность использования ресурсов	«...конкурентоспособность обусловлена скорее эффективностью, с которой фирмы на местах используют мощности для производства товаров и услуг» [10].	
Конкурентный потенциал, конкурентное преимущество	«...способность применять совокупный конкурентный потенциал для борьбы с соперниками и достижения конкурентных преимуществ» [11].	
Комплексный подход		
Конкретный рынок, конкурентоспособность продукции и конкурентный потенциал предприятия	«Конкурентоспособность предприятия - это оцененное субъектами внешней среды его превосходство на выбранных сегментах рынка над конкурентами в данный момент времени, достигнутое без ущерба окружающим, определяемое конкурентоспособностью его конкретных товаров и уровнем конкурентного потенциала, характеризующего способность в будущем разрабатывать, изготавливать, сбывать и обслуживать товары, превосходящие по качеству и цене аналоги» [10].	Учет достигнутого уровня конкурентоспособности предприятия и его возможная динамика в будущем

Выделение маркетингового, факторного и комплексного подходов к оценке конкурентоспособности предприятия позволяет выбрать наиболее адекватный подход для решения конкретной проблемы, возникающей в процессе управления конкурентоспособностью. Тем не менее, каждый из названных подходов предполагает сравнение предприятий, производящих схожие виды продукции, удовлетворяющие идентичные потребности.

Анализ экономической литературы по конкурентоспособности организации позволяет выделить несколько подходов к классификации методов ее оценки. По мнению Лотова С.М. [12] для оценки конкурентоспособности организации целесообразно использовать аналитические и графические методы оценки.

По мнению Великой Ю.В. [13] наиболее известные на сегодняшний день методы оценки конкурентоспособности предприятия можно разделить на две группы:

- параметрические методы, которые базируются, в основном, на оценке первичной информации, когда выбираются параметры сравнения конкурентов и выясняются мнения потребителей, продавцов, поставщиков относительно этих параметров. Преимуществом этих методик является быстрота и относительная дешевизна, но в то же время есть опасность субъективности и неточности мнений, так как сложно проследить силу или слабость конкурента, сложно строить прогнозы его развития;

- методы рейтинговых оценок. Сведения получают путем интервьюирования менеджеров и анализа сводной финансовой отчетности конкурентов, с последующим сведением данных в коэффициентные показатели. На основе показателей выстраивается рейтинг предприятий. Очевидным преимуществом этих методик является достаточная точность и возможность выявления точного положения предприятия в отрасли.

Данное деление методов оценки конкурентоспособности предприятия достаточно условно, так как они во многом совпадают.

Введенская М.В. [14] полагает же, что имеются два основных подхода к оценке конкурентоспособности организации:

- выбор комплекса показателей и их оценка с помощью параметрического анализа, рейтинговой оценки;

- разработка комплексного показателя, интегрально отражающего влияние определенного набора показателей.

По мнению Баяскаланова А.Б. и Баяскалановой Т.А. [15] наиболее известные на сегодняшний день модели и методы оценки конкурентоспособности предприятия можно разделить на две группы: расчетные (метод рейтинговой оценки, оценка на основе расчета доли рынка, метод оценки на основе теории эффективной конкуренции, метод оценки на основе потребительской стоимости) и теоретические (матрица БКГ, модель «Привлекательность – преимущества в конкуренции», матрица конкуренции по М. Портеру, метод «многоугольник конкурентоспособности предприятия»).

Специалисты в области оценки конкурентоспособности организации единодушно признают, что «нет даже приблизительно одинаковых взглядов на методику оценки конкурентоспособности» [16]. Следует также отметить, что не существует общепринятой методики оценки конкурентоспособности предприятий – «это объясняется необходимостью учета огромного количества факторов, как правило, различных по своей природе, количественное измерение которых порой затруднительно; большую роль начинают играть качественные характеристики деятельности предприятия, учет которых представляет особую проблему» [17]; представляется, что создать единую методику оценки конкурентоспособности для предприятий различных отраслей сложно, так как это обусловлено спецификой их деятельности [18].

Вместе с тем, представляется целесообразным проанализировать различные методики оценки конкурентоспособности организации (таблица 2).

Наглядным способом представления результатов сопоставления деятельности конкурентов по любой из описанных методик является многоугольник конкурентоспособности, который может быть построен по таким критериям сравнения, как: себестоимость производства; рыночная цена; финансовые возможности; качество товара; организация продаж; организация сбыта; посредники; сервис; другие факторы. Изображая на одном рисунке многоугольники конкурентоспособности для разных фирм, легко провести анализ уровня их конкурентоспособности по разным факторам. На основе анализа полученных оценок можно выявить сильные и слабые стороны конкурентной борьбы по всем изученным направлениям конкурентоспособности. Далее разрабатываются мероприятия по закреплению сильных сторон и ликвидации слабых мест.

Таким образом, конкурентоспособность организации - это его способность успешно соперничать на рынке и получать относительно конкурентов экономические выгоды; это комплексная характеристика, которая может выражаться через групповые, интегральные, обобщенные показатели. Проводится оценка конкурентоспособности организации с целью определения положения организации на рынке и разработки путей повышения конкурентоспособности организации.

Таблица 2 - Методики определения конкурентоспособности организации

<i>Название методики</i>	<i>Суть методики</i>
<i>SWOT-анализ</i>	Это анализ сильных и слабых сторон предприятия в конкурентной борьбе, появляющихся возможностей и угроз. Показатели конкурентоспособности оцениваются по блокам: финансы, производство, организация и управление, маркетинг, кадровый состав, технология. Далее в табличной форме составляется контрольный лист для проведения SWOT-анализа.
<i>Оценка конкурентоспособности предприятия на базе «4P»</i>	<i>Основана на сравнительном анализе организации и предприятий- конкурентов по факторам: продукт, цена, продвижение на рынке и каналы сбыта. Всем факторам конкурентоспособности присваивается балльная оценка, например, от 1 до 5 баллов. Далее в табличной форме составляется лист оценки конкурентоспособности (систематизация результатов анализа «4P»).</i>
<i>Оценка конкурентоспособности Ж.Ж. Ламбена</i>	Основана на сравнительной оценке конкурентоспособности компаний, действующих на товарном рынке, по 6 критериям (индикаторам) по 5 балльной шкале. Коэффициент конкурентоспособности определяется как отношение балльных оценок компаний к балльным оценкам лидера.
<i>Рейтинговая оценка конкурентоспособности предприятия</i>	<i>Установление иерархии компаний на основе сравнения их достижений в финансовой и других областях.</i>
<i>Оценка сильных и слабых сторон потенциала конкурентоспособности предприятия</i>	Предусматривает составление таблицы, в которой по вертикали указываются сравниваемые характеристики (цена, качество товара, организация сбыта и др.), их относительная значимость (важность) и количественные значения; по горизонтали — подлежащие сравнению конкуренты и их характеристики. Оценка получается путем перемножения количественного значения характеристики на ее важность. Если просуммировать количественные значения сравниваемых характеристик, получим общую взвешенную оценку конкурентной силы компании и конкурентов. Количество факторов конкурентоспособности предприятия, подлежащих применению при использовании данной методики, неограниченно.
<i>Матричная оценка конкурентоспособности предприятия</i>	Была предложена Бостонской консалтинговой группой, применима для оценки конкурентоспособности товаров, «стратегических единиц бизнеса» - сбытовой деятельности, отдельных компаний, отраслей. Матрица «Скорость рынка - рыночная доля» (матрица БКГ) - инструмент анализа стратегических хозяйственных единиц, хозяйственного и продуктового портфелей организации.
<i>Метод оценки Grandars</i>	Оценка конкурентоспособности предприятия проводится на основе оценки конкурентоспособности продукции, рыночной доли, степени износа основных фондов, инновационной активности и далее рассчитывается обобщающий показатель конкурентоспособности по каждому предприятию.

Литература:

- 1 Филюков, К.Ю. Разработка механизма управления конкурентоспособностью предприятий легкой промышленности на основе совершенствования методических подходов к её оценке и регулированию: автореферат дис... к-та экон. наук: 08.00.05 / К.Ю. Филюков. – СПб., 2010. – 17 с.
- 2 Арбатская, Е.А. Подходы к оценке конкурентоспособности предприятия. Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2012. – № 1. – С.118-121.
- 3 Томпсон, А.А. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии: Учебник для вузов / А.А. Томпсон, А. Дж. Стрикленд. Пер. с англ. под ред. Л.Г. Зайцева, М.И. Соколовой. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2008. – 576 с.
- 4 Кревенс, Д. Стратегический менеджмент. - М.: «Вильямс», 2003. – 752 с.
- 5 Портер, М. Конкурентное преимущество: Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2007. – 715 с.
- 6 Зулькарнаев, И.У. Метод расчета интегральной конкурентоспособности промышленных, торговых и финансовых предприятий / И.У. Зулькарнаев, Л.Р. Ильясова. Маркетинг в России и за рубежом. - 2001. -№ 4 (24). - С. 17-27.
- 7 Ламбен, Ж-Ж. Менеджмент, ориентированный на рынок / Перев. с англ. под ред. В.Б. Колчанова. – СПб.: Питер, 2005. – 800 с.
- 8 Минько, Э.В. Качество и конкурентоспособность / Э.В. Минько, М.Л. Кричевский. – СПб.: Питер, 2004. – 268 с.
- 9 Чурсин, А.А. Управление конкурентоспособностью организации. - М. Информтехника, 2006. - 372 с.
- 10 Портер, М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов. Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2007. – 453 с.
- 11 Рубин, Ю.Б. Теория и практика предпринимательской конкуренции: Учеб. 4-е издание перераб. и допол. - М. ООО «Маркет ДС Корпорейшин», 2004.-782 с.
- 12 Лотов, С.М. Методы оценки конкурентоспособности. - СПб: Издательство «Нигер», 2003. – 229 с.
- 13 Великая, Ю.В. Формирование информационного и процедурного обеспечения процессов оценки и управления конкурентоспособностью предприятия: автореферат дис... к-та экон. наук: 08.00.05 / Ю.В.Великая. – СПб., 2010. – 22 с.
- 14 Введенская, М.В. Повышение конкурентоспособности организации на основе инновационных методов менеджмента: автореферат дис... к-та экон. наук: 08.00.05 / М.В. Введенская. –М., 2010.–24 с
- 15 Баяскаланов, А.Б. Анализ методов оценки конкурентоспособности предприятия применительно к машиностроению / А.Б. Баяскаланов, Т.А. Баяскаланова. – Режим доступа: <http://research-journal.org>.
- 16 Чкалова, О.В. Обобщение методов и моделей оценки конкурентоспособности торговых предприятий / О.В. Чкалова, Н. В. Воробьева // Малый бизнес и региональная экономика: тез. выступлений / Междунар. науч.-практ. конф. 9-10 июня 2005 г. - Н. Новгород: НКИ, 2005. - 150 с.
- 17 Дзахмишев, И.Ш. Методика оценки конкурентоспособности услуги в розничной торговой сети. Маркетинг в России и за рубежом. - 2004. - № 3(4). – С. 18-26.
- 18 Виноградова, С.В. Конкурентоспособность торговой услуги / С.В. Виноградова, Н.В. Маркина. Вестник СПбГУ. Сер. 8. 2006. Вып. 2 – С.110-129.

УДК 336

НАЛОГОВЫЙ РИСК :ПОНЯТИЕ И ПРОЯВЛЕНИЕ

Васильчук Е.В. - к.э.н. Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В настоящее время в научной и практической деятельности все чаще стали говорить о налоговых рисках, как о самостоятельной разновидности экономических рисков. Однако следует отметить неразработанность как теоретических, так и практических аспектов налоговых рисков. Происходящее в последние годы реформирования налоговой системы привело к существенному возрастанию актуальности вопросов управления налоговыми рисками хозяйствующих субъектов

Ключевые слова: налоговый риск, факторы, субъекты, налоги, налоговая проверка.

В настоящее время у хозяйствующих субъектов и уполномоченных органов государственной власти нередко возникает вопрос: как правильно толковать понятие “налоговый риск”? Вопрос этот на сегодня дискуссионный, что обусловлено в определенной мере и различиями в подходе к самому процессу налогообложения. Так, противоположны точки зрения тех, кто платит налоги, и тех, кто их собирает. Для выработки теоретических основ оценки налоговых рисков необходимо сопоставить

указанные точки зрения, рассмотреть экономическую и правовую природу налоговых рисков, их место и значение в системе управления налоговыми отношениями, выяснить причины возникновения налоговых рисков и возможные пути их снижения.

В казахстанской экономике роль объективных факторов в формировании налоговых рисков велика. При этом прогнозирование вероятности изменения этих факторов (например: налогового законодательства) очень мала, вплоть до фактической непредсказуемости [1, с.3]. Предприятие может влиять на величину налоговых рисков только через субъективные факторы. Влиять на налоговый риск через объективные факторы предприятие не может, поскольку их действие не зависит от деятельности предприятия. Но оно может (и должно) принимать определенные меры для смягчения их влияния на величину налоговых рисков.

Гармонизация интересов государства и налогоплательщиков в этих объективных условиях, в том числе обеспечиваемая путем совершенствования национального законодательства, выступает важным фактором минимизации налоговых рисков всех участников налоговых правоотношений.

Таким образом, налоговый риск - это возможное наступление неблагоприятных материальных (прежде всего финансовых) и иных последствий для налогоплательщика или государства в результате действий (бездействий) участников налоговых правоотношений.

Риск вообще – это категория субъективная. Риск налоговый - это финансовая (денежная оценка) негативных последствий нерациональных действий (или бездействий) конкретного лица или группы лиц в организации в области управления налоговыми обязательствами налогоплательщика. Налоговое планирование – функция государства, а не налогоплательщика, поскольку он не может управлять элементами налога и порядком его расчета.

Налоговые риски по мере их возрастания могут быть представлены следующим образом: риск налогового контроля; доначисление недоимки и пени; санкции; увеличение налогового времени, снижения и потери ликвидности; потери инвестиционной привлекательности (падение стоимости бизнеса; потеря кредита) административного преследования; (штрафов и дисквалификации руководителей и собственников, ареста активов, приостановки деятельности, банкротства, ликвидации юридического лица) [2, с.13].

Источниками налоговых рисков выступают: нечеткость и высокая динамика законодательства и судебной практики; противоправные действия или бездействия представителей государственных органов; стратегические ошибки при планировании бизнеса; несовпадение декларируемых действий собственников с фактическим; человеческий фактор (ошибки компетенции, технические ошибки, умышленные ошибки, игнорирование законодательных ограничений), неправильная расстановка приоритетов ответственности. Их значимость определялась в порядке очного анкетирования, в котором участвовали 1234 человека, в том числе: 30% - директора, 30%- финансовые руководители, 30%- юристы, 10%- собственники. Результаты анкетирования оказались следующими: человеческий фактор (42%); несовпадение декларируемых действий собственников с фактическими (21%); стратегические ошибки при планировании бизнеса (17%); нечеткость и высокая динамика законодательства и судебной практики (14%); противоправные действия или бездействия представителей государственных органов (6%).

Международный финансовый кризис создал новые проблемы, на решение которых уйдут годы. За последнее время в Казахстане произошли очень важные изменения, связанные, в том числе и с налоговыми рисками. Можем уверенно констатировать, что «правила игры» для бизнеса поменялись: то, что раньше допускалось теперь признается уголовно- наказуемым деянием [3, с.4].

Налоговый риск также возникает в процессе формирования учетной политики при выборе способов налогового учета, в том числе способа учета налоговых обязательств. Как правило, используют тот вариант учета, который обеспечивает минимальную сумму налоговых платежей, однако он может оказаться ошибочным, как вследствие объективных недостатков законодательства, так и в результате действия субъективного фактора – профессионального суждения бухгалтера. В этом случае налоговый риск проявляется в виде уплаты дополнительных сумм налога.

После окончания формирования учетной политики налоговый риск заключается в том, что в ходе осуществления хозяйственной деятельности могут измениться условия, исходя из которых делается выбор, например, изменится ставка налога, льготы и т.д. в этом случае имеет место налоговый риск, связанный с возможным изменением суммы налоговых платежей [4, с.11].

Под налоговым планированием следует понимать целенаправленную деятельность организации, ориентированную на максимальное использование всех нюансов существующего налогового законодательства в целях уменьшения налоговых платежей в бюджет, а также сумм пени за несвоевременную уплату налогов и сумм штрафных санкций за нарушение налогового законодательства [5, с.19].

Большинству предприятий не удается избежать ошибок, связанных с формированием и исполнением налоговых обязательств, что свидетельствует об их подверженности налоговому риску. Работа по выявлению и устранению налоговых ошибок, допущенных по уже начисленным и уплаченным налогам, проводится в рамках мониторинга налоговых ошибок, который должен являться

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

неотъемлемой частью организации налогового учета на предприятии. Налоговый риск должен рассматриваться предприятием не только при управлении налоговыми обязательствами, его также следует учитывать и при ведении управленческого учета в других сферах деятельности предприятия, например, при принятии решения об инвестировании.

В отчетности предприятия целесообразно отражать информацию о налогах в формате, представленном в таблице 1. По каждому показателю следует указать величину задолженности на начало и конец отчетного периода, суммы, начисленные и уплаченные за отчетный период и за аналогичный период прошлого года, в блоке информации о государственной помощи целесообразно отразить сведения по налоговым высвобождениям, их размеры, сроки, условия предоставления.

Таблица 1 – Информация о состоянии расчетов по налогам

Показатель	Детализация отражения	Пояснение
1.Общая сумма задолженности по налогам	Сумма всей задолженности. Сумма просроченной задолженности.	МСФО 14 «Сегментная отчетность» МСФО 27 «Консолидированная отдельная финансовая отчетность»
2.Задолженность по каждому виду налога и сбора	Сумма всей задолженности. Сумма просроченной задолженности.	Введено дополнительно для управленческих целей
3.Задолженность по пени по каждому налогу	Всего на отчетную дату	Введено дополнительно для управленческих целей
4.Задолженность по штрафным санкциям по каждому виду налога	Всего на отчетную дату	Введено дополнительно для управленческих целей
5.Налоговая ошибка, выявленная после отчетной даты	Сумма налогового платежа, соответствующая выявленной ошибке. Оценка последствий выявленной ошибки.	МСФО 10 «События после отчетной даты»
6.Наличие неоконченного судебного разбирательства по налогам на отчетную дату.	Краткая характеристика ожидаемого условного факта. Оценка последствий условного факта.	МСФО 31 «Участие в совместной деятельности»

Показатели, перечисленные в таблице 1, являясь необходимыми для пользователей финансовой отчетности, с нашей точки зрения, в полной мере не характеризуют качественное состояние налогообложения на предприятии [4, с.21].

Оценкой налоговой ситуации рассматривается с точки зрения оптимальности налоговой ситуации, соблюдения требованиям налогового законодательства, влияния на финансовую устойчивость организации и т. д. Внутренний контролер, в ходе внутреннего налогового контроля, должен провести анализ того, каким образом и в какой степени налоговая ситуация влияет на динамику налоговых расходов, на достоверность налоговой и финансовой отчетности, на риски ее искажения и т. д. Кроме того, ему следует проанализировать, есть ли в налоговой отчетности вуалирование показателей, искажение данных о величине налоговых баз и суммах налогов. Чтобы дать как можно более точную оценку, аналитик должен выявить те факторы, которые влияют на уровень налогообложения и прибыль организации. [1, с.22]

Вполне очевидно, что только сочетание как абсолютных, так и относительных показателей могут дать контролеру наиболее объективную картину. Именно поэтому используется система, которая включает в себя относительные и абсолютные показатели, причем как обобщающие, так и частные.

Стоит заметить, что, к сожалению, при проведении внутреннего налогового контроля и оказании сопутствующих услуг, в программах внутренних проверок аналитические процедуры совершенно не раскрываются. При этом совершенно не акцентируется внимание на конкретных методах экономического анализа, которые могут быть использованы при проведении таких аналитических процедур.

Для обеспечения качественного ведения расчетов по налогам следует разработать подсистему налогового документооборота, включающую первичные документы, формы для расчета элементов налога (налоговой базы, льгот и т.д.), суммы налога и регистры по формированию величины

налоговых обязательств и их исполнению. Также необходимо разработать технологию передачи информации о налогах, определить ответственных лиц за каждый вид налоговых документов и сроки их составления. Соблюдение технологии обработки бухгалтерских документов, связанных с налогообложением, способствует уменьшению количества бухгалтерских ошибок и повышает качество налогового учета, а следовательно, способствует снижению налогового риска.

Особое значение для снижения налогового риска имеет налоговое планирование. Его особенность заключается в том, что предприятия воздействует только на часть факторов (на внутренние факторы), способствующих снижению налогового риска, на другую часть факторов (внешние факторы) предприятие не может оказывать влияние.

Для целей управления налогообложением важное значение имеет информация управленческого учета и система аналитических показателей, характеризующих величину реальной налоговой нагрузки с точки зрения функционирования предприятия в целом, производства и реализации конкретных видов продукции, а также их объемов.

Специалистам компании в ходе внутреннего налогового контроля необходимо выполнять следующие виды работ по оценке налоговой ситуации:

- общий анализ и рассмотрение элементов системы налогообложения хозяйствующего субъекта;
- определение основных факторов, влияющих на налоговые показатели;
- правовая и налоговая экспертиза существующей системы хозяйственных взаимоотношений.

Из содержания перечисленного выше, можно сделать вывод, что все эти работы в ходе выполнения специального контрольного задания по внутреннему налоговому контролю направлены на оценку налоговой ситуации у компании. Под налоговой ситуацией следует понимать сложившуюся налоговую систему экономического субъекта под воздействием как внешних, так и внутренних факторов.

Если налоговая проверка на предприятии не была проведена в отчетном периоде, то возможные ошибки в учете, связанные с налогообложением, не были обнаружены, а следовательно, они не нашли отражение в финансовой отчетности. Кроме того, предприятие, например, может иметь вследствие небольшого объема деятельности или предоставленных льгот незначительные суммы начисленных платежей в бюджет, но при этом у него высокий налоговый риск, а следовательно, большая вероятность банкротства по результатам налоговых проверок. Таким образом, в отчетности предприятия необходимо отражать информацию не только о расчетах по налогам, но и о налоговом риске. Если при подготовке бухгалтерской отчетности имеется значительная неопределенность в отношении событий и условий, которые могут породить существенные сомнения в применимости допущения непрерывности деятельности, то организация должна указать на такую неопределенность и однозначно описать, с чем она связана.

Информация о налоговом риске полезна не только для внешних пользователей, но и для внутренних, поскольку величина налоговых платежей, пени и финансовых санкций непосредственно влияет на финансовое положение предприятия, на доходы его собственников. Владельцы заинтересованы в получении доходов от своих капиталов, т.е. в дивидендах. Если предприятие обладает большим налоговым риском, то прибыль, которую можно было бы направить на развитие предприятия, на выплату дивидендов, может быть поглощена штрафными налоговыми санкциями. Своевременная информация позволит собственникам принять соответствующее решение по снижению налогового риска.

На рисунке 1 приведена классификация основных внешних и внутренних факторов, влияющих на налоговую ситуацию хозяйствующего субъекта

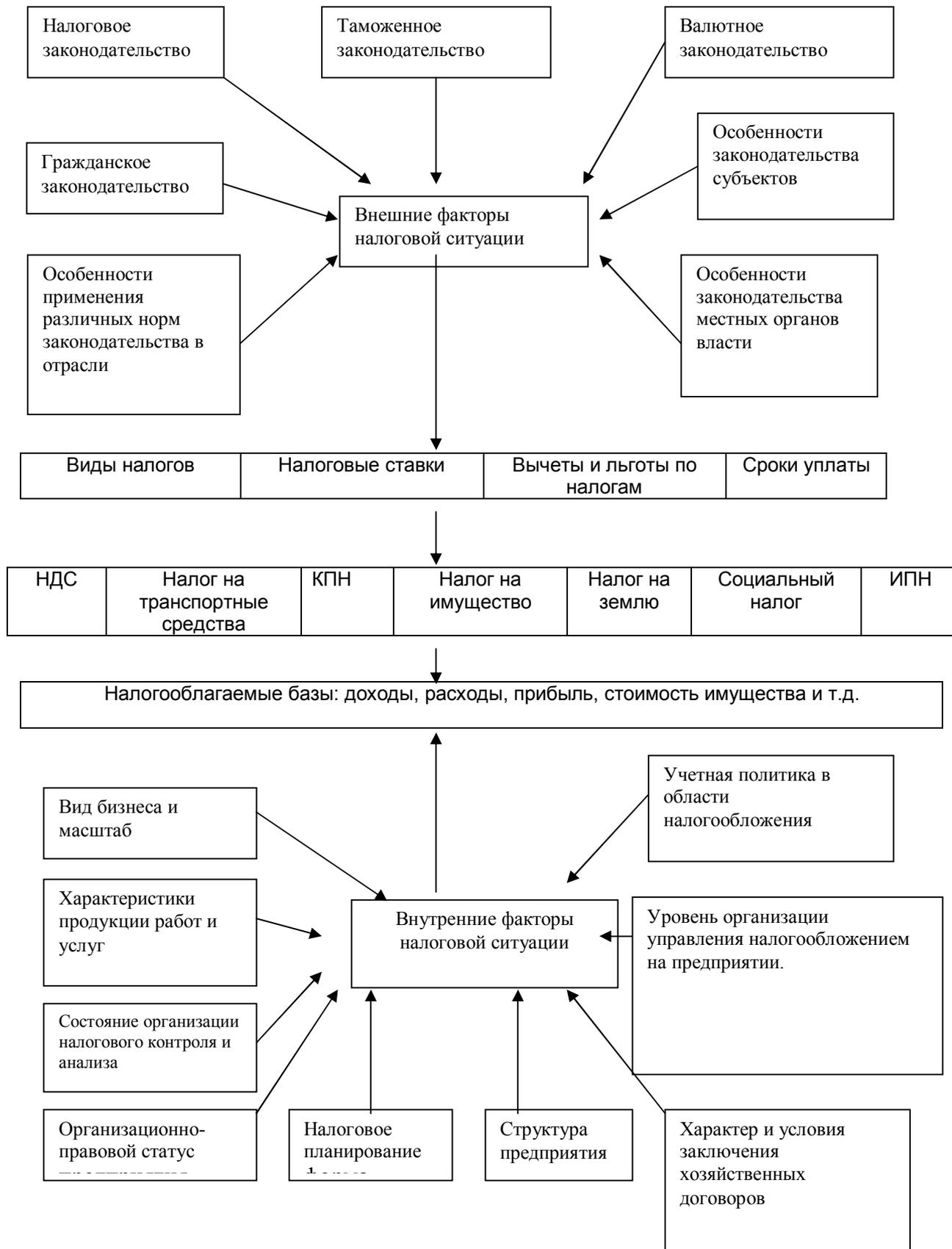


Рисунок 1 - Классификация факторов налоговой ситуации

Представление сведений о налоговом риске в отчетности – это попытка измерить такой неизмеримый показатель, как честность руководства компании, уровень возможного доверия к нему. Однако возникают противоречия: данные о налоговом риске – это область коммерческой тайны предприятия, а их предлагается раскрыть в отчетности. Но никакого противоречия нет: во-первых, предприятие самостоятельно решает, раскрывать в отчетности сведения о налоговом риске или нет, во-вторых, в финансовой отчетности отражается не вся информация, а только результат, выработанный в управленческом учете при использовании выбранного варианта учетной политики. Происходящее в последние годы реформирования налоговой системы привело к существенному возрастанию актуальности вопросов управления налоговыми рисками хозяйствующих субъектов [2].

Таким образом, с развитием рыночных отношений возросло влияние налоговых рисков на экономическую безопасность предприятия, поэтому целенаправленная работа по снижению отрицательных последствий налоговых рисков является одним из приоритетных направлений деятельности, способствующей сохранению безопасности предприятия, т.е. реализации допущения непрерывности деятельности.

Литература:

1. Национальная система бухгалтерского учета в Республике Казахстан: Алматы, «Издательство LEM» 2014
2. Ержанов М.С., Нурумов А.А. Финансовая отчетность казахстанских предприятий: учебное пособие. - Алматы: Экономика, 2007. – 180 с.
3. Султанова Б.Б. Налоговый учет: учебное пособие. - Алматы: Экономика, 2011. – 250 с.
4. Ержанов М.С. Аудит-1: базовый учебник. – Алматы: Бастау, 2012. - 345 с.
5. Абленов Д. Теория и практика финансового контроля. – Алматы: Экономика, 2013 – 325 с.

УДК 314.116:339.9

ПРОБЛЕМА СТАРЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ И ЕЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Гаптельманова А.Р. – студент, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Досмакова А.Е. - старший преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В статье рассматривается проблема старения населения и в общем, демографическую ситуацию в мире.

Ключевые слова: проблема, старение, экономика, демография.

Статистические сводки последних нескольких десятилетий наглядно демонстрируют тот факт, что население планеты стремительно стареет: каждую секунду в мире свое шестидесятилетие отмечают два человека.

Однако, в первую очередь необходимо определиться с этимологией термина «старение населения». Старением населения демографы называют увеличение относительной доли лиц пожилого возраста. Население страны считается постаревшим или стареющим, когда эта доля превышает 7–8 % общей его численности. В большинстве экономически развитых государств Запада к категории пожилых принято относить людей 65 лет и старше. В некоторых странах (в развивающихся и в России, и в Казахстане) границей считают 60 лет. Тем не менее, граница пожилого возраста всегда будет условной, поскольку психологические, биологические или социальные параметры останутся индивидуальными.

Этот факт игнорировать нельзя, но цифровые сводки различных статистических институтов упрямо рисуют занимательную картину демографической ситуации в мире, как следствие, учитывая системность характера понятий, и экономическую, и политическую [1, с.250].

Так, за последние три десятилетия население в возрасте 60 лет и старше удвоилось, при этом к 2050г. его доля вырастет еще в два раза. По прогнозам ООН, к середине века на Земле будет жить около 3,2 миллиона людей старше 100 лет, в то время как на сегодняшний день их насчитывается немногим более 300 тысяч. Доля пожилых людей в общей структуре населения растет быстрее, чем какой-либо другой возрастной группы. На мировой карте появляется все больше "старых" стран - государств с более чем 7% населения старше 65 лет. Продолжает стремительно увеличиваться продолжительность жизни граждан как развитых, так и развивающихся территорий. Если в 1950-х гг. человек в среднем жил 47 лет, то к 2010г. этот показатель вырос до 69 лет. Ожидается, что к 2050г. среднестатистический житель нашей планеты будет умирать в 76 лет, а к 2100г. - в 85.

Причинами этих, казалось бы сугубо позитивных достижений, двойственны. С одной стороны – улучшение качества здравоохранения, интенсивное развитие медицины, усовершенствование санитарного надзора, расширение доступности образования и экономического благополучия, с другой – значительный спад рождаемости. Безусловно, возможность прожить длинную жизнь - триумф человеческого развития, однако старение населения несет с собой и множество новых вызовов.

Из-за увеличения числа пожилых людей различным странам не избежать проблем при формировании социальных бюджетов и построении пенсионных систем. Происходящее параллельно сокращение количества людей трудоспособного возраста больно ударит по налоговым поступлениям, без которых просто невозможно содержать растущую "армию" пенсионеров. Это серьезная угроза для уровня жизни населения всех без исключения возрастов [2, с.325].

В отличие от развивающихся государств, которые столкнулись с проблемой старения населения лишь в последние несколько десятилетий, развитые страны переживают этот процесс более ста лет. Количество пожилых людей в них уже превысило численность детей, а к 2050г. пенсионеров в США, Западной Европе и Японии будет проживать и вовсе в два раза больше, чем молодых граждан. Первое место в мире по доле пожилого населения занимает Япония: в Стране восходящего солнца сегодня живет почти 25% людей в возрасте 65 лет и старше. Стремительно приближается к ней и другое развитое азиатское государство - Южная Корея, которая из-за очень низких показателей рождаемости может в недалеком будущем стать одной из наиболее "старых" стран на планете. В непростой ситуации пребывают Соединенные Штаты, где на федеральные программы по обеспечению медицинского страхования пожилых людей, специального ухода за ними, предоставлению им услуг здравоохранения, приходится более 10% ВВП. Еще меньше поводов для оптимизма у Европы, ведь на сегодняшний день пенсионные расходы государств, входящих в Евросоюз, "съедают" около 13% их валового внутреннего продукта. В дальнейшем на содержание пожилых людей европейские страны будут вынуждены тратить еще больше средств. Так, в Великобритании расходы бюджета только на пенсии в ближайшие 45-50 лет могут вырасти почти на 3 процентных пункта - до 8,4% ВВП. На каждого европейского пенсионера сегодня в среднем приходится четыре человека трудоспособного возраста, однако уже к 2050г. это соотношение может составить 1 к 2. "Стареющее население и тяжесть пенсионных и социальных расходов снижает экономический рост. За последние два десятилетия доля детей в странах ЕС снизилась на 3,7 процентных пункта, в то время как пожилых людей стало больше на 3,6 процентных пункта. При сохранении существующих тенденций трудоспособное население континента к 2050г. сократится на 40 млн человек. Подобный сценарий станет настоящим кошмаром для европейской экономики, которая не сможет на равных конкурировать с более "молодыми" и динамично развивающимися странами. Проблему стареющего населения в развитом мире усугубляет нынешнее кризисное состояние мировой экономики. Компании, массово увольняющие своих сотрудников, часто в качестве компенсации предлагают бывшим работникам различные пенсионные схемы. При этом сокращение возрастного штата в большинстве своем не предполагает прием на их место новых сотрудников, то есть потенциальных налогоплательщиков. Таким образом, вся тяжесть пенсионного обеспечения уволенных граждан ложится на государство, чей бюджет и без того трещит по швам [3, с.200].

Гораздо быстрее развитых "стареют" развивающиеся государства. В настоящее время 7 из 15 стран с более чем 10 млн пожилого населения представляют именно развивающийся мир. К 2050г. количество старых людей превысит 10 млн человек в еще 15 "догоняющих" экономиках. При этом приспособиться к новым реалиям им гораздо сложнее, чем США и Европе. Перед отстающими экономиками встает задача построить эффективно работающие системы социального обеспечения и здравоохранения. Развивающиеся страны будут вынуждены направлять значительную часть ресурсов на модернизацию медицины и выстраивание универсальной модели ухода за пожилыми людьми. Не избежать им и перестройки ныне функционирующих пенсионных систем. Среди бурно развивающихся стран быстрее остальных "стареет" Китай, где к 2050г. люди в возрасте 65 лет и старше составят четверть населения. Если в развитых государствах доля населения старше 60 лет выросла за 60 лет (с 1950г. по 2010г.) на 3 процентных пункта, то в КНР она стала больше на 3,8 процентного пункта всего за период с 2000 по 2010гг. К середине века в Поднебесной будет проживать 480 млн пожилых китайцев. В конце 1970-х - начале 1980-х гг. китайское правительство начало поощрять вступление в брак в более позднем возрасте, а также увеличение временных периодов между родами. Инициативы властей серьезно сказались на уровне рождаемости в КНР: среднее количество детей у одной китайянки в течение жизни снизилось с 5,8 до 1,6 (меньше аналогичного показателя в США и Великобритании). Складывающаяся ситуация ставит под угрозу главное конкурентное преимущество КНР - численность трудоспособного контингента, который сегодня состоит из 980 млн человек. Именно колоссальные трудовые ресурсы ориентированного на экспорт Китая стали мотором стремительного развития национальной экономики в течение трех последних десятилетий. Стремительное уменьшение количества работников неизбежно приведет к росту их зарплат и удорожанию рабочей силы. Китай стал одним из немногочисленных государств, которое "состарилось" раньше, чем разбогатело. Более 60% стран перешагнули порог старости, когда их ВВП на душу населения превышал 10 тыс. долл. Еще 30% государств "постарели" при показателе

5 тыс. долл. В КНР же доля населения старше 65 лет превысила 7%, когда валовой внутренний продукт на одного жителя не достиг и 1 тыс. долл. [4, с.450].

Проблема стареющего населения актуальна и России с Казахстаном. На 2013г. количество жителей нашей страны в возрасте 60 лет и старше составляло 26,5 млн человек или почти 19% от общей численности людей, живущих в РФ. Возрастной порог в 65 лет превысил уже каждый восьмой российский житель. В дальнейшем старение россиян приобретет еще больший масштаб: согласно официальному демографическому прогнозу, к 2030г. доля населения в возрасте 65 лет и старше превысит 28%. С 2010г. в России наметилось долгосрочное снижение количества граждан трудоспособного возраста. Уже в ближайшее время наша страна лишится значительного количества работников - более 7 млн человек к 2020г. По прогнозам ООН, к 2050г. в России доля самой экономически активной части граждан страны (20-60 лет) будет едва превышать половину от общей численности населения [5].

Что касается Казахстана, то, «учитывая увеличение прогнозной численности, а также ожидаемую продолжительность жизни населения и особенности возрастной структуры населения, прогнозируется, что 7 - процентный порог будет превышен уже в 2017 году, и концу 2020 года доля пожилых людей в нашей стране может достигнуть 7,4 процента», – отметил в апреле председатель Агентства по статистике Алихан Смаилов. Что, несомненно, окажет определенное воздействие на нагрузку бюджета.

Решение обозначенной проблемы, в целом глубоко индивидуальны для каждого государства, вместе с тем интересен опыт нашего государства, которое занимается последние годы «профилактической работой». Казахстан не ограничился повышением пенсионного возраста и принял более радикальное решение – перейти от солидарной системы к накопительной. За ее основу была взята чилийская модель, которая на тот момент показывала не плохие результаты, «разгрузила» бюджет и создала дополнительный источник инвестирования в экономику в виде пенсионных фондов [6].

Таким образом, очевидна актуальность обозначенной проблемы, последствия могут и уже становятся поистине фундаментальными, характерная особенность решения вопроса старения населения – это то, что какими бы не были принимаемые решения государством, они станут чрезвычайно непопулярными в среде населения, в связи с этим, правительства оказываются «между двух огней», остается только надеется, что будет сделан верный выбор, и мы увидим реформированную демографическую политику, а вместе с тем и в целом социально-экономическую систему государств.

Литература:

1. Океанова З.К. Экономическая теория: Учебник/З.К. Океанова. - М.: Дашков и К, 2012. - 652 с.
2. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. Пер. с англ., 4-е изд. - М.: "Дело Лтд", 1994. - 720 с.
3. Медков В.М. Демография. - М.: Инфра-М, 2008. - 688 с.
4. Россет Э. Процесс старения населения: демографическое исследование / Э. Россет; Пер. с польск. Н.Н. Малютина, Э.Н. Фарберова, Ред. А.Г. Волков. - М.: Статистика, 1968. - 509 с.
5. http://gazeta.aif.ru/_online/longliver/117-118/06_01
6. http://edu.dvgups.ru/METDOC/CGU/PSIHOLOG/GERONTOL/METHOD/K_LEK/LAZAREVA/L4.htm

УДК 332.63

НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ РК

Гаязова Б.Б. – магистрант, Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова

В статье рассмотрено современное состояние инвестиционной деятельности в промышленности, а также факторы инвестиционной политики в рыночных условиях.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, инвестиционная политика, финансовая привлекательность.

Осуществляемые в Казахстане экономические реформы существенно изменили финансово-экономическое и социальное положение отдельных отраслей народного хозяйства. Все это повлияло на изменение механизма управления и организации привлечения инвестиционных средств как основы экономического роста, направленного на повышение конкурентоспособности организаций и экономики в целом. В этой связи стоит также сказать, что в последние годы, инвестиционный потенциал Республики Казахстан заметно улучшился ввиду постоянной оптимизации инвестицион-

ного климата в стране путем налоговых льгот, нормативных установлений и пр. Привлекательность промышленных предприятий для целей финансирования является важной составляющей инвестиционного климата в стране. Она исследуется при помощи анализа финансовых показателей предприятия.

Инвестиционная деятельность предприятия - важная неотъемлемая часть его общей хозяйственной деятельности. Чтобы предприятие могло успешно функционировать, повышать качество продукции, снижать издержки, расширять производственные мощности, укреплять свои позиции на рынке, оно должно вкладывать капитал и вкладывать выгодно.

Привлечение инвестиций в компанию, обеспечение инвестиционного процесса – важнейшая функция инвестиционного менеджмента. Основным элементом этой деятельности является формирование инвестиционной политики, имеющей решающее значение для функционирования предприятия независимо от размеров, отраслевой принадлежности, организационно – правовой формы и других особенностей.

Очевидно, что процесс принятия инвестиционных решений направлен на достижение определенных целей, относительно которых оценивается эффективность деятельности предприятия, в том числе инвестиционной. Правильно сформулированные цели инвестиционной политики должны удовлетворять ряду требований, а именно: соответствие главной цели предприятия; ориентация на высокий результат; измеримость; ясность и четкость; взаимосвязанность; обоснованность; гибкость. Все это в комплексе обеспечивает ясность понимания, создает четкую базу для оперативного контроля и последующей оценки уровня эффективности управленческих решений. Считаем возможным при формировании инвестиционной политики предприятия объединять различные цели в группы по соответствующим однородным признакам: требование по повышению эффективности финансово-инвестиционной деятельности, темпы экономического роста, регулирование производственно-экономического потенциала, требование по улучшению качества продукции, группа «инновационная деятельность», экологические требования, требование по развитию социально-бытовой сферы.

Составной частью инвестиционной политики является стратегия формирования и использования инвестиционных ресурсов, разработка которой обеспечивает финансирование инвестиционной деятельности в необходимых и достаточных объемах. Прогнозирование потребности в общем объеме инвестиционных ресурсов заключается в определении необходимого объема финансовых средств для реализации инвестиционных проектов. В процессе изучения возможностей формирования этих ресурсов рассматриваются все многообразие возможных источников.

Таким образом, инвестиционная деятельность предприятия реализуется в ходе осуществления инвестиционной политики, которая зависит от инвестиционной политики государства, и соответственно, на ее формирование воздействуют факторы, влияющие на изменение инвестиционной активности экономики страны. Формирование инвестиционной политики опирается на общую стратегию предприятия, в том числе инвестиционную стратегию, и имеет в итоге создание долгосрочной инвестиционной программы, направленной на достижение эффективного развития предприятия. Считаем, что совершенствование основных элементов, влияющих на формирование инвестиционной политики и составляющих ее содержание, позволит повысить эффективность реализации инвестиционной деятельности предприятия.

При выработке инвестиционной политики следует учитывать:

- состояние рынка продукции, производимой промышленным предприятием, объем ее реализации, качество и цена этой продукции;
- финансово-экономическое положение предприятия;
- технический уровень производства предприятия, наличие у него незавершенного строительства и неустановленного оборудования;
- сочетание собственных и заемных ресурсов предприятия;
- возможность получения промышленным предприятием оборудования по лизингу;
- финансовые условия инвестирования на рынке капиталов;
- льготы, получаемые инвестором от государства;
- коммерческую и бюджетную эффективность инвестиционных мероприятий, осуществляемых с участием предприятия;
- условия страхования и получения гарантий от некоммерческих рисков.

Одним из важных факторов финансовой привлекательности Республики Казахстан стало проведение глубоких институциональных преобразований по следующим ключевым направлениям: демонаполизация производства; приватизация государственной собственности; реформирование бюджетной и налоговой системы; трансформация банковской системы; пенсионная реформа; формирование системы медицинского страхования; реформа жилищно-коммунального сектора. Наряду с вышеуказанными преимуществами, следует отметить высокую степень образованности населения, наличие квалифицированных рабочих и инженерно-технических кадров в республике.

Таким образом, потребность Казахстана в притоке инвестиционных средств по – прежнему, велика. Только для первичной модернизации ключевых отраслей промышленности (обрабатывающей, топливной) потребовались десятки миллиардов долларов.

Благоприятным фактором для Казахстана является его исключительное богатство нефтяными и минеральными ресурсами. Однако со времени обретения республикой независимости основная часть инвестиций вкладывалась в нефтегазовый сектор. По отношению к горнодобывающей и металлургической отраслям все правительства ставят схожие задачи: увеличение вклада в экономическое развитие, обеспечение справедливого распределения доходов, создание рабочих мест и сопутствующих отраслей, стимулирование новых инвестиций и создание конкурентной инвестиционной среды. Казахстан частично уже решил некоторые из этих задач. Однако в достижении других целей и задач наблюдается лишь незначительный прогресс, а именно в улучшении инвестиционного климата для стимулирования новых инвестиций. Ведь разработка даже части казахстанских оценочных запасов минерального сырья потребует больших расходов.

Другие страны сталкивались с такими же проблемами и успешно их преодолели путем реализации комплексной «программы реформирования горнодобывающей отрасли». Программа реформ требует фундаментального переосмысления роли государства в данной отрасли. Необходим переход от роли «владельца-оператора» горнодобывающих предприятий к новой роли - «регулирующего и судьи». Инвестирование в отрасль и осуществление добычи должны оставаться за частным сектором. Он более подготовлен к мобилизации средств и принятию рисков в этой деятельности.

В РК иностранные инвестиции могут вкладываться в любые объекты и виды деятельности, не запрещенные для таких инвестиций законодательными актами. Казахское законодательство предоставляет иностранным инвесторам некоторые гарантии.

Закон «Об инвестициях в РК» создал возможность постоянно совершенствовать правовой режим иностранных инвестиций - это не ситуационная и не временная задача, выполняемая в Казахстане, а твердый, последовательный курс, которым страна, по-видимому, будет следовать и далее.

Существенно понижает инвестиционную привлекательность Казахстана общее послекризисное недоверие инвесторов к развивающимся рынкам и экономическая составляющая внутреннего климата: резкое ухудшение динамики роста, возросшее отрицательное сальдо внешнеторговых операций, снижение бюджетных доходов и другие факторы, в основном обусловленные мировым финансовым кризисом. В связи с этим приходится, к сожалению, прогнозировать на ближайшую перспективу снижение инвестиционной активности Казахстана.

Литература:

1. Казахстан на пороге нового рывка вперед в своем развитии. Стратегия вхождения Казахстана в число пятидесяти наиболее конкурентоспособных стран мира. Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу. 2006г.
2. Инвестиционная деятельность в Казахстане. Агентство РК по статистике, Алматы, 2012, С. 52
3. Нурланова Н.К. Формирование и использование инвестиций в экономике Казахстана: стратегии и механизмы. Алматы, Гылым, 1998, 192 с.
4. Статистический ежегодник Казахстана 2012, Агентство РК по статистике, Алматы, 2012, С.598
5. Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстана на 2003-2015 годы // Казахстанская правда, 2003 с.116.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАВНОВЕСНОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Годунов В.В. - магистр экономики, к.э.н., старший преподаватель кафедры финансов и банковского дела, Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

В статье рассматривается значение и сущность имитационных моделей, применяемых для анализа экономических последствий планируемых мероприятий. Дана характеристика некоторым моделям, на основе которых принимались решения о вступлении в ВТО.

Ключевые слова: равновесная модель, GAMS, имитационная модель, анализ политики.

Политикам, компаниям, заинтересованным группам (и исследователям) необходима информация об экономических последствиях планируемых мероприятий. Анализ позволяет, например, оценить альтернативные варианты политики, предугадывать результаты рынка и последствия для различных переменных (например, благосостояние, выбросы CO₂, изменения в землепользовании, доходов и т.д.). Также построение модели помогает улучшить, структурировать и подкреплять экономические взгляды и ожидания.

Аналитические и графические экономические модели имеют неоценимое значение. Однако часто являются не достаточно подробными, бывают трудноразрешимыми или неразрешимыми, если детализированность и сложность увеличивается.

Поэтому анализ политики можно проводить с помощью имитационного моделирования. Имитационные модели позволяют сформулировать математические экономические модели, модель - систему. В них возможны сотни уравнений, заполненные подробными реальными данными. Имитационные модели являются вычисляемыми (компьютером), т.е. решаемые с помощью численных алгоритмов решения.

В имитационном моделировании политики (совокупности мер и действий) имитируются изменения в экзогенных (внешних) переменных. В статике производится сравнение в основном какой-либо политики, а также структуры рынка, технологии, предпочтения, окружающей среды. Могут имитироваться изменения и с учетом времени. Во всех случаях происходит сравнение сценариев с базовыми данными.

Имитационное моделирование используется в основном для сложных изменений (соглашения о свободной торговле, пакеты политических реформ). Они применяются:

- чтобы определить величину изменений в эндогенных (внутренних) переменных,
- для определения признаков изменений в эндогенных переменных ("анализ чувствительности", например, налог на выбросы углекислого газа)
- чтобы узнать релевантные и неожиданные перекрестные эффекты (пример биотопливо),
- определить основные детерминанты / параметры, которые влияют на изменения ("анализ чувствительности", пример эластичности кормовых).

Также к преимуществам имитационного моделирования можно отнести следующее. Результаты находятся обычно в рамках ожиданий, но процесс разработки модели часто создает дополнительные знания:

- выбор эндогенных переменных,
- определение критических связей,
- определение размера параметра,
- коллекция база данных,
- построение последовательной количественной основы от всего вышеперечисленного.

Выделяют два типа имитационных моделей равновесия: частичного равновесия (Partial Equilibrium) и общего равновесия (General Equilibrium).

Модели частичного равновесия (PE) применяются когда:

- Только один или несколько секторов экономики
- Отсутствие рынков факторов производства или имеются частично
- Нет макроэкономических упрощений (рыночное равновесие, бюджетная линия)
- Гибкая, часто очень детализированная.

Модели общего равновесия (GE) имеют свое назначение, условия и ограничения:

- равновесие в экономике в целом;
- связь между секторами с через рынки факторов производства, макроэкономические переменные (рост, обменный курс), доходы и прочие балансы;
- часто высоко агрегированные.[1]

За последнее десятилетие, повышение мощности и надежности микрокомпьютеров и разработка сложных программ, привело к значительным изменениям в способах количественного анализа продовольственной политики. Эти изменения охватывают большинство аспектов анализа, начиная от сбора и анализа социально-экономических данных, до проведения имитирования моделей. Место проведения расчетов сместился с стационарных универсальных вычислительных машин с высококвалифицированными операторами и значительных капиталовложений в оборудование, к предназначенным для настольных и портативных компьютеров.

Институтом исследования международной продовольственной политики была разработана Стандартная вычисляемая компьютером модель общего равновесия (CGE-модели) в программе GAMS. [2]

Имеется достаточно много других уже разработанных моделей ведущими группами экономистов.

Существует большое количество специализированных прикладных пакетов, самым известным из которых является GAMS (General Algebraic Modeling System), первоначально созданный для решения задач линейного, нелинейного и целочисленного программирования, а в настоящее время применяемый для количественной оценки крупномасштабных экономических проектов. Например, модель DRAM, содержащая в себе свыше 1100 уравнений, была рассчитана с помощью пакета GAMS. Этот пакет сочетает в себе идеи теории реляционных баз данных и математического программирования, что способствует, с одной стороны, четкому представлению данных, используемых в задаче, при соблюдении соответствующих теории реляционных баз данных правил ссылочной целостности, а с другой – использованию большого количества различных методов математического программирования, позволяющих численно разрешать оптимизационные задачи

большой размерности. В пакете GAMS реализован мощный, высокоуровневый язык программирования, использование которого позволяет сделать описание экономических моделей более компактным.

Исторически первой реально вычисляемой CGE-моделью была мичиганская модель мирового производства и торговли (The Michigan Model of World Production and Trade), разработанная Deardorff и Stern в Мичиганском университете в середине 1970-х годов для оценки экономической интеграции в рамках Североамериканского соглашения о свободной торговле. Различные варианты модели (адаптированные для разных целей и стран) используются до настоящего времени. Так, модель применялась для последствий токийского и уругвайского раундов международной торговой либерализации, эффектов интеграции в Евросоюз новых членов (стран Восточной Европы).

Недостатком мичиганской модели является статичность. Кроме того, она не учитывает действие таких факторов, как накопление капитала, рост населения, изменения в технологиях. Эта модель не является общедоступной и проводить расчеты на ее основе можно только по специальному разрешению. Именно поэтому намного чаще исследователями из стран СНГ используется GTAP Model (Global Trade Analysis Project). Проект GTAP координируется центром анализа мировой торговли, который был основан в 1992 году профессором Т. В. Хартелом (Purdue University, США). В отличие от мичиганской модели она является динамической, однако предполагает существование совершенной конкуренции и отсутствие эффекта масштаба. В модели используются таблицы межотраслевого баланса отдельных стран для отражения межотраслевых взаимодействий. Модель включает 57 отраслей. При помощи данной модели, в частности, была проведена оценка последствий для мировой торговли соглашений, принятых ВТО в рамках Уругвайского раунда в 1995 году. Именно на основе этой модели были проведены расчеты оценки возможных эффектов Таможенного союза России, Беларуси и Казахстана экспертом Всемирного банка Lucio Vinhas De Souza в 2011 году. Эта же модель использовалась и для оценки эффектов вступления России в ВТО.

В целом на сегодняшний день модели общего равновесия дают наиболее значимые результаты.

При оценке интеграционных эффектов вообще и изменения тарифов в особенности широко применяются **модели частичного равновесия**. Эти модели исследуют конкретную отрасль экономики, без учета возможного влияния изменений в ней на остальную экономику. Изучая воздействие изменений в спросе и предложении на определенный товар на его равновесную цену и объем производства, анализ частичного равновесия не затрагивает сдвиги в других сферах экономики. Модели частичного равновесия в международной торговле позволяют анализировать влияние изменения импортных тарифов на импортирующую страну, производя расчет новых объемов импорта из разных стран (в том числе разбивая их на эффект создания и эффект отклонения), доходов от тарифов, дополнительных выгод для потребителей и благосостояния.

Достоинствами этих моделей являются относительная простота при высоком уровне детализации, а также относительная доступность программного обеспечения. Все это в совокупности дает возможность достаточно оперативно решать вопрос о возможном влиянии изменения тарифного и нетарифного регулирования на функционирование отдельных секторов экономики в результате вступления страны в ВТО или региональное интеграционное объединение.

Недостатком моделей является обозначенное выше игнорирование межотраслевых связей. Однако часто это является оправданной жертвой оперативности и низкой трудоемкости расчетов. К тому же практика применения этих моделей показала, что они достаточно верно отражают реальную ситуацию.

На сегодняшний день разработаны и доступны для исследователей, как минимум, три модели программного обеспечения для анализа внешней торговли при помощи частичного равновесия. Это, прежде всего, модель Всемирного банка SMART («Single country partial equilibrium modeling tool»). Она позволяет анализировать влияние изменения импортных тарифов на импортирующую страну, производя расчет новых объемов импорта из разных стран (в том числе разбивая их на эффект создания и эффект отклонения), доходов от тарифов, дополнительных выгод для потребителей и эффект благосостояния. Несомненным преимуществом данной модели по сравнению с другими является то, что в ней используется полная база данных Всемирного банка об экспорте и импорте товаров практически по всем странам с большой степенью детализации (до 6 знаков гармонизированной товарной номенклатуры). Модель использует допущение Армингтона о том, что страна принимает цены мирового рынка (the price taker assumption). Тем не менее, в модели можно использовать не только встроенные значения эластичности, но и задавать их. Эластичности спроса по цене, используемые в модели, эмпирически рассчитаны для каждой страны и для каждого товара на уровне 6 знаков. Расчеты могут быть проведены для любого товара на уровне 6 знаков ТНВЭД и для любой страны, планирующей изменить импортные тарифы.

Кроме этой модели, используется также модель частичного равновесия торговли, реализованная на базе программного обеспечения VORSIM, предназначенная для расчета изменения торговых потоков, государственных доходов и национального благосостояния в зависимости от

изменения торговых тарифов и акцизов. Модели, реализованные на базе VORSIM, уже применялись для ряда развивающихся стран. Модель рассматривает равновесие во внешней торговле, является традиционной неоклассической и может быть использована для ориентировочной оценки краткосрочных последствий вступления в ВТО. Модель позволяет рассчитать эффекты от снижения импортных пошлин и для конкретной номенклатуры товаров, которые являются или могут стать предметом международных переговоров и соглашений в рамках ВТО.

В модели используются также коэффициенты прямых затрат таблицы «Затраты-выпуск». Это дает возможность отследить влияние цены конкретного товара на экспорт и импорт в технологически сопряженных отраслях. Коэффициенты модели калибруются на основе данных за базовый период. Эндогенными (рассчитываемыми) переменными модели являются спрос на импорт, предложение экспорта, импортные и экспортные цены, торговый баланс и реальный курс национальной валюты, получаемый из условия равновесия торгового баланса. Именно эта модель была использована для оценки возможных последствий вступления в ВТО Узбекистана.

Еще одним вариантом модели частичного равновесия, разработанной также Всемирным банком, является TRIST (Tarif Reform Impact Simulation Tool). Однако в отличие от SMART в этой программе все данные вносятся вручную из собственной базы исследователя, что гораздо более трудоемко, но зато дает возможность исследователю по своему выбору определять и рассчитывать отдельные входные параметры (эластичности спроса и др.).[3, с.156]

Таким образом, исходя из всего выше сказанного, можно сделать заключение о высокой значимости количественных методов экономического анализа. Среди них важное место занимают имитационные модели, модели частичного и общего равновесия. С помощью имитационных моделей можно измерить влияние внешних факторов на исследуемые переменные на уровне предприятия, отрасли, государства.

Литература

1. Ole Boysen Advance policy analysis modeling. - Agricultural and Food Policy, University of Hohenheim
2. Hans Lofgren, Rebecca Lee Harris, Sherman Robinson, Marcelle Thomas, Moataz El-Said A standard computable general equilibrium (CGE) model in GAMS. - International food policy research institute
3. Внешняя торговля Республики Беларусь в условиях вступления в ВТО и евразийской интеграции/А.Е.Дайнеко[и др.]; под науч. ред.А.Е.Дайнеко; Нац. акад. наук Беларуси, Ин-т экономики. - Минск: Беларус. навука, 2013. - С.156-159

УДК: 338.486.1:339.189.44

ЭВОЛЮЦИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ИННОВАЦИИ

Джумадилдаева Ж. Б. - PhD докторант университета «Туран», Республика Казахстан, г. Алматы

В статье рассматриваются эволюция становления франчайзинга в условиях глобализации и инновации. Автором описываются этапы развития франчайзинга в мировой практике. Также проанализирован отраслевой состав списка топ 100 мировых франшиз.

Ключевые слова: глобализация, инновация, франчайзинг, франчайзер, франчайзи

В современных условиях существуют различные факторы, которые оказывают влияние на развитие глобализации рынков. Одним из таких фактором, является создание компаний, которые имеют клоны в различных странах мира. Международные экономические отношения строятся благодаря таким компаниям. Механизмы развития рыночной экономики позволили бывшим странам советского союза открыть границы для проникновения международных компаний с помощью различных стратегий. Одной из таких стратегий, форм предпринимательской деятельности является франчайзинг, которая используется успехом. Кроме того, развитие франчайзинговой деятельности, связано с развитием инноваций, которые предполагают применение в предпринимательстве новых технологий ведения бизнеса, ноу-хау.

Данная форма бизнеса, стратегия экспансии на международный рынок, предпринимательская деятельность быстро распространяется в современном мире. Это объясняется тем, что при ее применении хозяйствующие субъекты имеют возможность быстро адаптироваться к меняющимся условиям рынка и конъюнктуры за счет использования известной торговой марки или бренда, которые дают товару или услуге дополнительную потребительскую ценность.

Феномен широкого распространения и быстрого развития франчайзинга заключается, во-первых, во взаимной выгоде как для франчайзера, так и для франчайзи и, во-вторых, в снижении предпринимательских рисков. По данным Международной ассоциации франчайзинга (International Franchise Association, IFA) из всех вновь образованных предприятий 85 % прекращают свою деятельность в течение первых пяти лет, а из компаний, созданных в рамках франчайзинга – только 14 %[1].

Согласно определению Международной Ассоциации Франчайзинга, «франчайзинг - это система перманентных отношений, устанавливаемых между франчайзером и франчайзи, в результате которых знания, имидж, успех, методы производства и маркетинг передаются франчайзи в обмен на взаимное удовлетворение интересов».

В процессе своей эволюции франчайзинг прошел через два основных этапа, которые представлены схематически на рисунке 1.

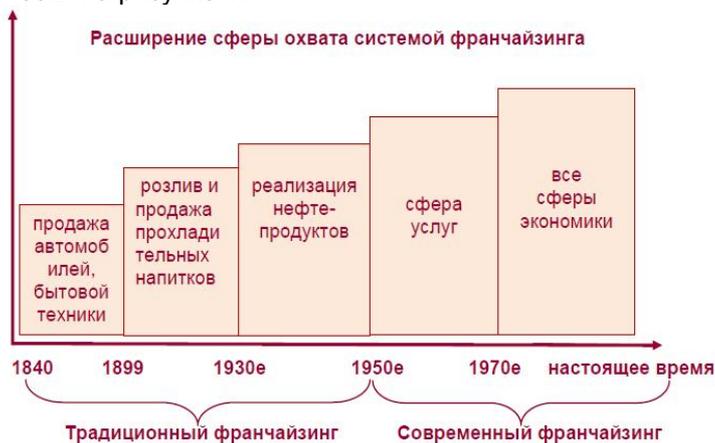


Рисунок 1- Эволюция системы франчайзинга [2]

1 этап. Традиционный франчайзинг (1880е-1950е).

Истоки франчайзинга уходят почти на 500 лет в глубь истории. Оксфордский словарь английского языка сообщает, что franchising - это все права и свободы епископатов, пожалованные им королевской короной в 1559 году, а franchises - места, отведенные для торговли. Торговцам давались разрешения, так называемые франшизы реализовывать товары на определенной территории. Передача данных прав вошли в основы современного франчайзинга. Само понятие «франчайзинг» начали использовать с середины XIX века. Уже в США компания производитель швейных машинок «Zinger» начала передавать права продажи и ремонт их машинок на определенной территории, независимым фирмам. Так они смогли расширить свои объемы производства и экспансию на международные рынки.

Аналогичная система была разработана в 1898 году компанией «Дженерал Моторс». Компания «Дженреал Моторс» заключали эксклюзивные права с юридическими лицами, которые должны были продавать на определенной территории только их автомашины, а также обязались вкладывать деньги как гарантию высокого уровня обслуживания и поддержания имиджа франчайзера.

Активно включилась в использование франчайзинга индустрия бутылочных безалкогольных напитков. Компании «Кока-Кола», «Пепси» стали производить концентрированный сироп централизованно и распределять его заводам по розливу, находившимся в собственности и управляемым франчайзи, которые одновременно являлись и управляющими местных розничных продаж [3].

Реализация нефтепродуктов. Основная идея франчайзинга в том, что владельцы АЗС заключают договор с крупной компанией-поставщиком нефтепродуктов. Согласно франшизе АЗС непрерывно получают нефтепродукты с заявленным качеством и получают скидки на цены взамен на обязательство продажу на автозаправке только нефтепродукты данного поставщика и под его лейблом.

До середины 50-х годов прошлого века большинство компаний, использовавших франчайзинговую систему, рассматривали ее как эффективный метод распределения продукции и услуг. Действительно, традиционный, или товарный, франчайзинг - это передача исключительных прав на реализацию продукции, выпускаемой франчайзером, под его товарным знаком на определенной территории.

2 этап. Франчайзинг бизнес формата (1950е-настоящее время).

В 50-е годы появляется франчайзинг второго поколения - «франшиза бизнес-формата». Он предполагает передачу не только товарного знака, но и всей технологии ведения бизнеса, включая внешние параметры и стиль отделки, созданные и апробированные франчайзером. Бурное развитие рынка услуг, увеличение человеческого капитала, развитие процессов глобализации, развитие рынка рекламы, рост процессов миграции населения подтолкнули к развитию франчайзинга бизнес

формата. Классический пример - «McDonald's». Компания про продаже быстрого питания разработала и успешно применяла оперативную систему обслуживания посетителей, которое давало ей дополнительные конкурентные преимущества. Данное ноу-хау в сфере обслуживания не осталось без внимания и Рэй Крок, продавец аппаратов для производства молочных коктейлей, выкупил в 1955 году права на франчайзинг их бизнеса.

Магазины мебельной компании «IKEA», ритейлер «Metro Cash & Carry» также реализовывают методы франчайзинга бизнес формата.

На сегодняшний день мы можем утверждать, что франчайзинг бизнес формата развивается в условиях инновации и глобализации. В данной предпринимательской деятельности идет передача от франчайзера к франчайзи передачи успешно использованного ноу-хау, эффективных бизнес технологий, которые были апробированы и реализованы той или иной торговой маркой. Современные франчайзинговые договора бизнес формата состоят из различных требований и условий для обеих сторон. Например, франчайзер передает франчайзи свой опыт ведения бизнеса, предоставляет помощь в организации бизнеса, в том числе в получении необходимого финансирования, проводит рекламную кампанию, проводит маркетинговые исследования, предоставляет помощь в получении (аренде) земельного участка, проектировании, строительстве и дизайне помещений, проводит переговоры с поставщиками оборудования, материалов, товаров и т.д.

Франчайзи в свою очередь платит паушальный взнос вступления во франчайзинговую сеть, выплачивает роялти ежемесячно, в некоторых случаях обязуется покупать материалы для производства у рекомендованных поставщиков франчайзером. В таких случаях франчайзер, как правило, извлекает финансовую выгоду из таких сделок и взамен идет на снижение роялти.

На сегодняшний момент франчайзинг используется в различных отраслях народного хозяйства (Рисунок 2). Данное явление доказывает, что страны активно внедряются в процесс интеграции и глобализации, используя данный вид предпринимательской деятельности в рамках различных союзов. Ни для кого не секрет, что после вступления в Таможенный Союз, Евразийский экономический союз в Казахстане франчайзинговая деятельность начала набирать большие обороты.

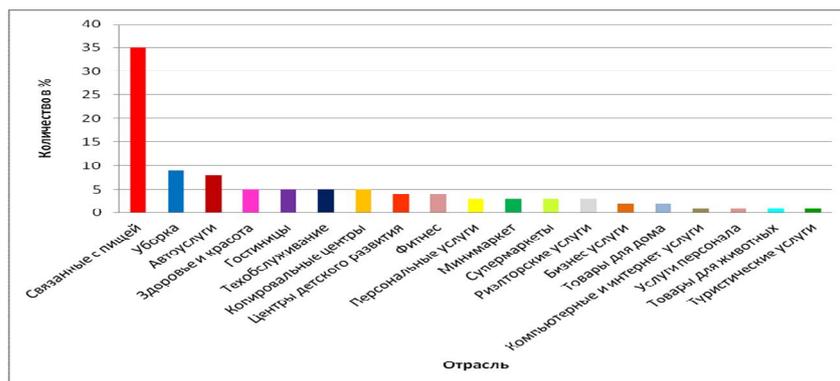


Рисунок 2 - Отраслевой состав списка Топ-100 мировых франшиз
Примечание: Составлено на основе данных Franchise Direct, 2014 [4].

Проанализировав отраслевой состав списка Топ-100 мировых франшиз по версии американского портала Franchise Direct, то можно прийти к выводу, что он весьма разнообразен и представлен компаниями, связанными с предложением готовой еды, автоуслугами в гостиницах, центрами детского развития и многими другими. Как видно в рисунке в количественном соотношении явно преобладают компании, связанные с приготовлением и предложением готовой еды (разнообразные виды ресторанов) – 35 (35% соответственно), на втором месте – разнообразные компании, занимающиеся уборкой помещений и территории (9%), замыкает тройку лидеров – компании, предоставляющие автоуслуги (аренда автомобилей).

Франчайзинг, как современное экономическое явление, которое получило свое развитие преимущественно во второй половине XX века, реально претендует на универсальную бизнес практику. Этот метод сочетает опыт, профессионализм, репутацию и желание дальнейшего развития франчайзеров и предпринимательский талант, амбицию, желание работать и развиваться франчайзи.

Литература:

1. www.franchise.org
2. Отчет о результатах исследования «Состояние и анализ развития рынка франчайзинга в Республике Казахстан», ТОО FinGate, 2014
3. Федоренкова, Л. Франчайзинг: немного истории Текст. / Л. Федоренкова // Торговая газета. — 2005. № 9.
4. www.franchisedirect.com

ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Досмакова А.Е. - старший преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

В статье рассматриваются общие подходы к проблеме управления персоналом. В этой связи указывается формирование действенного механизма управления персоналом горнодобывающих предприятий на основе новых методических подходов, способствующих повышению эффективности производства в рыночных условиях.

Ключевые слова: управление, персонал, горное производство.

В современных условиях сложилась ситуация, при которой конкурентные преимущества предприятия определяются не столько организационно-экономическими составляющими, сколько обеспеченностью предприятия квалифицированным персоналом и его эффективным управлением. Эффективное управление персоналом становится важным фактором, способным привести к усилению конкурентных преимуществ отечественных организаций. В условиях развития рыночных отношений особое значение придается повышению уровня работы с персоналом и ее постановке на прочный научный фундамент, использованию накопленного в течение многих лет отечественного и зарубежного опыта, вопросам практического применения современных форм управления персоналом. Управление человеческими ресурсами представляет собой компонент управления любой организацией наряду с управлением материальными и финансовыми ресурсами. Однако в силу присущей специфики управление персоналом представляет собой особый вид управленческой деятельности, для которой необходим творческий подход, индивидуализация и учет долгосрочной перспективы при принятии всех решений. В то же время методы управления персоналом могут варьировать в зависимости от размеров, организационно-правовых форм, типов организаций и др. В настоящее время нет единого подхода к оценке эффективности системы управления персоналом. Это связано с тем, что само понятие такой системы появилось недавно, а также со сложностью и многоаспектностью проблемы. Отсутствие обоснованной концепции эффективности системы управления персоналом делает проблему актуальной как для теории, так и для практики [1, с.125].

Управление персоналом – целенаправленное воздействие на персонал с целью наиболее полного использования его потенциала. Для того, чтобы использовать потенциал, нужно создать материальные условия (заработная плата), духовные, социальные, и своевременно обучать персонал новым технологиям.

Примерно в 70-х годах XX века управление персоналом претерпело глубокие качественные изменения. Это было связано с вступлением ряда промышленно развитых стран в постиндустриальную стадию развития, а также с действием целого ряда факторов экономического, политического и социально-культурного характера. К основным из них относятся: содержание труда; контроль за персоналом; микроэкономические факторы; организация труда и личность работника; развитие демократии, рост цены труда и др.

Управление персоналом, которое ранее являлось второстепенной задачей, сейчас выходит на первый план. В современных условиях объективное отсутствие эффективного механизма управления горнодобывающими предприятиями породило методические проблемы и в области теории и практики управления персоналом.

Эффективное управление персоналом горнодобывающих предприятий в значительной степени зависит от результатов функционирования производственно-управленческой системы предприятия в целом, а также от степени взаимоотношения субъекта и объекта управления при достижении стратегических целей. При этом управление персоналом предприятий в современных условиях неустойчивой мировой конъюнктуры должно формироваться в зависимости от динамики внешней и внутренней среды, а также их взаимосвязи [3].

Несмотря на ключевую роль в экономике Казахстана, горнодобывающая отрасль в настоящий период оказалась в тяжелом состоянии. Основной причиной этого наряду с влиянием макроэкономических факторов и фискальной политики является неэффективное использование трудовых ресурсов. Из всех факторов производства именно труд наименее эффективно используется на горнодобывающих предприятиях в рыночных условиях. В результате наблюдается рост затрат на производство минерально-сырьевых продуктов при одновременном повышении цены труда и снижении его производительности; ухудшение условий труда; снижение прибыльности и рентабельности производства и другие негативные факторы.

В условиях динамично развивающихся рынков минерального сырья важным фактором, обеспечивающим не только выживание и развитие горнодобывающих предприятий, но и укрепление

их конкурентных позиций, является обоснование и разработка новых методических подходов к формированию эффективного механизма управления персоналом.

В зависимости от вида деятельности (основной и неосновной) персонал горного предприятия подразделяется на две группы: промышленно-производственный (персонал основной деятельности) и персонал непромышленных организаций (подразделений), состоящих на балансе промышленного предприятия (персонал неосновной деятельности).

К промышленно - производственному персоналу относятся работники всех участков и «цехов основного производства, занятые непосредственно на шахте (карьере) по добыче полезного ископаемого; работники вспомогательных участков, цехов и отделов (ремонтный цех, электроремонтная мастерская, котельная и др.); работники подсобных и побочных цехов (цехов строительных материалов, взрывчатых материалов и инертной пыли и др.); работники шахтных бань, душевых, прачечных, мастерских по ремонту спецодежды; работники военизированной, вооружено - вахтерской, сторожевой и профессиональной пожарной охраны; работники аппарата управления предприятиями, а также работники, обслуживающие складскую сеть, снабжение и сбыт.

К персоналу непромышленных организаций на горных предприятиях относятся работники, занятые обслуживанием основного производства. Сюда входит персонал лабораторий, научно-исследовательских групп и учебных пунктов; работники, занятые на капитальном ремонте горных выработок, в конторах по тушению подземных пожаров; работники связи, оплачиваемые за счет средств горного предприятия; работники медико-санитарных учреждений, детских садов, яслей, клубов, жилищно-коммунального хозяйства и др.[2, с.175].

В Казахстане на горнодобывающих предприятиях мало внимания уделяется вопросам эффективного использования человеческих ресурсов, проблемам управления персоналом. Отсутствует подразделение, выполняющее функции управления персоналом. А традиционные отделы кадров ограничивают свою деятельность учетно-оформительскими функциями. Работа с персоналом требует другого подхода к формированию соответствующей службы. Работу по совершенствованию системы управления персоналом необходимо начать с реформирования этой службы. То есть, чтобы при всех условиях было обеспечено выполнение функций анализа, прогнозирования и обоснованного определения потребности в работниках, укомплектования персонала с использованием внутреннего и внешнего рынков труда, профдиагностики и профориентации, организации обучения работников, оценки использования их потенциала и возможностей профессионального и должностного продвижения.

Структура обычной службы персонала включает: отдел трудовых взаимоотношений; контору по найму; медицинскую службу; службу бытового обслуживания сотрудников; службу связи с сотрудниками; подразделения, занимающиеся вопросами заработной платы, безопасности труда, подготовки кадров, социального обеспечения сотрудников.

Комплексный подход к определению функций и структуры служб персонала стал возможен благодаря наличию руководителей и специалистов, способных организовать работу по новому, с использованием опыта стран с развитой рыночной экономикой.

В практике западного менеджмента к числу основных задач системы управления персоналом относят:

- обеспечение фирмы высококвалифицированными и заинтересованными работниками;
- совершенствование мотивационных систем персонала;
- повышение уровня удовлетворенности трудом всех категорий персонала;
- развитие и поддержание на высоком уровне системы повышения квалификации персонала и профессионального образования;
- сохранение благоприятного морального климата;
- управление внутриорганизационным движением персонала к взаимной выгоде работников и администрации; планирование карьеры - продвижение по службе;
- творческую активность персонала, помощь в реализации инновационных планов фирмы;
- совершенствование методов оценки деятельности персонала и аттестации управленческого персонала.

Важнейшей задачей деятельности кадровых служб остается обеспечение предприятия высококвалифицированными специалистами, способными общими усилиями переломить негативную ситуацию и обеспечить максимальную эффективность деятельности предприятия [2, с.225].

Развитие персонала является одним из важнейших направлений деятельности в связи с чем на комбинате разработаны программы повышения квалификации работников ГОКа. Социальную защищенность трудовым коллективам гарантируют строгое соблюдение трудового законодательства, а также ряд обязательств, добровольно принимаемых администрацией предприятия в рамках заключения коллективного договора с профсоюзной организацией. Первостепенное внимание уделяется обеспечению промышленной безопасности и охраны труда: ежегодно утверждается перечень мероприятий по улучшению условий труда; регулярно проводится аттестация рабочих мест; осуществляется медосмотр работников; разработана система комплексных и целевых проверок, а также ведутся обучающие курсы в области промышленной безопасности.

В связи с этим формирование действенного механизма управления персоналом горнодобывающих предприятий на основе новых методических подходов, способствующих повышению эффективности производства в рыночных условиях, является актуальной научной задачей.

Менеджер, специализирующийся на работе с персоналом, должен иметь несколько немаловажных качеств, т.е. он должен быть: 1) организатором коллективной трудовой деятельности людей по выполнению порученной работы; 2) одновременно психологом и социологом; 3) экономистом, анализирующим, прогнозирующим и учитывающим затраты и достигнутые результаты для выбора решений.

Профессиональная подготовка рабочих в горной промышленности осуществляется в системе профессионально-технических училищ; курсовой сети (учебно-курсовые комбинаты и горномеханические школы); в учебных пунктах непосредственно на предприятиях и частично в техникумах. Кроме того, постоянно ведется переподготовка рабочих кадров. Необходимость ее связана с расширением масштабов использования высокопроизводительной, сложной горной техники, автоматизацией производственных процессов и т. д. [3].

Только недавно вузы нашей страны стали готовить менеджеров по работе с персоналом, т.е. будущих сотрудников кадровых служб, появились первые дипломированные социологи и психологи, изначально специализирующиеся на проблемах трудовых отношений. В данной ситуации прогрессивно ориентированным руководителем предприятий было просто неоткуда привлечь в соответствующую службу профессионалов. В результате традиционный состав службы персонала по-прежнему представлен, в основном, бывшими сотрудниками силовых структур и техническими исполнителями без специального профильного образования.

Совершенствование кадрового менеджмента должно начинаться с реорганизации службы персонала.

Система управления персоналом обеспечивает непрерывное совершенствование методов работы с кадрами с использованием достижений отечественной и зарубежной науки и наилучшего производственного опыта.

На сегодняшний день преобразование кадровой службы предприятия из административной, занятой рутинной деятельностью, подсистемы поддержки других структурных подразделений в надежного делового партнера внутри предприятия и за его пределами представляет собой основное направление развития кадрового менеджмента.

Литература:

1. Гамбаров Г.М., Журавель Н.М., Королев Ю.Г. и др. Статистическое моделирование и прогнозирование: учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 1990.- 383 с.
2. Ахьюджа Х. Сетевые методы управления в проектировании и производстве / пер.с англ. – М.: Издательство «Мир», 1979. – 638 с.
3. <http://www.dissercat.com/content>

УДК 332.14 (574.21)

ӘЛЕУМЕТТІК БАҒДАРЛАМАЛАРДЫ АҚПАРАТПЕН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ ЖӘНЕ ҮЙЛЕСТІРУ

Есімхан Г.Е. - аға оқытушы, басқару және іскерлік әкімшілік кафедрасы, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Әлеуметтік бағдарламалардың орындалуы елдің даму деңгейін көрсететін басты көрсеткіштердің бірі болып табылады. Осы мәселелерді шешу барысында мемлекеттік мекемелердің атқаратын жұмыстары орасан зор болып келеді. Мақалада Қостанай қаласындағы негізгі әлеуметтік мәселелер туралы сөз қозғалады.

Кілттік сөздер: жұмыссыздық, мемлекеттік бағдарлама, стратегия, әлеуметтік даму.

Жалпы кез-келген аймақтың даму көрсеткіштері олардың әлеуметтік мәселелердің қаншалықты шешілгендігіне байланысты болып келеді. Қостанай қаласында осындай шешімін тапқан тапқан бірнеше мәселелер бар.

Республикамызда тәуелсіздік алған жылдардан бері «Қазақстан-2030» стратегиясы аясында халықтың әл-ауқатын арттыру мақсатында бірнеше әлеуметтік жобалар іске асырылуда [1].

Қостанай қаласы бойынша осы уақытқа дейінгі мемлекеттік деңгейдегі бағдарламалардың барлығы да көрініс тапты, атап айтқанда, «Бизнестің жол картасы-2020», «Ақбұлақ», «Жұмыспен қамту-2020», «100 мектеп, 100 аурухана», «Балапан», «Саламатты Қазақстан» сияқты бағдарламалар осы ауқымды стратегия негізінде кезең-кезең бойынша жүзеге асырылды.

«Қазақстан Республикасының денсаулық сақтау саласын дамытудың 2011-2015 жылдарға арналған «Саламатты Қазақстан» мемлекеттік бағдарламасы Қазақстан Республикасы Президентінің 2010 жылғы 29 қарашадағы № 1113 Жарлығымен қабылданды. *Бағдарламаның мақсаты* – еліміздің орнықты әлеуметтік-демографиялық дамуын қамтамасыз ету үшін Қазақстан азаматтарының денсаулығын жақсарту.

Қазіргі уақытта ең ауқымды әлеуметтік сала мәселесі- ол жастарды жұмысқа орналастыру және жұмыспен қамту мәселелерін шешу жолдары болып тұр.

Жастар арасындағы жұмыссыздықтың өсуі барлық елдер үкіметтерінің алаңдаушылығын туғызып отыр. 2012 жылғы ақпанда БҰҰ-ның экономикалық және әлеуметтік мәселелер жөніндегі департаментінің «Жастарды жұмыспен қамту проблемалары: Құбылмалы әлемде лайықты еңбекке қол жеткізу перспективалары» атты баяндамасында мұның әлемдік қаржы-экономикалық дағдарысқа байланысты өткір проблемаға айналғаны атап өтілді.

Хуан Сомавия өзінің «2012 жылғы жұмыспен қамтудың жаһандық үрдістері: жұмыспен қамту дағдарысының дамуын алдын аламыз» атты баяндамасында «Үкімет күш-жігерін салғанына қарамастан, жұмыспен қамту дағдарысы әлсіремей отыр және әлемдегі әрбір үшінші қызметкер не жұмыссыз, не кедейлікте өмір сүреді. Нақты экономикада жұмыс орындарын құру біздің басты басымдығымызға айналуы тиіс» деп атап өтті. Оның сөзіне қарағанда, жұмыспен қамту дағдарысынан негізінен жастар зардап шегіп отыр.

Жастар арасындағы жұмыссыздықтың өсуі барлық елдер үкіметтерінің алаңдаушылығын туғызып отыр. 2012 жылғы ақпанда БҰҰ-ның экономикалық және әлеуметтік мәселелер жөніндегі департаментінің «Жастарды жұмыспен қамту проблемалары: Құбылмалы әлемде лайықты еңбекке қол жеткізу перспективалары» атты баяндамасында мұның әлемдік қаржы-экономикалық дағдарысқа байланысты өткір проблемаға айналғаны атап өтілді.

Осы тұрғыдан алғанда, еліміздегі қолайлы жағдайды атап өткен жөн. 2014 жылдың төртінші тоқсанының қорытындысы бойынша жастар арасындағы жұмыссыздықтың жалпы деңгейі 4 % болды. Қазіргі уақытта Қазақстандағы еңбек нарығы халықтың экономикалық белсенділігінің артқанын растап отыр. Соңғы 10 жылда жұмыспен қамтылғандардың саны 6,5 млн. адамнан (2002 жыл) 8,5 млн. адамға дейін өсіп қана қоймай, оның сапалық құрылымы өзгерді.

Екіншіден, бұл жастардың мейілінше мол табыс табуына оң әсер етті. Мұны еңбекақы төлеу жөніндегі статистикалық деректер ғана емес, зейнетақы аударымдарының динамикасы да растап отыр. Жинақтаушы зейнетақы жүйесіне қатысқанына 6 жыл толмаған кейбір жастардың зейнетақы жинақтарының көлемі осы жүйе енгізілгеннен бастап қатысқан адамдардың жинақтарына тең, тіпті кейде одан да асқан фактілер бар. 2012 жылы Министрлік облыстармен бірлесіп, Әңірлердің 2013-2015 жылдарға арналған жұмыспен қамту картасын жасау бойынша жұмыс жүргізген болатын. Бұл карта жергілікті еңбек нарығындағы еңбек ресурстарының сұранысы мен ұсынысы туралы мәліметтерден тұрады. Жұмыспен қамту картасына жүргізілген талдау 2015 жылға дейін еңбек нарығына жоғары оқу орындарының шамамен 100 мыңдай бітірушісі кіреді деп болжам жасауға болатынын көрсетті. Колледждер мен кәсіптік мектептердің бітірушілері – 200 мыңнан асады, орта мектеп бітірушілері – шамамен 70 мың.

Кадрларға қажеттілікті анықтау әдістемесі дайындалып, оның негізінде салалар бойынша 2020 жылға дейінгі кадрларға деген жалпы қажеттілік анықталды. Еңбек ресурстарының балансы жасалып, 2014 жылдан бастап оның негізінде Министрлік еңбек нарығын дамытудың бесжылдық болжамын жасады. 2011 жылдан бастап іске асырылып келе жатқан «Жұмыспен қамту – 2020» бағдарламасы да ел жастарының назарын аударды.

«Жұмыспен қамту - 2020» бағдарламасы аясында әлеуметтік жұмыс орындары және жастар практикасы сияқты белсенді жұмыспен қамту шараларын іске асырып келеді. Бұл шаралардың мәні төленетін еңбекақыны мемлекет тарапынан субсидиялау болып табылады. Мұндай схема жұмыс берушілердің көңілінен шығып отыр. Өйткені оларға түсетін қаржылай ауыртпалық азайып қана қоймай, өзінің бизнесінде қосымша адам ресурстарын пайдалану әрі өздерінің ұйымдарында одан әрі жұмыс істейтін лайықты үміткерді таңдау мүмкіндігіне ие болады. «Жұмыспен қамту - 2020» бағдарламасы бойынша 2014 жылы 53 мың адам жұмыспен қамтамасыз етілген. Олардың ішінде әлеуметтік жұмыс орындарына 28 мың адам, жастар практикасына 25 адам жұмысқа орналастырылды. Айлық жалақының орташа мөлшері әлеуметтік жұмыс орындары бойынша 44 787 теңге, жастар практикасы бойынша – айына 17,2 айлық есептік көрсеткіш болды [2].

Еліміздің инновациялық жаңарған ресурстарын дәл осы жастар құрайтынын ескеріп, осы демографиялық топты мемлекеттің әлеуметтік-экономикалық дамуының ең сапалы бағыттарының ретінде қарау қажет. Соңдықтан нарықтық экономика жағдайларына бейім әрі заманауи технологияларды меңгерген, біліктілігі жоғары кадрлар даярлау мемлекеттің маңызды міндеті болып табылады әрі ел экономикасының даму қарқыны мен бәсекеге қабілеттілігі осы міндеттерді шешуге де тікелей байланысты.

Өкінішке орай, жастардың барлығы жұмыс іздеу кезінде жұмыспен қамту қызметтеріне өтініш жасай бермейді. Оның себебі де әртүрлі, мысалы, кейбірін жәрдемақының мөлшері қанағаттандырмаса, екіншілері өзінің құқықтары мен жұмыспен қамту қызметтерінің мүмкіндіктерін білмейді, ал

кейбір жағдайларда жұмыспен қамту орталықтары олардың тұратын жерлерінен алыс орналасқан, кейбір жастарға жұмыссыз дегеннің өзі олар үшін кемсітушілік сияқты көрінеді. Дегенмен, 2012 жылы Қазақстанның жұмыспен қамту орталықтарына 16-29 жастағы 167 мың адам өтініш жасаса, олардың 92 мыңы (55 %) жұмысқа орналастырылды. Бәсекеге қабілетті жастар дегенді қалай түсінеміз? Бұл – білікті, қазіргі заманғы нарық жағдайларында сұранысқа ие, ағылшын тілін меңгерген, ширақ әрі алған білімін тез игеретін жас маман. Қазіргі жоғары оқу орнының бітірушісі - болашақтағы бәсекеге қабілетті маманға қойылатын талаптар осы. Таяу уақытта Қазақстанның Кеден одағына кіруі нәтижесінде туындайтын кадрлық бәсекелестік артып, отандық жұмыс берушілердің алдында одақтас елдердің жұмыс күшінің үлкен нарығы ашылады [2].

Егер сұраныс туралы айтсақ, Қазақстан Республикасы Еңбек және халықты әлеуметтік қорғау министрлігінің Жұмыспен қамту проблемалары жөніндегі ақпараттық талдау орталығының деректері бойынша телекоммуникация, ақпараттық технологиялар саласындағы мамандарға сұраныс жоғары. Білікті бухгалтерлер мен қаржы аналитиктері де сұранысқа ие. Интернеттің дамуы нәтижесінде бүгінгі күні нарықта онлайн ортаны терең түсінетін мамандардың, әлеуметтік медиамен жұмыс жасайтын менеджерлердің, іздестіруді оңтайландыру мамандарының тапшылығы сезіледі, әсіресе ағылшын тілін меңгерген, тәжірибелі SEO-мамандар жетіспейді. Мемлекет басшысы Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаевтың «Жас Отан» жастар қанатының II съезінде берген тапсырмасына сәйкес 2013 жылы наурызда заманауи веб-технологияларға негізделген «Жастар еңбек биржасы» ақпараттық порталы пайдалануға берілді. Бұл портал басты үш рубрикадан және 12 бөлімнен тұрады. 15 сәуірдегі жағдай бойынша оқу орындарын бітірушілердің 63 мыңнан астам резюмесі, жастар практикасы бойынша шамамен 20 мың бос орын, жұмыспен орындарында тіркелген ізденушілердің 11 мыңнан астам резюмесі жарияланды. Жаңа портал www.enbek.kz «Жұмыс» порталымен өзара байланыстырылған.

Ал, денсаулық сақтау саласына келе болсақ, «Саламатты Қазақстан» бағдарламасының жүзеге асуына да әлеуметтің қосар үлесі зор, бағдарламаның жүзеге асуының негізгі кедергілері, ауылдық жерлерде дәрігерлердің жетіспеуі, білікті мамандардың уақытылы көмек көрсетуіне техникалық құралдардың жетіспеушілігі, ауылдық жерлерге жас мамандардың «Дипломмен ауылға» бағдарламасы бойынша ауылдық жерлердегі тұрмыс тауқыметтеріне шыдамауы сияқты қордаланған мәселелерді айта кетуге де болады.

«Нұрлы жол-болашаққа бастар жол» жолдауында: «Тұрғын үй инфрақұрылымдарын нығайту. Агломерациялар қалыптастыру айтарлықтай тұрғындар ағынымен қатарласа жүреді. Бұл еңбек нарығы мен қалалардың инфрақұрылымына, соның ішінде, тұрғын үй қорына қысым туғызады. Сондықтан жалға берілетін тұрғын үй құрылысына көзқарасты қайта қараған жөн. Мемлекет әлеуметтік жалдамалы баспананы салып, оны тұрғындарға сатып алу құқын бере отырып, ұзақ мерзімді жалға ұсынады. Баспананы тікелей, делдалдарсыз және несиеге барынша төмен пайызбен ұсыну оның сатып алу құнын арзандатуға мүмкіндік береді. Бастапқы жарнаның болмауы мен ипотека үшін төмен пайыздар баспананы қазақстандықтардың көптеген жіктері үшін қолжетімді ете түседі. Сондықтан 2015-2016 жылдар ішінде жалға берілетін тұрғын үй құрылысын қаржыландыруды қосымша 180 миллиард теңге сомасында ұлғайтамыз.

Әлеуметтік инфрақұрылымдарды дамыту. Бірінші кезекте, бұл — апатты мектептер мен үш ауысымда оқыту проблемаларын шешу. Бұл — біздің Сайлауалды тұғырнамамыздың негізгі индикаторларының бірі. Үшжылдық бюджетте қарастырылған қаржы бұл проблеманы 2017 жылға дейін шешуге мүмкіндік бермейді. Балалар бақшасының жетіспеушілігі — басқа мәселе. Мектепке дейінгі мекемелерде орындар тапшылығын түбегейлі қысқарту үшін 3 жыл бойы қосымша 20 миллиард теңге бағыттауды тапсырылады. Әкімдер жеке секторды тарта отырып, бұл жұмыспен барынша айналысуы тиіс. Индустрияландыру бағдарламалары шеңберінде базаларында ғылымның экономика салаларымен және мамандар дайындаумен байланысы қамтамасыз етілетін 10 ЖОО анықталды. Осы мақсаттарға 2017 жылға дейін 10 миллиард теңге бағыттай отырып, осы жоғары оқу орындарының материалдық-техникалық базасын қалыптастыруды тапсырамын. Шағын және орта бизнес пен іскерлік белсенділікті қолдау бойынша жұмысты жалғастыру қажет. Бүгінде Ұлттық қордан ШОБ-ты қолдауға және несиелеуге бағытталған 100 миллиард теңге толықтай игерілді. Бұл 4,5 мың жұмыс орнын құруға мүмкіндік берді. Бұл қаржыға сұраныс ұсыныстан 23 миллиард теңгеге асып түсті. Бизнесі 10 жылға бар-жоғы 6 пайызбен несиелеудің бұрын-соңды болмаған шарты жасалды. Мұндай шарттар біздің елімізде бұған дейін болған емес. ШОБ-ты экономикалық өсімнің драйвері ретінде дамыту және оның үлесін 2050 жылға қарай ІЖӨ-нің 50 пайызына ұлғайту бойынша жұмысты жалғастырған жөн. Сондықтан шағын және орта бизнес үшін 2015-2017 жылдары жалпы сомасы 155 миллиард теңге несие желілерін АДБ, ЕҚДБ, Дүниежүзілік банк есебінен тиімді пайдалану қажет» деп атап көрсетті. Сондай ақ осы аталған жолдауда әлеуметтік мәселелер шешілмей бейбітшілік, тұрақтылық деген ұғымдардың болмайтындығы қатаң айтылды: «Тұрақтылық пен келісім дегеніміз не? Ол отбасылық әл-ауқат, қауіпсіздік, баспана. Бейбітшілік — ол әке мен ана қуанышы, ата-аналар денсаулығы және біздің балаларымыздың бақыты. Бейбітшілік — ол тұрақты жұмыс, жалақы және ертеңгі күнге деген сенім. Бейбітшілік пен тұрақтылық — күн сайынғы еңбекпен қорғап, нығайтуды қажет ететін жалпыхалықтық жетістік» [1].

2020 жылға қарай Қазақстандағы 3-6 жас аралығындағы балаларды мектепке дейінгі біліммен 100 пайыз қамту жоспарлануда. Сондықтан оларға заманауи бағдарламалар мен оқыту әдістемелерін, білікті мамандар ұсыну маңызды. Орта білім жүйесінде жалпы білім беретін мектептерді Назарбаев зияткерлік мектептеріндегі оқыту деңгейіне жеткізу керек. Мектеп түлектері қазақ, орыс және ағылшын тілдерін білуге тиіс. Оларды оқыту нәтижесі оқушылардың сындарлы ойлау, өзіндік ізденіс пен ақпаратты терең талдау машығын игеру болуға тиіс. Таяудағы 3 жыл ішінде, 2017 жылға дейін орын жетіспеушілігін жойып, қажетті жерлерде елдегі барлық мектепті екі ауысыммен оқытуға көшіру керек. Үкімет пен әкімдер осы міндетті орындау үшін бюджет қаражатының бөлінуін қарастырағын жөн. Таяудағы 2-3 жылда дуальдік, техникалық және кәсіптік білім берудің ұлттық жүйесінің негізін қалыптастыру керек. Келешекте жастардың техникалық білім алуын мемлекеттік кепілдендіруге көшіруді қарастыру қажет. Үкіметке 2014 жылғы 1 маусымға дейін осы мәселе бойынша нақты ұсыныстар енгізу қажет.

Жетекші университеттерді академиялық және басқарушылық автономияға біртіндеп көшіруге жоспарлы түрде кірісу қажет. Үлгерімі жақсы студенттер мен оқушыларды қолдаудың тиімді жүйесін жасау қажет деп санаймын. Екіншіден, денсаулық сақтау саласындағы басты басымдық - алғашқы медициналық-санитарлық көмекті дамыту. Міндетті медициналық сақтандыру енгізу мәселесін зерттеген жөн. Мемлекеттің, жұмыс берушілердің және қызметкердің денсаулық үшін ортақ жауапкершілігі - медициналық қызметтің барлық жүйесінің басты қағидаты. Спортпен шұғылдану, дұрыс тамақтана білу, жүйелі профилактикалық тексерілу - аурудың алдын алудың негізі [3].

Қорыта айтқанда, жыл сайынғы елбасы жолдауларының қайсысын алмасақ та, ұлт көшбасшысы елдің әлеуметтік ахуалын бірінші орынға қоятындығына бірінші рет куә болып отырған жоқпыз. Осы жолда жергілікті атқарушы билік органдарының атқарар жұмысы ұшан теңіз.

Әдебиеттер:

1. Қазақстан халқына ұлт көшбасшысы Н.Назарбаевтың Қазақстан халқына «Нұрлы жол — болашаққа бастар жол» жолдауы. – А.: 2014.
2. «Жұмыспен қамту 2020 жол картасын бекіту туралы» Қазақстан Республикасы Үкіметінің № 636 қаулысы. – А.: 2013.
3. . Қазақстан халқына ұлт көшбасшысы Н.Назарбаевтың Қазақстан халқына «Қазақстан жолы-2050: Бір мақсат, бір мүдде, бір болашақ» жолдауы. – А.:2013.

УДК 330.142.222

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РК: СТАНОВЛЕНИЕ, ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ, ПРОБЛЕМЫ

Жаналинов Б.Н. – к.т.н., доцент кафедры финансов и банковского дела, Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

В статье анализируется состояние банковской сферы в начальный период формирования рыночной экономики, необходимость ее реформирования по аналогии банковских систем запада. Допущенные при этом ошибки, негативные последствия, образование кооперативных и коммерческих банков. Особенности реформирования банковской системы в Казахстане.

Ключевые слова: реорганизация кредитной системы, специализированные банки, кооперативные и коммерческие банки, образование двухуровневой банковской системы, централизованные кредитные ресурсы.

Изучение уроков прошлого, которое скрывает фундаментальные причины, сложившейся тяжелой ситуации в экономике в прошлом, дает необходимые знания для формирования сегодняшней финансово-экономической политики. В этой связи представляет интерес анализ ситуации в банковском секторе в начальный период формирования рыночной экономики в Казахстане. Современная банковская система Казахстана берет начало развития с конца 80-х годов прошлого века [1,2,3]. Выделяют несколько этапов развития кредитной системы. Начальный этап ее совпал с периодом кардинальных перемен в банковской сфере.

В конце 80 – х годов XX века так называемая «планово-командная» экономика бывшего Союза изживала себя. Длительное господство командно-административной системы вызывало все большее отставание экономики страны от стран с развитой рыночной экономикой. Отчетливо вырисовывалась неутешительная перспектива превращения СССР во второразрядное или даже в третьеразрядное государство.

В условиях зарождающейся рыночной экономики существующая одноуровневая банковская система, состоящая из Госбанка СССР, Строительного банка и Банка внешней торговли не удовлетворяла требованиям развития экономики. Кредитная система была крайне неповоротливой, мало учитывала специфику тех или иных отраслей сфер экономики, возвратность не стала основой

кредитных отношений. Банки бесконтрольно выдавали кредиты под низкие проценты, но ссуды не погашались. В результате банки постоянно списывали кредитную задолженность, а понесенные убытки компенсировались денежной эмиссией. Существующая кредитная система не могла рационально воздействовать на ход экономического развития. Необходимо было преобразование ее в направлении создания классической двухуровневой банковской системы, присущая большинству рыночных экономик.

В 1987 г. в СССР сделана первая попытка реформировать существующую банковскую систему и создать на ее основе двухуровневую, по аналогии банковской системы развитых западных стран. В ходе реформ были образованы новые специализированные банки: Внешэкономбанк СССР, Промстройбанк СССР, Жилсоцбанк СССР и Сбербанк СССР. Аналогичные банки были созданы во всех союзных республиках, в том числе и в Казахстане. Госбанк стал выполнять функции главного банка страны. На него возлагалась разработка сводного кредитного плана и планов распределения ресурсов и кредитных вложений по всем банкам. В сентябре 1988 г. был утвержден четвертый Устав Госбанка СССР, в соответствии с которым он являлся главным банком страны, единым эмиссионным центром, организатором кредитных и расчетных отношений в народном хозяйстве.

Однако, проведенная реорганизация кредитной системы оказалась несовершенной, она была только формально двухуровневой, как и прежде оставалась консервативной и монополизированной. В целом же реорганизация только усугубила недостатки в работе банков. Далеко идущие замыслы остались невыполненными. Специализированные банки не смогли установить с заемщиками подлинно партнерских отношений, ссуды часто предоставлялись на малорентабельные и неэффективные проекты. Госбанк СССР при новом статусе не мог выполнять свою главную функцию: «банк банков», у него не было эффективных методов управления кредитными ресурсами, денежным оборотом, процентными ставками.

Специализированные банки были организованы как универсальные банки, осуществляющие финансирование, кредитование и расчеты как в области их текущей производственной деятельности, так и в сфере капитальных вложений. Структура их была построена по административно-территориальному принципу. Они создавались по принципу: в одном городе (районе), как правило, одно учреждение банка, клиенты которого преобладали в данной местности. Банки финансировали и кредитовали свои предприятия, как им предписывалось, зачастую под крайне низкие проценты, не принимая в расчет обоснованность и прибыльность этих предприятий. В активах банков в основном преобладали некачественные просроченные ссуды убыточных государственных предприятий.

Как ответ на негативные последствия банковской реформы в 1988—1989 гг. в стране стали создаваться коммерческие и кооперативные банки в основном на базе денежных накоплений различных отраслей промышленности. В течение первого периода 1988—1989 гг. было создано около 150 коммерческих и кооперативных банков. Начала вырисовываться новая двухъярусная структура банковской системы: Госбанк и специализированные банки — первый ярус, коммерческие и кооперативные банки — второй.

Экономика страны в это время была в состоянии рецессии. Темп роста ВВП (СССР) в 1989 г. составил 3%, в 1990 г. (- 2,3%), 1991 г. — 17%. Пути выхода из кризиса рассматривались на пленумах партии. Спад производства и застойные явления в экономике усиливали социальную напряженность. Страна ждала принятия неординарных решений в политике, экономике и общественной жизни. Вскоре они были приняты.

30.06.1987 г. был принят закон «О государственном предприятии», задуманный как механизм формирования новых условий хозяйствования, для расширения возможности производителей в разных сферах деятельности. Важнейшим моментом объявлялся переход к экономическим методам *планирования* деятельности предприятия на основе контрольных цифр, государственных заказов, долговременных стабильных экономических нормативов и лимитов. Однако в нем были серьезные недостатки. Закон предписывал предприятиям полную свободу, в частности было предписано: «предприятие действует на принципах полного хозрасчета и самофинансирования ...прибыль или доход является обобщающим показателем его деятельности». Закон предоставлял предприятиям зарабатывать прибыль любой ценой. Предприятия, пользуясь этим правом, и отсутствием контроля увеличивали прибыль за счет повышения цен на продукцию. Это привело к резкому повышению их прибыли. Так, в 1992 г. по сравнению с 1990 годом прибыльность предприятий выросла в 39 раз (в промышленности до 83 раз). При этом объемы выпуска продукции и оказания услуг сокращались [4].

Время показала половинчатость принятых решений. Они не затронули основы (фундамента) экономики социалистической системы — общественную собственность на средства производства. В 1988 г. был принят закон «О кооперации», основной целью в деятельности которых были удовлетворение потребностей народного хозяйства и населения в продовольствии, товарах народного потребления, жилище, продукции производственно-технического назначения, работах и услугах с высокими потребительскими свойствами, развитие трудовой и социальной активности членов кооператива, рост их материального благосостояния. Кооперация, действуя на принципах

самофинансирования, обеспечивает за счет своих доходов повышение уровня жизни членов кооперативов и их семей, решает социальные задачи, создает благоприятные возможности для высокопроизводительного труда, обеспечивает охрану имущественных интересов и социальных прав своих членов, участвует в формировании государственного бюджета.

В связи с выходом Закона «О кооперации» (с этого момента ведет отсчет первый этап развития банковской системы Казахстана) в Казахстане ускоренном темпе начали создаваться коммерческие и кооперативные банки. Банки имели полную самостоятельность в определении целей, условий и сроков кредитования, уровня процентных ставок, использования прибыли, укрепления материально – технической базы и решения других проблем. Кроме того, банки могли осуществлять расчетно – кассовое обслуживание, операции с ценными бумагами (акциями), принимали в депозиты средства предприятий (организаций), граждан и прибегали к займам у специализированных банков.

Примечательно, что первым в стране (в Союзе) коммерческим банком был Кооперативный банк областного объединения кооперативов «Союз» в Казахстане, в г. Шымкенте 24 августа 1988г. Банк проработал 7 лет и был закрыт за недостатки в работе. Вторым (четвертым в «Союзе») кооперативным банком в Казахстане стал Алматинский кооперативный банк, который был создан 19 сентября 1988 г. Впоследствии он был перерегистрирован в АО «Банк ЦентрКредит» и успешно работает по настоящее время на рынке банковских услуг Казахстана. Лицензии им выдавал бывший Госбанк СССР.

Поскольку предприятия получили полную хозяйственную самостоятельность, министерства, ведомства, объединения, не желая терять контроль над ними и право централизации их ресурсов решали эту задачу путем создания за счет денежных фондов предприятий акционерно – коммерческих банков. Так создавались акционерно - коммерческие банки: «Дорожный банк» (Министерства автомобильных дорог), «Железнодорожный банк» (АО «Казахстантемиржолы»), «Транспортный банк» (Министерства автотранспорта), «Сельхозбанки» (Районных сельхозобъединений), «Кооперативный банк» (Казпотребсоюза) и т. д. При этом предприятия получали льготные кредиты, а учредители - дивиденды, за счет высоких процентов за кредит. Кооперативные (коммерческие) банки могли открывать не только министерства, объединения, комитеты, но и крупные предприятия, компании и любой гражданин, если внесет в уставный фонд 50 тыс. рублей и выполнить требования закона о банках.

7 декабря 1990 г. вышел первый Закон «О банках и банковской деятельности в Казахской ССР» [5]. В законе было отмечено, что «Республика имеет двухуровневую банковскую систему, состоящая из Государственного банка Казахской ССР и сети коммерческих банков. В законе отмечалось: под коммерческим банком понимаются коммерческие (кооперативные) банки на акционерной, паевой основе и иные кредитные учреждения. Таким образом, существовавшая до этого формальная двухуровневая система, состоящая из сети государственных специализированных банков и Госбанка СССР, прекратила свою работу. Образовалась двухуровневая банковская система с рыночным принципом устройства, включающий центральный эмиссионный банк и сеть коммерческих (кооперативных) банков.

Закон «О банках...» кардинально изменил статус Центрального банка Казахстана, он стал независимым от органов власти (исполнительной и государственной), а учредителем его стал Верховный Совет Казахской ССР и был ему же подотчетен, предоставляя ежегодный отчет и баланс. В соответствии с этим Законом «Казахский республиканский банк Госбанка СССР (Республиканская контора)» был преобразован в Государственный банк Казахской ССР. Кроме того, в условиях с развития рыночных отношений в экономике, закон признал целесообразным акционировать государственные специализированные банки с образованием на их основе коммерческих банков. Так, все государственные специализированные банки, осуществлявшие деятельность на территории республики Казахстан, были преобразованы в акционерно – коммерческие банки: «Промстройбанк» в АО «Туранбанк», «Казвнешэкономбанк» - АО «Алембанк», «Жилсоцбанк» - в АО «Кредсоцбанк», остались с прежними названиями АО «Казсбербанк» и АО «Агропромбанк». Таким образом, в 1990-91 гг. эти банки стали первыми акционерно – коммерческими банками Казахстана.

За Госбанком КазССР были закреплены классические функции центрального банка, в том числе выдача разрешения на создание коммерческих банков на территории республики.

Последующие два года в Республике были насыщены исключительно важными политическими и экономическими событиями. Происходившие в тот период бурные политические события перевернули ход истории. В августе 1991г. перестал существовать Союз ССР, а 16 декабря 1991г. было образовано независимое государство – Республика Казахстан.

Таким образом, период 1988- 1991гг. стал первым этапом становления современной банковской системы Казахстана. Как видно главным достижением этого этапа можно считать образование двухуровневой банковской системы, включающий Государственный банк Казахской ССР и сеть коммерческих (кооперативных) банков. Появились первые акционерно – коммерческие банки.

Реформирование банковской системы на этом этапе происходило в сложных условиях, в переломный период для всего Союзного государства, в том числе и для Казахстана. Появились многочисленные мелкие коммерческие (кооперативные) банки, которые неспособны были

удовлетворить потребности хозяйствующих субъектов в крупных, долгосрочных банковских кредитах, а занимались краткосрочными спекулятивными операциями. В силу своей финансовой слабости, мелкие банки не оказали сколько-нибудь значительного влияния на экономику. Банки жили «сегодняшним днем», а их руководители в погоне за сиюминутной прибылью не задумывались о долгосрочных стратегиях развития банковского бизнеса. Негативные последствия и ошибки в организации банковского дела, имевшиеся на первом этапе, были вызваны целым рядом причин.

Основные причины: отсутствовала четкая законодательная база, адекватно учитывающая быстроизменяющиеся рыночные условия, не было опыта работы банковской системы в переходной экономике. Бывшие госбанковские специалисты не были готовы к этому ни теоретически, ни практически. Взрывным характером росло число кооперативных и коммерческих банков. К началу 1991г. их количество в целом по Союзу достигло 1357 банков, а число их филиалов до 2293. Получение Госбанком КазССР разрешения на открытие коммерческих банков резко ускорил процесс их создания. Если к началу 1991 г. коммерческих банков в Казахстане было 72, то уже в течение 1992 г. количество банков в республике возросло со 155 (с 877 филиалами) до 204 (с 1023 филиалами) [6].

Вопрос о количестве банков, минимальном размере их уставного капитала, способность мелких банков обеспечить зарождающуюся инфраструктуры эффективными кредитными ресурсами, в условиях переходной экономики, риск – менеджмент в банках не был изучен. Небольшой размер собственного капитала и относительно легкий доступ к получению лицензии на банковскую деятельность, прибыльность банковского бизнеса позволили в короткий период возникновению большого количества мелких банков, извлекавшие доходы от краткосрочных спекулятивных операций.

Законом «О банках...» 1990 г. минимальный размер уставного капитала для вновь создаваемых банков устанавливалось в пределах:

- для акционерных банков и банков на паевой основе – 5 млн. рублей;
- для кооперативных банков – 500 тыс. рублей;
- для частных банков – 50 тыс. рублей.

Закон позволял также внести в уставный капитал любое имущество в размере 50 тыс. руб. и стать учредителем банка, что также явилось одним из стимулирующих факторов роста количества банков.

Госбанк Каз ССР вновь открытым банкам для поддержки ликвидности предоставлял централизованные кредитные ресурсы. В некоторых банках до 80% кредитных ресурсов были централизованными. Такие банки не стремились к мобилизации свободных денежных ресурсов на местах, выделенные ресурсы использовали не по назначению, они чаще всего были безвозвратными.

Понимая свою ошибку, Республиканский Госбанк со своей стороны стремился ужесточить требования по минимальному размеру уставного фонда: в 1992 г. он дважды повышал минимальный размер уставного фонда, и на конец года он составлял по акционерным банкам 150- 200 млн. рублей, а по частным – 10 млн. рублей. В ценах 1991 г. фактически рост уставного капитала составил 200-300% -для акционерных банков, 100% - для частных. Однако, в то же время быстро росли уставный капитал коммерческих банков. За 1992 год фонды всех коммерческих банков выросли в 12 раз [6]

С 1991г. Госбанк Каз ССР для более демократичного распределения централизованных кредитных ресурсов, начал использовать распродажу аукционных кредитов – аналог рыночного распределения. К кредитным аукционам допускались банки, выдерживающим экономические нормативы Госбанка: в части выполнения минимального размера уставного фонда; предельного соотношения собственных средств и суммой активов банка; показателей ликвидности; размера обязательных резервов, размещаемых в Госбанке Казахской ССР; максимального размера риска на одного заемщика.

Однако и такая жесткая политика все равно не приносила положительных результатов, возврат кредитов был очень низким. Так, только коммерческим банкам Алматы в 1992 г. Нацбанк предоставил 86 млрд. рублей централизованных кредитов, а возврат их составил 8,8 млрд. рублей (чуть более 10%) [6]. Ссуды, выдаваемые за счет централизованных ресурсов, не оформлялись срочными обязательствами. За счет этих ссуд банки производили взносы страховым компаниям и платили проценты по предыдущим кредитам. Таким образом, некоторые банки свои активные операции осуществляли за счет централизованных ресурсов.

Требования по возвратности кредитов часто нарушались. К тому же в законе «О банках... » 1990 г. не было четкости, и жестких требований по обеспечению возвратности. Так, в ст.49 было написано: «...принимают в качестве обеспечения своевременного возврата кредита залог, гарантии, поручительства...»; банки могут предоставлять кредиты без обеспечения (бланковый кредит) ...». Такие мягкие требования не могли обеспечить возвратность банковских ссуд. Этому способствовало также общее состояние экономики и общества того времени, когда в экономике был развал, а в хозяйственных отношениях – беззаконие и безответственность.

Для получения кредита на малый бизнес зачастую достаточно было иметь городскую прописку и справку из местных исполнительных органов о том, что «заемщик открывает малое предприятие для развития инфраструктуры рынка». Ему в таком случае предоставлялась ссуда. Так, например,

ссуда предоставлялась на строительство производственного цеха (кирпича или мельничного производства), а заемщики использовали эти деньги для покупки автомобилей из России (г.Тольятти), и перепродавали в Казахстане. Целевое назначение кредита не контролировалось. Страхование кредита как одна из часто применяемых в то время форм обеспечения возвратности составлялось с многочисленными нарушениями.

Нередко руководители банков выдавали кредиты за взятки или просто своим родственникам. В условиях отсутствия обязательного залогового обеспечения или твердых гарантий большинство этих кредитов были обречены быть отнесенными на убытки. Кроме того, отсутствие уже на начальном этапе жесткого законодательства, определяющего ответственность заемщиков за возврат кредита, а также процедуру перехода заложенного имущества во владение банков, усложняли процесс погашения кредитов. Подобное развитие событий в банковской сфере дало основание тогдашнему премьер министру С. Терещенко во всеуслышание заявить от криминогенном характере банковской системы страны. Несовершенство принятых законов, системные нарушения основных требований закона о банках, неэффективность самой системы управления экономикой постепенно привели страну к экономическому кризису.

Литература

1. Баймуратов У.Б. Финансы Казахстана, т.2, 2005.
2. Мамыров Н., Саханова А.Н., Ахметова Ш.С., Брузати Л. Государство и бизнес. т.1-3. – Алматы: Экономика, 2002.
3. Банковское дело. Учебник, -2 изд. доп. и перераб./ Пол общ. ред./ Сейткасимов Г.С. – Астана. – КазУЭФи МТ: ИПЦ, 2007. – 640 с.
4. Жаналинов Б.Н. Инфляция и антиинфляционная политика в Казахстане.- Алматы: экономика, 2006. – 208 с.
5. Закон «О банках и банковской деятельности в Казахской ССР» от 07. 12.1990 г.
6. Развитие Казахстана за 10 лет независимости. Отчет Национального банка Республики Казахстан

УДК 37.0

ОТ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ - К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ И «ЗЕЛеной ЭКОНОМИКЕ»: МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНТЕКСТ ЭКОЛОГИЗАЦИИ СОДЕРЖАНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

Жилбаев Ж.О. – к.п.н., Президент Национальной академии образования (НАО) имени Ы.Алтынсарина, г. Астана

Шаханова Н.Ж. – д.филос.н., главный научный сотрудник НАО, г. Астана

В статье раскрывается казахстанский опыт участия в международных саммитах по вопросам устойчивого развития, задачи экологизации социально экономической системы и модернизации системы образования.

Ключевые слова: устойчивое развитие, экологизация, модернизация системы образования.

Вопросы экологизации социально-экономической системы, в том числе образования, находятся в прямой связи с определенными этапами развития экономики страны и международным контекстом.

На протяжении ряда десятилетий, природоохранная деятельность в Казахстане базировалась на концепции «охраны окружающей среды и рационального использования природных ресурсов». В ее идеологическую основу были положены принципы Стокгольмской Декларации (конференция ООН по проблемам окружающей человека среды, 5-16 июня 1972 года).

Так, согласно ст.31 Конституции Республики Казахстан (от 30 августа 1995 года), государство гарантирует охрану окружающей среды, благоприятной для жизни и здоровья человека. Концепция «охраны окружающей среды» была адекватна потребностям становления системы управления природоохранной деятельностью.

Поворот к новой модели «устойчивого развития» произошел на встрече на высшем уровне «Планета земля» (Рио-де-Жанейро, Бразилия, 1992 год), на которой была принята «Повестка дня на XXI век». Этот программный документ стал основой для переосмысления путей обеспечения роста, продвижения социальной справедливости и защиты окружающей среды. Принципиальным отличием новой модели стала рекомендация о необходимости обеспечения баланса экономических, эколого-ресурсных и социальных интересов общества, понимаемого как обеспечение ценностной паритетности природного, человеческого и промышленно-финансового капитала.

Саммит 1992 года стал первым крупным международным форумом, в котором Казахстан принял участие уже в качестве полноправного члена ООН. Казахстан присоединился к конвенциям ООН об изменении климата и биологическом разнообразии. На 47-ой сессии Генеральной ассамблеи ООН осенью 1992 года Казахстан поддержал решение о создании Комиссии ООН по устойчивому развитию, которая была учреждена в 1993 году для контроля за выполнением соглашений Рио и оказанию помощи государствам в разработке рекомендаций по устойчивому развитию. С первых дней своего членства в ООН Казахстан активно включился в ее деятельность по обеспечению устойчивого развития и охране окружающей среды. В 1999 году Казахстан был избран в Комиссию ООН по устойчивому развитию, что стало признанием большой работы, проводимой государством в осуществлении задач, поставленных Конференцией в Рио. В марте 1999 года Казахстан подписал Киотский протокол к Рамочной Конвенции ООН об изменении климата.

В развитие модели «устойчивого развития» в 2005 году на 5-ой Министерской конференции стран Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) (г. Сеул, 2005 г.) была предложена концепция «Зеленый рост», которая предложила модель экономического развития, позволяющую сохранять природно-ресурсный потенциал и гармонизировать отношения «человек-природа».

В 2008 году Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП) призвала к Глобальному «зеленому» новому курсу.

В 2010 году Казахстаном была выдвинута так называемая Астанинская инициатива «Зеленый мост», которую поддержали участники 6-ой конференции Министров АТР (Астана, 27 сентября - 2 октября 2010 года). Зеленая экономика (Зеленый рост) была принята на конференции в Астане в качестве инструмента устойчивого развития.

На 7-й конференции министров «Окружающая среда для Европы» (Астана, 21-23 сентября 2011 года) министры и главы делегаций 44 стран, включая Казахстан, согласились «...играть ведущую роль в переходе к зеленой экономике и внести существенный вклад в обсуждение зеленой экономики в контексте устойчивого развития и сокращения масштабов нищеты».

Инициатива Астаны получила продолжение под названием Партнерская программа «Зеленый мост» на 2011-2020 гг. В рамках Генеральной Ассамблеи ООН в сентябре 2011 года она была поддержана Экономической и социальной комиссией ООН.

В 2012 году (Рио-де-Жанейро, Бразилия) состоялась конференция ООН по устойчивому развитию, известная как «Рио+20». Участники конференции выработали концепцию сокращения бедности, содействия развитию социальной справедливости и обеспечению надлежащих мер по охране окружающей среды с учетом поступательных темпов роста численности населения планеты.

На официальных дискуссиях обсуждались две главные темы: как создать «зеленую экономику» для достижения устойчивого развития и вывода людей из нищеты; и улучшение международной координации устойчивого развития.

Конференция утвердила итоговый документ «Будущее, которое мы хотим», в котором государства-члены ООН подтвердили приверженность устойчивому развитию и обеспечению «построения экономически, социально и экологически устойчивого будущего для нашей планеты и для нынешнего и будущих поколений». В этом документе «зеленая» экономика ставится в контекст устойчивого развития и усилий по искоренению бедности. Итоговый документ также уделяет большое внимание институциональным механизмам для устойчивого развития и закладывает основы для действий в данной области и отслеживания их выполнения.

На этой конференции министр охраны окружающей среды РК презентовал национальное предложение Казахстана – программу партнерства «Зеленый мост» и «Глобальную энергоэкологическую стратегию», где предусмотрены совместные действия и практические механизмы, способствующие созданию благоприятных условий для перехода к «зеленой» экономике. Участники Всемирного саммита поддержали казахстанские инициативы.

Основная цель Астанинской инициативы «Зеленый мост» - развитие партнерства с «зеленым» бизнесом и создание условий для внедрения «зеленых» технологий и инвестиций. Программа предполагает совместные действия государств, международных, неправительственных, научных организаций и бизнеса по созданию или развитию новых отраслей зеленого бизнеса путем реализации инвестиционных проектов, реформирования политик, экономических и рыночных инструментов. В Программе партнерства «Зеленый Мост» движение идет в двух направлениях: в одну сторону «зеленые технологии», в другую сторону – произведенные по этим технологиям «зеленые товары» и экосистемные услуги, необходимые для глобальной устойчивости.

Следует подчеркнуть, что «Зеленая экономика» и «Зеленый рост» являются синонимами концепции «Экологизация экономики».

В широком смысле термин «зеленая экономика» понимается как отрасли экономики и институциональные механизмы, улучшающие окружающую среду и экологическое качество жизни на экономически выгодной и долгосрочной основе, включая опосредованную экономическую эффективность, сокращение бедности и обеспечение широкого доступа населения к чистой энергии, воде и устойчивым земельным ресурсам.

В послании Президента Республики Казахстан народу Казахстана «Стратегия «Казахстан – 2050»: новый политический курс состоявшегося государства» определена стратегическая задача по переходу страны на «зеленый» путь развития. С этой целью Указом Президента Республики Казахстан от 30 мая 2013 года № 577 утверждена Концепция по переходу Республики Казахстан к «зеленой экономике» (далее – Концепция). Концепция определяет подходы по переходу к «зеленой экономике» по следующим направлениям: устойчивое использование водных ресурсов; развитие устойчивого и высокопроизводительного сельского хозяйства; энергосбережение и повышение энергоэффективности; развитие электроэнергетики; система управления отходами; снижение загрязнения воздуха; сохранение и эффективное управление экосистемами (1).

30 мая 2013 года в г.Алматы, Казахстан, состоялось совещание экспертов «Итоги Конференции Рио+20: вызовы и возможности для Межгосударственной комиссии по устойчивому развитию» (2). Совещание было организовано Европейской экономической комиссией Организации Объединенных Наций (ЕЭК ООН) и Научно-информационным центром Межгосударственной комиссии по устойчивому развитию Центральной Азии (МКУР). Участники совещания согласовали полномочия целевой группы, которая подготовит подробное исследование и рекомендации о том, как МКУР может эффективно содействовать реализации итогов Конференции Организации Объединенных Наций по устойчивому развитию («Рио+20») на региональном уровне.

Практически во всех международных документах по устойчивому развитию рассматриваются вопросы инвестирования в повышение компетентности, обучения и образования. Об этом сказано в частности, в докладе ЮНЕП «Навстречу «зеленой» экономике: пути к устойчивому развитию и искоренению бедности — обобщающий доклад для представителей властных структур (3, с.27-28).

В рекомендациях в отношении государственной политики по итогам конференции «Рио+20» в разделе «Образование в интересах устойчивого развития и обучение ответственному управлению» были сформулированы понятия «Образование в интересах устойчивого развития (ОУР)» и «Принципы обучения ответственному управлению (ПООУ)», рассматриваемые как ключевые средства систем обеспечения корпоративного устойчивого развития, целью которых является включение принципов, ценностей и методов устойчивого развития во все аспекты образования, обучения и исследований (4, с.35-37).

Существует настоятельная необходимость учета этих рекомендаций и модернизации содержания всех уровней образования в соответствии с новыми задачами перехода к устойчивому развитию, особенно в части экологизации содержания образования, полномасштабной реализации задач, поставленных в Концепции экологического образования Республики Казахстан (5), Экологическом кодексе Республики Казахстан (6), и в других программных документах.

Литература:

1. Указ Президента Республики Казахстан от 30 мая 2013 года № 577
2. <http://www.unep.org/?id=32941&L=2>
3. «Навстречу «зеленой» экономике: пути к устойчивому развитию и искоренению бедности — обобщающий доклад для представителей властных структур.- ЮНЕП, 2011 г. – 45с.
4. Корпоративный форум по устойчивому развитию «РИО+20». Обзор и результаты. Инновации и сотрудничество Рекомендации в отношении государственной политики Обязательства к действиям. - Рио-де-Жанейро 21 июня 2012 г. – 50 с.
5. Приказ Министерства образования и науки Республики Казахстан от 25 сентября 2002 года № 697 и Министерства охраны окружающей среды Республики Казахстан от 24 сентября 2002 года № 229-п Об утверждении Концепции экологического образования Республики Казахстан.
6. Экологический кодекс Республики Казахстан от 9 января 2007 года N 212.- Ведомости Парламента Республики Казахстан, 2007 г., N 1, ст. 1.

УДК 368.91(574)

НЕОБХОДИМОСТЬ НАКОПИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

Жилкибаева И. – магистр экономических наук, преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

В статье дается краткое описание истории формирования страхования в Казахстане, а также положительные и отдельно негативные стороны, складывающиеся в сфере накопительного страхования в настоящем.

Ключевые слова: страхование, накопительное и рисковое страхование.

Страхование представляет собой комплекс отношений (между страхователем и страховщиком) по защите законных имущественных интересов физического или юридического лица при наступлении

страхового случая или иного события (страховых случаев) за счет денежных фондов (страховых фондов), формируемых за счет страховых взносов (премий).

Если коснуться немного истории, то страховое дело в РК берет свое начало еще со времён существования СССР, при котором данная система находилась в строгом введении монополиста в лице государственной организации под наименованием «Госстрах». И только с января 1991 года страховые организации Казахстана приобрели определенную самостоятельность путем преобразования в Государственную коммерческую компанию РК, которую можно считать основоположником страховой деятельности в нашей стране. Но основным толчком, давшим старт страховой деятельности в Казахстане все же является 1995 год, именно в котором и началась реорганизация и приватизация республиканской системы государственного страхования, что открыло широкие просторы для организации деятельности страховых организаций различных форм собственности.

В соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан страховые компании подразделяются на две группы: компании по страхованию жизни и компании по общему страхованию, и в целях эффективного регулирования их отношений им запрещено совмещать работу по указанным отраслям [1].

Сегодня мы остановимся и более детально рассмотрим отрасль «страхование жизни», перспективы ее развития в Казахстане.

Сама отрасль «страхование жизни» представляет собой совокупность видов страхования предусматривающих осуществление страховой выплаты в случаях смерти застрахованного или дожития им до окончания срока страхования либо определенного договором страхования возраста.

В настоящее время в Казахстане страхование жизни является добровольным видом, и договоры по ним заключаются на срок не менее 1 года и различают на рисковое и накопительное страхование. В рисковом (классическом) страховании деньги клиента идут на покрытие риска и по окончании срока страхования не возвращаются. В страховании жизни с накоплением может сочетаться сберегательная и рисковая функции. Например, таким видом страхования является смешанное страхование на случай смерти и дожитие. Такое страхование представляет собой совмещение инвестиционного фонда и рискового страхования. Часть денег клиента идет на покрытие страховых рисков, другая часть вкладывается в высоконадежные, но мало доходные сферы бизнеса и приносит инвестиционный процент. В случае дожития, по окончании срока страхования клиент получает вложенные деньги назад вместе с процентами.

На настоящее время по данным агентства финансового контроля Национального банка РК на территории Казахстана действует 7 компаний по страхованию жизни, которыми разработаны и представлены широкий спектр различных программ [2].

В страховании жизни могут быть включены различные риски. Это страхование от несчастного случая, от инвалидности, от частичной потери трудоспособности, от критического заболевания (онкология, и проч.). Таким образом, страховая ответственность по страхованию жизни предусматривает выплаты страховой суммы в следующих случаях: при дожитии застрахованным до окончания срока страхования; при потере здоровья; при наступлении смерти застрахованного.

Также, как немаловажный фактор необходимо отметить, что согласно п/п 4 ст.166 Налогового Кодекса РК – при определении дохода работника, облагаемого у источника выплаты страховые премии, вносимые в свою пользу физическим лицом по договорам накопительного страхования подлежат вычету, т.е. накопленный страховой капитал полностью не облагается налогом [3].

К другим плюсам можно также отнести такие как: возможность накопления при 100% гарантии сохранности вложенных средств; возможность участия в прибыли компании с 3-го года страхования; тайна вклада; возможность кредитования под залог полиса (ставка рефинансирования +2%); возможность создания пожизненной ренты (пенсии).

Также, основной ценностью страховки является то, что ее невозможно приобрести именно тогда когда она действительно необходима, ведь это не лекарство которое можно просто пойти и купить в ближайшей аптеке, а она должна быть у каждого здравомыслящего человека и приобретаться только с тем намерением, что она никогда не будет использована по прямому назначению. Ведь к примеру среднестатистический житель Европы и носа не покажет если у него нет страховки, так как он полностью ответственен за свою судьбу и в случае наступления непредвиденных обстоятельств он знает, что страховая компания выплатит его близким страховую сумму, которая обеспечит последним надежную финансовую защиту.

На сегодняшний день компаниями по страхованию жизни разработано большое количество программ различной направленности, в них с учетом современных реалий страхование стало носить накопительный характер, и как не малозначительный фактор стала предлагаться защита и от критических заболеваний (онкология и т.п.), можно страховаться и в пользу ребенка.

По мнению ведущих зарубежных специалистов, страховой бизнес был и остается самым надежным финансовым институтом, ведь только страховая компания может рассчитать и дать гарантированный доход на 20 лет вперед (ни один банк не пойдет на такой шаг). Получаемый инвестиционный доход пусть и небольшой, но определенно надежен, так как все страховые компании

в Казахстане находятся под пристальным надзором Национального банка РК [4].

С учетом того, что совсем за небольшой промежуток времени нас все таки приручили к получению повсеместно и зачастую различных кредитов, на не совсем нам выгодных условиях, с последующей переплатой вплоть до 50%, и здесь страховщики предлагают более мягкий и безболезненный подход, заключающийся в том, что под залог своего полиса застрахованный может получить займ до 85% от накопленной суммы под мизерный процент рефинансирования.

Также, сколько не отодвигать наступление отдельных событий они все рано или поздно они наступят. Взять к примеру старость, «с чем и как к ней приходит человек в Казахстане?», как не больно, но необходимо констатировать, что наша пенсионная система все же еще находится в зачаточном состоянии. Проводимые реформы, не привели к существенным положительным сдвигам. Величина средних пенсий оставляет желать лучшего, пенсионные сроки не соответствуют реальности, многие так и не доживают до установленного возраста (большей степени касается мужчин). Все те же страховые компании предлагают программы пенсионного аннуитета, которые позволяют при наличии соответствующих накоплений в более раннем возрасте выйти на заслуженный отдых (мужчины – 50 лет; женщины – 55 лет).

Но вместе с тем, несмотря на ряд положительных моментов накопительного страхования, все же необходимо констатировать, что положение в стране в целом по данному виду страхования в настоящее время все же еще не достигло должного уровня.

При детальном рассмотрении данного аспекта можно выделить несколько основных причин слабого развития накопительного страхования в Казахстане, такие как:

- сформировавшегося недоверия граждан на фоне обесценивания вкладов заключенным с Госстрахом в период развала СССР;
- низкого уровня страховой культуры населения;
- наличие мошеннических действий на начальных этапах становления накопительного страхования (вплоть до 2012 года, когда на законодательном уровне был введен запрет на осуществление сбора страховых премий наличными);
- на фоне мировых экономических катаклизмов, формирование устойчивого недоверия ко всем финансовым институтам;
- наличие безработицы и низкий уровень заработных плат граждан.

И это всего лишь перечень отдельных причин, по которым наши граждане не желают страховать себя и своих близких. Здесь же можно отметить и тот фактор, что в самосознании определенной части населения еще осталось скрытая убежденность в том, что государство всецело придет на помощь при наступлении непредвиденных обстоятельств, что к сожалению ошибочно. Ведь в современных реалиях, это становится с каждым годом весьма затруднительно, и государство в лице его Правительства практически со всех трибун пытается донести до каждого своего гражданина о необходимости принятия самостоятельных мер, путем взятия ответственности за себя и своих близких, поскольку государство в настоящее время не может гарантировать материальную поддержку на все случаи жизни.

На фоне экономической нестабильности, слабого развития пенсионной системы, наличие значительных пробелов в законодательстве, вселили неуверенность в завтрашнем дне средне-статистического казахстанца, нескончаемые девальвационные процессы выработали выжидательные рефлекссы, а также в погоне получения мгновенной прибыли приручили к весьма сомнительным финансовым схемам.

Изменить ситуацию можно только путем планомерного разъяснения населению преимуществ страхования, чтобы люди стали воспринимать страхование не как дополнительное ярмо навешиваемое государством, а как защиту на все случаи жизни. Ведь с действующим законодательством, страхование жизни не является обязательным видом страхования.

Вместе с тем у накопительного страхования жизни в Казахстане огромный потенциал, экономические законы, которые действуют во всем мире, работают и у нас. Но если страхование в странах Европы складывалось на протяжении длительного времени, и имеет свою историю и традиции, то в Казахстане этот путь лишь только начинается [5].

Учитывая важное значение страхования жизни, развитие данного направления невозможно без активной государственной поддержки, целенаправленной пропаганды страхования, широкомасштабной разъяснительной работы с использованием СМИ.

Также все участники страхового рынка должны работать в условиях добросовестной конкуренции и высокого качества обслуживания, над повышением страховой культуры, разъяснением преимуществ и возможностей страхования жизни и только таким образом можно говорить о развитии добровольных видов страхования, в том числе и накопительного страхования.

Литература:

1. Закон Республики Казахстан от 18.12.2000 N 127-2 «О страховой деятельности»
2. Кодекс Республики Казахстан (с изменениями и дополнениями по состоянию на 15.01.2014г.) «О налогах и других обязательных платежах в бюджет»

3. Шахов В.В. Страхование как экономическая категория – Учебник для вузов // М: Страховой полис, «Юнити» 1999
4. Интернет сайт Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций <http://www.afn.kz>
5. TNS Gallup Media Asia www.tns-global.kz

УДК 332.63

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ В СЕЛЬКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Жусупов А.Т. – магистрант, Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова

В статье рассмотрены основные понятия эффективности, виды и особенности эффективности. Основным показателем является экономическая эффективность, ее категории.

Ключевые слова: эффект, эффективность, экономическая эффективность, виды экономической эффективности.

На сегодняшний день одной из самых актуальных проблем развития сельского хозяйства в современных условиях является повышение эффективности сельского хозяйства.

Согласно исследованиям рекомендуется выделять технологическую и экономическую эффективности отраслей. В ней показано, что основным показателем эффективности выступает прибыль, характеризующая абсолютную величину полученного эффекта, относительным показателем которого является уровень рентабельности [1,2].

Эффективность производства в сельском хозяйстве должна отражать результат многообразия человеческой деятельности в процессе производства материальных и духовных благ [3]. Эффективность производства - это сложная экономическая категория, в которой отражаются действия экономических законов и проявляется важнейшая сторона деятельности предприятия - его результативность.

Эффективность производства - соотношение результатов (эффекта) деятельности человека (производственной, хозяйственной) для достижения необходимого конечного результата к затраченным ресурсам (трудовым, материальным, финансовым и др.).

Слово «эффект» латинского происхождения (effectus) и означает результат, который оставляет после себя какое-то явление, процесс, мероприятие. Применительно к экономической сфере деятельности человека под словом «эффект» надо понимать результат его труда, результат материальных, денежных, трудовых затрат. А результатом труда является продукция. Следовательно, в экономике под эффектом в прямом смысле этого слова следует понимать произведенный продукт.

Однако эффект может выступать не только в виде продукта. Так, в рыночной экономике затраты на производство могут выступать в виде затрат капитала. Конечной целью является получение прибыли. Эффективность производства характеризуется поэтому нормой прибыли, т.е. отношением прибыли к капиталу, авансированному на покупку средств производства и рабочей силы. В качестве конечного эффекта для предпринимателя не может выступать продукт как таковой, его потребительная стоимость. Его интересует не сам продукт, а его стоимость, возрастание стоимости.

Разница между понятиями «эффект» и «экономическая эффективность» состоит в том, что эффект выражает абсолютное значение полученного результата безотносительно к затратам, которые этот результат обусловили. Определение эффективности предполагает соотношение полученного результата и затрат, произведенных для его получения. Эффективность всегда относительная величина, измеряемая в долях единицы, или процентах, эффект - абсолютная. Эффект - это результат мероприятий, проводимых в сельском хозяйстве. Эффект от применения удобрений - прибавка урожая. Но о выгоде применения удобрений можем судить при сравнении полученного результата с затратами. Выгодно, если эффект выше затрат. Эффективность характеризует результативность затрат для достижения необходимого эффекта [3, с.3].

Эффективность может рассматриваться на:

- макроуровне, т.е. в масштабах народного хозяйства;
- мезоуровне - отраслевая эффективность;
- микроуровне - в масштабах отдельного хозяйства или предпринимателя.

Эти виды эффективности взаимозависимы. Между ними много общего, но имеются и существенные различия. Народно-хозяйственная эффективность оценивается с точки зрения главной

задачи сельского хозяйства – удовлетворение потребностей населения в продуктах питания, промышленности в сырье, а также вклад отрасли в решение макроэкономических задач.

Рассмотрим основные виды эффективности:

– Народно – хозяйственная. Показывает степень удовлетворения потребностей населения в продуктах питания, в сырье для промышленности и финансовый вклад отрасли в решение народно-хозяйственных задач.

– Отраслевая. Результативность использования ресурсного потенциала и потребленных ресурсов.

– Производственно - экономическая или экономическая. Результат сопоставления полученного эффекта с величиной использования производственных ресурсов и производственных затрат. Измеряется стоимостными показателями: себестоимость, валовой (чистый) доход, прибыль и др.

– Производственно – технологическая. Показывает уровень использования производственных ресурсов: земельных, трудовых, материальных. Показатели - землеотдача, трудоёмкость, фондоотдача, материалоёмкость.

– Социально – экономическая. Показывает эффективность работы предприятия в целом. Оценивается с экономических позиций с учётом социального результата. Показатели: норма прибыли, уровень рентабельности, стоимость продукции на единицу земельной площади, фонд потребления на работника, повышение реальной заработной платы, улучшение условий труда, социально-культурного обслуживания.

– Эколого – экономическая. Показывает результативность процесса производства с учётом экологического влияния сельского хозяйства на окружающую среду (затраты на ликвидацию и предупреждение загрязнения и разрушения природной среды).

– Эффективность отдельных видов продукции. Определяется сопоставлением полученного эффекта с ресурсами или затратами на их получение.

– Эффективность проводимых мероприятий. Результат сопоставления эффекта от проведения агро- и зоотехнических мероприятий с затратами или ресурсами. Мероприятия: совершенствование структуры посевных площадей, освоение севооборотов, применение удобрений и средств защиты растений, внедрение новых сортов сельхозкультур; новых рационов и типов кормления, способов содержания [3, с.5].

Основным показателем конечно является экономическая эффективность, так как необходимо видеть результат деятельности сельскохозяйственного производства. Рассмотрим показатели экономической эффективности отдельного сельскохозяйственного предприятия. Она тоже предполагает соизмерение затрат и результата. Это соизмерение может быть осуществлено множеством вариантов: производительность труда, себестоимость, норма прибыли, прибыль на единицу земельной площади и т.д. Иначе говоря, для характеристики экономической эффективности может быть применено множество различных показателей.

В настоящее время имеется более или менее единая точка зрения.

1. Экономическая эффективность характеризуется не одним, а множеством показателей, расположенных в определенной системе.

2. В этой системе нужно выделить главные обобщающие показатели ресурсов и затрат, одновременно отражающие все стороны общественного производства. Система показателей, характеризующих уровень экономической эффективности, делится на две группы: первая - характеризует эффективность использования примененных ресурсов, вторая - текущих производственных затрат.

Показатели экономической эффективности производства делятся на обобщающие и частные. Частные показатели характеризуют эффективность использования отдельных видов ресурсов или затрат, а обобщающие дают полную оценку экономической эффективности использования ресурсного потенциала ресурсоотдача и ресурсоёмкость) и всех текущих производственных затрат (уровень рентабельности, производства, производственная и полная (коммерческая) себестоимость единицы продукции, материалоёмкость).

Частные показатели экономической эффективности использования производственных ресурсов отражают эффективность использования земельных, трудовых ресурсов и производственных фондов (основных фондов и оборотных средств).

Итоговым показателем эффективности функционирования предприятия является рентабельность - это экономическая категория, выражающая доходность (прибыльность) предприятия.

Для оценки рентабельности используют показатели валового и чистого дохода, прибыли.

Валовой доход (ВД) - это разность между стоимостью валовой продукции (ВП) в текущих ценах и материальными затратами (МЗ):

$$ВД = ВП - МЗ.$$

Чистый доход (ЧД) - это разность между стоимостью валовой продукции (ВП) в текущих ценах и производственными затратами (ПЗ);

$$ЧД = ВП - ПЗ \text{ или } ЧД = ВД - ОТ, \text{ где } ОТ - \text{затраты на оплату труда.}$$

Прибыль как экономическая категория характеризует финансовый результат предпринимательской деятельности предприятия.

Валовая прибыль представляет собой общую прибыль предприятия: от реализации продукции и услуг; реализации основных фондов и другого имущества; внереализационные доходы и расходы (доходы от сдачи имущества в аренду; дивиденды; проценты по акциям и др. ценным бумагам, принадлежащим предприятию, штрафы, пени, неустойки).

Прибыль от реализации продукции и услуг рассчитывают вычитанием из денежной выручки (В) полной (коммерческой) себестоимости (ПС).

$$П = В - ПС.$$

Чистая прибыль предприятия - валовая прибыль минус налоги, не вошедшие в себестоимость продукции.

Прибыльным является такое предприятие, у которого денежная выручка, полученная от реализации продукции, не только возмещает затраты на ее производство, но и обеспечивает получение прибыли.

Однако абсолютная масса прибыли ещё не свидетельствует о степени эффективности. Её характеризует уровень рентабельности - один из основных показателей экономической эффективности производства.

Уровень рентабельности производства и реализации продукции (Ур.) - это отношение полученной прибыли (П) к полной себестоимости (ПС), выраженное в процентах.

$$Ур. = П / ПС \times 100\%.$$

Этот показатель характеризует величину прибыли, приходящейся на каждую единицу потреблённых ресурсов. Нормативный уровень рентабельности при расходах, достаточных для воспроизводства, составляет примерно 27-30%.

В случае, когда производство продукции убыточно (нерентабельно), то вместо уровня рентабельности с отрицательным знаком (уровня убыточности) может быть использован уровень окупаемости затрат (Уоз), представляющий собой отношение денежной выручки (В) к полной (коммерческой) себестоимости продукции (ПС), выраженное в процентах.

$$Уоз = В / ПС \times 100\%.$$

Производство рентабельно лишь тогда, когда уровень окупаемости затрат превышает 100%.

Рентабельность характеризуется двумя группами показателей:

а) удельные показатели - размер прибыли на 1 га земли, на одно животное, на 1 человеко-день, на 1 среднегодового работника, на единицу продукции;

б) относительные показатели, они выражаются в процентах - норма рентабельности и норма прибыли.

Рассмотрим относительные показатели.

Норма прибыли - отношение годовой прибыли к авансированному на ее получение капиталу (норма прибыли на активы, инвестиции) или к затратам, понесённым для ее получения (норма рентабельности). Принято считать, что норма прибыли (рентабельность) до 50% вполне приемлема, а свыше 100% относится к сверхприбыли. При этом следует иметь в виду, что авансируемый капитал способен приносить прибыль в течение ряда лет.

Норма прибыли обобщающий показатель эффективности использования основных производственных и оборотных средств.

Норма прибыли (Нпр) рассчитывается по формуле:

$$Нпр = (Пг. / Опс + Об.ср.) \times 100\%,$$

где Пг. - годовая прибыль; Опс - основные производственные средства; Об.ср. - оборотные средства.

По мере развития сельскохозяйственного производства и его насыщения основными производственными фондами возникает необходимость определить их эффективность. Основные производственные фонды входят в себестоимость небольшой частью в виде затрат на их содержание.

Норма прибыли показывает, сколько рублей прибыли приходится на 100 руб. стоимости основных производственных фондов и оборотных средств.

Норма прибыли сравнительно легко может быть рассчитана только по хозяйству в целом, а также по растениеводству и животноводству (и то приближенно), поскольку основные производственные фонды учитываются только в их разрезе. Для культур в отдельности основные производственные фонды в годовом отчете не приводятся, да и в первичных документах они по культурам не распределены.

Норма рентабельности - это нормированный уровень хозрасчетной рентабельности предприятия (объединения), отрасли. Рассчитывается как отношение прибыли к сумме производственных основных фондов и нормируемых оборотных средств либо к себестоимости продукции. Один из основных показателей эффективности затрат в условиях командной экономики.

Рентабельность отдельных видов продукции (P1) характеризует прибыльность различных видов продукции и определяется как отношение прибыли (П1) от соответствующего вида продукции (1) к себестоимости этой продукции (С1).

$$P_1 = \frac{П1}{С1} \times 100\%.$$

Рентабельность реализации (Pr.) показывает, какой процент прибыли получает предприятие с каждого рубля реализации. Служит основанием для выбора ассортимента продукции, специализации производства. Рассчитывается как отношение прибыли от реализации продукции (Пр.) к выручке от реализации (В).

$$Pr. = \frac{Пр.}{В} \times 100\%.$$

Рентабельность производства (норма прибыли) - это отношение балансовой (чистой) прибыли к сумме основных производственных средств и нормируемых оборотных средств.

Экономическая эффективность производства может характеризоваться с разных сторон, и все показатели экономической эффективности, которые мы раньше рассмотрели, являются показателями экономической эффективности производства.

Показатели эффективности сельскохозяйственного производства должны отражать содержание процесса воспроизводства и соответственно кругооборота капитала и состоять из групп, характеризующих: наличие ресурсов, их использование в процессе производства, получаемую продукцию, ее распределение, обмен и потребление. В этом случае обеспечивается целостность системы показателей, учитывающие взаимосвязи объекта исследования и отражающей элементы и стадии процесса производства.

Литература:

1. Методические указания по определению эффективности сельскохозяйственных культур. — Москва: ВНИИЭСХ, 1974. — 88 с.
2. Методические рекомендации по определению эффективности сельскохозяйственного производства. — Москва: ВНИЭСХ, 1995. — 67 с.
3. Нечаев В. И. Резервы увеличения производства зерна и повышения его эффективности: региональный аспект / В. И. Нечаев // Под ред. академика РАСХН И. Т. Трубилина. — Москва: Агри Пресс, 2002. — 284 с.
4. Лобачева Т. И. Эффективность сельскохозяйственного производства: лекция. — М.: ФГБОУ ВПО МГАВМиБ, 2012, 25 с.

УДК: 336.145.1

ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙДАҒЫ БЮДЖЕТ ЖҮЙЕСІНІҢ ДАМУ ЖОЛДАРЫ

Жанбосынова Н.М. - қаржы 3 курс студенті, А. Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Абжанова А.К. - аға оқытушы, А. Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Мақалада 2013-2015 жылдарға бекітілген республикалық бюджет көрсеткіштері мемлекеттің бюджеттік саясатын жүзеге асыру мәселелері жағынан талданып, оның өзгерістері мен жалпы бағыттары қарастырылған. Бюджеттің кіріс бөлігін қалыптастыруға ерекше көңіл бөлінген, атап айтқанда, салықтық түсімдер, трансферттер деңгейінің өсімі қарастырылған, себебі оның көлемі өткен жылдармен салыстырғанда анағұрлым жоғары деңгейде.

Негізгі ұғымдар: республикалық бюджет, бюджеттік саясат, бюджет тапшылығы, бюджет параметрлері, бюджеттік кредиттер, қаржы активтері, тапшылықты қаржыландыру, трансферттер.

Жалпы алғанда, 2013-2015 жылдарға арналған республикалық бюджет Мемлекет Басшысының Қазақстан халқына Жолдауларында қойған міндеттерін және мемлекеттің басқа да басым міндеттерін іске асыру мақсатында қалыптастырылды.

2012-2016 жылдарға экономиканың макроэкономикалық даму сценарийі республикамызда әлемдік экономиканың болжам тенденциясын, әлемдік тауар нарығындағы жағдайларды ескере отырып қалыптасқан. Мұнайдың бағасы болжамдық деңгей негізінде 2013 жылға базалық сценарий бойынша 1 баррелге шаққанда 90 АҚШ доллары мөлшерінде қарастырылған [1].

Ол тұтастай алғанда, әлемдік экономикадағы потенциалды тәуекелдерге сәйкес келеді. 2013-2015 жылдарға бекітілген бюджетте, бір жағынан алғанда, шығыстарды жоспарлау консервативтік түрде қарастырылған, екінші жағынан алғанда, бюджет негізгі кіріс көздерінің мүмкін болатын құлдыраулардан және кризистің жаңа толқындарының республикалық бюджетке әсер етуінен сақтандырылған. Республикалық бюджеттің негізгі параметрлерін жоспарлауда алғаш рет Қазақстан

Республикасының бюджеттік кодексіндегі енгізілген өзгерістерге сәйкес бюджеттің шартты қаржыландырылатын шығындары деген жаңа ұғым енгізілгенін атап өткен жөн.

Мұндай шығындарды ұстап тұру экономиканы қосымша ынталандырулармен қамтамасыз ету дегенге саяды. Мұндай шығындар 2013-2017 жылдарға еліміздің әлеуметтік-экономикалық даму Болжамында көрініс тапқан. Мұндай шығындар 2013 жылға республикалық бюджетте 200 млрд. теңге деңгейінде қарастырылған және 2013-2017 жылдарға еліміздің әлеуметтік-экономикалық даму болжамында келтірілген тізімі республикалық бюджеттің кірістерін нақты нұсқада жопарлауға мүмкіндік береді. Бюджетте 2013-2017 жылдарға мұнайға болжанған әлемдік баға барреліне \$90 қарастырылған. Берілген параметрлерді ескере отырып, 2013 жылы ЖІӨ нақты өсімі 6%, 2014 жылы 6,1%, 2015 жылы 7,6% құрады.

Инфляция 2013-2015 жылдары 6,0-8,0% шегінде болжанған. Бюджет тапшылығы ЖІӨ-ге шаққанда 2013 жылы 2,1% (-758,2 млрд теңге) деңгейінде, 2014 жылы (-758,9 млрд теңге) немесе ЖІӨ-ге шаққанда 1,8%, 2015 жылы (-735,8 млрд теңге) немесе ЖІӨ-ге шаққанда 1,5% [2]. Көріп отырғанымыздай, республикалық бюджет тапшылығының мөлшері азаяды деп қарастырылған, ол ЖІӨ мөлшерінің нақты өсімімен байланыстырылған. Енді 2013-2015 жылдарға бекітілген үш жылдық республикалық бюджеттің негізгі көрсеткіштерін қарастырайық. Онда келтірілген көрсеткіштер негізінде бюджеттің негізгі кіріс көздері – салықтық түсімдер мен трансферттер екеніне көз жеткізуге болады (1-кесте) [1].

1-ші кестеден көріп отырғанымыздай, республикалық бюджеттің кірістері жылдарға сәйкес 5,7% және 11,7% ұлғаяды. Жыл сайын кірістер құрамындағы салықтардың үлесіне 2013 жылы 70,1 % және 2015 жылы 77 % келеді. Кірістердің келесі маңызды көздерінің бірі трансферттер болып табылады, ол орташа – 27,5%. Салықтық емес түсімдер мөлшері мен негізгі капиталды сатудан түсетін түсімдер республикалық бюджеттің тек 0,3% – 1,1%-ын құрайды.

2013 жылға әрекет етуші салық ставкаларының деңгейінің сақталуына қарамастан келесі екі жылға республикалық бюджетке барлық салықтық түсімдердің абсолютті мөлшерінің де, салыстырмалы мөлшерінің де өсімі жоспарланған, ол мемлекеттің нақты экономикалық секторларындағы жағдайлардың жақсарылуымен түсіндіріледі.

Бюджеттің кіріс көзі ретіндегі трансферттерден түсетін түсімдердің маңызы жоғарылағанын атап өткен жөн. Үш жылдық кезеңгі болжам бойынша олар орташа 1,4 трлн теңгені құрайды және кірістердің жалпы сомасының орташа 24,5 %-ын құрайды. Трансферттердің құрамы әр жыл сайын Ұлттық қордың трансферттері есебінен қалыптасады, олардың үлесі 2013-2015 жылдары орташа алғанда 89,5% құрайды және қалған 10,5 % өңірлердің трансферттері.

Ұлттық қордың трансферттерінің мөлшері соңғы жылдары 2013 жылмен салыстырғанда абсолютті мөлшерде де, салыстырмалы мөлшерде де, яғни 1 380 трлн теңгеден 1 188 трлн. тг немесе 91% 87%-ға дейін төмендейтін болады [2].

Кесте 1 - Бекітілген республикалық бюджеттің негізгі параметрлері, млн тенге

Көрсеткіштер	2013 ж.	2014 ж.	2015 ж.	Өзгерістер, %	
				2014/2013 жж	2015/2014 жж.
1. Кірістер	5331510,4	5633695,8	6295147,7	105,7	111,7
Оның ішінде:					
-салықтық түсімдер;	3736036,0	4235152,1	4846776,7	113,4	114,4
-салықтық емес түсімдер;	58833,0	59783,0	61561,7	103,0	104,6
-капитал мен операциялардан түсетін кірістер;	19450,0	19700,0	21150,0	101,3	107,4
-трансферттерден түсетін түсімдері;	1517191,4	1319060,7	1365659,3	86,9	103,5
2. Шығыстар.	6023748,0	6246880,3	6965334,5	103,7	111,5
3. Таза бюджеттік кредиттеу.	27322,9	76054,1	17948,2	27,8	23,6
Оның ішінде:					
-бюджеттік кредиттер;	116487,1	149097,9	110627,5	128,0	74,1
-бюджеттік кредиттерді өтеу.	89164,2	73043,8	92679,3	81,9	126,9
4. Қаржы активтерінің операциялары бойынша сальдо.	65615,2	69677,3	47645,0	106,2	68,4
Оның ішінде:					
-қаржылық активтерді сатып алу;	80052,7	70027,3	47995,0	87,5	68,5

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

-мемлекеттің қаржы активтерін сатудан түсетін түсімдер;	14437,5	350,0	350,0	2,4	100,0
5. Тапшылық	-785175,7	-758916,0	-735780,0	96,7	97,0
6. Бюджет тапшылығын қаржыландыру	785175,7	758916,0	735780,0	96,7	97,0

Бюджеттік алып қоюлар немесе өңірлердің бюджеттерінен алынатын трансферттерге келетін болсақ керісінше олар болжам бойынша өседі. Егер 2013 жылы болжам бойынша олар 137,2 млрд тг құраса, онда 2015 жылы 77,7 млрд тг. немесе 9% -дан 13%-ға дейін өседі. Республикалық бюджеттен бөлінетін трансферттердің мөлшері тұрақсыз және 2013 жылы 865 844,1 млн. тг құрайды. Жыл сайын оңтүстік өңірлердің үшеуі ең көп субвенцияларды алады: Оңтүстік Қазақстан, Ал-маты және Жамбыл облыстары, олардың үлесіне 2013 ж. 25,4 %, 11,9% және 10,1 % келеді.

Табиғи ресурстарға бай аймақтар мен экономикалық дамыған аймақтарға бюджет қаражаттары аз бөлінетін болады, оларға Батыс Қазақстан облысы (1,6%), Ақтөбе (3,8%) және Павлодар облыстары (3,2%) жатады. Бюджеттік алып қоюлар мөлшері бюджеттік субвенциялардың мөлшерінен анағұрлым басым екенін атап өткен жөн. 2013 жылы мұндай басымдық 1,7 есе, 2014 жылы – 1,4 және 2015 жылы – 1,3 есе. Салықтық түсімдердің болжам бойынша өсімі байқалады (2-кесте). Егер 2013 жылы олардың мөлшері 3 736 035,9 млн тг құраса, онда 2015 жылы олар 1,1 трлн тг сома мөлшерінде өседі және 4,85 трлн тг құрайды немесе 30%-ға өседі. Жыл сайын республикалық бюджетте ең маңызды түсімдер КТС мен ҚҚС болып табылады, олардың үлес салмағы орташа есеппен алғанда, 39,6% және 36% [1].

Кесте 2 - Салықтық түсімдер құрылымы, %

Кіріс түрлері	2013 ж.	2014 ж.	2015 ж.
Салықтық түсімдер, барлығы	100,0	100,0	100,0
ҚТС	39,5	39,3	39,9
ҚҚС	33,6	36,9	37,5
Акциздер	0,8	0,8	0,8
Ойын бизнесіне салық	0,1	0,1	0,1
Табиғи және басқа ресурстарды пайдаланудан түскен түсімдер	5,6	4,3	3,7
Халықаралық сауда мен сыртқы операцияларға салынатын салықтар	20,0	18,2	17,6
Заңды мәні бар әрекеттерді жүзеге асыруға алынатын міндетті төлемдер	0,4	0,4	0,4

Республикалық бюджеттің кірістерін қалыптастыруда КТС мен ҚҚС маңызды рөл атқарады, сонымен қатар кедендік төлемдер де маңызды көздердің бірі, оның үлесіне орташа 18,6%, ал табиғи және басқа ресурстарды пайдаланудан түскен түсімдерге орташа 4,5% келеді. Мұндай түсімдердің мөлшері абсолютті өлшемде де салыстырмалы мөлшерде де төмендегені байқалады. Республикалық бюджеттің маңызды бір бөлімдерінің бірі таза бюджеттік кредиттеу, ол берілген және өтелген бюджеттік кредиттер арасындағы айырма арқылы анықталады. Оның мәліметтері 3-кестеде келтірілген [1].

Кесте 3 - Бюджеттік кредиттер мөлшері мен бағыттары

Бюджеттік кредиттер	2013 жыл		2014 жыл		2015 жыл	
	Сомасы, млн. тг.	Үлес салмақ, %	Сомасы, млн. тг.	Үлес салмақ, %	Сомасы, млн. тг.	Үлес салмақ, %
Барлық берілген кредиттер	116487,1	100,0	149097,9	100,0	110627,5	100,0
Оның ішінде:						
Ауылшаруашылығы және онымен байланысты басқа да салалар	66732,7	57,3	46732,7	31,3	46732,7	42,3
Әлеуметтік көмек және әлеуметтік қамсыздандыру	16951,3	14,5	20634,2	13,8	23926,4	21,6
Тұрғын үй-коммуналдық шаруашылық	30152,5	25,9	60000,0	40,3	37000,0	33,4
Басқалар	2650,6	2,3	21731,0	14,6	2968,4	2,7
	89164,2	-	73043,8	-	92679,3	-

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

Бюджеттік өтеу	кредиттерді	27322,9	-	76054,1	-	17948,2	-
Таза бюджеттік кредиттер		76,5	-	49,0	-	83,8	-
Бюджеттік өтеу пайызы	кредиттерді						

Республикалық бюджеттің маңызды бір бөлімдерінің бірі таза бюджеттік кредиттеу, ол берілген және өтелген бюджеттік кредиттер арасындағы айырма арқылы анықталады. Оның мәліметтері 4-кестеде келтірілген. Жасалған талдау көрсетіп отырғандай, бюджеттік кредиттерді беру және өтеу әр жылда әртүрлі. Егер 2013 жылы 116,5 млрд тг шама-сында кредиттер беріледі, 2014 жылы берілген кредиттердің көлемі 32,6 млрд тг өседі және 149 млрд тг құрайды, ал 2015 жылы кредиттерді беру көлемі тағы да 110,6 млрд тг немесе 25,8%-ға азаяды.

Мұндай жағдай кредиттерді өтеуге де қатысты. 2013 жылы кредиттерді өтеу берілген кредиттердің мөлшерінен 27,5 млрд тг төмен, 2014 жылы өтеу 76054,1 млн тг дейін төмендейді және 2015 жылы таза бюджеттік кредиттеу болжам бойынша 17948,2 млн тг құрайтын болады. Бюджеттік кредиттерді өтеудің ең жоғарғы пайызы 2015 жылы 83,8%, ал ең төменгісі 2014 жылы 51% мөлшерінде.

Бюджеттік кредиттерді негізгі алушылар 2013-2015 жылдары ауылшаруашылық салалары мен тұрғын үй-коммуналдық шаруашылықтары болып табылады. Олардың үлесіне кредиттердің жалпы сомасының 70%-дан 80%-ға дейін келеді. Бұл – белгілі бағыттар, «КазАгро» «Ұлттық холдингі» АҚ агроөнеркәсіп кешенінің субъектілерін қолдау бойынша шараларды өткізуге кредиттер беру. Ауылшаруашылығына бөлінген 66,7 млрд теңгенің 60 млрд теңгесін немесе 90% «КазАгро» «Ұлттық холдингі» АҚ алады. Сонымен қатар 2013 жылғы бюджетте жұмыспен қамту 2020 бағдарламасы шеңберінде селода жеке кәсіпкерлікті қолдау үшін облыстық бюджеттерге, Астана және Алматы қалаларының бюджеттеріне 16,9 млрд теңге мөлшерінде кредиттер беру қарастырылған.

Құрылымы бойынша республикалық бюджеттің келесі бөлімі мемлекеттің қаржы активтерімен жасалатын операциялар болып табылады, ол 4-кестеде келтірілген [1]. Қаржы активтерімен жасалатын операциялардың көлемі жыл сайын төмендеп отырғанын көреміз. Егер 2013 жылы олардың мөлшері 80 млрд тг теңессе, онда 2014 жылы ол 70 млрд тг дейін төмендеген және 2015 жылы 48 млрд тг дейін немесе 40%-ға төмендеген. Мұндай шығындар тәжірибе көрсеткендей, негізінен, жарғылық капиталдарын ұлғайту мақсатымен әртүрлі мемлекеттік институттарды қаржылық қолдауға беріледі. 2013 жылы мұндай қолдау «Самұрық-Қазына Ұлттық әл-ауқат қоры» АҚ көрсетілетін болады, оның үлесіне барлық бөлінген мемлекеттік қаржының 28%-ы келеді, онда 2014 жылдан бастап қаражаттың қомақты бөлігі қазақстандық ипотекалық компанияларға бөлінетін болады. 2014 жылы ол 37% құрайтын болса, ал 2015 жылы қаржы активтерін сатып алуға кеткен шығыстарының жалпы сомасының 57,4%-ын құрайтын болады немесе басқа сөзбен айтқанда мұндай компаниялардың жарғылық капиталы 2014 жылы 2013 жылмен салыстырғанда 3 есеге өседі бұл дегеніміз үш жылдық кезеңге тұрғын үй құрылысы бойынша жаңа мемлекеттік бағдарламаны жүзеге асырудың маңыздылығын тағы да атап өтеді [4].

Кесте 4 - Мемлекеттің қаржы активтерін сатып алуға кеткен шығыстары

Көрсеткіштер	2013 жыл		2014 жыл		2015 жыл	
	Сомасы, млн. тг.	Үлес салмақ, %	Сомасы, млн. тг.	Үлес салмақ, %	Сомасы, млн. тг.	Үлес салмақ, %
Барлық берілген кредиттер	116487,1	100,0	149097,9	100,0	110627,5	100,0
Қаржы активтерін сатып алу, барлығы, оның ішінде:	80052,7	100	70027,3	100	47995,0	100
«КазАгро» ұлттық басқарушы холдингі	14100,0	17,6	-	-	-	-
АҚ жарғылық капиталын ұлғайту «Қазақстан Ғарыш Сапары» ҰК	18443,2	23,0	13733,8	19,6	-	-
АҚ жарғылық капиталын ұлғайту ҚР Денсаулық сақтау және білім беру министрлігіне қарасты АҚ	4990,3	6,2	1848,2	2,6	529,4	1,1
жарғылық капиталдарын ұлғайту «Қазаэросервис» АҚ жарғылық капиталын ұлғайту	-	-	3560,7	5,1	3560,7	7,4
«Самұрық-Қазына» ұлттық әл-ауқат қоры АҚ жарғылық капиталын ұлғайту	22399,0	28,0	418,1	0,6	-	-
Көлік саласында қызметтерін	14302,3	17,9	20314,5	29,0	14302,3	29,8

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

жүзеге асыратын заңды тұлғалардың жарғылық капиталдарын ұлғайту «Қазақстандық ипотекалық компания» ИҰ АҚ-ның жарғылық капиталын ұлғайту	86,5	0,1	26250,0	37,5	27526,5	57,4
«Халыққа қызмет көрсету орталығы» кәсіпорынның жарғылық капиталын ұлғайту	-	-	1708,9	2,4	-	-
Басқа да функционалдық топтардың жарғылық капиталын ұлғайту	5731,4	7,2	2193,1	3,2	2040,1	4,3

Жыл сайын 2013-2015 жылдарға бюджеттен қаржыландырудың қомақты сомасы көлік, білім беру және денсаулық сақтау салаларында қызметін жүзеге асыратын заңды тұлғаларды, «Қазақстан Ғарыш Сапары» АҚ жарғылық капиталын ұлғайтуға беріледі. 2014 жылдан бастап «КазАгро» «Ұлттық холдингі» АҚ жарғылық капиталын ұлғайтуға бағытталған қаражаттарды қаржыландыру тоқтатылады, «Самруқ – Қазына Ұлттық әл-ауқат қоры» АҚ шығындарын қаржыландыру да 2014 жылы 2013 жылмен салыстырғанда 98,1% күрт қысқартылады, ал 2015 жылы мүлде тоқтатылады деп болжанған.

Осылайша, 2013-2015 жылдарға республикалық бюджеттің негізгі параметрлерін зерттеу мемлекеттің шығыстарының өсімі номиналды ЖІӨ өсімінен аспау деңгейде болуын көздейді. Сонымен қатар мұндай жағдай маңызды мемлекеттік міндетті орындауды, яғни республикалық бюджеттің тапшылығын төмендетіп, оның деңгейін дағдарыстық уақытқа дейінгі деңгейге жеткізуді қамтамасыз етеді.

Әдебиеттер:

1. m.zakon.kz
2. Закон РК «О внесении изменений и дополнений в закон РК о Республиканском бюджете РК на 2012-2014 годы» от 23 октября 2012 года № 1340.
3. Закон РК «О республиканском бюджете на 2013-2015 годы» от 23 ноября 2012 года № 54-V.
4. Досаев Е.А. «Об итогах социально-экономического развития и исполнения государственного бюджета Республики Казахстан за 9 месяцев 2012 года»//Доклад Министра экономического развития и торговли Досаева Е.А. на заседании Правительства РК 23 октября 2012 г.

УДК 338.244 (574)

СОВРЕМЕННАЯ ПАРАДИГМА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРОЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Жиентаев С.М. – д.э.н, профессор, Костанайский государственный университет имени А.Байтұрсынова

В статье автор рассматривает современную парадигму, природу и специфику государственного управления производственной инфраструктурой в сельском хозяйстве. Анализирует уровень и характер экономического развития стран мира, используя трехсекторную модель структуры национальной экономики (модель К. Кларка).

Ключевые слова: государственное управление, парадигма, инфраструктура.

Управление - это процесс создания целенаправленного взаимодействия субъекта и объекта управления ради достижения социально значимых результатов. Как объективная реальность управление есть явление универсальное, поскольку имеет место во всех обществах, странах, во всех сферах общественной жизнедеятельности людей. Можно сказать, что управление - это специфический вид человеческой деятельности, который проявляется в различных формах и видах. В самом общем понимании управление - это всевозможные формы и методы воздействия на объект с целью достижения желаемого результата. Исходной концептуальной схемой, моделью постановки проблем и их решения, методов управления выступает управленческая парадигма (от греческого *paradigma* - пример, образец).

Научный термин «парадигма» наиболее часто используется в значении «теория», «концепция», «доктрина», «модель», «представление», «система взглядов». В более общем виде, парадигма это то, как мы видим других людей, события, ситуации, будущее, когда говорим об управлении не с точки

зрения его психофизиологических возможностей, а в смысле умственного восприятия, понимания, толкования. [1]

Для анализа и совершенствования практики управления большое значение имеет насыщенность парадигмы ценностями, значимыми для конкретной социальной системы, на развитие и воспроизводство которых сориентирован процесс управления.

Процесс формирования парадигмы - это движение мысли, образ объекта или действия на основе, прежде всего, индивидуального опыта, затем учет и использование группового знания и опыта и далее - экспертиза модели (проекта) парадигмы с принципами и законами управления и ее коррекция при необходимости. Социальная проблема заключается в том, какой системой ценностей руководствуется управленец при исполнении должностных обязанностей, на какие принципы и законы управления он ориентируется и знает ли их.

Любая система управления имеет иерархическую составляющую и потому несколько уровней управления. Соответственно складываются общая и частная управленческие парадигмы. Их содержание отражает как общее (на уровне общества), особенное (отраслевой и региональный уровни), так и конкретное (на уровне отдельных трудовых организаций). Чем шире объект парадигмального отражения, тем значительнее должен быть представлен интеллектуальный компонент парадигмы, тем выше требования к философской культуре мышления и процедуре принятия решений.

Изложенное позволяет отметить, что парадигма управления - это продукт видения и мышления, совокупность представлений об объекте, процессах, явлениях в системе управления и вовне, это образ желаемого будущего, набор системообразующих идей и социальных ценностей, это сценарий возможных событий, обстоятельств и последствий. Управленческая парадигма отражает степень профессионализма субъекта управления, и включает познавательный, аналитический, ценностный, творческий и организационно-волевой компоненты.

Природу и специфику государственного управления определяет следующее:

- во-первых, субъект управления. В качестве субъекта целенаправленных, организующих и регулирующих воздействий выступает государство. Характер государственного управления в конкретное историческое время определяется характером, конституционными основами (принципами) государства. Государство как «мозговой центр» дает «импульсы - приказы» государственному управлению;

- во-вторых, государственное управление опирается и представляет собой способ реализации государственной власти. Законы и иные основные, общие, типовые решения, правила, нормы, установленные государственной властью являются общеобязательными, обеспечиваются авторитетом и силой государства;

- в-третьих, специфический характер и объем охватываемых управлением общественных явлений. В центре внимания государственного управления лежат решения общих (публичных) дел, согласование действий всех граждан, защита совместного (публичного) интереса, удовлетворение потребностей общества, а не отдельных граждан и социальных групп;

- в-четвертых, комплексный характер методов и средств государственного воздействия. Используются не только правовые, политические, экономические методы (регулирование, согласование, убеждение, стимулирование), но и методы принуждения, например, с помощью правоохранительных государственных органов.

Природа государственного управления вытекает из его особой социальной функции, направленной на упорядочение процессов развития в интересах всего общества путем согласования разнообразных требований, нужд и форм деятельности, где государственный аппарат выступает действенным механизмом воплощения публичной власти и обеспечивает осуществление государственной политики через систему административных учреждений.

Необходимость государственного управления обусловлена теми же причинами, которые связаны с созданием самого государства: с необходимостью регулирования отношений, явлений и процессов, протекающих в обществе, выполнении «общих дел», преодолением возникающих конфликтов, решением проблемы социального неравенства и т.д. Она вытекает из потребности обеспечить реализацию политики государства, направленной на эффективное использование природных, трудовых, материальных и информационных ресурсов, справедливое перераспределение доходов и соблюдение гарантий, основных социальных прав, поддержание общественного порядка.

Использование этих принципов вполне реально для управления производственной инфраструктурой сельского хозяйства. Казахстан - агроиндустриальная страна, в которой сельское хозяйство является сферой жизнедеятельности основной части населения. В сельской местности сегодня проживает сорок три процента населения, и от степени развития сельскохозяйственного производства во многом зависит жизненный уровень не только тех, кто работает здесь, но и тех, кто в той или иной мере связан с этой сферой. С уровнем развития сельхозпроизводства тесно связано благосостояние большинства казахстанцев. Вместе с тем, развитие и совершенствование АПК во многом определяется степенью развития различных отраслей производственной инфраструктуры.

Приоритетное развитие АПК и укрепление его экспортного потенциала являются одним из основных источников стабильного развития Казахстана в рамках реализации целей Послания народу Казахстана «Построим будущее вместе!».

Развитие АПК Казахстана в последние годы показывает достаточно позитивные результаты, но по мере усиления влияния внешних угроз, сохранения внутренних рисков, формирующихся перспектив мирового агропродовольственного рынка существует необходимость оптимизации мер государственной поддержки, стимулирования процессов интеграции и кооперации в аграрном производстве, диверсификации производства в соответствии с природно-климатическими и социоэкономическими факторами.

На валовой выпуск растениеводства большое влияние оказывают природно-климатические факторы (например, засуха в прошлом году), а также рост спроса на экспортируемое зерно. Следовательно, колебания рынка зерновых (пшеницы), привлекательность данного рынка для спекуляций в условиях кризиса финансовых инструментов, а также характер природно-климатических условий обуславливают необходимость дальнейшей диверсификации отраслевой структуры сельскохозяйственного производства, формирование вертикально-интегрированных технологических комплексов производства, хранения, распределения и сбыта продукции на внутреннем и внешнем рынках.

Динамика показателей валового сбора основных сельхозкультур показывает в целом восходящий тренд (в сравнении с 1990-1999 гг. выросли или стабилизировались объемы по всем культурам), но в годовом сравнении колебания объема продукции имеются. Из-за низкого уровня развития сектора первичной переработки сельхозсырья и пищевой промышленности, отсутствия достаточного объема современных хранилищ, данный объем не перерабатывается в полной мере и сохраняется высокий уровень зависимости от импорта основных продуктов питания.

При условии решения задачи более эффективного использования существующих и потенциальных площадей сельхозугодий, особенно в пригородных зонах, развития соответствующей производственной инфраструктуры, в том числе доработки, хранения, упаковки, возможно увеличение объема производства плодоовощной продукции, включая круглогодичное.

В отрасли животноводства по объемам производимой продукции в последние годы наблюдается стабильный рост объемов производства молока, яиц, мяса, роста поголовья скота и птицы в основном за счет хозяйств населения. При этом серьезную проблему представляет уровень качества животноводческой продукции и возможности его стабилизации в соответствии с нормативными, рыночными и потребительскими требованиями. Как показывает мировая практика, животноводство является рентабельным и способно обеспечить стабильные качественные и количественные характеристики в крупнотоварном производстве.

В валовой продукции сельского хозяйства более 70 % продукции производится в хозяйствах населения (49 % общей численности хозяйствующих субъектов) и крестьянских хозяйствах (22,8 %). Крупные сельхозпредприятия производят только 28 % валовой продукции, преимущественно это производство зерна. Практически все поголовье скота содержится на личных подворьях.

Следует сказать, что изменилась численность и структура сельхозформирований: число негосударственных предприятий стабилизировалось на уровне 5 тысяч единиц; крестьянских хозяйств - около 175 тысяч единиц, хозяйств населения - около 2,4 миллионов единиц.

За последние три года, в период с 2010 по 2013 г., сельхозпредприятия и крестьянские хозяйства показали лучшую динамику индексов производства продукции и продуктивности поголовья. Следует отметить, что крестьянские и индивидуальные хозяйства показывают лучшую динамику в производстве плодоовощной продукции. Это только подтверждает необходимость развития всех форм хозяйствования на более комплексной основе с учетом агротехнических и технологических требований в зависимости от производимой продукции, уровня развитости инфраструктуры переработки, сбыта продукции и наличия средств производства. В целом сельхозпредприятия достаточно четко реагируют на сигналы рынка, и при наличии системы прогнозирования продовольственных балансов систему государственной поддержки АПК можно будет оптимизировать и повысить эффективность финансирования, обеспечить привлечение инвестиций, сформировать стабильную сырьевую базу для пищевой и легкой промышленности.

Совокупность специфических факторов (плодородие почв, климатические и погодные условия, экология, эпидемиологическая ситуация, уровень защиты от вредителей, невозможность обеспечить уровень механизации и автоматизации сельскохозяйственного производства, сопоставимый с промышленностью) определяет государственную политику развитых стран в отношении АПК. Политика способствует формированию эффективных систем страхования, созданию необходимых резервов (в т.ч. и интервенционных), компенсации убытков в случаях непредвиденного снижения выпуска или перепроизводства продукции и падения цен на нее. Государственные органы власти активно участвуют в ликвидации последствий форс-мажорных ситуаций, связанных с погодными или эпидемиологическими условиями, создают механизмы устранения ценового диспаритета, в том числе согласования ценовой политики и т.д.

Крайне важным фактором становления современного сельхозпроизводства является структура и организация деятельности хозяйств. Как показывает опыт, создание и функционирование

комплексной эффективно работающей инфраструктуры практически полностью освобождают хозяйства от необходимости самостоятельно осуществлять приобретение, обслуживание и ремонт машин и оборудования, выполнять наиболее трудоемкие операции (посевную и уборочную кампании, внесение удобрений и средств защиты растений и т.д.), содержать дорожную и тяжелую технику, осуществлять сбыт продукции. Развитая инфраструктура сервисных услуг создает условия для формирования наиболее эффективных и рациональных структур хозяйств.

Концентрация и интеграция сельхозпроизводства, однако, не означают, что в рыночных условиях наиболее эффективными являются только крупные интегрированные акционерные общества. Мировая практика показывает, что мелкие хозяйства могут успешно объединяться в кооперативы, организуя совместную переработку продукции, ее хранение, расфасовку и доставку на продовольственные рынки. Некоторые крупные кооперативы и акционерные общества включают в производственный цикл племенное или семенное производство и т.д.

В условиях усиления угроз стабильному обеспечению продовольственной безопасности важную задачу представляет качество планирования и реализации политики в сфере развития агропромышленного комплекса страны. Для Казахстана, ввиду сохраняющейся зависимости от импорта значительной доли продовольственных товаров, машин и оборудования для сельскохозяйственного производства и перерабатывающей промышленности, основой укрепления продовольственной безопасности является, прежде всего, повышение эффективности функционирования отечественного АПК и его базовых отраслей.

Таким образом, целью развития АПК является устойчивое развитие всех его отраслей и секторов. При этом устойчивое развитие сельхозпроизводства состоит в эффективном воспроизводстве материальных, трудовых, земельных и финансовых ресурсов, осуществлении технологического совершенствования, обеспечении сохранности окружающей среды, что в совокупности ведет к удовлетворению потребности в сельскохозяйственной продукции и обеспечению продовольственной безопасности.

Развитие инфраструктуры АПК также составляет перспективную задачу и связано с созданием технологических систем хранения и переработки сельскохозяйственного сырья при производстве экологически безопасных конкурентоспособных пищевых продуктов общего и специального назначения на основе современных достижений нанотехнологий, биотехнологий.

Решение проблем развития АПК обусловлено уровнем финансирования в основном из государственного бюджета, которое должно осуществляться исходя из принципов стратегического планирования, на основе концентрации на существенных и приоритетных направлениях повышения конкурентоспособности сельского хозяйства и обеспечения продовольственной безопасности.

Глобальный кризис 2007-2008 гг. заставил по новому взглянуть на роль производственной и социальной инфраструктуры в экономике как на мировом, так и на национальном уровне. Современный этап развития экономики характеризуется как постиндустриальная стадия. Критерием этой стадии является доминирование сферы услуг в структуре национальной экономики. Однако мировой кризис обострил противоречия развития постиндустриального общества. В частности, уменьшение доли промышленности в развитых странах, безусловно, отразилось на реальном секторе экономики и занятости. В странах постсоветского пространства эти противоречия проявились в деформациях секторальной структуры национальной экономики и редукции занятости. Многие ученые доказывают, что в постиндустриальной экономике роль промышленности не уменьшается, но требует нового качественного развития.

Секторальные пропорции (соотношение между первичным, вторичным, третичным сектором) определяют тип экономического развития страны: аграрный, индустриальный или постиндустриальный. Аграрный тип экономики был доминирующим до периода промышленных революций (XVIII-XX вв.). В процессе экономического развития этот тип уступил свое место индустриальному, который господствовал со второй половины XIX века до середины XX века. Для стран с развитой экономикой этот период мировой истории характеризовался преобладанием индустриального сектора. Следует отметить, что для развивающихся стран процесс индустриализации фактически начался со второй половины XX в., когда в высокоразвитых странах уже осуществлялся переход к постиндустриальной стадии цивилизационного движения.

Промышленность является важной составляющей материального производства и оказывает решающее воздействие на уровень экономического развития, а также выступает основой индустриализации экономики. Эта отрасль является базовой по производству средств производства и созданию новой техники, основой механизации, автоматизации, роботизации и компьютеризации производства, способствует интенсификации и повышению эффективности производственного процесса в первичном и третичном секторах. Промышленность характеризуется внутриотраслевой разветвленностью. В частности, в странах с развитой экономикой промышленность имеет более ста подотраслей.

В условиях интенсификации глобализационных процессов производство любой национальной экономики становится частью мировой экономики. Во многих современных отраслях, а особенно в

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

машиностроении широко используется международное производственное кооперирование, то есть формирование производственных технологических цепей, составляющие которых находятся в разных странах, но функционируют они в согласованном ритме по примеру единого предприятия. Например, сборка автомобилей в г. Костанае различных фирм способствует укреплению производственной инфраструктуры повышает занятость населения.

Воспроизводственные процессы большинства отраслей и предприятий национальной экономики преобразовывают их в составные элементы единого мирового экономического организма, которые связаны между собой значительными масштабами и производственно-сбытовыми структурами глобальной финансовой и информационной сети.

Под влиянием глобализации изменения происходят во всех структурах мировой промышленности: диверсифицируется отраслевая структура; модифицируются формы общественной организации производства; расширяется взаимосвязь рынков капитала, товаров, технологий, труда; создаются национальные и региональные объединения производственных процессов; происходит перераспределение промышленного потенциала на глобальном уровне.

Национальное хозяйство любой страны состоит из совокупности отдельных отраслей производственной и непроизводственной сферы, которая исторически сложилась в результате общественного разделения труда. Секторальная структура национальной экономики отражает пропорции между секторами экономики: между первичным, вторичным и третичным сектором. Отраслевая структура хозяйства характеризуется долей отдельных отраслей и подотраслей хозяйства в общем объеме всего производства. Весомым индикатором национальной экономики является секторальная структура и структура занятости экономически активного населения в определенных отраслях и видах экономической деятельности. Эти пропорции в первую очередь дифференцируют страны по типу экономического развития.

Анализ уровня и характера экономического развития стран мира показал, что широко используется трехсекторная модель структуры национальной экономики (модель К. Кларка). Согласно этой модели произведенный валовой внутренний продукт делится на первичный сектор (agriculture), вторичный сектор (industry) и третичный сектор (service).

На современном этапе ведущим сектором в мировой экономике и экономике высокоразвитых стран является сфера услуг, доминирование которой свидетельствует о переходе на постиндустриальную стадию развития (таблица 1).

Таблица 1
Структура ВВП и занятости согласно трехсекторной модели

Страна	Первичный сектор		Вторичный сектор		Третичный сектор	
	доля в ВВП, %	доля занятых, %	доля в ВВП, %	доля занятых, %	доля в ВВП, %	доля занятых, %
Высокоразвитые страны						
США	1	2	20	17	79	81
Япония	1	4	27	25	72	70
Германия	1	2	28	28	71	70
Великобритания	1	1	22	19	78	79
Франция	1	3	18	22	80	75
Развивающиеся страны						
Бразилия	6	17	27	22	67	71
Мексика	4	13	34	22	62	61
Индия	19	51	26	26	55	27
Республика Корея	3	7	39	17	58	76
Таиланд	12	42	45	20	43	48
Китай	10	35	47	30	43	36
Страны с переходной экономикой						
Россия	4	10	37	27	59	65
Беларусь	9	9	44	46	47	45
Казахстан	5	26	38	12	57	62
Украина	8	6	31	26	61	68

Примечание - Составлено автором на основе: <https://www.cia.gov> [2]

Статистические данные таблицы 1 свидетельствуют о сокращении численности занятых во вторичном секторе в странах с развитой экономикой и снижении доли этого сектора в создании ВВП. В частности, доля занятых в третичном секторе превышает 70 %, а в США - 81 %. Доля вторичного сектора в ВВП в развитых странах колеблется от 18 % до 28 %. Что касается стран с переходной

экономикой, доля третичного сектора в структуре ВВП приближается к 60 % (Россия, Украина, Казахстан). Исключением является Беларусь, в которой на долю третичного сектора приходится только 47 % (реалии экономической жизни свидетельствуют о том, что это не является негативной тенденцией). Доля занятых в этих странах превышает 60 %. То есть статистические данные наглядно демонстрируют постиндустриальное направление развития экономики и в постсоветских странах.

Но данная ситуация не является однозначной, поскольку в большинстве развивающихся стран, которые вступили на индустриальную стадию и в которых проживает значительная часть населения планеты, значение промышленности в создании ВВП и доля занятых в этом секторе экономики растет.

Парадоксальным является также тот факт, что мировой ВВП на современном этапе формируется главным образом за счет сферы услуг (72 % в 2010 г.), а международная торговля осуществляется путем обмена, в основном промышленной продукцией. Промышленные товары по объему и по стоимости в общем товарообороте составляют 80-90 % всех товаров.

В большинстве развивающихся стран на современном этапе растет число занятых в промышленности. Значение вторичного сектора в экономике усиливается, то есть доля занятых, в отличие от развитых стран, не уменьшается, а постоянно увеличивается. Такая ситуация меняет общемировые показатели, а также характеризует новый виток развития процесса индустриализации в глобальном масштабе, по сути, осуществляются процессы неоиндустриализации. В подтверждение этого М. Кастельс подчеркивает, что «продолжая теоретизировать по поводу постиндустриализма, мы пережили в конце XX века одну из крупнейших волн индустриализации в истории». [3]

Современная мировая экономика стоит на пороге новой индустриальной революции. П. Кругман об этом говорит «Нужно полностью переосмыслить наше ежедневное окружение, в том числе промышленность и сферу услуг, в соответствии с цифровыми технологиями. Переход на цифровые рельсы всего промышленного процесса, от разработки до распределения, создаст условия для третьей промышленной революции, которая вновь перечертит географические карты мирового производства. Индустриализация развитых стран означает не возврат в прошлое, а коренное переосмысление производства. Темп революции будут определять две силы: изменение нашего отношения к природе путем экономного расходования энергетических и сырьевых ресурсов, а также пересмотр нашей централизованной модели производства с переходом к децентрализованной и ориентированной на внутренний спрос».

В этом смысле достаточно интересной, актуальной становится позиция Казахстана, так как эта страна владеет огромными энергетическими и природными ресурсами, с одной стороны, а с другой стороны – не емким внутренним спросом. Очевидно, что в таких условиях, необходимо выстраивать свою модель экономического развития, ориентированную на производство конкурентоспособной продукции. Таковой на сегодняшний день может выступать экологически чистая сельскохозяйственная продукция Казахстана.

Проблемы реиндустриализации, новой промышленной революции, неоиндустриализации широко обсуждаются в странах с развитой экономикой (США, ЕС, Японии), а также в странах постсоветского пространства (России, Украине, Казахстане). Эти вопросы не только должны иметь декларативный характер, но и требуют глубокого научного исследования в дальнейшем.

В экономической теории общепринятым является то, что стадии цивилизационного движения общества (аграрная, индустриальная, постиндустриальная) характеризуются тремя основными параметрами: доминирующим производственным ресурсом; типом производственной деятельности; характером базовых технологий. Безусловно, на индустриальной стадии развития главным сектором экономической деятельности является промышленность, а относительно базовых технологий для индустриального общества характерно их разнообразие - от трудоемких, материалоемких и капиталоемких до наукоемких. Основным производственным ресурсом современного индустриального сектора является не только энергия, но и более широко используются информация, знания, которые являются характерными признаками постиндустриальной стадии. Такая характеристика индустриального сектора экономики свидетельствует о тесной взаимосвязи отраслей вторичного и третичного секторов, а также первичного и вторичного секторов экономики. Например, достижения научно-технического прогресса внедряются в первичный сектор экономики, в результате формируется агропромышленный комплекс, который включает отрасли первичного и вторичного сектора экономики. Диверсификацию отраслей промышленности и сельского хозяйства наглядно демонстрирует рисунок 2. Анализируя структуру агропромышленного комплекса, следует отметить, что элементы ее совпадают между национальными экономиками. А что касается уровня развития, с точки зрения количественного и качественного анализа существуют значительные различия, которые требуют детального исследования.



Таким образом, нужно отметить, что государственное управление производственной инфраструктурой позволяет повысить конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции.

Литература:

1. <https://www.cia.gov>
2. Кастельс М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура /М. Кастельс: пер. с англ. / под науч. ред. проф. О.И. Шкаратана. - М.: ГУ ВШЭ, 2000. - 608 с.
3. Малков И.И. Планировочные структуры агрогородков и их классификация //Архитектура села. - Минск.-2007. - № 8 (187).

УДК 332.053:332.33:604.6(574+477+474.2)

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ В ПОСТСОВЕТСКИХ СТРАНАХ

Кулиш И.М. - кандидат наук государственного управления, старший научный сотрудник, докторант, Государственное учреждение «Институт региональных исследований имени М.И. Долишнього Национальной академии наук Украины», Т. Львов

На примере Казахстана, Украины и Эстонии рассмотрены особенности формирования конкурентных преимуществ сельских территорий в постсоветских странах. Показано неприятие колхозного строя и проблемы командно-административного управления сельским хозяйством в этих странах. Обозначены пути повышения конкурентоспособности сельских территорий.

Ключевые слова: сельские территории, конкурентоспособность, сельское хозяйство, Казахстан, Украина, Эстония.

Значение сельских территорий и сельского хозяйства на сегодня становится все более значительным, ведь гармонично развитые сельские территории в большинстве случаев определяют уровень развития всей страны, ее самодостаточность во многих аспектах, особенно в плане продовольственной безопасности населения. Однако в бывшем Советском Союзе (далее – СССР) значение и роль сельских территорий приуменьшалась, что неизбежно вызывало их упадок и деградацию. Долгие годы колхозного хозяйства отразились большими проблемами в период перехода стран от плановой экономики к рыночной. Каждое из государств постсоветского пространства решало и продолжает решать эту проблему собственными способами и методами. Не лишним этой ситуации оказывается опыт других стран, но невозможно добиться аналогичных результатов полным копированием.

Страны бывшего СССР можно условно разделить на следующие категории:

- страны восточной Европы: Беларусь, Украина, Молдова;
- страны Центральной Азии: Казахстан, Киргизстан, Таджикистан, Узбекистан, Туркменистан;

- Закавказье: Грузия, Армения, Азербайджан;
- Прибалтика, страны которой (Эстония, Литва и Латвия) на сегодня вошли в состав Европейского Союза (далее – ЕС);
- Российскую Федерацию можно отнести к отдельной категории, поскольку ее территория расположена в Европе и Центральной Азии.

Не смотря на довольно длительное совместное пребывание в СССР, каждая из таких стран сегодня демонстрирует собственный подход к развитию сельских территорий, который имеет как общие, так и отличительные черты. Похожесть отдельных аспектов обуславливается глобализацией, стремительным развитием информационного общества и, в определенной мере, почти семьдесятю годами плановой экономики. Корни различий находятся в национальной истории, ментальности, традициях, религии, географических и климатических особенностях и т.п.

Для сравнения выбраны три страны постсоветского пространства, которые являются типичными представителями в своей категории: Казахстан – как государство, расположенное в Азии, Украина – как государство Европы и Эстония – страна Прибалтики с 2004 г. имеющая членство в Европейском Союзе. Именно на примере этих трех стран целесообразно провести сравнение особенностей формирования конкурентных преимуществ сельских территорий, начиная с распада СССР до наших дней. Для уяснения более полной картины ситуации, рассмотрим отдельные аспекты, которые повлияли на развитие сельских территорий в этих государствах. Одним из таких характерных аспектов является коллективизация (см. табл. 1).

**Таблица 1.
Динамика коллективизации в Казакской АССР, Украинской и Эстонской ССР.**

Страна	Количество крестьянских хозяйств в колхозах в 1927-1951 гг., %								
	1927 г.	1928 г.	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1938 г.	1948 г.	1951 г.
Казакская АССР	0,2*	1,8*	5,3*	28,5*	53,8	73,1	100	100	100
Украинская ССР	7,4	2,5	5,6	38,2	64,7	69,0	100	100	100
Эстонская ССР	0	0	0	0	0	0	0	4,6	95,5

Примечание:* указано суммарное количество по Казакской и Каракалпакской АССР.

Источник: [1, с.159; 2, с. 22]

Из таблицы 1 видно, что сплошная коллективизация в Эстонской ССР была начата на двадцать лет позже, чем в Украине и Казахстане, и проводилась в почти четыре раза быстрее (11 и 3 года соответственно).

Во время проведения коллективизации было допущено много ошибок и преступлений, начиная с насильственного объединения в колхозы до переселения целых деревень, в результате чего данный процесс не вызывал у населения энтузиазма. Практически на всех территориях периодически вспыхивали крестьянские восстания. В общей сложности в 1929 г. по всему СССР было зафиксировано 1307 массовых выступлений (в большинстве против хлебозаготовок), в которых приняло участие около 244 тыс. крестьян [3]. Например, в Казахстане в этом году поднялась волна народного гнева в Каракалпакии (в то время относилась к Казакской АССР), Бостандыкском и Костанайском районах. По данным ОГПУ только в 1929 г. в Казахстане действовал 31 повстанческий отряд общей численностью 350 человек, в 1930 - 82 отряда численностью 1 925 человек, в 1931 - 80 отрядов численностью 3 192 человека [4].

В результате сплошной коллективизации сельскохозяйственное производство по СССР существенно снизилось, только за 1929-1934 гг. валовое производство зерна сократилось на 10 %, поголовье крупного рогатого скота и лошадей уменьшилось на треть, свиней в два раза, овец – в 2,5 раза, при этом государственные поставки зерна возросли вдвое [5, с.194].

Недовольство сельскохозяйственной политикой советской власти и послевоенными репрессиями в Эстонии, которая в составе двух других стран Прибалтики была подвергнута форсированной коллективизации с множественными случаями злоупотреблений, спровоцировало волну вооруженного сопротивления, которое было масштабным и продолжительным (до конца 1970-х гг.).

Ситуацию усугубляли директивные решения центральных органов власти направленные на управление сельским хозяйством в послевоенный период. Позднее отдельные ошибки были официально признаны и даже вошли в учебники того времени (изданные начиная с 1960-х гг.). Например, В. Лаврищев отмечал, что «в развитии и размещении сельскохозяйственного производства имелись серьезные недостатки. Шаблонное планирование посевных площадей вызывало неправильное размещение сельскохозяйственных культур, которое во многих случаях не соответствовало экономическим и почвенно-климатическим условиям колхозов, накопленному ими опыту ведения сельского хозяйства, сложившейся культуре земледелия и не способствовало увеличению валовых сборов сельскохозяйственных культур» [6, с. 395-396]. Однако при этом официальные информационные источники продолжали приукрашивать действительность и подавать недоосто-

верные данные. Например, в Большой Советской Энциклопедии валовой сбор сельскохозяйственных культур и производство основных продуктов животноводства в ЭССР за 1977 г. наводится в сравнении с 1940 г., в результате чего по отдельным показателям налицо возрастание более, чем в два раза. Однако 1940 г. – это период, когда в Европе шла Вторая мировая война, в соседних с Эстонией государствах велись боевые действия, в Таллин вошли советские войска и состоялось присоединение страны к СССР.

Таким образом, вступление в СССР Казахстана, Украины и Эстонии было сопряжено с множеством крайне негативных и даже трагических аспектов, однако позднее функционирование колхозов и совхозов стало привычной и практически единственной формой ведения сельского хозяйства, управление которым продолжало осуществляться командно-административными методами. Нельзя забывать и тотальных приписках – приукрашивании реальности путем обманного завышения достигнутых показателей, которая широко практиковалась во всех отраслях экономики, и в т.ч. сельскохозяйственном производстве и, соответственно, сельскохозяйственном строительстве. В результате приписок реальная картина экономики в СССР была полностью искажена. При этом, следует отметить и позитивные факторы, например, развитие социальной (объекты образования, торговли, медицинского и бытового обслуживания) и транспортной инфраструктуры сельских территорий.

Описанное состояние сельского хозяйства и сельских территорий в большей или меньшей степени было во всех союзных республиках. На момент распада Советского Союза три рассматриваемых государства избрали собственную политику в отношении этого института:

- в Казахстане рассматривают три этапа поддержки сельских территорий государством [7, с. 320-321]:

а) 1993-1998 гг. – списание задолженности колхозов и совхозов перед бюджетом, субсидирование нивелирования диспропорции цен на продукцию;

б) 1999-2002 гг. – долгосрочное льготное кредитование, обеспечение сельхозтехникой на лизинговой основе, субсидирование сельхозпроизводителей, кредитование местных бюджетов на организацию весенне-осенних полевых и уборочных работ, кредитование кредитных товариществ, субсидирование закупок минеральных удобрений и живпродукции;

в) 2003 г.- до сегодня – принятие Государственных программ: агропродовольственной и развития сельских территорий; Земельного, Водного и Лесного кодексов; Закона Республики Казахстан «О государственном регулировании развития АПК и сельских территорий» и многих других нормативно-правовых актов в этой сфере; обеспечение инновационности сельских территорий;

- в Украине функционирование села, сельского хозяйства и колхозной системы тоже имеет определенные этапы:

а) 1991-1999 гг. – период стабильного кризиса в экономике, в т. ч. аграрного, углубления ценовых диспропорций между промышленностью и сельским хозяйством. Формирование институционального обеспечения сельских территорий и АПК. Раздел колхозного имущества и земли, трансформация колхозов в коллективные сельскохозяйственные предприятия (далее – КСП).

б) 1999-2007 гг. реформирование коллективных сельскохозяйственных предприятий в новые хозяйственные формирования. На базе 11,8 тыс. КСП было создано 28,4 тыс. новых агроформирований рыночного типа (см. табл. 2).

Таблица 2.

Агроформирования рыночного типа на базе КСП состоянием на 1 января 2008 г.

	Наименование агроформирования	Количество	Часть в общем количестве, %
1	Общество с ограниченной ответственностью	7035	24,8
2	Личное (лично-арендное) предприятие	5100	18,0
3	Акционерное общество	765	2,7
4	Сельскохозяйственный кооператив	1455	5,1
5	Фермерское хозяйство	9655	34
6	Другие субъекты хозяйствования	4358	15,4

Источник: [8]

в) 2007 г. – по сегодня – усовершенствования институционального обеспечения сельскохозяйственного производства, повышение конкурентоспособности сельских территорий, формирование рынка земли, вхождение в ВТО, внедрение мировых стандартов в сельхозпроизводство, обеспечение инновационности сельских территорий.

Отдельные КСП в Украине сохранились до сегодня, в них изменилось лишь название и форма собственности на землю, по своей сути они остались колхозами, но при этом демонстрируют развитие и успешность. Например, в то время, как в большинстве украинских сел наблюдается массовая

безработица, в селе Летава Хмельницкой области, по состоянию на начало 2015 г., функционирует процветающее сельхозпредприятие, по своей сути являющееся колхозом. Ежемесячная прибыль этого КСП составляет 1,5-2 млн (54,1 млн руб. рублей), в нем работает 500 человек, которые обрабатывают 3 тыс. га земли [9].

В Эстонии возрождение сельского хозяйства и сельских территорий началось гораздо раньше, чем в Казахстане и Украине – в период социально-экономической перестройки. В 1989 г. ЦК КПЭ и Совет Министров Эстонской ССР приняли совместное постановление "Об индивидуальной трудовой деятельности в сельском хозяйстве", согласно которому лица, изъявившие желание стать фермерами, могли получить в этих целях земельный участок, помощь от государства (льготные кредиты) и освобождались от уплаты государственных налогов сроком на 2-3 года. Далее реформирование сельского хозяйства Эстонии пошло быстрыми темпами. Таким образом, Эстония первой, еще в бытность советской республикой, сделала попытку на практике предоставить крестьянству экономические свободы в самой высшей их форме - в форме частной собственности [10, с. 645-646].

Однако, при всем стремлении к обновлению, Эстонии не удалось избежать экономического кризиса, связанного с распадом СССР и нарушением многих экономических связей, что было сопряжено с закрытием предприятий, в т.ч. производящих товары для сельского хозяйства, безработицей. В то время разрабатывалось и предлагалось к внедрению большое количество проектов реформ, направленных на совершенствование функционирования сельского хозяйства в рыночных условиях, однако большинство из них не были достаточно эффективными.

На замену сети колхозов в Эстонии постсоветского периода пришла сеть фермерских хозяйств, становление которых было сопряжено с определенными трудностями, одной из которых была большая раздробленность, которая снижала прибыльность ферм. По утверждениям эстонских специалистов, в 1994 г. было создано всего несколько сот крупных хозяйств (каждое обрабатывало около 50 га земли) и более 10 тыс. небольших хуторов по 24,8 га, тогда как, конкурентоспособными были именно крупные [10, с. 648].

Поддержку и помощь в экономических и институциональных преобразованиях, которые оказали большое влияние на повышение конкурентоспособности сельского хозяйства и сельских территорий Эстонии оказал Европейский Союз, по хронологии это происходило в следующем порядке:

-1993 г. – подписание Договора о торговле и сотрудничестве между Европейским Союзом и Эстонией;

- 1992 г. – начало работы в Эстонии программы ЕС PHARE (программа была сначала запущена в 1989 г. с целью модернизации экономик Польши и Венгрии, позже расширена на другие страны Центральной и Восточной Европы (далее – ЦВЕ));

- 1995 г. – подписание Договора о зоне свободной торговли, Европейского договора, подача официальной заявки на вступление в ЕС.

Бюджет программы PHARE на развитие экономик стран ЦВЕ, которые в 2004 г. вступили в ЕС, за период 1990-2003 гг. составил 13 млрд евро. А, начиная с 2001 г. сельские территории Эстонии начали получать различные целевые субсидии, сумма которых по состоянию на 01.01.2012 г. составила 1,7 млрд евро [11, л. 1].

На сегодня на сельские территории и сельское хозяйство Эстонии, равно как и других стран Европейского Союза, распространяются все программы ЕС, разрабатываемые для этой сферы, а также программы, которые связаны с ней косвенно. Не следует также упускать из виду деятельность Европейских структурных фондов, каждый из которых имеет собственный бюджет и собственные программы, внедрение которых способствует улучшению благосостояния жизни в сельской местности, даже если программа рассчитана на городскую местность.

По состоянию на 2015 г. Казахстан, Украина и Эстония состоят в ряде международных объединений, которые оказывают влияние на формирование конкурентных преимуществ сельских территорий (табл. 2).

Таблица 2

Основные международные сообщества, оказывающие влияние на сельские территории, в которые входят Казахстан, Украина и Эстония, по состоянию на январь 2015 г.

Международное сообщество	Казахстан	Украина	Эстония
Организация объединенных наций	+	+	+
Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе	+	+	+
ЕЭК ООН	+	+	+
ВОЗ	+	+	+
ЮНЕСКО	+	+	+
Международная организация по миграции	+	+	+
Продовольственная и сельскохозяйственная организации	+	+	+

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

ООН			
Международная ассоциация развития	+	+	+
Международный совет по зерну	+	+	*
Международная организация по стандартизации	+	+	+
Европейская и средиземноморская организация по карантину и защите растений	+	+	+
Всемирная организация здравоохранения животных	+	+	+
Международная ассоциация по контролю за качеством семян	+	+	+

Примечание:*в составе ЕС

Источник: разработано автором.

Современная социально-экономическая ситуация в сельских территориях Республики Казахстан характеризуется накопившимися проблемами, препятствующими его переходу к устойчивому развитию. В аулах сохраняется тенденция к сокращению ресурсного потенциала сельского хозяйства, не завершена процесс формирования экономически активных субъектов сельского бизнеса. За 20 лет изменились не только демографическая структура и сеть сельских территорий, но и их социально-экономическая структура. В то же время только за первое десятилетие нового века с казахстанской земли исчезло 905 аулов и сел. В результате государство во все большей мере теряет социальный контроль над сельскими территориями. Самоликвидируются сельские поселения, прежде всего там, где исчезает основная функция сельской территории – сельскохозяйственное производство [12].

Похожая ситуация наблюдается и в Украине, где существенно сократилось количество сельского населения (ориентировочно за 20 лет – около 500 деревень). Безработица породила множество трудовых мигрантов, которые в большинстве своем жители села. Тем не менее, продукция сельского хозяйства Украины в больших количествах экспортируется в разные страны.

В Эстонии также уменьшается количество сельского населения, это обусловлено тем, что в результате членства в ЕС, существенно изменились конкурентные условия для сельскохозяйственного производства и всей жизнедеятельности сельских территорий этого государства. Значительным фактором ужесточения конкуренции стало и членство во Всемирной организации торговли, со всеми требованиями к качеству и ценам, которые формируются на основе высокой интенсификации производства и больших дотаций на него.

Выводы. При всем отличии исторических, экономических и ментальных аспектов, в период пребывания в составе СССР, в трех рассматриваемых государствах (как и в остальных странах Советского Союза) наблюдалось категорическое неприятие способов и методов ведения колхозного сельского хозяйства.

После распада СССР сельское хозяйство Казахстана, Украины и Эстонии претерпело сложный переход от плановой экономики, с ее традиционными командно-административными методами управления, до рыночной – единственно возможной в современных условиях.

Анализ политических и экономических трудностей, с которыми столкнулось реформирование сельского хозяйства Эстонии, дает основания предполагать, что без посторонней помощи, несмотря на желание и усилия, развитие сельских территорий и сельского хозяйства этой страны, а также их конкурентоспособность, находились бы приблизительно на том уровне, что и в других странах бывшего СССР.

Между государствами постсоветского пространства продолжают поддерживаться экономические и политические связи, которые позитивно влияют на развитие сельских территорий этих стран, о чем свидетельствуют связи между государствами и их совместное участие во многих международных объединениях.

Для уменьшения проблем сельских территорий Казахстана и Украины целесообразно было бы уделить больше внимания диверсификации экономической деятельности на селе, поиску новых источников прибыли. Для успешного решения этих задач целесообразно изучить опыт мировой практики повышения конкурентоспособности сельских территорий в условиях ограниченного финансирования, для чего существует достаточно много примеров в мировой практике.

Список информационных источников:

1. Социалистическое строительство СССР (Статистический ежегодник) 1934. – ЦУНХУ ГОСПЛАНА СССР - В/О СОЮЗОРГУЧЕТ, Москва, 1934. – 496 с.
2. О. Куули, В. Леде, А. Либман, А. Панкеев, Л. Рандметс. В семье советских народов (к 25-летию восстановления Советской власти в Эстонии). – М.: Знание, 1965. – 32 с.
3. Хронологія. Друга колективізація [Електронний ресурс]//Режим доступу: <http://www.territoryterror.org.ua/uk/history/1945-1953/second-collectivization/chronology/>
4. Антисоветские выступления в период коллективизации [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://kazakhstan.awd.kz/theme/t25_3.html ()
5. Данилов А. А. История России, XX – начало XXI века : Учеб. для 9 кл. общеобразоват. Учреждений / А. А. Данилов, Л. Г. Косулина, А. В. Пыжиков. – 10-е изд. – М.: Просвещение, 2003. – 400 с.

6. Лаврищев В. Экономическая география СССР/В. Лаврищев. – М.: Издательство «Экономика», 1964. – 559 с.
7. Айстаханов К. Государственное регулирование развития агробизнеса в Республике Казахстан и его научное обеспечение / К. Айстаханов // Університетські наукові записки, 2008. – № 4 (28). – С. 320-323.
8. В Україні створено 28368 нових агроформувань ринкового типу /Державне агентство земельних ресурсів України. Офіційний веб-сайт. - <http://dazgu.gov.ua/usi-novyh-agroformuvan-rynkovogo-typu> (05.03.2015. – 14:28)
9. Гришкіна Я. Чим живуть останні колгоспи [Електронний ресурс] Яна Гришкіна. – Сегодня.ua, 2014. – 7 жовт. // Режим доступу: <http://ukr.segodnya.ua/life/stories/chem-zhivut-poslednie-kolhozy-558475.html> ()
10. Аносова Л. А. Аграрная реформа в Эстонии / Л. А. Аносова, Г. С. Яскина // Вестник Российской академии Наук, 1996. – т. 66. – № 7. – С. 645-650.
11. Эстония. Сельское хозяйство и развитие сельской жизни / Põllumajandusministeerium. – Tallinn: Põllumajandusministeerium, 2012. –10 l.
12. Изатуллаева Б. С. Аспекты устойчивого развития сельских территории в Республике Казахстан [Электронный ресурс] / Б. С. Изатуллаева, Д. Е. Тойметов, М. А. Аймешова // Экономические науки / 15. Государственное регулирование экономики // Режим доступа: http://www.rusnauka.com/9_NND_2013/Economics/15_132265.doc.htm

УДК 658.14/.17

КӘСІПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТЫЛЫҒЫН АРТТЫРУ

Қайырбаева Г.Қ. - аға оқытушы, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Мақалада кәсіпорынның қаржылық тұрақтылықты арттыру жолдарының мәселелері қарастырылған.

Негізгі ұғымдар: қаржылық тұрақтылық, төлемқабілеттілік, несие қабілеттілік, кәсіпорын, коэффициент.

Кәсіпорынның қаржылық жағдайының маңызды сипаттамаларының бірі – ұзақ мерзімді келешекте оның қызметінің тұрақтылығы. Ол кәсіпорын балансының құрылымына, несие берушілер мен инвесторлардан тәуелділік дәрежесіне байланысты. Бірақ несие берушілерден тәуелділік дәрежесі қарыз қаражаты мен меншікті қаражат көздерінің қатынасымен ғана бағаланбайды. Бұл меншікті капиталды айналымдағы және айналымнан тыс активтер құрамын бағалауды және зиянның бар не жоқ болуын, т.б. қосатын көпжақты ұғым.

«Төлем қабілеттілік» және «несие қабылеттілік» ұғымдарына қарағанда «қаржылық тұрақтылық» ұғымы кеңірек, әрі екі ұшты, өйткені, өзіне кәсіпорын қызметінің түрлі жақтарын бағалауды қосады.

Қаржылық тұрақтылық коэффициенттерінің көрсетілген тізбесі мұндай коэффициенттердің көп екендігін көрсетеді, олар кәсіпорын активтері мен пассивтері жағдайының әр түрлі жақтарын көрсетеді. Кәсіпорынның қаржылық жағдайы осы кәсіпорынның белгілі бір кезеңдегі қаржылық тұрақтылығын және оның өз шаруашылық қызметін үздіксіз жүргізуі мен өзінің қарыз міндеттемелерін уақтылы өтеуі үшін қаржы ресурстарымен қамтамасыз етілуін көрсетеді.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылық ұғымын, кейбір авторлар «өз қаражаттарын шебер пайдалану қабілеттілігі, жұмыс процесінде үздіксіздігін қамтамасыз ететін қаржының жеткілікті болуы» деп түсіндіреді. Қаржылық тұрақтылық - меншікті және қарыз қаражаттарының байланысы деп жазады.

Енді бір ғалымдар «өз қаражаттары есебінен активтерге жіберілген қаражаттарды жабатын, сондай-ақ өтелмеген дебиторлық және кредиторлық қарыздарға жол бермейтін және де өз міндеттемелерін уақтысында қайтаратын шаруашылық субъектілері қаржылық тұрақты болып табылады» деп жазады. Бұл ұғымды А.Д. Шеремет пен Р.С. Сайфуллин өте ықшам түрде анықтайды. Олардың ойынша «Қаржылық тұрақтылық - бұл әрдайым төлем қабілеттілігін кепілдендіретін кәсіпорынның белгілі бір шоттар жағдайы» [1].

Радионова В. М. мен Федотова М. А. бұл ұғымды былай деп түсіндіреді: «Кәсіпорында тұрақты қалыптасқан табыстың шығыннан артуының өзіне тән айнасы - қаржылық тұрақтылық. Ол ақша қаражаттарын еркін пайдаланып, оларды тиімді қолдану бұл әрдайым төлем қабілеттілігін кепілдендіретін кәсіпорынның белгілі бір шоттар жағдайы».

Сондықтан, қаржылық тұрақтылық барлық өндірістік–шаруашылық қызметі процесінде қалыптасады. Жалпы кәсіпорынның қаржылық–экономикалық тұрақтылығы барлық ақшалай тасқын

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

қозғалысын шамалайды. Қаржылық тұрақтылықтың сыртқы пайда болуына кәсіпорынның төлемқабілеттілігі әсерін тигізеді. Халықаралық тәжірибеде төлемқабілеттілік кредиторлар алдында өзінің қысқамерзімді міндеттемесін әр кезеңде жабу үшін өтімді активтер жеткіліктілігін білдіреді. Бұдан, тұрақтылықтың басты белгісі туындайды. Ол барлық өтімді активтер мен қысқамерзімді міндеттеме арасындағы айырма ретінде анықталатын таза өтімді активтің бар болуы.

Барлық терминдер кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығын бағалау кезінде қолданылатын бухгалтерлік баланс, оның активі және пассиві баптарымен тығыз байланысты. Кәсіпорынның жалпы қаржылық тұрақтылығы бәрінен бұрын кірістің шығыннан асып түсуін қамтамасыз ететін ақшалай тасқын қозғалысын шамалайды. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына көптеген факторлар, оның ішінде ішкі және сыртқы факторлары ықпалын тигізеді.

Қаржылық тұрақтылықтың ішкі факторы кәсіпорын тұрақтылығы, шығарылатын өнім құрамы мен құрылымына байланысты. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының маңызды басқалай факторы өндірілетін өнім түрлері және өндіріс технологиясымен тығыз байланысты, актив құрылымы мен үйлесімді құрамы болып табылады. Ағымдағы активті басқару, бұл ағымдағы оперативтік қызметі үшін қажет өтімді қаражатының минимальды сомасын кәсіпорын шотында ұстаудан тұрады.

Кәсіпорында жеке қаржылық ресурстар көп болса, әсіресе таза кіріс, онда ол өзін тұрақты сезінеді. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына ең басты ықпалды қосымша ссудалық капитал нарығында жұмылатын қаражат тигізеді.

Қаржылық тұрақтылықтың сыртқы факторына шаруашылықтың экономикалық жағдайының ықпалы, төлемқабілеттілік сұранысы, тұтынушылар кірісінің деңгейі, сыртқы экономикалық байланыстар жатады. Кәсіпорын біруақытта субъекті және объекті болатынын ескере отырып, олардың ішкі және сыртқы факторларына тоқталуға болады.

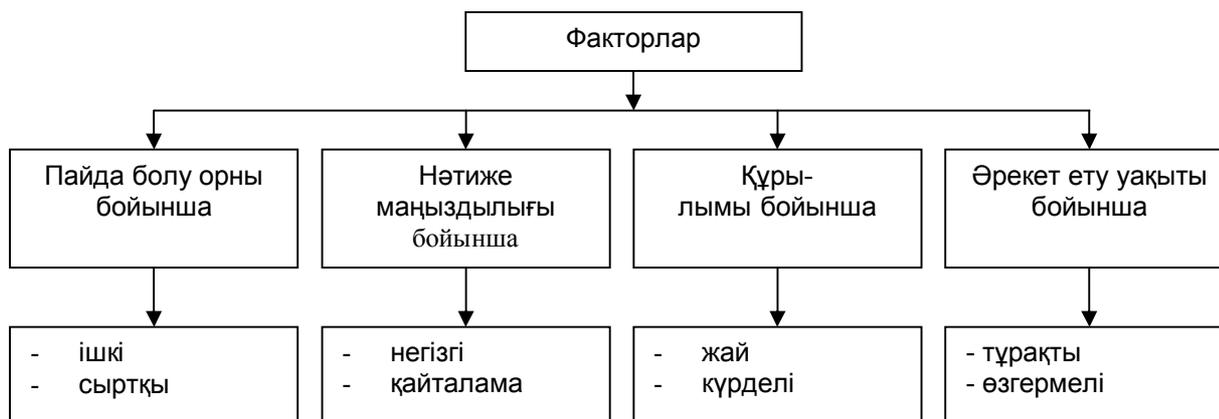
Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының ішкі факторына жатады.

- Кәсіпорынның салалық бөлімдері;
- Шығарылатын өнім құрамы мен құрылымы;
- Шығын көлемі және құрылымы, ақшалай кірісімен салыстыру бойынша олардың динамикасы;
- Төленген жарғы капиталының мөлшері;
- Қаржылық ресурстар мен мүлік жағдайы

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының сыртқы факторына жататындар:

- шаруашылықтың экономикалық жағдайы;
- тұтынушылардың төлемқабілеттілік сұранысы;
- үкіметтің экономикалық және қаржылық – несиелік саясаты;
- кәсіпорын қызметін бақылау бойынша заңдылық актілер;
- жалпы саяси және экономикалық тұрақтылық;
- салықтық және несиелік саясат;
- бәсекелестік;
- қаржылық нарықтың даму дәрежесі;
- валюта курсының өзгерісі.

Әр кәсіпорын қызметі көпсанды және әр түрлі факторларға байланысты болатын өзарабайланысқан шаруашылық процестерінің комплексін білдіреді (сурет) [2].



Сурет. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына ықпалын тигізетін факторлардың топтасуы

Сонымен қатар, қаржылық тұрақтылықты бағалау үшін коэффициенттер жиыны немесе жүйесі қолданылады.

1. Меншікті капиталды шоғырландыру коэффициенті. Ол кәсіпорын қызметіне айналған құралдардың жалпы сомасындағы кәсіпорын иесі үлесін сипаттайды. Коэффициент мәні неғұрлым

жоғары болған сайын, кәсіпорын соғұрлым тұрақты, орнықты, сыртқы факторларға тәуелсіз болады. Бұл көрсеткішке қарызға тартылған капиталды шоғырландыру коэффициенті толықтауыш болады.

2. Қаржылық тәуелділік коэффициенті. Бұл меншікті капитал концентрациясы коэффициентіне кері көрсеткіш. Бұл көрсеткіштің серпінді өсуі жалпы көздер сомасындағы қарыз құралдары үлесінің ұлғайғанын білдіреді.

3. Меншікті капиталды оңтайландыру коэффициенті. Ол меншікті капиталдың қандай бөлігі ағымдық қызметті қаржыландыру үшін, яғни айналым құралдарына салынған, қандай бөлігі капиталдандырылғанын көрсетеді. Бұл көрсеткіш мәні кәсіпорын қызметінің түрі мен активтер құралымына, оның ішінде айналым активтеріне байланысты активтер елеулі өзгере алады.

4. Ұзақ мерзімді салымдар құрылымы коэффициенті. Бұл көрсеткішті есептеу логикасы ұзақ мерзімді несиелер мен қарыздар негізгі құралдар мен басқа салымдарды қаржыландыру үшін қолданылады деген болжамға негізделген. Коэффициент негізгі құралдар мен басқа айналымнан тыс активтердің қандай бөлігі ұзақ мерзімді қарыз құралдары есебінен қаржыландырылғанын көрсетеді.

5. Қарыз құралдарын ұзақ мерзімді тарту коэффициенттері. Бұл ұзақ мерзімді қарыз көздерінің кәсіпорынның меншікті және қарыз капиталының жалпы көлеміндегі үлесі. Бір жағынан, ұзақ мерзімді қарыздардың болуы кредиторлар жағынан кәсіпорынға сенімділігін, келешекке кәсіпорынның тұрақты дамуын көрсетеді. Екінші жағынан, бұл көрсеткіштің серпінді өсімі кәсіпорынның сыртқы инвесторлардан барған сайын көбірек тәуел бола бастағанын білдіретін жағымсыз беталысты көрсетеді (кесте).

Кесте – Кәсіпорын төлемқабілеттілігінің өтімділік бағасы үшін қолданылатын қаржылық коэффициенттер

Коэффициент	Нені көрсетеді	Есептеу формуласы	Үйлесімді белгісі
1. Ағымдағы өтімділік коэффициенті (жалпы жабуы) ($K_{тл}$)	Барлық айналым қаражатын орталықтандырып, несие және есеп-айырысу бойынша ағымдағы міндеттемелердің жабылуын қандай бөлімінде көрсетеді	$K_{тл} = (A_1 + A_2 + A_3) / (\Pi_1 + \Pi_2)$ Ағымдағы пассивтің айналым ативіне қатынасы	$1 \leq K_{тл} \leq 2$
2. Тез өтімділік коэффициенті (сындық) ($K_{бл}$)	Ағыдағы міндеттемелер ақша қаражаттар шотынан ғана емес, көрсетілген қызмет немесе орындалған жұмыс, артылған өнімдер де күтілетін түсімдер есебінен жабылуы мүмкіндігі қандай бөлімінде көрсетеді	$K_{бл} = (A_1 + A_2) / (\Pi_1 + \Pi_2)$ Ақша қаражаттар және ҚҚҚК плюс дебиторлар мен есеп айырысуындағы мобильді қаражаттар сомасының ағымдағы пассивтеріне қатынасы	$K_{бл} \geq 0,8-1$
3. Абсолютті өтімділік коэффициенті ($K_{ал}$)	Жақын аралық уақытта немесе балансты ұзақмерзім кезінде ағымдағы қарыздың жабылу мүмкіндігі қандай бөлімде екенін көрсетеді	$K_{ал} = A_1 / (\Pi_1 + \Pi_2)$ Ақша қаражаттары мен ҚҚҚК ағымдағы пассивтеріне қатынасы	$K_{ал} \geq 0,2-0,5$
4. Жалпы өтімділік коэффициенті ($K_{ол}$)	Өтімділік көзқарасынан кәсіпорынның қаржылық жағдайының өзгеруін бағалайды	$K_{ол} = (A_1 + 0,5A_2 + 0,3A_3) / (\Pi_1 + 0,5\Pi_2 + 0,3\Pi_3)$ Кәсіпорынның барлық өтімді қаражаттарының өлшемді категорияларымен белгіленген соммаға кіретін өтімді қаражаттар мен төлем міндеттемелердің әр түрлі топтары жағдайында барлық төлем міндеттемелер сомасына қатынасы	$K_{ол} \geq 1$
5. Мобилизациялау кезіндегі қаражаттың өтімділік коэффициенті ($K_{тм}$)	Қысқамерзімді қарыздарды жабу үшін материалды-өндірісті қорлардың жетімділігі олардың жаппай сатылым қажеттілігі	$K_{тм} = A_3 / (\Pi_1 + \Pi_2)$ Қорлар мен шығындардың ағымдағы пассивтеріне қатынасы	$K_{тм} \geq 0,5-1$

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

	жағдайында сипатталады		
6. Төлемқабілеттіліктің даму коэффициенті ($K_{пп}$)	Алдағы түсімдер мен болашақ төлемдер құру негізінде кәсіпорынның төлемқабілеттілігіне болжамдығын көрсетеді	$K_{пп} = П_3 / A_3$ Ұзақмерзімді несиелер мен қарыздардың қорлар мөлшерлемесіне қатынасы	–
7. Берешек коэффициенті (K_3)	Кәсіпорын активіне салынған 1 теңгеге келетін ұзақмерзімді міндеттемесінің қанша екенін көрсетеді	$K_3 = П_3 / (A_1 + A_2 + A_3 + A_4)$ Кәсіпорын активтеріне ұзақмерзімді міндеттемелер мөлшеріне қатынасы	$K_3 < 0,38$
8. Жалпы төлемқабілеттілік коэффициенті ($K_{оп}$)	Материалдық және материалдық емес активтер есебінен несиелер және қарызды жабу үлесін белгілейді	$K_{оп} = (П_2 + П_3) / (A_3 + A_4)$ Айналымнан тыс активтерге, қорларға және шығындарға салынған 1 теңгеге келетін ұзақмерзімді және қысқамерзімді несиелер мен қарыздардың қанша екенін көрсетеді	–

6. Меншікті және тартылған құралдар қатынасы коэффициенті. Бұл коэффициент кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының неғұрлым жалпы бағасын береді. Мысалы, мәні 0,5 деңгейінде болса, кәсіпорын активтеріне салынатын меншікті құралдардың әр теңгесіне қарыз көздерінің 50 тиыны келетінін көрсетеді. Көрсеткіш өсімі кәсіпорынның сыртқы қаржылық көздерден тәуелділігінің ұлғаюын, яғни, белгілі мағынада қаржылық тұрақтылықтың төмендеуін көрсетеді.

7. Қорларды меншікті қаржыландыру көздерімен қамтамасыз ету коэффициенті. Ол материалдық айналым активтерінің қандай бөлігі меншікті капитал есебінен қаржыландырылатынын көрсетеді.

8. Тұрақты қаржыландыру коэффициенті. Бұл құралдардың меншікті және ұзақ мерзімді қарыз көздерінің жиынтық мөлшері мен айналымнан тыс және айналым активтерінің жиынтық құны қатынасы. Ол активтердің қандай бөлігі тұрақты көздер есебінен қаржыландырылатынын көрсетеді. Осыдан басқа ол кәсіпорынның қысқа мерзімді қарыз өтеу көздерінен тәуелсіздігі деңгейін көрсетеді.

9. Тұрақты актив индексі, бұл-айналымнан тыс активтер құны мен меншікті капитал және резервтер қатынасы. Меншікті құралдар көздерінің қандай үлесі айналымнан тыс активтерді жабуға бағытталатынын, яғни кәсіпорынның өндірістік әлеуетінің негізгі бөлігінің орнын толтыруға бағытталатынын көрсетеді (егер айналымнан тыс активтер құрамында материалдық емес активтер, ұзақ мерзімді қаржылық салымдар және басқалар үлесі көп болмаса).

10. Тозу коэффициенті. Тозудың жинақталған сомасын негізгі құралдардың алғашқы теңгерімдік құнына бөлудің бөлігі ретінде анықталады. Бұл коэффициент тозу есебінен негізгі құралдарды ауыстыру мен жаңарту қандай деңгейде қаржыландырылғанын көрсетеді. Сонымен бірге негізгі құралдар қаншалықты ұзақ қызмет ететінін, жылдамдатылған амортизация есептелгенін немесе есептелмегенін есепке алған дұрыс.

11. Мүліктің нақты құнының коэффициенті. Ол негізгі құралдардың шикізат қорларының, аяқталмаған өндірістің жиынтық құнын кәсіпорын мүлкінің жалпы құнына (теңгерім валютасы) бөлудің бөлігі ретінде анықталады. Коэффициент алымына қосылған активтер элементтері-бұл шын мәнінде негізгі қызметті жүргізу үшін қажетті шарттар, өндіріс құралдары, кәсіпорынның өндірістік әлеуеті. Коэффициент активтер құрамындағы кәсіпорынның негізгі қызметін қамтамасыз ететін мүлік үлесін көрсетеді. Коэффициент шектелген қолданыста болатыны және тек өндірістік салалардағы кәсіпорындарда ғана нақты жағдайды көрсете алатыны, және де әр түрлі салаларда елеулі өзгешеліктері болатыны белгілі.

12. Автономия коэффициенті. Бұл-капитал мөлшері мен резервтердің баланс валютасына қатынасы. Коэффициент кәсіпорынның қарыз көздерінен тәуелсіздігі деңгейін көрсетеді.

Қаржылық тұрақтылық барлық өндірістік – шаруашылық қызметінің процесінде қалыптасады және ұйымның жалпы тұрақтылығының басты компоненті болып табылады. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы – бұл кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығы. Әрбір кәсіпорынның тұрақтылығы мен тиімділігі уақытылы талдау жасауға және басқару шешімдерін шығаруға байланысты болады.

Әдебиеттер:

1. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С., Финансовый предприятия. - М.: ИНФРА М, 1997. - 610 с.
2. Кадрова Н.Н., Финансовый менеджмент. - Алматы: УМБ, 2011. - 319 с.
3. Дүйсенбаев К.Ш., Төлегенов Э.Т., Жұмағалиева Ж.Г. Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдау. - Алматы: Қайнар, 2001. - 416 б.

УДК 338.43:658:339.187.62 (574)

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИЕ АГРОЛИЗИНГОВЫЕ СДЕЛКИ

Кенжебекова А. – магистрант, Университет Международного Бизнеса, г. Алматы

В данной статье рассматриваются компании, осуществляющие агролизинговые сделки, их важность для агропромышленного комплекса.

Ключевые слова: лизинг, агролизинг, финансовые услуги, агробизнес, лизинговая компания.

Рынок агролизинговых услуг миновал самый сложный период и успешно сохраняет положительную динамику. Однако лизинговые компании в первом полугодии 2013г. показывают сильно отличающиеся результаты деятельности [1]. Рынок остается достаточно нестабильным, разнородным по составу участников, и зависимым от государственных программ развития экономики. Объем нового бизнеса лизинговых компаний по итогам 1 полугодия 2013г. увеличился на скромные 5,1% к 1 полугодью 2012г. и составил 27,3 млрд тенге. Однако такое замедление связано со снижением объемов нового бизнеса у крупнейшей лизинговой компании - АО «КазАгроФинанс». Объем текущего портфеля на 1 июля 2013г. увеличился на 19% и составил 211,8 млрд тенге [2].

Стабильный рост на протяжении ряда лет обеспечивается в первую очередь компаниями АО «КазАгроФинанс» (далее КАФ) и АО «БРК-Лизинг», работающими в рамках крупных государственных программ развития АПК [2]. Таким образом, тройка лидеров по объему новых сделок в 1 полугодии 2013г. - АО «КазАгроФинанс», АО «БРК-Лизинг», и АО «КазМедТех» (таблица 1) [2].

Таблица 1 - Рэнкинг лизинговых компаний РК по итогам 1 полугодия 2013г.

Компания	Объем нового бизнеса в 1 пол. 2013г, млрд тенге	Текущий портфель, млрд тенге		Место по портфелю	Кол-во заключенных сделок, штук.		Место по кол-ву сделок
		01.07. 2013г.	01.07. 2012г.		1 пол. 2013г.	1 пол. 2012г.	
АО «КазАгроФинанс»	19	141	112	1	1209	1161	1
АО «БРК-Лизинг»	1,6	31	24	2	3	3	7
АО «КазМедТех»	1,5	2,4	717	7	-	54	8
ТОО «Евразийский лизинг»	1,5	3,2	1480	5	17	6	6
АО «Темірлизинг»	1,1	2,6	2544	6	21	21	5
ТОО «Райффайзен Лизинг Казахстан»	1,1	5,6	9008	4	437	324	2
ТОО «Astana Motors Leasing»	0,8	1,6	1346	8	65	74	3
АО «СК Лизинг»	0,44	1,6	1162	9	27	25	4
АО Лизинговая компания «Астана-финанс»	-	22,1	25,6	3	-	-	8

Все эти компании являются государственными и работают в рамках различных государственных программ развития - АО «КазАгроФинанс» остается недостижимым лидером сгенерировав 71% объема нового бизнеса в 1 полугодии 2013г. (79% в 1 полугодии 2012г.). Среди негосударственных компаний по объему нового бизнеса лидирует компания ТОО «Евразийский лизинг», занимающая четвертую позицию в рэнкинге. Таким образом, два относительно новых участника списка потеснили четвертую государственную компанию АО «Темірлизинг» – замыкающую тройку лидеров по итогам 1 полугодия 2012г. [2].

АО «КазАгроФинанс» и АО «БРК-Лизинг» являются лидерами по объему текущего портфеля на 1 июля 2013г., с долями рынка лизинга в целом в секторе агролизинг - 67 и 15% соответственно. Основные предметы лизинга в первом полугодии 2013г. – сельскохозяйственная техника (60%), машиностроительное, металлообрабатывающее оборудование (7%), и оборудование для газодобычи и переработки (6%). Первые два сегмента являются результатом работы лизинговых компаний с государственным участием в рамках программ развития экономики. Третий сегмент в структуре сделок представлен впервые благодаря началу деятельности компании «Евразийский лизинг» [2].

Количество сделок заключенных лизинговыми компаниями за полгода составило 1779 штук, что на 7% больше, чем в первом полугодии 2012г. - это крайне скромный результат на фоне динамики последних лет (в первом полугодии 2012г. рост составил - 53%). Среди клиентов доля крупного бизнеса выросла с 6% в первом полугодии 2012г. до 21% в первом полугодии текущего года. Многие участники рынка заключили основной объем сделок с компаниями этого сегмента. В результате и

средний объем сделок, без учета данных КАФ, вырос на 29% в первом полугодии 2013г., частично компенсируя низкие темпы роста их количества.

Однако такое замедление связано со снижением объемов нового бизнеса у крупнейшей лизинговой компании - АО «КазАгроФинанс» (КАФ), показатели которой оказывают значительное влияние на совокупный результат. Без учета данных компании объем нового бизнеса увеличился на 45%, что вполне соответствует росту в 1 полугодии 2012г. (44%) (рисунок 1), из которого видно, что объем новых сделок лизинговых компаний восстанавливается после проблемного 2011г. [2].

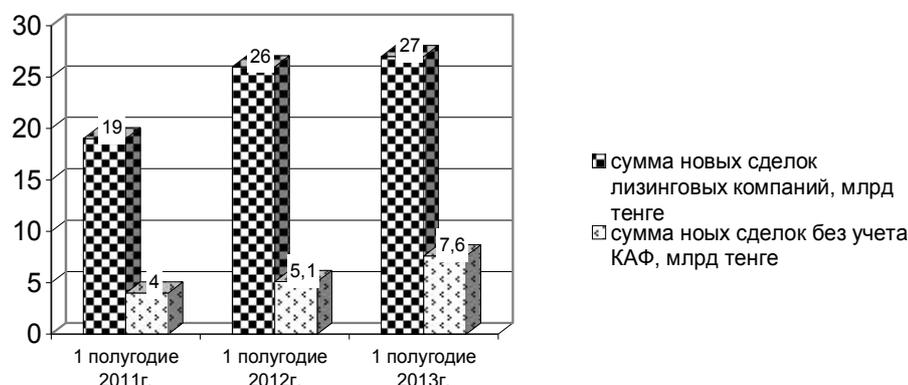


Рисунок 1. Объем новых сделок лизинговых компаний

Необходимо отметить, что основной вклад в рост объема новых сделок при этом внесли новые компании, только начинающие свой полноценную деятельность - АО «КазМедТех» и ТОО «Евразийский лизинг». Остальные компании показали либо снижение объемов нового бизнеса, либо достаточно скромный рост в абсолютных показателях. Так что итогом первого полугодия стали значительный, но неуверенный рост рынка и усиление конкуренции.

По данным агентства РК по статистике в январе-июне рост ВВП составил 5,1%, что только немного ниже показателя прошлого года за аналогичный период (5,6%). При этом наблюдается ускорение роста инвестиций в основной капитал. Объем инвестиций в основной капитал в первом полугодии составил 2281,4 млрд тенге, что на 7,9% больше, чем в соответствующем периоде 2012г. В первом полугодии 2013г. рост составил 3,1%. Наибольший рост инвестиций в основной капитал в первом полугодии 2013г. отмечен у крупных предприятий – 22%, в то время как у малого бизнеса наблюдается рост инвестиций на 2%, а у средних предприятий спад на 19%. Инвестиции в машины и оборудование увеличились на 5,7%. Динамика в корне отличается от прошлогодней в несколько худшую для рынка лизинговых услуг сторону. По итогам первого полугодия 2012г. рост инвестиций средних предприятий составил 66%, а рост инвестиций в машины и оборудование - 37% - эти сегменты, возможно, являются более перспективными для лизинговых компаний, чем крупный бизнес и строительство [3]. Однако в целом рост инвестиционной активности является благоприятным фактором для лизинговых компаний. К тому же, как показывает начало года, у крупных компаний также есть спрос на лизинговые услуги, а создание инфраструктуры будет в дальнейшем благоприятно сказываться на инвестициях в оборудование.

Совокупный портфель лизинговых компаний за 12 месяцев на 1 июля 2013г. увеличился на 19% и составил 211,8 млрд тенге. Однако стабильный рост на протяжении ряда лет обеспечивается в первую очередь КазАгроФинанс и БРК-Лизинг, работающими в рамках крупных государственных программ развития. В целом из-за большого уровня концентрации совокупного текущего портфеля данный показатель не отражает средней ситуации в лизинговых компаниях, но служит индикатором объема рынка. За полгода лизинговыми компаниями было заключено 1779 новых сделок, что на 7% больше, чем в первом полугодии 2012г. - это крайне скромный результат на фоне динамики последних лет (в первом полугодии 2012г. рост составил - 53%). Среди клиентов доля крупного бизнеса выросла с 6% в первом полугодии 2012г. до 21% в первом полугодии 2013г. Многие участники рынка заключили основной объем сделок с компаниями этого сегмента. В результате и средний объем сделок, без учета данных КАФ, вырос на 29% в первом полугодии 2013г., частично компенсируя низкие темпы роста их количества [4].

В 1 полугодии 2013г. реализуемые государственные программы, такие как Производительность-2020, Программа развития АПК, а также ДКБ-2020 в части лизинга, продолжают оказывать значительное влияние на лизинговый рынок Казахстана. В связи со снижением процентной ставки по программе «Производительность 2020» до 5% наблюдается увеличение интереса предпринимателей

к программе и наметился рост количества финансируемых лизинговых сделок. В тоже время, строительство крупных инфраструктурных объектов повышает спрос на строительную технику и оборудование, а рост внешнеторговых операций продуктами питания увеличивает потребность в грузовой технике» [4].

Основная деятельность Компании сосредоточена на финансировании инвестиционных проектов по программе «Производительность 2020». В первом полугодии 2013г. объемы полученных лизинговых платежей выросли почти на 50%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и составили 2599 млн тенге. На данный момент компанией одобрен ряд проектов со средними объема финансирования (до 3 млн долл. США) по программе вышеуказанной программе, финансирование по которой было запланировано на второе полугодие 2013г. [5].

Тройку лидеров по объему текущего портфеля по-прежнему замыкает компания АО Лизинговая компания «Астана-финанс», доля совокупного лизингового портфеля которого 10%. Несмотря на то, что компания уже полтора года не заключает новых сделок из-за процесса реструктуризации, ее портфель остается одним из крупнейших на рынке, примерно в 4 раза большим, чем у ближайшего конкурента. И если по объему нового бизнеса компании еще конкурируют между собой, за исключением первого места, то по объему текущего портфеля тройка лидеров остается недосыгаемой. При этом необходимо отметить, что продолжает расти сумма просроченных лизинговых платежей в портфеле компаний, однако ее темпы роста замедляются. За рассматриваемый период объем просроченных платежей составил - 9,4% к уровню 2012г., т.е. рост составил 34,2%. В результате из-за опережающих темпов роста текущего портфеля его качество немного улучшилось. Отношение просроченных лизинговых платежей к портфелю снизилась с 10,3% в первом полугодии 2012г. до 9,5% на 01.07.2013г. Семь из девяти участников рейтинга продемонстрировали заметное снижение доли просроченных лизинговых платежей в портфеле [6].

Прирост количества новых сделок в первом полугодии практически полностью обеспечен компанией ТОО «Райффайзен Лизинг Казахстан», занимающей по этому показателю вторую позицию с долей 27% от общего количества заключенных сделок.

На государственные компании в объеме нового бизнеса приходится 86%, по сравнению с 93% в первом полугодии 2012г. [2, 5]. Доля несколько снизилась из-за слабой динамики крупнейших игроков по итогам полугодия. В текущем портфеле доля государственных компаний на 1 июля 2013г. составила 84%. По данным экспертов, пока нет оснований считать, что в среднесрочной перспективе динамика и структура рынка станет менее зависимой от деятельности государственных лизинговых компаний, которые выполняют функцию поддержки различных секторов бизнеса в рамках государственных программ развития экономики.

На рынке усиливается позиция государственных лизинговых компаний. В территориальном распределении лизинговых сделок АО «КазАгроФинанс» достаточно диверсифицировано по регионам, что, учитывая масштабы деятельности компании, определяет низкий уровень концентрации совокупных показателей лизинговых компаний. С небольшим перевесом лидирует Акмолинская область с долей 14,7% (таблица 2), практически полностью операции в этой области относятся к крупнейшему игроку рынка [2].

Таблица 2 - Географическое распределение объема новых сделок

Наименование области	1 полугодие 2012г.		1 полугодие 2013г.		2013г. +- к в 2012г.
	млн тенге	доля, %	млн тенге	доля, %	
Акмолинская	2006,6	8	2025,0	15	+7
Восточно-Казахстанская	1219,4	5	3635,4	13	+8
Костанайская	6386,9	25	3588,0	13	-12
Северо-Казахстанская	4941,1	20	3498,1	13	-7
Алматы	984,5	4	2634,8	10	+6
Кызылординская	716,9	3	2265,2	8	+3
Алматинская	1097,8	4	2012,5	7	+3
Южно-Казахстанская	1691,1	7	1526,7	6	-1
Павлодарская	896,6	4	1071,4	4	-
Карагандинская	909,3	4	826,6	3	-1
Актюбинская	1776,5	7	654,7	2	-2
Западно-Казахстанская	597,4	2	557,8	2	-
Жамбылская	464,3	2	458,3	2	-
Атырауская	429,9	2	295,1	1	-1
Астана	884,5	4	276,0	1	-3
Мангистауская	169,0	1	7,6	0	-1

Без учета данных КАФ лидирует город Алматы (30,4%). Здесь в большей или меньшей степени

осуществляли сделки большинство участников рэнкинга. Крупнейшими игроками в Алматы по итогам полугодия являются АО «Темірлизинг» и ТОО «Райффайзен Лизинг Казахстан». В региональной структуре заметно увеличилась доля Кызылординской области - с 2,6 до 20,7% без учета данных КАФ за счет операций компании ТОО «Евразийский лизинг». Увеличилась и доля Восточно-Казахстанской области с 1,5 до 12,2% без учета КАФ, а это заслуга АО «БРК-Лизинг» [2]. В целом интересы лизинговых компании в разрезе регионов деятельности практически не пересекаются. И большая часть компаний сосредоточивает основную часть сделок в регионах отличных от конкурентов. Наиболее диверсифицированной структурой новых сделок, включающей большую часть регионов страны, обладают государственные компании: КазАгроФинанс, Темірлизинг и КазМедТех. Сегмент оборудования по отраслям представлен на рисунке 2 [2].

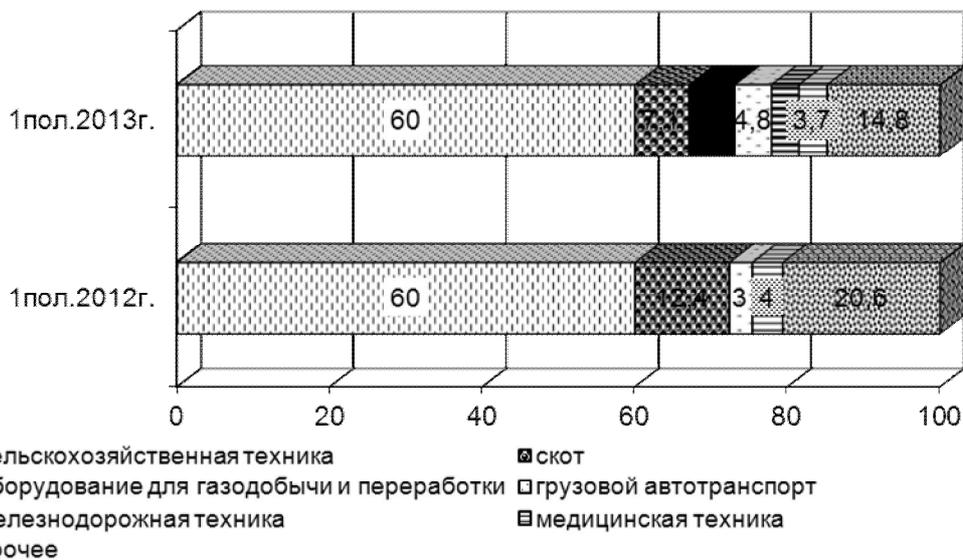


Рисунок 2. Структура новых сделок по предметам лизинга, %

Сельскохозяйственная техника остаётся главным предметом лизинга и занимает, как и в прошлом году, более 60% объёма нового бизнеса, поскольку именно в этом сегменте в первую очередь сосредоточены операции АО «КазАгроФинанс». Раньше в этом сегменте конкуренцию КазАгроФинанс составляла компания АО «Лизинговая компания «Астана-финанс», 90% текущего портфеля которой сосредоточено на лизинге сельскохозяйственной техники (портфель этой компании, как отмечалось выше является одним из наиболее значительных на рынке) [6]. Однако теперь другие игроки не имеют практически никаких новых сделок в этой отрасли, хотя она часто называется лизинговыми компаниями одной из наиболее привлекательных.

Без учета данных КАФ крупнейшей отраслью в новых сделках является – машиностроительное и металлообрабатывающее оборудование. Это заслуга другой государственной компании – АО «БРК-Лизинг». Этот сегмент, наоборот, для лизинговых компаний, очевидно, всегда оставался не самым привлекательным, судя по полному его отсутствию в структуре текущего портфеля компаний. Компания БРК-Лизинг здесь заняла свободную нишу, чтобы оказать поддержку производственному сектору.

Литература:

- 1 Государственные программы: «Дорожная карата бизнеса-2020», «Производительность - 2020»; «Аробизнес-2020»; «Экспортёр-2020»; ФИИП
- 2 www.kazleasing.kz, www.govminagri.kz, www.stat.kz, www.kaf.kz, www.govminfin.kz
- 3 Инновационные технологии выведут сельское хозяйство на новый уровень. // Литер-Неделя, 2013. - № 2. - С. 17-22
- 4 Аман Е. Совершенствование системы материально-технических услуг сельского хозяйства Казахстана // Мысль, 2012. - № 11. - С. 21-23
- 5 Лизинг как форма инвестиционной деятельности. // Банки Казахстана, 2012.-№ 3.– С. 12-20
- 6 Лизинг в Центральной Азии. Проект по развитию лизинга в Казахстане. - Астана: МСХ РК, 2013. - май

КАЗАХСТАНСКИЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Козбаков Д.М. – магистрант, Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

В статье проведен анализ предпосылок возникновения стратегии «зеленой экономики» в мире, перечислены основные этапы возникновения данной концепции в мире. Выявлена и обоснована необходимость создания «зеленой экономики» в Казахстане. Освещены выработанные этапы перехода Казахстана к «зеленой экономике». Базируясь на проведенном исследовании, автором обобщена основная информация по теме и сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: экономика, «зелёная экономика», экологическая безопасность, энергосбережение

За последние годы «зеленая экономика» прошла немалый путь, превратившись из модной теоретической концепции в реальное направление экономической политики большинства ведущих государств мира. Вопрос об охране окружающей среды сейчас как никогда становится актуальным, так как мы уже воочию наблюдаем экологические изменения, происходящие в природе. Словосочетание «зелёная экономика» получило широкое распространение в самое последнее время, хотя соответствующие принципы были разработаны в основном более 20 лет назад, а в применении некоторых из них уже накоплен значительный опыт.

«Зеленая экономика» с английского «Green economics, Ecological economics» означает то, что экономика зависит от природной среды и является ее составной частью [1]. «зеленая» экономика – это экономика, направленная на сохранение благополучия общества, за счет эффективного использования природных ресурсов, а также обеспечивающая возвращение продуктов конечного пользования в производственный цикл. «Зеленая экономика» направлена на экономное потребление тех ресурсов, которые в настоящее время подвержены истощению (полезные ископаемые – нефть, газ) и рациональное использование неисчерпаемых ресурсов.

В основе «зеленой экономики» – чистые или «зеленые» технологии. По словам специалистов, развитие «зеленой экономики» позволит избежать нашей стране экологического кризиса, который затронул своими масштабами уже многие постиндустриальные страны. На рисунке 1 приведены основные показатели «зеленой экономики».



Рисунок 1. Основные показатели «зеленой экономики»

Согласно определению ЮНЕП «зеленая экономика» должна повышать благосостояния людей и обеспечивать социальную справедливость, существенно снижая при этом риски для окружающей

среды и предотвращая истощение природных ресурсов. Социальный потенциал перехода к «зеленой экономике» представлен на рисунке 2 [2].

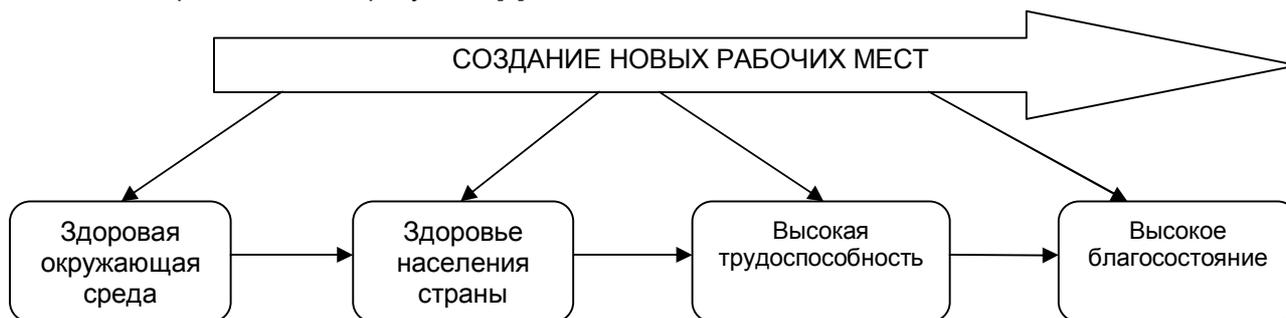


Рисунок 2. Социальный потенциал «зеленой экономики»

На данный момент экологическая обстановка в Казахстане неблагоприятна и требует кардинальных изменений. Казахстан находится на втором месте по общему объему загрязнений окружающей среды органическими веществами среди стран Центральной и Восточной Европы Центральной Азии, на 3 месте по объему выбросов парниковых газов в атмосферу среди стран Центральной Азии. В свете сложившейся ситуации, тема «зеленой экономики» как никогда актуальна [3]. Нехватка водных ресурсов является одной из наиважнейших проблем как в РК, так и во всем мире. По оценкам Всемирного банка, к середине 21-го века 40 % населения Земли будет испытывать дефицит воды, 20 % - серьезно страдать от него. Причинами тому могут служить как природные, так и антропогенные факторы. Своеобразные климатические условия, существующие в Казахстане, обуславливают высокий уровень испарения воды с поверхности рек и озер, что приводит к большим расходам воды. Неравномерное распределение водных ресурсов также относится к неблагоприятным природным факторам. К антропогенным факторам относят нерациональное использование водных ресурсов, загрязнение водоемов, низкое качество питьевой воды и прочее. Большую угрозу качеству воды по водным источникам республики представляют предприятия химической, нефтеперерабатывающей, машиностроительной промышленности и цветной металлургии. По официальным данным, в пределах республики выявлено более 700 потенциальных источников загрязнения подземных вод, из них 241 оказывают непосредственное влияние на их гидрогеохимическое состояние. Изношенность сетей водопровода является источником вторичного загрязнения питьевой воды и обесценивает водоподготовку. По данным Министерства здравоохранения Республики Казахстан, до 30% населения пользуется некачественной питьевой водой, что ведет, в свою очередь, к распространению тифа, гепатита. Сельское хозяйство является основным водопотребителем, в котором до 70-75% расходуется на орошение [4].

Энергосбережение также играет немаловажную роль в развитии «зеленой экономики». Во всех основных секторах наблюдается неэффективное использование ресурсов. По оценке экспертов, это приводит к упущенной выгоде в 4-8 млрд. долларов США в год для экономики. При этом потенциал экономии энергопотребления составляет 3-4 млрд. долларов США в год. На сегодняшний день энергоемкость экономики Казахстана в два раза выше среднего уровня стран, входящих в ОЭСР.[4]. По некоторым данным при нынешней ситуации запасов угля хватит примерно на 270 лет, нефти - на 35-40 лет, а газа - на 50 лет [4].

Возникает вопрос: «Что же делать, когда полезные ископаемые полностью исчерпают себя?». Ответом на данный вопрос является разработка альтернативных источников энергии. Казахстан обладает большим потенциалом развития возобновляемых источников. Он составляет около одного триллиона киловатт-часов в год. При этом потенциал малых гидроэлектростанций оценивается в 8 млрд. кВт/ч, потенциал использования ветроэнергетики – около 920 млрд. кВт/ч, а потенциал солнечной энергии достигает порядка 2500-3000 солнечных часов в год. Причем из 2 тысяч рек республики около 5% пригодны для строительства малых ГЭС. К 2014 году, в соответствии с ГПФИИР, планируется довести показатель производства электроэнергии на возобновляемых источниках до 1 миллиарда киловатт/часов.[4] Относительно ветрового потенциала Казахстана можно отметить, что метеорологические исследования, проведенные датским исследовательским центром RISO, подтвердили экстраординарные ветровые условия в Джунгарских воротах, которые определены как одни из самых лучших в мире, и как очень хорошие – в Шелекском коридоре (среднегодовая скорость ветра составляет 7 м/с, в Джунгарских Воротах около 8 м/с). Данный ветровой потенциал позволяет обеспечить высокий коэффициент использования мощности ветростанции (более 30 %). Годовое производство электроэнергии может составить для Джунгарских ворот – 4400-4500 МВт.час [5].

Несомненно, за «зеленой экономикой» стоит будущее, и Казахстан, отчетливо понимая это, предпринимает шаги по ее реализации. Наряду с разработкой нормативно-правовых актов, происходит постепенная реализация идей, закрепленных в программах по переходу Казахстана к

«зеленой экономике». В частности, можно отметить создание первой на территории РК солнечной электростанции промышленного масштаба «Отар», расположенной в Кордайском районе Жамбылской области. Солнечная электростанция «Отар» состоит из 51 солнечных установок, каждая из которых имеет 42 панели, которые могут производить 235 Вт. Срок эксплуатации солнечных модулей около 25 лет. В ясные дни объект способен обеспечивать электроэнергией приблизительно двести домохозяйств, а после выхода на проектную мощность их количество увеличится до 2500. Стоимость электроэнергии СЭС «Отар» составит 23,4 тенге с НДС за 1 кВт*ч, в то время как в Европе стоимость солнечной электроэнергии превышает 60 тенге за 1 кВт*ч [5].

В ближайшее время планируется реализовать четыре проекта гидро-, ветро- и солнечной энергетики общей мощностью 165 МВт, где намечено привлечение инвестиций в сумме около 370 млн. долларов [5]. Согласно концепции по переходу Республики Казахстан к «зеленой экономике», капитальные затраты на предотвращение нехватки водных ресурсов до 2030 года составят до 10 млрд долларов США [6].

Семь ключевых направлений развития «зеленой» экономики в Республике Казахстан сводятся к следующим направлениям (таблица 1) [6].

Таблица 1 - Семь ключевых направлений развития «зеленой» экономики РК [15]

НАПРАВЛЕНИЯ	ХАРАКТЕРИСТИКА
внедрение возобновляемых источников энергии (ВЭИ)	Огромные масштабы приобретает вопрос о дальнейшем сохранении полезных ископаемых. Наше государство признано как страна с очень богатыми природными ресурсами. Нефть, газ – во всем мире классифицируют как один из крупнейших энергетических ресурсов, но даже они в свое время исчерпываются, а значит необходимо находить новые ресурсы для жизни. При этом, тот факт что Казахстан обладает наличием хорошей экосистемы, почвой, водой и лесом, значительно повышает свою позицию перед другими странами.
энергоэффективность в жилищно–коммунальном хозяйстве	В связи с тем, что значительная часть городского жилого фонда была построена в постсоветское время, большинство жилых комплексов оборудованы неэффективными теплоизоляционными конструкциями и системами тепло-снабжения, что приводит к значительным тепловым потерям. В настоящее время в Казахстане действуют энергосервисные компании, призванные осуществлять мероприятия в области устранения неполадок работ приборов теплоснабжения.
органическое земледелие в сельском хозяйстве	В первую очередь, данный вид направления рассматривает отказ от синтетических продуктов удобрения (пестициды), различных кормовых добавок. Речь идет об использовании органических удобрений для обеспечения урожайности, роста культурных растений. «Озеленение» сельского хозяйства позволит обеспечить продовольствие населению, не нанося вред при этом природным ресурсам. Казахстан планирует действовать по следующим направлениям: управление плодородием почв; эффективное использование воды; управление здоровьем растений и животных; механизация ферм.
совершенствование системы управления отходами	Особую популярность приобрела проблема управления отходами. Все чаще встречаешь грязные улицы, свалки и отсутствие какого-либо контроля над происходящим. В связи со сложившимися обстоятельствами предложено использовать отходы как вторичный продукт производственного цикла. Так, к примеру, технология комплексной переработки твердых бытовых отходов и получения альтернативного топлива уже реализуется в Алматы.
совершенствование системы управления водными ресурсами	Вода остается ключевым природным компонентом обеспечения существования человечества и целостности экосистем. В связи с этим, рациональное использование водных ресурсов остается проблемой, приобретающей огромные масштабы.
развитие «чистого» транспорта	Большинство перевозок в Казахстане проводится на дизеле/бензине. В настоящее время большинство перевозок осуществляется на основе бензина (дизеля). В первую очередь, это способствует высокому выбросу парниковых газов.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

сохранение и эффективное управление экосистемами	Деятельность в данном направлении главным образом направлена на сохранение уникального природного богатства нашей страны.
--	---

Направления «зеленой экономики» по отраслевой программе «Жасыл даму» (деньги) представлены на рисунке 3.

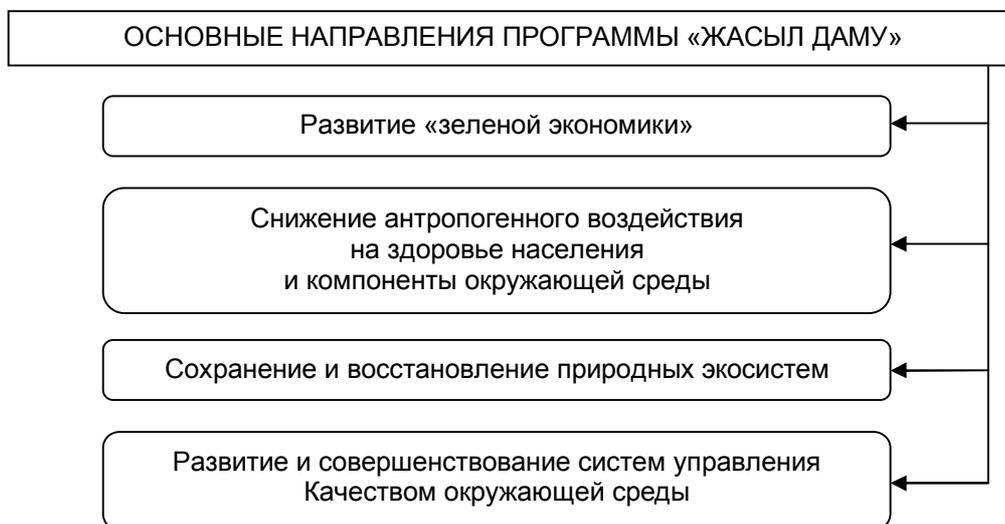


Рисунок 3. Отраслевая программа «Жасыл даму»

В создании «зеленой» экономики ведущая роль принадлежит государству, как нам кажется, оно должно решить следующие первоочередные задачи: введение экологических налогов; ужесточение экологических требований и сокращение государственных субсидий для «коричневой» промышленности; значительные государственные инвестиции в «зеленую» промышленность и переход к «зеленым» государственным закупкам; трансферт и внедрение новейших «зеленых» технологий. Но, несмотря на это, переход Казахстана к «зеленой экономике» имеет ряд сложностей. К ним относятся:

- рискованность образования предприятия в данной отрасли (в силу относительной новизны, малой информированности и отсутствия компетенции в сфере «зеленой экономики», предприниматели с осторожностью осваивают данный рынок);
- потребность в огромных финансовых вливаниях для создания предприятий нового поколения;
- дороговизна технологического оснащения и высокая себестоимость импортных энергоэффективных строительных материалов (для запуска того или иного экологически чистого производства, необходимы внушительные капиталовложения на покупку оборудования, сооружений и т.д.);
- отсутствие отечественных предприятий (организаций) по производству экологически чистого оборудования;
- малочисленность отечественных научных разработок по внедрению высокоэффективных методов производства и оказания услуг, без нанесения вреда окружающей среде;
- нехватка кадров в данной сфере означает, что на начальном этапе необходимо будет привлекать иностранных специалистов, переобучать существующие кадры, что в свою очередь, также требует достаточных материальных затрат.

Очевидно, что на начальном этапе перехода к «зеленой экономике» реальный сектор не в состоянии самостоятельно справиться со сложностями. Только активная комплексная поддержка со стороны государства способна создать условия для развития экологически чистого производства. Решением существующих ограничений по переходу к «зеленой экономике» является следующее [7]:

Во-первых, одним из важнейших инструментов по развитию экологически безопасных отраслей экономики является, несомненно, государственная поддержка в виде субсидий и сниженных налоговых ставок, налоговых каникул относительно новых предприятий, решивших осуществлять свою деятельность в этой сфере.

Во-вторых, как возможный вариант можно рассмотреть опыт того же КНР по введению «зеленого» налогообложения. В его основе лежит переход основной налоговой нагрузки с труда на потребляемые ресурсы.

В-третьих, торговля квотами на выброс являются также одним из возможных инструментов по стимулированию развития этой отрасли. Таким образом, можно направлять средства от продажи вышеупомянутых квот на развитие комплекса возобновляемых источников энергии.

В-четвертых, кредитование под низкие проценты сможет сделать данную отрасль наиболее привлекательной.

В-пятых, увеличение количества специалистов в области экологически чистых технологий возможно путем выделения большего числа государственных образовательных грантов.

В-шестых, введение высокоэффективных очистных сооружений и установок позволит повысить как количественные, так и качественные показатели обеспеченности секторов экономики водными ресурсами.

В-восьмых, осуществление реконструкций оросительных систем и внедрение водосберегающих технологий полива поспособствуют улучшению мелиоративного состояния земель, что, следовательно, повысит урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность поливной воды.

В-девятых, создание программ утилизации и переработки отходов, в том числе, для получения биогаза, экологически чистых удобрений создаст условия для существования отрасли биоэнергетики, которая, в свою очередь, повысит энергоэффективность экономики в целом по территории.

Приложив достаточные усилия по осуществлению намеченных планов развития относительно перехода к «зеленой экономике» можно добиться огромных результатов в этой сфере. Что касается перспектив успешности ее внедрения, то к ним относятся следующие моменты:

В дальнейшем, добившись намеченного, за счет снижения стоимости электроэнергии можно значительно снизить стоимость товаров и услуг. Следовательно, снижение стоимости товаров и услуг приведет к повышению конкурентоспособности нашей продукции не только на территории Казахстана, но и на международном рынке. Это, в свою очередь приведет к повышению доли экспорта готовой продукции, а данный факт, несомненно, положителен для экономики РК.

Наладив процесс производства ВИЭ, представляется возможным получение электроэнергии без затрат на ресурсы. Переход от сырьевой направленности к новой экономике позволит ей стать менее зависимой от внешних факторов (колебания цен на нефть, газ уголь и т.д.).

Одним из наиболее важных перспектив развития «зеленой экономики» является здоровье народа. Улучшение экологической ситуации в стране позволит снизить уровень заболеваемости, а, следовательно, повысить качество жизни [8].

Создание новых предприятий обеспечит казахстанцев рабочими местами, что приведет к снижению уровня безработицы и улучшению социального климата в стране. Небезызвестный факт, что в мире ничто не вечно. Каждая эпоха диктует свои правила. Мы живем в мире, где приоритеты сменяют друг друга. Важнее всего определить, какой из них наиболее верен. Что важнее: достижение экономического роста посредством истощения природных богатств или альтернативный путь развития экономики, дающий возможность сохранить окружающую среду для будущих поколений [8].

Таким образом, переход к «зеленой» экономике способен обеспечить устойчивое развитие и искоренение бедности в невиданных доселе масштабах. Этот потенциал обусловлен, в сущности, изменением правил игры: и наш мир, и вызовы, с которыми мы в нем сталкиваемся, радикально изменились и требуют коренного пересмотра нашего подхода к экономике. Поэтому предлагается внести предложения по созданию комплексного «зеленого» показателя уровня жизни населения для регионов, который будет включать уровень экономического развития, экологическую обстановку, здоровье населения, обеспеченность чистой водой и пр.

Литература:

1. Бауэ Б. Инвестирование для устойчивого развития. // В кн.: Россия в окружающем мире - 2008. Устойчивое развитие, экология, политика, экономика: Аналитический ежегодник /отв. ред. Н.Н. Морфенин. - М.: Изд-во МНЭПУ, 2010. - 362с.
2. Концепция по переходу Республики Казахстан к «зеленой экономике». - Астана, 2013.
3. <http://www.new-garbage.com>
4. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. 17 января 2014 г. «Казахстанский путь - 2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» // <http://www.strategy2050.kz/>
5. <http://greenkaz.kz>
6. <http://inform.kz>
7. Гараедаги Д. Системное мышление: Как управлять хаосом и сложными процессами: Платформа для моделирования архитектуры бизнеса. - Минск: Гревцов Паблишер, 2009. - 251с.
8. Укрепляя сотрудничество на пути к «зеленому» росту // <http://www.eco.gov.kz/new2012/2014/01/page/4Z>

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В АГРАРНОЙ СФЕРЕ ГОСУДАРСТВ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Курмангалиева А.К. - к.э.н., старший преподаватель, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Тастемирова Ж.А. - старший преподаватель, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В статье рассматривается современное состояние аграрных секторов государств-основателей ЕАЭС - Республики Беларусь, Республики Казахстан, Российской Федерации - и проблемные вопросы механизмов их взаимодействия с учетом планируемого углубления процессов региональной экономической интеграции требуют новых подходов к определению направлений развития экономической интеграции в аграрной отрасли и эффективных путей совместного вклада государств ЕАЭС в обеспечение коллективной продовольственной независимости экономического союза.

Ключевые слова: аграрный сектор, экономический союз, экономическая интеграция.

В настоящее время нарастает динамика изменений в мировой экономике. Российская Федерация стремится к интеграции как на международном, так и на региональном уровнях. Последовательные процессы создания Таможенного союза, Единого экономического пространства и теперь уже Евразийского экономического союза (далее - ЕАЭС) являются важнейшими геополитическими событиями на постсоветском пространстве в XXI веке. Формирование ЕАЭС - беспрецедентный по срокам и масштабам решаемых задач проект. Европейскому союзу, чтобы придти к тому, что государства-основатели ЕАЭС сделали чуть больше, чем за десятилетие, понадобилось более полувека.

Несмотря на то, что развитие аграрной сферы экономики государств ЕАЭС в 2013-2014 гг. происходило в сложной социально-экономической ситуации в условиях одностороннего членства России в ВТО и преодоления системных проблем, связанных с отрицательным воздействием на отрасль экономического кризиса 2008-2010 гг. и засух 2009, 2010 и 2012 гг., динамика производства продукции сельского хозяйства, приведенная в таблице 1, демонстрирует тенденцию роста совокупного объема производства продукции сельского хозяйства. В 2013 г. он увеличился по сравнению с 2009 г. на 47% и достиг 147 млрд. долл.

Таблица 1 - Производство продукции сельского хозяйства, в текущих ценах, млрд долл.

Страна	Годы					2013 г. к 2009 г., %
	2009	2010	2011	2012	2013	
Беларусь	9,6	12,1	9,9	11,6	11,7	121,9
Казахстан	11,1	9,8	15,6	13,4	16,0	144,1
Россия	79,4	85,2	111,1	107,5	119,1	150,0
ЕАЭС	100,1	107,1	136,6	132,5	147,0	146,9

Наибольшую долю в структуре ВВП сельское хозяйство занимает в Беларуси (рис. 1), но относительно низкое значение этого показателя в экономике Казахстана и России не снижает роли сельского хозяйства. При этом в 2013 г. наметилась тенденция к незначительному росту доли сельского хозяйства в структуре ВВП в государствах-основателях ЕАЭС, за исключением Беларуси.

Анализ организационной структуры производства сельского хозяйства в государствах-основателях ЕАЭС показал наличие разнонаправленных тенденций в отношении роли хозяйств населения в производстве. Так, в Казахстане в 2013 г. их доля значительно возросла - до 45%, а доля крестьянских (фермерских) хозяйств в производстве продукции сельского хозяйства снизилась на 17,6 п.п. В Беларуси доминирующая роль в производстве продукции сельского хозяйства принадлежит сельскохозяйственным организациям - их доля выросла на 8 п.п. за период с 2009 по 2013 гг. с соответствующим снижением доли хозяйств населения. В России сельскохозяйственные организации и хозяйства населения производят примерно равную долю продукции - 41 % и 49 % соответственно, при этом доля хозяйств населения в 2013 г. снизилась по сравнению с 2009 г. на 5 п.п.

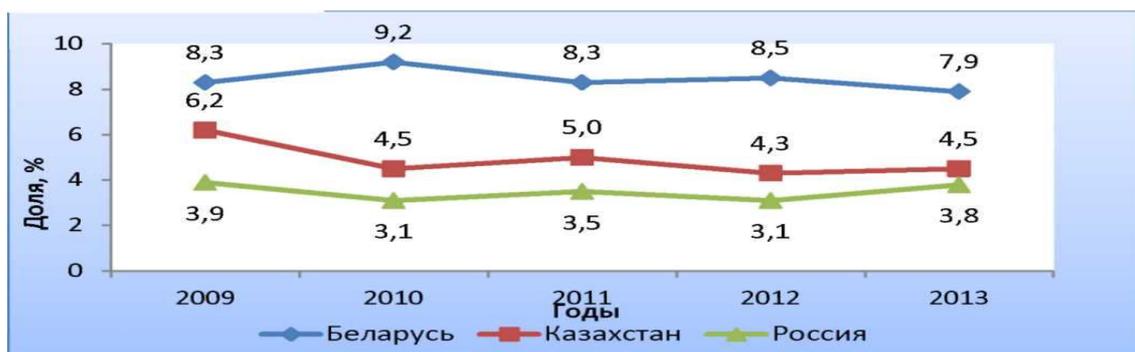


Рисунок 1 - Динамика доли сельского хозяйства в структуре ВВП в государствах-основателях ЕАЭС, в % к итогу, в текущих ценах

Анализ данных о поголовье скота в государствах-основателях ЕАЭС, показал, что в Беларуси и России наметилась положительная тенденция к увеличению численности поголовья мелкого рогатого скота, свиней и птицы.

Вместе с тем в 2013 г. в России поголовье крупного рогатого скота снизилось на 5% или более чем на 1 млн. голов и составило 19,6 млн. голов. В Казахстане поголовье крупного рогатого скота также снизилось, но менее значительно.

Анализ данных по производству продукции животноводства в государствах-основателях ЕАЭС показывает, что в отрасли за прошедшие пять лет наметилась тенденция, трудно интерпретирующаяся как положительная (табл. 3). В производстве скота и птицы на убой в ЕАЭС в целом и в каждом из государств в частности наблюдался рост. Однако в связи с сокращением поголовья коров молока в государствах ЕАЭС в 2013 г. было произведено 42,2 тыс. тонн, что на 5,2% меньше, чем в 2009 г. В Казахстане и России падение производства молока составило 7,5 % и 5,8 % соответственно, и лишь Белоруссия смогла сохранить производственные объемы на уровне 2009 г., увеличив их незначительно на 1,5%.

Таблица 3 - Производство продукции животноводства в государствах-основателях ЕАЭС

Страна	Годы					2013 к 2009, %
	2009	2010	2011	2012	2013	
Скот и птица на убой, тыс. тонн						
Беларусь	921	971	1 020	1 092	1 172	127,3
Казахстан	896	937	939	934	943	105,2
Россия	6 720	7 167	7 520	8 090	8 542	127,1
ЕАЭС	8 537	9 075	9 479	10 116	10 657	124,8
Молоко, тыс. тонн						
Беларусь	6,6	6,6	6,5	6,8	6,7	101,5
Казахстан	5,3	5,4	5,2	4,9	4,9*	92,5
Россия	32,6	31,8	31,6	31,8	30,7	94,2
ЕАЭС	44,5	43,9	43,4	43,4	42,2	94,8
Яйца, млн. штук						
Беларусь	3,4	3,5	3,7	3,8	4,0	115,5
Казахстан	3,3	3,7	3,7	3,7	3,9	118,2
Россия	39,4	40,6	41,1	42	41,3	104,8
ЕАЭС	46,1	47,8	48,5	49,5	49,2	106,6

Таким образом, можно сделать вывод, что углубление интеграции в агропродовольственной сфере будет осуществляться в условиях существенных производственно-экономических и организационных различий между государствами-основателями ЕАЭС. При этом развитие экономической интеграции будет способствовать созданию необходимых объективных предпосылок для наращивания темпов конкурентных преимуществ в аграрной сфере при использовании потенциальных возможностей каждого из государств-основателей ЕАЭС.

В связи с тем, что торговая интеграция является начальной формой сотрудничества между государствами, интегрирующимися в форматах зоны свободной торговли и таможенного союза, такие международные организации, как Всемирный банк, ВТО, Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Конференция ООН по торговле и развитию (UNCTAD) осуществляют ее

мониторинг, используя ряд показателей - доля региональной торговли интеграционного формирования в мировой торговле, индекс интенсивности региональной торговли, индекс Грубеля-Ллойда и др.

Анализ как абсолютных, так и относительных значений вышеупомянутых показателей показывает, что в аграрной сфере государств-основателей ЕАЭС сложилась тенденция преобладания взаимной торговли сельскохозяйственными товарами, сырьем и продовольствием над внешней торговлей.

Так, объемы внутренней торговли сельскохозяйственными товарами, сырьем и продовольствием государств-основателей ЕАЭС в период с 2011 г. по 2013 г. увеличились на 41 % и по оценке в 2014 г. могут составить 9,4 млн долл. Кроме того за рассматриваемый период времени доля внутренней торговли сельскохозяйственными товарами, сырьем и продовольствием государств-основателей ЕАЭС в их совокупном внешнеторговом обороте возросла в 1,5 раза: с 10% в 2011 г. до 13% в 2013 г. и по прогнозу может достигнуть в 2014 г. 15%.

Подтверждает сложившуюся тенденцию также индекс интенсивности региональной торговли, который вырос с 5,8 в 2011 г. до 7,4 в 2013 г. и ожидается, что в 2014 г. составит 8,2. При этом он принимает пороговое значение, равное 1, если страны регионального интеграционного формирования торгуют друг с другом с такой же интенсивностью, что и с другими странами мира.

Республика Беларусь на внутренний рынок ЕАЭС поставляет молоко, сухие и сгущенные сливки, сливочное масло, сыры и творог, говядину, а также обеспечивает поставки сахара в Казахстан.

Казахстан является неизменным поставщиком пшеницы на внутренний агропродовольственный рынок государств-основателей ЕАЭС. Беларусь импортирует казахстанский рис, обработанное зерно злаков и различные продукты животного происхождения. В Россию Казахстан экспортирует в основном кондитерские изделия из сахара, шоколад и прочие готовые пищевые продукты, содержащие какао.

Россия экспортирует на рынок Беларуси и Казахстана подсолнечное масло, шоколад и другие готовые пищевые продукты, содержащие какао, хлеб и мучные кондитерские изделия. Кроме того, Россия в Беларусь поставляет мороженую рыбу и пиво.

Анализ внутренней торговли сельскохозяйственными товарами, сырьем и продовольствием государств-основателей ЕАЭС показал, что Беларусь ориентирована в большей степени на поставки на российский рынок, а Россия и Казахстан - на взаимные поставки.

Еще одной тенденцией экономической интеграции в аграрных сферах государств-основателей ЕАЭС является преобладание импортных операций над экспортными во внешней и внутренней торговле сельскохозяйственными товарами, сырьем и продовольствием.

Показатель открытости экономик государств-основателей ЕАЭС в агропродовольственном секторе в среднем за рассматриваемый период составил 44%, что свидетельствует о достаточно активном их участии в международных экономических отношениях в этой сфере. Вместе с тем следует отметить, что такое участие обеспечивают в основном импортные торговые операции - их доля в ВВП государств-основателей ЕАЭС составила в среднем за рассматриваемый период 32%, а доля экспортных - лишь 12%.

Внешнеторговый оборот государств-основателей ЕАЭС, включающий экспорт и импорт сельскохозяйственных товаров, сырья и продовольствия за период 2011 -2013 гг. за счет роста импорта увеличился на 8,5 %, составив 62,5 млн долл. в 2013 г.

Кроме того, индекс Грубеля-Ллойда в среднем за рассматриваемый период составил 0,5 и, если учесть, что он принимает значение 1 в случае равенства экспорта импорту, то это говорит о несбалансированности торгового оборота сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и превышении импорта над экспортом в государствах-основателях ЕАЭС.

В целом показатель доли региональной торговли ЕАЭС в мировой торговле сельскохозяйственными товарами, сырьем и продовольствием вырос в 2011 -2013 гг. на 34%, однако доля экспорта осталась незначительной - 0,5%. Такая тенденция характерна для периода формирования интеграционного образования, а при переходе к более совершенным форматам интеграции доля региональной торговли в мировой стабилизируется.

Государства-основатели ЕАЭС экспортируют в основном растениеводческую продукцию и продукты ее переработки. ЕАЭС является одним из крупнейших поставщиков пшеницы на мировой рынок. Так, объем ее поставок в 2011 г. и 2013 г. составил около 18 млн тонн, а в 2012 г. увеличился до 23 млн тонн. Кроме того, в основную пятерку экспортируемых государствами-основателями ЕАЭС товаров входят подсолнечное масло, мука, ячмень и мороженая рыба (табл. 4).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящее время государствам-основателям ЕАЭС необходимо наращивать объемы производства продукции животноводства, так как белорусские поставки этих товаров на внутренний агропродовольственный рынок ЕАЭС не покрывают общих потребностей.

Таблица 4 – Динамика экспорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия из государств ЕАЭС

Наименование товара	Стоимость, млрд долл.	Доля в экспорте, %	Стоимость, млрд долл.	Доля в экспорте, %	Стоимость, млрд долл.	Доля в экспорте, %
	2011 г.		2012 г.		2013 г.	
Экспорт сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия	13,60	100	18,70	100	17,7	100
Пшеница	4,25	31,2	5,98	31,99	4,43	25,04
Рыба мороженая	1,79	13,2	1,93	10,30	2,06	11,64
Масло подсолнечное	0,64	4,7	1,56	8,32	1,38	7,77
Мука пшеничная или пшенично-ржаная	0,77	5,7	0,66	3,54	0,61	3,46
Ячмень	0,60	4,4	0,96	5,14	0,61	3,42

В целях обеспечения согласованной аграрной политики в каждом из государств-основателей ЕАЭС реализуется собственный экономический механизм государственного регулирования аграрного рынка, в известной степени отличный от других, и включающий такие основные элементы, как: кредитование, субсидирование, таможенное и ценовое регулирование, страхование, налогообложение и др. Вместе с тем национальные инструменты государственного регулирования аграрного рынка оказывают влияние на динамику производства, цены и инвестиции а, следовательно, на условия конкуренции на общем аграрном рынке ЕАЭС и могут вступить в противоречие с инструментами и интересами субъектов хозяйствования интегрирующихся государств. В связи с этим необходим единый организационно-экономический механизм взаимодействия в аграрной сфере государств-основателей ЕАЭС.

Одним из важнейших экономических механизмов является разработка сводных согласованных прогнозных балансов производства и потребления основных видов продовольствия, что достаточно сложно, поскольку затрагивает национальные интересы каждого отдельного государства ЕАЭС. В этой сфере 5-летний опыт имеют Белоруссия и Россия, ежегодно согласовывая в рамках Союзного государства балансы спроса и предложения по мясо-молочной продукции и сахару.

В сфере общего аграрного рынка государствам-основателям ЕАЭС необходимо выйти на согласованные позиции по ряду направлений:

- **Снижение** неоправданной межстрановой конкуренции на внутреннем агропродовольственном рынке на основе разработки продовольственных балансов и согласования объемов взаимных поставок сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;

- формирование общей товаропроводящей сети для продвижения аграрной продукции на внутренние и внешние рынки с учетом снижения совокупных издержек, а также совершенствование тарифов для железнодорожных перевозок и нормативно-правовой базы в этой части;

- координация внешних экспортных потоков, прежде всего для повышения конкурентоспособности на мировом агропродовольственном рынке и экономической заинтересованности национальных сельскохозяйственных производителей.

Экономический механизм **в сфере налогообложения** государств-основателей ЕАЭС имеет существенные различия, начиная с базы налогообложения. Так, в Беларуси - это совокупная выручка от реализации товаров, работ и услуг, а в России - чистая выручка, рассчитываемая как величина доходов, уменьшенная на величину расходов. Результаты сравнительного анализа системы налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей государств-основателей ЕАЭС позволяют предложить при разработке межгосударственной системы налогообложения пойти по пути унификации с учетом опыта:

- Беларуси - по установлению низкой ставки единого налога для сельскохозяйственных товаропроизводителей в размере 1%;

- Казахстана - в использовании специального налогового режима для крестьянских и фермерских хозяйств, освобождающего от уплаты всех видов налогов с заменой их единым земельным налогом, базой исчисления для которого служит площадь земельного участка, умноженная на оценочную стоимость, с налоговой ставкой не выше 0,5 %;

- России - в сфере специального льготного налогообложения с установлением единого сельскохозяйственного налога.

Экономический механизм государств-основателей ЕАЭС в **сфере ценового регулирования** должен быть ориентирован на следующие подходы Беларуси, Казахстана и России, в частности:

- Беларуси - по временному регулированию цен на социально значимые продовольственные товары;
- Казахстана - по установлению высоких закупочных цен и субсидий на транспортировку зерна на экспорт и поддержание внутренних цен на пшеницу на уровне выше внешнего рынка;
- России - по закупочным и товарным интервенциям, а также по использованию несвязанной поддержки доходов в растениеводстве и животноводстве.

Аграрная политика государств-основателей ЕАЭС в **сфере таможенного регулирования** практически унифицирована еще на этапе формирования и функционирования Единой таможенной территории в рамках Таможенного союза и в существенных корректировках не нуждается.

Вместе с тем функционирование России в ВТО и ожидаемое присоединение к ВТО Казахстана может привести к снижению существующего уровня тарифной защиты общего аграрного рынка ЕАЭС и определенным негативным последствиям для агропромышленного комплекса Беларуси. Государствам-основателям ЕАЭС необходимо объединить усилия в конкурентной борьбе с товарами третьих стран, например, путем регулирования защитной пошлины на импорт.

Экономический механизм государств-основателей ЕАЭС в **сфере кредитования** в настоящее время еще недостаточно унифицирован и отличается значительным разнообразием. При формировании межгосударственной политики по этому направлению следует учесть опыт:

- Беларуси - в сфере финансовой господдержки по льготному кредитованию в рамках государственных программ по поддержке АПК;
- Казахстана - по льготному кредитованию сельскохозяйственного производства, основанному на выделении государственных кредитных ресурсов по регулируемым пониженным фиксированным процентным ставкам с последовательным переходом к субсидированию этих ставок;
- России - в сфере стимулирования притока финансового капитала в аграрную отрасль через субсидирование процентных ставок по кредитам и займам.

Аграрная политика отдельных государств-основателей ЕАЭС в **сфере страхования** имеет как элементы сходства, так и существенные различия. Так, в России аграрное страхование основано на принципе добровольности, а в Беларуси и Казахстане идентичные законодательные нормы, регулирующие страховую деятельность в сельскохозяйственной отрасли, обязуют сельскохозяйственных товаропроизводителей страховать посевы согласно утвержденным перечням.

При формировании и внедрении перспективной надгосударственной системы страхования государств-основателей ЕАЭС следует учесть опыт:

- Беларуси - по обязательному субсидированию страхования сельскохозяйственных культур в государственных страховых учреждениях;
- Казахстана - по предоставлению права сельскохозяйственным товаропроизводителям самостоятельно страховать свои риски путем объединения в общества взаимного страхования;
- России - по применению широкой продуктовой линейки объектов страхования и рисков.

Принципы эффективного страхования должны быть основаны на использовании однотипных страховых продуктов, взвешенной политике оценки рисков, использовании стандартизированных подходов для определения страховой суммы и прозрачных процедур оценки ущерба при наступлении рисков событий.

В **сфере агропромышленного производства** государствам-основателям ЕАЭС необходимо разработать единую схему размещения и специализации производства сельскохозяйственной продукции и пищевых продуктов, сформировав межгосударственные экономические механизмы стимулирования специализации агропромышленного производства, в целях увеличения внутреннего потребления и формирования экспортного потенциала.

В рамках совершенствования организационно-экономического механизма в аграрной сфере ЕАЭС целесообразно от периодически объявляемых закупочных интервенций, проводимых биржевым способом, перейти к постоянно действующей системе закупок сельскохозяйственной продукции по заранее объявленным минимальным гарантированным ценам. Также целесообразно постепенно расширить перечень сельскохозяйственной продукции, по которой проводились бы закупочные и товарные интервенции.

В **сфере нормативного правового регулирования** необходимо завершение оформления юридического статуса Евразийского экономического союза и наделение его исполнительных органов, в частности в аграрной сфере, полномочиями и ресурсами по аналогии с Европейским союзом.

В **сфере научно-исследовательской деятельности** государствам-основателям ЕАЭС следует скоординировать свою деятельность, разработав план совместных исследований в области экономики агропромышленного производства. Кроме того, важно определить единые механизмы финансирования и порядка проведения конкурсного отбора научно-исследовательских, опытно-конструкторских и опытно-технологических работ.

В **сфере социальной политики на селе** государствам ЕАЭС следует синхронизировать нормативное и правовое обеспечение стандартизации жизнеобеспечения сельского населения.

Что касается **организационно-правовых форм** сотрудничества, то общий рынок ЕАЭС должен быть представлен транснациональными корпорациями государств ЕАЭС, созданными в том числе с участием капитала компаний третьих стран. Совместные корпорации ЕАЭС и ТНК с участием третьих стран смогут предотвращать попытки неоправданной межгосударственной конкуренции в рамках ЕАЭС, обеспечивая выигрыш за счет объединения усилий на мировом рынке.

Актуальным представляется создание межгосударственных кластеров по цепочке «производство сырья - переработка - реализация», а также формирование совместных финансово-промышленных групп, акционерных компаний, межгосударственных ассоциаций.

В настоящее время действующим регулирующим органом, обеспечивающим условия для развития интеграции в рамках ЕАЭС, является Евразийская экономическая комиссия (далее - ЕЭК), которая начала функционировать со 2 февраля 2012 г. Ее деятельность в аграрной сфере осуществляется в рамках

Департамента агропромышленной политики. Он включает в себя четыре отдела, опирающиеся в своей работе на Консультативный комитет по агропромышленному комплексу.

При координирующей роли ЕЭК государствами-основателями ЕАЭС реализуется согласованная (скоординированная), но не единая, как в ЕС, агропромышленная политика. Очевидно, что формирование и реализация единой аграрной политики ЕАЭС не может осуществляться эффективно без последовательного совершенствования созданных к настоящему времени институциональных структур.

В этой сфере государствам ЕАЭС следует учесть опыт регулирования мер поддержки в рамках ЕС и Союзного государства Россия-Беларусь, предусмотрев создание общего стабилизационного финансового фонда для финансирования совместных программ в области сельского хозяйства (рис. 2). Это могло бы стать одной из мер повышения привлекательности ЕАЭС, тем более в условиях его расширения за счет Армении и Киргизии.

В целях обеспечения коллективной продовольственной безопасности и независимости ЕАЭС необходимо создание Евразийского конъюнктурного центра по мониторингу и прогнозированию продовольственной ситуации. Важным является также формирование единого страхового фонда государств ЕАЭС на случай наступления чрезвычайных ситуаций в аграрном секторе и для обеспечения устойчивого развития в целом.

Для дальнейшего развития аграрного рынка государств ЕАЭС следует также форсировать создание по аналогии с уже основанным Евразийским мясным союзом других совместных отраслевых или продуктовых ассоциаций и союзов, занятых производством, переработкой и торговлей агропромышленной продукцией.

Особо следует выделить преобразования в сфере логистики и, прежде всего, создание логистической и товаропроводящей системы сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в рамках ЕАЭС, тем более что в этой сфере уже имеются значительные наработки.

В рамках организационных и институциональных преобразований целесообразно также предусмотреть создание единой аграрной товарной биржи ЕАЭС или присвоить такой статус одной из существующих продовольственных бирж, в частности, Белорусской универсальной товарной бирже.

Одним из вариантов совершенствования институциональной структуры интеграции в аграрной сфере ЕАЭС могло бы стать создание специализированного инвестиционного банка, который работал бы не как обычный коммерческий банк, а как институт развития АПК государств-основателей ЕАЭС, предоставляя инвестиционные кредиты по специальным пониженным процентным ставкам. При этом важным фактором станет согласование проводимой валютной политики, финальным этапом которой в перспективе может стать введение единой валюты ЕАЭС.

Для опережающего развития экономик государств-основателей ЕАЭС в аграрной сфере целесообразно создавать совместные межгосударственные научно-технические и научно-образовательные центры.

Кроме того, целесообразно учредить аграрный инвестиционно-консалтинговый центр ЕАЭС, через который российские, казахстанские и белорусские специалисты могли бы совместно отбирать проекты и осуществлять поиск инвесторов, а также контролировать ход реализации уже имеющихся инвестиционных проектов в государствах-основателях ЕАЭС.

Очевидно, что институциональные преобразования такого формата следует осуществлять поэтапно, по мере развития интеграции и формирования общего аграрного рынка государств-основателей ЕАЭС.

СУЩНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

Калкабаева А.Е. - ст.преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Балкин Р.И. – студент, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В данной статье рассматриваются основные теоретические аспекты сущности экономической политики государства. Конкретно на примере казахстанской модели рассмотрены основные тенденции развития экономического потенциала страны, а также перспективы развития экономики на довольно длительную перспективу, что как раз в должной мере отражает основополагающие направления, так называемой экономической политики государства.

Ключевые слова: экономическая политика государства, «пирамида целей», инфляционное таргетирование.

На современном этапе развития Казахстана, когда эффективность и качество определяют развитие всего общественного производства, особое внимание заслуживает проблема формирования экономической политики государства, поиска наиболее эффективных путей формирования ее направлений.

В последние годы в стране проделана большая работа по совершенствованию планирования развития экономики.

Пересмотрены подходы к развитию социально-экономического развития государства, сформулирована эффективная стратегия государственного развития, приняты ряд государственных программ, позволяющие максимально эффективно использовать ресурсы, специфику и потенциал страны.

Казахстан провозгласил курс на построение социального государства с высокими стандартами жизни. Данная позиция находит свое отражение в заявлениях главы государства. Как отметил Нурсултан Назарбаев в конце января 2012 года в послании народу Казахстана: «Важнейшая задача предстоящего десятилетия - улучшение качества и уровня жизни всех граждан Казахстана, укрепление социальной стабильности и защищенности» [1]. При этом, государство не только декларирует принципы высокого качества жизни своих граждан, но и добивается на этом поприще успехов.

Логичным продолжением программы действия правительства является Послание Президента «Нұрлы жол – Путь в будущее» программный документ, в котором Глава государства обозначил стратегические ориентиры социально-экономического развития страны на 2015-2017 годы, а также изложил свое видение решения этих задач [2].

Благосостояние общества во многом зависит от правильно выбранной социальной политики государства, которая, в свою очередь, зависит от того, достаточно ли полной информацией оно обладает, и насколько информация полно показывает проблемы в современном обществе. От решения проблем уровня и качества жизни во многом зависит направленность и темпы дальнейших преобразований в стране и, в конечном счете, политическая, а, следовательно, и экономическая стабильность в обществе. Решение этих проблем требует определенной политики, выработанной государством, центральным моментом которой был бы человек, его благосостояние, физическое и социальное здоровье. Именно поэтому все преобразования, которые, так или иначе, могут повлечь изменение уровня жизни, вызывают большой интерес у самых разнообразных слоев населения.

В данном смысле государственная политика Республики Казахстан без сомнений объективно определяется как социально направленная, нацеленная на долгосрочное развитие качественных показателей жизни. Для достижения этого государством разработано и декларировано множество государственных программ развития.

Острота вопросов, связанных с формированием социальной политики, требует дальнейшего глубокого и обстоятельного исследования. Именно с социальной функцией политики государства общество связывает всевозрастающие ожидания относительно повышения качества и уровня жизни. От решения данной проблемы во многом зависит направленность и темпы дальнейших преобразований в стране и, в конечном счете, политическая, а, следовательно, и экономическая стабильность в обществе.

Понимание этого находит в Послании Президента РК «Социально-экономическая модернизация – главный вектор развития Казахстана». Практически восемь из десяти основных пунктов Послания непосредственно посвящены повышению качественных показателей жизни. В связи с этим необходимо четко представлять сущность данного понятия, его роли в современной жизни

Казахстана. В последние годы тема стала особенно актуальна, так как вследствие мирового экономического кризиса показатели уровня и качества жизни большей части населения развитых и развивающихся стран значительно снизились. Кризис заставил по новому взглянуть на индикаторы и показатели уровня и качества жизни. В этих условиях важно знать от каких показателей зависит качество и уровень жизни, поэтому необходимость теоретического исследования взаимосвязи уровня экономического развития страны и составляющих качества жизни населения определяют актуальность данной работы и ее практической значимости.

Экономическая политика государства (Economic policy) - это набор инструментов, рычагов, мер и действий правительства страны, оказывающих влияние на развитие макроэкономических показателей для достижения общественно значимых целей.

В настоящее время, в отличие от XIX века, государство на всех уровнях включено в экономическую систему. Но и сегодня не утихают споры о границах, формах, методах государственного вмешательства в экономику. Удачно сформулировал проблему французский поэт П. Валери: «Сильное государство подавляет нас, а при слабом, мы погибнем». Правительство выполняет множество политических, социальных и экономических функций. Для их выполнения используется набор инструментов, рычагов, мер, оказывающих влияние на деловую активность, уровень занятости, дифференциацию доходов и т.д. В XX веке активность государства как субъекта экономических отношений нарастала, что было вызвано Великой депрессией, мировыми войнами, соревнованием с социализмом [3, с.45].

К факторам, определяющим масштабы, формы, методы вмешательства государства в экономическую жизнь, можно отнести: менталитет населения, определяемый национальными, культурными традициями, этическими нормами; уровень экономического развития страны; степень открытости экономики; уровень технологического развития; традиции, опыт, квалификацию аппарата государственного управления.

В экономической теории выделяется два противоположных подхода к пониманию роли государства в экономике: классический (либеральный) и кейнсианский (этатический).

Определив цели, приоритеты, основные направления экономической политики, государство регулирует экономику, используя методы регулирования (методы экономической политики): прогнозирование развития экономики, введение экономических нормативов, установление налоговых ставок, определение размеров денежной эмиссии, разработка государственных программ и их финансирование, поддержание курса национальной валюты, установление квот на экспорт и импорт отдельных продуктов, определение прожиточного минимума, размеров минимальных пенсий, минимальной ставки заработной платы и многое другое.

Таким образом, государственное регулирование, обеспечивающее реализацию экономических функций государства, осуществляется посредством проведения экономической политики.

Экономическая политика – система целенаправленных мер государства в области управления экономикой. В обществе существует несколько субъектов экономической политики [4, с.213].

Значимое место в формировании экономической политики отводится субъектам исполнения и влияния: общественным и политическим объединениям, средствам массовой информации, видным политическим деятелям. Влияние на экономическую политику оказывает также каждая личность (в роли потребителя и избирателя). Очевидно, что роли субъектов экономической политики тесно переплетены и взаимосвязаны. Сложная система субъектов экономической политики определяет три принципиальных положения ее формирования:

- Экономическая политика всегда испытывает на себе определяющее воздействие двух факторов: постоянно меняющейся хозяйственной ситуации и уровня экономического мышления.
- Эффект экономической политики выше в том случае, когда она увязана с реалиями данной страны [4, с.220].
- Экономическая политика является решающим средством поддержания политического курса страны.

Для выработки экономической политики особое значение имеет выбор цели и соответствующей ей инструментов. К целям экономической политики предъявляются определенные требования. Во-первых, должны ставиться только те цели, реализацию которых не может обеспечить рынок. Во-вторых, цель должна быть количественно измерима, что даст возможность контролировать ее выполнение. В процессе реализации основных целей общество вынуждено решать множество разных задач, которые образуют иерархическую соподчиненность – «пирамиду целей».

–Цели, не поддающиеся операционному решению, обуславливающие направленность общегосударственной политики.

– Цели, поддающиеся операционному решению, определяющие направленность экономической политики.

Реализация экономической политики предполагает использование совокупности мер, формирующих механизм государственного регулирования. Для умения рационально применять

средства воздействия на экономику требуется знать их структуру. В самом общем виде совокупность всех инструментов можно представить в виде схемы (см. Рисунок 1) [5, с.123].

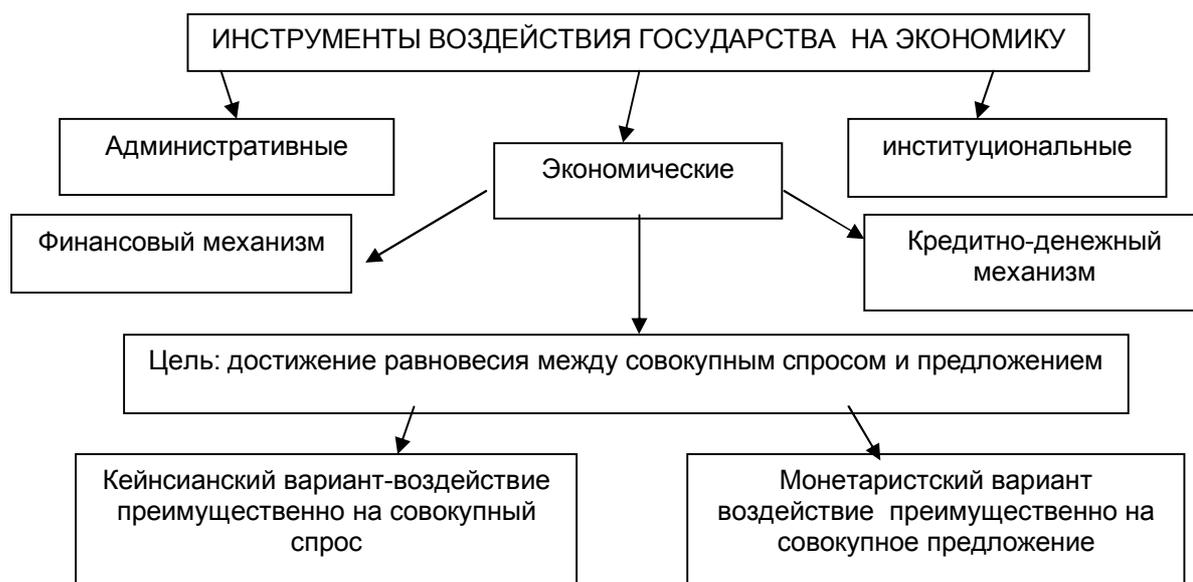


Рисунок 1. Инструменты экономической политики государства

Экономическая политика как фактор экономического развития должна нацеливать хозяйство на решение главных задач, выбор приоритетных направлений развития, которые, с одной стороны, обеспечат рост отраслей, отражающих достижения научно-технического прогресса, а с другой - создадут предпосылки для дальнейшего роста уровня жизни населения.

В отношении Казахстана стоит отметить, что в 2014 году наблюдалось ухудшение внешних факторов для развития экономики Казахстана.

Произошло общее замедление экономического роста в мире и рост геополитической нестабильности в связи с событиями вокруг Украины. Ввод взаимных санкций между Россией и странами Европейского союза (далее – ЕС) с США привели к падению темпов роста в России и дестабилизации макроэкономической ситуации.

На фоне укрепления темпов роста валового внутреннего продукта (далее – ВВП) США, сворачивания третьей программы федеральной резервной системы по количественному смягчению происходит укрепление доллара США и повышение процентных ставок.

В результате указанных факторов, а также на фоне роста добычи сланцевой нефти в США произошло снижение мировой цены на нефть марки Brent со 115 долл./баррель в конце июня 2014 года до 63 долл./баррель на 22 декабря 2014 года (на 45,2%). На этом фоне экономика Казахстана выросла на 4,2% за 11 месяцев 2014 года [6].

За январь-октябрь 2014 года внешнеторговый оборот Республики Казахстан сократился на 8,3% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Экспорт товаров сократился на 4,9% из-за падения мировых цен на нефть и основные металлы, сокращения физических объемов экспорта нефти, угля, ферросплавов, меди и алюминия. Импорт товаров сократился на 14,5% за счет сокращения импорта машин и оборудования, химической продукции и продовольственных товаров.

Данные внешнеэкономические тенденции несут риски для экономики Казахстана в 2015 году.

В этих условиях экономическая политика в 2015 году будет направлена на нивелирование последствий внешних факторов для обеспечения социально-экономической стабильности в стране.

Главными целями политики Правительства Республики Казахстан и Национального Банка Республики Казахстан будут сохранение макроэкономической и финансовой стабильности, а также обеспечение экономического роста и повышение конкурентоспособности казахстанской экономики.

Основные направления экономической политики в 2015 году:

1) проведение контрциклической экономической политики через реализацию Государственной программы инфраструктурного развития «Нұрлы Жол» на 2015 – 2019 годы, повышение конкурентоспособности казахстанской экономики и поддержку малого и среднего бизнеса;

2) сохранение макроэкономической стабильности;

3) обеспечение финансовой стабильности через укрепление финансовой системы и оздоровление банковского сектора.

1. Контрциклическая экономическая политика

Политика Правительства и Национального Банка будет направлена на достижение целевых параметров реального экономического роста на 2015 год на уровне 4-5%.

Для поддержки экономического роста и занятости в 2014–2015 годы в феврале 2014 года по инициативе Главы государства выделен 1 трлн. тенге из Национального фонда Республики Казахстан.

В рамках этих средств, второй транш в размере 500 млрд. тенге в 2015 году будет направлен на дополнительное льготное кредитование субъектов малого, среднего и крупного предпринимательства и оздоровление банковского сектора. Кроме того, будет профинансировано строительство объектов инфраструктуры свободных экономических зон и «ЭКСПО-2017».

Для обеспечения устойчивого роста экономики и поддержки занятости будет реализовываться новая экономическая политика «Нұрлы Жол», на реализацию которой из Национального фонда Республики Казахстан выделено по 3 миллиарда долларов ежегодно на период с 2015 по 2017 годы.

Государственная программа инфраструктурного развития «Нұрлы Жол» на 2015 - 2019 годы предусматривает развитие инфраструктуры по 7 основным направлениям. Это развитие транспортно-логистической, энергетической и индустриальной инфраструктур. Кроме того, будут осуществлены модернизация жилищно-коммунального хозяйства, сетей водо- и теплоснабжения, строительство школ и жилья, а также поддержка малого и среднего бизнеса.

Совместно с международными финансовыми организациями будет начата реализация проектов в сфере малого и среднего бизнеса (далее – МСБ), модернизации жилищно-коммунального хозяйства, строительства дорог, развития электроэнергетики, возобновляемых источников энергии, а также институциональных реформ на сумму 13,5 млрд. долл. США, из которых 9 млрд. долл. США будут профинансированы за счет международных финансовых организаций.

Новая экономическая политика будет направлена на продолжение структурных реформ в нашей экономике. Это повышение конкурентоспособности и производительности в секторах экономики, улучшение структуры экономики путем развития транспортной, энергетической, индустриальной и социальной инфраструктур, малого и среднего бизнеса.

Инвестиции в эти сферы создадут наибольший мультипликативный эффект для роста экономики и занятости и сформируют основу для будущего устойчивого роста.

В целях поддержки положительного внешнеторгового сальдо будет обеспечиваться поддержка казахстанского экспорта.

Будут разработаны механизмы торгового и экспортного финансирования по ставкам не выше ставок, применяемых для экспортеров в ЕС (2-3% в иностранной валюте).

Политика дальнейшей индустриализации экономики страны будет проводиться в рамках второй пятилетки индустриально-инновационного развития, направленной на развитие обрабатывающей промышленности в определенных приоритетных секторах с учетом региональной специфики.

Для дальнейшей поддержки деловой активности в стране из Национального фонда Республики Казахстан в 2015 и 2016 годах будет выделено по 100 млрд. тенге ежегодно. Данные средства будут направлены на кредитование субъектов малого, среднего и крупного предпринимательства, с использованием существующих программ межбанковского кредитования АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и АО «Банк Развития Казахстана», из них 100 млрд. тенге на финансирование МСБ и 100 млрд. тенге на финансирование крупного предпринимательства.

В целях снижения долговой нагрузки по долларовым займам и недопущения сворачивания деловой активности МСБ будет продолжено осуществление кредитования МСБ в национальной валюте путем ускорения привлечения займов из международных финансовых институтов.

В целях стимулирования роста инвестиционных расходов бизнес-сектора будет продолжена поддержка роста кредитования малого и среднего бизнеса в рамках Дорожной карты бизнеса 2020, расширения лизинговых операций, финансирования проектов ГПИИР-2, финансовая поддержка агропромышленного комплекса в рамках Программы «Агробизнес 2020». Для обеспечения занятости будут приниматься меры в рамках Дорожной карты занятости 2020.

2. Макроэкономическая стабильность будет обеспечена за счет скоординированной денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики и сдерживания уровня инфляции в планируемом коридоре 6–8%.

В денежно-кредитной политике будет создана основа для перехода к инфляционному таргетированию в среднесрочном периоде. Инфляционное таргетирование позволит повысить реальную доходность сбережений в тенге и снизить инфляционные ожидания.

Регулирование денежной массы будет осуществляться в корреляции с инфляцией.

Валютная политика будет направлена на обеспечение баланса между внутренней и внешней конкурентоспособностью казахстанской экономики.

При этом не будут допускаться резкие колебания обменного курса тенге. Будут приняты меры по ограничению спекуляций на валютном рынке. В 2015 году Национальным Банком совместно с Правительством будут внесены изменения в законодательство в части повышения требований к деятельности обменных пунктов на рынке наличной иностранной валюты.

Будет продолжена политика по поддержанию на адекватном уровне международных резервов Национального Банка, в том числе через недопущение снижения объемов золотовалютных резервов Национального Банка ниже 3-х месячного объема импорта товаров и услуг.

Налогово-бюджетная политика будет направлена на обеспечение сбалансированности бюджета в соответствии с Концепцией новой бюджетной политики. Налоговая политика будет направлена на повышение инвестиционной привлекательности экономики и стимулирование роста обрабатывающих производств. При этом роста налоговой нагрузки на предприятия не предусматривается.

Основными подходами формирования бюджетной политики являются определение расходов бюджета в пределах фискальных ограничений по дефициту, поэтапный рост государственных обязательств, недопущение замещения инвестиций частного сектора бюджетными инвестициями.

В целях снижения нагрузки на республиканский бюджет для финансирования инфраструктурных проектов на условиях софинансирования будут привлекаться внешние займы международных финансовых организаций и использоваться механизмы государственно-частного партнерства.

3. Финансовая стабильность будет поддерживаться комплексом мер регулирования, направленных на минимизацию негативных последствий, вызванных возможными глобальными дисбалансами в мировой экономике, а также на обеспечение стабильного функционирования финансовой системы. Реализация комплекса мер по обеспечению финансовой стабильности будет проводиться в соответствии с Концепцией развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года.

Основными приоритетными направлениями политики регулирования финансовой системы в 2015 году станут:

1) повышение роли национальной валюты в экономике;

2) стимулирование роста тенговой ликвидности банков для дальнейшего увеличения кредитования экономики;

3) оздоровление банковского сектора.

1. В целях повышения роли национальной валюты в экономике будут приняты следующие меры:

1) в целях стимулирования сбережений в тенге будет увеличена гарантируемая вкладчикам сумма выплаты АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов» по депозитам в тенге с 5 млн. тенге до 10 млн. тенге с увеличением его капитализации;

2) будет снижен максимальный размер рекомендуемой ставки вознаграждения по гарантируемым депозитам населения в долларах с 4% до 3% годовых;

3) будет введен запрет на установку цен на товары и услуги в условных единицах.

2. В целях стимулирования роста тенговой ликвидности банков для дальнейшего увеличения кредитования экономики будут приняты следующие меры:

1) будет рассмотрена возможность временного снижения отдельных норм пруденциального регулирования в случае необходимости;

2) для недопущения дефицита ликвидности в коммерческих банках им будет предоставляться тенговая ликвидность;

3. В целях оздоровления банковского сектора будут приняты следующие меры:

1) будет продолжена работа по снижению уровня проблемных активов банков. Будет дополнительно увеличен уставный капитал АО «Фонд проблемных кредитов» на 250 млрд. тенге, продолжена работа по повышению эффективности его сотрудничества с банками.

Также приоритетными направлениями станут совершенствование других механизмов работы с проблемными активами, в том числе по деятельности организаций по управлению неработающими активами, вопросов налогообложения (налогового администрирования);

2) в области регуляторной политики будут поэтапно вводиться новые стандарты достаточности капитала банков «Базель III».

При этом в целях плавного и безболезненного перехода на новые стандарты на первом этапе банкам будут установлены более мягкие требования в части нормативов достаточности капитала, компонентов капитала. Национальный Банк будет осуществлять мониторинг выполнения банками новых нормативов достаточности капитала с учетом складывающейся экономической ситуации.

В целом, экономическая политика в 2015 году будет направлена на смягчение последствий негативных внешних факторов, укрепление устойчивости социально-экономической ситуации в стране.

Будут решаться задачи по оздоровлению финансового сектора, сохранению макроэкономической стабильности и повышению конкурентоспособности казахстанской экономики через диверсификацию экономики.

Данные меры будут носить сбалансированный характер, чтобы сохранить достигнутые позитивные результаты макроэкономического развития страны и обеспечить дальнейший устойчивый рост экономики.

В случае ухудшения ситуации на внешних рынках, Правительство и Национальный Банк примут дополнительные меры по сохранению социально-экономической стабильности в стране.

В целом страна, несмотря на рифы и сложности глобализации, набираясь опыта, успешно движется в направлении создания цивилизованной экономики. Как справедливо отметил Глава нашего государства, нам не нужны шараханья, любой ответственный шаг нуждается в тщательно выверенном решении. Потенциал, достигнутый нашей страной, расширяет возможности выбора путей выхода из той или иной ситуации более адекватными мерами. Стратегические планы нацеливают нас на более высокие цели. Одной из них является вхождение Казахстана в число 30 наиболее развитых стран мира. Анализ показывает, что нашей стране вполне под силу их достижение [7].

Литература:

1. «Социально-экономическая модернизация - главный вектор развития Казахстана». Послание Президента Республики Казахстан - Лидера Нации Н.А. Назарбаева народу Казахстана, г. Астана, 27 января 2012 года
2. Послание Главы государства народу Казахстана «Нурлы жол – путь в будущее». Астана, 11 ноября 2014 года
3. Орешин В.П. Государственное регулирование национальной экономики (в вопросах и ответах). - Москва: ИНФРА-М, 2009.- 216с
4. Государственное регулирование рыночной экономики / Под общ. ред. Кушлина В.И., Волгина Н.А.; редколл.: Владимиров А.А. и др. – М. : ЗАО «Издательство «Экономика», 2001
5. Холостова Е.И., д.и.н. Сорвина А.С. Социальная работа: теория и практика: Учеб. Пособие, г.Москва 2004. с. 427.
6. <http://www.akorda.kz>
7. Р.Алшанов. Экономическая политка Казахстана на современном этапе. /"Казахстанская правда", 28 марта, 2013 г.

УДК 331.108.2(574)

УПРАВЛЕНИЕ ЗАНЯТОСТЬЮ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ (НА ПРИМЕРЕ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ)

Калкабаева А.Е. - ст.преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Каримова М.- студентка, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В данной статье рассматриваются вопросы управления занятостью в Казахстане на уровне регионов. В настоящее время рыночная экономика требует проведения структурных маневров и существенного перераспределения рабочей силы между отраслями регионов страны. Возникновение безработицы в определенных масштабах обусловило необходимость государственного регулирования занятости с учетом современных требований.

Ключевые слова: занятость, безработица, Дорожная карта занятости-2020.

Проблема занятости населения является сегодня одной из важнейших как на республиканском, так и на региональном уровне. Это связано с тем, что занятость населения характеризует то, насколько эффективно граждане страны вовлечены в трудовую деятельность, насколько рационально и полно используется имеющийся у них трудовой потенциал. Без эффективной занятости невозможно продвижение Казахстана по пути рыночных реформ и ее полноценная интеграция в систему международных экономических отношений, где решающей предпосылкой конкурентоспособности страны является высококвалифицированная мобильная сила, заинтересованная в результатах производства и обеспеченная устойчивой занятостью.

Государственное регулирование занятости является многоуровневым процессом и в обобщенном виде представляется тремя уровнями: макро-, микро- и региональным. Каждый из них в регулировании занятости населения решает свои задачи, но взаимосвязь и взаимопроникновение процессов регулирования на всех уровнях неоспоримо.

Являясь неотъемлемым звеном современной экономики, занятость играет важную роль в системе воспроизводства. Именно в сфере занятости населения происходит купля-продажа рабочей силы, оценивается ее полезность и общественная значимость.

Согласно статье 1 Закона РК «О занятости населения», понятие занятости толкуется применительно к каждому отдельному гражданину. Занятость – это трудовая деятельность, связанная с удовлетворением личных потребностей и (или) приносящая заработок или доход [1].

Законодательство Казахстана декларирует право граждан самостоятельно распоряжаться своими способностями к производительному, творческому труду, т.е. обеспечивать себе занятость.

В соответствии со статьей 2 Закона РК, к занятому населению относятся лица:

1) работающие по трудовому договору, в том числе выполняющие работу за вознаграждение на условиях полного либо неполного рабочего времени или имеющие иную оплачиваемую работу (службу), доход;

2) занимающиеся предпринимательской деятельностью;

3) самостоятельно занятые;

4) занятые на подсобных промыслах и реализующие продукцию по договорам;

5) выполняющие работы по договорам гражданско-правового характера, а также члены производственных кооперативов;

6) избранные, назначенные или утвержденные на оплачиваемую должность;

7) проходящие службу в Вооруженных силах, других войсках и воинских формированиях Республики Казахстан;

8) являющиеся учредителями (участниками) организаций, за исключением общественных объединений, общественных фондов и религиозных объединений, на имущество которых учредители (участники) не сохраняют имущественных прав.

В Казахстане правовой основой управления сферой занятости и трудоустройства населения является целостная система нормативных правовых актов, в которую входят:

1) нормативные правовые акты, которые непосредственно регулируют вопросы занятости и трудоустройства;

2) акты, регулирующие иные общественные отношения, но содержащие отдельные нормы, затрагивающие отношения занятости

Все существующие нормативные правовые акты в сфере занятости населения соотнесены между собой по юридической силе действия.

Среди национального законодательства Казахстана главенствующую, основополагающую роль в обеспечении правовых основ решения проблемы занятости населения играет Конституция РК. Особо следует отметить статью 24, закрепившую свободу труда, что в свою очередь предусматривает право каждого свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию. Конституция РК устанавливает также права граждан на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного законом МРОТ, а также право на защиту от безработицы[2].

В развитие положений Конституции РК приняты кодифицированные нормативные акты, в частности, Трудовой кодекс РК, в котором нашли отражение многие нормы о защите граждан от безработицы. В частности, Трудовой кодекс РК содержит нормы о повышенной защите на рынке труда лиц в возрасте до восемнадцати лет, беременных женщин, лиц с семейными обязанностями и т.д.

Основной массив норм о занятости населения закреплен на уровне государственных законов. Специальным нормативно-правовым актом, регулирующим вопросы занятости и трудоустройства, является Закон РК «О занятости населения в Казахстане». Этот закон закрепляет:

- понятие занятости и категории занятого населения,

- права граждан и гарантии государства в области занятости,

- основы организации и регулирования занятости,

- участие в этом процессе работодателей и иных субъектов,

- ряд иных положений в сфере обеспечения занятости населения в нашей стране[1].

Помимо этого в республиканских законах закреплены нормы по обеспечению занятости инвалидов; льготы по трудоустройству, обучению, переподготовке и предоставлению отпусков для героев; нормы о защите прав и законных интересов детей в сфере профессиональной ориентации, профессиональной подготовки и занятости и другие.

Один из самых важных и актуальных документов по развитию занятости населения является послание президента РК Н.А.Назарбаева «Нурлы жол –путь в будущее», озвученное в ноябре 2014 года. По мнению многих экспертов, программа «Нурлы жол» сможет решить вопросы трудовой занятости и создания новых рабочих мест [3].

В рамках программы «Нұрлы жол» планируется обеспечить занятость порядка 400 тыс человек. Кроме того, занятость казахстанцев будет обеспечиваться за счет отраслевых и государственных программ, направленных на строительство жилья, реконструкцию ЖКХ, индустриализацию и других. Кроме того, по ее словам, активные меры содействия занятости предстоит принять в отношении безработных и самостоятельно занятых непродуктивным трудом, численность которых, по данным Комитета статистики МНЭ РК, насчитывает 1,2 млн человек [4].

В сфере занятости активно применяются подзаконные акты. В частности, важную роль играют Указы Президента РК. Они позволяют регулировать отношения, которые не урегулированы законами либо, либо способствуют реализации норм, закрепленных в законах.

Государство с помощью инструментов макроэкономического регулирования призвано создать всем гражданам благоприятные условия в реализации своей способности к труду, содействовать профессиональной мобильности рабочей силы, формированию ее высокой конкурентоспособности, а также минимизировать социально-экономические издержки безработицы. Решение этих задач не может осуществляться изолированно, в отрыве от структурной и инвестиционной политики, социальных программ, политики доходов и др.

Вместе с тем государственное регулирование в сфере занятости активно влияет на социально-экономические преобразования в стране, поскольку рост безработицы может стать одним из наиболее значимых факторов стагнации развития экономики и социальной нестабильности в обществе.

Сущность управления раскрывается через его функции. Функции, в которых выражается сущность управления, обуславливаются содержанием и структурой производственного процесса. [5, с. 12]. Каждая функция управления осуществляется определенным субъектом управления. Изменения управления экономикой привели к изменению компетенции, функций и задач отраслевых и иных органов управления.

Так множество вопросов в сфере занятости населения регулируется на уровне ведомственных и министерских нормативных актов, которые издаются Министерством здравоохранения и социального развития РК. Данное ведомство было образовано Указом Президента Республики Казахстан от 6 августа 2014 года №875 "О реформе системы государственного управления Республики Казахстан" с передачей ему функций и полномочий: Министерства здравоохранения Республики Казахстан; Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан.

На региональном уровне Управление в области труда, социального обеспечения и занятости осуществляется через представительные и исполнительные органы.

В связи с реорганизацией Министерства труда и Министерства социальной защиты населения соответственно реорганизуются и органы управления на региональном уровне. Но, тем не менее, областные органы управления непосредственно возглавляют и руководят городскими и районными центрами управления, расположенными на территории области.

Управление по труду и занятости в регионах Казахстана осуществляет государственный орган «Управление координации занятости и социальных программ области» путем утверждения и реализации бюджетных программ. Данные бюджетные программы направлены на решение следующих задач: обеспечения занятости и реализации социальных программ для населения, предоставление специальных социальных услуг для престарелых и инвалидов в медико-социальных учреждениях (организациях) общего типа, социальная поддержка инвалидов, реализация текущих мероприятий в рамках Дорожной карты занятости 2020, реализация миграционных мероприятий на местном уровне и т.п.

Рассмотрим государственное управление занятостью региона на основе бюджетной программы в сфере обеспечения занятости и реализации социальных программ для населения в Костанайской области (см.таблица 1) .

Таблица 1

Бюджетная программа «Услуги по реализации государственной политики на местном уровне в области обеспечения занятости и реализации социальных программ для населения»

Нормативная правовая основа бюджетной программы	Бюджетный кодекс Республики Казахстан от 4 декабря 2008 года № 95-IV; Закон Республики Казахстан от 23 января 2001 года № 149 «О занятости населения»; приказ Министра экономики и бюджетного планирования Республики Казахстан от 13 марта 2013 года № 71 «Некоторые вопросы Единой бюджетной классификации Республики Казахстан»	
Описание (обоснование) бюджетной программы	Содержание аппарата ГУ «Управление координации занятости и социальных программ акимата Костанайской области», обеспечение повышения квалификации	
вид бюджетной программы	в зависимости от уровня государственного управления	Областная, утверждаемая в составе областного бюджета

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

	в зависимости от содержания	Осуществление государственных функций, полномочий и оказание вытекающих из них государственных услуг	
	в зависимости от способа реализации	Индивидуальная бюджетная программа	
	текущая/развитие	Текущая	
Цель бюджетной программы	Реализация государственной политики в области координации занятости и социальных программ, миграции населения, а также трудовых отношений		
Задачи бюджетной программы	<p>1) участие в разработке и реализации основных направлений государственной политики в области социальной защиты населения;</p> <p>2) реализация государственной политики в области оплаты труда, социального партнерства, трудовых отношений, занятости населения и в сфере рынка труда;</p> <p>3) организация и координация оказания социальных услуг и социальной помощи отдельным категориям граждан в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан;</p> <p>4) организация и координация разработки и внедрения информационных технологий, информации о предоставлении мер социальной поддержки и об оказании государственной социальной помощи;</p> <p>5) обеспечение прав и социальных гарантий социально уязвимым слоям населения в соответствии с действующим законодательством;</p> <p>6) рассмотрение обращений, заявлений и жалоб работников и работодателей по вопросам трудового законодательства Республики Казахстан;</p> <p>7) реализация в пределах своей компетенции государственной политики в области миграции населения</p>		
Мероприятия по реализации бюджетной программы	срок реализации в плановом периоде		
	2014 год	2015 год	2016 год
1	2	3	4
1.Реализация мероприятий Дорожной карты занятости 2020	в течение года	в течение года	в течение года
2.Информирование населения по вопросам занятости населения	в течение года	в течение года	в течение года
3. Пополнение банка вакансий	в течение года	в течение года	в течение года
4.Мониторинг рынка труда и занятости населения	в течение года	в течение года	в течение года
5.Принятие мер для удовлетворения потребности работодателей в кадрах за счет местной рабочей силы	в течение года	в течение года	в течение года
6.Дальнейшее развитие трехстороннего сотрудничества и социального диалога	в течение года	в течение года	в течение года
7. Повышение корпоративной социальной ответственности бизнеса	в течение года	в течение года	в течение года
8.Социальная поддержка малообеспеченного населения и усиление адресности социальной помощи	в течение года	в течение года	в течение года

9. Координация оказания социальной помощи социально уязвимым слоям населения и участие в разработке мер по снижению бедности, повышению уровня жизни и доходов населения в пределах своей компетенции	в течение года	в течение года	в течение года
10. Увеличение доли трудоспособного населения в составе получателей адресной социальной помощи	в течение года	в течение года	в течение года
11. Постоянный мониторинг контингента получателей адресной социальной помощи более 2-х лет (матери-одиночки, неполные семьи, опекуны и т.д.)	в течение года	в течение года	в течение года
12. Организация деятельности центра временного размещения оралманов	в течение года	в течение года	в течение года
13. Присвоение статуса оралман	в течение года	в течение года	в течение года
14. Реализация государственной политики в сфере предоставления специальных социальных услуг, а также принятие мер по развитию системы предоставления специальных социальных услуг	в течение года	в течение года	в течение года

В Казахстане занятости населения уделяется большое внимание, в этом направлении эффективно работают различные формы господдержки, которые постоянно расширяются, предоставляя новые возможности для трудоустройства граждан. Программой, регламентирующей данные возможности, является «Дорожная карта занятости-2020», принятая правительством Казахстана 31 марта 2011 года, целью которой является повышение доходов населения путем содействия устойчивой и продуктивной занятости. С 1 июля 2011 года начата реализация данной программы в Казахстане [6].

В целях дальнейшего совершенствования реализации Программы занятости постановлением Правительства Республики Казахстан от 19 июня 2013 года в Программу Дорожная карта занятости 2020 были внесены изменения и дополнения.

Программа включает в себя механизмы антикризисного реагирования, повышения эффективности регулирования рынка труда, в том числе прогнозирования и мониторинга рынка труда, вовлечения малообеспеченного, безработного и самостоятельно занятого населения в активные меры содействия занятости.

Реализация Программы осуществляется по следующим направлениям:

1. Обеспечение занятости за счет развития инфраструктуры и жилищно-коммунального хозяйства.

2. Создание рабочих мест через развитие предпринимательства и развитие опорных сел.

3. Содействие в трудоустройстве через обучение и переселение в рамках потребностей работодателя.

Согласно первому направлению, население может получить работу при капитальном, среднем и текущем ремонте объектов ЖКХ, социально-культурных объектов, инженерно-транспортной инфраструктуры, строительстве фельдшерско-акушерских пунктов, врачебных амбулаторий на селе, благоустройстве в сельской местности. Трудоустройство производится по направлениям Центров занятости граждан. Получить подобную помощь могут граждане из числа самостоятельно занятого, безработного и малообеспеченного населения: не менее 30% – при строительстве, не менее 50% – при текущем и капитальном ремонте, благоустройстве.

Второе направление рассчитано на стимулирование предпринимательства и повышение экономической активности через организацию или расширение собственного дела, комплексное развитие опорных сел. Принять в нем участие могут граждане из числа самостоятельно занятого, безработного и малообеспеченного населения, желающие организовать собственное дело в селах со средним и высоким потенциалом развития. Участники этой программы могут рассчитывать на консультативную, образовательную, юридическую и финансовую помощь с нашей стороны. На-

пример, их бесплатно обучают основам предпринимательства, помогают составить бизнес-план, оказывают сервисные услуги по сопровождению проекта в течение первого года реализации, содействуют в приобретении технологического оборудования и инженерно-коммуникационной инфраструктуры. Самое главное – предоставляются микрокредиты на поддержку предпринимательства на селе.

Третье направление нацелено на содействие в трудоустройстве и повышение территориальной мобильности трудовых ресурсов в рамках потребности работодателя. Участники программы могут получить консультации по вопросам обучения и трудоустройства, пройти бесплатные курсы профессиональной подготовки и переподготовки с выплатой материальной помощи, найти подходящие вакансии и содействие в трудоустройстве, в том числе на социальные рабочие места и молодежную практику. Получить профессию в рамках этого направления могут граждане, не имеющие ее, либо лица с не востребованной на рынке труда специальностью. Продолжительность проф- обучения – до 12 месяцев. Переподготовка проводится для лиц, желающих получить новую специальность, если им не может быть предложена подходящая работа по имеющейся профессии. Срок переподготовки – до шести месяцев. Кроме того, в рамках третьего направления Центры занятости населения оказывают содействие в трудоустройстве на текущие вакансии, социальные рабочие места и молодежную практику.

По оценке президента РК, эта программа за годы реализации хорошо себя показала. С 2011 по 2014 годы в стране было трудоустроено 260 000 человек, переобучено 120 000. В целом, с 2011 года в рамках реализации «ДКЗ-2020» активными мерами содействия занятости были охвачены 461 тыс. человек из категории малообеспеченных, безработных и самостоятельно занятых. Это положительно сказалось на уровне безработицы, который по итогам 3 квартала 2014 года составил 5%, и снизился по сравнению с 2010 годом на 0,8% [7].

В рамках программы «Нұрлы жол» по поручению Главы государства во всех регионах будут приниматься комплексные планы занятости населения с учетом актуализации программы «Дорожная карта занятости 2020» в условиях экономики особого периода.

Что касается Костанайской области, то за 2013 -2014 годы на реализацию первого направления «Дорожной карты занятости-2020» было выделено 2,8 млрд тенге, реализован 21 проект.

В рамках второго направления программы ежегодно акиматом области определяется уполномоченная региональная организация, осуществляющая микрокредитование. В 2011-2012 годы это было АО «СПК «Тобол», с 2013 года – КФ АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства». В 2014 году кредитование осуществлялось в соответствии с Картами развития предпринимательства, разрабатываемыми акимами сельских округов совместно с бизнесменами и представителями кредитных товариществ, населением. Главная цель в этом направлении – обеспечить рост занятости в селах с высоким и средним потенциалом социально-экономического развития.

По третьему направлению социальные рабочие места организуются работодателями на договорной основе с местным исполнительным органом. Трудоустройство производится на срок до 12 месяцев, при этом часть затрат работодателя на оплату труда компенсируется государством. Следует отметить, что впервые социальные рабочие места были организованы именно в Костанайской области. Первая их презентация прошла в ТОО «Казогнеупор» в Рудном, на которой присутствовал Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев. Впоследствии этот опыт переняли другие области, а Закон «О занятости населения» был дополнен новой статьей 18-1 «Социальное рабочее место». Для молодых специалистов, не имеющих стаж работы по специальности, возможность получить необходимый профессиональный опыт предоставляет молодежная практика. Максимальный период ее прохождения длится до шести месяцев, оплата труда производится полностью из бюджетных средств в размере 18 МРП с учетом налогов и социальных отчислений. Повышение мобильности трудовых ресурсов проводится за счет содействия добровольному переселению граждан и оралманов из регионов с низким экономическим потенциалом в населенные пункты с высоким потенциалом и центры экономического роста. Переезд возможен внутри одного района, области либо из одной области в другую. Участникам этого направления предоставляется служебное жилье, субсидии на переезд, профессиональное обучение и содействие в трудоустройстве на новом месте жительства.

В 2014 году финансирование Дорожной карты занятости в Костанайской области составляло 4,8 млрд тенге. Всего по области на реализацию программы занятости в 2015 году из бюджетов разных уровней планируется выделение около 1 млрд тенге. В 2014 году в центры занятости обратилось более 13 тыс. человек против 5,2 тыс. в 2013 году [8].

В Костанайской области с реализацией дорожной картой занятости связывают рост количества экономически активного населения на 7,8 тыс. человек (до 529,5 тыс.). В структуре занятого населения на 8,8 тыс. человек возросло число наемных работников (до 315,6 тыс. человек). Уровень безработицы по итогам третьего квартала 2014 года снизился на 0,2% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года и составил 5%, что находится на уровне республиканского показателя.

Важно отметить, что «Дорожная карта занятости-2020» является программой, доступной для всего населения области. Принять в ней участие может каждый желающий, для этого нужно лишь обратиться в Центры занятости по месту жительства.

Все вышеизложенное дает четкое представление о системе и структуре государственного управления занятостью населения. Государственные программы созданы для эффективной политики государства, касающихся вопросов благосостояния и обеспечения занятости населения в целом в республике и на уровне регионов.

Таким образом, занятость населения является одним из социальных приоритетов деятельности нашего государства. Обеспечение граждан возможностью трудоустройства – основа социальной защиты населения, важный способ развития потенциала человеческих ресурсов и, в конечном счете, главнейшее условие повышения качества жизни казахстанцев и усиления экономики.

Литература:

1. Закон РК «О занятости населения (с изменениями и дополнениями по состоянию на 13.01.2014 г).
- 2 Конституция республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 02.02.2011 г.)
- 3 Послание Главы государства народу Казахстана «Нурлы жол – путь в будущее». Астана, 11 ноября 2014 года.
- 4 Интернет-ресурс Комитета статистики МНЭ РК.
- 5 Бейсенов С.Д., Мухамбетов Т.И. Рынок и проблемы занятости в Республике Казахстан. Алматы: Гылым.1993.- 160с.
- 6 Программа Дорожная карта занятости 2020 (Постановлением Правительства Республики Казахстан от 31 декабря 2013 года № 1548 внесены изменения и дополнения).
- 7 <http://strategy2050.kz/>
- 8 Интернет-ресурс ГУ «Управление координации занятости и социальных программ акимата Костанайской области».

УДК 338.43:338.48:331.5

АГРОТУРИЗМ КАК АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ФОРМА ЗАНЯТОСТИ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ

Кужукеева К.М. – магистр экономики, ст. преподаватель, Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

В статье обосновывается необходимость развития несельскохозяйственных видов деятельности на селе. Рассматривается агротуризм как новая и перспективная форма занятости сельского населения в Казахстане. Изучен зарубежный опыт организации агротуризма и приводятся направления его использования в республике.

Ключевые слова: агротуризм, сельский туризм, сельские территории, альтернативная деятельность.

В современных условиях усиления влияния процессов глобализации на экономику Республики Казахстан сельскому хозяйству отводится особая роль как источнику продовольственной безопасности страны. Отличие сельскохозяйственного производства от других отраслей и его специфика состоят в том, что сельское хозяйство - это не только сфера производства, но и сфера жизни большой массы населения страны. Почти половина населения Казахстана проживает в сельской местности (44,9%).

Ситуация на рынке труда свидетельствует о том, что в сфере сельскохозяйственной занятости негативные процессы протекают более интенсивно, чем в среднем по экономике. Согласно официальной статистике за 2014 год, среднемесячная заработная плата у работников занятых в сельском хозяйстве составляет 58,9 тыс тенге, при общей по стране 154,5 тыс тенге. Доля населения в сельской местности, имеющего доходы ниже прожиточного минимума, превышает долю населения, имеющего низкие доходы в городской местности, в 3,8 раза и составила 5,0% (385,6 тыс чел.). Спецификой Казахстана и большинства его региональных рынков труда является очень высокий уровень самозанятости, который маскирует скрытую безработицу, преимущественно сельского населения. Самозанятость преобладает в сельских территориях: из 2,6 млн. чел. Самозанятых, 56% проживают в сельской местности. Сельская самозанятость сформировалась после исчезновения сельхозпредприятий в первой половине 1990-х гг. и является для многих сельских трудоспособных жителей способом выживания, а не развития [1].

Мировая практика показывает, что сельскохозяйственная занятость будет сокращаться и далее, ввиду перехода на новый технологический уклад, и только рост несельскохозяйственного сектора позволит снизить безработицу, диверсифицировать источники дохода в сельской местности, способствуя росту благосостояния сельских жителей и сохранению сельских населенных пунктов [2]. Сельскохозяйственный труд из-за тяжелых условий является непривлекательным для молодежи и не может конкурировать с трудом в других сферах экономики. Одним из наиболее перспективных направлений альтернативных форм занятости в несельскохозяйственной сфере сельской местности является агротуризм. Развитие агротуризма в Казахстане с ее огромным природным и культурным потенциалом не только будет способствовать снижению напряженности на сельском рынке труда, но и принесет значительные экономические выгоды как самим сельчанам, так и государству.

Как показывает мировой опыт, в условиях кризиса, происходит переориентация экономической политики. «Поддержку должны получить те отрасли, которые создают наибольший мультипликативный эффект на рост экономики и занятости» [3]. Мультипликативно, аграрный (сельский) туризм, особенно в условиях реализации целевых программ развития, оказывает позитивное влияние на сохранение и развитие сельских территорий, рациональное использование их ресурсного потенциала, стимулирует развитие личных подсобных хозяйств, расширяя спрос на экологически чистые, натуральные продукты питания, а также обустройство сельских территорий, сельское строительство, народные промыслы, культуру и самобытность, то есть, в целом на решение социально-экономических проблем сельских территорий, прежде всего проблем занятости населения сельской местности. Всё это в конечном итоге влияет на уровень конкурентоспособности сельских территорий, проявляющейся в повышении уровня благосостояния жителей.

Главным преимуществом туризма является возможность создания большего числа рабочих мест. По оценкам специалистов на создание одного рабочего места обходится в десять раз дешевле, чем в промышленности. При этом, особую роль отводится на развитие инфраструктуры для туризма. Взятый курс на совершенствование дорожной инфраструктуры и предстоящее проведение в Астане Всемирной выставки «ЭКСПО - 2017» будет способствовать к росту въездного и внутреннего туризма в Казахстане. К примеру, строительство нового терминала и реконструкция взлетно-посадочной полосы аэропорта в Астане позволит увеличить пропускную способность к 2017г. до 7,1 млн пассажиров в год.

За рубежом, агротуризм представляет собой широкое и развивающееся направление в индустрии туризма, которое позволила переводить трудовые ресурсы сельской местности в альтернативный сектор производства услуг и создавать рабочие места. Впервые этот вид туризма появился еще в начале XIX века, но активно развиваться стал только во второй половине XX века. Так, в 1955 году во Франции была создана ассоциация "Agriculture et Tourisme", а в 1965 году начинает свою деятельность Национальная Ассоциация Сельского Хозяйства и Туризма в Италии ("Agriturismo"). Сейчас во многих европейских странах существуют ассоциации агротуризма, которые поддерживаются государством в части льготного налогообложения. В странах, по некоторым оценкам, агротуризм приносит 10% - 20% от общего дохода туристической индустрии, причем такой отдых в Европе предпочитают около 35% населения. Можно сказать, что возросший интерес туристов к сельской местности связан с изменением условий существования современного человека. Из-за жизни в больших городах ухудшается здоровье, возникает необходимость в его восстановлении.

Исследуя процесс реализации концепции сельского туризма в разных странах, эксперты отмечают разнообразие туристического продукта и выделяют следующие эффективные модели (таблица 1).

Таблица 1 – Особенности развития агротуризма зарубежом

Страна	Особенности агротуризма
Германия	Устойчивое развитие сельских территорий, курируется Министерством сельского хозяйства
Италия, Франция	Форма малого бизнеса на селе, связанное с состоянием окружающей среды
Греция, Испания, Кипр	Главный сектор экономики, переориентация туристических потоков с прибрежных курортных зон
Великобритания, США, Канада, Австралия, Новая Зеландия	Система B&B («Bed and Breakfast», ночлег и завтрак) обеспечение дешевых средств размещения.
Болгария, Венгрия, Польша, страны Балтики	Устойчивое развитие сельских территорий, Форма малого бизнеса на селе, связанное с состоянием окружающей среды

В ближнем зарубежье, активно агротуризм также начал развиваться благодаря поддержке государства. Первым шагом развития агротуризма в Беларуси сопутствовала весьма лояльная

политика государства: президентский указ, освобождавший основателей агроусадб от налогов, постановление Совмина, льготные кредиты «Белагропромбанка». Агроусадьбы Беларуси предоставляют качественные услуги, касающиеся условий проживания, питания, экскурсионного обслуживания. Классической моделью агротуризма представляется деревенский отдых для горожан, организованный фермерами и членами их семей. Туризм для этих людей – источник дополнительного дохода без отвлечения от основной работы в крестьянском хозяйстве [4]. По данным Министерства по налогам и сборам за прошедший год в Беларуси зарегистрировано более 2267 агроусадб. Большую часть агротуристами являются жители Беларуси – 86%, оставшиеся 14% – это россияне, поляки, литовцы и украинцы.

В Казахстане необходимо учитывать местную специфику развития сельского хозяйства. В Европе поддержка агротуризма во многом объясняется перепроизводством сельскохозяйственной продукции, в Казахстане же подобная ситуация отсутствует. Поэтому для нашей страны более логичным представляется подход, в рамках которого будет сочетаться развитие как агротуризма, так и самого агропромышленного комплекса.

Сложность проблемы становления аграрного туризма в Казахстане, препятствия, сдерживающие этот процесс: отсутствие сколь-нибудь существенной государственной поддержки; недостаточная популяризация аграрного туризма и малый объём инвестиций в сельскую инфраструктуру со стороны государственных органов власти, без которой трудно создать необходимую туристскую инфраструктуру (такая задача посильна только крупному бизнесу, который пока не торопится направлять инвестиции в сельский туризм); отсутствие законодательного определения статуса сельских туристических хозяйств и структур. В этой связи мы считаем целесообразным придать им статус малых форм сельскохозяйственных предприятий с тем, чтобы паритетно распространить на них все виды поддержки также, как на субъекты малого агробизнеса в рамках реализуемых Госпрограмм развития АПК Республики Казахстан [6].

Эффективность сельского туризма во многом зависит от искусства предпринимателя и специалистов потребительских обществ позиционировать свой туристический продукт, от его знаний и умений в вопросах организации сельского хозяйства, а также экономической образованности и информированности. Исходя из этого, кооперативные учебные заведения (колледжи в областных центрах, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза) могут создать сети специализированных консультационных структур для организации сотрудничества с субъектами сельского туризма в соответствии с «Концепцией основных направлений развития сельской потребительской кооперации Республики Казахстан на 2008-2012 годы» [6].

Подытоживая вышеизложенное можно отметить, что позитивные последствия развития агротуризма в регионах Казахстана заключается в следующем: увеличение числа рабочих мест и времени занятости сельского населения; формирование рынка сбыта сельскохозяйственной и сувенирной продукции населения, кооперативов, предприятий АПК на селе; повышение уровня доходности местного населения; рост налоговых отчислений; формирование на территории точек экономического роста; кооперация хозяйств и формирование сетевой региональной туристской структуры; формирование нового имиджа и рост инвестиционной привлекательности региона.

Для принятия государственных программ в этой сфере, в первую очередь, необходимо дать четкое юридическое определение агротуризму. Это направление туристической отрасли никак не закреплено в правовом поле, что затрудняет его поддержку и развитие. В концепции развития туристической отрасли РК до 2020 года от 19.05.2014 г., агротуризм упоминается в разделе «другие части Казахстана», и носит сугубо рекомендательный характер для местных исполнительных органов по туризму. На наш взгляд, становление агротуризма как части национальной экономики будет затруднено без принятия отдельного программного документа на республиканском уровне. Основная цель принятия концепции по развитию аграрного туризма – это создание современного высокоэффективного конкурентоспособного и доходного агротуристического сектора на основе использования всех ресурсов сельской местности при условии их сохранения, сбережения и воспроизводства. При этом произойдет диверсификация сельской экономики, повысится занятость населения, будет сохранено природное, историческое и этнокультурное разнообразие региона, повысится инвестиционная привлекательность сельских территорий и муниципальных образований и т.д. Концепция должна включать мероприятия по следующим направлениям: нормативно-правовое обеспечение организации сельского туризма и совершенствование механизма его финансирования. Реализация концепции возможна при соблюдении принципов адекватности предпринимаемых мер специфике и особенностям, присущим сельскому туризму на соответствующей территории комплексности подхода к среде обитания человека в сфере сельского туризма.

Немаловажно, что экономическая выгода для сельских районов от развития агротуризма заключается и в возможности использования в туристском бизнесе людей старше трудоспособного возраста, которые в структуре сельского населения составляют 31% [5]. В агротуризме, в первую очередь должны быть заинтересованы мелкие хозяйства, поскольку услуга в структуре затрат имеет более высокую долю добавленной стоимости. Для населения, которые представляют собой трудовые

ресурсы, нужно проводить обучающие семинары, мастер классы, наладить выпуск методических пособий, разработать типовые бизнес-планы. Реализацию этих мер в каждом регионе может взять на себя фонд развития предпринимательства «Даму». Необходим ресурсно-информационный центр, включающую в себя базу по предложению агроусадеб, гостевых домов для посещения с полным спектром предлагаемых услуг. По примеру развитых стран, в дальнейшем потребуются создание ассоциации, которая позволит заниматься просветительской деятельностью, сотрудничать с представителями органов власти по привлечению инвестиций в инфраструктуру сельского туризма, представителями СМИ, деловых кругов, фермерами и заинтересованными лицами с целью продвижения туристического бренда, популяризации агротуризма, как основы формирования принципов устойчивого развития сельских территорий.

Таким образом, в современных экономических условиях, когда качество жизни сельского населения остается крайне низким, а значительная часть сельских территорий продолжает деградировать, возрастает значение диверсификации сельской экономики. Задача агротуризма - дать импульс развитию отдельных сельских поселений, повышению уровня доходов их жителей, пресечению миграционного потока из села в город за счет создания дополнительных рабочих мест, снижения социальной напряженности на селе путем организации нового специфического сектора местной экономики.

Литература:

1. Социально-экономическое развитие РК. 2014 [Электронный ресурс]. URL <http://stat.gov.kz>
2. Зыкова Н.В. Оценка стратегии диверсификации в развитии сельских территорий // Современные научные исследования и инновации. 2014. № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2014/12/41800> (дата обращения: 23.12.2014).
3. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 11 ноября 2014 г. [Электронный ресурс]:URL:<http://akorda.kz>.
4. Агротуризм: опыт, проблемы, рекомендации /В.И. Бельский и др.]. - Минск: Ин-т экономики НАН Беларуси, 2008. - 123 с.: ил.
5. Борбасова З., Улаков С. Социально-экономическая роль и перспективы развития агротуризма в Казахстане// материалы международной конференции «Экотуризм в Казахстане» Караганда 2010 http://www.guide.kz/files/ecotourism_conference_2010_info_package.pdf

УДК 65

ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СТАНДАРТА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (IAS) 40 «ИНВЕСТИЦИОННОЕ ИМУЩЕСТВО»

Ладащенко Е.И. - к.э.н., старший преподаватель Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В статье рассмотрен порядок признания, оценки и раскрытия информации по инвестиционной собственности, которая предназначена для получения прибыли от сдачи ее в аренду или с целью увеличения стоимости капитала, или по обеим причинам. Уточнен подход к ее классификации и практическому применению.

Ключевые слова: основные средства, инвестиционное имущество, обесценивание активов.

Компании в процессе осуществления хозяйственной деятельности постоянно самостоятельно создают, приобретают у третьих лиц или отчуждают в пользу третьих лиц разнообразное имущество, которое имеет материальное выражение и может быть классифицировано по различным основаниям.

Для классификации имущества можно выделить следующие классификационные признаки: объект классификации; правовое основание пользования имуществом и целевое назначение (табл. 1)

Таблица 1 - Классификационные признаки имущества

Имущество	Признаки		
	Объект классификации	Правовое основание пользования	Целевое назначение
Основные средства	Материальные объекты, имеющие срок полезной службы более одного года	Собственность	Для производства и (или) поставки товаров, работ, услуг, для административных целей

Запасы	Материальные активы	Собственность	Использование в производственном процессе, продажа в ходе обычной операционной деятельности
Инвестиционное имущество	Земельные участки, здания, части зданий	Собственность, финансовая аренда	Передача в аренду и (или) получение дохода от повышения стоимости
Нематериальные активы	Неденежный актив, не имеющий материальной формы	Собственность	Производство и (или) поставка товаров, работ, услуг, для административных целей

Учитывая, что в настоящее время широкое распространение получила деятельность организаций, связанная с приобретением или созданием объектов недвижимости с целью их последующей передачи в операционную аренду, считаем необходимым рассмотреть актуальные вопросы, связанные с отражением операций с инвестиционной собственностью в финансовой отчетности компании в соответствии с МСФО (IAS) 40 «Инвестиционное имущество».

Инвестиционное имущество – недвижимость (земля или здание, либо часть здания, либо и то и другое), находящаяся во владении (собственника или арендатора по договору финансовой аренды) с целью получения арендных платежей или прироста стоимости капитала, или того и другого, но:

а) не для использования в производстве или поставке товаров, оказании услуг, в административных целях; а также

б) не для продажи в ходе обычной хозяйственной деятельности[1, с. 253].

Недвижимость, занимаемая владельцем, – недвижимость, находящаяся во владении (собственника или арендатора по договору финансовой аренды) предназначенная для использования в производстве или поставке товаров, оказании услуг или в административных целях.

Данное имущество должно отражаться в отчетности в соответствии МСФО (IAS) 16 «Основные средства».

Справедливая стоимость – стоимость актива, указанная в сделке между хорошо осведомленными сторонами, которые имеют намерение совершить эту сделку и независимы друг от друга.

Балансовая стоимость – стоимость, по которой актив признается в бухгалтерском балансе.

Приведем принципы отражения в учете рассматриваемых видов материальных активов (табл.2)

Таблица 2 - Способы учета имущества

Имущество	Отражение в финансовой отчетности
Основные средства	Отражаются по балансовой стоимости или по переоцененной стоимости за вычетом начисленной впоследствии амортизации и убытков от обесценения
Запасы	Оцениваются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой цены реализации (возможная продажная цена за вычетом затрат на доработку и реализацию)
Инвестиционное имущество	Отражается по балансовой стоимости или по переоцененной стоимости за вычетом начисленной впоследствии амортизации и убытков от обесценения
Нематериальные активы	Отражается по балансовой стоимости или по справедливой стоимости

Порядок учета основных средств по переоцененной стоимости нельзя отождествлять с учетом инвестиционного имущества по справедливой стоимости. Принципиальное различие заключается в том, что при учете основных средств по переоцененной стоимости, превышение балансовой стоимости актива над справедливой стоимостью является приростом стоимости имущества по переоценке и не относится на финансовый результат (не отражается в отчете о прибылях и убытках). Согласно способу учета инвестиционного имущества по справедливой стоимости все изменения справедливой стоимости находят отражение в отчете о прибылях и убытках. При этом к объектам инвестиционного имущества, учет которых ведется по справедливой стоимости, как следует из самого МСФО 40, положения МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов» не применяются, хотя в МСФО (IAS) 36 данный аспект не указывается. Выбор способа учета (по балансовой или справедливой стоимости) осуществляется компанией самостоятельно и на добровольной основе. Данное решение должно найти отражение в учетной политике компании. Компания обязана применять выбранный способ учета по отношению ко всем имеющимся у нее объектам инвестиционного имущества. Изменение выбранного способа учета должно быть убедительно обосновано. Его изменение возможно только в том случае, если это приведет к более экономически обоснованному формированию отчетности.

Далее приведем примеры объектов, которые подлежат включению в состав инвестиционной стоимости согласно МСФО (IAS) 40 (табл. 3).

Таблица 3 - Целевое назначение объектов инвестиционного имущества

Имущество	Целевое назначение
Земельный участок	Приобретение для получения экономических выгод от повышения его стоимости в долгосрочной перспективе, а не в краткосрочной в ходе обычной хозяйственной деятельности. Целевое назначение земли пока не определено.
Здание (часть здания)	<p>В настоящее время не занятое (вообще или арендаторами), но находится в распоряжении с целью передачи в операционную аренду.</p> <p>Находится (как уже имеющееся инвестиционное имущество) в стадии ремонта или реконструкции для последующего использования также в качестве объекта инвестиций в недвижимость.</p> <p>Находится в собственности отчитывающейся компании или ее распоряжении по договору финансовой аренды и предоставленное в аренду по одному или нескольким договорам операционной аренды.</p> <p>Если части объекта нельзя реализовать по отдельности, объект считается инвестицией в недвижимость только тогда, когда значительная часть этого объекта не предназначена для производства или поставки товаров, оказания услуг или для административных целей.</p>

Часто на практике встречаются ситуации, когда приходится сталкиваться с трудностями при проведении классификации активов. Например, если одна составная часть объекта используется в производственном процессе компании или в целях управления хозяйственной деятельностью, а другая передается в операционную аренду третьим лицам, необходимо рассмотреть потенциальную возможность реализации каждой из составных частей независимо друг от друга. Если подобная возможность есть, то компания обязана учитывать указанные части объекта по отдельности. В случае отсутствия указанной возможности объект в целом должен признаваться инвестиционным имуществом только в том случае, если незначительная часть объекта используется в производственном процессе компании или в целях управления хозяйственной деятельностью.

Одновременно с предоставлением имущества в аренду арендодатель может оказывать арендатору услуги по охране, текущей эксплуатации здания и прочие аналогичные услуги, которые по отношению к аренде носят сопутствующий характер. В этом случае имущество является инвестиционным при условии, что стоимость предоставляемых услуг составляет незначительную часть сделки. Если же стоимость указанных услуг составляет значительную (существенную) часть сделки, то имущество является собственностью, занимаемой владельцем.

Существенные трудности вызывает классификация активов, которые передаются в операционную аренду третьим лицам, и при этом арендатор заключает со сторонней компанией договор на управление указанным имуществом. При этом арендодатель может ограничиться ролью инвестора или же передать только часть функций по управлению имуществом и продолжать нести риск изменения денежных потоков, связанных с указанным активом.

Осуществление классификации актива как инвестиционное имущество требует профессионального суждения в следующих ситуациях.

1. Формирование положений учетной политики компании, в которой должны быть раскрыты механизмы, позволяющие провести такую классификацию. Например, алгоритм решений, при помощи которого компания определяет, следует ли ей применять МСФО (IAS) 40. Здесь же должен быть раскрыт принцип существенности (например, если определен предельный относительный размер выручки от оказания сопутствующих услуг, позволяющий считать актив инвестиционным имуществом).

2. Непосредственная проверка соответствия объекта требованиям, предъявляемым к инвестиционному имуществу.

Инвестиционное имущество должно быть признано в качестве актива в случае, если на момент первоначального признания актива существует вероятность поступления в компанию будущих экономических выгод, связанных с использованием указанного имущества и стоимость имущества может быть надежно измерена и достоверно оценена.

Компания может получить будущие экономические выгоды от владения инвестиционным имуществом только при переходе к ней всех рисков и преимуществ, связанных с владением данным активом.

Стоимость имущества же, как правило, оценить достаточно легко. Она может быть определена, например, на основании условий договора купли-продажи.

Инвестиционное имущество первоначально учитывается по фактической себестоимости, которая включает непосредственно стоимость приобретения, а также прочие прямые затраты,

связанные с приобретением актива. При строительстве имущества хозяйственным способом его первоначальная стоимость включает все произведенные затраты на дату завершения строительства. Затраты по вводу инвестиционного актива в эксплуатацию (за исключением случаев, когда указанные затраты необходимы для приведения актива в рабочее состояние), первоначальные убытки до выхода на планируемый уровень сдачи объектов в аренду, величина сверхнормативного потребления материальных и трудовых ресурсов при строительстве хозяйственным способом включению в себестоимость объекта инвестиционной собственности не подлежат. Если рассматриваемые объекты приобретаются на условиях отсрочки платежа и при этом период отсрочки превышает срок обычных условий кредитования, то себестоимость определяется как стоимость покупки. Разница между указанной ценой и суммарными выплатами является расходами на выплату процентов и в качестве расходов периода подлежит включению в отчет о прибылях и убытках.

Для последующей оценки инвестиционного имущества компания, в соответствии с учетной политикой выбирает, один из двух возможных вариантов учета:

по первоначальной стоимости приобретения (затратная модель учета);

по справедливой стоимости (модель учета по справедливой стоимости). [2, с. 1].

При учете по первоначальной стоимости приобретения компания осуществляет учет актива по балансовой стоимости за вычетом убытков от обесценения. При этом балансовая стоимость определяется как себестоимость приобретения за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения актива. Убыток от обесценения представляет собой превышение балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью.

Компания, выбравшая данный вариант учета, обязана раскрывать информацию о справедливой стоимости актива в примечании к финансовой отчетности. После первоначального признания компания отражает объекты инвестиционного имущества по справедливой стоимости. При этом предполагается, что всегда существует возможность достоверно определить справедливую стоимость имущества. Если такая возможность в момент приобретения имущества отсутствует, то актив необходимо учитывать по первоначальной стоимости приобретения согласно МСФО (IAS) 16. Балансовая стоимость приравнивается к нулю. Компании следует и далее применять положения МСФО (IAS) 16, вплоть до выбытия инвестиции в недвижимость. В этом случае все прочие объекты инвестиционного имущества должны отражаться в учете по справедливой стоимости. Прибыль или убыток от изменения справедливой стоимости инвестиционного имущества относится на чистую прибыль или убыток текущего периода, т.е. того отчетного периода, в котором они возникли.

Справедливая стоимость инвестиционного имущества, как правило, может быть всегда достоверно определена. Однако существуют редкие случаи, когда эта процедура вызывает затруднения. Например, на момент первоначального признания инвестиционного имущества отсутствует информация о сопоставимых сделках с аналогичным имуществом и альтернативная оценка справедливой стоимости, полученная иным образом. В этом случае, как было упомянуто выше, компания согласно МСФО (IAS) 40 должна учитывать инвестиционный актив по первоначальной стоимости вплоть до его выбытия. При этом все остальные объекты инвестиционного имущества отражаются по справедливой стоимости. Данные объекты должны учитываться по справедливой стоимости вплоть до их выбытия (реализации, переводы), даже при сокращении количества сопоставимых сделок и отсутствии доступной информации о рыночных ценах.

Таким образом, считаем необходимым рассмотрение объектов имущества на предмет их верной классификации и как следствие правильного отражения в учете и финансовой отчетности компании. Поскольку в итоге формирование финансовой отчетности юридического лица в соответствии с МСФО является серьезным конкурентным преимуществом при оценке платежеспособности предприятия и его инвестиционной привлекательности и позволяет предоставлять пользователям объективную и полную информацию относительно результатов финансовой деятельности за отчетный период. Вопрос отражения актива как инвестиционного имущества, являясь весьма объемным и важным как для отдельного физического или юридического лица, так и для республики в целом, не ограничивается проблемами, освещенными в данной статье.

Литература:

1. Международные стандарты финансовой отчетности. - Алматы: ИД «БИКО», 2013 – С.253.
2. Грязева В.В. Инвестиционная недвижимость в МСФО-отчетности// Методический журнал МСФО и МСА в кредитной организации -2011.-№6 [Электронный ресурс]. URL:<http://gaap.ru/articles/Investicionnaya-nedvizhimost-v-MSFO-otchetnosti/>

УДК:339.52(574)

ҚР ДСҰ-НА КІРУ САЯСАТЫНЫҢ ҚАЛЫПТАСУЫ: МӘСЕЛЕЛЕР, ТӘЖІРИБЕ ЖӘНЕ БОЛАШАҒЫ

Лесова А.М. - қаржы 3 курс студенті, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Сартанова Н.Т. - э.ғ.к., доцент, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті

Бұл мақалада Қазақстанның Дүниежүзілік Сауда Ұйымына (ДСҰ) кіру саясатының қалыптасуы, мәселелері, тәжірибесі мен болашағы қарастырылған. Ресей Федерациясы мен Қырғыз Республикасы елдерінің ДСҰ кіру тәжірибесі зерттелді. Қазақстанның ДСҰ кіру болашағының жағымды және жағымсыз жақтары анықталды.

Негізгі ұғымдар: дүниежүзілік Сауда Ұйымы, ДСҰ-на кіру тәжірибесі, ДСҰ себеттері, міндеттемелер.

Бүгінгі таңда Қазақстан Республикасының ДСҰ-на интеграция мәселесі байқалып отыр. Қазақстан Дүниежүзілік Сауда Ұйымына кіру туралы өтінішті 1996 ж. 1 қаңтарда берді. Біздің еліміз ДСҰ мүшесі болуға 18 жыл дайындалып жатыр, бірақ бұл процесс әлі де созылып жатыр. 1995 ж. 1 қаңтар айында құрылған Дүниежүзілік Сауда Ұйымы- халықаралық ұйым. Оның мақсаты әлемдік сауданың либерализациясы, тіпті барлық экономикалық қатынастардағы кедергілерді алып тастау, сауда-саяси қатынастарды реттеу, мүше елдердің экономикалық өсуіне жәрдемдесу болып табылады. Сонымен қатар ДСҰ әлемнің көптеген елдер қол қойған, мүше елдердің парламенттерімен бекітілген ережелер, қағидаттар(принцип) мен келісімдердің орындалуын қадағалайды.

ДСҰ-на кіру үшін Қазақстанға өзіне белгілі міндеттемелерді алуға қажет болады. Алдымен, елдің Ұйымға қандай мәртебемен кіретінін анықтау керек, өйткені ДСҰ қоятын талаптар мен оларды орындау мерзімі кіруші елдің мәртебесіне байланысты болады. ДСҰ-на кіру тәжірибесінде жаңа елдер үшін екі мәртебе қалыптасты: дамушы елдің мәртебесі және ауыспалы кезең режимі. Көптеген мемлекеттер, солардың ішінде Ресей, Қытай, Қазақстан және постсоциализмнің басқа елдері ДСҰ-на кіргенде дамушы елдің мәртебесін алуды аса пайдалы деп санайды. Бұл мәртебе ДСҰ кейбір ұстанымдарын орындауына байланысты ерекшеліктер көлемін анықтауға құқық береді. ерекшеліктер(исключения) келесідей болуы мүмкін: белгілі міндеттемелерді орындауға елімізге көбірек уақыт беріледі және төлем балансы мақсаттары үшін импортқа шектеулерді, тарифтік концессиялардың тоқтауларын(задержки тарифных концессий) ұзақ уақытқа сақтауға болады. Сонымен қатар жаңа сала пайда болған жағдайда немесе бар саланы кеңейту жағдайында тарифтік шегінімдерде де ерекшеліктер болуы мүмкін.

Қазақстан дамушы елдің мәртебесімен ДСҰ-на кіргенде осындай мемлекеттердің міндеттемелеріне ұқсас тариф пен сауда бойынша арнайы режим алады. Бұл жағдайда бізге келесі талаптар қойылады:

- орташа өлшемді 12,3% дейінгі мөлшерлемеге жеткен кезде импорттық кедендік тарифті орташа шамамен 20%-ға төмендету және 10 жыл бойы бұл төмендетулерді(снижение) жыл сайын тең пропорцияларда орындау;

- ауылшаруашылық өнімдерге импорттық кедендік тарифті орташа шамамен 24%-ға төмендету және бұл төмендетулерді 10 жыл бойы жыл сайын тең пропорцияларда орындау;

- кедендік тарифтің 15%-дан жоғары емес максималды мөлшерлемесін орнату [1].

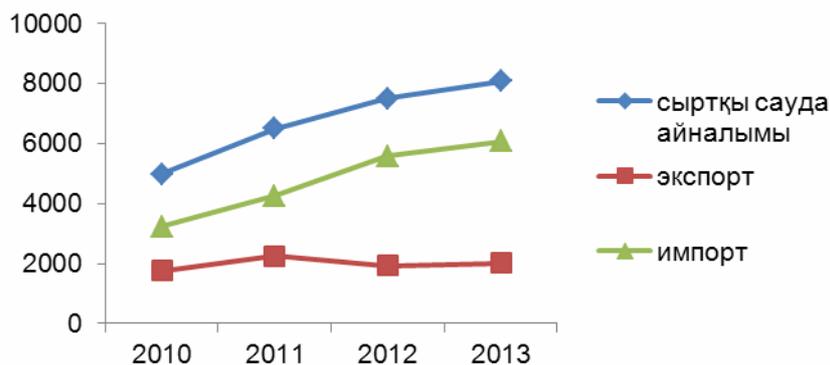
ДСҰ мүше елдерінің барлығында экономикалық жағдайы табысты дамып жатқан жоқ туралы айта кету керек. Қазақстанның ДСҰ-на кіруі ДСҰ мүше елдерінің өнімдерімен біздің нарығымызды толтыруға мүмкіндік береді.

ДСҰ бізге қойған шарттарын ескере отырып, егер Қазақстан бұл ұйымның мүшесі болса, мемлекет экономикамыздың салаларының көп бөлігіне «көмектесе алмайды», субсидия бөле алмайды. Бұл осымен, отандық өндірушілердің бәсекегеабилеттілігінің төмендеуіне алып келеді. Еліміздің нарығында ДСҰ басқа мүше елдерінің тауарлар, қызметтер, өнімдер көлемі көбейіп, олар біртіндеп отандық тауарлардан басым болады.

ДСҰ-на кірудің салдарларын анықтау үшін жақын көрші елдердің бұрыннан ДСҰ мүшесі болған Қырғыз Республикасы және ДСҰ мүшелігіне 3 жыл болған Ресей Федерациясы кіруіне талдау жасайық. Мысалы, Қырғыз Республикасы ДСҰ 1998ж. 20 желтоқсан айында енген, бірақ қазір бұл елдің экономикасы нашарлануды басынан өткізуде.

Қырғызстанның үшінші елдермен сауда көлемі 1999ж. 10,6%-ға, 2000ж. 5,9%-ға төмендеді. Қырғыз Республикасы ұлттық статистикалық комитетінің деректері бойынша ел өндірісінің өнім көлемі 2004ж. салыстырғанда 2003ж. бірінші жартыжылдығында 9% -ға төмендеді. 2005ж. басында 203

өндірістік кәсіпорындар толығымен тұрып қалды немесе олардың жалпы санынан 33% құрады. Құрылысқа бағытталған инвестиция көлемі 17,8%-ға төмендеді (сурет 1) [2].



Сурет 1. Қырғыз Республикасының 2010-2013ж.ж. сыртқы сауда айналымы, млн долл

Дүниежүзілік банктің деректері бойынша отандық ойыншыларға қарағанда шетел ойыншыларының пайдасы 10 есе көп болады. Дүниежүзілік банктің сарапшылары «тікелей шетел инвестициялар ресейліктердің жеке меншігіндегі компаниялардың өндірісінің құлдырауына алып келуі мүмкін»-деп санайды. РФА(РАН) халық-шаруашылық болжаудың институтының есептеулері ДСҰ-на кіруден Ресей жылына ЖІӨ 1% немесе 7,2 млрд долл жоғалтатынын растайды. Ресей ауылшаруашылық ғылымдарының академиясы ғалымдары ДСҰ-на кіргеннен кейін ресейлік агроөнеркәсіп жыл сайын 4 млрд долл жоғалтатынын есептеді [4].

2012ж.қыркүйек-қараша айларында құрғақ сүттің импорты өткен жылмен салыстырғанда 210%-ға 7,8 мың т дейін, құрғақ сарысу(сыворотки) - 89%-ға 6,8 мың т дейін, ірімшіктің(сыр) - 116%-ға 89 мың т дейін, сары майдың-136%-ға 27,2 мың т дейін өсті. 25 желтоқсанда Ресейдің ауылшаруашылық министрі Николай Федоров шошқа етінің, сүттің, қаймақ(сливки) және сарымайдың импорты өткен жылмен салыстырғанда 10-33,5%-ға өскені туралы мәлімдеді.

Ресей ауылшаруашылық ғылымдары академиясының вице-президенті Иван Ушачевтің айтуынша, Ресейдің ДСҰ-на кіруі тағамның әлемдік экспортындағы ел үлесінің 1%-ға дейін төмендеуіне және импорттың 2,3%-ға дейін өсуіне алып келеді. Бұл Ресейдің сатқаннан гөрі 7,3 млрд долларға көбірек сатып алатынын білдіреді [5].

«Эксперт» журналындағы жарияланған деректер бойынша Ресей ДСҰ-на кіре отырып, шетелдіктерге өз нарықтарының 4 есе көп көлемін береді. Кейбір аналитиктердің есептеулері бойынша Ресей елінің ДСҰ-на асығыс түрде кіруі Ресейге 30 млн жұмыссыздар мен 40 мың жабық кәсіпорындарды әкеледі [4].

2012ж.алғашқы 11 айларында ресейлік өнеркәсіптегі жұмыс орындарының саны 142 мыңға қысқарды. Бұл туралы Росстаттың пресс-релизінде хабарланады. Ірі және орта кәсіпорындардың секторындағы шығындар 107 мың құрады.

Қаңтар-қараша айларында ірі және орта кәсіпорындар 4,94 млн адам жалдады, 5,05 млн адам жұмыстан шықты. Жұмыс орындарының өсімі тек сауда және пайдалы қазбаларды табу облыстарында байқалған. Өндіруші өнеркәсіпте 134 мың қызметкерлерді қысқартты [6].

ДСҰ ауыл шаруашылығы бойынша келісімі. Ішкі қолдау:

- ішкі қолдаудың қысқартуға жататын шаралары(«кәріптас себет» (янтарная корзина);
- ішкі қолдаудың қысқартуға жатпайтын шаралары(«жасыл себет» (зеленая корзина).

Қысқарту бойынша міндеттемелер-«Жалпы ҚАК (Қолдаудың Агрегатталған Көрсеткіші - общий Агрегированный показатель поддержки). Жалпы ҚАК өзіне мынаны қосады(ақшалай эквивалентте):

- нақты өніммен байланысты ішкі қолдауды;
- нақты өніммен байланысты емес ішкі қолдауды.

Қысқарту бойынша міндеттемелердің орындалуын бақылау-«Ағымдық ҚАК» (Текущий АПП) арқылы Ағымдық ҚАК өзіне мынаны қоспайды:

- «жасыл себет» шараларын;
- «de minimis» ережесіне сәйкес қолдауды;
- өндірісті шектеу бағдарламалары бойынша келісімде орнатылған, критерийлерге сәйкес тура төлемдерді;

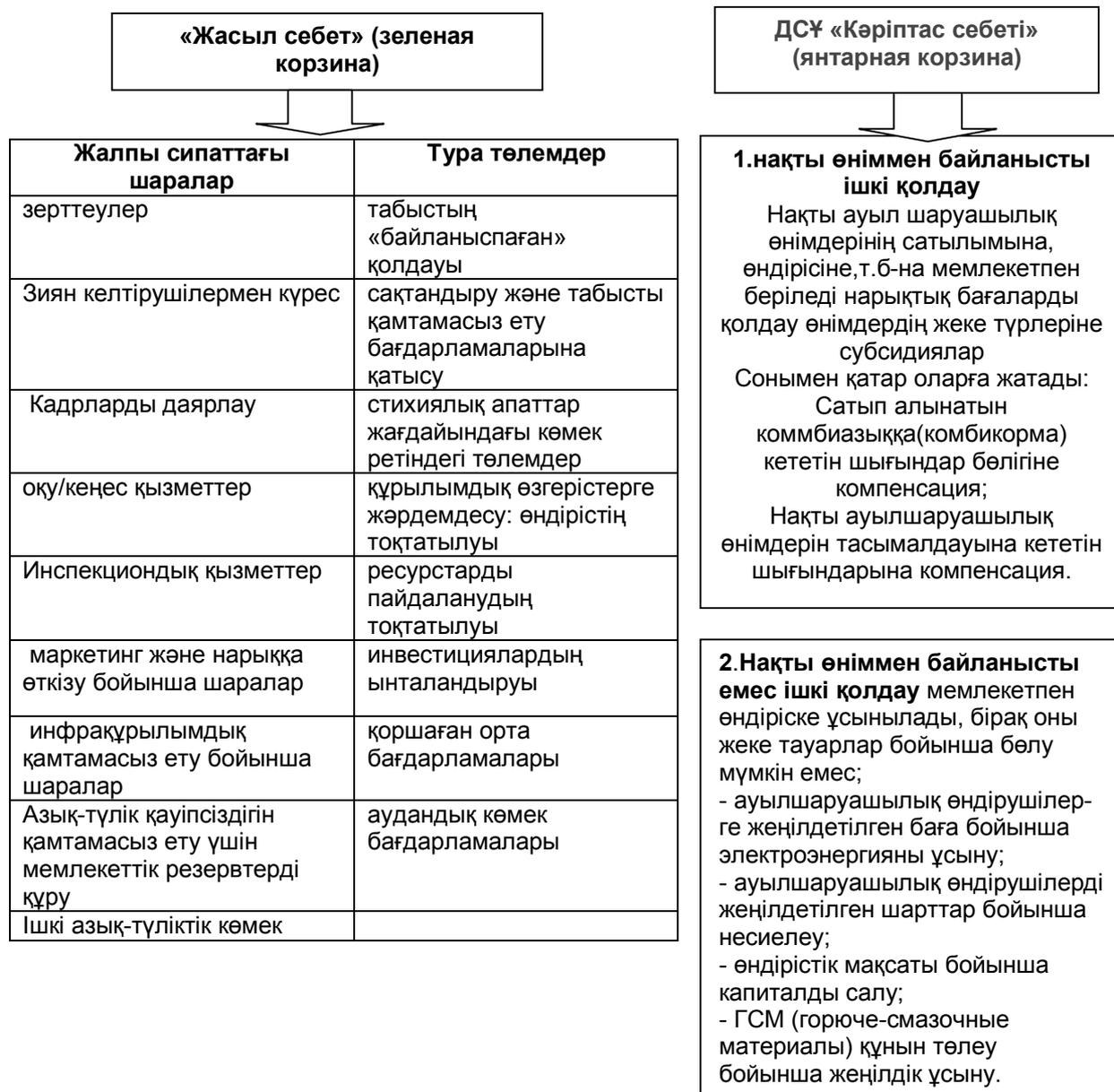
- ДСҰ «жасыл себеті» (Базалық критерийлер);

- ДСҰ басты талабы-қолдау шаралары сауда және өндіріске ең аз көлемде бұрмалаушы ықпал етуі қажет;

- тұтынушылардың қаражаттары аударымдарынан емес, үкіметтік бағдарламалар шегінде мемлекеттік бюджеттен(үкіметке талап етілмеген пайданы қоса есептегенде) ұсынылады;

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

- өндірушілердің бағаларын қолдауға әкелмейді;
- ДСҰ мүше елі «жасыл себет» критерийлеріне белгіленген шараларының сәйкес болуын негіздеу және айғақтау керек [7].
- «көк себет» (голубая корзина) ауылшаруашылығы жоғары деңгейде болатын дамыған елдерде ғана бар. Ол өндіріс көлемі фермерлермен ерікті түрде қысқартылған жағдайда компенсациялауға, мал басы мен қолданылатын алқаптар санын шектеуге бағытталған төлемдерді қосады. Көбінесе ЕО елдерінде қолданылады (сурет 2).



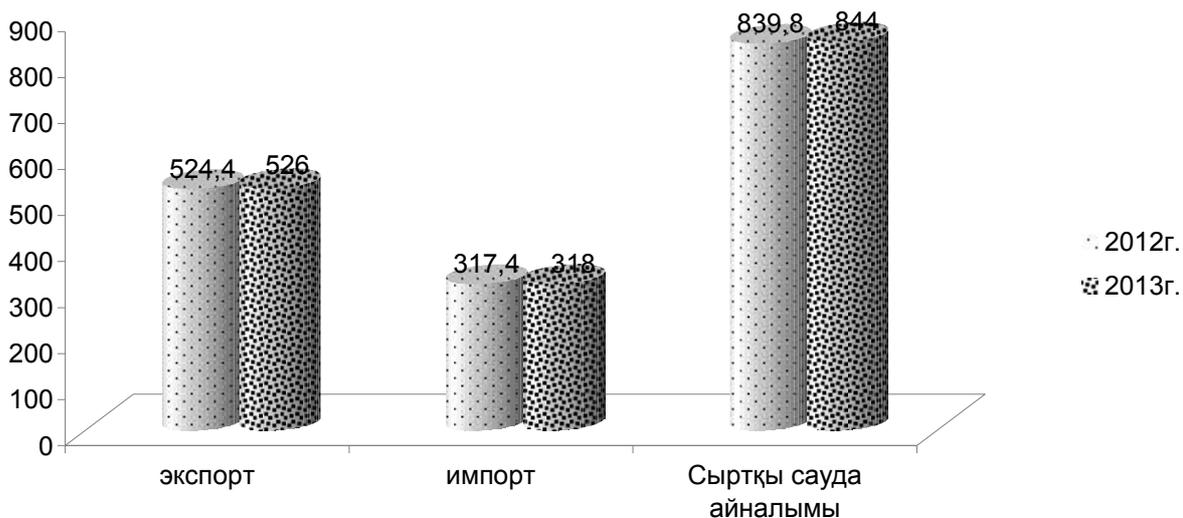
Сурет 2. ДСҰ «жасыл» және «кәріптас себет» мемлекеттік қолдау шектері

Кестеде Ресей Федерациясының ішкі қолдау шараларының 2012 жылдан бастап 2018 жылға дейін әр жыл сайын қысқаратынын байқауға болады [7].

Кесте. Ресей Федерациясының ішкі қолдауды шектеу бойынша міндеттемелері, млрд долл АҚШ

2012ж.	2013ж.	2014ж.	2015ж.	2016ж.	2017ж.	2018ж.
9,0	9,0	8,1	7,2	6,3	5,4	4,4

Осы деректер бойынша, РФ 2013ж. экспорты 2012ж.салыстырғанда 0,3%-ға, импорт 0,2%-ға және сыртқы сауда айналымы 0,5%-ға өсті. Осыған орай, сыртқы сауда айналымының, импорттың, экспорттың жоғары өсу қарқыны байқалмайды (сурет 3).



Сурет 3. Ресей Федерациясының 2012-2013ж.ж. сыртқы сауда айналымы,экспорты және импортының көрсеткіштері, млрд долл

Ресми деректер бойынша 11 жыл ішінде орташа жылдық өсім 11% құрады. 2008-2009ж.ж. болған дағдарысты ескере отырып, бұл жеткілікті түрде жоғары көрсеткіш болып табылады. Бірақ 2011 жылдан кейін экспорт және импорт өсу қарқыны айқын түрде төмендеді, сондықтан олардың тек 0,3%-ға жоғарылауы күтілетін болды [8].

РФ президенті Владимир Путин батыс елдерінің бір қатары Ресейге қарсы санкцияларды енгізе отырып, өздеріне ДСҰ қағидаттарын сызып тастауға мүмкіндік бергенін байқады. «Біздің кейбір әріптестеріміздің Ресейге қарсы енгізілген шектеулері-ДСҰ-ң базалық қағидаттарынан бас тартуы»-дегеніне сенімді РФ көшбасшысы. Тауарлар және қызметтер нарығына барлық елдер қолжетімділігі шарттарының теңдік қағидалары бұзылады, саудадағы жағымды қараудың режимі(режим наибольшего благоприятствования) және әділетті, ашық бәсекелестік қағидаттары ескерілмейді»,-деп атап өтті президент [9]. ДСҰ кейбір мүше елдерінің саясатына қатысты РФ президенттің айтқан сөздеріне назар аудару қажет.

Қазақстан Республикасына қарсы санкция енгізбейді, мүше елдері өз ұйымының қағидаларын бұзбайды,- деп, ДСҰ біздің елімізге кепіл бере ала ма?«Қазақстанға ДСҰ-на кіру қажет пе?»,-деген мәселе туралы ойлау маңызды.

Қазақстан Республикасының сыртқы істер министрлігі еліміздің ДСҰ-на кіру үдерісі осы 2015 жылы аяқталатынына үміт артып отыр. Бұл туралы сыртқы саясаттық мекеменің басшысы Ерлан Идрисов Парламент Мәжілісінің мемекеттік сағатында айтты [10].

«Қазақстан Дүниежүзілік Сауда Ұйымына кіру туралы келіссөздер жүргізуді ағымдық жылдың көктем айында аяқтауды жоспарлап отыр»,-деп ұлттық экономика министрі Ерболат Досаев хабарлады. «ДСҰ бойынша келіссөздер үрдісі аяқталу кезеңінде. Өткен жылдың негізгі қорытындысы - Қазақстан Республикасының ДСҰ-на кіру туралы маңызды келіссөз жүргізушімен-Еуропалық Одақпен екіжақты келіссөздерді жүргізудің аяқталуы. Біз келісімге қол қойдық»,-деп мәлімдеді ол. «Сонымен қатар келіссөз үдерісінің негізгі мәселелері бойынша АҚШ-пен уағдаластықтарға қол жеткіздік. Қазіргі кезде фитосанитарлы талаптар мен АҚШ сауда өкілдігімен қадағалаумен байланысты келіссөздер белсенді түрде жүргізіліп жатыр. Біздің жоспарымызда сәуір-мамыр айында лайықты келіссөздерді үзілді-кесілді түрде аяқтау»,-деп қорытындылады ұлттық экономика министрі [11].

Қазақстан елінің ДСҰ-на кіру туралы келіссөздер өте ауыр түрде жүргізіліп жатқаны туралы ҚР экономика министрлігінің сыртқы сауда қызметінің даму департаменті мен бюджеттік жоспарлаудың директорының міндетін атқарушы Алия Алимбетова хабарлады [12].

ДСҰ-на кіру мынадай мүмкіндік береді:

- ДСҰ-ң тең құқылы мүшесі болуға. ДСҰ мүше елдері сияқты құқықтары арқылы еркін саудаға қолжетімділікті алуға;

- әлемдік нарығындағы мәселелерді, кедергілерді, тосқауылдарды алып тастауға;
- халықаралық экономикада Республиканың мәртебесін, позициясын нығайтуға;
- біздің өндірушілеріміздің бәсекеге қабілеттілігін және тауар сапасын жоғарылатуға;
- ДСҰ-ғы мүшелік мемлекеттің экономикалық өсуіне жәрдемдесу керек;
- тура инвестициялардың ағымын үлкейтуге;

- тең шарттарда келісімсөз жүргізуге қатысуға;
- саудадағы дискриминацияға жол бермеуге.

ДСҰ-на кірудің жағымсыз әсерлері:

- ДСҰ мүше елдері біздің ашық нарығымызға енуге мүмкіндік алады. Осыған орай, шетел тауарлары мен қызметтерінің көлемі ұлғайып, тұтынушы үшін қатаң күрес қалыптастырады;
- шетел өндірушілерімен қатаң бәсекелестік ортада отандық өндірушілердің барлығы бірдей жұмыс істей алмайды;
- шағын және орта бизнес зардап шегеді (жұмыс орындар қысқаруы, кәсіпорындар жабылуы мүмкін);
- ДСҰ міндеттемелерін қабылдау және орындау. Кейбіреулері жағымды әсер бермеуі мүмкін;
- экономиканың кейбір салаларының өмір сүруінің тоқтап қалу тәуекелі;
- әлемдік дағдарыс болған жағдайда, біз ДСҰ мүшесі болғанда,ғаламдық дағдарысты терең масштабта сезуіміз мүмкін.

Қырғыз Республикасы мен Ресей Федерациясының ДСҰ-на кіру тәжірибесін зерттей отырып, бұл ұйымға мүше болу көптеген оңды нәтижелерді алып келеді-деп сенімді айтуға болмайды. Осыған орай, бізге ДСҰ-на кіру үшін келесі шаралар қолдану қажет:

- ДСҰ-на ену алдында экономиканы жаңарту(модернизациялау);
- еліміздің экономикасын жақсарту үшін барлық жағдайлар жасау;
- бәсекегеқабілетті нарықты құру үшін қажетті жағдайларды жасау (өйткені ішкі нарық қолжетімді болып, шетел импортерлармен қатаң бәсекелестіктен отандық өндірушілерді қорғау мемлекет күшіне келмеу тәуекелі туындайды);

- ДСҰ пәнін еліміздің жоғарғы оқу орындарына енгізу;

- халыққа сауалнама жүргізу, яғни олар Қазақстанның ДСҰ-на кіруі туралы не ойлайтынын білу.

ДСҰ-на кірудің барлық жағымды, жағымсыз әсерлерін талдай отырып, келесі қорытынды жасауға болады: ДСҰ-на кірудің біздің еліміз үшін кемшіліктері артықшылықтарына қарағанда көп.

ДСҰ-на кіру үшін экономика даму процесіндегі қиындықтарды туғызбай, экономиканы қорғай алатын деңгейге Қазақстан әлі жеткен жоқ. Біздің экономикамызды жаңарту, шикізаттық емес саланы дамыту қажет. Әрине, "әр тиынның екі беті болады". Сондықтан дұрыс шешімді қабылдау маңызды,өйткені бұл-елдің болашағы. ДСҰ-на,біріншіден, біздің елімізге пайдалы, тиімді позицияларда, шарттарда кіру керек. ДСҰ-на асығыс түрде кіру туралы ойлану керек, өйткені бұл еліміздің экономикасының қауіпсіздігіне нұқсан келтіруі мүмкін.

Әдебиеттер:

1. <http://lib.kaznu.kz/>
2. <http://tokadoka.com/novosti/>
3. <http://www.bbc.co.uk/russian/business/>
4. <http://stop-vto.ru/>
5. <http://lenta.ru/news/>
6. <http://lenta.ru/news/>
7. Презентация. Федеральная антимонопольная служба.–Москва,2013- <http://www.fas.gov.ru/>
8. <http://aftershock.su/?q=node/221691>
9. <http://expert.ru/>
10. http://tengrinews.kz/kazakhstan_news/mid-rk-nadeetsya-na-vstuplenie-kazahstana/
11. <http://www.interfax.ru/business/425117>
12. <http://kapital.kz/economic/30056/>

УДК 005.311.6:657

ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ КАК БАЗА ДЛЯ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Макажанов К.И. – преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А.Байтұрсынова.

Объективной необходимостью в управлении финансами является построение систематической работы по анализу и перераспределению финансовых ресурсов, по выбору варианта наиболее выгодного распоряжения финансами. Средствами финансового анализа возможно получение объективных данных и построение максимально эффективной системы. В связи с вышеуказанным в статье рассматриваются общие подходы к пониманию финансового анализа, его роль и назначение при принятии управленческих решений.

Ключевые слова: управление финансами, финансовый анализ, финансовое состояние.

Центральным элементом системы управления экономикой в рыночных условиях является качество выработки и принятия управленческих решений по обеспечению рентабельности и финансовой устойчивости хозяйственной деятельности предприятия. Отечественный и зарубежный опыт показывает, что качественно выполнить эту работу можно с помощью финансового анализа как метода оценки и прогнозирования финансового состояния предприятия [1, с 7].

Выгода от проведения финансового анализа состоит в том, что он позволяет из набора необработанных данных получать необходимые данные. Собирая и анализируя информацию о состоянии внутри и вне предприятия, составляется заключение, основываясь на котором принимаются решения и планируется дальнейшие действия. Финансовый анализ на предприятии - помогает в профессиональном управлении финансами.

Анализ (от греч. Analysis) означает расчленение разложение изучаемого объекта на части, элементы. В диалектике выступает в единстве с понятием «синтез» (от греч synthesis) – соединение ранее расчлененных элементов объекта в единое целое, дающее полное представление (т.е. оценку) об объекте с учетом особенностей каждого элемента. Тандем «анализ – синтез» как важная черта диалектики используется в любой отрасли научных знаний, в любой сфере человеческой деятельности, в том числе и экономической. Говоря об анализе, подразумевают и синтез. Раскрывая понятие анализа и синтеза как методов диалектики, можно выделить понятие диалектики, как результата анализа и синтеза, как оценки состояния объекта исследования. Анализ является средством для оценки, т.е. диагностики, а оценка (диагностика), в свою очередь является базой для принятий решений по совершенствованию хозяйственной деятельности.

К настоящему времени о понятиях финансового анализа существует два основных подхода. Согласно первому «Финансовый анализ» понимается в широком аспекте и охватывает все разделы аналитической работы, входящие в систему финансового менеджмента, т.е. связанные с управлением финансами хозяйствующего субъекта в контексте окружающей среды, включая и рынок капитала. Второй подход ограничивает сферу его охвата анализом бухгалтерской отчетности. Сразу же отметим, что сужение финансового анализа до анализа отчетности вряд ли правомерно; в этом смысле западный подход представляется достаточно логичным, оправданным и перспективным — анализ отчетности является лишь одним из разделов финансового менеджмента [2, с 58].

Так, в частности Табурчак П.П., Вакуленко А.Е., Овчинникова Л.А считают, что финансовый анализ – глубокое, научно-обоснованное исследование финансовых отношений и движения финансовых ресурсов в едином производственно-торговом процессе [3, с 64]. В точности так же понимается финансовый анализ у Балабанова И.Т. [4, с 48].

Другие авторы при определении финансового анализа принимают во внимание оценку финансового состояния. Так известный финансовый аналитик Бланк И.А. определяет сущность финансового анализа как процесса исследования финансового состояния и основных результатов финансовой деятельности предприятия с целью выявления резервов повышения его рыночной стоимости и обеспечение его эффективного развития [5, с 17]. В точности такое же определение приводит Л.В. Донцова и Н.А. Никифорова [6, с 6].

Ефимова О.В. под финансовым анализом понимает рассмотрение текущего и будущего финансового состояния хозяйствующего субъекта, меняющегося под воздействием внутренней и внешней среды и управленческих решений, в целях оценки его финансовой устойчивости и эффективности деятельности [7, с 7].

К представителям первого подхода в понимании финансового анализа можно отнести Л.А. Бернштейна, и Э. Хелфферта. Известный западный финансист Л.А. Бернштейн интерпретирует финансовый анализ как процесс, который имеет своей целью оценку текущего и прошлого финансового положения и результатов деятельности предприятия, при этом первоочередной целью является определение оценок и предсказаний относительно будущих условий и деятельности предприятия [8].

Наиболее общее определение финансового анализа дает Э. Хелфферт: «...Финансовый анализ – это и исследование, и процесс, которые помогают ответить на вопросы, поставленные в процессе управления» [9].

Содержание финансового анализа определяется его целями, объектом исследования и предметом [6, с 8].

В содержательном плане финансовый анализ можно представлять как процесс, заключающийся в идентификации, систематизации и аналитической обработке доступных сведений финансового характера, результатом которого является предоставление пользователю рекомендаций, которые могут служить формализованной основой для принятия управленческих решений в отношении данного объекта анализа. В качестве объекта анализа могут выступать различные социально-экономические системы и их элементы (предприятия сферы производства и обращения, бюджетные организации, фондовые биржи, финансовые компании и др.) [2, с 54].

Содержание и основная цель финансового анализа – оценка финансового состояния и выявление возможностей повышения эффективности функционирования хозяйствующего субъекта с помощью рациональной финансовой политики [1, с 10].

Группа авторов, такие как Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С., Негашев Е.В. основной целью финансового анализа выделяют получение небольшого числа ключевых (наиболее информативных) параметров дающих объективную и точную картину финансового состояния предприятия, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами [2, с 8].

Детально определены цели анализа финансового состояния предприятия А.Б. Тараскиной, которые сформулированы следующим образом:

- определение финансового положения;
- выявление изменений финансового состояния в пространственно-временном разрезе;
- выявление основных факторов, вызывающих изменения в финансовом состоянии;
- прогноз основных тенденций финансового состояния. [1, с 10 - 11].

Финансовый анализ, по мнению А.В. Тараскина, помогает решить следующие задачи:

выявляет степень сбалансированности между движением материальных и финансовых ресурсов, оценивая потоки собственного и заемного капитала в процессе экономического кругооборота, нацеленного на получение максимальной или оптимальной прибыли, повышение финансовой устойчивости и т.п.;

– оценивает правильное использование денежных средств для поддержания эффективной структуры капитала;

– позволяет контролировать правильность составления финансовых потоков организации, а также соблюдение норм и нормативов расходования финансовых и материальных ресурсов, целесообразности осуществления затрат [1, с 11].

Л.В. Донцова и Н.А. Никифорова выделили основные задачи, которые решает финансовый анализ:

– оценивает структуру имущества организации и источников его формирования;

– выявляет степень сбалансированности между движением материальных и финансовых ресурсов;

– оценивает структуру и потоки собственного и заемного капитала в процессе экономического кругооборота, нацеленного на извлечение максимальной или оптимальной прибыли, повышение финансовой устойчивости, обеспечение платежеспособности и т.п.;

– оценивает правильное использование денежных средств для поддержания эффективной структуры капитала;

– оценивает влияние факторов на финансовые результаты деятельности и эффективность использования активов организации;

– осуществляет контроль над движением финансовых потоков организации, соблюдением норм и нормативов расходования финансовых и материальных ресурсов, целесообразностью осуществления затрат [6, с 15].

Для проведения финансового анализа предприятия используются определенные методы и инструментарий.

Наиболее простой метод – *сравнение*; следующий метод – *группировки*, когда показатели сгруппировываются и сводятся в таблицы; метод *цепных подстановок* или *элиминирования* заключается в замене отдельного отчетного показателя базисным.

В качестве инструментария для финансового анализа широко используются *финансовые коэффициенты* – относительные показатели финансового состояния предприятия, которые выражают отношения одних абсолютных финансовых показателей к другим.

Финансовый анализ предприятия выполняется с использованием определенных алгоритмов и формул. Главным информационным источником для такого анализа является бухгалтерский баланс. [11, с 24].

Методика финансового анализа включает три взаимосвязанных блока:

1. анализ финансовых результатов деятельности предприятия;
2. анализ финансового состояния предприятия;
3. анализ эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Являясь многогранным понятием, финансовое состояние предприятия представляет интерес для разных субъектов экономики, вступающих с ним в отношения различного характера в процессе финансово-хозяйственной деятельности.

Как правило, пользователи отчетной информации различны, цели их конкретны, а нередко и противоположны. Как правило, выделяют две их укрупненные группы:

– внешние пользователи (конкуренты, партнеры, поставщики и покупатели, кредитные специализированные государственные учреждения, учреждения, зарубежные инвесторы);

– внутренние пользователи (точнее, их управляющий персонал) [10, с 15].

В соответствии с этим различают внутренний и внешний финансовый анализ.

Внутренний финансовый анализ осуществляется работниками предприятия. Внешний финансовый анализ (аудит) определяется интересами сторонних пользователей и проводится по публикуемым данным финансовой отчетности.

Практически все пользователи финансовых отчетов предприятий используют методы финансового анализа для принятия решений.

Собственники анализируют финансовые отчеты с целью повышения доходности капитала, обеспечения стабильности положения фирмы. Кредиторы и инвесторы анализируют финансовые отчеты, чтобы минимизировать свои риски по займам и вкладам. Качество принимаемых решений в значительной степени зависит от качества их аналитического обоснования. [10, с 17].

Литература:

1. Банк В.Р., Тараскина А.В. Финансовый анализ: учеб пособие. – М. : ТК Велби, Издательство Проспект, 2006. – 344 с.
2. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С., Негашев Е.В. методика финансового анализа. М.: ИНФРА-М, 2000. – 208 с
3. Табурчак П.П., Вакуленко А.Е., Овчинникова Л.А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия и др.: Учеб. Пособие для вузов / Под ред.. П.П. Табурчак, В.М. Тумина и М.С. Сопрыкина. – Ростов н/д. Феникус, 2002. – 352с.
4. Балабанов И.Т. анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта. М.: Финансы и статистика, 1998
5. Бланк И.А. Словарь-справочник финансового менеджера. Киев: Ника-Центр, 1998
6. Донцова Л.В. и Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности: Учебник / Л.В. Донцова и Н.А. Никифорова – 4-е изд, перераб. и доп. – М.: Издательство «Дело и Сервис», 2006. – 368 с.
7. Ефимова О.В. Финансовый анализ. 4-е изд., перераб. и доп / О. В. Ефимова. М.: Бухгалтерский учет, 2002. – 528 с.
8. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: пер. с англ. М.: Финансы и статистика, 1996
9. Хелферт Э. Техника финансового анализа. Пер. с англ. Под ред. Л.П.Белых. – М.: Аудит, ЮНИТИ, 1996. – 663 с.
10. Банк В.Р., Банк С.В., Тараскина А.В. финансовый анализ: учеб.пособие. – М.: Проспект, 2009. – 352 с.
11. Лукачев С.В., Ланский А.М., Ковалкин Ю.П., Ковалкин Д.Ю. Финансовый менеджмент: анализ финансовой деятельности предприятия: Учеб.пособие/Лукачев С.В., Ланский А.М., Ковалкин Ю.П., Ковалкин Д.Ю. Самар. гос. аэрокосм. ун-т. Самара, 2000. – 132 с.

МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ МИНИМАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ В КАЗАХСТАНЕ

Мустафина А.С. - к.э.н., заведующая кафедрой управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова

В статье рассматривается минимальная заработная плата в РК как инструмент регулирования и государственная гарантия в сфере оплаты труда. Предлагаются теоретические подходы к механизму расчета исследуемого показателя в соответствии с рациональным потребительским бюджетом. Решение проблемных вопросов преследует цель реализации функций заработной платы и социальной модернизации трудовой сферы.

Ключевые слова: минимальная заработная плата, минимальный потребительский бюджет, функции заработной платы, цена труда.

В «Стратегии «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» одним из направлений модернизации трудовой сферы является выработка новых подходов в отношении оплаты труда и сокращения имеющихся диспропорций. Развитие рыночных отношений в современной экономике порождает множество вопросов о процессах и механизмах, обуславливающих эффективное функционирование рыночной системы в трудовой сфере, решение которых требует проработки теоретических подходов к трудовым отношениям.

Теоретически считается, что уровень заработной платы с помощью рыночного механизма устанавливается между двумя границами - верхней и нижней. При этом верхняя граница определяется предельной производительностью труда по даваемой главой фирмы оценке. Имеется в виду, что работодатель не может платить работнику больше, чем тот ему приносит своим трудом. Нижняя граница определяется вводимым государством гарантированным минимумом заработной платы. Подобный минимум должен найти поддержку общественного мнения, которое в данном случае зависит от двух факторов: господствующего представления о приемлемом уровне заработной платы,

при понижении которого работник отказывается трудиться, и экономической вероятности замещения рабочего времени свободным при различных уровнях заработной платы. По этому поводу французский экономист и политик Раймон Барр пишет: «Рабочий класс полагает, что, какими трудными ни были бы условия производства, каким большим ни было бы число безработных, имеется определенный уровень заработной платы, ниже которого она не может опускаться. Так считает и общественное мнение, так думает и руководитель предприятия. Речь идет о минимуме, основанном на представлениях об определенном уровне жизни и об определенной цене труда, которые вытекают из устоявшихся привычек и суждений о справедливости, выносимых с помощью сравнений» [1, с.101].

В настоящее время минимальная заработная плата (МЗП) устанавливается законом Республики Казахстан о республиканском бюджете на соответствующий финансовый год. При этом он не должен быть ниже прожиточного минимума и не включает в себя доплат и надбавок, компенсационных и социальных выплат, премий и других стимулирующих выплат, а также выплачивается пропорционально отработанному времени. Он ежегодно индексируется, как минимум, на индекс инфляции практически синхронно с минимальным расчетным показателем, минимальной пенсией и другими социальными выплатами.

В Трудовом кодексе под МЗП понимается «гарантированный минимум денежных выплат работнику простого неквалифицированного (наименее сложного) труда при выполнении им норм труда (трудовых обязанностей) в нормальных условиях и при нормальной продолжительности рабочего времени, установленных настоящим Кодексом, в месяц» [2]. Этим же законодательным актом определено, что «размер месячной заработной платы работника, отработавшего полностью определенную на этот период норму рабочего времени и выполнившего нормы труда (трудовые обязанности), не может быть ниже установленного законом Республики Казахстан минимального размера месячной заработной платы» [2].

В 2014 году величина МЗП, равно как и размер прожиточного минимума, установлена в размере 19966 тенге в месяц. Показатель, демонстрирующий соотношение минимальной и средней заработной платы (индекс Кейтца), свидетельствует о степени регулирования заработной платы в стране. Как правило, в промышленно развитых странах он составляет 40-50%. В Казахстане индекс Кейтца в 2014г. составлял 17 %, что свидетельствует о недореформированности механизмов регулирования заработной платы. Рекомендованная Международной организации труда (МОТ) величина данного соотношения - 50%, Европейским союзом - 60% [3, с.38]. Чтобы выйти на указанное соотношение, МЗП следовало бы увеличить в 3 раза (с 19966 до 60228 тенге).

Низкий уровень МЗП немалой части казахстанцев, генерирующий неудовлетворительные размеры их пенсий, обусловлен не столько экономическими причинами, сколько несбалансированностью системы управления доходами населения.

Как видно, минимальный размер МЗП в Казахстане устанавливается законодательно. Данное обстоятельство полностью соответствует нормам международного трудового права и, в частности, Конвенции Международной организации труда № 131 «Установление минимальной заработной платы, 1970», в то же время данной Конвенцией предусмотрено, что такому положению должно предшествовать проведение консультаций или переговоров с заинтересованными представительными организациями трудящихся и предпринимателей [2, с. 51]. В Республике Казахстан такая процедура в настоящее время не производится и поэтому процесс установления минимальной заработной платы не вполне соответствует рыночным реалиям. Подобные реалии означают, что практически во всех индустриально развитых странах установлению минимальной оплаты труда предшествуют коллективные переговоры и консультации с заинтересованными сторонами. Совершенно очевидно, что такой порядок должен быть применен и в Казахстане.

В стратегии деятельности профсоюзов Республики Казахстан на 2010-2015 годы важная роль в борьбе за достойную заработную плату отводится повышению минимальной заработной платы, основной государственной гарантии в области оплаты труда. Профсоюзы настаивают на принятии Законов «О минимальном потребительском бюджете» и «О минимальной заработной плате», регулирующих норму потребительского бюджета и минимальной заработной платы. Председатель Федерации профсоюзов РК, А. Кусаинов отметил, что «по предварительным расчетам профсоюзов реальная величина прожиточного минимума в 2012 году, обеспечивающая минимальные физиологические потребности человека в пище, одежде, медикаментах, других непродовольственных товарах, а также в оплате услуг (жилищно-коммунальных, транспортных, бытовых) составляла 38,5 тыс. тенге, что в 2,4 раза выше официального уровня прожиточного уровня, который был установлен на тот период. При этом расходы на продовольственные товары всего в 1,3 раза превышали данные, которые были опубликованы Агентством РК по статистике» [5, с.37]. При расчетах был применен нормативный метод, который основывается на научно-обоснованных нормативах потребления продуктов питания и непродовольственных товаров и услуг.

По индексу Энгеля доля затрат на продовольствие в совокупных затратах населения России на сегодня равняется 54%, что соответствует показателям стран третьего мира. В развитых странах он менее 20%, а в США 12% (в докризисный период). По Казахстану доля затрат на продовольствие по минимальному потребительскому бюджету (МПБ) на сегодня составляет 60%.

Сохранение действующих подходов по определению величины прожиточного минимума и МЗП не соответствует приоритетам социально-экономического развития страны, поскольку сохраняются все признаки «модели выживания». На современном этапе развития экономики Казахстана возможен расчет величины МЗП на основании МПБ, представляющего собой стоимостное выражение набора продовольственных и непродовольственных товаров и услуг, обеспечивающих человеку потребление на уровне, принятом в данном обществе, но не ниже предела устанавливаемого научно-обоснованными минимальными нормами и нормативами. В МПБ, кроме продовольственных товаров прожиточного минимума, учитывается перечень необходимых непродовольственных товаров, а также коммунальных и других видов платных услуг по научно обоснованным нормам на одного человека. Следующим этапом мог бы стать МПБ с учетом иждивенческой нагрузки или рациональный потребительский бюджет, учитывающий простое воспроизводство населения. Таким образом, поэтапное повышение МЗП должно иметь экономически обоснованную базу расчета с целью наиболее полное удовлетворения не только материальных, но и духовных потребностей работника.

Для реализации воспроизводственной функции МЗП ее уровень надлежит регионально дифференцировать. Так как районные коэффициенты с переходом к рыночным реформам были упразднены в Казахстане, то представляется целесообразным возродить практику учета климатических особенностей в различных регионах страны, имеющей значительные различия природно-климатических поясов. Основой дифференциации территориальных коэффициентов может являться дифференциация прожиточного уровня или МПБ по регионам страны, тем более, что первый из этих показателей рассчитывается в статистических данных. За величину минимального размера коэффициента, то есть единицу, можно принять регион с минимальным прожиточным минимумом, а остальные дифференцировать относительно него. Рассматриваемые коэффициенты усиливают значимость МЗП как гарантированной величины.

Исходя из вышеизложенного о МЗП, можно сделать следующие заключения. Введение обоснованного размера МЗП является одним из инструментов государственного регулирования рынка труда. Устанавливая МЗП, государство преследует две цели – снижение уровня бедности; защита работников от возможных экономических потрясений, тем самым реализуется воспроизводственная функция заработной платы. На данном этапе социально-экономического развития страны, с учетом заметного улучшения ситуации на казахстанском рынке труда необходимо повышение МЗП занятых в целях стимулирования трудовой мотивации населения и преодоления иждивенчества. Поэтапное повышение МЗП способствует увеличению потребительского спроса, следовательно, реализации регулирующей функции заработной платы.

Рациональный потребительский бюджет в отличие от современного прожиточного минимума должен обеспечить не просто физическое выживание работника, но его воспроизводство в качестве полноценного социального субъекта. Рациональный потребительский бюджет (РПБ) больше прожиточного минимума на величину, во-первых, социально-культурных расходов (полноценный отдых, затраты на поддержание здоровья, образование и т.п.), во-вторых, общественно-нормальных минимальных расходов на содержание 1 иждивенца. РПБ определяет границу «достойного» уровня оплаты труда. Экономический смысл РПБ принципиально отличается от прожиточного минимума. Если прожиточный минимум фиксирует сложившийся уровень жизни наиболее низкооплачиваемых и социально необходимых потребностей, то РПБ – это социальный минимум, с которого начинается в полной мере удовлетворение социальных потребностей (минимальный социальный бюджет). Выход прожиточного минимума на уровень социального бюджета должен рассматриваться в качестве стратегической цели социально-экономической политики государства.

Увеличение МЗП должно рассматриваться не только как мера, обеспечивающая рост доходов населения, но и как стимул повышения производительности труда, так как каждое повышение уровня оплаты труда работников неизбежно должно сопровождаться увеличением производимого продукта. Если растет заработная плата, а значит, и издержки производства, то должен возрастать и выпускаемый продукт. Иначе дополнительный работник принесет фирме убыток. Возрастание же продукта обеспечивается повышением производительности труда. Следовательно, рост заработной платы работников повышает планку производительности труда, экономически ограничивает возможности фирмы в привлечении дополнительной рабочей силы, а значит, побуждает руководителей предприятий к более эффективному использованию живого труда. Одновременно станут более действенными и другие факторы, влияющие на рост эффективности производства. В частности, увеличение заработной платы усилит мотивацию работников к повышению результативности труда, а руководства фирмы – к замене живого труда техникой, что, в свою очередь, обеспечит дальнейший рост производительности всех ресурсов.

Таким образом, вышеизложенный материал дает основания сформулировать вывод о том, что установленные законодательством государственные гарантии в сфере оплаты труда требуют постоянного их совершенствования с целью соответствия их рыночным реалиям. Вышеназванные меры будут в значительной степени способствовать практической реализации и переходу к достойным минимальным социальным стандартам в Республике Казахстан.

Литература:

1. Барр Р. Политическая экономия. в 2 – х томах. Т.2. - М., Международные отношения, 1995.
2. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 15 мая 2007г. №251- III ЗРК
3. Роик В. Достойные заработная плата и пенсия: отечественный и зарубежный опыт // Человек и труд. – 2007. - №7. - С.34-38.
4. Резюме международных трудовых норм. Второе издание (перевод с французского). – Женева, международное бюро труда. 1994 г, 136 с.
5. Законодательное обеспечение граждан Казахстана минимальными социальными стандартами. // Труд в Казахстане: проблемы, факты, комментарии. – 2013. - № 11. С. 37-38.

УДК 378:37.08

СОСТОЯНИЕ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИМИ И НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИМИ КАДРАМИ (НА ПРИМЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА КГУ ИМЕНИ А. БАЙТУРСЫНОВА)

Мишулина О.В. – д.э.н., профессор кафедры управления и делового администрирования Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

В статье представлен анализ обеспеченности научно-педагогическими и научно-исследовательскими кадрами на экономическом факультете. Методом SWOT- анализа обобщено влияние факторов внутренней и внешней среды на состояние подготовки научно-педагогических кадров и выявлены проблемы этого процесса. Определены основные направления совершенствования подготовки научно-педагогических и научно-исследовательских кадров на перспективу.

Ключевые слова: научно-педагогические кадры, научно-исследовательские кадры, профессорско-преподавательский состав, ученая степень, ученое звание, академическая степень.

Научно-педагогические и научно-исследовательские кадры системы высшего образования в современных условиях являются ключевым стратегическим ресурсом, при отсутствии или низком качестве которого ВУЗ не будет иметь возможности эффективно функционировать. Развитие научных экономических исследований, успешная реализация образовательных программ, вхождение в мировое образовательное пространство в системе КГУ имени А. Байтурсынова возможны лишь при условии наличия эффективного кадрового потенциала, который должен формироваться на экономическом факультете.

В этой связи возникла необходимость провести анализ состояния обеспеченности экономического факультета научно-педагогическими и научно-исследовательскими кадрами, выявить имеющиеся проблемы в их формировании и обосновать основные направления их решения.

Анализ динамики численности научно-педагогических кадров экономического факультета за период с 2012 г. по 2014 г. показывает снижение данного показателя на 5,6 % или 2 человека (таблица 1).

Таблица 1 – Численность научно-педагогических кадров экономического факультета

ППС	Среднесписочная численность, чел			Изменение (+,-)
	2012-2013гг.	2013-2014гг.	2014-2015гг.	
ППС, всего	82	68	50	-32
в том числе:				
ППС с учеными степенями	22	18	16	-6
из них доктора наук	2	2	2	-
кандидаты наук	20	16	14	-6
ППС с академической степенью магистра экономических наук	14	18	18	+4
Итого научно-педагогических кадров	36	36	34	-2

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

ППС без ученой (академической) степени	46	32	16	-30
--	----	----	----	-----

Сокращение научно-педагогических кадров в основном осуществлялось за счет лиц, имеющих ученую степень кандидата наук – их количество уменьшилось на 30,0% или 6 человек, количество же лиц, имеющих ученую степень доктора наук, не изменилось и составило 2 человека. Наблюдается положительная тенденция роста преподавателей с академической степенью магистра экономических наук – на 28,6% или 4 человека. Однако темпы снижения числа кандидатов наук превышают темпы роста числа магистров, что является отрицательной тенденцией формирования научно-педагогических кадров на факультете. Вместе с тем на фоне общего сокращения ППС (на 32 чел.) это не приводит к падению доли преподавателей с учеными степенями в общей численности научно-педагогических кадров экономического факультета.

Доля ППС без ученой (академической) степени на экономическом факультете за анализируемый период уменьшилась с 56,1% до 32,0% или на 24,1 п.п., что следует признать положительным явлением. Динамика изменения структуры научно-педагогических кадров также показывает положительную тенденцию роста доли ППС с учеными степенями (+5,2 п.п.), в том числе докторов наук (+1,6 п.п.) и кандидатов наук (+3,6 п.п.). Наибольший процент роста в структуре научно-педагогических кадров приходится на категорию ППС с академической степенью магистра экономических наук (+18,9 п.п.), а их доля в 36,0% составляет более половины контингента научно-педагогических кадров факультета. Во многом рост численности и доли магистров связан с реализацией программы магистерской подготовки как в КГУ имени А. Байтурсынова (64,3%), так и в других ВУЗах РК (35,7%).

Распределение научно-педагогических кадров экономического факультета по стажу работы показало, что стаж свыше 20 лет имеют 8 преподавателей (17,5%), от 10 до 20 лет – 17 преподавателей (37,0%), от 5 до 10 лет – 10 преподавателей (21,8%), от 1 года до 3 лет – 5 преподавателей (10,9%) и до 1 года – 6 преподавателей (12,8%).

Остепененные преподаватели входят в группу от 10 до 20 лет и свыше 20 лет, а магистры имеют стаж работы в среднем до 5 лет. Наблюдается тенденция роста числа преподавателей, имеющих стаж работы в ВУЗе до 1 года. Все это остро ставит вопрос повышения квалификации научно-педагогических кадров (программы педагогического мастерства, стажировки в организациях, обучение иностранному и государственному языку, курсы по специальности и информационным технологиям). Доля ППС, которые прошли повышение квалификации за анализируемый период снизилась на 2,1 п.п. и составляет 79,8%, более половины курсов – 58,7% пройдены в КГУ имени А. Байтурсынова). Это свидетельствует об отсутствии системности в повышении квалификации ППС.

Структура ППС по половой принадлежности свидетельствует о преобладании на экономическом факультете женщин (от 65% до 78%), а изменение ее за анализируемый период показывает увеличение удельного веса мужчин на 6,0%. В динамике возрастного состава ППС факультета в последние годы прослеживается тенденция снижения доли ППС в возрасте старше 65 лет на 3,6 п.п. (как правило, с учеными степенями и званиями), что связано с физическим состоянием данной категории преподавателей. Доля ППС, относящихся к категории молодых преподавателей и ученых (до 39 лет) возросла на 8,1 п.п. – с 52,8% в 2012-2013 гг. до 60,9 % в 2014-2015 гг.

В последние годы показатель «удельный вес молодых ученых» часто используется в стратегических и программных документах национального и университетского уровня в качестве одного из индикаторов, характеризующих развитие научного потенциала и степень эффективности механизмов обновления научно-педагогических кадров. Средний возраст работающих на факультете докторов наук на 1 января 2015 г. составляет 59,5 лет, кандидатов наук – 49,5 лет, а магистров – 30 лет (таблица 2).

Таблица 2 – Средний возраст научно-педагогических кадров экономического факультета

Средний возраст ППС	Лет			Изменение (+,-)
	2012-2013гг.	2013-2014гг.	2014-2015гг.	
Средний возраст ППС с учеными степенями и званиями	53,5	54,5	55,5	+2
из них докторов наук	58,5	59	59,5	+1
кандидатов наук	48,5	49	49,5	+1
Средний возраст ППС с академической степенью магистра экономических наук	34	30	30	-4
Средний возраст ППС без ученой степени	33,7	34,2	33,2	-0,5
из них ст. преподавателей	37	40	40,5	+3,5
преподавателей	30	28,5	26	-4,0

Для докторов и кандидатов наук средний возраст не превышает срок выхода на пенсию. Несмотря на явную динамику среднего возраста ППС с академической степенью магистра экономических наук в сторону «омоложения», существующая возрастная структура остепененных кадров на факультете представляет серьезную проблему. Все «достижения» в увеличении численности остепененных кадров и их «омоложения» связаны были с существовавшей ранее системой подготовки научных кадров через аспирантуру, докторантуру и институт соискательства. Вместе с тем, с 2011 года старая система подготовки, дававшая для ВУЗов кандидатов и докторов наук ежегодно, была отменена. Внедренная с 2008 года система подготовки лиц с ученой степенью через PhD докторантуру, не позволила обеспечить приток на факультет научных кадров «новой формации».

Несмотря на рост количественных показателей и явно позитивную динамику возрастной структуры научно-педагогических кадров в сторону «омоложения», качественный состав кадрового научного потенциала факультета находится на невысоком уровне. При этом, говоря о качестве, имеется в виду наличие специальной подготовки в сфере научных исследований, опыта участия в НИР и научных достижений, подтвержденных наличием ученой степени. Отмена ранее существовавшей системы подготовки научных кадров (докторов и кандидатов наук) через соискательство, аспирантуру и докторантуру, и отсутствие в Университете программ подготовки лиц с ученой степенью в рамках PhD докторантуры по экономическим специальностям привело к тому, что при видимом росте численности научно-педагогических кадров, удельный вес штатных остепененных на факультете снизился с 35,3% в 2012-2013 гг. до 32,6% в 2014-2015 гг. (таблица 3).

Таблица 3 – Уровень остепененности ППС экономического факультета

Показатели	%			Изменение (+,-)
	2012-2013гг.	2013-2014гг.	2014-2015гг.	
Остепененность ППС в целом	26,8	26,5	32,0	+5,2
из них штатных	35,3	34,0	32,6	-2,7
Требуемый уровень остепененности:				x
для бакалавриата	50,0	50,0	50,0	x
для магистратуры	70,0	70,0	70,0	x
для Ph докторантуры	100,0	100,0	100,0	x

Отмечаемое снижение показателя остепененности представляет серьезную угрозу для полноценного функционирования факультета, поскольку существует ряд норм в национальном законодательстве устанавливающих жесткие требования к уровню остепененности работников ВУЗов. В соответствии с Квалификационными требованиями, предъявляемыми при лицензировании образовательной деятельности доля преподавателей с учеными степенями и званиями от числа штатных преподавателей в университетах, вовлеченных в реализацию программ бакалавриата должна составлять не менее 50%, магистратуры – не менее 70%, PhD докторантуры – 100% [1].

В этой связи поддержание определенного уровня остепененности кадров имеет значение, прежде всего, для экономического факультета. Анализ остепененности научно-педагогических кадров за последние годы показывает в целом недостаточный его уровень. При этом в разрезе отдельных кафедр данный показатель колебался от 50,0% (Бухгалтерский учет и аудит 2012-2013 гг.) до 20,0% (Управления и делового администрирования 2013-2014 гг.). Несмотря на то, что при лицензировании специальностей высшего и послевузовского экономического образования учитывается остепененность не общего контингента профессорско-преподавательского состава (ППС), а лишь той части ППС, которая вовлечена в реализацию лицензируемых образовательных программ, недостаточная остепененность научно-педагогических кадров на экономическом факультете является одной из ключевых проблем, требующих безотлагательного решения. Хотя специальных нормативов в отношении уровня остепененности кадров, занятых в научном процессе, не существует, наличие опытных и квалифицированных специалистов, в том числе с ученой степенью, является обязательным условием для участия исследовательских коллективов экономического факультета в конкурсах на грантовое финансирование. Все это обуславливает актуальность определения потребности и подготовки научно-педагогических кадров с учеными степенями на факультете на перспективу.

Соотношение докторов наук и кандидатов наук в общем количестве остепененных кадров за анализируемый период существенно не изменилось и составляет в настоящее время 1:7. В общем количестве остепененных кадров (16 чел.) специалистов с ученой степенью доктор PhD в настоящее время не имеется при условии, что ежегодно подаются заявки на их целевую подготовку. Проблема дефицита остепененных преподавателей на экономическом факультете может быть частично решена посредством подготовки их в вузах РФ, а также за счет приглашения зарубежных ученых и ППС с учеными степенями и званиями на работу из других вузов Казахстана.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

Среди ППС экономического факультета, имеющих ученую степень, доля лиц, с учеными званиями составляет 37,5%, из них доцентов – 31,2%, профессоров – 6,3% (таблица 4).

Таблица 4 – Численность научно-педагогических кадров, имеющих ученые и академические звания

Показатели	человек			Изменение (+,-)
	2012-2013гг.	2013-2014гг.	2014-2015гг.	
Количество профессоров	4	4	3	-1
из них академических	3	3	2	-1
Комитета	1	1	1	-
Количество доцентов	8	7	7	-1
из них академических	4	3	2	-2
Комитета (ВАК)	4	4	5	+1

В гендерном разрезе на 01.01. 2015 г. среди остепененных работников на долю женщин приходится 56,3 %, на долю мужчин – 43,7 %, в том числе докторов наук среди женщин и мужчин поровну – 50,0%, кандидаты наук женщины составляют 62,5 %, мужчины 37,5 %. Среди ППС факультета, имеющих ученые звания, доля женщин и мужчин одинакова 50:50, в том числе профессора женщины составляют 100,0%, доценты женщины составляют 40,0%, мужчины – 60,0%.

Для обобщения влияния факторов внутренней и внешней среды на состояние подготовки научно-педагогических кадров и выявления проблем этого процесса на экономическом факультете был использован прием SWOT– анализа (таблица 5).

Таблица 5 – SWOT– анализ подготовки научно-педагогических кадров на экономическом факультете

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Увеличение численности научно-педагогических кадров на основе организации обучения по программе магистратуры по специальностям 6M050600 – Экономика и 6M050700– Менеджмент	1. Сокращение численности научно-педагогических кадров из числа лиц, имеющих ученую степень кандидата наук, отсутствие тенденции роста докторов наук
2. Сокращение доли ППС без ученой (академической) степени	2. Рост числа преподавателей-магистров, имеющих стаж работы в ВУЗе до 1 года
3. Рост категории «молодых ученых» в общей численности ППС	3. Неблагоприятная возрастная структура остепененных кадров
4. Эффективная система внутри университета курсов повышения квалификации и языковой подготовки ППС	4. Отсутствие притока лиц с ученой степенью через PhD докторантуру
5. Высококвалифицированный ППС; налаженная система планирования и организации учебного процесса на основе возможностей КТО	5. Не достаточно высокий уровень качественного состава кадрового научного потенциала и владения иностранными языками
6. Сложившиеся научные коллективы по направлениям кафедр экономического факультета, налаженные связи с вузами РК и зарубежными, а также с субъектами предпринимательства и НИИ	6. Недостаточный уровень остепененности научно-педагогических кадров
7. Устойчивые связи с работодателями и внедрение в учебный процесс практико-ориентированного обучения	7. Слабая профориентационная работа по набору обучающихся в магистратуру
Возможности	Угрозы
1. Пополнение численности научно-педагогических кадров на основе программ магистратуры и докторантуры PhD по экономическим специальностям в ведущих ВУЗах РК и дальнего зарубежья	1. Дефицит остепененных научно-педагогических кадров вследствие их старения

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

2. Возможность достижения конкурентных преимуществ за счет обучения по грантам, участия в Республиканских программах на проведение прикладных научных исследований и зарубежных стажировках	2. Финансовый кризис, затрудняющий возможность обучения в ВУЗе на платной основе и повышения квалификации ППС за пределами Университета за счет бюджетных средств
3. Подготовка кадров с ученой степенью кандидатов и докторов наук в вузах РФ	3. Негативное влияние демографической ситуации в РК на показатели количественных и качественных сторон набора магистрантов и возможности продолжения реализации программ магистратуры
4. Приглашение зарубежных ученых и ППС с учеными степенями и званиями на работу из других вузов Казахстана	4. Активная политика конкурентов-вузов в регионе
5. Возможности обеспечения контингента магистрантов на экономические специальности через набор выпускников Университета	5. Отсутствие заинтересованности в совместной НИР со стороны производства и НИИ

Анализ современного состояния подготовки научно-педагогических кадров на факультете показывает устойчивую тенденцию этого процесса в направлении роста количественных и качественных показателей. Тем не менее, определенные достижения факультета и вуза в области послевузовского образования пока еще не стали факторами кардинального повышения его конкурентоспособности. Этому препятствуют следующие проблемы.

1. Кадровые проблемы:

- сокращение численности научно-педагогических кадров из числа лиц, имеющих ученую степень кандидата наук, отсутствие тенденции роста докторов наук, неблагоприятная возрастная структура остепененных кадров вследствие их старения и ухода их из сферы образования;

- отсутствие притока лиц с ученой степенью через PhD докторантуру;

- недостаточный уровень остепененности научно-педагогических кадров;

- рост числа преподавателей-магистров, имеющих стаж работы в вузе до 1 года.

2. Проблемы организационного характера:

- не достаточная организация систематической научной работы на кафедрах со студентами и магистрантами. Это приводит к низким показателям результативности научно-исследовательской работы (участие в конкурсах на грантовое финансирование, низкая доля вовлеченности магистрантов в выполнение финансируемых НИР, публикация научных результатов, участие в научно-практических конференциях, олимпиадах и конкурсах);

- слабый уровень владения ППС и обучающихся иностранными языками, что не позволяет им интегрироваться в европейскую зону высшего образования, активно участвовать в академической мобильности, зарубежных научных и образовательных программах и сдерживает публикационную активность в журналах с импакт-фактором по базам Thomson Reuters и Scopus;

- недостаточная организация профориентационной работы кафедр по набору обучающихся в магистратуру.

3. Проблемы материального характера:

- недостаточная финансовая поддержка системы подготовки научно-педагогических кадров;

- низкий уровень заработной платы преподавателей.

4. Проблемы содержательного и методического характера:

- слабое участие в научно-исследовательской и учебно-методической работе кафедр;

- незначительное количество специальных методических пособий по методологии и технике научных исследований и др.;

- отсутствие системности в повышении квалификации ППС.

Для решения основных проблем подготовки научно-педагогических кадров на экономическом факультете необходимо выполнение следующих мероприятий (таблица 6).

Таблица 6 – Меры, направленные на обеспечение эффективности и качества подготовки научно-педагогических кадров экономического факультета

Направление совершенствования	Меры
Совершенствование методов формирования контингента научно-педагогических кадров	1. Пополнение численности научно-педагогических кадров на основе программ магистратуры и докторантуры PhD по экономическим специальностям в ведущих ВУЗах РК и дальнего зарубежья 2. Подготовка кадров с ученой степенью кандидатов и докторов наук в вузах РФ

	<p>3. Приглашение зарубежных ученых и ППС с учеными степенями и званиями на работу из других вузов Казахстана</p> <p>4. Совершенствование рекламно-информационной деятельности по образовательным программам магистратуры и докторантуры.</p> <p>5. Проведение профориентационной работы с выпускниками вузов и специалистами организаций, а также и с потенциальными работодателями</p>
<p>Дальнейшее повышение уровня качества образования и научно-исследовательской деятельности магистрантов в соответствии с потребностями рынка труда и личности</p>	<p>1. Совершенствование УП и КЭД по образовательной программе в направлении усиления научной и практико-ориентированной подготовки обучающихся с учетом мнения членов Попечительского совета, Ассоциации выпускников</p> <p>2. Активизация разработки новых траекторий и элективных курсов в соответствии с потребностями кафедр в пополнении научно-педагогических кадров, запросами науки и практики, работодателей и рынка труда</p>
	<p>1. Улучшение обучения магистрантов государственному и иностранному языкам</p>
	<p>1. Участие образовательной программы в национальном академическом рейтинге</p>
	<p>1. Рост профессионального уровня ППС на основе системы повышения квалификации и языковой подготовки;</p> <p>2. Проведение методических семинаров, конференций и круглых столов для молодых преподавателей по вопросам учебной деятельности</p>
	<p>1. Организация научного семинара на кафедрах и факультете для магистрантов</p> <p>2. Вовлечение магистрантов в выполнение НИР на уровне не ниже 30% от числа участников</p> <p>3. Повышение публикационной активности в журналах с импакт-фактором по базам Thomson Reuters и Scopus</p>
	<p>1. Использование элементов ДТО в образовательных программах магистратуры</p> <p>2. Повышение уровня доступности современных информационных технологий для обучающихся</p>
	<p>1. Дальнейшее развитие системы мониторинга потребностей работодателей в специалистах данного профиля и ППС, улучшение обратной связи с потребителями путем анкетирования обучающихся и выпускников</p>
<p>Дальнейшее развитие социального партнерства, привлечение работодателей для организации НИРМ, профессиональных практик, стажировок магистрантов, трудоустройства выпускников</p>	<p>1. Расширение числа баз-практик и стажировок</p> <p>2. Привлечение ППС и магистрантов к выполнению научных работ на основании договоров с внешними заказчиками</p> <p>3. Эффективное трудоустройство за счет развития системы взаимодействия с потребителями</p>
<p>Дальнейшее развитие академических связей с партнерами для реализации совместной образовательной программы</p>	<p>1. Расширение академических связей образовательной программы, направленных на развитие научного потенциала преподавателей и магистрантов.</p> <p>2. Заключение договоров о международном научном и творческом сотрудничестве с вузами ближнего и дальнего зарубежья.</p> <p>3. Развитие академической мобильности обучающихся и преподавателей.</p> <p>4. Установление партнерских отношений с НИИ, общественными фондами, научными и профессиональными ассоциациями</p>

Дальнейшее воспитание поликультурной гармонично развитой личности обучающихся по программе магистратуры	1. Совершенствование содержания модулей образовательной программы с учетом системы духовно-нравственного, патриотического и трудового воспитания личности 2. Формирования здорового образа жизни, конкурентоспособных качеств личности 3. Повышение качества медицинского обслуживания и улучшение санитарно-бытовых условий проживания в общежитии 4. Разработка и внедрение дополнительных программ социальной поддержки обучающихся
---	---

Принятие всех вышеуказанных мер, и решение обозначенных проблемных вопросов позволят обеспечить развитие научного и инновационного потенциала преподавательских кадров экономического факультета и создать условия для повышения конкурентоспособности образовательных программ экономического факультета и КГУ имени А. Байтұрсынова.

Литература:

1 Квалификационные требования, предъявляемые при лицензировании образовательной деятельности. Постановление Правительства Республики Казахстан от 28 февраля 2013 года № 195 «О некоторых вопросах лицензирования образовательной деятельности». – Режим доступа: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31343907

УДК659(075.8)

НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ БАНКОВСКОГО МАРКЕТИНГА

Накипова Г. Н. – д.э.н., профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

Дауытказы М. – магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

В последние годы европейские сетевые банки расходуют немалые средства на адаптацию и оптимизацию сетей распределения и сбыта банковских продуктов и услуг к новым потребностям клиентов. Видимыми результатами этих усилий являются новое автоматизированное оборудование банковских отделений, развитие различных форм дистанционного обслуживания.

Ключевые слова: информация, банковские маркетинг, инновации.

В настоящее время более существенными являются изменения, остающиеся невидимыми для клиентов и связанные с использованием новой технологии управления отношениями с клиентами (CRM - Customer Relationship Management). Эта новая технология второго поколения предполагает изменение рабочих мест служащих банка, осуществляющих непосредственные контакты с клиентами, децентрализацию функций банковского маркетинга и изменения в организации и использовании баз данных о клиентах.

Децентрализация банковского маркетинга, непосредственно связанная с новым типом рабочего места, проявляется в передаче некоторых маркетинговых функций из специальных служб, занимающихся маркетингом, в операционные службы банка, что увеличит численность пользователей новой технологией CRM. Так, некоторые операционные подразделения банка могли бы дополнять сценарии рекламных кампаний своими соображениями и рекомендациями с учетом специфики обслуживаемых ими рынков. В этих условиях отделы банка, занимающиеся заключением различных сделок с клиентами (front-office), смогут все чаще независимо от служб маркетинга разрабатывать собственные меры по достижению определенных коммерческих целей.

Новая технология CRM потребует серьезных изменений управленческого и организационного порядка. Служащие банка и консультанты должны быть не только пользователями базы данных о клиентах, но и выполнять функции сбора соответствующей информации. Эти изменения приводят к устранению иерархической структуры управления, которая, как считается, не соответствует требованиям времени. [1]

В отношениях между банками и клиентами используются три типа информации:

Макроинформация, которая находится в распоряжении специалистов по маркетингу, включает данные о возрастных, профессиональных и прочих характеристиках всех клиентов банка. Эта информация используется службами маркетинга для анализа существующего портфеля активов банка и для разработки новых банковских продуктов и услуг.

Микроинформация, используемая коммерческими консультантами, включает различные характеристики клиента, его поведение и привычки. Такая информация может накапливаться в компьютере консультанта, который использует ее для персонализации отношений с клиентом.

Мезоинформация, занимающая промежуточное положение между названными выше категориями, представляет собой информацию общего характера, которая позволяет осуществлять сегментирование клиентов по отдельным критериям, определять их свойства (атрибуты), качества и т.д. Информация должна быть доступна на микроуровне в любом банковском агентстве, это становится возможным благодаря новой технологии CRM. Развитие и совершенствование на основе новых технологий баз данных о клиентах вызывает существенные изменения в классической концепции организации и эксплуатации информационных систем. Пока же большинство ныне действующих информационных систем не дают полного представления даже об идентифицированном клиенте. Дело в том, что многие клиенты не только имеют банковский счет (используемый, например, для расчетов по чековой книжке, различных платежей и переводов и т. д.), но и другие контракты с банком (сберегательный счет, план жилищных сбережений и др.). В этом случае они обслуживаются в разных операционных отделениях банка, как правило, организованных по продуктовому принципу. [2]

Таким образом, единый (синтетический) подход к клиенту отсутствует, что не позволяет составить о нем полное и реальное представление. Часть ценной информации об отношениях клиента с банком не включается в память информационной системы, будучи рассеянной в информационных службах различных каналов сбыта банковских продуктов. Между тем современный маркетинг требует полной и реалистичной, а не фрагментарной информации о клиенте.

Сфера операционной коммерческой деятельности банка должна быть не только пользователем, но и источником информации: любые контакты и сделки с клиентом должны вноситься в базу данных, в которой уже содержатся данные о клиенте, полученные в ходе маркетинговых исследований. Причем новые данные должны поступать в информационную систему не автоматически (немедленно), а определенными наборами (лотами) после их обработки и необходимого контроля. Помимо организационных изменений банки должны также вводить систему показателей, отражающих степень удовлетворения потребностей клиентов. Крупные банки уже проводят подобную политику. Например, отделение банковских карточек американского банка «Ситикорп» (Citicorp) ежедневно отслеживает динамику 81 показателя, каждый из которых сравнивается со стандартами банковских услуг, разработанными с учетом ожиданий и потребностей клиентов. [3]

Для улучшения обслуживания клиентов банки все чаще объединяются с партнерами по сбыту, не принадлежащими к банковскому сектору. Так, многие европейские банки активно сотрудничают с туристическими фирмами, агентствами по торговле недвижимостью и др., используя пункты продажи их продуктов и даже разрабатывая совместные услуги. В будущем эта тенденция может привести к предложению новых услуг под общей торговой маркой. Значение подобного партнерства определяется взаимодополняемостью клиентов обоих партнеров и объемом потенциальной экономии на масштабах.

Чтобы извлекать максимально полный доход от информации о клиенте, определенным образом структурированная база данных о клиентах должна постоянно анализироваться и дополняться, по крайней мере, по трем направлениям:

- возможности все более глубокого сегментирования клиентов - например, по их ожиданиям или по уровню рентабельности операций по их обслуживанию. В последнее время некоторые банки осуществляют сегментирование клиентов по уровню цен на используемые ими услуги;

- моделирование структурного «профиля» клиентов, например, по их социально-демографическим характеристикам; это предполагает постоянный сбор информации о клиентах, начиная с неформальной регистрации различных событий в их жизни (например, данных об изменении их гражданского состояния, о крупных расходах на приобретение предметов длительного пользования и т. д.) и до создания автоматизированной картотеки;

- моделирование будущего поведения клиентов, позволяющее опередить конкурентов и добиться положительного ответа клиента на предложение банка приобрести новый банковский продукт; особую роль при этом играет информация о «жизненном цикле» клиента, которая дает возможность предугадать изменения в его поведении в области приобретения основного и дополнительного жилья, автомобиля и т. д. и предложить ему соответствующую банковскую услугу. [3]

Наиболее совершенные методы анализа поведения клиентов разработаны сегодня такими крупными промышленными компаниями, как «Кока-кола» и «Нестле». Эти методы активно используются и наиболее новаторскими банками. Банкиры, убежденные в преимуществах использования новейших методов маркетинга, не должны ожидать от них немедленного улучшения результатов. Революция в области маркетинга требует от банков, прежде всего концентрации усилий на определенных мерах, имеющих особое значение именно для данного банка. Например, можно

разработать пакет услуг для так называемых стратегических клиентов или совершенствовать методы сбора, обработки и анализа информации о клиентах. [4]

Банковский маркетинг сегодня тесно связан с новыми формами расчетов, в максимальной степени учитывающими характер хозяйственной деятельности клиентов банка, их финансовое состояние и другие факторы, влияющие на скорость денежного оборота. Специфика банковского маркетинга заключается в том, что банк заинтересован не только в привлечении вкладов, но и в активном использовании привлеченных средств как юридических, так и физических лиц в целях кредитования. Отсюда следует, что основным принципом банковского маркетинга является комплексность маркетингового процесса в банке, взаимосвязанность процессов планирования, анализа, регулирования и контроля, как в сфере отношений банка с вкладчиками средств, так и в сфере кредитных вложений.

Виртуальные, или кибербанки (также встречаются понятия «прямые» банки, домашний банкинг) позволили приблизить банковские услуги клиентам, сделать работу более комфортной для обеих сторон. Благодаря такой форме функционирования банки снизили издержки, сэкономили на обслуживающем персонале, с точки зрения маркетинга – сегментировали рынки и банковские продукты, повысили качество предоставляемых услуг, ускорив расчеты, пополнили информационные базы банков данными о финансовом поведении клиентов.

Интернационализация и глобализация в банковском деле – появление и быстрое закрепление на финансовом рынке господства транснациональных банковских гигантов – процесс стремительного расширения сферы деятельности крупных банков за пределы национальных границ, сопровождающийся созданием сети зарубежных филиалов и повышением доли операций с иностранными клиентами. Одним из парадоксов современного развития мировой банковской системы является то, что, несмотря на все меры регулирования, и контроля, банковская система никогда еще не была столь нестабильна, как в последние годы. Существующие методы регулирования банковской деятельности нередко считаются неадекватными, слишком грубыми, что требует дополнительных усилий по разработке новых приемов и методов оценки банковских рисков.

В целом финансовые инновации стали одним из мощных факторов, повлиявших на развитие современного банковского дела. Их можно проклассифицировать на организационные инновации (транснациональные и виртуальные банки), инновации продуктов (фьючерсы, опционы, свопы, секьюритизация) и инновации процессов (мультипродукт – предоставление одной и той же услуги разными способами: получение кредита классическим способом, через пластиковую карту, векселем в виде овердрафта, с использованием домашнего банкинга и т.д.)

Универсализация и диверсификация в банковской деятельности характеризуется предоставлением кредитными учреждениями максимального спектра услуг максимально возможному спектру клиентов. Это необходимо для компенсации убытков одного филиала или одного вида деятельности за счет другого, то есть для минимизации рисков в банковской деятельности, которые были, есть и будут особенностями работы кредитного учреждения во все времена.

Статистические данные свидетельствуют о том, что банки США и Великобритании в последние годы имели излишек капитала (превышение требований Базельского соглашения). В результате в настоящее время банки избирают различную тактику:

- одни банки приобретают другие банки и расширяют собственную филиальную сеть;
- другие банки увеличивают активы и, соответственно, испытывают на себе возросший уровень риска;
- третьи стремятся возвращать средства своим акционерам, а не увеличивать активы.

Подобный подход позволяет снизить банковские риски и, соответственно, повысить доходы и ликвидность банка. Одновременно наблюдается существенное возрастание рисков, связанных с банковской деятельностью, что ставит проблему «риск – ликвидность» в центр управления банковскими операциями.

Электронные наличные станут деньгами будущего, в этой связи правительства считают, что чем больше операций будет совершаться в электронной форме, тем больше возможностей они получат для контроля за операциями своих граждан по переводам денежных средств и смогут восполнить пробелы своих систем, используемых в глобальном масштабе для предотвращения ухода от налогов. Но уже сейчас очевидно, что этим надеждам не суждено сбыться не только из-за огромного числа осуществляемых банками операций, что не даст возможности проводить их реальный мониторинг, но еще и потому, что банки в большинстве своем будут все в большей степени оперировать в оффшорных зонах. Они смогут даже проводить свои операции параллельно из разных точек земного шара, с тем, чтобы уйти от национального банковского контроля и надзора.

В современных условиях, чтобы избежать дестабилизации национальных кредитно-банковских систем проводятся следующие антикризисные меры, которые практически полностью совпадают во всех странах, которые, так или иначе, затронул кризис: (см. рисунок 1).



Рисунок 1. Антикризисные меры банковского сектора (Мировой опыт)

Эти антикризисные меры можно также отнести к современным тенденциям, присущим банковским системам различных стран.

В последнее время многие западные специалисты и эксперты указывают на настоятельную необходимость повышения стратегической и организационной роли банковского маркетинга, который базируется на эффективном использовании новой информационной технологии. Французские специалисты Ж.-Э. Мерсье и Ж.-Э. Писини, сотрудники фирмы «А. Т. Kearney, Paris», считают, что в настоящее время в области банковского маркетинга происходит настоящая революция, связанная с разработкой и реализацией стратегии удовлетворения потребностей клиентов. [5] По их оценкам, розничные банки, способные осуществлять подобную стратегию, могут повысить рентабельность своих операций в расчете на одного клиента на 50-100%, в том числе за счет таких факторов, как: (см. рисунок 2).

- маркетинг, учитывающий жизненный цикл клиента, - на 25-50%;
- стратегия привлечения и удержания клиентов - на 20-40%;
- использование альтернативных каналов сбыта - на 5-10% .



Рисунок 2. Факторы, повышающие рентабельность операций банка

До сих пор, однако, во многих розничных банках действуют факторы, ограничивающие эффективность маркетинга. Важнейшим из них являются низкие расходы на маркетинг, которые у розничных банков составляют менее 2% общих издержек против 15% у компаний, производящих товары массового потребления. Кроме того, традиционная организационная структура банков не позволяет им осуществлять стратегию маркетинга, ориентированную на клиента.

Недостатки нынешней структуры банков проявляются на всех уровнях: дирекция маркетинга и другие подразделения маркетинговой службы банка, как правило, структурированы по отдельным типам банковских продуктов, по которым и разрабатываются планы маркетинга, часто не скоординированные с соответствующими планами по другим банковским продуктам, хотя все эти планы могут быть ориентированы на одни и те же группы клиентов;

- многочисленные сети распределения и сбыта банковских продуктов и услуг (отделения, агентства, системы подписки и др.) часто преследуют конкурирующие между собой коммерческие цели;

- каждый отдел банка, непосредственно контактирующий с клиентами, концентрирует усилия на

«своих» операциях и контроле над «своими» издержками, не координируя деятельность с другими подразделениями.

Предлагаемые западными специалистами направления действий, которые могут существенно повысить эффективность банковского маркетинга, так или иначе связаны с введением новых методов организации и управления отношениями банка с клиентами.[6]

Современная экономическая ситуация в Казахстане характеризуется динамизмом и в ряде случаев непредсказуемостью. Для того чтобы иметь перспективы в таких условиях, руководство и специалисты банка должны четко представлять себе, в какой среде они действуют, кто их конкуренты и насколько они сильны, в каком направлении развиваются конкуренты и собственный банк, какие действия нужно предпринять в ближайшей и более отдаленной перспективе, чтобы достичь целей банка. На эти и ряд других сложных вопросов можно ответить в том случае, если банк будет основывать свою деятельность на четко разработанном плане. Такой план может быть рассчитан на длительную перспективу - 3-5 лет и более, а так же и на менее продолжительный период - 1 год. В первом случае речь идет о стратегическом плане, а во втором - о текущем или оперативном. [7]

В общем виде потребность в стратегическом планировании обусловлена следующими преимуществами, которые дает такой план:

- образуется прочная информационная база, позволяющая выработать план действий и гибко реагировать на изменения в макросреде, предвидеть ситуацию на будущий период;
- расширяется или стабилизируется рыночная доля за счет выбора более перспективных групп клиентов и учета слабых и сильных сторон конкурентов на конкретных рынках;
- снижается риск банковских операций и оказания дополнительных услуг за счет диверсификации продуктов;
- появляется возможность рационально планировать и претворять в жизнь элементы комплекса маркетинга;
- появляется возможность более эффективно организовывать управление различными областями деятельности банка: кадрами, технологиями, инновациями, инвестициями, финансами и различными операциями;
- повышается эффективность использования имеющихся возможностей для роста деловой активности банка.

Управление коммерческим банком должно осуществляться на основе повышенного внимания к маркетингу, основная идея которого заключается в том, что маркетинговые службы банка изучают рынок предполагаемых к выпуску продуктов, типы клиентов-покупателей, конкурентов, предлагающих аналогичные продукты, а затем организуют их производство и реализацию. При этом в центре внимания должны всегда находиться реальные потребности клиентов, которые банк должен удовлетворять. Специфика банковского маркетинга исходит из особенностей банковских продуктов, которые являются абстрактными и не имеют материальной субстанции.

Являясь частью менеджмента банка, банковский маркетинг связан со стратегией развития банка. Суть стратегического подхода маркетинга выражается в такой политике банка, когда разработка, внедрение и освоение новых банковских продуктов осуществляются на базе предварительно проведенных маркетинговых исследований.

Маркетинг за годы своего существования постоянно эволюционировал и пережил целый ряд концепций (от производственной до маркетинга взаимодействия, эмпирического маркетинга и маркетинга партнерских отношений).

Повсеместное внедрение во все сферы деятельности глобальной сети Internet дало базу для создания нового направления маркетинга – Internet-маркетинга. На мой взгляд, это имеет положительные тенденции в развитии банковского маркетинга. Internet-маркетинг – это маркетинговая деятельность субъектов на электронном рынке. В практике бизнеса понятия электронного маркетинга и Internet-маркетинга часто употребляются как синонимы, так как большая часть электронных маркетинговых операций сегодня осуществляются именно в сети Internet

В Internet-маркетинге используются те же элементы комплекса маркетинга, но каждый элемент имеет свои особенности.

Например, при разработке сайта ставится вопрос, к какому из четырех или 7 «Р» его отнести. Сайт компании может выполнять как функцию продвижения, продвигая бренд, так и функцию распределения, продавая продукцию или услугу через виртуальный магазин.

В связи с данными особенностями электронного рынка ученые всего мира начали адаптировать традиционные маркетинговые модели для Internet-бизнеса или создавать новые, более эффективные для виртуальной среды.

Управление счетом через Internet позволяет не только экономить время, но и приносит заметную выгоду. Так, некоторые банки снижают тарифы на операции через Internet, другие вводят фиксированную ставку за операцию, а третьи - единую плату за любое число платежных поручений, что особенно выгодно для корпоративных клиентов.

88,3% экспертов считают, что Интернет в настоящее время является одним из наиболее эффективных инструментов продвижения кредитных продуктов, что обусловлено значительным

расширением использования Интернета в целом и активным Интернет - продвижением банков. По средневзвешенной оценке экспертов 43,06% физических лиц, заинтересованных в получении кредита, используют в качестве основного инструмента поиска кредитных продуктов Интернет. Эксперты отмечают, что число таких лиц неуклонно растет.[8]

Возможность Интернет - банкинга позволяют частным лицам в любое удобное время суток семь дней в неделю, 365 дней в году из любого места совершать большинство банковских операций:

- проводить безналичные внутри- и межбанковские платежи,
- открывать счета,
- осуществлять коммунальные платежи,
- покупать и продавать валюту,
- размещать свободные средства на срочном вкладе,
- получать выписки по счетам,
- совершать покупки в интернет - магазинах и пользоваться другими услугами.

Согласно результатам опроса на сайте журнала «Интернет. Финансы», в ходе которого задавался вопрос: «По каким причинам Вы (или ваша компания) не пользуетесь интернет - банкингом? (укажите наиболее важную причину)», выяснилось, что услугами интернет - банкинга не пользуются участники опроса по следующим причинам: (см. рисунок 3).



Рисунок 3. Причины не использования Интернет-банкинга

Выделяют четыре уровня участия банков в Internet-маркетинге.

Первый уровень - представительско-информационный уровень. Подобные сайты финансово-кредитных учреждений называют визитными карточками банка.

Обеспечивает презентативную функцию. Такие сайты представляют собой виртуальные витрины или web-представительства, предоставляющие доступную всем пользователям единую информацию:

- Перечень предоставляемых продуктов и услуг с тарифами на них,
- Карта и список адресов отделений и филиалов банка,
- Местоположение банкоматов,
- Список торговых точек, принимающих к оплате карты банка,
- Годовые отчеты,
- Пресс-релизы.

Второй уровень – операционный. Сайты обеспечивают начальное взаимодействие посетителей с банком:

- Не только отправка заявления на получение платежных карточек или займа, но и получение ответа на эти заявления,
- Регистрация для выхода на рынок ценных бумаг и т.д.

Но связь банка со своими клиентами на втором уровне по-прежнему остается односторонней, сайт позволяет собрать определенную информацию о своих клиентах и их предпочтениях, но потребители не имеют возможности влиять на цену (тарифы) продукта или услуги. Банки предоставляют реальные ресурсы на своих сайтах с тем, чтобы клиенты могли дистанционно общаться, задавать вопросы, но о дистанционном управлении своими счетами речи не идет. Банк использует свой сайт в качестве дополнительного канала для продвижения, а не реализации своих стандартных продуктов на рынке.

Третий уровень позволяет банку начать работу в рамках Internet-банкинга. Сайт банка предоставляет клиентам (физическим и юридическим лицам) онлайн-доступ к счету.

1. Классический вариант системы Internet-банкинга для физических лиц включает в себя полный набор банковских услуг, предоставляемых клиентам в офисах банка, за исключением операций с наличными деньгами:

- Открытие депозитных счетов (рублевых и валютных) – редкое явление
- Покупка и продажа безналичной валюты
- Оплата коммунальных платежей
- Плата за доступ в Internet
- Оплата счета операторов сотовой и пейджинговой связи
- Осуществление проводок средств по своим счетам (перевод денег со своего счета на чужой

счет)

- Отслеживание всех банковских операций по своим счетам за любой промежуток времени

2. Internet-Банкинг для юридических лиц позволяют клиентам отправлять в банк финансовые документы.

В Internet-Банкинге предусмотрена возможность обмена между клиентами и банком информационными сообщениями (письмами) с прикрепленными файлами. Все передаваемые сообщения и прикрепленные файлы подписываются ЭЦП.

Следует отметить значительный рост числа банков, имеющих сайты третьего уровня, но небольшой набор предоставляемых услуг в рамках Internet-маркетинга.

Отличительные черты Internet-маркетинга:

- предварительное установление интерактивной связи с потребителем с помощью глобальной сети

- возможность использования индивидуального маркетинга "один на один" с конкретным клиентом с учетом его потребностей и предпочтений

- банковский клиент не только имеет возможность общения с банком посредством электронной почты, но и оказывать влияние на цену, условия и другие параметры, предоставляемых продуктов и услуг.

Четвертый уровень предполагает наличие индивидуальных (персонализированных) динамических страниц для потребителей, предоставление возможности альтернативного выбора конечного продукта или оптимального пакета услуг.

Четвертый уровень является свидетельством наличия у банка виртуального сообщества потребителей с высокой степенью коммерческого трафика и информационного обмена как внутри сообщества потребителей (членами), так и между сообществом и банком

Современные высокотехнологичные банки стремятся предложить клиентам все самые удобные и новейшие возможности по управлению собственными средствами.[9]

В условиях острой банковской конкуренции, современный банковский маркетинг использует новые инструменты и методики политики ценообразования на рынке банковских услуг; приветствует появление инноваций и развитие дополнительного сервиса, поддерживает улучшение качества банковского обслуживания, включая рост профессионализма и квалифицированность банковского персонала, что в конечном итоге отражается на репутации и имидже банка.

Литература:

1. Черьязданов С. Методика сопряжения экономики и банковского сектора// Финансы Казахстана.- 2005-№5.-б.62-65

2. Развитие системы маркетинга в банковском секторе: казахстанский и российский опыт: учеб. пособие/ Г.Н. Накипова и Д.Я. Родин.- Краснодар: Кубанский ГАУ, 2013. – 351 с.

3. Бабаян М. Н. Эффективность инструментов конкурентной борьбы в банковском секторе, 2010.

4. Бабич А.М., Павлова Л.Н. Финансы. Денежное обращение. Кредит.: Учебник. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 687 с.

5. Багиев Г.Л. и др. Маркетинг: Учебник для ВУЗов - М.: Экономика, 2003

6. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория анализа хозяйственной деятельности: Учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 340 с.

7. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: учебник. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 288 с.

8. Балабанов И.Т. Анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта: уч. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 80 с.

9. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента: уч. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 480 с.

УДК 331.538

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ ИНВАЛИДОВ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ: ЗАРУБЕЖНЫЙ И КАЗАХСТАНСКИЙ ОПЫТ

Науkenова А.Г. - докторант Академии государственного управления при Президенте Республики Казахстан, г. Астана

Эффективность социальной политики занятости по отношению к людям с инвалидностью обусловлена уровнем и качеством их жизни, а также возможностями социально-трудовой интеграции.

В данной статье анализируются современные направления социальной политики, в том числе некоторые аспекты организации социальной работы в области содействия занятости инвалидов, способствующие реализации их трудового потенциала.

Ключевые слова: социальная политика, социальная работа, занятость, инвалиды, трудовой потенциал.

Социальная интеграция означает обеспечение защиты и полной интеграции обездоленных и уязвимых групп и отдельных лиц в экономическую жизнь и жизнь общества, на основе всеобщего и равного доступа к образованию, информации, технологиям и «ноу-хау».

Построенная на таких принципах социальная политика по отношению к людям с инвалидностью создаёт благоприятные условия для реализации их трудового потенциала, устойчивого развития экономики страны, увеличения спроса населения на товары и услуги, расширения налоговой базы, увеличения объёма средств, направляемых на социальные нужды и развитие социальной сферы. Результатом реализации таких мер является обеспечение социально-политической стабильности в обществе [15].

Существует несколько моделей социальной политики, которые были сформированы в разных странах с учётом своей собственной специфики.

Сейчас, когда Казахстан пытается найти собственную модель социального развития и отношения к людям с инвалидностью, важно учитывать общемировые тенденции вкупе с национальным опытом других стран, что в той или иной степени может быть внедрено и в нашем государстве.

В современной литературе используются несколько типологий социальной политики – в зависимости от параметров сравнения. Наиболее популярна сейчас классификация моделей социальной политики, разработанная Г.Эспинг-Андерсоном: либеральная, консервативная и социал-демократическая [9].

Либеральная модель основана на доминировании рыночных механизмов. Социальная помощь оказывается в рамках определённых минимальных социальных потребностей по остаточному принципу бедным и малообеспеченным слоям населения, не способным самостоятельно добыть средства существования.

Либеральная модель реализуется больше в Великобритании и США, где осуществляются антидискриминационные меры по созданию инвалидам равных условий и прав с другими гражданами. Обязательства по трудоустройству инвалидов имеют только государственные структуры и компании, получающие средства из государственного бюджета. Остальные работодатели не несут обязательства по трудоустройству инвалидов. Но существует запрет дискриминировать людей с инвалидностью при приёме на работу и дальнейших трудовых отношениях. Работодателям запрещено отказывать людям в приёме на работу, по таким отличительным особенностям, как пол, возраст, национальность, цвет кожи, конфессиональная принадлежность и наличие инвалидности. Запрещена установка дополнительных требований к вакансии, которые сознательно ущемляют возможности людей с инвалидностью по сравнению с другими гражданами, если только это не является необходимым компонентом служебных обязанностей (например, наличие водительских прав или умение быстро передвигаться по городу на общественном транспорте). Во время прохождения собеседования необходимо обеспечить равные возможности для доступа ко всем материалам и элементам общения с работодателем (приглашение сурдопереводчика, перевод материалов на язык Брайля и т.д.).

Консервативная модель действует в центральных европейских государствах. Эта модель построена на взаимных страховых обязательствах между работодателями и наёмными работниками (социальными партнёрами), и на принципе трудового участия, когда труд определяет последующее социальное обеспечение. При невысокой степени налогового перераспределения в рамках этой модели в сложном положении оказываются те слои населения, которые не заняты постоянно или вообще не заняты и поэтому не имеют страховок. Эти слои могут рассчитывать на поддержку местных властей и частных благотворительных организаций.

В отношении трудовой занятости людей с инвалидностью используются в основном методы квотирования рабочих мест. В случае невыполнения работодателем условий приёма на работу сотрудников с инвалидностью на него накладываются установленные законом санкции.

В Германии, Франции и Венгрии под законы о квотировании подпадают организации с более чем с 20 сотрудниками, в Австрии и Польше – с 25 сотрудниками. В Испании минимальное число сотрудников предприятия, не попадающего под действие системы квотирования рабочих мест для инвалидов – 50. Квота для людей с инвалидностью во Франции – 6%, в Люксембурге квота варьируется от 2% до 5% в зависимости от формы собственности и от количества сотрудников предприятия. В Испании и Ирландии квота составляет 3%. В Японии квота составляет от 1,6 до 2%. За несоблюдение квот организации выплачивают взносы в специальные целевые фонды, средства которых распределяются на создание рабочих мест для инвалидов, на адаптацию существующих рабочих мест к нуждам людей с ограниченными физическими и ментальными возможностями.

В ряде стран работодатель может «обменять» обязательство нанять определенное число людей с инвалидностью на обязательство уплатить определённую сумму в специальный фонд, средства которого будут расходоваться на содействие занятости людей с инвалидностью (quota-levy system).

В большинстве стран с консервативной моделью социальной политики существуют специализированные рабочие места для инвалидов. Программы создания специализированных рабочих мест могут быть двух типов: к первому типу относятся переходные программы содействия занятости, которые предусматривают проведение переподготовки и повышения профессиональной квалификации лиц с ограниченными возможностями здоровья на специально созданных рабочих местах – с расчётом на то, что это позволит им получить конкурентоспособные профессиональные навыки. Ко второму типу относятся расширенные программы содействия занятости, которые носят долгосрочный характер и направлены на создание постоянных рабочих мест для лиц с инвалидностью на базе специализированных предприятий.

К специализированным предприятиям относят предприятия и кооперативы, использующие исключительно труд людей с инвалидностью, как правило, государственные по форме собственности, создание которых иницируется государством, а не самими людьми с инвалидностью. Такие предприятия расцениваются не как предпочтительное место работы для человека с инвалидностью, а как «запасной вариант» трудоустройства, когда не удается найти место работы на общих для всех условиях, или как компонент подготовки людей с инвалидностью к дальнейшему трудоустройству на открытом рынке труда. На них, в основном, используют труд имеющих серьезные нарушения людей, для которых физически невозможно или чрезвычайно затруднительно создать необходимые условия труда на обычном предприятии.

Социал-демократическая модель действует в скандинавских странах Европы. Здесь главным принципом социального обеспечения является универсализм: все граждане, независимо от степени нужды и трудового вклада, имеют право на социальное обеспечение, гарантированное, главным образом, государством (бюджетом). Люди с инвалидностью здесь пользуются весьма серьёзной государственной поддержкой, а работодателей заинтересовывают брать сотрудников-инвалидов тем, что государство само оплачивает значительную часть их заработной платы.

В основном субсидии предоставляются на оборудование рабочего места для человека с инвалидностью, приобретение специализированного оборудования и т.д. Кроме того, в этих странах создаются специализированные мастерские, где люди с серьёзными ограничениями имеют возможность трудиться и приобретать профессиональный опыт. Данные мастерские выступают в роли именно учебных предприятий для людей с инвалидностью, после которых их стараются устроить на открытом рынке труда.

Опыт реализации в развитых странах социальной политики и политики занятости в отношении лиц с инвалидностью показывает, что более эффективным является совмещение нескольких направлений.

По данным Всемирной организации здравоохранения, более миллиарда человек, или около 15 процентов населения мира (согласно оценке глобальной численности населения 2010 года), живут с какой-либо формой инвалидности.

На начало 2014 года в Казахстане проживало 626,7 тысяч инвалидов, из них 69,1 тыс. человек – дети-инвалиды [1].

В настоящее время в Казахстане действует Программа «Дорожная карта занятости 2020» (далее – Программа), которая является логическим продолжением реализации Дорожной карты 2009-2010 годов и Программы занятости 2020 [11,12]. Программа включает в себя механизмы антикризисного реагирования, повышения эффективности регулирования рынка труда, вовлечения малообеспеченных, безработных, самостоятельно занятых, лиц с ограниченными возможностями в активные меры содействия занятости.

Реализация программы предусматривается по трем направлениям. Участники Программы, в том числе из числа инвалиды сохранившие трудоспособность, независимо от возраста, в рамках

первого направления Программы по направлениям Центров занятости населения могут трудоустроиться на созданные рабочие места в рамках реализуемых инфраструктурных проектов.

В рамках второго направления Программы участникам будет предоставлена государственная поддержка в виде бесплатного обучения основам предпринимательства с предоставлением материальной помощи на проезд и проживание и содействие в разработке бизнес-плана, предоставления сервисных услуг по сопровождению проекта (маркетинговые, юридические, бухгалтерские, и другие виды услуг) сроком до одного года, предоставления микрокредитов для занятия предпринимательской деятельностью на срок не более 5 лет в сумме до 3 млн.тенге.

Третье направление Программы нацелено на обеспечение устойчивой и продуктивной занятости населения путем развития трудового потенциала, содействия в трудоустройстве и повышения профессиональной и территориальной мобильности трудовых ресурсов в рамках потребности работодателя. Участникам Программы, включая инвалидов, сохранивших трудоспособность, предусматривается государственная поддержка в виде:

- направления на бесплатные курсы повышения квалификации, профессиональной подготовки и переподготовки с предоставлением материальной помощи на обучение;
- поиска подходящих вакансий и содействие в трудоустройстве, в том числе на социальные рабочие места и молодежную практику;
- предоставления субсидий на переезд из населенных пунктов с низким потенциалом социально-экономического развития в населенные пункты с высоким потенциалом социально-экономического развития и центры экономического роста;
- содействия в трудоустройстве на новом месте жительства.

Кроме того, в целях оказания государственной поддержки специализированным инвалидным организациям постановлением Правительства Республики Казахстан от 31 января 2011 года №64 «О некоторых вопросах осуществления государственных закупок у организаций, созданных общественными объединениями инвалидов» утверждены:

- перечень организаций, производящих товары, выполняющих работы, оказывающих услуги, созданных общественными объединениями инвалидов Республики Казахстан;
- перечень отдельных видов товаров, работ, услуг, закупаемых у организаций, производящих товары, выполняющих работы, оказывающих услуги, созданных общественными объединениями инвалидов Республики Казахстан;
- Правила приобретения видов товаров, работ, услуг, закупаемых у организаций, производящих товары, выполняющих работы, оказывающих услуги, созданных общественными объединениями инвалидов Республики Казахстан (далее – Правила) [13].

Согласно пункту 2 Правил, организаторы государственных закупок при проведении государственных закупок отдельных видов товаров, работ, услуг у организаций, осуществляют закуп производимых ими товаров, работ, услуг в объеме 100 % от общего объема закупок данных товаров, работ и услуг.

В Программной статье от 10 июля 2012 года «Социальная модернизация Казахстана: двадцать шагов к Обществу Всеобщего Труда» Глава государства Н.А.Назарбаев отметил, что сегодня труд - как решающий национальный фактор в условиях XXI века, в условиях глобальной конкуренции, - должен быть выдвинут на первый план [14].

В настоящее время наиболее важной задачей социальной политики республики является защита интересов работающего населения. Это особенно актуально при наступлении определенных социальных рисков, в частности при утрате трудоспособности.

В соответствии с Конституцией Республики Казахстан гражданам гарантируется минимальный размер заработной платы и пенсии, социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца и по иным законным основаниям.

Важным шагом в приближении системы социальной защиты Казахстана к мировым стандартам стало подписание Главой государства в декабре 2008 года Конвенции Организации Объединенных Наций «О правах инвалидов».

Для определения путей и сроков процесса предстоящей ратификации Конвенции о правах инвалидов разработан Национальный план по обеспечению прав и улучшению качества жизни отечественных инвалидов на 2012–2018 годы (План мероприятий).

Основные задачи Плана мероприятий предусматривают обеспечить создание равных прав и возможностей для жизнедеятельности и интеграции лиц с ограниченными возможностями всех возрастных групп в общество через формирование безбарьерной среды и создание полноценной системы оказания социальных услуг с развитой инфраструктурой.

Особенностям регулирования труда инвалидов посвящена глава 24 Трудового кодекса Республики Казахстан [7]. Согласно Кодекса отказ в заключении трудового договора, перевод инвалида на другую работу, изменение условий труда по мотивам инвалидности не допускаются, за исключением случаев, когда по медицинскому заключению состояние его здоровья препятствует выполнению трудовых обязанностей либо угрожает его здоровью и (или) безопасности труда других

лиц. Работникам-инвалидам первой и второй группы устанавливается сокращенная продолжительность рабочего времени - не более 36 часов в неделю. Также, инвалидам первой и второй групп предоставляется дополнительный оплачиваемый ежегодный отпуск с продолжительностью не менее 15 календарных дней. Вместе с тем, работающим инвалидам соглашениями, актами работодателя, а также трудовым, коллективным договорами могут предоставляться дополнительные гарантии.

Таким образом, граждане пожилого возраста и инвалиды могут приниматься на работу, доступную им по состоянию здоровья, на условиях трудового договора.

В соответствии со статьей 156 Налогового кодекса Республики Казахстан доходы инвалидов первой, второй и третьей групп за год в пределах 55-кратного минимального размера заработной платы, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на начало соответствующего финансового года, не подлежат налогообложению, т.е. с них не удерживается индивидуальный подоходный налог.

При утрате трудоспособности значительную часть издержек неизбежно несет работник, однако существует практика частичного или полного возмещения расходов на лечение и утраченной за период нетрудоспособности заработной платы через обязательное социальное страхование.

Обязательное социальное страхование, введенное в Казахстане с 1 января 2005 года является вторым уровнем социального обеспечения. В соответствии с Законом РК от 25 апреля 2003 года «Об обязательном социальном страховании» основной целью системы обязательного социального страхования является обеспечение социальной защиты ее участников, за которых работодателями либо самостоятельно занятыми лицами за себя уплачиваются ежемесячные социальные отчисления в Государственный фонд социального страхования (далее - ГФСС) [5].

Из ГФСС осуществляются следующие виды социальных выплат: по утрате трудоспособности; по потере кормильца; по потере работы; по беременности и родам, усыновлением (удочерением) новорожденного ребенка (детей); по уходу за ребенком по достижении им возраста одного года.

Одним из основных документов для назначения социальной выплаты на случай утраты трудоспособности из ГФСС являются сведения органов медико-социальной экспертизы о проведении освидетельствования и установления степени утраты трудоспособности. На размер социальной выплаты влияют средний доход работника за последние 24 календарных месяца до даты наступления социального риска, с которых были уплачены социальные отчисления, степень утраты трудоспособности и стаж участия в системе обязательного социального страхования.

Участник системы обязательного социального страхования, за которого работодатели уплачивали социальные отчисления в ГФСС, при наступлении социального риска утраты трудоспособности обращается в отделение Государственного центра по выплате пенсии по месту прописки за назначением государственного пособия по инвалидности в рамках Закона РК «О государственных социальных пособиях по инвалидности, по случаю потери кормильца и по возрасту в Республике Казахстан» [3], специального государственного пособия инвалидам в рамках Закона РК «О специальном государственном пособии в Республике Казахстан» [6] и социальной выплаты на случай утраты трудоспособности в рамках Закона РК «Об обязательном социальном страховании». Таким образом, обязательное социальное страхование является дополнительным уровнем к государственному базовому социальному обеспечению и защищает интересы работающего населения.

Принятые меры государственной поддержки по обеспечению занятости позволили по итогам 2013 года трудоустроить из 4135 обратившихся 2325 человек (56,2%). По квоте – около 3000 инвалидов. В рамках Дорожной карты занятости 2020 стали участниками и подписали социальный контракт 1049 инвалидов, из них 168 человек трудоустроены на постоянные рабочие места (16%).

Проведенная статистика свидетельствует о том, что принимаемые государственные меры, направленные на обеспечение условий для выхода лиц с ограниченными возможностями на рынок труда, создание условий для их участия в трудовой деятельности, недостаточны, так как они не способствуют развитию активности среди инвалидов, формированию здоровой конкуренции инвалидов на рынке труда, созданию условий для их эффективной занятости.

В соответствии со статьей 7 Закона Республики Казахстан «О занятости населения» местными исполнительными органами занятость инвалидов обеспечивается путем установления в организациях квоты рабочих мест в размере 3% от общей численности рабочих мест [4].

Согласно статье 34 Закона Республики Казахстан «О социальной защите инвалидов» работодатель за счет собственных средств обеспечивает инвалидам от трудового увечья и (или) профессионального заболевания, полученных по вине работодателя создание специальных рабочих мест для их трудоустройства [2].

Но как показала практика, многие работодатели стараются избегать приема на работу инвалидов, так как оборудование рабочих мест для них, создание доступа к производственным зданиям, помещениям, сооружениям, требует значительных дополнительных финансовых расходов.

Статей 87-1 Кодекса Республики Казахстан «Об административных правонарушениях» предусмотрены штрафные санкции за нарушение должностными и юридическими лицами законодательства о социальной защите инвалидов [8].

Однако необходима конкретизация административной ответственности за нарушение законодательства и усиление контроля за его исполнением.

Нельзя не отметить, что за годы независимости Казахстаном достигнуты результаты последовательной работы по социальной защите инвалидов, направленной на улучшение положения и качества жизни инвалидов. Но, несмотря на определенные позитивные изменения и существующую правовую основу, недоступность большинства объектов социальной и транспортной инфраструктуры не позволяет инвалидам реализовать в полном объеме свои конституционные права и свободы.

В Послании Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана от 17 января 2014 г. «Казахстанский путь – 2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» глава государства отметил, что «...надо усилить внимание нашим гражданам с ограниченными возможностями. Для них Казахстан должен стать безбарьерной зоной. ... Мы вовлечем их в активную жизнь, они ... будут осознавать себя членами общества, полезными работниками» [10].

Главными приоритетами государственной политики Республики Казахстан в рамках ежегодных Посланий Главы государства являются развитие трудового потенциала, повышение уровня и качества жизни населения. Реализуемые в этих целях социальные программы направлены, прежде всего, на сохранение занятости, повышение уровня доходов, развитие специальных социальных услуг, социальную защиту наиболее уязвимых категорий населения. Опыт развитых стран показал, что наличие сбалансированных систем социального обеспечения и социального страхования расширяет и укрепляет трудовые ресурсы страны, усиливает национальный потенциал экономического роста.

Литература:

1. Данные Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан, отчеты
2. Закон Республики Казахстан от 13 апреля 2005 года N 39 «О социальной защите инвалидов в Республике Казахстан» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
3. Закон Республики Казахстан от 16 июня 1997 г. N 126 «О государственных социальных пособиях по инвалидности, по случаю потери кормильца и по возрасту в Республике Казахстан» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
4. Закон Республики Казахстан от 23 января 2001 года N 149 «О занятости населения» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
5. Закон Республики Казахстан от 25 апреля 2003 года N 405 «Об обязательном социальном страховании» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
6. Закон Республики Казахстан от 5 апреля 1999 года N 365 «О специальном государственном пособии в Республике Казахстан» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
7. Кодекс Республики Казахстан от 15 мая 2007 года № 251 «Трудовой кодекс Республики Казахстан» – официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
8. Кодекс Республики Казахстан от 30 января 2001 года № 155 «Об административных правонарушениях» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
9. Павленок П.Д., Руднева М.Я. Технологии социальной работы с различными группами населения: Учебное пособие / Под ред. проф. П.Д. Павленка.- М.: ИНФРА-М, 2009. - 272 с.
10. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана «Казахстанский путь – 2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» , 17 января 2014 г. - официальный сайт Президента Республики Казахстан URL: <http://www.akorda.kz>
11. Постановление Правительства Республики Казахстан от 19 июня 2013 года № 636 «Об утверждении Дорожной карты занятости 2020» – официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
12. Постановление Правительства Республики Казахстан от 31 марта 2011 года № 316 «Об утверждении Программы занятости 2020» – официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)
13. Постановление Правительства Республики Казахстан от 31 января 2011 года № 64 «О некоторых вопросах осуществления государственных закупок у общественных объединений инвалидов Республики Казахстан и организаций, созданных общественными объединениями инвалидов

Республики Казахстан» - официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан URL: <http://www.mzsr.gov.kz> (дата обращения: 10.02.2015)

14. Программная статья Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева «Социальная модернизация Казахстана: двадцать шагов к обществу всеобщего труда», 10 июля 2012 г. – официальный сайт Президента Республики Казахстан URL: <http://www.akorda.kz> (дата обращения: 10.02.2015)

15. Романов П. В., Ярская-Смирнова Е. Р. Политика инвалидности: Социальное гражданство инвалидов в современной России. – Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. – 260 с.

УДК:338.2

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА KMV-МОДЕЛЬ ДЛЯ ОЦЕНКИ КРЕДИТНОГО РИСКА

Ожанов Р.А. - Евразийский национальный университет имени Л.Н.Гумилева, г.Астана

Сулейменова З.Р. – к.ф.-м.н., доцент, Евразийский национальный университет имени Л.Н.Гумилева, г.Астана

Модель KMV является типом структурной модели расчета кредитного риска. Модели этого типа пытаются объяснить механизм возникновения дефолта фирмы. В связи с появлением многочисленных инновационных долговых инструментов и кредитных деривативов активизировался спрос исследователей и инвесторов к моделям, системным решениям, предсказывающим корпоративные дефолты. KMV-модель широко используется в практике для оценки кредитного риска, основанная на модели Мертона. Название данная модель получила по начальным буквам фамилий ее разработчиков S.Kealhofer, J. McQuown, O. Vasicek, которые в 1989 году основали частную фирму, получившую впоследствии название Moody's KMV. Основной вклад этой фирмы состоит не в теоретической разработке модели, которая является достаточно прямолинейным расширением модели Мертона, но в эмпирическом тестировании и реализации расчета показательной риска на большом объеме данных. Существует два основных элемента, определяющих вероятность дефолта фирмы:

1. Величина активов, представляющая собой рыночную стоимость активов фирмы;
2. Риск актива, характеризующийся неопределенностью цены актива и являющийся мерой хозяйственной деятельности фирмы.

В модели KMV используется собственная модель для прогнозирования вероятности дефолта, носящая название EDF (expected default frequency). [1, с.57]

Модель KMV использует четырех шаговую процедуру для наблюдения за изменениями кредитного риска фирм, ценные бумаги которых продаются и покупаются открыто. [3, с.86]

Первый шаг. Определение точки дефолта DPT

В модели KMV принимается, что **DPT** есть сумма номинальной стоимости краткосрочной кредиторской задолженности и 50% от номинальной стоимости долгосрочной кредиторской задолженности.

Второй шаг. Определение стоимости фирмы V и волатильности σ

Условное требование в подходе к оценке корпоративных ценных бумаг то, что рыночная стоимость активов фирмы распределена логнормально, то есть доходность актива следует нормальному распределению.

Чтобы описать модель, KMV предполагает, что структура капитала составлена только из акций, краткосрочных долгов, которые считают эквивалентным наличным деньгам, долгосрочные долги являются бесконечными и конвертируемые привилегированными акциями, можно получить V_E и ее изменчивости σ_E :

$$V_E = f(V_A, \sigma_A, K, c, r) \quad (1)$$

$$\sigma_E = g(V_A, \sigma_A, K, c, r) \quad (2)$$

K - коэффициент финансового левериджа в структуре капитала

c - средняя купонная выплата

r - безрисковая процентная ставка

Если σ_E была бы определена, подобно курсу акций, мы могли бы найти, одновременно (1) и (2) для V_E и σ_E . Но мгновенная изменчивость акции, σ_E , является относительно непостоянной, и фактически весьма чувствительна к изменению в стоимости активов, и нет никакого простого способа измерить точно σ_E от рыночных данных. Так как только стоимость акций, V_E определена, мы можем отступить от V_A в формуле (1), и переписать ее как

$$V_A = h(V_E, \sigma_A, K, c, r) \quad (3)$$

Третий шаг. Определение расстояния до дефолта

В данном подходе, дефолт или банкротство, происходит, когда стоимость активов падает ниже стоимости долгов фирмы. Дефолт отличен от банкротства, которое соответствует ситуации, когда фирма ликвидирована, а доходы от продажи имущества распределены между различными держателям требований, согласно определенному приоритету. Дефолт - случай, когда фирма пропускает купонную оплату и/или выплату основного долга в долгосрочном периоде.

DD - число стандартных отклонений между средним значением распределения стоимости актива, и критическим порогом, "точкой дефолта", установленный в номинале текущих долгов, включая краткосрочный долг за определенный период времени, плюс половина долгосрочного долга. Формально *DD* можно вычислить следующим образом:

STD - краткосрочные обязательства

LTD - долгосрочные обязательства

DPT - точка дефолта = $STD + \frac{1}{2} LTD$

DD - расстояние до дефолта, которое является отношением расстояния между ожидаемой стоимостью актива через 1 год, $E(V_1)$, и точкой дефолта, *DPT*, к стандартному отклонению будущей доходности актива.

$$DD = \frac{E(V_1) - DPT}{\sigma_A}$$

Учитывая предположение о логнормальном распределении стоимости актива, *DD* имеет стандартное отклонение доходности актива=1 за период времени *T*.

$$DD = \frac{\ln(V_0/DPT_T) + (\mu - (1/2)\sigma^2)T}{\sigma\sqrt{T}}$$

V_0 - текущая рыночная стоимость активов

DPT_T - точка дефолта за период времени *T*

μ - ожидаемая доходность активов

σ - изменчивость актива за 1 год

Четвертый шаг. Определение ожидаемой частоты дефолта или *EDF*

Последний шаг приводит нас к эмпирическим данным. Мы можем сравнить статистические данные и определить – какое количество фирм в подобной ситуации, т.е. имея такое же расстояние до дефолта в терминах волатильности, действительно объявили дефолт. Статистические данные (*EDF*) – основное содержание модели KMV.

Переход от расстояния до дефолта к вероятности дефолта осуществляется на основе рассмотрения показателя ожидаемой частоты дефолта, который оценивается следующим образом. Рассматриваются несколько статистических выборок компаний с примерно одинаковым расстоянием до дефолта *DD* в течение некоторого промежутка времени. Определяется число компаний для каждой выборки, которые объявили дефолт за данный период.

Литература:

1. Holton G.A. Value-at-Risk. Theory and Praticce. Academic Press. 2003;
2. Кричевский М.Л. Финансовые риски, М.:Кнорус, 2013;

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Омаров А. Т. - магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза
Сайфуллина Ю.М. - к.э.н., доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза*

В статье рассмотрены современные подходы к анализу влияния инструментов денежно-кредитной политики на деятельность кредитных организаций. Исследованы особенности и тенденции развития денежно-кредитной политики в Республике Казахстан в посткризисный период. Выявлены основные проблемы, снижающие эффективность денежно-кредитного регулирования.

Ключевые слова: кредит, рефинансирование, денежно – кредитная политика, ставка, ликвидность.

Постановка проблемы. Финансовый сектор Казахстана одним из первых ощутил на себе негативное влияние мирового финансово-экономического кризиса. Это проявилось в снижении возможностей отечественных кредитных организаций привлекать внешние финансовые ресурсы, а, следовательно, сокращении объемов кредитования внутренней экономики. Правительством и Национальным Банком Республики Казахстан оперативное было принят и реализован комплекс первоочередных мер, направленных на смягчение негативных последствий нестабильности на мировых финансовых и товарных рынках. В этих условиях Нацбанк РК, реагируя на изменение ситуации, сместил акценты денежно-кредитной политики в пользу обеспечения стабильности финансовой системы. Для обеспечения банков краткосрочной ликвидностью Нацбанк увеличил объемы проведения операций обратного РЕПО и начал проводить операции валютного СВОП, предоставлять краткосрочные займы под залог остатков на корреспондентских счетах банков в Национальном Банке. Уже в 2010 году были заметны положительные изменения. В частности продолжилась тенденция замещения внешнего фондирования внутренними источниками финансирования. Было сохранено доверие населения к кредитной системе Казахстана и национальной валюте. Это хорошо иллюстрирует такой показатель, как рост депозитов резидентов за 2010 год, по данным Национального Банка Республики Казахстан (НБРК), на 12,5% до 7398 млрд. тенге. По итогам первого полугодия 2014 года объем депозитов составил уже более 11 трлн. тенге [1].

Согласно Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года одним из вопросов дальнейшего развития кредитных организаций является решение существующих проблем высокого уровня неработающих займов и дефицита долгосрочных источников фондирования, которые оказывают дестимулирующее воздействие на кредитную активность банков [2].

Особую актуальность приобретают вопросы повышения эффективности денежно-кредитного регулирования деятельности кредитных организаций с целью активизации кредитования экономики, достижения финансовой стабильности, улучшения инвестиционного климата, создание предпосылок для экономического роста.

Анализ последних исследований и публикаций. Денежно-кредитные инструменты регулирования экономических процессов находятся в центре внимания многих исследователей-экономистов. Определяющая роль методов денежно-кредитного регулирования была обоснована еще представителями монетаризма. Именно методами денежно-кредитного регулирования по М. Фридману, можно достигнуть экономической стабильности наиболее быстро и эффективно [3]. Среди последующих исследований различных аспектов денежно-кредитной политики можно отметить работы М.Левиса, П.Мизена, Дж.Тейлора, С. Уолша и др. [4, 5, 6] Вопросам повышения эффективности денежно-кредитной политики посвящены труды российских ученых В.Жуковского, А. Аганбегяна, М. Ершова, С.Моисеева, А. Улюкаева и др. [7, 8, 9, 10] Проблемы реализации денежно-кредитной политики в Казахстане исследуются в работах Н. Кучуковой, Л.Сембиевой и др. [11, 12]

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Для принятия адекватных решений, относящихся к денежно-кредитной политике, необходимо оценить значимость воздействия отдельных методов и инструментов на деятельность кредитных организаций.

Целью исследования является на основе анализа тенденций развития проводимой Национальным Банком РК денежно-кредитной политики выявить ее влияние на деятельность кредитных организаций.

Основные результаты исследования. В целях воздействия на деятельность кредитных организаций Национальный банк Казахстана использует классические косвенные инструменты денежно-кредитной политики, такие как операции на открытом рынке, постоянные механизмы, минимальные резервные требования.

В рамках процентной политики НБРК устанавливает официальную ставку рефинансирования, ставки вознаграждения по операциям обратного РЕПО в целях воздействия на рыночные ставки вознаграждения на финансовом рынке в рамках осуществляемой денежно-кредитной политики.

В современной практике центральные банки, регулируя уровень ставок рефинансирования, влияют на величину денежной базы. В случае повышенного спроса на кредитные ресурсы и опасности «перегрева» экономики центральные банки проводят политику «дорогих денег», повышая ставку рефинансирования. Увеличение учетной ставки понижает спрос кредитных организаций на кредитные ресурсы и уменьшает сумму на резервных счетах (денежную базу). Изменения денежной базы приводят к соответствующим изменениям денежного предложения, усиленным с эффектом денежного мультипликатора. В связи с ростом стоимости кредита сокращается спрос на инвестиции, замедляется рост производства и инфляция, увеличивается безработица. В случае спада экономической активности, стагнации производства центральные банки проводят политику «дешевых денег», понижая ставку рефинансирования, тем самым расширяя объем кредитования, стимулируя инвестиции и рост производства. При этом возрастает опасность роста цен.

Следует отметить, что поскольку объем кредитов, получаемых кредитными организациями от центрального банка в настоящее время достаточно незначителен, ставка рефинансирования выполняет скорее роль индикатора намерений центрального банка относительно будущей кредитно-денежной политики, косвенно воздействуя на уровень рыночных процентных ставок («эффект сигнала»).

В Республике Казахстан до 2007 года ставка рефинансирования была несколько выше темпа годовой инфляции, в 2007 году уровень инфляции в годовом выражении намного превысил ставку рефинансирования (на 7,8%), затем в 2008-2009 гг. ставка рефинансирования была установлена выше темпа годовой инфляции на 1-1,2%. В 2011 году ставка рефинансирования была повышена до 7,5%, т.е. превысила уровень годовой инфляции на 0,1%. В течение 2012 года официальная ставка рефинансирования Национального Банка Республики Казахстан пересматривалась в сторону снижения 4 раза до уровня 5,5 процентов годовых. В 2013-2014 гг. она оставалась на уровне 5,5%.

В 2012-2013 годах процентную политику НБРК можно характеризовать как мягкую: ставка рефинансирования меньше уровня инфляции в годовом выражении. Как правило, заниженный уровень процентной ставки центрального банка по сравнению с уровнем инфляции является одной из форм внеэкономического распределения денежных ресурсов, дополнительным источником дотирования предприятий реального сектора экономики за счет ресурсов коммерческих банков.

Проводя сравнение ставки рефинансирования НБРК с уровнем ставок вознаграждения по кредитам, можно отметить, что с 2010 года ситуация со ставками вознаграждения по кредитам экономике, выданным кредитными организациями, улучшилась (рисунок 1). Средневзвешенное значение ставки вознаграждения по данным НБРК, после достижения пика роста в 2008 году, в 2009 году снизилось до 14,1%, в 2010 г. составило 12,7%, в 2011 году – 11,0%, в 2012 году – 10,5%, в 2013 году – 10,0%. Следовательно, снижение уровня ставки рефинансирования оказывает существенное влияние на снижение процентных ставок по кредитам реальному сектору экономики. Однако разница между ставкой рефинансирования и ставкой вознаграждения по кредитам экономике остается довольно существенной (4,5% в 2013 г.).

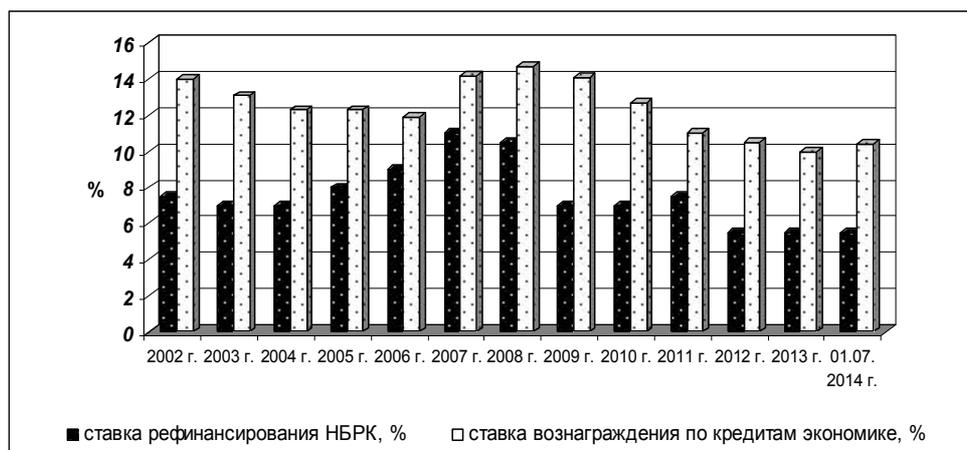


Рисунок 1. Влияние ставки рефинансирования на ставки вознаграждения по кредитам кредитных организаций

Еще одним важным инструментом денежно-кредитной политики по обеспечению равновесия денежного рынка, обеспечению ликвидности кредитных организаций является норма минимальных резервных требований Национального Банка.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

В 2012 году в механизм минимальных резервных требований были внесены изменения в части определения самих минимальных резервных требований, а также структуры обязательств банков, принимаемых для расчета минимальных резервных требований и структуры резервных активов. Нормативы минимальных резервных требований устанавливаются отдельно по внутренним краткосрочным обязательствам, по внутренним долгосрочным обязательствам, по внешним краткосрочным обязательствам, по внешним долгосрочным обязательствам (рисунок 2). Дифференцированное регулирование стало способствовать ограничению притока краткосрочного спекулятивного капитала, диверсификации портфеля банков, развитию рынка долгосрочных банковских инструментов, снижению давления на валютный рынок. Из структуры резервных активов были исключены касса и корреспондентские счета в иностранной валюте. Формирование резервных активов банков только за счет активов в тенге позволит Национальному Банку адекватно оценивать уровень свободной тенговой ликвидности на денежном рынке, более четко реагировать на изменения спроса на национальную валюту и, соответственно, повысить эффективность операций по регулированию ликвидности.

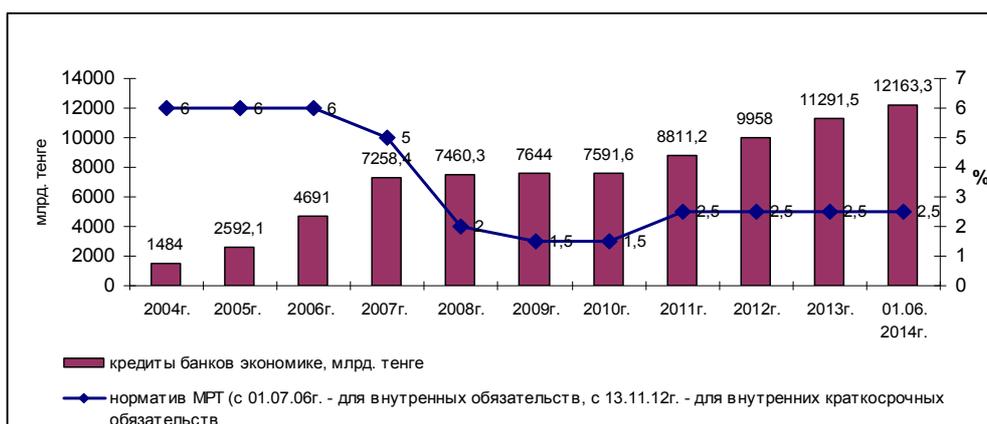


Рисунок 2. Норматив МРТ и объемы кредитования экономики Казахстана

Изменение нормативов обязательного резервирования действует на деятельность кредитных организаций через величину денежного мультипликатора. Однако считается, что это очень грубый инструмент, не позволяющий проводить «тонкую настройку»: мультипликатор значительно увеличивает даже небольшие изменения резервных требований. Кроме того, этот инструмент не позволяет управлять избыточными резервами коммерческих банков, а также соотношением «наличность-депозиты». Оба эти параметра зависят от инфляционных ожиданий банков, предприятий и населения, от стабильности банковской системы и от соотношения ожидаемой доходности и инвестиционных рисков. Поэтому в большинстве развитых стран данный инструмент почти не применяется.

Как инструмент денежно-кредитной политики операции на открытом рынке начали осуществляться Национальным Банком еще с 1996 года в целях регулирования денежной базы и поддержания ликвидности государственных ценных бумаг. В настоящее время согласно официальным данным Национального Банка Казахстана объем государственных ценных бумаг Министерства финансов РК и краткосрочных нот Национального Банка, находящихся в обращении, по состоянию на 1 января 2014 года составил 3622,3 млрд. тенге (рисунок 3).

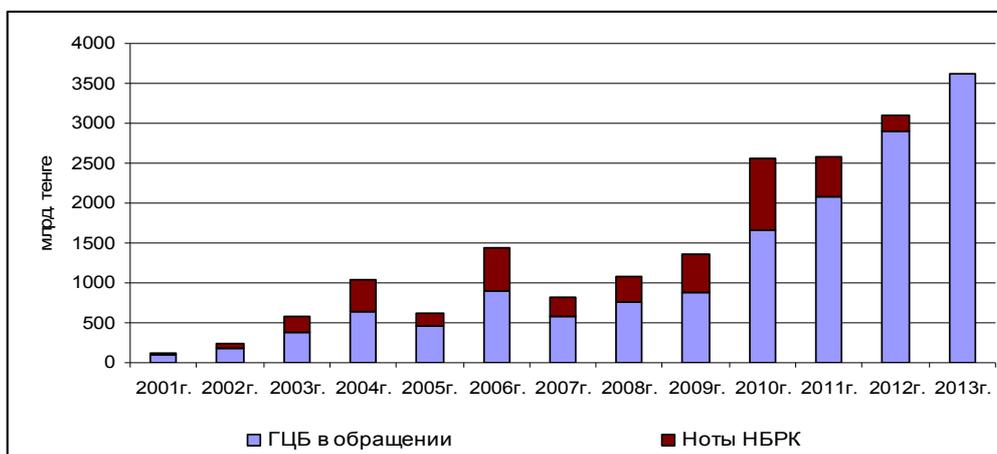


Рисунок 3. Государственные ценные бумаги в обращении

Таким образом, в период с 2012 года по 2013 год объем краткосрочных нот Национального Банка РК в обращении постепенно сокращается на фоне плавного роста совокупного объема государственных долговых обязательств. Во многом это связано с необходимостью повышения привлекательности ценных бумаг Минфина, замедлением роста экспорта Казахстана, снижением потребности в стерилизации валютных интервенций и др.

Проводя анализ эффективности денежно-кредитной политики в Республике Казахстан, следует отметить, что в настоящее время операции на открытом рынке остаются недостаточно востребованными. Основной причиной невозможности использования операций на открытом рынке для стерилизации денежной массы является неразвитость национального финансового рынка. Государственные ценные бумаги продолжают оставаться для кредитных организаций недостаточно привлекательным инструментом вложений.

В «Основных направлениях денежно-кредитной политики на 2013 год» было предусмотрено внедрение новых инструментов, которые позволят усилить роль Национального Банка и достаточно гибко регулировать ликвидность на денежном рынке [13]. Так, Национальным банком Казахстана был запущен новый инструмент - аукционы по покупке ценных бумаг с обратной продажей. Предполагалось, что на аукционах по покупке ценных бумаг с обратной продажей будет предоставляться банкам ликвидность сроком на 2 недели, т.е. сроки будут совпадать со сроками выполнения банками минимальных резервных требований.

Выводы и перспективы последующих разработок в данном направлении. В настоящее время Национальный Банк имеет определенный набор инструментов денежно-кредитной политики для управления ставками и регулирования ликвидности. Вместе с тем, ввиду недостаточной развитости финансового рынка действия Национального Банка по управлению рыночными ставками не совсем эффективны. Тем не менее, совершенствуя существующие и разрабатывая новые инструменты и подходы к денежно-кредитной политике, Национальный Банк выполняет свою роль по регулированию деятельности кредитных организаций. В этих условиях необходимы дальнейшие исследования в области разработки эффективного и постоянно действующего трансмиссионного механизма денежно-кредитной политики.

Литература:

1. Статистический бюллетень Национального Банка Республики Казахстан за 2014 г. - (интернет-ресурс: <http://www.nationalbank.kz/cont/> дата обращения 12.10.2014).
2. Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года, утвержденная постановлением Правительства Республики Казахстан от «29» августа 2014 года № 954
3. Friedman, M. The role of monetary policy // American Economic Review. 1968. № 58(1).
4. M. Lewis, P. Mizen "Monetary Economics" Oxford University Press 2000
5. Taylor, J. The robustness and efficiency of monetary policy rules as guidelines for interest rate setting by the European Central Bank // J. of Monetary Economics. 1999. № 43.
6. Walsh, C. Monetary theory and policy. Cambridge: MIT Press, 1998
7. Жуковский В. Обзор основных мероприятий и последствий новейшей монетарной политики // Российский экономический журнал. – 2012. - №5. – С. 48-64
8. Аганбегян А. Г., Ершов М. В. О связи денежно-кредитной и промышленной политики в деятельности банковской системы России // Деньги и кредит. – 2013. - №6. – С.3-11
9. Моисеев С.Р. Денежно-кредитная политика: теория и практика. Учебное пособие. — М.: Московская финансово-промышленная академия, 2011. — 784 с.
10. Улюкаев А.В. Современная денежно-кредитная политика. Проблемы и перспективы. М.: Дело, 2009.- 357с
11. Кучукова Н.К. Макроэкономические аспекты развития финансово-кредитной системы Республики Казахстан: тенденции и перспективы. – Астана, 2011
12. Сембиева Л.М. Денежно-кредитная политика в обеспечении устойчивости развития экономики Казахстана: теория, методология, механизм реализации. – Алматы: Экономика, 2007. - 356 с.
13. Основные направления денежно-кредитной политики на 2013 год, одобренные Постановлением Правления Национального Банка РК 25 января 2013 года

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ В ОЦЕНКЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ СИСТЕМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Панина Г.В. – старший преподаватель кафедры управления и делового администрирования, Костанайский государственный университет имени А. Байтурсынова

Рассмотрены общеизвестные методики оценки производственных систем предприятий, в том числе и сельскохозяйственных. Разработан алгоритм оценки производственных систем сельскохозяйственных предприятий с позиции факторного подхода, позволяющий определить влияние специализации производства на выход валовой продукции с единицы земельной площади.

Ключевые слова: производственные системы, факторный подход, ресурсный потенциал, факторный признак, результативный признак, функция тренда.

Перед современным сельскохозяйственным производством поставлена цель – создание условий для повышения конкурентоспособности субъектов агропромышленного комплекса. Выполнение данной цели связано, прежде всего, с осуществлением инновационной модернизации в сельском хозяйстве и ее финансовым обеспечением. Поэтому становится очевидным создание общих экономических условий для функционирования производственных систем сельского хозяйства в режиме расширенного воспроизводства. Поэтому необходимо оценить возможности, позволяющие на уровне сельхозтоваропроизводителя задействовать предоставляемые ему в определенных границах ресурсы.

Оценку возможностей можно осуществить, используя общеизвестные методические подходы: системный, традиционный (количественный), факторный, комплексный.

Системный подход предусматривает рассмотрение сельскохозяйственного предприятия, как открытой системы, вступающей во взаимодействие с факторами внешней среды [1]. В сельском хозяйстве системный подход к производству продукции зародился задолго до того, как он стал применяться в других сферах человеческой деятельности. Значимость этого была осознана человеком в результате длительного противоборства с природой, в котором природа почти всегда одерживала победу. Методом проб и ошибок человек искал такой способ использования земли, который мог бы поддерживать нормальное соотношение всех питательных элементов, необходимых для произрастания на ней окультуренных растений [2].

Системный подход предопределяется характером и назначением объекта, относящегося к сложным системам, включающего разнообразные факторы и ресурсы, взаимодействие и рациональные сочетания которых во времени и в пространстве в едином ресурсопреобразующем процессе и обеспечивают достижение главной цели – создание продукции надлежащего качества и в требуемом количестве для удовлетворения материальных потребностей в соответствии с ее назначением. Достижение этой цели в условиях ограниченности ресурсов и с учетом разнонаправленного влияния многих внешних и внутренних факторов определяет многовариантность и экстремальный характер решаемых производственной системой задач и поиск оптимального варианта функционирования и траекторий развития производственных систем по экономическим критериям.

Традиционный подход, это оценка эффективности деятельности сельскохозяйственного предприятия, которая в основном показывают экономический эффект (в виде ряда экономических показателей работы сельскохозяйственного предприятия в целом) по отношению к общим затратам [3]. При данном подходе, эффективность предприятия характеризуется производством продукции с наименьшими издержками. Она выражается в его способности производить максимальный объем продукции приемлемого качества с минимальными затратами и продавать эту продукцию с наименьшими издержками. Эффективность сельскохозяйственного производства – результативность финансово - хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта в сельском хозяйстве, способность обеспечивать достижение высоких показателей производительности, экономичности, доходности, качества продукции. Критерием данного вида эффективности является максимальное получение сельскохозяйственной продукции при наименьших затратах живого и овеществленного труда. Эффективность сельскохозяйственного производства измеряется с помощью системы показателей: землеотдача, производительность труда, фондоотдача, себестоимость, рентабельность, урожайность сельскохозяйственных культур и т.д. Это общеизвестная методика оценки сельскохозяйственного производства.

С помощью факторного подхода оценивается зависимость объема производства от создающих его факторов производства – затрат труда и капитала. Оценка влияния факторов проводится с помощью функции Кобба-Дугласа. Методика впервые была предложена Кнутом Викселлем. В 1928 году функция проверена на статистических данных Чарльзом Коббом и Полом Дугласом в работе «Теория производства». В этой статье ими была предпринята попытка опытным путем определить

влияние затрачиваемого капитала и труда на объем выпускаемой продукции в обрабатывающей промышленности США [4].

Более интересным, на наш взгляд, является комплексный подход, при котором, кроме традиционных показателей, также оценивается влияние государства на конечный результат деятельности, качество и конкурентоспособность произведенной продукции.

О.Л. Шепитько предлагает для оценки эффективности сельскохозяйственного производства использовать комплексную оценку, формируя конкретный блок оценочных показателей (таблица 1) [5].

Таблица 1 - Матрица комплексной оценки экономического механизма сельскохозяйственного производства

Блок оценочных показателей	Уровень реализации и показатели экономической эффективности сельскохозяйственного производства		
	отрасль	регион	предприятие
Количественный	Бюджетные ресурсы на 1 га, 1 работника; доля бюджетных субсидий в выручке, затратах; доступность субсидий		
	Доля средств на поддержку сельского хозяйства в республиканском бюджете; номинальный, эффективный коэффициенты защиты, эффективный коэффициент субсидирования	Уровень дохода от сельскохозяйственной деятельности; коэффициенты окупаемости затрат и господдержки (фактический, реальный, нормальный)	
Факторный	Фондо-, энергообеспеченность; фондо-, энерго-, техническая вооруженность труда; коэффициенты обновления, годности основных производственных фондов, в том числе активной части; внесение удобрений на 1 га; ввод жилья; коэффициент использования пашни; трудообеспеченность; квалификация; финансовая обеспеченность и кредитоспособность; обеспеченность социальной инфраструктурой		
Результативный	Снижение кредиторской задолженности, уровень рентабельности, доходы работников; валовая продукция, продуктивность земли и животных, производительность труда		
	Рост доли прибыльных предприятий		
Критерий эффективности	Обеспечение продовольственной безопасности и конкурентоспособности: производство и потребление основных видов продукции на душу населения; производительность труда; энергоёмкость продукции	Обеспечение конкурентоспособности и самодостаточности региона; повышение качества жизни на селе: производство и потребление продукции на душу населения; производительность труда; продолжительность жизни	Устойчивый тип расширенного воспроизводства: прирост валовой продукции на 1 га сельхозугодий, на 1 работника

В матрице четко прослеживаются комплексность и индивидуальность оценки инструментов экономической эффективности на всех уровнях функционирования. Предложенный методический подход к оценке результативности экономической эффективности сельскохозяйственного производства позволит, по мнению Шепитько О.Л. оценить не только количественную сторону его эффективности, но и выработать направления совершенствования адекватные расширенному воспроизводству.

В рамках рассмотренных подходов понятие «производственная система» не используется относительно сельскохозяйственного предприятия, с их помощью можно разнонаправлено оценить экономическую эффективность сельскохозяйственного производства, как с позиции использованных ресурсов, так и эффективности в целом.

Однако, новые условия функционирования сельскохозяйственных предприятий заставляют по-новому оценивать эффективность их деятельности. Мы считаем, что сельскохозяйственное предприятие это производственная система, которая представляет собой сложный комплекс взаимосвязанных биологических и трудовых процессов, использующих многочисленные природные, материальные, трудовые, финансовые и другие ресурсы в строгом соответствии с законами природы,

способный обеспечить эффективное производство необходимой обществу продукции и воспроизводство производительной силы природы. И очень важным становится изучение возможности влияния специализации сельскохозяйственного предприятия на эффективность использования земельных ресурсов. Поэтому для оценки эффективности их функционирования более целесообразно будет использовать факторный подход.

Предлагаем факторный подход к оценке производственных систем рассмотреть в двух направлениях: с позиции влияния факторов производства – затрат труда и капитала на его объемы и с позиции влияния структуры продукции (соотношения между отраслями и видами продукции) на ее выход с единицы земельной площади.

Первое направление – это общеизвестная методика и ее применение в оценке производственных систем не является задачей исследования, более целесообразно оценить функционирование производственной системы с точки зрения структуры произведенной продукции. До настоящего времени исследования в этой области не велись.

Оценку производственных систем предлагаем провести с помощью корреляционно-регрессионного анализа, а в дальнейшем результаты исследований применить для разработки модельных параметров производственной системы с помощью экономико-математического моделирования. Алгоритм применения факторного подхода к оценке производственных систем сельскохозяйственных предприятий представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Методика факторного подхода в оценке производственных систем

Этапы методики оценки производственных систем	Применение методики оценки производственных систем
1. Определение основного массива статистической информации для проведения оценки	Обоснование выбора группы хозяйств для проведения анализа
2. Группировка сельскохозяйственных предприятий по структуре произведенной продукции	Определение соотношения в продукции доли растениеводства и доли животноводства
3. Определение параметров факторного (x) и результативного показателя (y)	Результативный показатель – выход валовой продукции на 100 га сельскохозяйственных угодий, рассчитанный по среднеарифметической взвешенной для каждой группы. Факторный показатель – доля продукции растениеводства в общей структуре продукции по каждой группе.
4. Расчет коэффициента корреляции	Выявление тесноты связи между факторным и результативным показателем с использованием пакета «Анализ данных» в Microsoft Office Excel. Построение корреляционного поля зависимости. Построение линейной функции тренда, позволяющей определить тенденцию их зависимости
5. Построение уравнения регрессии	Проверка достоверности полученных результатов с использованием пакета «Анализ данных» в Microsoft Office Excel получение результатов регрессионной статистики
6. Оценка полученных результатов	Оценка достоверности полученных результатов и приемлемость полученной корреляционно-регрессионной модели с содержательной точки зрения и с точки зрения устойчивости
7. Обоснование полученных результатов относительно природно-климатических и экономических условий функционирования производственных систем	

С помощью факторного подхода в оценке производственных систем можно выявить основные тенденции и закономерности их развития для конкретного региона, учитывая природно-климатические и экономические условия хозяйствования, а именно:

- количество хозяйств, участвующих в производстве сельскохозяйственной продукции с разнообразным соотношением отраслей растениеводства и животноводства;
- типичные, наиболее устойчивые хозяйства для конкретных природно-климатических условий региона;
- влияние доли продукции растениеводства на эффективность использования земельных ресурсов (землеотдачи), тесноту связи этих факторов;
- с помощью построенного уравнения регрессии определить оптимальное сочетание отраслей растениеводства и животноводства, позволяющих получить максимальный выход валовой продукции с единицы земельной площади.

Литература:

1. Огородников П. И. Системный подход к анализу эффективного функционирования сельхоз-предприятий // Известия Оренбургского государственного университета № 7-1 Т.3. 2005. С.34-37
2. Образ А. А., Панина Г. В. Современный взгляд на систему сельскохозяйственного производства // Многопрофильный научный журнал Костанайского государственного университета имени А. Байтурсынова «3^і: intellect, idea, innovation – интеллект, идея инновация». 2011. № 1-1. С. 81-86.
3. Бергер А. В., Петренко И. Я., Исмуратов С. Б. Аграрная микроэкономика: Учеб. для преподавателей и студентов высш. и сред. с.-х. учеб. заведений. Челябинск Юж.-Урал., 1995. 445 с.
4. Функция Кобба-Дугласа // Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D4%F3%ED%EA%F6%>
5. Шепитько О.Л. Оценка реализации экономического механизма сельскохозяйственного производства: методический подход // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. № 4 (78), 2011 С.122-125.

УДК 338.43 – 025.27

ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ В АПК

Сартанова Н.Т. - к.э.н., доцент кафедры финансов и банковского дела, Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

Медведева Т.Н. – к.э.н., доцент, зав.кафедрой финансов и кредита ФГБОУ ВПО, Курганская государственная сельскохозяйственная академия имени Т.С.Мальцева

В статье рассматриваются проблемы, зарубежный опыт, сложившаяся практика развития кластерной инициативы в экономике Казахстана в целом и агропромышленного комплекса в частности.

Ключевые слова: кластер, агропромышленный комплекс.

Актуальность темы исследования определяется ролью кластеров как движущей силы в осуществлении модернизации региональной экономики и территориального развития. Достижение стратегических целей регионов невозможно без заинтересованного партнерства органов власти с представителями бизнеса и различными институциональными структурами, а также сетевого взаимодействия различных компаний между собой в реализации территориальных программ и проектов. Зарубежный опыт свидетельствует о том, что проекты развития кластеров могут быть весьма эффективны и значимы для экономики государства в целом [1].

Кластер представляет собой группу географически локализованных взаимосвязанных компаний, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных услуг, инфраструктуры, научно-исследовательских институтов, высших учебных заведений и других организаций, взаимодополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом.

Понятие кластера в западной литературе было введено в экономическую теорию Майклом Портером: «кластер это сконцентрированные по географическому признаку группы взаимосвязанных компаний, специализированных поставщиков, поставщиков услуг, фирм в соответствующих отраслях, а также связанных с их деятельностью организаций (например, университетов, агентств по стандартизации, а также торговых объединений) в определенных областях, конкурирующих, но вместе с тем и ведущих совместную работу» Таким образом, для того чтобы быть кластером, группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний и связанных с ними организаций должна действовать в определенной сфере, характеризоваться общностью деятельности и взаимодополнять друг друга.

В целом различаются 3 широких определения кластеров, каждое из которых подчеркивает основную черту их функционирования:

- регионально ограниченные формы экономической активности внутри родственных секторов, обычно привязанные к тем или иным научным учреждениям (НИИ, университетам и т.д.);
- вертикальные производственные цепочки, узко определенные секторы, в которых смежные этапы производственного процесса образуют ядро кластера (например, цепочка поставщик - производитель – сбытовик - клиент»). В эту же категорию попадают сети, формирующиеся вокруг головных фирм;
- отрасли промышленности, определенные на высоком уровне агрегации (например, «химический кластер») или совокупности секторов на еще более высоком уровне агрегации (например, «агропромышленный кластер»).

Характерные признаки кластеров можно свести к 12 показателям:

- возможности по исследованию и развитию;

- квалификация рабочей силы;
- развитие трудового потенциала;
- близость поставщиков;
- наличие капитала;
- доступ к специализированным услугам;
- отношения с поставщиками оборудования;
- ассоциирующиеся структуры;
- интенсивность формирования сетей;
- предпринимательская энергия;
- инновации и обучение;
- коллективное видение и руководство.

Учитывая сложившуюся в Казахстане модель управления, формирование кластеров рассматривается в настоящее время в качестве необходимого условия повышения глобальной конкурентоспособности, инструментария инновационно-ориентированного развития территорий. В то же время, несмотря на очевидную перспективность, кластерный подход на территории Казахстана получил недостаточное распространение. Начатые в некоторых регионах республики кластерные проекты в большинстве своем находятся в начальной стадии реализации.

Также мировая практика свидетельствует, что в последние два десятилетия процесс формирования кластеров происходил довольно активно. В целом, по оценке экспертов, к настоящему времени кластеризацией охвачено около 50% экономик ведущих стран мира [2]:

- в США в рамках кластеров работает более половины предприятий, а доля ВВП, производимого в них, превысила 60%;
- в ЕС насчитывается свыше 2 тыс кластеров, в которых занято 38% его рабочей силы (полностью охвачены кластеризацией датская, финская, норвежская и шведская промышленность);
- активно идет процесс формирования кластеров в Юго-Восточной Азии (Китай, Сингапур, Япония) и в других странах (в Китае сегодня существует более 60 особых зон-кластеров, в которых находится около 30 тыс фирм с численностью сотрудников 3,5 млн человек и уровнем продаж на сумму примерно 200 млрд долларов в год) [2].

Кластерная инициатива в Казахстане, начиная с 2004г., предполагала осуществление модернизации экономики и территориальное развитие. Достижение стратегических целей в развитии экономики невозможно без заинтересованного партнерства органов власти с представителями бизнеса и различными институциональными структурами, а также сетевого взаимодействия различных компаний между собой в реализации территориальных программ и проектов. Казахстанская кластерная инициатива - долгосрочная работа, начатая с семью пилотными кластерами, которая должна была продолжиться и распространиться на другие отрасли/регионы; также была направлена на стимулирование частной инициативы и на развитие отраслей, имеющих кластерные структуры [1]. Наряду с 7-ю пилотными проектами была разработана программа и частично реализован кластер по развитию сельскохозяйственного производства (фрукты, овощи, молоко, мясо, зерно) (рисунок) [1].

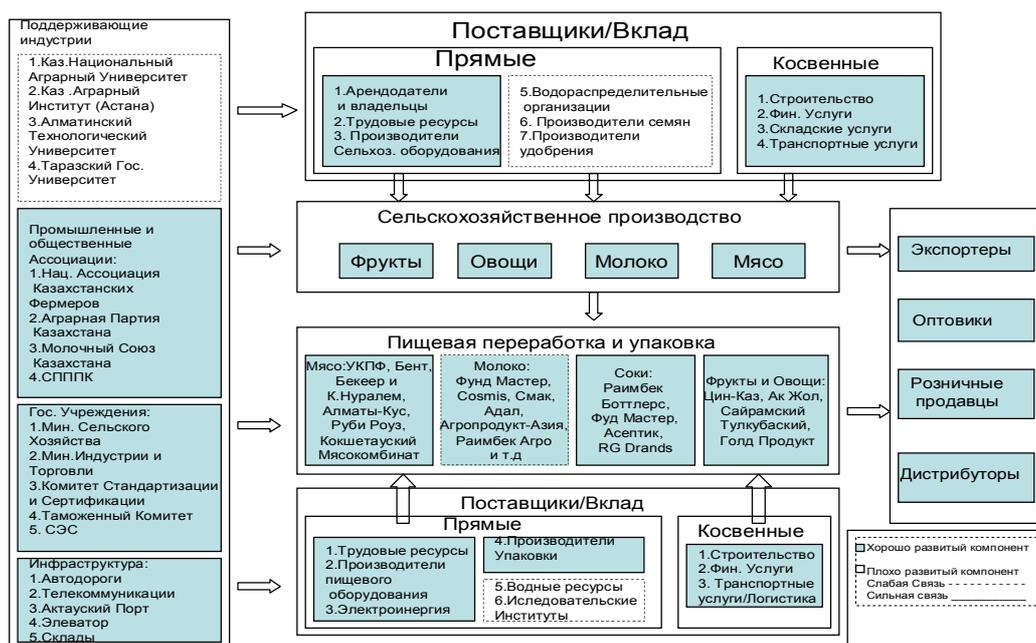


Рисунок. Структура развития сельскохозяйственного кластера в Казахстане

Возникает вопрос, что не получилось при реализации кластерной инициативы в Казахстане:

- отсутствие «центрального» координатора;
- отсутствие/исчезновение в некоторых кластерах участника способного/желающего посвятить время и ресурсы координации работы кластера;
- отсутствие достаточно сильных объединяющих факторов внутри кластера;
- угасание интереса участников;
- не найдены инвесторы/партнеры, готовые финансировать/участвовать проекты по развитию возможностей.

На данном этапе реализации кластерной инициативы необходимо продолжить развитие всех пилотных кластеров; создать верное понимание концепции кластера, а было лишь желание «запрыгнуть в идущий поезд»; переломить желание «построить» кластер, а не погоня за новой «фишкой». Выявленные проблемы при реализации кластерной инициативы позволили определить следующие пути их решения: человеческие ресурсы; стандарты и техническое регулирование; финансовые ресурсы; инфраструктура; административные барьеры; НИОКР - отсутствие связей между НИИ и исследовательскими центрами и производителями; разработки НИИ, которые не могут найти спрос; нужды предприятий в области НИОКР не удовлетворяются; недостаток средств производителей для инвестирования в НИОКР.

На основе выявленных проблем и определении путей их решения в Казахстане было сделано:

по первому пункту - подготовлены меморандумы о сотрудничестве и прохождении производственной практике (металлурги и транспортники подписали);

по второму пункту - подготовлены предложения по внедрению системы технического регулирования и по техническим регламентам; сотрудничество с Европейской комиссией по разработке технических регламентов для отрасли нефтегазового машиностроения и пищевой промышленности и достигнута договоренность о проведении аналогичной работы в 5-ти других пилотных кластерах);

по третьему - проведено мини-исследование и подготовлен отчет по финансовым ресурсам в Казахстане (презентация на кластерных встречах), а также проведены переговоры с некоторыми венчурными фондами в целях идентификации привлекательных проектов;

по четвертому пункту проведены предварительные переговоры с Международной финансовой корпорацией (заинтересованы в инвестировании в транспортную и энергетическую инфраструктуру);

по пятому пункту подготовлены и представлены на рассмотрение предложения по совершенствованию тендерных процедур на приобретение прав недропользования неминеральных месторождений, а также подготовлен проект Правил приобретения товаров, работ и услуг недропользователями [2].

Несмотря на принятие множества стратегических и тактических решений, повестка дня для Казахстана остается прежней – как диверсифицировать экономику и для дальнейшей реализации кластерной инициативы в Казахстане необходимо целевое финансирование, прозрачность и эффективное использование денежных средств государства. Результаты в кластерах и отдельные примеры приведены в таблице [2].

Таблица. Отдельные результаты по реализации кластерной инициативы в РК

Направление	Содержание
Туризм	упрощение регистрационных процедур; снижение консульских сборов; увеличено число грантов до 200 на обучение; создание сайта о туризме Казахстана
Нефтегазовое машиностроение	подготовка экспертов по стандартам API и ASME; увеличение местного содержания нефтегазовыми компаниями
Транспорт и логистика	создание Ассоциации логистики Казахстана; подписан меморандум о партнерстве и сотрудничестве между ВУЗаами и транспортными компаниями
Строительные материалы	обеспечение транспарентности при проведении тендера; рассмотрено предложение по снижению тарифов на импортируемую продукцию; введение новых специальностей в ВУЗах
Металлургия	инициировано создание индустриального парка в г.Караганда
Текстильная промышленность	создание координационного совета; внедрение стандартов USCG; создание Центра по продвижению торговли для отечественных производителей
Пищевая промышленность	создание координационного совета; пересмотр стандартов; проведение семинаров по актуальным темам сельского хозяйства и пищевой промышленности
Сельское хозяйство	создание молочного кластера (Костанайская и Алматинская области); зернового кластера Северо-Казахстанской, Костанайской и Акмолинской области).

Поэтому дальнейшее развитие АПК Казахстана в современных условиях было направлено на повышение конкурентоспособности аграрного сектора экономики и обеспечение продовольственной безопасности страны через создание кластеров. Данное развитие возможно лишь на основе эффективного производства сельхозпродукции в объемах, достаточных для внутреннего рынка и формирования экспортных ресурсов, с целью занятия ведущих позиций на внешних рынках. Были разработаны и реализуются «Программа по развитию АПК до 2020 года», «Дорожная карта бизнеса 2020», «Производительность 2020», которые были направлены на развитие конкурентоспособного АПК страны, обеспечивающего продовольственную безопасность и увеличение экспорта сельхозпродукции [3, 4].

Одним из составляющих данных программ является кластерное развитие экономики страны в целом, так и АПК в частности. Одним из пилотных кластеров АПК была определена пищевая промышленность, которая на сегодняшний день динамично развивается. Во всех отраслях пищевой промышленности наблюдается рост производства, увеличение ассортимента и количества выпускаемой продукции. По данным статистики в Казахстане выпуск продукции пищевой промышленности осуществляют около 2,2 тыс предприятий. Основную долю в структуре производства пищевых продуктов, включая напитки, занимают зерноперерабатывающая (30%), мясоперерабатывающая (10,3%), молочная (14,1%), рыбоперерабатывающая (0,9%), плодоовощная (9,3%), масложировая отрасль (6,3%), производство напитков (17,0%). Предприятиями перерабатывающей отрасли в 2010г. произведено порядка 7% республиканского объема промышленного производства и 22% обрабатывающей промышленности [5].

Пищевая промышленность не может реализоваться как единый кластер, т.к. состоит из нескольких отраслей. Учитывая огромную площадь территории страны, региональную специализацию по производству и переработке аграрной продукции, в Казахстане сформировалось развитие следующих кластеров в рамках пищевой промышленности: молочно-мясной кластер; зерновой кластер; плодоовощной кластер.

Ведущую роль играет мясная промышленность Казахстана, которая дает значительный общий объем продукции промышленности республики, перерабатывающей сельхозсырье. По производству мяса Казахстан занимает третье место в СНГ после России и Украины [6].

Уровень потребления мяса и мясopодуkтов населением (в пересчете на мясо) на 42% превышает национальную норму потребления (48 кг/год на 1 человека) и составляет 68,1 кг/год на 1 человека. Доля промышленной переработки в общем объеме производства мяса составила 24,2%, а использование среднегодовой мощности мясоперерабатывающих предприятий составило 65%. Уровень потребления молока и молокопродуктов населением (в пересчете на молоко) на 30% превышает национальную норму потребления (260 кг/год на 1 человека) и составляет 338 кг/год на 1 человека. В 2010г. молокоперерабатывающими предприятиями республики переработано 1,4 млн т молока на производство молочных продуктов, что составило 30,4% к общему объему его производства. В 2010г. объем импорта молокопродуктов в пересчете на молоко составил 877,9 тыс т. За отчетный период объем экспорта молокопродуктов составил всего 10,2 тыс т [5, 7].

Зерновое хозяйство – главная отрасль земледелия Казахстана. В последние годы общие посевы зерновых культур занимали свыше 80%. В Казахстане производится от 13 до 20 и более млн т зерна, что дает право стране находиться на третьем месте в СНГ после России и Украины. В 2011г. Казахстан собрал рекордный урожай зерна - около 23 млн т в бункерном весе. Рост производства зерна способствует увеличению объемов его реализации и повышению доходности отрасли. Баланс производства и потребления зерна в Казахстане показывает, что обеспеченность внутреннего рынка собственным производством составляет порядка 157%. Исходя из имеющегося потенциала зернового хозяйства, можно утверждать, что создание зернового кластера повысить конкурентоспособность предприятий данной отрасли и эффективность развития АПК страны.

География экспорта казахстанского зерна представлена 25-ю странами. В основном, это страны СНГ, ЕС, Ближнего Востока и Северной Африки. Традиционными покупателями казахстанской пшеницы являются страны Центральной Азии. Географическая близость, схожесть всей системы торговли, предложение высококачественной пшеницы делает Казахстан для этих стран привлекательным поставщиком. Спрос на зерно со стороны этих стран остается устойчивым и менее эластичным по цене, поскольку численность населения данного региона характеризуется постоянным ростом. Россия остается одним из крупнейших и стабильных импортеров Казахстанского зерна (от 8 до 30% общего экспорта Казахстана) [5, 8].

Основные объемы производства овощей в Казахстане сосредоточены в Алматинской, Жамбылской, Южно-Казахстанской, Восточно-Казахстанской областях, где климатические и географические условия являются наиболее подходящими для выращивания овощей [9]. В основном плодоовощной рынок Казахстана заполняется продукцией отечественных производителей, - исключение составляют цитрусовые и некоторые виды плодов и овощей, производимые в малых объемах. Основными экспортными плодоовощной продукции на рынок Казахстана традиционно являются Узбекистан, Кыргызстан и Китай. Территориальная близость этих стран благоприятно сказывается и на уровне цен импортируемой продукции. В результате импортируемая плодоовощная

продукция, поставляемая на рынки Казахстана, дорожает незначительно. С другой стороны, имеющиеся производственные мощности теплиц в настоящее время не обеспечивают потребности населения овощами в межсезонье, что и приводит к росту цен в данный период.

Для Курганской области характерны те же природно-климатические условия, что и для Костанайской области. АПК Курганской области является одним из важнейших сельскохозяйственных регионов Уральского федерального округа. Область специализируется на производстве зерновых культур (1,9% от РФ), овощей (1,4%), картофеля (1%) и молока (1,1%) [11].

В настоящее время перед АПК Курганской области стоит стратегическая задача модернизации на основе перехода на инновационный путь и реализации кластерной инициативы. Министерством сельского хозяйства Курганской губернии был принят комплекс программных документов, способствующих развитию кластеров в АПК: овощеводческий, молочный, свиноводческий и зерновой.

Объективные возможности развития АПК:

- наличие значительных плодородных земельных ресурсов и трудоспособного населения в сельской местности;

- относительно благоприятные условия для выращивания широкого спектра экологически безопасных сельскохозяйственных культур;

- АПК располагает значительным производственным потенциалом (имеется 6998 тракторов, 2815 зерноуборочных комбайнов, 192,0 тыс голов КРС, 135,7 тыс голов свиней, 144,7 тыс голов овец и коз, 1674,0 тыс голов птицы; в пищевой и перерабатывающей промышленности мощности по переработке молока составляют 290 тыс т, скота и птицы - 40 тыс т, зерна - 450 тыс т);

- большой научный потенциал в агропромышленном комплексе.

Аграрную науку представляют Курганская государственная сельскохозяйственная академия имени Т.С. Мальцева, Курганский научно-исследовательский институт сельского хозяйства, Шадринская сельскохозяйственная опытная станция имени Т.С. Мальцева; наличие региональных систем семеноводства и защиты растений.

Целями Инвестиционной стратегии в АПК Курганской области являются:

- обеспечение населения области качественными и безопасными продуктами питания, увеличение вклада Курганской области в продовольственную безопасность Российской Федерации;

- повышение конкурентоспособности продукции, производимой в агропромышленном комплексе Курганской области;

- повышение финансовой устойчивости сельскохозяйственных товаропроизводителей Курганской области;

- устойчивое развитие сельских территорий;

- воспроизводство и повышение эффективности использования земельных, трудовых и сырьевых ресурсов.

Инвестиционными приоритетами развития агропромышленного комплекса Курганской области являются:

- в растениеводстве – производство зерновых и зернобобовых, масличных культур;

- в животноводстве – свиноводство и птицеводство, молочное и мясное скотоводство;

- в пищевой и перерабатывающей промышленности – переработка зерна, в том числе глубокая, развитие мясной и молочной подотраслей.

Перспективным направлением в АПК является производство экологически безопасной сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, формирование мясопродуктовых кластеров в Кетовском, Шадринском, Частоозерском районах, молочнопродуктового в северо-западной зоне, зернопродуктовых в Щучанском и Каргапольском районах.

Перспективные направления инвестиций в АПК:

- техническая и технологическая модернизация отрасли;

- внедрение бережливого и точного земледелия;

- развитие региональных систем семеноводства, минеральной подкормки и защиты растений;

- реализация инновационных проектов в животноводстве;

- развитие спутниковых технологий в АПК;

- развитие глубокой переработки сырья, освоение новых видов продукции, в том числе продуктов лечебно – профилактического и функционального назначения;

- развитие рыночной инфраструктуры в АПК;

- развитие первичной обработки и хранения сельскохозяйственной продукции;

- социальное обустройство сельских территорий;

- развитие малых форм хозяйствования на селе.

Региональные программы, действующие в сфере агропромышленного комплекса области:

1) комплексная программа Курганской области «Развитие агропромышленного комплекса Курганской области на 2013-2020 годы» (постановление Правительства Курганской области от 23 октября 2012 года № 520);

2) целевая программа Курганской области «Социальное развитие села Курганской области до 2013 года» (постановление Администрации (Правительства) Курганской области от 16 сентября 2003 года № 295);

3) в комплексной программе Курганской области «Развитие агропромышленного комплекса в Курганской области на 2013-2020 годы» поставлена задача увеличить инвестиции в АПК за 8 лет не менее чем в 1,4 раза.

Таким образом, государственная политика по развитию АПК обеих стран содействует решению первоочередных задач:

- обеспечение устойчивого роста производства конкурентоспособной аграрной продукции, ее переработки;

- продовольственной безопасности страны;

- стимулирования социального и экономического развития сельских территорий.

Также следует отметить, что дальнейшее развитие и функционирование созданных кластеров в Казахстане, и в Российской Федерации позволит на основе объединения бизнеса, науки и органов власти существенно повысить качество производимой продукции и снизить издержки, что в настоящий момент является важным и необходимым условием обеспечения конкурентоспособности казахстанской продукции на мировом рынке. Актуальным это становится в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП). ЕЭП представляет собой одну из форм межгосударственной интеграции, целью которой является либерализация внешнеэкономических отношений внутри объединения и осуществление коллективного протекционизма за его пределами. Задачей ЕЭП является обеспечение так называемых «четырёх свобод» между государствами-участниками: движения товаров, капиталов, услуг и рабочей силы, а также обеспечение начал координации экономической политики государств-участников в отношении макроэкономики и финансового сектора, транспорта и энергетики, торговли, промышленного и агропромышленного комплексов и пр.

Литература:

1. Карпова Д.П. Использование кластерного подхода в управлении региональной экономикой // Региональная экономика и управление, 2007. - №4 (12). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://regoin.mcniip.ru>

2. Пятинкин С.Ф., Быкова Т.П. Развитие кластеров: сущность, актуальные подходы и зарубежный опыт. - Минск: Тесей, 2008. - 72 с.

3. Программа по развитию АПК в Республике Казахстан до 2020. - Постановление Правительства РК от 12 октября 2010г. № 1052

4. Государственная Программа «Дорожная карта бизнеса 2020». - Постановление Правительства РК от 13 апреля 2010г. №301

5. www.stat.kz

6. Алимбаев А.А., Таубаев А.А. Усиление роли кластеров в инновационно-технологическом развитии региона // Проблемы обеспечения конкурентоспособности экономики Казахстана: материалы международной научно-практической конференции. - Кокшетау, 2005. - С. 11-13

7. www.minagri.gov.kz

8. Материалы сайта КазахЗерно - www.kazakh-zerno.kz

9. Льготы и преимущества СЭЗ «ОНТУСТИК». - URL: <http://www.textilezone.kz/>

10. Сессия планирования на тему: «Перспективы развития кластерной политики Республики Казахстан». – Астана: АО «Институт Экономических Исследований», 2012. - 17-18 ноября

11. www/spb-venchur.ru

12. <http://oblast45.ru/publication/500/>

УДК 336.748.22(574)

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ДЕВАЛЬВАЦИИ ТЕНГЕ

Сейтова Г.Т. – к.э.н., доцент, доцент кафедры менеджмента, Костанайский инженерно-экономический университет имени Мыржакыпа Дулатова

В статье раскрыты сущность понятия «девальвация», рассмотрены история и причины девальвации в Казахстане, а также проанализированы социальные аспекты данного экономического явления.

Ключевые слова: девальвация, уровень жизни, минимальный расчетный показатель, минимальный расчетный показатель, инфляция.

Девальвация в условиях всемирного кризиса является неизбежным атрибутом рыночной экономики. Для Казахстана, как и других стран мира, в сложившихся условиях эта мера была

неизбежна. Прежде всего, она позволяет повысить конкурентоспособность экономики, улучшить условия работы экспортеров, что позволит сохранить или создать новые рабочие места, а также с меньшими издержками выйти из кризисной ситуации. В результате девальвации в меньшей степени тратятся золотовалютные резервы страны, создаются необходимые условия притока иностранного капитала [7]. На рисунке показано, что национальная валюта Казахстана не раз переживала, как взлеты, так и падения. Причем последних было в разы больше.

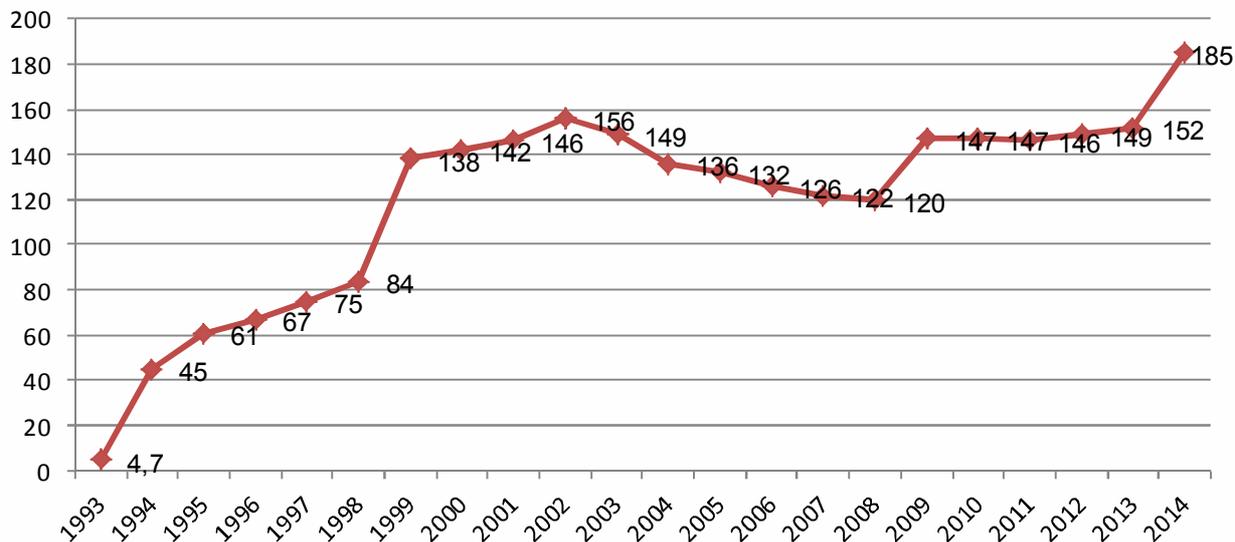


Рисунок. Изменение [курса тенге](#) по отношению к доллару с 1993г.

За всю небольшую историю казахстанского тенге можно выделить четыре волны обесценивания валюты. Самый дорогой тенге можно было «купить» в далеком 1993г. Один доллар тогда стоил всего 4,7 тенге. Однако такая цена продержалась всего 1,5 месяца, и в январе 1994г. доллар подорожал почти в 10 раз. Тем не менее, эта девальвация прошла гладко. Во-первых, народ еще не привык к новой валюте - тенге. Во-вторых, в то время немногие использовали доллары. И наконец, курс в 4,7 тенге за доллар держался очень короткое время [8].

По-настоящему о девальвации в нашей стране узнали только в 1999г., когда доллар подскочил сразу с 84 до 138 тенге. В то время главой Нацбанка был Кадыржан Дамитов, который объявил гражданам нашей страны о переходе к свободному колебанию курса тенге. Целью девальвации было увеличение объемов экспорта и его конкурентоспособности. Затем ослабление тенге шло медленными темпами, в 2002г. курс доллара США остановился на отметке 156 тенге. С 2003г. в Казахстане наблюдалось усиление тенге, доллар же начал дешеветь. В 2007г. курс доллара снизился до 120 тенге 30 тиынов. К концу 2007г., когда тенге испытывал давление внешних факторов из-за мирового финансового кризиса, Нацбанк проводил на рынке активные валютные интервенции по продаже иностранной валюты из имеющихся резервов, чтобы поддержать курс тенге и не допустить его обесценивания. В 2008г. рост цен на мировом рынке на углеводородное сырье способствовал стабилизации курса казахстанской валюты. В конце 2008г., когда цены на сырье упали и над тенге вновь нависла угроза, Национальный банк снова использовал средства из золотовалютных резервов и удержал курс на отметке 120 тенге за доллар. [9]

4 февраля 2009г. в Казахстане произошла третья девальвация тенге: Нацбанк РК установил коридор обмена курса национальной валюты в 150 тенге за доллар. По данным на 3 февраля 2009г. курс составлял 121,87 тенге за доллар. Нацбанк назвал три основные причины девальвации тенге:

- первая причина снижения курса тенге – это понижение цен на нефть;

- второй важной причиной девальвации в Нацбанке называли девальвацию национальных валют в странах - торговых партнерах Казахстана и в странах, экономика которых зависит от экспорта сырья (по данным Нацбанка, «за период с начала 2008г. по январь 2009г. девальвация национальных валют к доллару США составила в России 44%, в Беларуси - 28, в Украине - 53, в Великобритании - 38, Еврзоне - 13, в Норвегии - 28, в Бразилии - 31, Австралии – 27 и в Канаде - 26%»);

- третьей причиной стала необходимость сохранения золотовалютных резервов Нацбанка. Банк заявил, что за последние несколько месяцев для поддержания стабильного курса национальной валюты было израсходовано порядка шести миллиардов долларов США.

В 2009г. тенге обесценился на 25%, и курс доллара составил 150 тенге [10]. Следующий, 2010г., на фоне улучшения ценовой конъюнктуры и увеличения притока экспортной выручки ознаменовался незначительным (на 0,65%) укреплением национальной валюты до 147,50 тенге за доллар. В 2011г.

мировые цены на нефть выросли почти на 40%, превысили 110 долларов за баррель, но курс доллара пусть незначительно, но повысился до 148,40 тенге. В условиях высоких цен на нефть тенге в начале 2012г. удалось вернуть небольшую часть утерянных позиций, но уже в марте он вновь начал слабеть. Средневзвешенный биржевой курс пары в первой половине ноября приблизился к рубежу 151 тенге. Таким образом, свою очередную годовщину национальная валюта встретила снижением обменного курса к доллару США более чем в 30 раз по сравнению с курсом, установленным на момент ее введения. Менее значительно, примерно на треть, снизился курс тенге и по отношению к евро с момента введения его в обращение в конце прошлого столетия [11].

11 февраля 2014г. Нацбанк РК девальвировал тенге. Регулятор сообщил о намерении отказаться с этого дня от поддержания обменного курса валюты на прежнем уровне, снизить объем интервенций и сократить вмешательство в процесс формирования обменного курса в целом. Для того чтобы не допустить дестабилизации финансового рынка и экономики в целом, Нацбанком был установлен коридор колебаний курса тенге по отношению к доллару от нового уровня 185 тенге за доллар США плюс/минус 3 тенге и продолжена политика по сглаживанию резких скачков и краткосрочной волатильности обменного курса. Но долгосрочный тренд обменного курса тенге формируется под влиянием макроэкономических предпосылок. Нацбанк считает, что потенциал спекулятивных девальвационных ожиданий будет исчерпан при достижении объявленного ориентира. В дальнейшем изменения обменного курса могут происходить как в сторону ослабления, так и в сторону укрепления тенге, что будет определяться ситуацией в мировой экономике. Кроме того, оговаривается регулятор, данный шаг не означает полного отказа от валютных интервенций, которые все же будут осуществляться для обеспечения финансовой стабильности. При этом Нацбанк берет на себя обеспечение бесперебойного функционирования платежной системы, продолжив предоставление банкам необходимой краткосрочной ликвидности под залог утвержденных инструментов. В результате корректировки обменного курса, уверены власти, произойдет улучшение конкурентных условий для отечественных товаров и для предпринимателей, работающих в экспортных и импортозамещающих отраслях экономики Республики Казахстан.

С февраля 2014г. был более выгоден приток иностранной валюты от экспорта и вливания капитала, а с конца 2011г. стимулировался импорт и вывод капитала из Казахстана, в то время как экспортная выручка не приносила достаточного количества тенге. Эти выводы подтверждаются статистическими данными торгового баланса РК, как превышения (профицита) экспортной выручки и расходов на импорт: в 2010г. он вырос на 136% по сравнению с 2009г., в 2011г. рост баланса составил 87%, а в 2012 и 2013гг. профицит торгового баланса снизился на 11% и 7% [12].

Причиной девальвации стала чрезмерная эмиссия тенге, приведшая к его количественному ослаблению, усугубившаяся количественным укреплением доллара США. Фиксация обменного курса тенге еще более усугубило утечку резервов и в конце концов привело к необходимости резкого отпущения курса тенге вниз. Вместо постепенной ликвидации возникшего дисбаланса для снятия давления на ресурсы Нацбанк РК долго поддерживал его, а затем неожиданно и резко отпустил [13]. Несмотря на высокую экспортную выручку, валютные резервы Нацбанка РК были вытеснены излишней денежной массой тенге, созданной в условиях фиксированного обменного курса тенге к доллару США. Нельзя ни ограничивать движение капитала, ни кредитование в прочих валютах, если национальная валюта не будет ослабляться количественно, а обменный курс на нее будет формироваться в соответствии со спросом и предложением, а не произвольно. Эмиссионное ослабление национальной валюты недопустимо, поскольку не имеет долгосрочной экономической выгоды, а представляет распределительный характер решения кратковременных проблем за чужой счет.

Рассмотрим основные аспекты необходимости обесценивания валюты, которые между собой коррелируют, но только в среднесрочной перспективе, а в короткий период времени могут иметь разные направления движения, что сейчас и наблюдается в Казахстане.

Первый аспект – классическая монетарная политика, когда деньги рассматриваются в качестве товара и имеют такой же спрос и предложение, как и все другое. Спрос определяется различными факторами, в том числе и спекулятивными. При падении поступлений валюты в страну и увеличении ее оттока становится ограниченным предложение, что подогревает ожидание девальвации и увеличивает спрос на валюту – в ожидании девальвации субъекты экономики начинают активно скупать доллары, что ведет к дисбалансу спроса и предложения. Чтобы их сбалансировать, Нацбанк использует различные косвенные механизмы поддержания равновесного курса – либо путем ограничения ликвидности в национальной валюте (тогда у покупателей просто нет денег на валюту), либо продажей своих валютных резервов на величину завышенного спроса. В данной системе совершенно не рассматриваются фундаментальные причины стоимости валюты, и, как правило, такая система является отображением реальных предпосылок в долгосрочном периоде времени.

Второй аспект, который определяет необходимость корректировки курса, является экономическая система страны. Наша экономика практически полностью базируется на сырьевой составляющей – основной объем ВВП генерирует горнодобывающий сектор (17% ВВП), обрабатывающая промышленность дает 10% ВВП, строительство – 5,7, сельское хозяйство – 4,4 и

услуги – 52%. Также Казахстан очень сильно зависит от импорта, где наибольшую долю занимают машины и оборудование (48%), продукция химии и нефтехимии (14,3), продовольствие (10,2), металлоизделия (10,2). 40% всех товаров импортируются из стран СНГ. Имея эти данные, можно предположить, каким образом изменение курса тенге по отношению к доллару США повлияет на различные секторы экономики. Сфера услуг не будет подвержена большим колебаниям, хотя при падении курса можно ожидать ее сокращения, так как реальные доходы населения будут падать. Производители сырья привязаны к мировым рынкам и большей частью экспортируют его в страны со стабильным курсом национальных валют по отношению к доллару. Поэтому курс тенге, не влияя на объемы производства, в краткосрочном периоде скажется на его себестоимости, если ее учитывать в валюте. Наше сельское хозяйство, в основном, представлено производством зерновых культур, которые также экспортируются, причем объемы производства не будут сокращаться в связи с возможным импортом из России: основные российские производители в период санкций будут заняты насыщением собственного рынка, т.е. и сельское хозяйство будет подвержено влиянию курса тенге незначительно. Основной проблемой остается обрабатывающая промышленность, которой придется конкурировать с российскими товарами, но до того момента, пока цены не выровняются, тем более что государство намерено всемерно поддерживать соответствующие отрасли.

Также нужно понимать, что любая корректировка курса является отсроченным вариантом инфляции, проведение ее имеет краткосрочный эффект. Она всегда выгодна для экспортеров, для государства же обесценивание валюты может быть выгодным в случае, если требуется увеличить доходную часть бюджета, так как в этом случае экспортеры будут получать больше выручки, номинированной в национальной валюте, что повлечет за собой увеличение налоговых поступлений, исчисляемых от выручки или от прибыли, как, например, рентный налог на экспорт нефти.

Тревожные ожидания казахстанцев подогреваются тем, что Россия ослабляет рубль. Как известно, это делается в целях балансировки бюджета и выполнения принятых государством на себя социальных обязательств. Хотя понятно, что такое обесценивание рубля разгонит инфляцию. Если же Казахстан не будет обесценивать валюту, то через несколько лет курс, основанный на покупательской способности, выровняется и будет иметь справедливое значение (за счет разницы в инфляции).

Теперь о перспективах в глобальном ракурсе. 27 ноября 2014г. прошло заседание ОПЕК, которое квоты по добыче оставило на прежнем уровне, тем самым, оказав давление на стоимость нефти. Дешевая нефть окажет негативное влияние на развивающиеся сырьевые страны, такие как Россия, Казахстан, Венесуэла, Иран и т.д., но положительно скажется на экономиках развитых стран, в том числе США, которые сейчас показывают положительную динамику. Безработица в сентябре 2014г. достигла минимального значения, начиная с июля 2008г., и составила 5,9%. ФРС начала процедуру сворачивания программы количественного смягчения. Все это работает на укрепление доллара США по отношению к другим валютам, в первую очередь, к евро и рублю. Дешевая нефть окажет положительное влияние на экономику еврозоны, а также Китая и Японии. Однако эффект этот проявится только к концу 2015г., поэтому в первой половине 2015г. цены на нефть будут оставаться под давлением. При всем этом мы не можем говорить, что удержание стоимости тенге на нынешнем уровне будет легкой задачей. Сокращение поступления валюты в страну, увеличение импорта и ослабление рубля, соответственно, увеличение спроса на валюту – все это в комплексе, безусловно, будет давить на тенге. Одновременно сократятся бюджетные поступления. Например, НДС (налог на добычу полезных ископаемых), который привязан к цене на нефть, упадет в 2015г. в среднем на 30% от всех поступлений, а рентный налог на экспорт, который исчисляется по прогрессивной шкале, сократится еще больше – на 50%. Правда, необходимо оговориться: республиканский бюджет зависит от цены на нефть только косвенно, через Нацфонд. Теоретически, если даже гарантированные трансферы в бюджет не будут покрываться за счет поступлений от нефтяных доходов, этот дефицит может быть компенсирован накоплениями прошлых лет.

Таким образом, основными причинами девальвации в 2015г. могут быть две: спекулятивное давление на тенге на фоне падения цены на нефть, сокращения прямых иностранных инвестиций и падения рубля; сокращение доходной части бюджета страны, что потребует либо сокращения расходов, либо использования накоплений прошлых лет в Нацфонде РК. Значимых экономических причин для девальвации, следовательно, не наблюдается.

Размывание покупательской способности в виде эмиссии привело к уменьшению резервов Нацбанка РК, а фиксация валютного курса доллара США и обменной цены национальной валюты при увеличении денежной массы тенге привели как размыванию денег общества, так и потере валютных ресурсов государства. Девальвация приводит к росту индекса цен, что может оказать шокирующее воздействие на экономику и запустить маховик инфляционных процессов. В ближайшем будущем Казахстан и его экономика переживет финансовый стресс. Уже сейчас повышаются риски финансовой стабильности страны, что приводит к сворачиванию объемов деятельности ряда компаний.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Потери казахстанских вкладчиков уже оценены примерно в одну пятую от общего объёма банковских депозитов физических лиц, что составляет около 1,260 трлн тенге [13]. Падение курса тенге относительно доллара зафиксировалось на уровне 20%, а это – значительный инфляционный скачок, что влечет за собой падение жизненного уровня населения. Особенно сильно этот фактор ударил по наименее защищенным слоям населения, зависящим от государственной поддержки: пенсионерам, инвалидам, студентам-бюджетникам, работникам бюджетной сферы (здравоохранение, образование, силовые структуры, госслужба). Девальвация делает бессмысленным анонсированную властями индексацию зарплат, пенсий и социальных пособий.

Негативные социальные последствия имеют и инстинктивные действия граждан к сокращению расходов - отказ от приобретения товаров длительного пользования (личный автотранспорт, бытовая техника, мебель), а также инвестиций в недвижимость (застой на рынке жилья), отказ от ряда услуг (туризм, сфера развлечений, ресторанный бизнес). Соответственно и бизнес в этих секторах экономики в среднесрочной перспективе не будет развиваться, что может привести к росту безработицы среди работников данных отраслей экономики (таблица) [14]

Таблица - Размер минимальной зарплаты, МРП, детских пособий и пенсий в KZT и USD

Показатель	Размер показателя в KZT на 01.01. 2014г.	Размер показателя в USD по курсу НБ РК на 01.01.2014г.	Размер показателя в USD по курсу НБ РК на 11.02.2014г.	Размер показателя в USD по предполагаемому курсу НБ РК – 185 KZT за 1 USD
Минимальная зарплата	19966	129,5	128,3	107,9
Минимальный расчетный показатель	1852	12,0	11,9	10,0
Единовременное пособие на первого, второго и третьего ребенка	55560	360,6	357,1	300,3
Ежемесячное пособие по уходу до одного за первым ребенком	10186	66,1	65,4	55,0
Базовая пенсия	9983	64,7	64,1	53,9
Минимальная пенсия	20782	134,8	133,5	112,3
Максимальная пенсия	54171	351,6	348,2	292,8

Помимо отрицательных сторон девальвации тенге присутствуют и положительные последствия. На бюджет Казахстана девальвация окажет положительное влияние, так как его доходы зависят от сырьевых товаров, прежде всего от углеводородов, которые торгуются на мировых рынках в долларах. Казахстан не испытывал какой-либо сверхфинансовой нагрузки, и общий бюджетный баланс был положительным с 2010г., он достиг 4,6% ВВП в 2013г., хотя дефицит ненефтяного бюджета составлял около 12% ненефтяного ВВП, что означает, превышение государственных расходов над доходами от ненефтяной экономики. Таким образом, более слабый тенге поможет государству выполнить свои долговые обязательства.

Девальвация тенге оказалась мерой, направленной на улучшение экономических параметров, в первую очередь – для национальных предприятий. За счёт удешевления тенге экономические субъекты получают дополнительную прибыль, что в целом позитивно скажется на экономике республики.

У Нацбанка Казахстана достаточно монетарных механизмов для того, чтобы контролировать тенге, как минимум до конца 2015г. их хватит. Теперь нужно время на корректировку прогнозов по макроэкономическим показателям – не исключено с учётом резкой девальвации тенге, составляют 7%, инфляция не должна превысить 6,5%. Девальвация валюты пойдет на пользу экспортерам золота, урана и других металлов и минералов. Сектор нефти и газа, горнодобывающая промышленность также получат выгоду от девальвации. Помимо этого, программы государственных инициатив выиграют от девальвации. В частности, специалисты называют следующие отрасли: пищевые продукты (сахар, кондитерские изделия, маргарин и аналогичные продукты, молочные продукты, рыба), стройматериалы (кирпич, плитка, гипс, трубы). Переход к более гибкому рыночному обменному курсу тенге помог бы защитить его от спекулятивной скупки, когда он был недооценен политикой «курсовой стабильности». Это также позволило бы своевременно защитить от утечки валютные резервы государства и предотвратить потери от необходимости проведения резкой девальвации.

Нацбанку РК нужно вмешиваться в формирование обменного курса тенге только в макроэкономических рамках, для удержания баланса между тенговыми и валютных резервами, не прибегая к печати денег. В качестве рыночного индикатора обменного курса следует ориентироваться

на соотношение общей тенговой массы в экономике, как в наличном, так и безналичном виде, к валютным резервам Нацбанка РК. На микро уровне, обменные курсы вполне могут формироваться в ходе биржевых торгов, при этом тенговое предложение не должно искусственно создаваться путем эмиссии. Для этого необходимо участие в таких валютных торгах как можно большего участия частных инвесторов, что представляется сложным в виду огосударствления многих финансовых и промышленных секторов экономики Казахстана. В этой связи, следует более активно задействовать средства Нацфонда РК. Он должен использоваться для проведения текущих платежей и трансфертов, обслуживания госдолга, модернизации экономики РК, для осуществления прямых выплат доли нефтяных доходов населению, абсорбировать движения капитала нерезидентов, валютные резервы Нацбанка РК быть зарезервированы исключительно управления обменным курсом тенге, с тем, чтобы поддерживать стабильное соотношение между тенговой массой и валютными резервами.

Стабильность обменного курса национальной валюты не должна угрожать стабильности ее покупательской способности, что является нарушением частной собственности и вести к потере золотовалютных резервов всего государства и общества. Курс тенге по отношению к доллару США сохраняется в установленных Нацбанком Казахстана февральских пределах - 185 тенге за доллар. Несмотря на это, мало кто из казахстанцев верит, что стране удастся избежать очередной масштабной девальвации. Причина тому - не только обрушение российского рубля, но и начало деятельности с января 2015г. Евразийского экономического союза [15].

Казахстан, в отличие от российского руководства внял экспорту цивилизованных стран, а именно – Норвегии – и провел свою девальвацию мгновенно, в один день. В то время как Россия роняла курс рубля на протяжении почти трех месяцев. Отличие быстрой девальвации от медленной в том, что в этом случае, живой рынок не успевает опомниться и среагировать на изменившиеся правила игры. Мгновенная девальвация отсекает любую возможность спекулянтов заработать на падающем рынке, но, самое главное, мгновенная девальвация абсолютно контролируема. В отличие от того, с чем столкнулась и еще столкнется Россия, борясь с волатильностью на рынке, Казахстан полностью контролировал девальвацию тенге и сохранит контроль над ситуацией, если продолжит столь успешную политику.

Главной опасностью при девальвации является инфляция, которая непременно наступает при падении курса национальной валюты. Восстановление государства от инфляции чаще всего требует сокращения золотовалютных резервов, однако, в том случае, когда падение валюты полностью контролируется центральным регулятором, инфляция тоже находится под контролем, а, следовательно, утраты золотовалютных резервов и потери контроля над экономикой избежать гораздо проще [16].

При катастрофическом падении рубля, жители приграничных с Россией областей Казахстана стали массово скупать в обменных пунктах подешевевшую российскую валюту, чтобы "отovarить" ее у соседей. При этом казахстанцы скупают в России не только товары первой необходимости, но и автомобили и недвижимость. Но эти очереди не из-за страха девальвации, а из желания взять необычно дешевые товары длительного пользования в РФ. Разница в цене столь существенна, что есть смысл даже взять потребительский кредит в тенге. Однако с другой стороны девальвация в России плохо отразится на производителях отечественной продукции, поскольку российские товары подешевеют. При этом в ЕАЭС наибольший товарооборот у стран с Россией. Но хочется отметить, что в рамках объединения эти вопросы должны согласовываться со всеми сторонами. Когда падает валюта соседней страны, то считается, что это вызовет удешевление товаров, рост импорта оттуда и, соответственно, отток валюты на этот увеличившийся объем импорта. Но удешевления не происходит, импорт падает и нет оттока валюты. Поэтому в текущих обстоятельствах мы можем игнорировать падение рубля [17].

В заключение хочу отметить, что девальвация - обесценивание национальной валюты, выражающиеся в снижении ее курса по отношению к иностранным валютам и международным счетным денежным единицам, ранее к золоту. Сама по себе девальвация не первый раз используется для поддержания экономик различных стран в условиях кризиса. Этот метод, прежде всего работает для стран, которые экспортируют много товаров и получают за них деньги в иностранной валюте. Казахстан является экспортером природных ресурсов, и в этой связи прекрасно подходит для реализации механизма девальвации в целях поддержания собственной экономики.

Для каждой экономики во время кризиса девальвация – это своеобразная «кнопка» спасения, призванная поднять ценность местных производителей не только в глазах населения, но и зарубежных партнеров. В результате целого ряда событий произошла девальвация тенге в 2014г. в Казахстане, которая продемонстрировала разумный подход финансового руководства страны. Одномоментная девальвация положительно отличается низкими финансовыми затратами – ЦБ тратит средства только на поддержание валюты в нужном низком коридоре. Весомый минус тоже присутствует: будет тяжело объяснить населению свои действия и предотвратить панику в обменниках и банках. Естественно, есть здесь и минусы глобальные - причем сильнее всего они

ударил по населению, в особенности по наименее защищенным слоям населения, зависящим от государственной поддержки. С другой стороны, девальвация тенге оказалась мерой, направленной на улучшение экономических параметров, в первую очередь – для национальных предприятий. За счёт удешевления тенге экономические субъекты получают дополнительную прибыль, что в целом позитивно скажется на экономике республики.

Подводя итоги, хочется ещё раз подчеркнуть: власти Казахстана приняли решительные меры вполне своевременно, учитывая всю силу внешнего негатива на фоне оттока капитала из развивающихся экономик и девальвации ряда валют. У истории нет сослагательного наклонения, не имеет смысла рассуждать на тему «что было бы, если бы не...», нужно наблюдать эффект от проведённых мероприятий и делать выводы на будущее. Прививка предупреждает самые негативные последствия заболевания – для экономики Казахстана февральская девальвация тенге стала именно такой вакциной.

Литература:

- 1 Экономическая теория: учебник для вузов // Под общей ред. проф. Чепурина М.Н. - Киров: "АСА", 5-е доп. и перераб. изд. 2008 г.
- 2 Электронный учебник П. Самуэльсон: Экономика <http://bibliotekar.ru>
- 3 Бабич А.М., Павлова Л.Н. Финансы. Денежное обращение. Кредит: Учебник. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008
- 4 <http://www.banki.ru>
- 5 <http://www.luxury.net.ru>
- 6 <http://www.bookz.com.ua>
- 7 Портал студентов Казахстана <http://decan.kz/>
- 8 <http://prodengi.kz/>
- 9 <http://rus.azattyq.org>
- 10 Новости Казахстана и мира <http://today.kz/>
- 11 Ассоциация финансистов Казахстана <http://afk.kz>
- 12 Казахстанский информационный портал <http://pravo.zakon.kz>
- 13 Новости Казахстана <http://www.kursiv.kz/>
- 14 <http://betterkz.com>
- 15 Новости и аналитика <http://www.dw.de/>
- 16 Новости, финансы, аналитика <http://newsem.ru/>
- 17 Новости, аналитика <http://365info.kz/>

УДК 339.94

ТРАНСФЕР НОВЫХ ЗНАНИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ: ФОРМЫ, МЕТОДЫ, КАНАЛЫ

Султанова Л.Ш. - к.э.н., доц., старший научный сотрудник-соискатель (докторант), Ташкентский государственный экономический университет, Узбекистан

В статье рассмотрены различные каналы распространения новых технологий и выделены наиболее важные из них для стран с развивающейся экономикой.

Ключевые слова: каналы трансферта технологий, международная торговля, прямые иностранные инвестиции, модернизация, глобальные производственно-сбытовые цепи, лицензировании, патентование, информационно-коммуникационные технологии.

В настоящее время широко признается тот факт, что распространение и усвоение новых технологий было и остается одним из важнейших компонентов успешной модернизации. Данный процесс не является автоматическим или бесплатным. Более того, он происходит посредством различных каналов и механизмов. Рассмотрим наиболее значимые каналы распространения иностранной технологии в странах с развивающейся экономикой.

На сегодняшний день особой задачей для стран стремящихся модернизировать свою экономику является диверсификация структуры экспорта и увеличение объема импортируемого оборудования для различных отраслей национальной промышленности. Важнейшим источником технологических инноваций являются новые машины или оборудование, поэтому импорт и эффективное использование средств производства выступают в целом основным источником инноваций для стран, модернизирующих свою экономику. Среди основных поставщиков высокотехнологичных товаров и услуг на первом месте с большим преимуществом находится Китай (с долей рынка - 24,4 %), далее следуют Германия (9,8 %), США (7,8 %), Япония (6,7 %), Республика Корея (6,5 %), Франция (5,6 %) и др. [1]

Одним из наиболее значимых каналов распространения передовой иностранной технологии для стран с развивающейся экономикой является канал **прямых иностранных инвестиций**. Меры, которые повышают привлекательность экономики для иностранных инвестиций, активизирует диффузию в страну зарубежных технологий. Страны с развивающейся экономикой крайне заинтересованы в повышении своего потенциала путем привлечения ПИИ. Даже в посткризисное время данная группа стран еще более повысила свой вес как в качестве получателей ПИИ, так и в качестве внешних инвесторов. Уже третий год подряд половину из двадцатки крупнейших стран, принимающих ПИИ, составляют страны с развивающейся и переходной экономикой.

Обычно считается, приход ТНК способствует технологической модернизации местных компаний, благодаря сопутствующему технологическому развитию с помощью таких инструментов и средств, как копирование, конкуренция, подготовка кадров, мобильность рабочей силы, прямые и обратные производственно-технологические связи и экспорт (которые делают доступными самые передовые технологии). Такое сопутствующее воздействие может способствовать повышению производительности других компаний. Вместе с тем практическая реализация потенциального позитивного воздействия ПИИ на процесс накопления знаний в принимающих странах зависит от многих условий, включая их структурные особенности, характер интеграции ТНК в экономику принимающих стран, их влияние на создание новых рабочих мест. Следующим каналом распространения передовой иностранной технологии является интеграция в **глобальные производственно-сбытовые цепи (ГПСЦ)**. Во многих случаях это одна из альтернатив, имеющихся у компаний и поставщиков из стран с развивающейся экономикой для получения доступа к международным рынкам и инновационным технологиям и приобретения знаний в процессе экспорта.

Перспективным каналом распространения передовой иностранной технологии для стран с развивающейся экономикой является СНУК - **Способы организации международного производства, не связанные с участием в капитале**. СНУК включают в себя подрядное промышленное производство, аутсорсинг услуг, подрядное сельскохозяйственное производство, франчайзинг, лицензирование, управленческие контракты и другие типы договорных взаимоотношений. Одним из главных преимуществ СНУК заключается в том, что они представляют собой гибкие механизмы взаимодействия с местными компаниями, обеспечивающими крупным международным компаниям стимулы для инвестирования в поддержание жизнеспособности своих партнеров в рамках распространения знаний, технологий и навыков.

Лицензирование. Торговля лицензиями является наиболее распространенной формой передачи научно-технических знаний на рынке технологий, так как покупка лицензий снижает затраты на собственные НИОКР в 4-5 раз, а экономический эффект от использования лицензий покрывает затраты на их приобретение более чем в 10 раз. Более того, торговля объектами интеллектуальной собственности является новым звеном экономических связей. Выполняя свои функции, она внедряет специфический товар – научно-технические достижения. С помощью этого она выполняет не менее важную функцию – активное участие в технологическом обмене.

Страны, которые добиваются значительных успехов в устранении технологических разрывов по сравнению с развитыми экономиками, активно участвуют в **процессе патентования**, который является одним из важных каналов распространения передовой технологии. В 2013 г. новаторами в всем мире было подано 2,57 млн. патентных заявок, что на 9% больше, чем в 2012 г. Из них 1,71 млн. было подано резидентами стран, а 0,86 млн. – нерезидентами. Наибольшее число опубликованных в мире заявок приходится на область компьютерной технологии (7,6% от общего объема), за которой следуют области электротехнического оборудования (7,2%), измерения (4,7%), цифровой связи (4,5%) и медицинской техники (4,3%).



Рисунок 1 - Динамика поданных заявок на патенты в мире [2]



Рисунок 2 - Динамика зарегистрированных заявок на патенты в мире [2]

Согласно оценкам, в 2013 г. было выдано 1,17 млн. патентов. После того, как на протяжении последних трех лет показатель выданных во всем мире патентов рос быстрыми темпами, в 2013 г. был отмечен сравнительно небольшой рост на уровне 3,1%. Это вызвано, главным образом, уменьшением числа патентов, выданных SIPO (Государственное ведомство интеллектуальной собственности, патентное ведомство Китая), а также замедлением роста числа патентов, выданных Японским патентным ведомством. По имеющимся оценкам, в 2013 г. в мире насчитывалось 9,45 млн. действующих патентов, причем большая часть из них, или 2,39 млн. (26% от общемирового объема), приходилась на долю США, за которыми следует Япония (19%) [2].

Академические исследования большинства динамично развивающихся экономик с определённой долей вероятности подтверждают, что страны, которые добиваются значительных успехов в устранении технологических разрывов по сравнению с развитыми экономиками, участвуют, по крайней мере, в процессе патентования. Очевидным является то, что патенты должны отражать инновации, а в более широком контексте они могут отражать определённые виды освоения знаний.

Еще один из каналов распространения передовой технологии – **Помощь в целях развития**, предусматривает предоставление развитыми странами стимулов для поощрения передачи технологии. Такие стимулы должны предоставляться предприятиям и учреждениям, которые непосредственно намереваются облегчить передачу технологии предприятиям (например, как налоговые льготы и субсидии). При этом под «технологией» должны пониматься производственные методы, формулы, чертежи и базовые и подробные инженерные разработки, т.е. знания, которые могут эффективно применяться для улучшения технологического потенциала стран-бенефициаров, а не просто передача общих методов организации профессиональной подготовки и техническая помощь или научное сотрудничество.

Техническая помощь является наиболее распространенным механизмом научно-технических связей между развитыми и развивающимися государствами. Она оказывается на межгосударственном уровне или через международные организации. Она может осуществляться в таких формах как повышение квалификации, обучение, передача производственного опыта, консультационные услуги.

Развитие **национальных инновационных кластеров** способствует трансферту технологий. Это подчеркивает основатель теории инновационных кластеров М. Портер [3]. Кластер является совокупностью расположенных поблизости друг от друга промышленных компаний, образовательных учреждений, исследовательских центров, инфраструктурных компаний, индивидуальных предпринимателей и других организаций с мотивированными и устойчивыми связями, действующих в определенных сферах, взаимодополняющих друг друга. Особые экономические зоны также условно можно считать кластерами, так как по многим признакам они ими являются. Экономике многих стран мира столкнулись с трудностями, связанными с последствиями мирового финансового и экономического кризиса. Многие страны изучают наиболее безболезненные пути выхода из сложившейся сложной ситуации.

Мобильность человеческого капитала. Трансграничное перемещение лиц, обладающих определенным видом знаний, является одним из средств международного распространения технологий. Страны могут оказаться либо в выигрыше, либо в проигрыше от постоянной (или долгосрочной) международной миграции квалифицированных кадров. Международная миграция квалифицированных специалистов в принципе способствует укреплению людских ресурсов стран-получателей и вызывает потери (по крайней мере, в ближайшей перспективе) для человеческого капитала страны происхождения миграционных потоков. Эти два процесса часто называются как соответственно «приток мозгов» и «утечка мозгов». Наиболее важный вопрос с точки зрения долгосрочного развития стран заключается в выяснении чистого воздействия таких миграционных потоков. Страны могут получать выгоды от своих специалистов, находящихся в других странах, путем поддержания контактов с ними и привлечения их для конкретных мероприятий и проектов.

К так называемым неосязаемым формам передачи технологий можно отнести **доступ к информационно-коммуникационным технологиям**. Использование ИКТ продолжает расти во всех регионах мира, поскольку все больше и больше людей подключаются к ИКТ и пользуются ими. По последним оценкам, за 2013 год число абонентов мобильной сотовой связи в мире возросло до 6,8 млрд. человек, почти сравнявшись с уровнем мирового населения, составляющим 7,1 млрд. человек, при этом показатель распространения¹ составил 96 процентов. Поскольку глобальный рынок мобильной сотовой связи приближается к точке насыщения, темпы роста в 2013 году к настоящему времени упали и составляют менее 10 процентов. В течение последних трех лет число активных абонентов мобильной широкополосной связи увеличивалось более чем на 30 процентов в год в связи с повсеместной распространенностью сотовых телефонов и распространением сетей и услуг мобильной широкополосной связи в сочетании с доступностью «смартфонов» и планшетных компьютеров.

Показатель распространения использования Интернета в развивающихся странах также увеличился до 31 процента в 2013 году с 25 процентов в 2011 году. В Узбекистане данный показатель составляет 38 (рис.3). Это выше, чем в среднем по развивающимся странам.

Экономические выгоды от ИКТ проявляются не сразу. ИКТ должны быть доступными и недорогими для большей части населения и регулироваться такими способами, чтобы стимулировать развитие соответствующих приложений. Кроме того, необходимы инвестиции в модернизацию и повышение эффективности взаимосвязанных сетей и систем. Наибольшие проблемы с доступом связаны с широкополосным доступом в Интернет, ключевым носителем для приложений ИКТ.



Рисунок 3. Динамика роста пользователей Интернет в Узбекистане [1]

Исследования, посвященные вопросам передачи технологий, показали, что получение технологий не всегда ведет к повышению эффективности экономики. Не менее важным фактором является способность к их освоению, создание соответствующих механизмов на микро- и макро-уровне. Однако, если в стране существуют соответствующие механизмы и институты, сформирована национальная инновационная система, то получение технологий из «мировой копилки знаний» будет оказывать синергетический эффект на социально-экономическое развитие [4].

Процесс накопления знаний, связанный с международными операциями, не происходит автоматически. Например, с каждой «единицей» экспорта, ПИИ или патента в страны с развивающейся экономикой не поступает какого-либо «фиксированного объема» знаний. Поэтому меры по увеличению объема экспорта, притока ПИИ или роста обучающихся в передовых зарубежных университетах не гарантируют какого-либо прироста в процессе получения знаний. Главная задача заключается в том, что политика на национальном, региональном и международном уровнях должна быть направлена на усиление потенциального влияния международных связей на процесс приобретения знаний.

Литература:

1. Всемирный банк, [http://data.worldbank.org/World Development Indicators/ Science&Technology Indicators](http://data.worldbank.org/World%20Development%20Indicators/Science&Technology%20Indicators)

¹ Показатель распространения означает число абонентов на 100 жителей.

2. Всемирная организация интеллектуальной собственности, <http://ipstats.wipo.int/ipstatv2/IpsStatsResultvalue/>
3. Porter M.E. Clusters of Innovation: Regional Foundations of U.S. Competitiveness // Harvard University. Monitor Group on the Frontier. Council on Competitiveness. 2001. Oct.
4. Доклад Генерального секретаря ООН, апрель 2013 года; размещено по адресу: www.un.org/en/ecosoc/docs/adv2013/13_amr_sg_report.pdf.

УДК 004.65

ОБЪЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ

Сатымбекова С.Б. - магистр, преподаватель, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

Кыдырманова С.К. - магистр, преподаватель, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

В статье рассмотрены преимущества объектно-ориентированных баз данных. Основные компоненты, функциональные возможности и характеристики СУБД Cache.

Ключевые слова: БД, ООБД, РБД, СУБД, СУБД Cache, класс.

В современном понимании модель данных – это не результат, а инструмент моделирования, то есть совокупность правил структурирования данных, допустимых операций над ними и видов ограничений целостности, которым они должны удовлетворять.

Объектно-ориентированные базы данных по сравнению с традиционными реляционными БД обеспечивают следующие преимущества:

1. ООБД хранят не только данные, но и методы их обработки, инкапсулированные в одном объекте;
2. ООБД позволяют обрабатывать мультимедийные данные;
3. ООБД допускают работу на высоком уровне абстракции;
4. ООБД позволяют пользователям создавать структуры данных любой сложности.

Несмотря на то, что сложившаяся теория ООБД пока отсутствует и не имеет такой хорошей математической основы как теория реляционных БД, можно привести некоторое соотношение терминов реляционной (РБД) и объектно-ориентированной (ООБД) баз данных:

РБД	ООБД
Кортеж	Экземпляр класса (объект)
Столбец	Атрибут класса
Иерархия отношений	Иерархия классов
Отношения "потомок"	Подкласс
Отношения "предок"	Суперкласс
Правила преобразования данных	Методы

В 1993 году предложен стандарт ООБД (ODMG), который включает:

- объектную модель данных (Object Data Model – ODM);
- язык определения объектов (Object Definition Language – ODL);
- объектный язык запросов (Object Query Language – OQL);
- интерфейсы объектно-ориентированных языков программирования ООЯП (С++ и других).

В соответствии с данным стандартом суть объектно-ориентированной БД (ООБД) определяется объектно-ориентированным подходом, включающем:

- Инкапсуляцию - объединение данных и программы (кода) в «капсуле», модуле.
- Наследование - передачу определенных свойств от класса к производному от него классу.
- Полиморфизм - возможность переопределения процедуры в производном классе [1].

Трудно сравнивать технологию объектно-ориентированных СУБД с технологией SQL - ориентированных систем. SQL вышел из реляционного подхода к управлению базами данных. Основной идеей являлась максимальная простота логических структур данных, обеспечивающая логическую независимость приложений от используемых ими баз данных. ООСУБД вышли из объектно-ориентированных языков программирования. Основная идея состояла в желании обеспечить хранение в базе данных произвольно сложных структур данных, какие только допускает

язык программирования. Эта принципиальная разница в идейной основе подходов неизбежно привела к принципиальному различию в технологиях.

ООБД на современном уровне развития имеют пока много недостатков для устранения которых необходимо решить следующие задачи: создать гибкую структуру БД и четкий язык; отработать синтаксис разбора запросов, в том числе вложенных; определить несколько методов доступа; уточнить вопросы одновременного доступа (разрешения конфликтов при множественном наследии); определить сложный перебор; отработать защиту и восстановление. Хотя на сегодняшний день ООБД еще не имеют широкого распространения (имеется около 300 ООБД), в ближайшее время они, несомненно, будут бурно развиваться. Это подтверждает и тот факт, что разработчики многих реляционных БД включают в свои базы средства работы с объектными типами данных. Такие базы данных получили название объектно-реляционных. По этому пути, в частности, развивается Oracle, которая, начиная с 8 версии, поддерживает возможность хранения и обработки объектов.

Cache (Кашэ) — промышленная СУБД, интегрированная с технологией разработки веб-приложений. Единая архитектура данных Cache позволяет разработчикам использовать объектный, реляционный и прямой доступ к одним и тем же данным, хранение которых обеспечивается ориентированным на транзакции многомерным ядром СУБД. Разработчик — компания InterSystems. Cache поддерживает платформы Microsoft Windows, UNIX, Linux, OpenVMS и Mac OS X.

СУБД Cache относится к постреляционным СУБД. Термин "постреляционная СУБД" обозначает принадлежность Cache к СУБД нового поколения. Имеется в виду не столько аспект времени (Cache появилась после своих основных реляционных конкурентов), сколько ряд технологических преимуществ: единая архитектура данных и полная поддержка Cache объектно-ориентированных технологий.

На рынке высокопроизводительных СУБД Cache позиционируется как ООБД, поддерживающая как объектную модель данных, ориентирующуюся на стандарт ODMG, так и реляционную модель данных, ориентирующуюся на стандарт SQL-92. Для представления данных из СУБД Cache в виде реляционных таблиц и работы с ними Cache предоставляет ODBC- и JDBC-драйверы. Кроме того, Cache можно отнести и к eDBMS, т.е. к СУБД, ориентированной на работу в сетях Internet/Intranet, т.к. разработчику предоставляется развитая технология разработки динамических web-приложений (CSP), обширный набор функций, реализующих большинство стандартных протоколов Internet, таких как SMTP, HTTP, POP3 и др [2, с.45].

Для эффективной разработки приложений Cache предоставляет модуль интеграции со средой проектирования информационных систем Rational Rose. При этом UML-диаграмму классов можно экспортировать напрямую в БД Cache, причем классы, а также типы данных свойств на диаграмме будут полностью соответствовать созданным классам и свойствам классов Cache. Разработчику предоставляется также возможность создания описаний классов Cache на языках Java или C++ и дальнейшей работы с методами и свойствами классов Cache так, как если бы эти классы были реализованы на Java или C++ с помощью интерфейсов CALLIN/CALLOUT, предназначенных для прямого вызова функций СУБД Cache из C-программ и вызова функций операционной системы из Cache. СУБД Cache обеспечивает поддержку XML - общепринятого стандарта для обмена данными между различными платформами и SOAP-протокола для удаленного вызова функций, предоставляет интерфейс для работы с функциями DLL- библиотек и стандартные ActiveX-компоненты, которыми можно воспользоваться при создании пользовательского приложения в среде Visual Basic.

Отличительной особенностью СУБД Cache является независимость хранения данных от способа их представления, что реализуется с помощью единой архитектуры данных Cache (рисунок 1) в рамках которой существует единое описание объектов и таблиц, отображаемых непосредственно в многомерные структуры ядра базы данных, ориентированного на обработку транзакций.

С помощью единой архитектуры данных Cache возможно автоматическое преобразование реляционных таблиц в классы объектов.

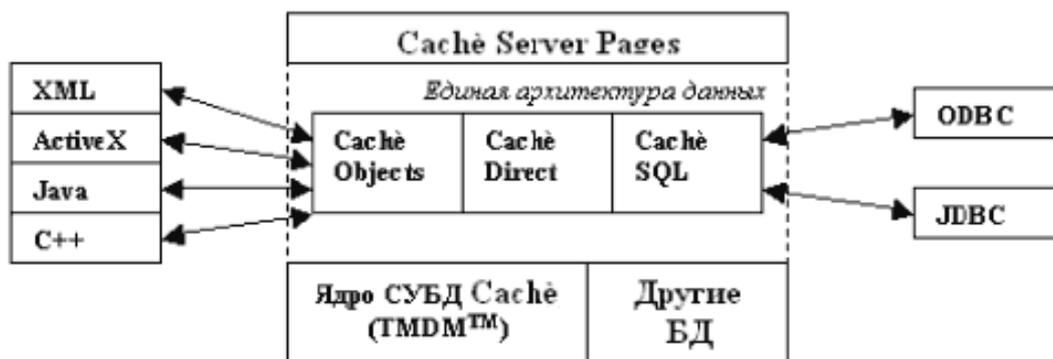


Рисунок 1. Архитектура СУБД Cache

При поступлении на сервер Cache SQL DDL-описания реляционной таблицы Cache автоматически преобразует DDL-описание во внутреннюю структуру хранения данных и сохраняет полученную структуру в словаре данных. Затем с помощью поставляемых в стандартной комплектации Java- или ODBC- драйверов производится импорт данных из реляционных таблиц в многомерные структуры ядра Cache. После чего Cache предоставляет возможность работы с данными, как в виде реляционных таблиц, так и в виде классов объектов. Классы Cache также могут быть представлены в виде реляционных таблиц.

При этом все описания ведутся согласованно, все операции по редактированию проводятся только с одним описанием данных. Это позволяет сократить время разработки, сэкономить вычислительные ресурсы и ускорить работу приложений.

WEB-ПРОГРАММИРОВАНИЕ В CACHE.

Базы данных стали совершенно необходимыми в рамках технологии динамических Web-страниц в сетях Интернет и Интранет, которые, получая текущую информацию из базы данных, представляют ее в браузере.

Базовой технологией, используемой для достижения этой цели, является технология Cache Server Pages(CSP), которая предлагает изящные средства для создания за короткое время быстродействующих, хорошо масштабируемых Web-приложений, а также дальнейшего их сопровождения и развития. В ее основе лежат, HTML-страницы, содержащие специальные теги CSP (CSP-страницы), которые выполняются на сервере Cache каждый раз, когда к ним происходит обращение, возвращая Web-серверу индивидуальное содержимое для отображения в Web-браузере. Одна и та же CSP-страница может иметь различное содержание, соответствующее текущему запросу, обеспечивая динамику, которая меняется как с течением времени, так и в соответствии с обращениями к хранимым данным. Технология CSP универсальна. Она может отображать инвентарные данные, которые изменяются каждую минуту, и поддерживать Web-приложения с тысячами активных потоков обслуживания. Она может персонализировать страницы на основании информации о пользователе, извлекаемой из базы данных и представлять различным пользователям соответствующие взгляды на данные, в зависимости от их требований и прав доступа. Она может обслуживать тексты HTML, XML, изображения, другие двоичные данные. И она делает все это быстро, потому что имеет высокоэффективную связь с базой данных Cache. Технология CSP полностью основана на объектах. Это средство делает более мощной и универсальной объектную технологию Cache в процессе разработки и развертывания Web-приложений [3, с.88].

CSP-страницы сохраняются в CSP-файлах (файлах с расширением .csp). При их создании используются средства HTML, дополненные тэгами CSP, построенными по аналогии с тэгами XML, а также другими расширениями. CSP-файлы могут редактироваться с помощью стандартных инструментальных средств HTML типа FrontPage или обычных текстовых редакторов типа Wordpad.

СУБД Cache предоставляет как объектный, так и реляционный доступ к данным для разных средств разработки приложений. Для каждого приложения команды программистов могут выбрать ту модель данных и те интерфейсы, которые наиболее полно отвечают требованиям задачи и условиям разработки. Для работы с Cache можно использовать сразу три способа доступа к одним и тем же данным в рамках одного приложения (в том числе и «прямой» доступ к многомерным массивам данных). При этом объектный и реляционный доступ будут равноправными.

Литература:

1. Материалы сайта InterSystems Corporation, www.intersystems.ru.
2. Кирстен В., Иренгер И., Рёриг Б., Шульте П. СУБД Cache: объектно-ориентированная разработка приложений. - СПб, "Питер", 2001.
3. Кречетов Н., Петухова Е., Скворцов В., Умников А., Щукин Б. Постреляционная технология Cache для реализации объектных приложений. -М, МИФИ, 2001.
4. Кузнецов С.Д. «Три манифеста баз данных: ретроспектива и перспективы». Доклад на конференции «Базы данных и информационные технологии XXI века», Москва, сентябрь, 2003.
5. The Object Data Standart: ODMG 3.0. R.G.G. Cattel, D.K. Barry, eds., Morgan Kauffmann, 2000.

УДК 330.564.4

ОСОБЕННОСТИ КРАТКОСРОЧНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РК В СООТВЕТСТВИИ С ПОСЛАНИЕМ ПРЕЗИДЕНТА РК «НҰРЛЫ ЖОЛ – ПУТЬ В БУДУЩЕЕ»

Стацурина Ю.А. - к.э.н., доцент, Евразийский Гуманитарный Институт, г.Астана

Краткосрочное финансирование позволяет фирме быть более гибкой и дает возможность выплатить кредит в соответствии с уменьшением потребности в денежных средствах. Таким образом, ожидаемые издержки побуждают финансировать потребность в средствах на краткосрочной основе. В результате возникает проблема выбора между риском и прибылью. Обычно краткосрочное финансирование более рискованно, чем долгосрочное, но зато издержки по ним меньше.

Ключевые слова: финансирование, предприятие, капитал, банковский сектор экономики, кредитование.

В Послании Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана «Нұрлы жол – путь в будущее» от 11 ноября 2014 г отмечается, что сегодня весь мир сталкивается с новыми вызовами и угрозами. Мировая экономика так и не оправилась от последствий глобального финансово-экономического кризиса [1]. Восстановление идёт очень медленными и неуверенными темпами, а где-то ещё продолжается спад. Геополитический кризис и санкционная политика ведущих держав создают дополнительное препятствие для восстановления мировой экономики. В условиях кризиса, как показывает мировой опыт, происходит переориентация экономической политики. Поддержку должны получить те отрасли, которые создают наибольший мультипликативный эффект на рост экономики и занятости. Такой опыт у нас уже был. Достаточно вспомнить наши успешные антикризисные меры в 2007-2009 годах. Как видите, жизнь вносит коррективы в наши планы. И мы должны дополнить платформу партии новым содержанием, исходя из сегодняшних реалий [1].

В свою очередь, развитие экономики любой страны неразрывно связано с эффективностью формирования кредитного рынка, который может обеспечивать краткосрочное финансирование предприятий. В связи с этим в условиях финансово-экономического кризиса актуальность приобретает вопрос совершенствования финансово-кредитного механизма Республики Казахстан для обеспечения краткосрочного финансирования, который будет способствовать эффективному движению денежных ресурсов, переливу сбережений населения в кредитные ресурсы банковской системы.

Организация финансово-кредитного обслуживания предприятий на краткосрочной основе, организаций и населения, функционирование кредитной системы играют исключительно важную роль в развитии хозяйственных структур. От эффективности и бесперебойности функционирования кредитно-финансового механизма зависят не только своевременное получение средств отдельными хозяйственными единицами, но и темпы экономического развития страны в целом. Вместе с тем эволюция кредитной системы и кредитного дела в полной мере определяется экономической ситуацией в стране, господствующими формами и механизмом хозяйствования. Каждому этапу историко-экономического развития народного хозяйства соответствуют свой тип организации кредитного дела, своя структура кредитной системы, отвечающие соответствующим потребностям в кредитно-финансовом обслуживании отдельных звеньев экономики.

Механизм функционирования кредитной системы постоянно меняется под влиянием изменений ее организационной структуры, организационно-правовых форм осуществления кредитных операций, форм и методов кредитования и кредитно-расчетных отношений.

Реформы в банковском секторе Республики Казахстан осуществлялись наряду с общегосударственными экономическими преобразованиями. Одним из приоритетных направлений проводимой банковской реформы являлись формирование и развитие кредитного рынка, направленных на предоставление денежных средств юридическим и физическим лицам на условиях взаимовыгодности и возвратности [2, с.14].

Существенные изменения произошли и в функционировании банков: повысилась самостоятельность и роль банков в народном хозяйстве; расширились функции действующих и создались новые финансово-кредитные институты. Таким образом, на данном этапе возникают новые проблемы – совершенствование кредитной политики коммерческих банков для более эффективного развития кредитного рынка и возможности конкурировать с иностранными банками. Наличие плохих кредитов и недостаточная капитализация является основными проблемами в текущий период. В 2015 году государство для оздоровления банковского сектора и выкупа «плохих» кредитов будет осуществлять дополнительную капитализацию фонда проблемных кредитов в размере 250 миллиардов тенге, что несомненно должно дать необходимый эффект.

В течение последних лет наблюдаются позитивные тенденции развития финансового сектора. Высокими темпами растут активы и капитал финансовых организаций. Расширяется спектр финансовых услуг, повышается их качество и доступность. Активизируются интеграционные процессы с финансовыми рынками стран ближнего зарубежья.

В связи с предстоящим вступлением Казахстана в ВТО необходимо принятие соответствующих подготовительных мер, направленных на дальнейшее повышение финансовой устойчивости и конкурентоспособности отечественных финансовых организаций. В этой связи снятие ограничений на присутствие иностранного капитала в финансовом секторе необходимо осуществить поэтапно в течение определенного переходного периода.

В течение последних лет наблюдаются позитивные тенденции развития финансового сектора. Высокими темпами растут активы и капитал

Одной из важнейших задач государства является обеспечение благоприятных условий для производственной и инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов и домашних хозяйств, от которых ожидается активность как в сфере потребления, так и сбережения доходов. Эффективность реализации мероприятий государства в данной области находится под влиянием ряда факторов и причин, среди которых выделяется действенность проводимого в стране денежно-кредитного регулирования и развития банковского сектора.

Важное направление развития краткосрочного финансирования должно стать льготное кредитования субъектов МСБ.

Основной отличительной особенностью малых форм организации производства является высокая мобильность, обеспечивающая быстрое перемещение трудовых, материальных и финансовых ресурсов в сферы повышенного спроса. В конечном счете, это способствует оптимизации структуры экономики, увеличению доходной части бюджета, повышению уровня занятости, снижению социальной напряженности, формированию среднего класса общества. Поэтому для его успешного функционирования требуется соответствующее законодательное, имущественное, финансовое, кадровое, информационное, организационно-методическое и техническое обеспечение. Сегодня наиболее острыми проблемами, сдерживающими развитие малого и среднего бизнеса, является отсутствие серьезной финансовой поддержки. Государство планирует в течении 2 лет дополнительно выделить 100 миллиардов тенге на льготное кредитование малого и среднего бизнеса, а также крупного предпринимательства. Это обеспечит реализацию проектов в пищевой и химической промышленности, машиностроении, а также в сфере услуг. Считаем, что не менее 50% должно быть предоставлено на краткосрочный период (до 1 года) [3, с.164].

Следует отметить, что бюджетное финансирование имеет важное значение в основе которого может быть краткосрочное финансирование.

Между тем, оценивая комплекс проблем финансирования государственных проектов, следует отметить:

- механизмы государственного финансирования через финансирование целевых программы, конкурсные заказы национальных институтов развития все еще недостаточны и малоэффективны;
- частное финансирование представляется наиболее перспективным в сфере инвестиционного финансирования, которое еще мало развита в Казахстане; также как и устойчивая структура финансирования НИОКР;
- в этой ситуации на начальных этапах развития инновационной экономики целесообразно развитие таких форм финансирования как государственно-частное партнерство, которое, однако, сопряжена с трудностями разграничения прав и ответственности частного бизнеса и государства;
- взаимодействие инвесторов и инициаторов инвестиционных проектов требует определенных знаний в области оценки эффективности проектов, в то время как в Казахстане отмечается невысокий уровень развития менеджмента и знаний в области инвестиционной стратегии предприятия.

Текущая ситуация и существующие механизмы мониторинга и оценки финансирования и кредитования проектов всех видов государственных инвестиций позволяет выделить следующие недостатки:

- отсутствует взаимосвязь между различными этапами бюджетного процесса, так результаты мониторинга никак не участвуют в процессе оценки и отбора последующих проектов бюджетных инвестиций;
- при одинаковых ключевых факторах отмечаем различные подходы к мониторингу и оценке реализации проектов бюджетных инвестиций;
- цели и задачи мониторинга и оценки реализации проектов бюджетных инвестиций не корреспондируются с определением бюджетных инвестиций;
- по отдельным видам бюджетных инвестиций не осуществляется мониторинг и оценка увеличения стоимости активов государства в результате реализации проектов бюджетных инвестиций;
- оператором по мониторингу и оценке реализации выступают два государственных органа, цели и задачи у которых отличаются.

Учитывая то, что с каждым годом объемы бюджетных средств, направленные на развитие экономики, растут, результаты их использования и управления ими должны быть максимально эффективны и прозрачны, в этой связи вторым стратегическим направлением было решено определить обеспечение эффективного использования и управления государственными финансовыми ресурсами [4, с.8]. В рамках данного направления планируется улучшить работу службы внутреннего контроля, обеспечить эффективное управление государственными активами, государственным и гарантированным государством долгом, правительственными требованиями и обязательствами, исполнение расходной части бюджета путем проведения анализа факторов, влияющих на индикаторы результативности, отчетность об исполнении бюджетов и т.д. В настоящее время имеются отдельные проблемы, которые отражаются на эффективности финансового контроля. Прежде всего, это касается критериев определения сумм к возмещению, так как в законодательстве четко не определены понятие и процедуры возмещения незаконно использованных средств. Кроме того, сегодня достаточно большой объем государственных финансовых ресурсов направляется вновь созданным институтам развития, а также в корпорации со смешанным капиталом в рамках реализации краткосрочных планов развития страны, что фактически выводит их за рамки контроля со стороны Правительства и, как следствие, указанные активы могут оказаться в «серой зоне». Это вызывает необходимость создания новых инструментов финансового контроля и расширение полномочий соответствующих органов.

Однако и со стороны управления предприятиями со смешанным капиталом имеется ряд проблем, в том числе недостаточно эффективное управление государственными активами со стороны государственных органов, а также должностных лиц, представляющих интересы государства в органах управления государственными предприятиями, акционерными обществами (товариществами с ограниченной ответственностью), пакеты акций (доли участия) которых принадлежат государству. Кроме того, виды деятельности, осуществляемые государственными предприятиями шире, нежели определенные законодательством Республики Казахстан, а также представлены в конкурентной среде. В результате убыточной деятельности некоторых организаций произошло уменьшение размера собственного капитала, что привело к уменьшению стоимости активов государства, переданных на праве хозяйственного ведения и балансовой стоимости акций, принадлежащих государству. В ряде организаций имеется дебиторская задолженность, сроки истребования которой наступили год и более тому назад. Такая ситуация самым негативным образом сказывается на финансовом состоянии организаций, поэтому необходимо ее оптимизировать [5, с.3]. Предприятия должны четко управлять своей кредиторской и дебиторской задолженностью для финансирования деятельности.

Обобщая вышеизложенное, отметим что в краткосрочном финансировании имеется следующий ряд проблем:

- недостаток капитализации коммерческих банков, который не может стать основой краткосрочного финансирования;
- проблемы целевого использования бюджетных средств и их контроля;
- высокие процентные ставки по кредитам;
- недостаток финансирования отдельных отраслей;
- слабая система менеджмента кредиторской и дебиторской задолженности на казахстанских предприятиях.

Для решения данных проблем считаем, что необходимо принять следующие меры:

- консолидировать государственных финансовых ресурсов для финансирования особо важных отраслей экономики;
- развивать финансирование субъектов МСБ;
- повысить капитализацию банковского сектора за счет средств Нацфонда;
- необходимо развивать государственные услуги в области консультаций МСБ для управления задолженностью.

Литератур:

1. Послании Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана «Нұрлы жол – путь в будущее» от 11 ноября 2014 г // www.akorda.kz.
2. Аканов А.А., Кульжанов М.К., Камалиев М.А. Государственные инвестиции в Казахстане // Центрально-Азиатский журнал по общественному здравоохранению. 2013. № 2-3. -С. 14-20.
3. Касымов М.Н. Приоритеты финансирования экономики Казахстана на краткосрочную перспективу // Финансы 2013. -№1. С. 164-166.
4. Абдугалимова А., Усумбаева А. Оценка эффективности реализации ФИИР// Транзитная экономика. – 2014. - № 2.-С.8-20.
5. Ашимов А.Т. Вопросы финансирования экономики// Вопр. экономики и права. 2012. - №2. -С. 3-15.

ФОРМЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ РЕНТЫ И ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ЕЁ ФОРМИРОВАНИЯ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Сағутдинов А.Р. – студент, Чистопольский филиал Казанского национального исследовательского технического университета имени А.Н. Туполева

Заббарова А.Ш. – к.э.н., доцент, Чистопольский филиал Казанского национального исследовательского технического университета имени А.Н. Туполева

Глуценко Т.И. – к.э.н., Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

В данной статье выявлены и проанализированы особенности основных форм интеллектуальной ренты, в качестве которых выступают дифференциальная интеллектуальная рента I, возникающая как результат инновационного использования лучших и средних по уровню общей полезности интеллектуальных ресурсов; дифференциальная интеллектуальная рента II, возникающая при использовании интеллектуальных ресурсов, повысивших свою общую полезность в результате дополнительных инвестиций, прежде всего, инвестиций в человеческий капитал; абсолютная интеллектуальная рента как форма реализации монополии на интеллектуальные ресурсы как на объект собственности, что позволяет присваивать дополнительный доход, возникающий вследствие совершенствования технико-технологических показателей и снижения издержек производства; монополярная интеллектуальная рента, как форма реализации права пользования интеллектуальными ресурсами с особо ценными, уникальными свойствами, что обуславливает ее устойчивость и фиксированную величину.

Ключевые слова: интеллектуальная рента, формы интеллектуальной ренты, дифференциальная интеллектуальная рента I, дифференциальная интеллектуальная рента II, абсолютная интеллектуальная рента, монополярная интеллектуальная рента.

Становление нового хозяйственного уклада, складывающегося на фундаменте информатизации и компьютеризации, возникновение корпоративной культуры инновационного типа, характеризующейся взаимопроникновением участников социально-экономических отношений благодаря погруженности в информационное поле и обмену информацией, превращение интеллектуального предпринимательства в самостоятельную сферу деятельности, в которой интеллектуальному фактору (новым идеям, научным и технологическим разработкам, патентам, лицензиям и др.) принадлежит ведущая роль в создании корпоративных доходов, - все это свидетельствует о реализации тенденции гуманизации хозяйственной жизни и социально-экономических преобразований, о переходе на рубеже XX-XXI вв. «техносферы» в новое качество - «информационную экономику, или экономику знаний». Интеллектуальная деятельность становится орудием выживания и ключевым условием сохранения национального суверенитета и устойчивых темпов социально ориентированного экономического роста, что обуславливает приоритетный характер системного регулирования и планирования интеллектуальной ренты как результата творческого труда в разнообразных формах его проявления.

Интеллектуальная рента – это сверхприбыль, получаемая при использовании воспроизводимых, не связанных с эксплуатацией природных ресурсов, интеллектуальных факторов производства, прежде всего интеллектуального капитала. Она образуется за счет надбавки к средней цене реализации интеллектуальной собственности, продажи патентов и лицензий и гудвилла инновационно активных предприятий [4, с. 19], если они получили широкое распространение и приносят сверхдоходы (Рисунок 1).

Интеллектуальная рента служит главным стимулом для повышения инновационной активности. В интеллектуальном производстве в цену интеллектуального продукта уже включена рента на интеллектуальный капитал. Таким образом, цена на инновационный продукт делится на три части:

- Первая часть возмещает издержки на все виды капитала (как материальные, так и нематериальные).
- Вторая представляет собой ренту на интеллектуальный капитал.
- Третья часть - доход собственника традиционных видов капитала в сфере, в которой функционирует интеллектуальный капитал.

В современной российской экономике вопрос о хозяйственном механизме распределения и использования интеллектуальной ренты является одним из самых актуальных и сложных, т.к. если нет реального механизма учета образования, распределения и использования интеллектуальной ренты, то нет и реального воздействия этого инструмента на развитие инновационной сферы. Сложность разработки реального хозяйственного механизма учета образования, распределения и использования интеллектуальной ренты проистекает из-за отсутствия аналога и опыта этой работы в нашей стране.

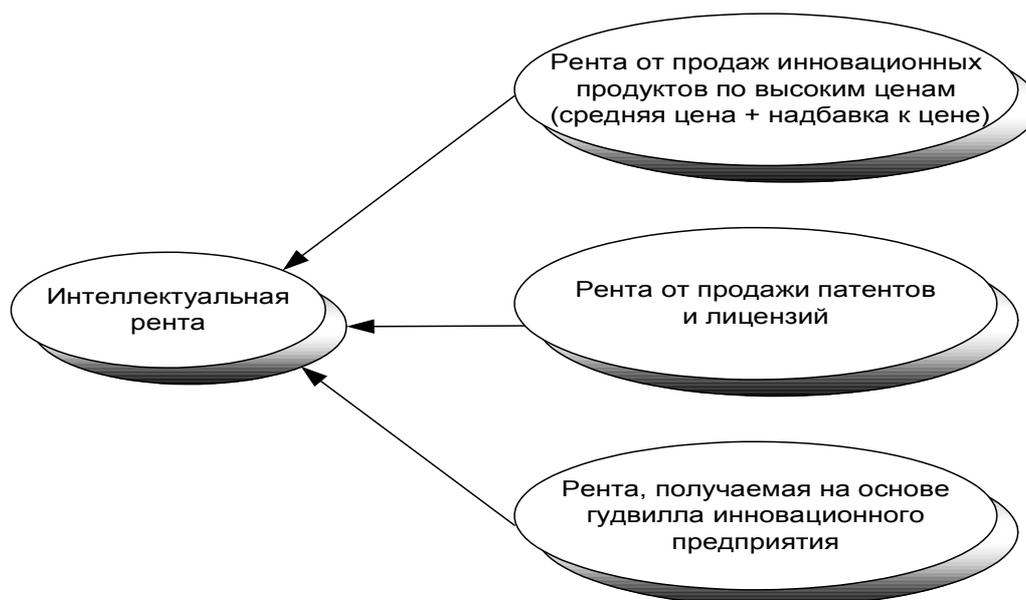


Рисунок 1. Слагаемые образования интеллектуальной ренты

Закономерности образования интеллектуальной ренты и характера прав собственности на интеллектуальные продукты и инновации определяют принципиальные основы распределения и использования интеллектуальной ренты. При определенных условиях механизм распределения интеллектуальной ренты может стать фактором воздействия на эффективное использование объектов интеллектуальной собственности. Более конкретно это может выражаться в том, что интеллектуальная рента должна стать источником покрытия затрат, и в тоже время должна стать источником развития всей инновационной сферы.

Интеллектуальная рента представляет собой форму экономической реализации различных видов собственности на ценные интеллектуальные продукты - инновации. Все инновации как экономические блага количественно ограничены, а как товары – качественно разнородны. Поэтому можно выделить три формы интеллектуальной ренты: монопольную, дифференциальную и абсолютную.

Экономической формой реализации объектов интеллектуальной собственности уникального качества выступает **монопольная интеллектуальная рента**. Степень уникальности таких инноваций является абсолютной, так как они представлены в единственном экземпляре не только в стране, но и в мире. Она ведет к реальной возможности установления на такие инновации чистой монополии, которая порождает на рынке монопольно высокие цены и позволяет получать монопольно высокие доходы владельцам уникальных объектов интеллектуальной собственности. Объекты интеллектуальной собственности - авторские права, лицензии, «ноу-хау», тиражи и др. - приносят их собственникам фиксированный избыточный доход, который и является денежным выражением монопольной интеллектуальной ренты.

Экономическим условием образования **дифференциальной интеллектуальной ренты** являются различия в качестве и ценности инноваций.

Дифференциальная интеллектуальная рента I рода есть дополнительный доход, возникающий при использовании лучших и средних по ценности интеллектуальных продуктов. Товар высокого качества, в том числе и интеллектуальный продукт, имеет более высокую цену по сравнению с аналогичным продуктом низкого качества. Следовательно, в более высокой цене качественного товара заложен более высокий рентный доход.

Дифференциальная интеллектуальная рента II рода связана с получением дополнительной прибыли, получаемой при использовании объектов интеллектуальной собственности, повысивших свою ценность в результате дополнительных инвестиций. В настоящее время инвестиции в интеллектуальные продукты быстро окупаются и приносят более высокую прибыль, чем традиционные отрасли промышленности.

Монополия частной собственности на интеллектуальный продукт является причиной, обеспечивающей наличие **абсолютной интеллектуальной ренты**. Всякая инновация по уровню полезности превышает обычные товары. Она обладает дополнительной полезностью, т.к. улучшает качество продуктов и технологий производства, уменьшает издержки. Поэтому объекты интеллектуальной собственности будут стоить дороже, чем обычный массовый продукт, принося дополнительный доход. В условиях рыночной экономики для получения абсолютной интеллектуальной ренты преобладающим субъектом инновационной деятельности становится специалист - инноватор, выступающий как движущая сила изменений экономической системы. Специалист - инноватор может

являться и изобретателем, и научным работником, и предпринимателем, т.е. является «духовным творцом новых комбинаций» [5, с.86] и претворяет их в жизнь.

Распределение является отдельной стадией воспроизводства, связующим звеном между производством, обменом и потреблением. Распределение активно влияет на другие стадии воспроизводственного процесса. Обоснованное распределение способствует повышению эффективности исходной и конечной стадий воспроизводства - производства и потребления.

Дифференциальная интеллектуальная рента I рода принадлежит собственнику более ценных интеллектуальных продуктов и услуг. Если собственник более ценных интеллектуальных продуктов сам является их пользователем, то выделять дифференциальную интеллектуальную ренту I рода из общей суммы получаемой прибыли от использования интеллектуальных продуктов нецелесообразно. В случае же передачи более ценных интеллектуальных продуктов и услуг в аренду различным юридическим и физическим лицам эти лица должны передавать дифференциальную интеллектуальную ренту I рода арендодателям. При этом указанная рента может составлять лишь часть арендной платы, в которую наряду с дифференциальной интеллектуальной рентой I рода входит и плата за арендуемые помещения, компьютеры, принтеры, оргтехнику, транспортные средства и другое арендуемое имущество.

Выделение и передача собственнику дифференциальной интеллектуальной ренты I рода является составной частью механизма реализации собственности на более ценные интеллектуальные ресурсы, а также способом выравнивания экономических условий хозяйствования и согласования экономических интересов субъектов рыночной экономики, владеющих интеллектуальными ресурсами и использующих их в своих интересах.

Определенную специфику имеет распределение дифференциальной интеллектуальной ренты II рода, возникающей при дополнительных инвестициях в повышение ценности интеллектуальных продуктов и услуг [1, с.28]. Если такие инвестиции выделяет собственник инвестиционных ресурсов, то возникающий дополнительный доход (основой которого является дифференциальная интеллектуальная рента II рода) должен получать этот собственник. В случае же, если дополнительный доход от использования более ценных интеллектуальных продуктов получает их арендатор, то в течение срока аренды образующуюся дифференциальную интеллектуальную ренту II рода будет получать арендатор. В дальнейшем же собственник более ценных интеллектуальных ресурсов учтет их высокую ценность и отдачу и повысит сумму арендной платы за использование этих ресурсов. Тогда для получения дифференциальной интеллектуальной ренты II рода арендатор должен снова осуществить инвестиции в повышение качества и ценности используемых инвестиционных ресурсов.

Абсолютная интеллектуальная рента, образующаяся в условиях частной собственности на интеллектуальные продукты, полностью принадлежит частному собственнику более ценных интеллектуальных продуктов и является экономической формой реализации частной собственности на эти продукты. Поэтому распределение абсолютной интеллектуальной ренты не представляет особых трудностей и споров.

То же самое можно сказать и о монопольной интеллектуальной ренте, которая возникает у собственников особо ценных, уникальных по своим потребительским свойствам интеллектуальных продуктов. Монопольная интеллектуальная рента безоговорочно должна поступать собственнику этой уникальной инновации.

Особенности распределения каждой формы интеллектуальной ренты показаны на Рисунке 2.

Таким образом, с учетом особенностей дифференциальной, абсолютной и монопольной интеллектуальной ренты следует осуществлять обоснованное распределение каждой конкретной формы информационной ренты, прежде всего, передавая ее собственнику.

Для выхода России на траекторию инновационного роста необходимо делать ставку на эффективное использование трудового и интеллектуального потенциала страны, который является источником интеллектуальной ренты. На роль лидеров в социально-экономическом развитии претендуют государства, имеющие наиболее высокий уровень образования, науки, здравоохранения, культуры, высокую долю наукоемкого сектора экономики.

Можно выделить четыре группы факторов, определяющих характер интеллектуальной деятельности и инновационных отношений, а, следовательно, величину интеллектуальной ренты в современной российской экономике.



Рисунок 2. Формы интеллектуальной ренты и их распределение

К ним относятся: наличие формальных (юридических, экономических, финансовых, образовательных) и неформальных институтов, которые задают правила и диапазон возможностей для инноваций; научная и техническая основа - накопленные знания и научно-технические учреждения, которые обеспечивают коммерческие инновации, предоставляя технологическое обучение и научные знания; каналы передачи знаний, навыков, информации, что в значительной степени определяется социальными и культурными характеристиками населения; динамические факторы внутри субъектов сферы интеллектуальной деятельности или в ее окружении.

Эффективность функционирования институциональной структуры находит отражение в динамике транзакционных издержек, как средних (на одну сделку), так и совокупных в данном секторе экономики. В силу того, что в условиях неэкономии знание и инновации выступают ведущими факторами, определяющими темпы экономического развития, то недопроизводство или недоиспользование имеющегося полезного знания и инноваций неизбежно приводит к снижению темпов экономического развития.

Одной из задач формирования действенного механизма реализации собственности на интеллектуальный капитал и интеллектуальные ресурсы является создание эффективного механизма трансформации знаний различных субъектов в инновации, часть из которых включается в рыночный оборот, получает адекватную денежную оценку в качестве интеллектуальной ренты. В настоящее время в России существуют лишь отдельные составляющие данного механизма. Для предприятий продвижение инноваций на рынок сопряжено с финансовыми и организационными трудностями - нехваткой денежных средств для рекламирования инноваций, придания им товарного вида; многочисленными препонами по оформлению инноваций как объектов интеллектуальной собственности; неразвитостью каналов поиска заинтересованных покупателей, потребителей интеллектуальных благ и др. Для государства, как основного заказчика на рынке инноваций, проблемой остается своевременное финансирование процессов создания этих инноваций и формирование госзаказов в полном объеме на инновационную продукцию, организация внедрения последней в различных государственных и частных структурах, включая зарубежные.

Государственное регулирование отношениями по образованию и распределению интеллектуальной ренты представляет собой взаимодействие совокупности принципов, функций и методов, применяемых в процессе деятельности государства в лице его органов, которые используют необходимые для участия в инновационном цикле ресурсы (материальные, финансовые, интеллектуальные). Процесс государственного регулирования интеллектуальной деятельности и инновационных отношений начинается с планово-расчетных обоснований формирования целей и задач на определенный период времени. Цель управления инновационной деятельностью предприятия должна устанавливать определенные ориентиры развития инновационного объекта на заданные периоды времени. Количественное достижение цели хозяйствующего субъекта, осуществляющего инновационную деятельность зависит от результатов прогноза и оценок влияния внешней и внутренней сред и выступает рубежом для результатов осуществления планируемых инновационных мероприятий.

Процесс образования интеллектуальной ренты требует единовременных и текущих затрат, которые осуществляются за счет государственного финансирования в сочетании с участием государства в инновационных проектах субъектов предпринимательства. Государственное финансирование процесса образования интеллектуальной ренты обусловлено рядом факторов:

1. Инновационная деятельность субъектов экономических отношений связана с решением общенациональных задач – обеспечением устойчивых темпов экономического роста и национальной безопасности, повышением качества жизни и др.

2. Инвестиционный эффект (эффект мультипликатора) проявляется в том, что увеличение государственных расходов на инновационную составляющую экономических отношений обеспечивает в конечном счете прирост ВВП и выступает одним из условий эффективности национальной экономической системы.

3. Антициклический эффект проявляется во влиянии объемов производства инноваций на совокупный спрос.

4. Социальный эффект проявляется в развитии человеческого капитала, качественном улучшении окружающей среды, решении глобальных экологических проблем.

Создание инноваций в виде нового или усовершенствованного продукта, технологического процесса непосредственно связано с функционированием таких субъектов инновационной деятельности, как новаторы, эксплореры, пациенты, виоленты, коммутанты, поэтапным осуществлением инновационного процесса, начиная последовательно от фундаментальных и прикладных исследований, завершая производством и распространением инноваций при соблюдении простых внутри-, межорганизационных и расширенных форм протекания инновационного процесса, а также с развитой инфраструктурой, объекты которой способствовали бы осуществлению инновационной деятельности.

Особенности государственного регулирования отношений по формированию и распределению интеллектуальной ренты основываются на роли их субъектов как активных участников инновационного процесса в социально-экономическом развитии страны и взаимодействии с органами государственного управления. Правительство РФ использует программно-целевые методы управления, в основе которой положена система социально-экономических и научно-инновационных программ, и проектов.

В зависимости от комбинации в интеллектуальных продуктах и ресурсах характеристик частных и общественных благ решается вопрос о целесообразности поиска рыночного механизма воспроизводства инновационных отношений, уменьшении степени государственного участия в производстве инноваций, изменения его форм и способов. Представляется целесообразным решение данной проблемы, во-первых, путем разграничения инноваций по глубине вносимых ими изменений и определения в зависимости от их уровня государственного или рыночного начала как регулятора инновационной деятельности (эффект двухслойности, или эффект Тобина), во-вторых, через инициирование государством конкуренции в сфере инновационных отношений, в-третьих, посредством заключения контрактных отношений государственных и негосударственных структур, а также использования потенциала некоммерческих организаций. Любой вариант оппортунистического поведения субъектов инновационных отношений ведет к усилению инертности исследуемой сферы и торможению темпов экономического роста.

Литература:

1. Инновационная экономика. 2-е изд., исправленное и дополненное. – М: Наука, 2004. – С.28.
2. Колесниченко С.И. Информация как товар в условиях современной экономики. - Орел: ВИПС, 1999. - С. 14
3. Научно-технический прогресс и экономика: Учеб. пособие / И.В. Снегирев, И.И. Веретенникова, А.И. Сергеев; Под ред. И.В. Сергеева. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С.160.
4. Скоблякова И.В., Артюшина Е.М. Интеллектуальная рента: сущность, виды, механизм формирования и распределения в инновационной экономике// «Инновация», №4(91), май, 2006.– С.19-23.
5. Шумпетер Й. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982. – С.86.

ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІҢ ДАМУ ЖАҒДАЙЫ ЖӘНЕ ҚОЛДАНУ

Тагибергенова Г.Б. - магистрант, Қазақ-Орыс Халықаралық университеті, Ақтөбе қаласы

«Үкімет кәсіпкерлікті шағын және орта бизнесті дамытуға тың серпіліс беретін жүйелі іс-шараларды дайындап оны жүзеге асыруы тиіс. Бірінші кезекте шағын және орта кәсіпкерлік нысандарын қаржыландыруға қол жеткізуі тиіс. Ел экономикасы, біздің кәсіпкерлер қазіргі уақытта ұзақ мерзімді несие ресурстарына мұқтаж»
Президент Н.Ә.Назарбаевтың Үкіметтің 2014 жылы 14 ақпандағы Кеңейтілген отырысында сөйлеген сөзі.

Тәуелсіздік алғаннан кейінгі кезеңде, жаңа басқару жүйесі әлеуметтік-экономикалық қатынастарды жүргізуде бірқатар қиыншылықтарға кезекті жағдайларды ретке келтіре отырып, экономикада реформалар жүргізе бастады. Реформалардың мақсат экономикалық стратегияның бағыттары мен жаңа технологиялық әдістері, Республикада бәсекеге қабілетті өндіріс өнімдермен, Ұлттық экономикалық қауіпсіздігін қамтамасыз ету шаралары, өндіріс және ғылыми-техникалық жүйесін қалыпты жағдайға қол жеткізу.

Кәсіпкерлік- адам қызметінің ерекше саласы және ол еңбектің басқа түрлерінен оқшауланып тұрады. Экономикалық әдебиеттерде кәсіпкерлік пен бизнес ұғымдарын балама түрінде қарастыру жиі кездеседі. Бизнес пен кәсіпкерлік жақын болғанмен, оларды бір-бірімен баламалап, теңестіріп қарауға болмайды. Бизнес-табыс әкелетін кез-келген қызметтің түрі. Бизнес кәсіпкерлікпен тығыз байланысты. Кәсіпкерлік-новаторлық іс. Нағыз кәсіпкер-өнертапқыш. Сондықтан бизнеспен айналасатын адамдар. Осы көзқарас тұрғысынан ешуақытта кәсіпкер бола алмайды. Бизнес- бұл табыс әкелетін адамның экономикалық қызметі.

Дүниежүзілік тәжірибеде шағын кәсіпкерліктің барлық түріндегі негізгі критерилері ең бірінші барлық қызметкерлердің орта көрсеткіші, кәсіпорында есепті уақытта атқарған қызметтері кіреді. Ғылыми әдебиеттерде шағын бизнестің қызметі, кішігірім атқарушы топ, немесе мекемені басқаратын жеке меншік иесі көрсетіледі. Осындай негізді ала отырып, мекемеге қатысты шағын кәсіпкерлікке мыналар кіреді.

- 1 Қызметкерлердің саны
- 2 Капиталдың мөлшері
- 3 Өсу деңгейі
- 4 Айналым деңгейі (кіріс, табыс)

Дүние жүзілік банктың мәліметі бойынша кәсіпорындарға қатысты шағын кәсіпкерлік (бизнестің) жалпы көрсеткіші 50-ден асып түсіп отыр. Бірақ қабылдаған критери бойынша бұл артық жазылған. Барлық мемлекеттерде тәжірибеде анықтаушы критери есепті уақыттағы жұмысшылардың санына байланысты болады. Барлық нарық экономикасы дамыған елдерде кәсіпорының шағын кәсіпкерлікке байланысты критери.

Қазіргі уақытта Қазақстан Республикасында шағын және орта бизнес жан-жақты бағытта өріс алуда. Шағын және орта кәсіпкерліктің динамикасы мен экономикалық нәтижесі көп жағдайда сілтемелермен анықталады.

- Құқықтық базамен;
- Институционалды кәсіпкерлік ортаның қалыптасуымен;
- Кәсіпкерлік құрылымды мемлекеттік қолдауымен анықталады:

Шағын кәсіпкерлік нарық қатынастарын ұдайы іске қосып отыратын ортаның нақ көзі, бәсекелес ортаны ғана қалыптастырып қоймады, сонымен қатар, мемлекеттің экономикалық дамуында оның тұрақтылығының индикаторы есепті орта тапты жасақтайды. Шағын және орта бизнестің әлеуметтік міндеттеріне жататын мәселе:

- Халықты жұмыспен қамту;
- Тұрмыс деңгейін қамтамасыз ету;
- Адамның өмірге нық сеніммен қарау мүмкіндігін арттыру:

Қарқынды даму үстінде ел экономикасы Батыс пен Шығыстың озық тәжірибесінен үлгі алғандықтан, Қазақстан Республикасының Президенті Нұрұлтан Назарбаев кез-келген дамушы мемлекеттің тұрақты өркендерінің негізі болып табылатын шағын және орта кәсіпкерлікке баса назар аударды. Оның ішінде «Шағын бизнес мемлекеттің нарықтық экономикасының маңызды және бөлінбес бөлігі болып табылады» деп атап көрсетті. Қазақстан Республикасының Президентінің 2012

жылғы 14 желтоқсан айындағы «Қазақстан 2050» стратегиясы- қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағытты атты Қазақстан халқына жолдауында атап өтілгендей шағын және орта бизнеске қолдау көрсетудің жүйелі іс-қимылдары баяндала отырып, кәсіпкерлік ортаны одан әрі нығайтуға ерекше көңіл бөлінген [1].

Мемлекет бүгінгі күні кәсіпкерлік қызмет субъектілерінің нарық экономикасында толыққанды қатысушысы ретінде өз қызметтерін жүзеге асыруларына қажетті жағдайда қамтамасыз етіп отыр. Шағын және орта кәсіпорындар мен жұмыс істеуді көздейтін жалпы ұлттық институттар құрылуда. Кәсіпкерлердің белсенділігін ынталандыруды көздейтін айтарлықтай салықтық жеңілдіктер заңдық деңгейде қарастырылды. Оның сыртында, сыбайлас жемқорлыққа қарсы күрес және салық салуды жақсарту жөнінен үлкен жұмыстар атқарып жатыр. Мәселен, осылайша сыбайлас жемқорлыққа күрес, шағын және орта бизнесті жеделдете дамыту шаралары жөнінде бағдарламалар әзірленіп, салық заңына түзетулер енгізілуде.

Бизнестің осы түрін қалыптастырып, дамыту мәселелерін реттеуге бағытталған заңдық және нормативтік актілер, заңдар қабылданып, қызмет етуде. Олар кәсіпкерлік қызметтің бірқатар сауалдарын қамтуда: шаруашылық қозғалыстың еріктілігі; жеке кәсіпкерлікті қолдау және қорғау шаруашылық серіктестіктің, акционерлік қоғамдардың, жеке кәсіпкерлік өндірістік кооперативтердің, мемлекеттік кәсіпорындардың, шаруа қожалықтарының әлеуметтік- экономикалық зоналардың дамуы, заңды тұлғаларды мемлекеттік реттеу, лицензиялар, шағын кәсіпкерлікті мемлекеттік қолдау, кәсіпкерлік қызметпен айналысумен азаматтар мен заңды тұлғалардың құқықтарын төмендегі заңды актілерге сәйкес қорғау және көмек беру:

- ҚР Конституциясы;
- ҚР Азаматтық кодексі;
- «ҚР кәсіпкерлікті дамыту мен шаруашылықтың бостандығы туралы» ҚР Заңы;
- «Шағын кәсіпкерлік мемлекеттік қолдау туралы» ҚР Заңы;
- «Жеке кәсіпкерлік туралы» ҚР Заңы;
- ҚР шағын кәсіпкерлікті қолдау мен дамытудың мемлекеттік бағдарламасы.

Бүгінгі таңда шағын бизнесті дамыту мен қолдау бойынша табысты мемлекеттік саясат басты маңыздылықтарды қамтитын интеграциялық тәсілдеме негіздерінен тұрады:

- Стратегиялық деңгейінен (саясаттың қалыптасуы)
- Мекеме деңгейінен (әрекет етуші ұйымдар)
- Кәсіпорын деңгейінен (шағын және орта бизнес)

Шағын бизнесті дамыту мен қолдау бойынша мемлекеттік саясатты іске асыру кезінде жалпы жүйесінің төрт элементі қатысуы қажет:

• Мемлекеттік орган (саясатты өңдеу, басқа мемлекеттік билік органдарының алдында оны қорғау, орталық және жергілікті атқарушы билік органдарының жұмыстарын бағдарлау) үлкен билікті өкілеттіктермен, ерекше бақылаушы органдарға қатысты.

• Жеке құрылымдар (шағын бизнес орталықтары, бизнес-инкубаторы, оқу-консалтингтік орталықтар және т.б.) кәсіпкерлерге, әсіресе жаңа бастаушы кәсіпкерлерге қажетті қызметтерді көрсету жолымен мемлекеттік саясатты іске асыруды қамтамасыз ету.

• Қаржылық құрылымдар (шағын бизнес қолдау қоры, банктер, сақтандыру, оқу-консалтингтік орталықтар) шағын бизнеске қатысты мемлекеттік саясатын несиелендіру, қаржыландыруды қамтамасыз ету.

• Кәсіпкерлік құрылымдар- шағын кәсіпкерлікті қолдауды күшейту бойынша мемлекеттік саясат барысын таңдау және ұсыныстар жасау.

Шағын кәсіпкерлікті мемлекеттік қолдау бағдарламаларында олардың екі түрі қарастырылады негізгі және қамтамасыз етуші. Негізгі бағдарламалардың мақсаты болып кәсіпкерлік қызметті жоспарлау, ұйымдастыру және бақылау. Қамтамасыз етуші бағдарламалар шағын кәсіпорындарға бизнестің сәйкес инфра құрылымын құру жолымен қажетті ресурстармен қамтамасыз ету. Жаңадан құрылатын не қайтадан құрылатын кәсіпорындарға қатысты мемлекеттік саясаты мемлекеттік қызмет органдар тарапынан ауқымды ұйымдастырушылық күш жігер талап етеді. Олар келесі бағыттарды қамтиды.

- Шағын және орта бизнеске көмек көрсету;
- Кәсіпкерлікті қаржылық демеу;
- Кәсіпорынды басқарудың тиімді жүйесін қалыптастыру;
- Бизнесті ақпаратпен қамтамасыз ету;
- Салық жүйесі және реттеуші механизмдер арқылы кәсіпкерлік бизнесті арттыру.

1997 жылдың мамырында Қазақстан Республикасының Президентінің Жарлығымен және сауда министрлігінің құрамында арнайы шағын кәсіпкерлікті қолдау органы- шағын кәсіпкерлікті қолдау бойынша агенттік құралды. Бұл мемлекеттік демеушіліктің бірінші бағыты.

Қазақстан Республикасының шағын кәсіпкерлік қолдау бойынша Агентігінің негізгі бағыттары:

• Шағын кәсіпкерлікті қолдау бойынша орталық және жергілікті атқару органдарының қызметтерін үйлестіру;

• Кәсіпкерлікті дамыту бағдарламасын өңдеу, жетілдіру, әсіресе, материалдық өндірісте дамытуға қатысы;

• Шағын кәсіпкерлікке қаржылық және техникалық көмек көрсетуге халықаралық қаржылық ұйымдармен өзара қатынас орнату;

• Экономикалық шағын секторына шет ел инвестицияларын тарту.

1997 жылдың 24 сәуірінде «Шағын кәсіпкерліктің даму қоры» құрылды. Мақсаты:

• Несиелер мен займдар алуда мемлекеттік кепілдікті қамтамасыз ету;

• Қоршаған ортаны қорғау;

• Кәсіпорындарға тікелей инвестиция жүргізу.

Қазақстан Республикасының 1998 жылғы 31 наурызында қабылданған «Шаруа қожалығы туралы» заңы шаруа қожалығының шағын кәсіпкерліктің ерекше түрі ретінде құрылып жұмыс істеуінің негізін егжей - тегжейлі айқындап берді. Сондай-ақ, кәсіпкерліктің бір түрі азаматтық - құқықтық және әкімшілік - құқықтық қатынастар субъектісі ретінде шаруа қожалығының құқықтық негізі қосымша жиырмадан астам басқа да нормативтік - құқықтық актілермен реттелетінін атап өткен жөн.

Осы тұрғыдан алып қарағанда, шаруа қожалығының банктерде есепшот ашу және банкідегі өз ақшасына иелік жасау құқығы бар. Өз күшіндегі заңдарға сәйкес шағын кәсіпкерлік (бизнес) субъектісіне жатқызылған фермерлер шаруашылықтарына мемлекеттік қолдаудың төмендегі түрлері көрсетілуі мүмкін:

1) мемлекеттік тіркеу сәтінен бастап үш жыл ішінде жылжымайтын мүлік құқығын тіркеу үшін ақы төлеуден босатылады. Шаруа қожалықтарын мемлекеттік тіркеу ол үшін ақы төлемей, өз басы келіп тіркелу сипатында болады;

2) табиғи монополист кәсіпорындардың қызметін монополияға қарсы реттеуді қолдана отырып, электр энергиясымен, жылумен, сумен жабдықтау жөнінде қосылатын қуаттар үшін ақы төлеуден заңдарға көзделген тәртіп пен жағдайда босатылады;

3) мемлекет қатынасын екінші деңгейдегі банктерде ақы алынбай есепшот ашылады;

4) жеке кәсіпкер ретінде бухгалтерлік және статистикалық есептерді оңайлатылған тәртіппен береді;

5) салық заңдарына сәйкес табыс салығын салық патенті негізінде не салықтың белгіленген сомасын, не салық базасын анықтау мен салық есебін жүргізудің оңайлатылған жүйесі байынша төлейді;

6) шарттарын Қазақстан Республикасының Үкіметі белгілейтін мемлекеттік мұқтаждар үшін тапсырыстарды орналастыру (беру) кезінде басым құқықпен пайдаланады;

7) тиісті жылға аралған мемлекеттік бюджетте шағын кәсіпкерлікті мемлекеттік қаржылық қолдау шеңберінде белгіленген шекте статистикалық және ақпараттық қызметті, сондай-ақ, ғылыми - техникалық таңдамалар мен технологияларды жеңілдікті шартпен алады;

8) шағын кәсіпкерлікті қолдау үшін көзделген қаражат есебінен кадрларды даярлау, қайта даярлау және олардың біліктілігін арттыру ісін жүргізеді.

Шағын кәсіпкерліктің қаржы мөлшерін иеленудің бір жолы аудандық несие серіктестігін құру болмақ. Ұлттық банк өзінің басқармасының 2000 жылғы 29 шілдедегі Қаулысымен Өділет министрлігінде «Несие Серіктестіктері туралы» ережені тіркеуден өткізді. Ұлттық банк Ауылдық командиттік несие серіктестігінің үлгі түріндегі жарғысын мақұлдады. Шаруашылық жүргізудің қазіргі күрделі экономикалық жағдайында жекелеген шаруа қожалықтарының қиыншылықтары жетіп артылады. Бұл қиыншылықтарды жеңу жолдарының бірі - олардың неғұрлым ірі шаруашылық түріне бірігуі. Атап айтқанда, олар ерікті негізде кәсіпкерліктің өндірістік кооператив, қоғам, серіктестік секілді ірі ұйымдық - құқықтық түрлеріне бірігуінде болады.

Қазақстан Республикасындағы жергілікті мемлекеттік басқару туралы жаңа заң еліміздің құқықтық, саяси және экономикалық жүйесінің дамуының жаңа кезеңін ескере отырып, жаңа өкілеттіктер белгіледі. Оларды біліктілікпен жүзеге асыру, әсіресе кәсіпкерлік сияқты аса маңызды және үнемі дамып отыратын салада, басқарушылық және құқықтық сауаттылыққа, олардың жаңашылдық қабілетіне және ең бастысы - бастамашылдығына байланысты болып табылады. Шағын кәсіпкерлікті қолдау және жандандыру мақсаттарында Қазақстан Республикасы Президентінің бастауымен «Шағын кәсіпкерліктің даму Қоры» АҚ құрылды.

«Даму» кәсіпкерлікті дамыту Қоры» - ҚР Заңнамасымен тыйым салынған қызметтер түрлерін алып тастағанда, сауда, өндіріс, қызметтер және басқалар аясында кәсіпкерлік қызметті жүзеге асыратын ҚР заңнамасына сәйкес орта және шағын кәсіпкерлік субъектілері шеңберінде қаржыландыру жүзеге асырылатын, бағдарлама.

Қордың негізгі функциялары болып:

- шағын кәсіпкерлікті қаржылық қолдау мемлекеттік бағдарламаларын жүзеге асыруға және жасап шығаруға қатысу;

- жекелеген аймақтардағы әлеуметтік-экономикалық жағдайлардың ерекшеліктері мен тауарлар мен қызметтер нарығындағы жағдайлардың тоғысуы, шағын кәсіпкерлікті дамытудың басым

бағыттарынан өз бетімен шыға келе, заңды тұлғаны құрмай жеке кәсіпкерлікті қоса, шағын кәсіпкерлік субъектілерін мақсатты несиелендіру;

- шағын кәсіпкерлік аясында және өзін-өзі жұмыспен қамту аясында жаңа жұмыс орындарын құруға жәрдемдесу;

- екінші деңгейлі банкілерден олармен несиелерді алу үшін шағын кәсіпкерліктің субъектілері пайдасына гарантияларды ұсыну;

- бизнес-орталықтардың, шағын кәсіпкерліктің инкубаторларын, кеңес беретін, оқу-әдістемелік, лизингтік және шағын кәсіпкерлік сферасындағы басқадай нарықтық инфрақұрылымдардың дамуына жәрдемдесу; [2]

Қазақстан Республикасы Үкіметімен бекітілген тәртіпте несиелендіру бағдарламаларына қатысу.

Қазақстанда тіркелген шағын және орта кәсіпкерлік субъектілерінің саны 2007 жылдан 2012 жылдың аяғына дейін 461 мыңға өсті. Ал шағын және орта кәсіпкерлердің ішінде белсенділер саны 121 мыңға көтерілді. 2012 жылдың қорытындысы бойынша тіркелген шағын және орта бизнес субъектілер 55% құрады.

ИЖСМ құрамына кіретін Кәсіпкерлікті дамыту Департаменті кәсіпкерлікті қолдау және дамытудағы мемлекеттік саясатты қалыптастыру және кәсіпкерлікті дамыту мен қолдау саласындағы нормативті-құқықтық реттеу функциясын атқарады.

Департамент қызметін реттейтін негізгі құжаттарда оның негізгі мақсаттары былай белгіленген:

- кәсіпкерлікті қолдау және дамытудағы мемлекеттік саясатты қалыптастыру;
- кәсіпкерлікті дамыту үшін жағдай жасау;
- инвестицияларды тартуға бағытталған шараларды жүргізу;
- Департамент құзырына кіретін сұрақтар бойынша мемлекеттік органдарының қызметін үйлестіру.

Жоғарыда айтылған функцияларға қоса Департамент кәсіпкерлікті дамытуға кедергі болатын кейбір шенеуніктердің заңға қайшы әрекеттеріне қатысты түскен арыз бен өтініштерді қарастырып, және сол арыз бойынша қажетті шаралардың орындалуын қадағалауға міндетті

Облыстық Кәсіпкерлік пен Өндіріс жөніндегі Департамент (сол сияқты Алматы мен Астананың қалалық Департаменттері) өз құзыры аясында шағын және орташа кәсіпкерлікті қолдауға уәкілетті.

Алға қойылған мақсатқа жету үшін Департаментке мемлекеттік саясатты жүргізуге тиісті мынадай функциялар мен құқықтар берілген:

- кәсіпкерлік саласындағы бірыңғай мемлекеттік саясатты әзірлеуге және іске асыруға қатысу ;
- жергілікті мемлекеттік органдардың қызметін үйлестіру;
- қоғамдық ұйымдармен және басқа да мемлекеттік немесе үкіметтік емес құрылымдармен өзара іс-әрекет ету;
- белгіленген тәртіп бойынша азаматтардың атынан түскен хаттар, арыз бен өтініштерді қарастыру.

Мемлекет қазіргі кезде шағын және орта бизнес заманның талаптарына сай өзіне тән икемділігін, ұтқырлығы мен нарықтық объективтілігін инновациялық экономикадағы өз орнын табуға жұмсауы керектігін түсінеді. Кәсіпкерлердің бастамаларын жүзеге асыруға қолайлы жағдай жасау және Президент қойған мақсаттарды іске асыру мақсатында Үкімет жергілікті органдарда әкім аппаратының жанынан Кәсіпкерлер істері жөніндегі Комиссия құру арқылы кәсіпкерлермен «кері байланыс» ұйымдастыру схемасын іске асырды. Комиссия құзырында:

- шағын және орташа кәсіпкерлікті дамытуды тежейтін мәселелерді зерттеу;
- жергілікті және аймақтық атқарушы билік органдарына тиісті ұсыныстарды әзірлеу.

Әрбір кәсіпкер кәсіпкерлік жөніндегі комиссияға хабарласа алады, ол үшін өз облысында орналасқан кез келген қоғамдық ұйым немесе заңды тұлғалар ұйымына келсе болғаны. Әдетте комиссияда бірнеше облыстық ассоциация немесе бірлестіктердің өз орындары болады.

Кәсіпкерлермен осындай «кері байланыс» ұйымдастыру үшін орталық атқарушы органдар деңгейінде Қазақстан Республикасы Президенті жанындағы Кәсіпкерлер кеңесі құрылған. Кеңестің негізгі мақсаттары мынадай:

- кәсіпкерлікті дамыту және қолдауға бағытталған ұсыныстарды әзірлеу;
- нарықтық экономиканың дамуын ынталандыруға жағдай туғызу;
- Қазақстан Республикасында әрекет ететін іскерлерді, іскерлік ассоциациялар мен одақтарды біріктіру;
- кәсіпкерлік саласындағы маңызды мемлекеттік мәселелерді шешу үшін қажетті ұсыныстар дайындау.

Президент жанындағы Кәсіпкерлер кеңесі кәсіпкерлік саласындағы мемлекеттік саясатты қалыптастырып, оны жүзеге асыру мен қатар мемлекет жағынан кәсіпкерлікті қаржылай, ақпараттық-талдау және материалдық-техникалық жағынан қолдау функциясын атқарады. Мемлекет аталған қолдаудың барлық түрін атқарушы органдар арқылы, көптеген жергілікті және аймақтық деңгейде қабылданған бағдарламалар арқылы, және соған лайықтап мемлекеттік капиталы қатысуымен арнайы

құрылған мекемелер арқылы жүзеге асырады. Жоғарыда аталған міндеттерді атқаратын мекемелер қатарына кіретіндер:

«*Инжиниринг және технологиялардың трансферті орталығы*» АҚ. Орталықтың негізгі мақсаты Қазақстан экономикасының нақты сектор салаларының жаңа технологиялар трансферті және республикадағы инновациялық іс-әрекетті белсендіру арқылы бәсекеге жарамдылығын арттыру болып табылады ;

«*Kaznex*» экспортты дамыту және ілгерілеті корпорациясы» АҚ - үкіметке мемлекеттік саясатты, соның ішінде кәсіпкерлікті дамытуға қатысты, құру саласында ақпараттық-талдау жағынан қолдау көрсетеді ; ;

«*Даму*» Шағын кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ - қаржылық, консалтингтік қызметтерді ұсыну интеграторы және операторы рөлінде ШОБ-ң, сонымен бірге Қазақстанның микроқаржы ұйымдарының сапалы дамуына жәрдемдеседі;

«*Ұлттық инновациялық қоры*» АҚ - кәсіпкерлік бастамаларға инвестицияларды тарту және жобаларды қаржылау арқылы қаржылай қолдау көрсетеді ;

«*Қазақстанның инвестициялық қоры*» - жаңа және алдыңғы қатарлы технологияларды қолданып, шикізат пен материалдарды тереңдетіп қайта өңдейтін кәсіпорындардың жарғылық капиталына инвестиция құю арқылы қаржылай қолдау көрсету;

«*Қазақстанның Даму Банкі*» АҚ - қаржылық қолдау көрсетеді;

Технопарктер, бизнес-инкубаторлар, өндірістік аймақтар – қалыптасу және даму кезеңіндегі кәсіпкерлікті материалды-техникалық жағынан қолдау;

«*Сыбаға*» бағдарламасы мақсаты: заңды және жеке тұлғалар үшін (қожа шаруашылықтары, фермерлік шаруашылықтар, жеке кәсіпкерлер) – етті тұқымды жас малды қалпына келтіру үшін агроөнеркәсіп кешені субъектілерін ірі қара малдың аналық басын және бұқа-өндірушілерін сатып алуға; негізгі құралдарды сатып алу және жөндеу, айналымдағы қаражатты толықтыру, қарыздың жалпы көлемінің 15% аспайтын сомада.

«*Мұрабаха*» бағдарламасы Мақсатты топ: ауыл тұрғындары, шаруа қожалықтары, фермерлік шаруашылықтар, ауылды жерлерде кәсіпкерлікпен айналысатын жеке кәсіпкерлер мен заңды тұлғалар. Мақсатты бағытталуы: Қарыз алушының өтініші бойынша оған бөліп төлеу жолымен берілетін негізгі құрал-жабдықтар, биологиялық активтер (жылқылар, түйелер, мүйізді ұсақ мал) сатып алу. Бір Қарыз алушыға берілетін қарыз сомасы: Жобаны қаржыландыру туралы оң шешім қабылданған күнгі Қазақстан Республикасының Ұлттық банкінің бағамы бойынша 25 000 АҚШ долларынан артық емес.

«*Бизнестің жол картасы – 2020*» бағдарламасы Қазақстан Республикасы Президентінің «*Жаңа онжылдық – Жаңа экономикалық өрлеу – Қазақстанның жаңа мүмкіндіктері*» атты Қазақстан халқына Жолдауын және Қазақстанның 2020 жылға дейінгі стратегиялық даму жоспарын іске асыру үшін әзірленген . Бағдарлама 2014 жылға дейінгі Мемлекеттік үдемелі индустриалды-инновациялық дамыту бағдарламасын іске асыру механизмдерінің бірі болып табылады.

Бағдарламаның мақсаты экономиканың шикізаттық емес секторларындағы өңірлік кәсіпкерліктің тұрақты және теңгерімді өсуін қамтамасыз ету, сонымен қатар бар жұмыс орындарын сақтау және тұрақты жұмыс істейтін жаңа жұмыс орындарын құру болып табылады.

«*Бизнес жол картасы – 2020*» бағдарламасына әлеуетті қатысушылар үшін экономиканың басым секторлары :

- 1.Агро өнеркәсіп кешені ;
- 2.кен өндіру өнеркәсібі саласындағы техни қалық қызметтер;
- 3.жеңіл өнеркәсіп және жиһаз шығару;
- 4.құрылыс материал дары мен металл емес өзге минерал ды өнімдер өндіру ;
- 5.металлургия, метал лөңдеу , машин а жасау;
- 6.өзге өнеркәсіп секторлары (оның ішінде өзге дайын өнімдер шығару; электр мен жабдықтау , газ , бу беру және ауа сорғызу ; су жинау, өңдеу және тарату ; канализаци я жүйесі ; қалдықтарды жинау , өңдеу және тазарту , қалдықтарды іске жарату ; қалдықтарды жою саласында қайта культивация лау)
- 7.көлік және қойма қызметі;
- 8.туризм;
- 9.ақпарат және байланыс;
- 10.кәсіби , ғылыми және техни қалық қызмет;
- 11.білім;
- 12.денсаулық сақтау және әлеуметтік қызметтер ;
- 13.өнер , көңіл көтеру және демалыс ;
- 14.қызметтің өзге түрлерін ұсыну.

Бағдарламаның іске асырылуы:

1. жаңа бизнес-бастамаларын қолдау;
2. кәсіпкерлік секторды сауықтыру;

3. өнімді шетке шығаруға бағдарланған өндірістерді қолдау сияқты үш бағыт бойынша жүзеге асырылады.

Бағдарламаның іске асырылуының бірінші бағыты аясындағы мемлекеттік қолдау мынадай әрекеттерден :

1) жобаларды іске асыру үшін Банк кредиттері бойынша пайыздық мөлшерлеменің бір бөлігін субсидиялау;

2) жобаларды іске асыруға бағытталған банк кредиттері бойынша ішінара кепілдік беру;

3) өндірістік (индустриалдық) инфрақұрылымды дамыту;

4) бизнесті жүргізуде сервистік қолдау көрсету;

5) кадр дайындау, жастар тәжірибесі және әлеуметтік жұмыс орындарын құру (компонент 2011 жылдан бастап енгізіледі) сияқты қызметтен тұрады.

Екінші бағыт аясында –кәсіпкерлік секторын жақсарту – мынадай қолдау көрсетіледі:

1) Борышкердің Банктерден бұрын алған кредиті (мақұлдау кезінде) және жоба мақұлданғаннан кейін туындайтын бір кредит желісі аясындағы жаңа берешегінің пайыздық мөлшерлемесінің бір бөлігін субсидиялау;

2) Борышкерге өсімпұлын есептеместен бюджет алдындағы (мекеме ұстап қалатын жеке табыс салығынан бөлек) салық берешегін өтеу мерзімін кейінге шегеру;

3) кәсіпорындарды қаржы-экономикалық жағынан сауықтыру жоспары аясында жақсарту, оның ішінде Қазақстан қор биржасында орналастырылған облигациялар бойынша ішкі кредиторлар алдындағы берешектері бойынша да өзге іс-шаралар.

Үшінші бағыты өнімдерін сыртқы нарыққа шығаратын кәсіпкерлерді қолдауға бағытталған .

Мемлекеттік қолдау Банктерден бұрын алынған кредиттер бойынша пайыздық мөлшерлеменің бір бөлігін субсидиялау арқылы көрсетілетін болады.

Үкіметтің шағын және орта бизнес өкілдері үшін тамаша мүмкіндік. Бағдарламаның жаңа жұмыс орындарды ашып, экономиканың шикізаттық емес секторында кәсіпкерлікті дамытуға бағытталған. «Бизнестің жол картасы 2020» және оның жүзеге асу жолдары сипаты жыл өткен сайын жетілдіріледі. Дағдарыстан кейінгі даму кезеңіндегі мемлекеттік қолдау бизнес пен қаржылық секторға қатар маңызды [2].

Қазақстанда құрылған кәсіпкерлік субъектілердің басым бөлігі сауда саласында қызмет жасайды. Өйткені, сауда немесе коммерциялық бизнес басқа бизнес түрлеріне қарағанда жақсы дамыған. Бұнның дәлелі, Қазақстан қалаларындағы әр түрлі дүкендер мен базарлар саны. Ұзақ мерзімде кәсіпорындар тек саудамен ғана емес экономиканың әр саласында жұмыс істеуі қажет, сол үшін мемлекеттік органдар кәсіпкерлік субъектілерге жан-жақты көмек көрсетуі тиіс.

Бүгінгі Қазақстан-қоғам өмірінің барлық саласында оң өзгерістерге жетіп, экономикасы, білімі мен мәдениеті тұрақты дамыған, ынтымағы жарасып, берік нығайып келе жатқан еңселі ел.

Әдебиеттер:

1. Қазақстан Республикасының Президенті Нұрсұлтан Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауы // Егеменді Қазақстан, 2012 ж., 14 желтоқсан – 3-4б.

2. 2010-2014 жылдарға арналған «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ-ның шағын және орта бизнесті тікелей қаржыландыру Бағдарламасы.

УДК: 338.43:633.1 (574)

ҚР ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙДАҒЫ АСТЫҚ НАРЫҒЫНЫҢ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН ОНЫ ДАМУ ЖОЛДАРЫ

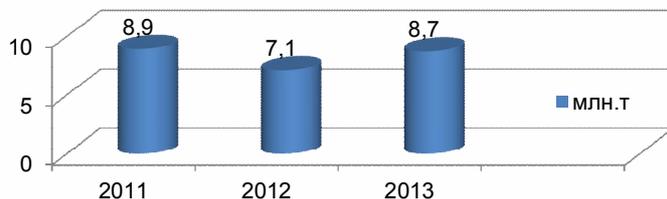
*Тулегенова А.А. – студент, А.Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университеті
Ахметқали Т.А. - қаржы және банк ісі кафедрасының оқытушысы, А.Байтұрсынов атындағы
Қостанай мемлекеттік университеті*

Мақалада, ҚР қазіргі жағдайдағы астық нарығының бәсекелестік артықшылығын көрсету мен өзекті мәселелерін қозғай отырып, дамыту жолдарын қарастыруға арналған. ҚР 2007-2012 ж.ж. ұн өнімдерін қолдану балансы, астық дақылдарының жинақталған аумағының көлемі, Қазақстан ұнының негізгі бағыттары зерттелді. Swot-анализін жүргізіліп, ол Қазақстан әлемдегі ең ірі 5-7 алдыңғы қатарлы экспорттер елдердің бірі екенін көрсетті. Тенденциялардың анализі негізгі астық нарығында әлем астық дақылдарының өзекті мәселелері қозғалды. Swot-анализі астық дақылдарының экспортының экономикалық және саяси көзқарасы айқындалды. Бұл анализді қорыта келе Қазақстан астық нарығын дамыту жолында бірқатар ұсыныстар бар.

Түйін сөздер: астық нарығы, диверсификация, экспорт, импорт, стагнация, субсидия.

Қазіргі таңда Қазақстан әлемдегі ең ірі 5-7 алдыңғы экспорттер елдердің бірі. Егер 2000-2003 жылдары астық дақылдарын әлемнің 21 еліне экспортталса, қазіргі кезде 80 еліне экспортталады. Қазақстанның негізгі бәсекелестік артықшылығы протеиннің (ақуыз) жоғары көрсеткіші (12,5 жоғары) және жабықшықтың (23-28%) жоғары сапалығы, ұнның сапасын көтеретін зат [1].

Бүгінде Қазақстан ұнын экспорттау – бұл өндірістің құраушысы болып табылады, себебі бұл экспорт түрінің өнімінің бағытталуы соңғы 3 жыл бойы жеткілікті жоғары (1-сурет) [5].



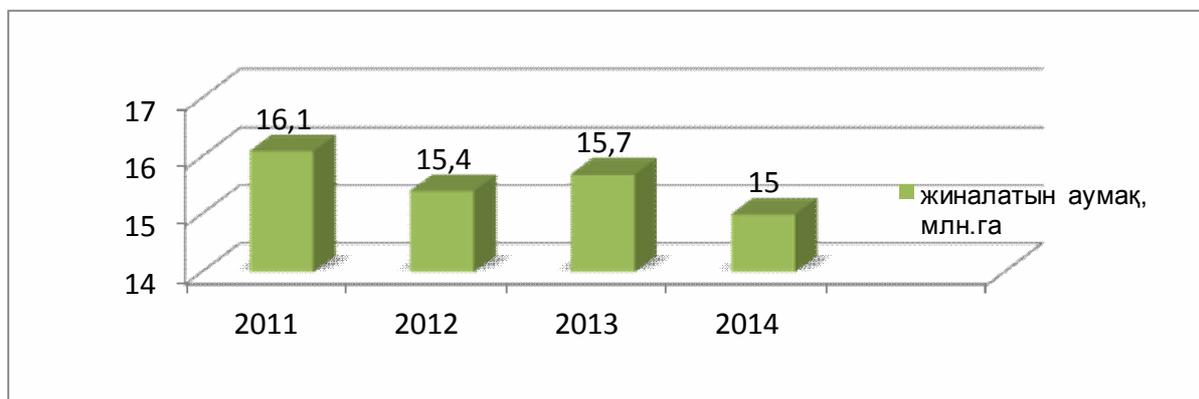
Сурет 1. Қазақстанның бидайдың астық дақылдары түрінде экспорттау

Статистикалық деректерге сүйенер болсақ бидайдың соңғы 3 жылдағы экспортқа бағытталған өнімдері айтарлықтай жаман емес. Бірақ бидай экспортының жағымды статистикасының көлеңкесінде осындай жәйт туындады. Лондондағы аналитиктер астық дақылдардың бастапқы қорының төмендейтінің тұжырымдады[2].

Кесте 1 - Халықаралық астық дақылдарының кеңесінің 29.08.2014 астық дақылдарының балансынан 2014-2015 маркетингтік жылына болжау

Ел	МЖ Бастапқы қор, млн т	МЖ өнімі, млн т	Импорт, млн т	Жалпы ұсыныс көлемі, млн т	мақсаты млн т	Фураж, млн т	Экспорт, млн т	МЖ соңғы қор, млн т	Жалпы тұтыну, млн т
Қазақстан	2,2 (2,4)	17,2 (17,0)	0,0	19,5 (19,3)	2,6	4,1	7,1 (7,0)	2,7	9,7
Ресей	6,9 (7,7)	98,1 (91,6)	0,8	105,8 (100,1)	19,6	34,1 (32,1)	28,7 (26,8)	10,6 (9,0)	66,6 (64,3)
Украина	7,1 (7,4)	59,1 (57,9)	0,1	66,3 (65,4)	7,4	16,8 (16,3)	29,5 (29,4)	7,1 (6,7)	29,8 (29,3)
Жалпы әлем (дақылдық)	402,2 (400,7)	1975,7 (1958,7)	292,4 (291,3)	2377,9 (2359,4)	657,1 (656,6)	852,9 (842,2)	292,4 (291,3)	425,5 (418,8)	1952,4 (1940,6)

Диверсификация төңірегінде егілетін аумақтар елеулі түрде өзгеріп жатыр. Мысалы, егістікті аумақтар соңғы 5 жылда 2 млн.га (2009 жылы 14,8млн.га, ал 2014 жылы 12,4млн.га)қысқарды. Сонымен қатар ауыл шарушылық облыстық басқарудың мәліметтері бойынша 2014 жылдың астық дақылдардың мәдениеттері бойынша жинақтау аумақтары 15 млн.га (2-суреттен қарау)



Сурет 2. ҚР 2011-2013 жылдардың астық дақылдарының жинақталған аумағының көлемі

Қазақстан ұнының негізгі бағыттары – Орталық Азия елдері және Ауғанстан. Отандық ұн өнеркәсібінің ештеңе бөлігі Ресей, Монғолия және Кавказ елдеріне жіберіледі. Сыртқы нарыққа жеткізілетін экспорттың Тәжікстан, Өзбекстан, Ауғанстан 96-97% үлесін алып жатыр. Ал Өзбекстан мен Ауғанстан экспорттың басым бөлігін, яғни 2 млн.тоннаны құрап жатыр.

Сөз айтпастан түсінікті, бұл елдерде деген біздің ұнға қатысты кез келген өзгеріс жалпы саланы ауыр хәлге жеткізуі мүмкін. Қазақстандағы астықты қайта өндірушілер және наубайшылар бағалауы бойынша еліміздің ұн өнімдерін ішкі тұтыну жылына 1,8 млн.тонна шамасында. Қазақстан тәуелсіздік алғаннан бастап белсенді түрде өзінің астықты өндірісін дамыта бастады. Яғни, қазір ұн саласы - бұл шың мәнінде нақты азық түлік өндіріс тиімді және үзіліссіз нақты дамыту жағдайындағы моделі, яғни бұл өнім нарығы үлкен сұранысқа ие және сонымен қатар бұл ішкі заңнама осы секторға белсенді дамуға мүмкіндік береді.

Тағы да бір таңғаларлық жәйт - Қазақстан ұн өнімдерін тұтыну, сыртқы нарыққа шығарудан әлдеқайда төмен. Осындай көрсеткіш жер шарының бірде бір елде болмаған жағдай. Шелпектің екінің бірі Тәжікстанда, бестің бірі Өзбекстанда Қазақстанның ұнынан пісіріледі.

Қазіргі таңда Республикада әрекет ететін диірмен кешені соңғы 10-12 жылдарында құрылған немесе толығымен жаңартылған. Қазақстанда диірменнің басым бөлігі - түрік өндірушісінен, ал екінші орында Швейцарияның «Buhler» компаниясы өндірушісінен орын табылады. Жылдан жылға диірмен өнімдері, ұн өндірісі және оның экспорты даму үстінде, соған қарамастан біз ұзақ жылдар бойы (соңғы 4 жыл) үрейлене өсу қарқыны төмендеп келе жатқаның көп жағдайда салада стагнация процессі басталып келе жатқаны туралы дабыл қағудамыз.

Соңғы 3 жыл бұрын мамандардың айтуы бойынша мұндай шешімді айту сенімділікпен қаралды, өйткені сырқы нышандары байқалған жоқ. Бүгінде саладағы мұндай жағдай ешкімге құпия емес. Сонымен бірге аз қутты диірмен кәсіпорындардың саны қысқаруы байқалады - нарықтан күбінесе ұсақ компаниялар кетуде. Басқа елдерде фермерлер өз бизнесінің төмен табыстылығына жиі шағымданады және субсидиялау жағынан мемлекеттен қолдау сұрайды. Бұндай жағдай бізде де бар, бірақ дамыған елдердегі деңгейге жеткен жоқпыз.

Мысалы, Еуропа фермерлері жыл сайын ауыл шаруашылық пайдалы жерлерге жыл сайын еуроодақтан 360 евро көлемінде субсидия немесе біздің ұлттық теңгеге айналдырғанда 72000 мың теңге алады, бұл оларға тауарлы материалдық құндылықтарды(құрал-жабдықтар, гербицидтер, тыңайтқыштар) сатып алуға ғана емес ауыл шаруашылық машиналар тауарлық-материалдық (тракторлар, комбайндар, егістікті агрегаттар және т.б.) алуға мүмкіндік береді.

Сондықтан оларда жоғары өндірушілік және фермалар мен өнімді жазықтар жоғарға көрсеткіштерге ие. Еуроодақ елдерінің ауыл шаруашылығының жиынтық өнімі орта есеппен 48-50%, АҚШ-та - 28%, Жапонияда - 71%, Беларусьяда - 20% жоғары, Ресейде 10% шамасында. Ал бізде 4%. Салыстыратын болсақ Қазақстанда егілетін 1 га жерге 400-600 теңге субсидияланады немесе 3 евро шамасында, яғни Еуроодақ елдерінен 120 есе аз субсидияланады. Әрине бұл ақша соншалықты көп емес, бірақ фермерге жинақтау компаниясы алдында ГСМ қажеттіліктерін сатып алуға және өзінің ескі техникасына құрылғыларға толығымен дерлік ие бола алады [3].

Кедендік одаққа де-факті мүшесінің бірі болдық, ал ДСҰ-на алдағы уақытта кіреміз, ал мемлекеттік көмектің төмен деңгейі еліміздің азық түліктің қамтамасыз етуден айырып қалуымыз мүмкін. Сондықтан, кеш қалмағанда аграрлық сектордың бәсекелестік қабілеттілігін көтеру шараларын жүргізу керек. Ерекше атап өту керек мемлекеттің ауыл шаруашылық өндірушілер ауа райының қолайсыздығына байланысты қауіпті жағдайларға ұшырайды, - бұл жалпы әлемдік тәжірибе тек бар өндірістік потенциалды сақтауға ғана бағытталмаған. Осындай тәжірибені АҚШ-та және басқа дамыған елдерде қолданады.

Бұл тізімге ТМД елдерінің Ресей және Молдова елдері. Мысалы, Ресейдің Орынбор облысындағы құрғақшылыққа байланысты төтенше аймақ ретінде белгіленді. Ауыл шаруашылық мәдениетінің егістіктері, ауа райының қолайсыздығы бұл егістік алқабы жарамсыз жер ретінде таңылады, ал зиян шеккен фермерлерге компенсация төленеді, яғни егістік алқабының 1 га жеріне 1500 рубль (эквивалент 7500 теңге).

Халықаралық талаптарға сәйкес тең шарттарда қамтамасыз етумен сәйкестікке оның негізгі жағдайларды келтірумен аграрлық саясаттар әбден жетілдіру керек. Әсіресе техникалық саясатты жетілдіру маңызды шарттардың бірі. Осыған қатысты үлгі ел ретінде Беларусь елін алуға болады, себебі бұл ел ойластырылған және ғылыми негізделген саясат және машина жүйелері арқасында егістік алқабы жоғарғы өнімділікке жетті. Қолайлы жылдары астық өнімділігі 80ц/га, ал қолайсыз жылдары (осы жылдардағы сияқты құрғақшылық) – 50ц/га.

Бұрын орта егін шығындылығы 15 ц/га аспады. Қостанай қаласының беделді ғылыми-инженер Астафьевтың айтуынша техникалық саясаттың жетілмегендіктен егістік агрегаттары (50% жоғары) шетелден өте жоғары баға бойынша сатып алынады, оған қоса бұл біздің құрғақшылық аймаққа мүлдем сәйкес келмейді. Себебі, ылғалды сақтау техникасының критерияларына сәйкес келмейді. Осыған екінші шарт ретінде шаруа қожалығының механизациясын масштабты және жедел түрде лизингтік операцияларды кеңейту.

Анығына келетін болсақ, Қазақстандағы нөмір 1 проблема - бұл фермерлерді жаңа инновациялы техникамен қамтамасыз ету және еңбектің өнімділігінің төмендігі. Ресейде тап осы проблеманы лизинг және отандық техниканың (тракторларды, комбайнлар, жүк машиналар) бағасынан 50% субсидиялайды. Ал Қытайда техниканы субсидиялау проценті 70% құрайды.

АҚШ-та фермерлер үкіметтердің тұрақты бақылау астында болады, әсіресе жер құнарлылығын сақтау мәселесі қаралады. Фермерлер үшін жеңілдетілген несиелер алуға жол ашық, оларға әртүрлі семинарлар, консультациялар ұйымдастырылады. Үкіметке жерінің ұлттық байлықтан айырылғаннан, мемлекет тарапынан көмек беру тиімді. АҚШ-тың ауыл шаруашылығын дамуы бірнеше факторларға негізделген: фермерлердің егістіктің тігінен егілуі кең қолданысқа ие және жерді тілінген өндеу технологиялар, сапалы егіс науқанның материалы және т.б.

Бірақ көбінесе бұл фермерлердің белсенділігімен байланысты – әр фермер әрбір кооперативтің немесе бірлестіктің мүшелері, ал кейбіреулері бір немесе бірнеше осындай бірлестіктерге мүше болып табылады. Сауда, агросервистік, құралмен қамтамасыз ету кооперативтер бар, бұл санда олар қажетті ақпаратқа қол жеткізе алады. Осының барлығы өзінің жемістерін әкеледі – бір мезгілде орта есеппен фермер 1 га жерден 4-4,5 тонна бидаймен немесе 2-2,5 раппен қамтылады.

Техникаға байланысты АҚШ-та ірі фермер жаңа комбайндарды, тракторларды, тұқым себушіні сатып алудан, лизинг алуды жөн көреді. Көбінесе фермерлер бұл схема жүгінеді: бір жылға техниканы алады, кейіннен оны дилерге қайтарады және қосымша ақымен жаңасын алады. Бұл жағынан дилерге де тиімді, себебі ол бұл техниканы кіші фермерлерге беріледі. Фермерлер өнімді жинағаннан кейін оны сақтау ерекше назарға ие. Ауыл шаруашылық аумақтарында үлкен емес силостарда және қоймаларды әр 2-3км сайын көруге болады. Силостардың 40% жаңа конструкциялардан жасалған және оған әлі 10 жыл да болған жоқ. ДСҰ шеңберінде АҚШ-тың үкіметінен түбегейлі субсидиялар мен қолдаулар. Субсидиялар АҚШ-тың ауылшаруашылық өнім бағасына 25% құрайды.

Осы елде 60 жылдардың соңынан бастап тікелей төлемдер механизмі кең қолданады, сонымен қатар ол өнімнің көлеміне және бағасына байланысты емес. Бұл механизм қорлардың шығындары мен бағаларына бейтарап қарайды, сондықтан ол қайта өндірудің құрылымы қолайсыз талаптар әсерін туғызбайды, бірақ шаруашылықтың міндетті табыстылық деңгейін сақтауға мүмкіндік береді. Сақталатын өнімдерге: бидай, жүгері, арпа, сорго, мақта, күріш, соя және тағы басқа майлы өнімдер, жержаңғақ. Тікелей төлемдер өндірушіге өндірілген өнімнің көлеміне байланысты емес.

Субсидия базалық егістік алқабына байланысты төленеді, және де бұл жердің қолданылмауы мүмкін немесе басқа мәдениеттермен (күріш, жеміс-жидек пен көкөністерден басқа) егілуі мүмкін бұл субсидияның төленуіне еш әсер етпейді. Субсидия жыл басында 50%, ал қалған бөлігі 1 қазаннан кейін төленеді [4].

Swot-анализін жүргізіліп, ол Қазақстан әлемдегі ең ірі 5-7 алдыңғы қатарлы экспорттер елдердің бірі екенін көрсетті. Тенденциялардың анализі негізгі астық нарығында әлем астық дақылдарының экспорты оған сәйкес бағалары да жылдан жылға өсетінін көрсетті. Сондықтан бізге ішкі саясаттың шикізат бағытын өзгерту қажет (кесте 2).

SWOT- анализі астық дақылдарының экспортының экономикалық және саяси көзқарасын білдік. Бұл анализді қорыта келе осындай ұсыныстарымыз бар:

Кесте 2 - ҚР астық нарығының жағдайы

Әлсіз жақтары	Күшті жақтары
Қара теңізге тікелей шығар жолдың болмауы; Мемлекеттік субсидиялау; Технологиямен қамтамасыз етілуі; ҚХДР-на жеткізілетін импорттың көлемінің аздығы.	Астық дақылдарының толық жоғары сапалы көрсеткіштерге ие болуы; Жабықшықтың (23-28%) жоғары сапалығы.
Мүмкіндіктері	Қауіп
Қытай арқылы Оңтүстік-шығыс елдеріне (Оңтүстік Корея, Жапония) шығу; Техникалық саясат.	АҚШ, Украина және ЕО жағынан үлкен; Астық дақылдарының стагнациясы.

- мемлекет тарапынан ауыл шаруашылық өндірушілерге субсидия жағынан қолдауын жақсарту және жоғарыда көрсетілген шетел тәжірибесін қолдану;

- Қазақстан техникалық саясаттың жетілуіне зәру, осыған қатысты үлгі ел ретінде Беларусь елін алуға болады, себебі бұл ел ойластырылған және ғылыми негізделген саясат пен машина жүйелері арқасында егістік алқабы жоғарғы өнімділікке қол жеткізді;

- лизинг операцияларын кеңейту және жетілдіру;

- үкіметтің фермерлерді тұрақты бақылау астына ала отырып, оларды барынша қолдау және әртүрлі семинарлар мен консультацияларды ұйымдастыру керек.

Демократтармен басқарылатын сенат 2014 жылдың ақпанның 4 күні 68:32 қатынасымен бұл заңнаманың іске асырылуына дауыс берілді. Бұл заңнаманы, Б.Обама, өз келісімін беретініне болжанып жатыр, яғни федералдық бюджеттен жыл сайын астық дақылдарын өсіретін мәдениеттердің фермерлерді субсидиялау 5 млрд доллар бөлінбейді және фермерлерге басты көмек ретінде сақтандыру болады [7].

Бірақ, Б.Обама, әлі де бұл заңнамаға өз қолын қойған жоқ, ал егер ол қолын қоятын болса ауылшаруашылық қожалықтары өз қарсылықтарын көрсететін болады. Сондықтан бұл сұрақ соңғы 10 жыл бойы талқыланып жатыр, бірақ әлі де фермерлерді белсенді қолдау жүргізіліп жатыр. Сондықтан бізге қожалық (фермерлік) шаруашылықтарды мемлекеттік қаржылық қолдаудан бас тарту туралы айту да керек емес.

Әдебиеттер:

1. <http://stat.gov.kz>
2. <http://minfin.gov.kz>
3. <http://i-news.kz>
4. http://kazakh-zerno.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=65176:-120-&catid=14&Itemid=108
5. agropraktik.ru/blog/VTO_Agriculture/80.htmlnewkaz.ru
6. <http://www.agroalem.kz/article/market/316-mukomolnyy-rynok-kazahstana-liderstvo-plyus-stagnaciya.html>
7. <http://zerno.av.su>

УДК 658.14/.17

ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА СЧЕТ ОПТИМИЗАЦИИ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА

Уакпаева М.М. - старший преподаватель кафедры финансов и банковского дела, Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

В статье рассмотрены основные подходы к формированию оптимальной структуры капитала с целью максимизации рыночной стоимости предприятия и повышения его финансовой устойчивости.

Ключевые слова: структура капитала, финансовая устойчивость, оптимизация.

Проблема выбора и привлечения финансовых ресурсов в условиях свободы субъектов рынка приобретает особую актуальность. В решении данной проблемы важную роль играют не только достаточность привлекаемого капитала, стоимость его привлечения, но и ряд других факторов, а значит, возникает необходимость формирования такой структуры капитала, которая является оптимальной в конкретных экономических условиях.

Оптимизация структуры капитала является одной из наиболее важных и сложных задач, решаемых в процессе финансового управления предприятием. Оптимальная структура капитала представляет собой такое соотношение использования собственных и заемных средств, при котором обеспечивается наиболее эффективная пропорциональность между коэффициентом финансовой рентабельности и коэффициентом финансовой устойчивости предприятия, т.е. максимизируется его рыночная стоимость.

Бланк И.А. предлагает следующую методику оптимизации структуры капитала предприятия [1].

1. Анализ капитала предприятия. Основной целью этого анализа является выявление тенденций динамики объема и состава капитала в предплановом периоде и их влияния на финансовую устойчивость и эффективность использования капитала.

2. Оценка основных факторов, определяющих формирование структуры капитала. Практика показывает, что не существует единых рецептов эффективного соотношения собственного и заемного капитала не только для однотипных предприятий, но даже и для одного предприятия на разных стадиях его развития и при различной конъюнктуре товарного и финансового рынков. Вместе с тем, существует ряд объективных и субъективных факторов, учет которых позволяет целенаправленно формировать структуру капитала, обеспечивая условия наиболее эффективного его использования на каждом конкретном предприятии.

3. Оптимизация структуры капитала по критерию минимизации его стоимости. Процесс этой оптимизации основан на предварительной оценке стоимости собственного и заемного капитала при разных условиях его привлечения и осуществлении многовариантных расчетов средневзвешенной стоимости капитала.

4. Формирование показателя целевой структуры капитала. Предельные границы максимально рентабельной и минимально рискованной структуры капитала позволяют определить поле выбора конкретных его значений на плановый год. В процессе этого выбора учитываются ранее рассмотренные факторы, характеризующие индивидуальные особенности деятельности данного предприятия.

5. Оптимизация структуры капитала по критерию максимизации уровня финансовой рентабельности.

Исходя из различных подходов к вопросу оптимизации структуры капитала, Лядащев С.А. предлагает, сначала определить этапы методики формирования наилучшей структуры капитала, а затем приступить к совершенствованию этих подходов [2].

Этапы процесса оптимизации структуры капитала должны учитывать факторы определяющие выбор источника ее формирования. Так нестабильная среда требует постоянного отслеживания изменений внутренних и внешних факторов и оценку воздействия на структуру капитала предприятия. Это определяет непрерывный характер деятельности по анализу структурных конструкций. При этом, наиболее приемлемым следует считать перспективный подход к анализу, когда осуществляется прогнозирование факторов, воздействующих на структуру капитала, установление перспективы финансового состояния и определение в какой степени перспективе соответствует фактическая структура, вследствие чего, поиск новых источников финансирования (см.Рисунок 1).

С целью повышения практической значимости проведения анализа при разработке методических рекомендаций по проведению исследования состояния и оценки структуры капитала необходимо учитывать принципы ориентации на принятие решений по структурному развитию.

С учетом раскрытых принципов, Лядащевым С.А. предлагается следующий методический подход к формированию рациональной структуры капитала организаций при осуществлении процесса их развития в условиях высокой вариации внешней среды (рисунок 1) [2].

Рисунок 1. Методический подход к формированию рациональной структуры капитала



В качестве анализа при оценке структуры капитала предлагаются фактические и прогнозируемые характеристики внешних факторов, цели и критерии оптимизации, элементы и процессы системы, структура капитала предприятия в целом и ее отдельные звенья.

Этапы оптимизации фактической структуры капитала должны учитывать следующие направления:

1. Анализ структуры капитала на соответствие требованиям и целям развития фирмы, а также факторы, определяющие их направления

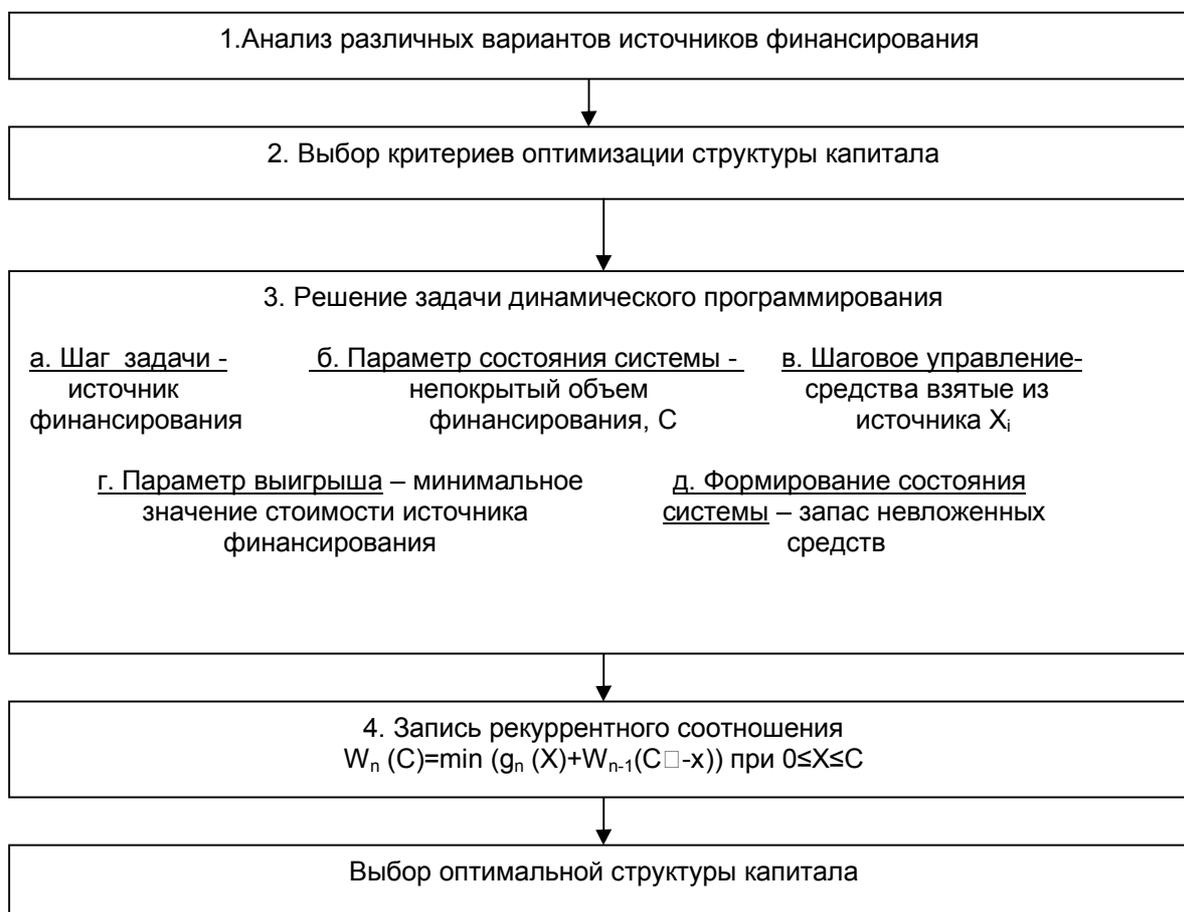
2. Оценка степени соответствия фактической структуры капитала проектируемой структуре капитала

3. Оценка структуры капитала на соответствие критериям оптимизационного построения элементов капитала

В условиях финансового планирования инвестиционной деятельности Ерыгин Ю.В. предлагает следующую схему оптимизации структуры капитала (см.Рисунок 2). Для оптимизации структуры капитала предлагается модель, основанная на использовании метода динамического программирования. При этом в качестве шага задачи принимается источник финансирования [3].

Важнейшим преимуществом данной модели является нахождение оптимальной структуры капитала не только по соотношению собственный - заемный капитал, но и в рамках выделенных источников финансирования.

На наш взгляд, предложенная методика позволяет упорядочить деятельность по финансированию проектов и обеспечить не только стабильное финансирование, но и удовлетворительную структуру баланса (рисунок 2).



ПРИМЕЧАНИЕ:

$W_n(C)$ - условный оптимальный выигрыш на шаге n ;

$g_n(X)$ - выигрыш на шаге n , соответствующий управлению x_i

$W_{n-1}(C-x)$ - условно-оптимальный выигрыш на всех последующих шагах до конца операции.

Рисунок 2. Модель выбора оптимальной структуры капитала

Рассматривая главную цель управления финансовыми ресурсами, следует отметить, что она неразрывно связана с главной целью хозяйственной деятельности предприятия в целом и реализуется с ней в едином комплексе.

На рисунке 3 представлены концептуальные аспекты разработки политики повышения финансовой устойчивости для предприятий, для которых характерна нехватка постоянных ресурсов, чтобы финансировать постоянные активы. Приходится обращаться к другому источнику финансирования — излишку текущих ресурсов над текущими потребностями. Часть этого излишка идет на дофинансирование постоянных активов, остаток представляет собой денежные средства. Недостаток собственных оборотных средств является рискованным в том смысле, что часть иммобилизованных активов не финансируется стабильно и долгосрочно. Финансирование постоянных активов тесно связано с повседневным операционным процессом, потому что в данной ситуации именно отрицательная величина текущих финансовых потребностей примиряет между собой стратегию и тактику управления финансами предприятия. Благодаря хорошему регулированию дебиторской и кредиторской задолженности, скрупулезному управлению запасами, а также, возможно, удачным внереализационным мероприятиям, предприятие имеет шанс получить излишек текущих ресурсов по сравнению с текущими потребностями.

Но необходимо отметить, что финансовое положение предприятия слишком сильно зависит от третьих лиц: в финансировании части иммобилизованных активов приходится уповать на благожелательное и добросовестное отношение клиентов и/или поставщиков. Это указывает на высокий риск потери контроля в управлении важнейшими сферами деятельности предприятия. Малейшая заминка в платежах от дебиторов или неблагоприятное изменение в условиях расчетов с кредиторами могут поставить предприятие в критическое положение и спровоцировать неплатежеспособность (рисунок 3).

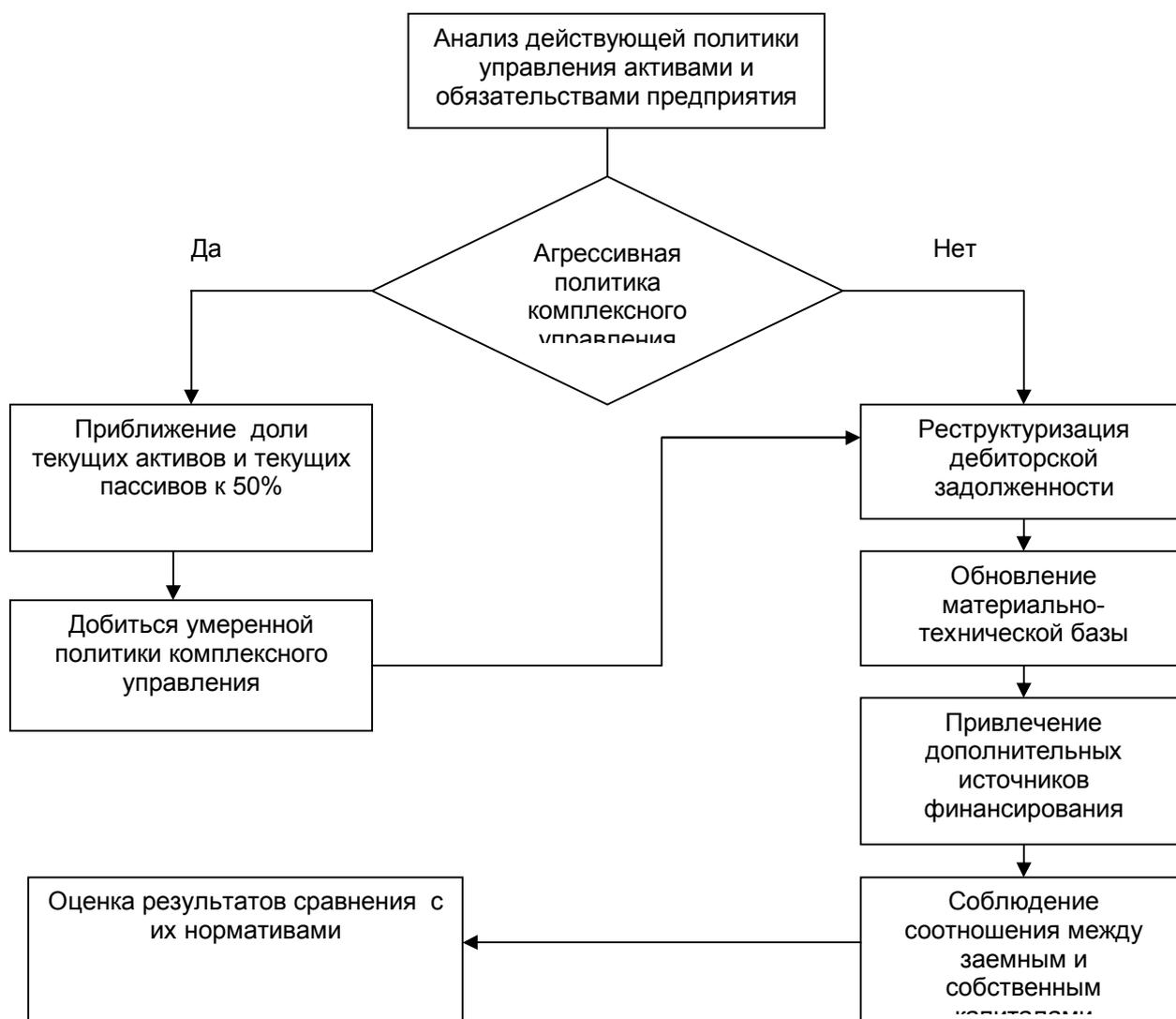


Рисунок 3. Концептуальные аспекты разработки алгоритма повышения финансовой устойчивости путем оптимизации структуры капитала

Пока ситуация видится уравновешенной: избыток текущих ресурсов над текущим потреблением достаточен для финансирования недостатка собственных оборотных средств и дает некоторый остаток денежных средств.

То есть, с одной стороны, необходимо вскрыть причину недостаточного уровня денежных средств (это может быть низкая рентабельность деятельности, и/или не пришедший еще срок окупаемости инвестиционного проекта, или иные причины), а с другой стороны — выявить происхождение отрицательных текущих финансовых потребностей (избыток ресурсов по внереализационным статьям может появиться благодаря отсрочке в оплате приобретаемых основных средств). Их стоимость будет тогда фигурировать в кредиторской задолженности и снижать величину текущих финансовых потребностей.

Заключая, следует обобщить, что в настоящее время формирование оптимальной структуры капитала, то есть установление наиболее выгодного соотношения между собственными и заемными источниками финансирования, представляет собой одну из важнейших концепций финансового менеджмента. Данная проблема, привлекая внимание многочисленных исследователей, тем не менее, остается неразрешенной в полной мере в связи с тем, что достаточно трудно поддается математической формализации. Для строго теоретического доказательства целесообразности того или иного механизма формирования структуры капитала необходимо наличие универсальных количественных оценок, которые, по сути, отсутствуют.

Также немаловажно, что оптимальная структура капитала предприятия в реальных условиях хозяйствования, несмотря на попытки объективизации, так или иначе представляется скорее субъективным параметром, и должна устанавливаться посредством собственного опыта менеджмента в разрезе каждого конкретного предприятия отдельно. Только на основе анализа факторов, влияющих на выбор источников финансирования, практических рекомендаций и специальных разработок по обоснованию выбора структуры капитала, а также с учетом личного опыта руководство предприятия может выработать оптимальную структуру капитала, позволяющую установить динамическое равновесие между риском и доходом, что, в свою очередь, позволяет максимизировать суммарную стоимость предприятия как бизнеса и минимизировать издержки по привлечению капитала.

Литература:

1. Бланк И. А. Финансовый менеджмент. – К.: «Ника-Центр», 2010. – 512 с.
2. Лядащев С.А. Повышение финансовой устойчивости акционерных обществ путем оптимизации структуры капитала: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.10 / Моск. гос. ин-т стали и сплавов. – Орел, 2005. – 24 с.
3. Ерыгин Ю.В. Проблемы финансового планирования инвестиционной деятельности на предприятии и методы ее решения // Проблемы современной экономики, 2004 – № 3 (11) – С.5-7.

УДК:338.2(574)

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Хамбар Б. - к.э.н., Директор Центра стратегических разработок и экономических исследований АО «Институт экономических исследований»

В статье приведены данные о формировании основы проведения оценки программных документов, которые являются составной частью Системы государственного планирования.

Ключевые слова: система государственного планирования, оценка государственных программ, результативность и эффективность программ.

Казахстан ставит перед собой амбициозные стратегические цели. Реализация данных стратегических целей осуществляется путем разработки стратегических и программных документов. Таким образом, одним из основных факторов достижения стратегических целей страны является эффективность реализации стратегических и программных документов. В свою очередь, определение эффективности документов требует проведения оценки их реализации. В этой связи, оценка стратегических и программных документов является одним из актуальных вопросов системы государственного планирования. В настоящее время в рамках действующих нормативных правовых актов определены основные положения проведения оценки. Согласно утвержденным правилам в Казахстане осуществляется 3 вида оценки:

- оценка стратегических и программных документов;

- ежегодная оценка эффективности деятельности центральных государственных и местных исполнительных органов;

- оценка реализации государственных программ и стратегических планов центральных государственных органов, программ развития территорий и стратегических планов исполнительных органов, финансируемых из местного бюджета.

Оценка проводится на основе достижения целевых индикаторов, показателей и мероприятий, предусмотренных в стратегических и программных документах, стратегических планах государственных органов. Периодичность оценки составляет от 1 года до 5 лет (см. таблицу).

Таким образом, на сегодняшний день в Казахстане сформирована основа проведения оценки. Однако анализ показывает, что в действующих правилах отсутствует единое определение оценки документов Системы государственного планирования (далее - СГП). Так, в «Методической инструкции по проведению оценки стратегических и программных документов, включающих форму и порядок составления отчета по оценке» дано следующее определение к оценке стратегических и программных документов: «*Оценкой стратегических и программных документов является определение степени достижения результативности и эффективности реализации стратегических и программных документов*» [1]. Данное определение не охватывает оценку стратегических планов государственных органов.

Также дается определение оценки в «Правилах проведения оценки государственных программ, стратегических планов центральных государственных органов, программ развития территорий и стратегических планов исполнительных органов, финансируемых из местного бюджета» [2].

Согласно данным Правилам «*Оценкой реализации государственных программ и программ развития территорий, стратегических планов центральных государственных и исполнительных органов, финансируемых из местного бюджета, является их систематическое, объективное изучение и анализ, определение степени достижения результатов, а также выработка предложений по внесению коррективов*». Анализ представленного определения показывает, что в рамках оценки не предусмотрена оценка эффективности запланированных мер в рамках государственных программ и программ развития территорий, стратегических планов центральных государственных и исполнительных органов. Согласно данному определению содержание оценки в принципе не отличается от мониторинга.

Таким образом, усложняется понятие роли «оценки» в Системе государственного планирования, что требует внедрение единого определения данного термина в НПА Системы государственного планирования РК. Теоретический обзор по оценке показывает, что не существует единого универсального определения оценки. Согласно мнению одних авторов, оценка – это *единовременный* анализ соответствия деятельности (хода ее реализации, достигнутых результатов, эффективности) поставленным целям.

В общепотребительном значении оценка определяется как суждение о ценности (стоимости и значении) и достоинствах объекта оценки. Именно такое определение оценки можно найти в большинстве словарей.

Таблица - Особенности оценки в Казахстане

Вид оценки	Наим. госоргана, ответственного за оценку	Предмет оценки	Объект оценки	Периодичность оценки	Срок представления заключений в КПМ	Срок представления заключений в АП
Оценка СГД	Уполномоченный орган по государственному планированию	- целевые индикаторы и показатели результатов; - реализуемые мероприятия в рамках СГД	Стратегический план развития РК	по истечении 5 лет	до 1 июля года, следующего за отчетным периодом	не позднее 15 июля года, следующего за отчетным периодом
			Прогнозная схема территориально-пространственного развития страны	по истечении 5 лет	до 1 июля года, следующего за отчетным периодом	не позднее 15 июля года, следующего за отчетным периодом
			Государственная программа	по истечении каждых 3-х лет и по итогам планового периода	до 25 марта года, следующего за отчетным периодом	до 10 апреля года, следующего за отчетным периодом

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Вид оценки	Наим. госоргана, ответственного за оценку	Предмет оценки	Объект оценки	Периодичность оценки	Срок представления заключений в КПМ	Срок представления заключений в АП
			Отраслевая программа	по истечении каждых трех лет и по итогам планового периода	до 25 марта года, следующего за отчетным периодом	---
		- ключевые показатели деятельности компании, указанные в стратегии развития или косвенно отраженные в СПД, СП госорганов	Стратегия развития компании	по истечении 5 лет		
Ежегодная оценка эффективности деятельности ЦГО и МИО	Уполномоченный орган по гос. планированию	- задачи и функции, возложенные на гос. органы	- Стратегический план центрального госоргана - Программа развития территории	Ежегодная	---	Согласно графику
Оценка реализации госпрограмм и СП ЦГО и ПРТ	Счетный комитет по контролю за исполнением республиканского бюджета	- цели, задачи, целевые индикаторы и показатели результатов, мероприятия; - эффективность реализации;	Государственная программа	согласно планам контрольных мероприятий	- в течение 7 рабочих дней со дня подписания постановления Счетного комитета в АП РК, в уполномоченный орган по гос. планированию и госорган, ответственный за разработку	
	Ревизионные комиссии областей, городов республиканского значения, столицы	- удовлетворенность общества; - соблюдение процедур при реализации программы	Программа развития территории		- в течение 7 рабочих дней со дня подписания постановления ревизионной комиссии в акимат и уполномоченный орган по гос. планированию	
	Счетный комитет по контролю за исполнением республиканского бюджета	- цели и целевые индикаторы; - задачи и показатели прямых результатов; - удовлетворенность общества; - эффективность реализации СП	Стратегический план центрального государственного органа	согласно планам контрольных мероприятий	- в течение 7 рабочих дней со дня подписания постановления Счетного комитета в АП РК, в уполномоченные органы на проведение оценки СП	

Определяя оценку как аналитическую дисциплину (project evaluation), Всемирным банком дается следующее определение: оценка – это экспертиза программ и стратегических планов, направленная на анализ их качества, произведенного ими эффекта и сравнение этих результатов с определенными критериями [2].

Таким образом, предназначение оценки - выяснить, насколько успешен оцениваемый стратегический, программный документ или оцениваемый стратегический план. Однако ответить на вопрос «что есть успех программы или стратегического плана?» не так просто, как кажется на первый взгляд. По-нашему мнению, общую же цель проведения оценки стратегических и программных документов, стратегических планов можно определить как *содействие эффективному социально-экономическому развитию страны через совершенствование процедур планирования и управления процессами социально-экономического развития.*

Вместе с тем, в действующих нормативных правовых актах имеются противоречия касательно методологического сопровождения процесса проведения оценки. В п.38 Правил разработки, реализации, проведения мониторинга, оценки и контроля документов СГП указано, что методологическое сопровождение по проведению оценки документов осуществляется уполномоченным органом по государственному планированию [3]. При этом в п. 39 говорится о том, что порядок

проведения оценки государственных программ и стратегических планов центральных государственных органов, а также ревизионной комиссией оценки программ развития территорий определяется Счетным комитетом по согласованию с Администрацией Президента РК Счетным комитетом по контролю за исполнением республиканского бюджета (далее – Счетный комитет) оценки. Таким образом, за методологическое сопровождение несет ответственность не только уполномоченный орган по государственному планированию, но и Счетный комитет.

Также недостаточно прописаны условия участия заинтересованных органов в проведении оценки. Так, согласно п. 29 Правил разработки, реализации, проведения мониторинга, оценки и контроля документов СГП «*Оценка документов проводится на основании: отчета о реализации за весь период оценки, составляемого в соответствии с пунктами 17, 18 и 19 Правил, статистической информации; контрольных проверок; оценок неправительственных организаций, научных институтов, международных экспертов и других*». Однако в соответствующих нормативных правовых документах и методических рекомендациях не определен механизм привлечения неправительственных организаций, научных институтов, международных экспертов и других в процесс оценки.

Анализ показывает, что ответственному органу, за проведения оценки не предоставляется достаточный срок для проведения полноценной оценки с привлечением других заинтересованных органов и экспертов. К примеру, по Стратегическому плану развития страны ответственные государственные органы за реализацию стратегических целей передают уполномоченному органу по государственному планированию информацию о ходе их реализации до 1 июня. В свою очередь, уполномоченный орган по государственному планированию должен представить результаты оценки до 1 июля. Следует отметить, что 1 месяца недостаточно для проведения полноценной оценки с привлечением заинтересованных органов и экспертов, так как процедура привлечения сторонних экспертов занимает определенное время.

Еще одной актуальной проблемой в системе оценки Казахстана является отсутствие оценки стратегических и программных документов на стадии их разработки, что может быть причиной низкого качества их разработки. Так, результаты ревизии, проведенной в 2013 году, показали, что более 40% программ имеют низкую эффективность. Для решения вышеназванных проблем предлагаются следующие меры.

1) Для повышения качества разработки документов СГП этого предлагается внедрить предварительную оценку стратегических и программных документов. Это позволит предотвратить принятие низкоэффективных программ.

Анализ зарубежной практики проведения оценки показывает, что для оценки программ и политики в мировой практике существуют три основных вида: предварительная, итоговая оценка результативности и специальная оценка.

Мировая практика позволяет говорить, что качество программ должно оцениваться на этапе их разработки – в рамках «предварительной» оценки. В том числе, должна проверяться потенциальная эффективность программы с точки зрения развития сектора/отрасли.

Эксперты выделяют 3 вида предварительной оценки:

- *пред программная и пред проектная оценка*. Полученные результаты в ходе предварительной оценки могут применяться на этапе разработки программы. Мы проводим анализ получаем информации, которая помогает точнее разработать нам программу.

- *прогностическая оценка*. В том случае, когда уже программа готова, можно оценить замысел программы и в какой мере он реалистичен.

- *оценка оцениваемости*. Проводиться на ранней стадии на предмет того как ее можно будет потом оценить и, что можно в ней изменить, чтобы потом правильно оценить.

В Японии проводятся три вида оценки: предварительная оценка, оценка результативности и целевые исследования. Предварительная оценка, согласно Закону, должна проводиться до момента принятия решения о внедрении той или иной государственной политики, такой подход должен обеспечить объективность подхода и помочь выбрать наиболее эффективный путь государственного воздействия. Предварительная оценка проводится преимущественно для стратегий, которые, как ожидается, окажут значимый эффект на общество и экономику или требуют больших затрат на свою реализацию. В свою очередь оценка результативности направлена, прежде всего, на программы, целевые индикаторы которых не были достигнуты в плановые сроки. Целевые исследования – прерогатива МПС, но они также реализуются в случае, когда исследуемый вопрос является очень сложным или носит национальный характер. Помимо специальных условий, список стратегических инициатив, подлежащих оценке, определяется Советом министров.

Система государственного планирования в Чили характеризуется жесткой иерархией целей и задач, которая обеспечивается сильной ролью Центра правительства, представленного, прежде всего Президентом и его аппаратом. Несмотря на высокие показатели политической координации, одной из ключевых проблем страны долгое время являлись достаточно слабые стратегические компетенции, как на уровне Центра правительства, так и на уровне линейных министерств. Каскадная

система индикативных показателей обеспечила консолидацию ресурсов центральных государственных органов, однако нерешёнными оставались вопросы качества прогнозирования, разработки программ и их оценки. В течение последних десяти лет Чили значительно усовершенствовало свою СГП. Удалось добиться роста качества в таких сферах СГП, как предварительная оценка эффективности политики, оценка результативности политики на уровне линейных министерств, мониторинг качества и производительности целей правительственных ведомств на секторальном уровне, а также координация работы секторальных ведомств через межведомственные комитеты. Чилийский опыт создания технических компетенций является наиболее наглядным с точки зрения демонстрации того, как сложные в политическом отношении вопросы могут быть легко решены с помощью технически сильных отраслевых компетенций.

Система оценки, используемая в Великобритании, характеризуется высокой степенью децентрализации. Выбор оцениваемого подразделения или используемый метод оценки зависят от того, с какой целью проводится исследование. Так, например, в оценке наивысшего уровня, основывающейся на Соглашениях о государственных услугах, могут принимать участие различные организации – Казначейство, Стратегический отдел Премьер-министра, линейное министерство и Национальная аудиторская организация. Значительная содержательная часть оценки формируется, прежде всего, линейными министерствами, а именно – их стратегическими департаментами, которые проводят предварительную оценку и оценку результативности согласно методологии, устанавливаемой централизованно. Методология представляет собой набор различных руководств и методов, главным из которых является Green Book – руководство по разработке и оценке стратегических инициатив. Формируемая централизованно методология, помимо задач аналитического обеспечения процессов разработки и оценки программ, также выполняет функции координации.

Проведение *предварительной оценки* с целью выявления эффективности программы и принятия решения о её внедрении реализуется в первую очередь линейными министерствами и Стратегическим отделом Премьер-министра. В свою очередь, Казначейство также выполняет функции по оценке стратегических инициатив и ведомств, однако прежде всего исследования направлены на проведение оценки результатов программ, и основываются на Отчётах о затратах, подготавливаемых линейными министерствами. На базе отчётов проводится углубленный анализ затрат и полученных результатов, на основании чего делается заключение о эффективности реализации программы и ведомства.

2) Касательно ответственности за проведения оценки стратегических и программных документов предлагается 2 варианта.

- Согласно первому варианту предлагается оставить функцию проведения оценки стратегических и программных документов у уполномоченного органа по государственному планированию. При этом, оценку программ, за реализацию которых несет ответственность уполномоченный орган по государственному планированию, а также и стратегических планов уполномоченных на оценку государственных органов по соответствующим направлениям должен проводить Канцелярия Премьер-министра. В этой связи, необходимо внести соответствующие изменения в следующие нормативные правовые акты:

а) Указ Президента РК «О Правилах разработки, реализации, проведения мониторинга, оценки и контроля Стратегического плана развития Республики Казахстан, Прогнозной схемы территориально-пространственного развития страны, государственных программ, программ развития территорий, стратегических планов государственных органов» от 4 марта 2010 года № 931;

б) Указ Президента РК «О Системе ежегодной оценки эффективности деятельности центральных государственных и местных исполнительных органов областей, города республиканского значения, столицы» от 19 марта 2010 года № 954.

В современном мире происходят процессы, связанные с усилением роли государства в стратегическом планировании, необходимо уделять больше внимания вопросам оценки результатов реализации государственных программ и комплексных национальных стратегий. В условиях увеличения срока бюджетного планирования, перехода к долгосрочному финансовому планированию особую значимость приобретает проведение аудита реализации государственных программ. Таким образом, в зарубежных странах начали переходить от оценки к аудиту государственных программ.

- Практика зарубежных стран свидетельствует, что оптимальным вариантом в большинстве случаев является проведение аудита специалистами независимого органа, хорошо владеющими методологией и инструментарием проведения оценки государственных программ, и подключением к оценке сторонних экспертов, когда это необходимо, для ответа на отдельные конкретные вопросы. При этом данный орган должен быть отделен от линейных министерств и ведомств (включая ведомства финансово-экономического блока). Создаются отдельные институты для проведения оценки. К примеру, в Канаде в 1978 была создана структура – Офис Генерального Контролера (Office of the Comptroller General) при Секретариате Совета Казначейства Канады, в функции которого входила оценка и выработка предложений по улучшению деятельности госорганов. В 1983 году введена должность Department Comptroller – Контролер Департамента, в задачи которого входило проведение внутреннего аудита и улучшение работы тех ведомств, в которые их назначили.

В этой связи, согласно второму варианту предлагается создать отдельный государственный орган, ответственный за проведение оценки стратегических и программных документов, который будет работать совместно субъектами внешнего государственного аудита. Данный подход позволит повысить качества оценки, так как он будет заниматься только оценкой. В таком случае данный отдельный государственный орган может осуществлять параллельно функцию контроля хода реализации стратегических и программных документов. При этом в случае внедрения предварительной оценки, предлагается передать данную функцию уполномоченному органу по государственному планированию. Согласно Концепции внедрения государственного аудита в РК государственный аудит позволит также оценить качество деятельности государственных органов и организаций по управлению финансовыми ресурсами.

В целом государственный аудит будет предполагать оценку деятельности государственных органов и субъектов квазигосударственного сектора в развитии экономики или отдельных ее отраслей, сфер государственного управления, позволяющую своевременно выработать рекомендации для повышения эффективности управления и использования государственных средств и активов. Кроме того, предметом государственного аудита являются:

- функциональный анализ деятельности государственных органов, их подведомственных организаций и субъектов квазигосударственного сектора;
- проверка хода и оценка эффективности реализации стратегических целей и задач, программных документов по их достижению, качество оказываемых государственных услуг;
- управление кадровыми, финансовыми, природными и иными ресурсами, принимаемые меры по оптимизации управленческих процессов, в том числе с использованием современных информационных технологий.

Таким образом, в обоих вариантах необходимо привести следующие НПА в соответствие основным положениям Концепции внедрения государственного аудита в РК:

а) Указ Президента РК «О Правилах разработки, реализации, проведения мониторинга, оценки и контроля Стратегического плана развития Республики Казахстан, Прогнозной схемы территориально-пространственного развития страны, государственных программ, программ развития территорий, стратегических планов государственных органов» от 4 марта 2010 года № 931;

б) Указ Президента РК «О Системе ежегодной оценки эффективности деятельности центральных государственных и местных исполнительных органов областей, города республиканского значения, столицы» от 19 марта 2010 года № 954.

Список источников:

1. «Методическая инструкция по проведению оценки стратегических и программных документов, включающих форму и порядок составления отчета по оценке», утвержденная Приказом Министра национальной экономики от 22 октября 2014 года №56

2. <http://www.worldbank.org/OED/>

4. «Правила проведения оценки государственных программ, стратегических планов центральных государственных органов, программ развития территорий и стратегических планов исполнительных органов, финансируемых из местного бюджета», утвержденные Постановлением Счетного комитета по контролю за исполнением республиканского бюджета от 01.07.2010г. № 17-қ.

4. «Правила разработки, реализации, проведения мониторинга, оценки и контроля Стратегического плана развития Республики Казахстан, Прогнозной схемы территориально-пространственного развития страны, государственных программ, программ развития территорий, стратегических планов государственных органов», утвержденные Указом Президента РК от 4 марта 2010 года № 931

УДК 330.567

«ХАЛЫҚТЫҢ ӨМІР СҮРУ ДЕҢГЕЙІ» ҰҒЫМЫНЫҢ ТЕОРИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕРІ

Кузембекова Р.А. - экономиканы мемлекеттік реттеу кафедрасының оқытушысы, Т.Рысқұлов атындағы жаңа экономикалық университеті, Алматы қ.

Мақалада халықтың өмір сүру деңгейі мен сапалық көрсеткіштер сипатталған. Осыған орай, көрсеткіштер жүйесінде адамның өмір сүруін қамтамасыз етудің жетекші – табыс пен тұтыну, еңбек және жұмыспен қамту, халықтың өмір сапасы мен деңгейін де анықтаудың маңыздылығы негізделді. Халықтың өмір сүру деңгейі – елдің әлеуметтік-экономикалық дамуын сипаттайтын басты көрсеткіш болғандықтан, оның құрамындағы әлеуметтік топтар мен үй шаруашылықтарының табыстарын, халықты әлеуметтік қамсыздандыру, материалдық игіліктер мен қызметтерді тұтыну, өмір сүру жағдайлары сияқты көрсеткіштерді қарастырылды.

Негізгі ұғымдар: халықтың өмір сүру деңгейі, жалақы, өмір сүру көрсеткіші, ақшалай табыстар

Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаев ұсынған «Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты жолдауында: «Мен Қазақстандағы әлеуметтік жаңғырту бәрінен бұрын барлық қазақстандықтардың өмір сапасын арттыруға, кедейлердің санын азайтуға және әлеуметтік дүбәралыққа жол бермеуге бағытталуы керек деген сенімдемін. Бірақ әрбір қазақстандық өзінен бастауы керек: өзінің үйінен, қаласынан, ауылынан бастауы, өзінің денсаулығы мен өмір сүру салты туралы ойлануы керек. Мұнсыз ешқандай жаңа өмір сапасы орнамақ емес»- деп халықтың әл-ауқатының одан әрі жақсаруының бағытын көрсетті [1].

Осы Стратегияда айқындалғандай, біздің елімізде қалыптасқан нарықтық экономиканың әлеуметтік бетбұрыс алуы, оны Елбасы Стратегиялық басым бағыттардың бірі деп белгілеуі, аталмыш саланың әлі бірнеше онжылдықтар бойы өзектілігін жоймайтын ғылыми-зерттеу объектісі болатындығының айқын көрсеткіші. Халықтың өмір сүру барысында туындайтын проблемалар және оларды ғылыми тұрғыдан зерттеу қай елдің болмасын әлеуметтік-экономикалық дамуына тәуелсіз, қашанда өзекті болып саналады.

Экономикалық теорияда өмір сүру деңгейі ұғымына жалақы туралы білім алуға орын бөледі. Кез келген жұмысшының іскерлігі, мұқтаждығы мен еңбегін сыйақымен марапаттау бұрыннан бері белгіленіп келеді. Адам Смит ұзақ уақытқа созылатын жалақыдан төмен болатын белгілі минимум бар екенін айтып кетті, өйткені “адам әрқашан өзінің жалақысына өмір сүру керек, сонымен қатар оның еңбегіне берілетін сыйақы мөлшері ең аз дегенде оның өмір сүруіне жетуі керек” деп көрсеткен болатын [2].

Ендігі бір ағылшын экономисті Д.Родрик, сол жалақыға тәуелділіктің астын сыза отырып “барлық жерде шарттармен анықталатын жалақының жалпы және кәдімгі деңгейі болады” және еңбектің шынайы бағасы “қажетті мөлшердегі заттар климаттық шарттар мен мемлекет мүдделеріне сәйкес қажеттіліктері мен мүмкіндіктерінің мөлшеріндей тұрады, базардағы еңбек ұсынысының алғашқы мөлшерін қолдау үшін жеткілікті жанұяны өсіруге дейінгі қажеттіліктен тұрады” деп көрсетеді [3].

Ал Д. Рикардо, өмірдің деңгейін “еңбектің шынайы бағасының” негізі деп санай отырып, осы базистің “Әр замандағы бір мемлекеттегі және әртүрлі мемлекеттердегі біршама көлемдегі” өзгерушілігіне назар аударды. Д. Рикардоның ойынша өмір сүру деңгейі халықтың мүдделері және әдеттерінен бағынышты түрде өзгереді. Т.Мальтустың айтуынша жұмыс класының материалдық жағдайын көрсететін бірден-бір себеп халықтың тамаққа, киімге және тұрғын үйге деген көзқарасынан тұрады [4].

Дж. Ст. Милльдің көрсетуінше жұмыс класының сұранысы мемлекеттегі жалақыны анықтайтын жалғыз ғана себебі болған. Мак-Келлок, осы бойынша қорытынды шығара отырып, «жұмысшылардың өмір түрлеріндегі өзгерістер олардың айлық жалақыларындағы айырмашықтармен көрсетіледі» деп тұырым асайды.

Классикалық мектептің экономисттері өмір деңгейі мен жалақының арасындағы байланысты мальтузиандық теория және жалақы қорын оқытудан алып шықты. Олардың осыған деген көзқарастарына сәйкес өмір деңгейімен салыстырғандағы біршама төмендеуі соңғысының жеткілікті тұрақтылығында, жұмысшылардың қарапайым өмір сүру деңгейінің шарттарынан бас тартпай, көбеюі инстинктін ұстанып жүреді. Мұндай жағдайда уақыттың белгілі кезеңінде еңбек ұсынысы қысқартылып, жалақы қоры өзгеріссіз қалатын болса, онда жалақы деңгейі жоғарылауы керек.

Заманауи экономисттер жоғарыдағы айтылып кеткен құбылысты басқаша түсіндіреді. Халықтың санасында қатты тамырланған тұрақты өмір сүру деңгейі жұмысшылар арасында еңбек үшін төленетін минималды төлемге қатысты келісім деген түсінік қалыптасқан. Бұл коалиция еңбек іздеп жүрген тұлғалардың бәсекелестігінің қысымына қарсы белгілі бір шара қояды.

Мысалға, мамандандырылған ағылшын жұмысшысы өзі және жанұясы нансыз, етсіз, сырасыз және шәйсіз тағамдануға болмайды деген нақты түсінікті ұстанады, оны қамтамасыздандырылған жалақыдан құр қалудың орнына картоппен тағамдануға мүмкіндік беретін жалақыға келісуге көндіру өте қиын. Ағылшындар жұмыссыз қалудың және кездейсоқ пайда табудың ыңғайсыздығына қарамастан жұмыс орнын ауыстыру туралы шешімді оңай қабылдайды немесе күнделікті болса да қара жұмысшы болып жұмысқа тұрады, болмаса эмиграцияға да дайын, бірақ үйреншікті өмір салтын қамтамасыздандыра алмайтын айлыққа мүлдем келіспейді. Кәсіпкерлер ағылшындардың осындай қасиеттерін әрдайым ескеріп отырады. Осыған байланысты Англияда жалақы жоғарғы деңгейде нық тұр, сондықтан өмір сүру деңгейі тұрақты. Жалақыға байланысты барлық айтылғандар ағылшындардың өмір салтына әсер беретін басқа да шарттарға тиесілі.

Осындай шарттардың қатарында жұмыс уақыты да ең маңызды рөл атқарады. Әр түрлі ұлт өкілдерінде өмір сүру деңгейінің тұрақтылығы және оның өзгермелілігі әр түрлі. Бір мысал, білімі бар ағылшын жұмысшылары қалыптасқан жалақыдан төмен айлыққа мүлдем істемейді, жалақының әрбір өсуі еңбекті қарқынды дамытуға және өмір сүру деңгейін жоғарлатуға едәуір ынталандырады.

Басқалар, африкалық негрлердің жалақыға деген анық минимумы болмайды, бірақ тұтынудың ең төменгі максимумымен қанағаттана береді. Олар егер өмір сүрудің қарапайым қажеттілігіне жетсе, өте төмен айлыққа жұмыс істей береді, басқалай оларды жұмысқа тарту мүмкін емес.

Өмір сүрудің тұрақты деңгейі қаншалықты маңызды болса да, жалақының төменденуіне және еңбек шарттарының нашарлануына кепіл бола алмайды. Егер жұмысшылардың ұйымшылдығы төмен болса, онда мынандай себептердің нәтижесінде болады:

1) санасыз түрде қабылданатын өмір сүру деңгейі жеткілікті анықталмағандықтан;

2) өздерінің мақсаттарын бірінші орынға қоюынан, осыған байланысты едәуір тұрақтанған өмір сүру деңгейін ұстап тұру жұмысшылар үшін мүмкін емес бола бастайды;

3) өмір сүру деңгейіне мәдениеттің жалпы қозғалыс әсері өте баяу жүреді, ал өмір сүру деңгейінің өсуі мәдениеттің жоғарлауына қатты әсер береді.

Өмір сүрудің тұрақтылығы және оның жалақы деңгейіне әсерлі болуын тек жұмысшылардың кәсіби ұйымдарының арқасында қол жеткізуге болады. Жұмысшылар одағының құралы жұмысшылардың құқығын қорғап, еңбек шарттарын реттеп отырады. Соның арқасында барлық жұмысшылар минималды қажеттіліктер және жалақы көлемін нақты біліп, жан-жақтағы жұмыс берушілердің сұраныстарын дұрыс таңдауға мүмкіншілік береді. Сонымен қатар, жұмысшылар одағы қоғамдағы проблемаларды шешуге және жалпы мемлекеттік деңгейде халықтың әл-ауқатын реттеп отыруға үлкен үлестерін қосады.

Жұмысшының жалақы мөлшері оның өмір сүру деңгейіне сәйкес келу керек екендігі жаңа уақытта өзекті ойға ие. Ол "living wage" - еңбек үшін өмірлік төлем деп аталады. Ағылшын жұмысшыларының көсемі Том Мэн оны жұмысшының жай өлшемі қанағаттандыратынлық шарттарда өмір сүруге жеткілікті төлем ретінде анықтады. Іс жүзінде бұл талаптың жүзеге асырылуы түбегейлі қиыншылықтар шақырды; бұған қарамастан, living wage қағидасы Англиядағы мемлекеттік және муниципалдық шаруашылықтарда мойындалды.

Ұлыбританияда 1891 жылдың 3-ші ақпанында төменгі палата үкіметтің, жұмыс беруші ретінде, арзан бағалық жалшы еңбекті пайдалану үшін ұмтылуына қарсы шықты; палата 1893 жылдың 6 наурызында сол палата, оның пікірі бойынша, теңіз ұста мекемесінде ешкім өз еңбегі үшін әжептәуір өмір сүруге жеткіліксіз төлем ақы алмау керек екендігін мәлімдеді.

Муниципалды өзін-өзі басқару аясында еңбекке қалыпты ақы төлеу үшін негіз болатын өмірге деген сол көзқарас ертеректе қозғалған болатын. 1889 жылы осы көзқарасқа лондондық графтық кеңес (қалалық) бас бұрды, содан кейін оның соңынан басқа қалаларда ере жүрді. Өмір сүру деңгейінің өсуімен айқындалатын еңбекақының ұлғаюы, екі ақпарат көзінен шығуы мүмкін: егер өмір сүру деңгейінің ұлғаюы еңбек өнімділігінің күшеюіне алып келетін болса, онда еңбекақының ұлғаюы табыстың ұлғаюымен жабылады; қарсы жағдайда еңбекке ақының көбеюі қоғамның өзге кластарының табыстары есебінен ғана жабылуы мүмкін[5]

Классикалық мектептің жақтастары табыстың бөлінуін өзгерту мүмкін емес деп есептеді. Олар кедейшілікті мемлекеттің экономикаға араласуының көмегімен жеңу – ақымақтық екенін, және оның ортақ ұлттық табыстың төмендеуіне әкелу мүмкіндігін насихаттап отырды. Бірақ, XIX ғасырдың соңында Батыс Еуропаның саяси көшбасшылары үкіметтің экономикалық рөліне тарихи өзгеріс болатындай қадамға барды. Адамдарды белгілі және оқыс жағдайлардан қорғау және минималды өмірлік дәрежені кепілдеу үшін, үкімет қозғалыс бағытын өзгерте отырып, мемлекеттің экономикадағы рөлінде тарихи өзгеріс нүктесі болған қадамдар жасады. Бисмарк Германияда, Глэдстон мен Дизраэл Ұлыбританияда, ал кейін Франклин Рузвельт АҚШ-та үкімет бағытын өзгертетін үкіметтің тұрғындар алдындағы әл-ауқат жауапкершілігі деген жаңа ұғымын өмірге енгізді.

Мемлекет әл-ауқатының негізгі шарттары: мемлекеттік зейнетақы, келенсіз жағдайлар мен аурудан және жұмыссыздықтан сақтандыру, азық-түлік және баспанамен қамтамасыз ету бағдарламасы, отбасыларға жәрдемақы және халықтың белгілі топтарына материалдық көмек болып табылады.

Ғалымдар кедейшіліктен құтылудың көптеген амалдарын ұсынады. Кедейшілікке әр жағынан қараған сайын әр-түрлі көзқарастар қалыптастырады. Күшті мемлекеттік әрекеттердің жақтастары жағдайлары нашар адамдар төтеп бере алмайтын кедейшілікті әлеуметтік және экономикалық шарттардың нәтижесі ретінде қарастырады. Олар қажу, нашар білім, қираған отбасы, дискриминация, жұмыс істеу мүмкіншілігінің болмауы және жағымсыз ортаны кедейшіліктің орталық анықтау факторы ретінде, сондай-ақ кедейшілікпен күрес жауапкершілігі мемлекеттің мойнында деп көрсетеді, мемлекет оларды ең төменгі деңгейдегі кіріспен қамтамасыз ету керек немесе кедейшілікті туғызатын жағдайды түзету керек деп түсіндіреді.

Ал басқа көзқарастағы адамдардың пікірінше, кедейшілік адамдардың адекватты емес іс-әрекеттерінен, яғни жағдайы нашар адамның өз басымен жауап беретін іс-әрекеті деп көрсетеді. Кейбір кедейшілікті және әл-ауқатты талдайтын мамандар осы екі аса маңызды категорияның біреуінің жағдайына түседі. Дегенмен, осы екі әдіс саясаткерлерден қолдау тапса, осы күнгі көптеген келіспеушіліктер шешімін табар еді.

Халықтың өмір сүру деңгейі ретінде материалдық және рухани игіліктің қолдану деңгейі мен әлеуметтік тарихи негізделген қолдану нормативтерінің салыстырулары алынады. БҰҰ құжаттарында өмір сүру деңгейі, халықтың қажеттіліктерін қанағаттандыру, яғни белгілі бір уақыт аралығында көптеген тауарлар мен қызметпен қамтамасыз етілген халықтың деңгейі ретінде түсіндіріледі. 117 МОТ Конвенциясымен сәйкес мемлекетке осындай өмір сүру үшін барлық жағдайлар ұсынылды, соның ішінде, тамақ, киім-кешек, тұрғын үй, медициналық көмек және әлеуметтік қамтамасыздандыру, сонымен қатар өндірушілерге, жалдамалы жұмысшылар мен олардың отбасына білім беру де қосылады[6]. Белгілі бір уақытта нақты қолданылған барлық игіліктер мен қызметтердің жиынтығы ақша жүзінен қарағанда өмірдің құнын көрсетеді.

Статистикалық тәжірибеде өмір сүру дәрежесінің мынадай түрлерін бөліп көрсетеді:

- молшылық (адамның жан-жақты дамуына көмектесетін игіліктер мен қызметтерді қолдану);
- қалыпты деңгей (адамның физикалық және интеллектуалдық күшін қалпына келтіру үшін жеткілікті игіліктер мен қызметтерді қолдану);
- кедейшілік (адамның жұмыскерлік жағдайын қалпына ұстап тұру үшін керекті игіліктер мен қызметтерді қолдану);
- жоқшылық (адамның биологиялық қалпын сақтап тұру үшін қажетті игіліктер мен қызметтерді қолдану)[7].

Өмірдің барлық деңгейі туралы мінездеме алу үшін, барлық статистикалық қосындылар зерттеледі, яғни, жалпы халық, жекеленген әлеуметтік және кәсіпқой топтар және әр-түрлі табыстағы үй-шаруашылығы алынады.

Әлемдік практикада халықтың өмір сүру деңгейін негізгі әлеуметтік-экономикалық көрсеткіштер бойынша кешенді зерттеуде белгілі тәжірибе жинақталған. Олардың ішінен келесілерді бөліп көрсетуге болады:

- күнкөрістің ең төмен көрсеткіштері;
- халықтың дифференциациялық көрсеткіштері;
- ақша кірісінің көрсеткіштері (бір айға орташа жан басына шаққанда);
- зейнетақының орташа деңгейі;
- халықтың шығыны мен тұтыну көрсеткіштері;
- халықтың сатып алу мүмкіншілігінің көрсеткіштері;
- халықтың білім деңгейі;
- әлеуметтік салаға кететін шығын көрсеткіштері;
- өмір ұзақтығы мен туылу дәрежесі т.б.

Өмір сүру деңгейі сипаттамасына қолданылған көрсеткіштерді үшке бөлуге болады: бірінші – синтетикалық құндылық көрсеткіштері (ЖІӨ, тұтыну қоры, халықтың жиынтық табысы, т.с.с.), екінші – нақты материалдық игіліктердің тұтыну көрсеткіштерін өлшейтін табиғи көрсеткіштер (жеке мүліктермен қамтамасыз етілуі, азық-түлік өнімдерін қолдануы, тасымалданған жолаушылардың саны т.б.), үшінші – әл-ауқаттың таралу құрылымы мен пропорциясы көрсеткіштері (халықты табыстары бойынша топтарға бөлу, концентрация және табыстар мен тұтынудың дифференциациясы өне т.б.).

Бәрінен бұрын, өмір сүру деңгейі тұтыну көрсеткіштерімен сипатталады, дегенмен, ең маңызды тұтынудың құрылымы мен деңгейі жеке адамның, отбасының және жалпы халықтың қол астындағы ресурстар арқылы анықталады. Сондықтан жеке тұтыну көрсеткіштерімен қатар өмір сүру деңгейі көрсеткіштерінің қатарына тұтыну мүмкіндіктерін сипаттайтын көрсеткіштердің қатары да кіреді.

Номиналды ақшалай табыстар ағымдағы кезеңнің бағаларымен есептеледі. Олар қалыптасқан кіріс деңгейінде халыққа қолжетімді материалдық игіліктер мен қызметтердің көлемін анықтамайды. Оларға келесілер жатады:

- тұрғындардың барлық санаттарының еңбекақылары;
- кәсіпкерлікпен айналысатын тұлғалардың табыстары;
- ауыл шаруашылық өнімдерді сатудан түскен табыстар;
- зейнетақылар, жәрдемақы, стипендия және т.б. әлеуметтік трансферттер;
- сақтандырылған өтеуақылар, несиелер мен қарыздар;
- салымдар, бағалы қағаздар мен дивидендтер бойынша пайыздар түріндегі жеке меншік табыстары;
- тұрғындардың шетелдік валютаны сатудағы табыстары;
- сальдо (аудармалар бойынша алынған ақшалар) және басқалар.

Үй шаруашылықтарының орналастырылатын табыстары номиналды шығындарға қарағанда тауарлар және қызметтердің түпкі тұтынуды қаржыландыруға кеткен үй шаруашылық қолданылатын ағымдағы табыстардың сомасы болып табылады. Бұл азаматтардың қажеттіліктерін қанағаттандыру үшін олардың қарамағына түсетін экономикалық қорлардың көлемінің көрсеткіші (тұрғындарды жинақталған қаржы және қаржылық емес активтер қызықтырмайды және қаржы бөлігі бойынша міндеттемелерін үлкейтпейді деген шарт орындалған кездегі тұтынуға кеткен максималды сомасы).

Соңғы жылдар әлемдік экономикалық дағдарыс салдарынан дамыған және дамушы елдер халқының үлкен бөлігінің өмір деңгейі және сапасы көрсеткіштері айтарлықтай төмендеген. Дағдарыс

өмір деңгейі және сапасының индикаторлары мен көрсеткіштеріне жаңаша қарауға мәжбүрледі. Бұл шарттарда өмір сапасы және деңгейі қандай көрсеткіштерге байланысты екендігін білу маңызды, сондықтан елдің экономикалық дамуы деңгейінің және халықтың өмір сапасының құрамдауыштарының өзара байланысын теориялық зерттеу қажет.

Әдебиеттер:

1. Назарбаев Н.Ә. «Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты жолдауы. Астана. 2012 ж.
2. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Соцэкгиз, 1962.
3. D. Rodrik. The new global economy and developing countries> Making openness work. Baltimore, Johns Hopkins University Press, 1999.
4. Мальтус Т.Р. Опыт закона о населении. М., 1895
5. Под общей редакцией В.Н.Бобкова, А.П.Починка. Социальная политика, уровень и качества жизни. Словарь. –М.: Издательство ВЦУЖ, 2001. -288 с.
6. Конвенция 117 МОТ. «Конвенция об основных целях и нормах социальной политики». 1962. Чернов Т.В. Экономическая статистика: учебное пособие. – Таганрог: издательство ТРТУ, 2009. -140 с

УДК. 33. 330.01

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

Хаджаев Х.С. - старший преподаватель, Ташкентский финансовый институт, Республика Узбекистан

Статья посвящена социально-экономическому развитию Казахстана за последние годы и основным направлениям его развития. В статье анализируется макроэкономическая политика Казахстана с учетом внешней торговли. Уделено внимание на перспективы развития экономики Казахстана на основе принятых программ.

Ключевые слова: макроэкономика, безработица, внешняя торговля, внешний долг.

Социально-экономическое состояние каждой страны определяет его рейтинг в мировой экономике. Для улучшения своего состояния каждая страна разрабатывает свою макроэкономическую политику. Макроэкономическая политика представляет собой меры, направленные на улучшения состояния национальной экономики, обеспечения макроэкономической стабильности в стране. Макроэкономическая политика предусматривает использование в совокупности фискальную, монетарную, социальную и внешнеэкономическую политику.

Прежде чем перейти к макроэкономическому анализу, сначала рассмотрим экономический потенциал Казахстана. Экономика Казахстана — крупнейшая экономика в Центральной Азии. Основными отраслями экономики Казахстана являются добыча нефти, газа, урана, цветных и чёрных металлов, а также угля, железной руды, марганца, хромитов, свинца, цинка, меди, титана, производство локомотивов, пассажирских и грузовых вагонов, силовых агрегатов, автомобилей, тракторов и другой сельскохозяйственной техники, строительные материалы, продукты питания. Основным источником экономического роста является добыча нефти, металлов и минералов, хотя в последнее время существенно увеличилась роль машиностроения и обрабатывающей промышленности с выпуском товаров с высокой добавленной стоимостью.

Особенность макроэкономического анализа состоит в том, что его важнейшим принципом выступает изучение экономических зависимостей и закономерностей на уровне экономики в целом, т.е. рассматривать совокупности. Макроэкономическая политика Казахстана, как и многих других стран предусматривает анализ макроэкономических показателей таких как номинальный ВВП и ВВП по ППС, ВВП на душу населения и темпы роста ВВП, ВВП по секторам, а также уровень инфляции и безработицы, индекс человеческого потенциала и т.п.

Макроэкономический анализ показывает то, что в результате проведенной макроэкономической политики в Казахстане номинальный ВВП в 2013 году составил 224,9 млрд. долларов США, а ВВП на душу населения по ППС 23211 долларов США и занимал 49-е место в мире. В этом же году темпы роста ВВП был равен 6 %, а в 2014 году этот показатель составил 4,3%. В 2014 году экономика Казахстана развивалась в условиях значительного изменения ситуации на мировых рынках и геополитической нестабильности в мире. За 2014 год мировые цены на нефть и железную руду снизились в 2 раза. Основной вклад в прирост ВВП за 2014 год внесло производство услуг, где рост составил 6,0%. В разрезе услуг наибольший рост отмечается в торговле (9%), связи (8,5%) и транспорте и складировании (7%). В промышленности рост составил 0,3% за счет увеличения

производства продукции в обрабатывающей промышленности на 1,0%. Объем производства в горнодобывающей промышленности снизился на 0,3%. Удельный вес цветной металлургии в общем объеме промышленного производства превышает 12 %. Чёрная металлургия Казахстана производит более 12,5 % республиканского объема промышленной продукции. [1]

Сельское хозяйство является важным сектором экономики страны. По данным Министерства сельского хозяйства РК, объем валовой продукции сельского хозяйства в 2014 году составил 2,5 трлн тенге, что превысило уровень предыдущего года на 0,8%, рост в растениеводстве составил 98,4%, в животноводстве - 3,8%. На 2,9% вырос объем производства продуктов питания. Внедрение в 2014 году инвестиционного субсидирования позволило увеличить на 14,4% объем инвестиций в основной капитал сельского хозяйства, который по итогам года составил 166,4 млрд тенге. Инвестиции в производство продуктов питания возросли на 16,5% и составили 40,8 млрд тенге. [2]

Если рассмотрим ВВП по секторам за 2011 год, самая высокая доля принадлежала сфере услуг 56,95%, промышленность 37,9% и сельское хозяйство 5,2%.

Важным явлением, характеризующим макроэкономическую нестабильность и имеющим циклический характер развития, выступает безработица. Экономические последствия безработицы на уровне общества в целом состоят в недопроизводстве валового внутреннего продукта, отставании фактического ВВП от потенциального ВВП. Наличие циклической безработицы, когда фактический уровень безработицы превышает ее естественный уровень означает, что ресурсы используются не полностью. Величина естественного уровня безработицы в настоящее время 6% - 7%. [3 с 87] Уровень безработицы в Казахстане в 2013 году составила 5,3%, учитывая это, мы можем утверждать, что она была на уровне естественного.

В этом году численность экономически активного населения в республике составляло 9,02 миллион человек, количество занятого в сельском хозяйстве населения составляет 25% от всех работающих, а индекс развития человеческого потенциала 0,757. Это конечно высокий результат. Для достижения такому результату позволило успешно проводимая социальная политика, которая предусматривает меры, направленные на улучшения уровня жизни населения и состояния социальной инфраструктуры. На уровень жизни населения оказывает влияние величина прожиточного минимума. Согласно официальной статистике, величина прожиточного минимума в Казахстане в феврале 2015 года составила 19 тысяч 51 тенге. По данным комитета по статистике министерства национальной экономики, величина прожиточного минимума в среднем на душу населения, рассчитанная исходя из минимальных норм потребления основных продуктов питания, в феврале 2015 года по сравнению с предыдущим месяцем не изменилась, а с февралем 2014 года увеличилась на 7,8%. В ее структуре доля расходов на приобретение мяса и рыбы занимала 22,1%, молочных, масложировых изделий и яиц – 17%, фруктов и овощей – 10,8%, хлебобулочных и крупяных изделий – 8%, сахара, чая и специй – 2,1%. Для получения реальной картины необходимо сравнение изменение прожиточного минимума с изменением потребительских цен рассматриваемый период. Если темпы роста инфляции превышает темпы роста величины прожиточного минимума, то благосостояния населения фактически не улучшится. Темпы инфляция в 2014 году составляла 7,4 % а по данным официальной статистики, инфляция в феврале 2015 года по отношению к декабрю 2014 года составила 1%. Если сравним эти показатели в Казахстане, то увидим, что темпы роста величины прожиточного минимума превышает темпы инфляции на 0,4 п.п. В Казахстане, как и в многих других странах СНГ, в ассортимент прожиточного минимума входит в среднем 50 позиций, когда в потребительскую корзину Франции входит 250 позиций, куда входят расходы на походы в рестораны и салоны красоты. Во Франции прожиточный минимум составляет 1235 долларов, а в Германии 1167 долларов и в потребительской корзине 475 различных товаров и услуг. В Англии 350 позиций и почти 2000 долларов прожиточного минимума, который позволяет британцам сделать некоторые виды ремонта дома, а также содержать садовника и автомеханика. Безусловно, прожиточный минимум в Казахстане не позволяет достижения всех вышеперечисленных, а достаточно только для минимума еды и минимума одежды. [4]

В условиях рыночных отношений очень важное место принадлежит частному сектору, который позволить лучшему использованию ограниченных ресурсов, чем государственный сектор. С учетом этого в стране реализуется программа приватизации. Суммарный объем средств, вырученных в результате реализации программы приватизации, составил 40 млрд тенге. По словам министра финансов РК в рамках программы реализовано 152 объекта, из них по коммунальной собственности - 64, по социально-предпринимательским корпорациям (СПК) – 47 и 36 объектов холдингов. При этом в республиканский бюджет поступило всего только 336 млн тенге, в областные бюджеты - 707 млн тенге. Холдинги выручили от продажи объектов 25 млрд тенге, а СПК - порядка 3 млрд тенге. [5] Развитие частного сектора во многом зависит от условий, созданных для предпринимательства.

Учитывая это обстоятельство в Казахстане был принят Закон РК по вопросам кардинального улучшения условий для предпринимательской деятельности в РК, который вступил в силу с 1 января 2015 года. Закон предусматривает существенного упрощения таможенных процедур, сокращения сроков регистрации предприятий до 1 часа и отмена требования о наличии минимального уставного капитала, отмены обязательного требования наличия печати для субъектов частного

предпринимательства, сокращения сроков и количества процедур при получении разрешений на строительство, отмены обязательного нотариального заверения копий документов там, где это возможно, исключения процедуры согласования и прохождения экологической экспертизы проектной документации объектов с пониженными требованиями экологических и санитарно-эпидемиологических норм (IV категории), сокращения сроков государственной регистрации объектов недвижимости, относящихся к первой категории сложности, в том числе для вновь построенных помещений, отмены сбора за регистрацию для субъектов малого и среднего предпринимательства. [6]

Продолжается совершенствование инструментов и механизмов Программы «Дорожная карта бизнеса 2020». Программа станет базой для Единой программы развития и поддержки предпринимательства, предусматривающей прямые меры стимулирования предпринимательской деятельности.

В экономическом развитии страны важна ее внешнеэкономические связи, поэтому в макроэкономическом анализе отводится определенная места внешнеэкономическому потенциалу страны. Учитывая глобальную мировую кризис президент республики Нурсултан Назарбаев. заявил о том, что хотя Казахстан ощущает влияние глобального кризиса, но в казахстанской экономике кризиса нет. Он в ходе расширенного заседания правительства 11 февраля 2015 года отметил следующее: «Что глобальный кризис имеет внешний фактор. Первый отрицательный фактор — это снижение цен в мире на нефть более чем в два раза. Снижаются мировые цены на наши основные экспортные товары: металлы, удобрения и другое. Второй важнейший фактор — это экономический кризис, обесценивание российского рубля, рецессия в России». [7]

Как ощутил влияние глобального кризиса Казахстан? Для ответа на этот вопрос обратим внимание на основные показатели внешней торговли и государственного долга за годы мирового кризиса. В 2008 году, когда начался в мировой экономике кризис основной макроэкономический показатель ВВП 171 страны мира увеличился на 5,8 триллион долларов, а ВВП 11 стран мира в совокупности сократился на 267 миллиард долларов. Если одна шестая глобального экономического роста пришлось долю Китая, то половина сокращения пришлось на долю Великобритании, а 40% на долю Южной Кореи. В этом году ВВП Казахстана увеличился по сравнению 2007 годом на 32,1 миллиард долларов и составил 135,2 миллиард долларов.

2009 год охарактеризовался как год распространение кредитного кризиса. В этом этапе с учетом рыночных обменных курсов ВВП 127 стран мира сократился в совокупности на 4,1 триллион долларов, а ВВП 56 стран мира увеличился на 767,1 миллиард долларов. В этом этапе сокращение произошло в первую очередь в Великобритании, России и Германии на долю которых соответственно пришелся 12 %, 11% и 8% от общего сокращения, а доля роста пришлось Китаю 61%, Японии - 20% и Индонезии – 4%. В отличие от года начало кризиса в Казахстане наблюдался спад размера номинального ВВП до 115,3 миллиард долларов, сокращение составило 19,9 миллиард долларов.

2010 год был годом восстановления, так как с учетом рыночных обменных курсов ВВП 148 стран вырос на 5,3 триллион долларов, а по паритету покупательной способности валют, ВВП 169 стран мира увеличился на 4,2 триллион долларов. Если пять крупнейших «спонсоров» глобального расширения продукции по первому показателю были Китай - 17%, США - 10%, Бразилия - 9%, Япония - 8% и Индия - 5%, а пятью крупнейшими «локомотивами» глобального развития по второму показателю были те же страны со следующими данными: Китай - доля 25%, США - 13%, Индия - 10%, Япония - 5% и Бразилия - 4%. Так и в Казахстане не только было восстановлена уровень 2008 года, а на 12,8 миллиардов долларов была выше размер номинального ВВП.

Но вместе с тем в этом этапе ВВП 35 стран мира сократился на 338,5 миллиард долларов и в основном сокращении произошли в Франции - 22%, Италии - 18%, Испании - 17%, Венесуэле - 10% и Германии - 7%. По второму показателю ВВП 14 стран мира сократился на 17,8 миллиард долларов за счет таких стран как Греция - 67%, Венесуэла - 19%, Румыния - 5%, Гаити - 3% и Хорватия - 2%. [8]

Начиная, 2011 года в мировой экономике более быстрыми темпами началась развития не только стран БРИК* или БРИКС**, но также и Казахстана. Если обратим внимание на данные таблицы 1, то увидим то что в период 2011-2013 годы размер номинального ВВП Казахстана увеличился до 224,9 миллиардов долларов.

Таблица 1
Показатели внешней торговли и государственного долга Казахстана за 2008- 2013 годы*

Годы	Размер номинального ВВП, млрд. долларов США	Объем экспорта млрд. долларов США	Объем импорта млрд. долларов США	Торговый баланс, млрд. долларов США	Внешнеторговая квота, %	Государственный долг, в % к ВВП
2008	135.2	72.0	38.5	+33.5	81.7	6.7

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

2009	115.3	43.8	28.8	+15.0	63.0	10.2
2010	148.0	60.8	32.0	+28.8	62.7	15.5
2011	180.1	88.3	40.4	+47.9	71.4	12.6
2012	200.6	86.9	49.1	+37.8	67.9	13.2
2013	224.9	87.2	52.0	+35.2	61.9	15.6

таблица составлена автором на основе данных [CIA World Factbook](#).

Если обратим внимание на внешнюю торговлю, то в течении анализируемого периода наблюдалось положительное сальдо внешней торговли, т.е объем экспорта был больше, чем объем импорта. Казахстан экспортирует сырьё произведённое добывающей, топливной, металлургической и химической промышленностью.

В структуре казахстанского экспорта:

- нефть и нефтепродукты — 35 %
- цветные металлы — 17 %
- чёрные металлы — 16 %
- руды — 12 %
- зерновые культуры — 9 %
- другое — (включая цемент) 11 %.

По запасам железной руды Казахстан занимает восьмое место в мире. Его доля в мировых запасах составляет 6 %. Из 8,7 млрд тонн разведанных запасов железной руды 73,3 % являются легко добываемыми. Более 70 % добываемой в стране железной руды уходит на экспорт. Казахстан входит в число крупнейших в мире производителей и экспортёров рафинированной меди. Основными импортёрами казахстанской меди являются Италия и Германия.

По производству зерна Казахстан занимает третье место в СНГ после России и Украины. Экспорт пшеницы является одним из главных источников валютных поступлений в экономику республики. Вместе с тем прошлый год стал поворотным для роста экспорта мяса и мясопродуктов. Так, в 2014 году Казахстан экспортировал 12,3 тыс. тонн мяса и мясопродуктов, из них экспорт «красного мяса» составил 7,5 тыс. тонн, говядины 6,3 тыс. тонн. При этом импорт продукции АПК снизился на 4,1%.

Что касается импорту, то основной импортируемой продукцией являются сырьё, а именно сырая нефть, машины и оборудование, средства транспорта, приборы и автоматы, химическая продукция, топливо минеральное, продовольственные товары, готовые изделия и товары народного потребления.

Доля торговли с традиционными партнёрами — странами СНГ и Балтии велика: на них приходится около 59 % экспорта и до 63 % импорта. При этом основным торговым партнёром остаётся Россия. Из государств дальнего зарубежья успешно развиваются торговые связи с Германией, Турцией, Швейцарией, Чехией, Италией, США, Великобританией, Южной Кореей и другим. В июле 2011 года начал действовать Таможенный союз Белоруссии, Казахстана и России

В 2000 году для обеспечения стабильного социально-экономического развития, снижения зависимости от неблагоприятных внешних факторов был создан Национальный фонд Республики Казахстан. Центральным банком страны является Национальный банк Республики Казахстан. На 1 марта 2014 года в Казахстане работало 38 банков.

В развитии экономики стран немаловажное значение имеет степень открытости их экономики. Известно из теории, под открытой экономикой понимается такое хозяйство, направление развития которого определяется тенденциями, действующими в мировом хозяйстве, а внешнеэкономические связи усиливаются, при этом внешнеторговый оборот достигает такого уровня, когда он начинает стимулировать или тормозить общий экономический рост. Внешнеторговый оборот начинает оказывать стимулирующее или тормозящее влияние на хозяйство с того момента, когда он достигает уровня около 25 % к валовому внутреннему продукту (ВВП), то есть когда внешнеторговая квота равна в 0,25. [9, с.28]

Как показывает данные таблицы степень открытости экономики Казахстана по сравнению с 2008 годом снизилась, но несмотря на это намного выше чем 25 %.

Теперь будем рассматривать государственный долг. Государственный долг в Казахстане по отношению к ВВП 2008 году составил всего 6,7%, а в 2013 году вырос до 15,6%. Валовый внешний долг на 20 сентября 2014 года составлял 149,13 млрд долларов США, на каждого гражданина - 8761 долларов США.

Если будем анализировать перспективы развития экономики Казахстана, то по словам министра национальной экономики Казахстана рост ВВП оценивается на уровне 1,5% в 2015 году, что ниже ноябрьского уточнения на 3,3 процентных пункта, 2,2% - в 2016 году (ниже на 3,1 процентных пункта), 3,3% (ниже на 3,4 процентных пункта) - в 2017 году, 3,6% - в 2018 году (ниже на 2,2

процентных пункта) и 4,1% (ниже на 2,4 процентных пункта) - в 2019 году. Исходя из этого, номинальный ВВП на 2015 год прогнозируется в объеме 41 307,6 млрд тенге, что ниже относительно уточненного в ноябре показателя на 2413,7 млрд тенге с увеличением до 59 869,9 млрд тенге к 2019 году. ВВП на душу населения увеличится с \$12,8 тыс. в 2015 году до \$17,6 тыс. в 2019 году. Расходы республиканского бюджета на 2015 год прогнозируются в объеме 7244,5 млрд тенге с уменьшением относительно утвержденного объема на 610,7 млрд тенге. С начала 2015 года, с учетом снижения мировой цены на нефть более чем в 2 раза и возможного дальнейшего ухудшения, разработаны прогнозы развития экономики Казахстана при цене на нефть \$50, \$40 и \$30 за баррель и снижении индекса цен на металлы на 5%. При этом объем добычи нефти во всех сценариях составит в 2015 году 80,5 млн тонн, в 2016 году - 80,8 млн тонн, в 2017 году - 86 млн тонн, в 2018 году - 90 млн тонн и в 2019 году - 93 млн тонн, базовый сценарий предполагает снижение цены на нефть с \$80 до \$50 за баррель в 2015-2017 годах и \$60 за баррель в 2018-2019 годах. При этом промышленное производство в 2015 году сократится на 0,3% (на 1,7 процентных пункта ниже от уточненного показателя) с повышением до 2% в 2019 году (ниже на 3,5 процентных пункта). С учетом уменьшения прогноза по ВВП и импорту доходы республиканского бюджета (без учета трансфертов) при цене на нефть 50 долларов США за баррель в 2015 году оцениваются в объеме 3219,9 млрд тенге, что на 939,6 млрд тенге ниже утвержденного плана. В целях частичной компенсации ожидаемых потерь в доходах дефицит бюджета предлагается увеличить в 2015 году с 2,3% до 3% к ВВП. Размер гарантированного трансферта из Национального фонда в 2015 году сохранен на утвержденном уровне 1702 млрд тенге.

По прогнозам Национального банка, объем экспорта снизится на 44,7%, до \$43,6 млрд, импорт снизится на 21,8%, до \$34,7 млрд в 2015 году.

Уровень инфляции сохранен в прежнем коридоре 6-8%.

Объем целевых трансфертов из Национального фонда в 2015 году увеличится дополнительно на 76 млрд тенге, до 783,5 млрд тенге. 250 млрд тенге, предусмотренные на дополнительную капитализацию фонда проблемных кредитов, будут включены в резерв правительства. [10]

Как сообщают Министерства сельского хозяйства РК в 2015 году на субсидирование агропромышленного комплекса (АПК) выделено 157,3 млрд тенге, что превышает показатели 2013 года в 1,8 раза. Отмечается также что происходящие в мировой экономике изменения требуют дополнительного участия государства в сфере АПК страны, что особенно важно в условиях Таможенного союза, поскольку тенденции в экономике Российской Федерации оказывают влияние на экономику Казахстана. Тем более что страны - партнеры по ЕАЭС, также испытывающие негативное влияние мировой конъюнктуры, увеличивают объемы господдержки сельского хозяйства, которые и сегодня превосходят показатели Казахстана.

По некоторым оценкам, создание Таможенного союза позволит стимулировать экономическое развитие и может дать дополнительно 19 % к ВВП стран-участниц к 2015 году.

После одобрения правительством Центральный банк Казахстана обнародовал план по дедолларизации экономики до конца 2016 года, основной целью является избавление от макроэкономической нестабильности, которую создает американская валюта. План включает в себя три основные стратегические направления: обеспечение макроэкономической стабильности, развитие безналичных платежей и уменьшение теневого оборота, приоритет национальной валюте. С учетом стратегических направлений приоритет в торговых соглашениях будет отдаваться национальной валюте тенге. Отмечается, что ЦБ Казахстана обнародовал свой план спустя всего две недели с момента ратификации Банка БРИКС и заявления Банка России о создании альтернативы SWIFT. Кроме того, ЦБ планирует увеличить гарантии по депозитам с 5 млн тенге до 10 млн тенге. Также стоит задача снизить процентные ставки до 3%, тем самым обеспечивая ликвидность для банков. Также вводится запрет на указание цен в валюте или у. е. В общем и целом, снижение уровня долларизации экономики - долгий процесс, реализация которого возможна при постоянной и систематической работе с набором взаимосвязанных мероприятий и совместных усилий не только правительства и Национального банка, но и всех хозяйствующих субъектов.

В Казахстане также, для уверенности вкладчиков в возврате сбережений в тенге, будет увеличена гарантируемая сумма выплат из фонда гарантирования депозитов в 2 раза до 10 млн тенге. Также снижается максимальная доходность по гарантируемым депозитам населения в долларах с 4% до 3% годовых. С учетом снижения мировой цены на нефть более чем 2 раза и возможного дальнейшего ухудшения разработаны прогнозы развития экономики Казахстана при цене на нефть 50, 40 и 30 долл. США за баррель и снижении индекса цен на металлы на 5,0%. [11]

Этот фактор замедлит темпы роста экономики Казахстана до 1,5% в 2015 г. и до 1,6% в 2015-2018 гг. Добыча нефти страны снизится с 82 до 80,5 млн тонн, как ожидают в S&P.

В заключении можем отметить то, что для развития экономики Казахстана в будущем необходимо осуществления основных положений Концепции, в основу которой заложены пути постепенного совершенствования социальной, экономической и институциональной среды в стране в целях вхождения в число 30-ти самых развитых государств мира к 2050 году.

Для достижения цели в качестве основных стратегических направлений долгосрочного развития Казахстана до 2050 года, определены следующие:

- 1) развитие человеческого капитала;
- 2) совершенствование институциональной среды;
- 3) развитие отраслей наукоемкой экономики;
- 4) ускоренное формирование инфраструктуры наукоемкой экономики;
- 5) углубление интеграции в мировую и региональную экономику.

Как показывает опыт многих развитых стран ключевым двигателем модернизации экономики и формирования наукоемкой модели развития должна стать человеческий капитал страны. В этой области конкурентным преимуществом Казахстана будет здоровая демографическая ситуация, обеспечивающая высокий естественный прирост населения. Казахстан будет обладать высоким научным и творческим потенциалом, высококвалифицированными и профессиональными трудовыми ресурсами. Все это предполагает расширение возможностей для самореализации, творческого развития и высокопроизводительного труда человека путем развития сфер образования, науки и культуры, системы социальной защиты, сферы здравоохранения.

Совершенствование институциональной среды в Казахстане будет направлено на создание условий для развития частной инициативы, обеспечение низкого уровня коррупции и гармоничное сочетание экономических и политических преобразований.

Построение наукоемкой экономики будет достигаться через повышение конкурентоспособности добывающей и обрабатывающей промышленности, расширение сектора услуг, а также последовательное развитие новых высокотехнологичных сфер производства. При этом основной упор предполагается направить на ускоренное развитие обрабатывающей промышленности.

Модернизация инфраструктуры позволит минимизировать риски и издержки предпринимателей, инвесторов в области создания и освоения новых технологий, а также повысить качество жизни населения с его приближением к уровню наиболее развитых стран.

Сегодня развитые страны демонстрируют высокую степень открытости и интегрированности в системе международных отношений. В условиях глобальной конкуренции Казахстану необходимо будет проводить активную интеграционную политику. При этом ее экономический аспект не может рассматриваться в отрыве от вопросов обеспечения международной безопасности и регулирования миграции.

Для реализации вышеперечисленных направлений по вхождению Казахстана в число 30-ти самых развитых государств мира определены следующие ключевые показатели долгосрочного развития страны.

По расчетам, к 2050 году в случае умеренного роста мировой экономики ВВП на душу населения в Казахстане возрастет с 12 тысяч до 60 тысяч долл. США (в ценах 2005 года с корректировкой по паритету покупательской способности). Для этого необходимо добиться среднегодового темпа роста на уровне 4,3%.

В случае сохранения благоприятной экономической конъюнктуры уровень ВВП на душу населения в Казахстане превысит 70 тысяч долл. США. Среднегодовой рост ВВП при этом составит 5,5%.

Структурные изменения в экономике создадут условия для увеличения доли нефтяного экспорта в структуре ВВП с 32 до 70%, что позволит снизить зависимость экономики от колебаний цен на сырьевые товары и обеспечить макроэкономическую устойчивость.

Ключевую роль в экономическом развитии страны будет играть малый и средний бизнес. Модернизация инфраструктуры и увеличение инвестиций в человеческий капитал, создание благоприятных условий для ведения бизнеса позволят увеличить долю МСБ в структуре ВВП до 50%.

В результате реализации Концепции Казахстан войдет в 30-ку самых развитых государств мира и станет страной с высоким уровнем благосостояния населения и преобладающей долей среднего класса в его структуре [12].

Литература:

1. Экономика Казахстана. Материал из Википедии — свободной энциклопедии. <https://ru.wikipedia.org/wiki/>
2. Субсидирование АПК увеличено почти в два раза. <http://kapital.kz/economic/38416/3>. Г. Мэнкью. Макроэкономика. Пер. с англ. — М.: Изд-во МГУ, 1994 - 736 с.
4. Как в Казахстане прожить на прожиточный минимум? <http://kapital.kz/economic/38385/>
5. В результате приватизации выручено 40 млрд тенге <http://kapital.kz/economic/38393/>
6. Меры по улучшению позиций Казахстана в рейтинге Doing Business обсудили в Алматы <http://kapital.kz/economic/38385>
7. Экономика Казахстана не испытывает кризис, заявил Назарбаев <http://ria.ru/economy/20150211/1047020297>.
8. Мировая экономика. Основные принципы экономического развития. <http://www.ereport.ru>.
9. В.К. Ломакин. Мировая экономика. Учебник для вузов. — 2-е изд., перераб. И доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА
10. Сенат принял законопроект «О внесении изменений в Закон РК «О республиканском

бюджете на 2015-2017 годы» <http://kapital.kz/finance/38420/>

11. Казахстан проведет дедолларизацию <http://vestifinance.ru/articles/54148/12>. Комментарий к Указу Президента Республики Казахстан от 17 января 2014 года № 732 «О Концепции по вхождению Казахстана в число 30-ти самых развитых государств мира».

УДК 338:174

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К РАССМОТРЕНИЮ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БИЗНЕСА В ЗАРУБЕЖНОЙ И ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ

Ералиева А.А. - старший преподаватель кафедры экономики и менеджмента, Атырауский государственный университет имени Х.Досмухамедова

В статье анализируются основные понятия, виды, мотивы социальной ответственности бизнеса. Рассмотрев основные подходы к изучению социальной ответственности бизнеса в зарубежной и отечественной литературе, автор сделал попытку найти особенности и общие закономерности изучения данного явления.

Ключевые слова: социальная ответственность бизнеса, благотворительность, меценатство, корпоративная социальная ответственность, концепция, корпоративное управление.

Общепринятого определения социальной ответственности бизнеса в международной практике не существует, что дает повод понимать термин «социальная ответственность бизнеса» каждому по-своему. В зарубежной и в отечественной литературе наряду с понятием «социальная ответственность бизнеса» широко распространено также понятие «корпоративная социальная ответственность» (КСО).

Под социальной ответственностью бизнеса понимается и благотворительность, и меценатство, и корпоративная социальная ответственность, и социально-маркетинговые программы, и спонсорство, и филантропия и т.д. Можно сказать, что социальная ответственность бизнеса - это влияние бизнеса на общество, ответственность тех, кто принимает бизнес - решения, перед теми, на кого прямо или косвенно эти решения влияют. Данное определение социальной ответственности бизнеса скорее идеальное, и не может быть полностью претворено в действительность хотя бы потому, что просчитать все последствия одного решения просто невозможно. Но социальная ответственность бизнеса - это не правило, а этический принцип, который должен быть задействован в процессе принятия решений.

Американский историк Э. Лейтон относит зарождение концепции социальной ответственности бизнеса к концу XIX - началу XX в. Первоначальное распространение она получила в среде американских инженеров, видевших демонстрации «большого чувства социальной ответственности» путь к повышению социального престижа своей профессии. Через некоторое время указанную концепцию начали связывать с бизнесом. В 20-х годах в американских деловых кругах широкое распространение получила концепция «служения», согласно которой фирмы должны иметь и другие цели, кроме «делания денег». Деятельность ради этих целей, не имеющих отношения к прибыли, была объединена одним понятием – «служение».

Концепция «служения» оказалось не долговечной (по причине как её недостаточной ясности и проработанности, так и сложного экономического положения в конце 20-х годов) и постепенно утратила свою популярность в деловых кругах. В последующих два десятилетия на смену ей приходит концепция «социальной ответственности», сначала имевшая преимущественно теоретический характер, а после второй мировой войны распространившаяся и в деловых кругах. Основу современного подхода социальной ответственности корпорации заложила опубликованная в 1953 году книга американского экономиста Г. Бауэна «Социальная ответственность бизнесмена», где автор сформулировал доктрину социальной ответственности как обязанность бизнесменов проводить ту политику, принимать те решения и исследовать тем направлениям деятельности, которые желательны с точки зрения целей и ценностей общества.

В 80-е годы XX-го века экономисты Томас Дональдсон и Норманн Боуи ввели в понятийный аппарат термин «социальное соглашение между бизнесом и обществом», они считали, что деятельности корпорации должно быть свойственно стремление к увеличению прибыли, но при этом должны уважаться моральные устои общества и соблюдаться права человека [1].

Социальная ответственность бизнеса в его современном смысле родилась на всемирном саммите 1992 году в Рио-де-Жанейро. Именно начиная с 1992 года, на Западе все более широкое распространение получает точка зрения, в соответствии с которой, частные компании по собственной

инициативе должны играть существенную роль в достижении «общественных целей» под флагом «корпоративного гражданства» (corporate citizenship). Корпорации должны вести бизнес с учетом интересов различных «заинтересованных сторон» (stakeholders), чтобы сообща достигать заявленной цели «устойчивого развития». Понятие «устойчивое развитие» в целом весьма расплывчато, считается, что у него есть три важнейших аспекта: экономический (в смысле действий компании в большем контексте локальной экономики региона), социальный и экологический. Таким образом, компании должны ставить перед собой соответствующие экономические, социальные и природоохранные цели, оценивать их выполнение и даже иметь независимое аудиторское заключение по данным вопросам - вместо того, чтобы ставить перед собой цели на уровне прибыльности и капитализации. Считается, что только действуя таким образом компании могут соответствовать «ожиданиям общества» (society's expectations), что представляется ключевым фактором долгосрочной стратегии успеха в современном мире.

Социальная ответственность бизнеса носит многоуровневый характер:

- Базовый уровень - обязательная составляющая социальной ответственности - предполагает выполнение следующих обязательств: своевременная оплата налогов, выплата заработной платы, по возможности — предоставление новых рабочих мест (расширение рабочего штата).

- Второй уровень социальной ответственности бизнеса предполагает обеспечение работников адекватными условиями не только работы, но и жизни: повышение уровня квалификации работников, профилактическое лечение, строительство жилья, развитие социальной сферы. Представляет собой реализацию социально ответственного поведения ради экономической выгоды. Такой тип ответственности называется «корпоративной ответственностью».

- Третий, высший уровень ответственности предполагает благотворительную деятельность и не имеют своей целью получение экономических выгод.

В целом все подходы едины в одном: социальная ответственность — это ответственность организации перед всеми людьми и организациями, с которыми она сталкивается в процессе деятельности, и перед обществом в целом.

Практически все эксперты разделяют социальную ответственность на две большие группы: внутреннюю и внешнюю. Отдельно выделяется такой показатель социальной ответственности, как уплата налогов.

К внутренней социальной ответственности бизнеса можно отнести:

- Безопасность труда
- Стабильность заработной платы
- Поддержание социально значимой заработной платы
- Дополнительное медицинское и социальное страхование сотрудников
- Развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации
- Оказание помощи работникам в критических ситуациях

К внешней социальной ответственности бизнеса можно отнести:

- Спонсорство и корпоративная благотворительность
- Содействие охране окружающей среды
- Взаимодействие с местным сообществом и местной властью
- Готовность участвовать в кризисных ситуациях
- Ответственность перед потребителями товаров и услуг (выпуск качественных товаров)

К основным мотивам социальной ответственности бизнеса можно отнести:

- Развитие собственного персонала позволяет не только избежать текучести кадров, но и привлекать лучших специалистов на рынке.
- Рост производительности труда в компании.
- Улучшение имиджа компании, рост репутации.
- Реклама товара или услуги.
- Освещение деятельности компании в СМИ.
- Стабильность и устойчивость развития компании в долгосрочной перспективе.
- Возможность привлечения инвестиционного капитала для социально-ответственных компаний выше, чем для других компаний.
- Сохранение социальной стабильности в обществе в целом.
- Налоговые льготы.

Социальная ответственность, понимаемая как участие бизнеса в гармоничном развитии общества, на сегодняшний день является определяющей в оценке деятельности менеджеров и работодателей. Многие предприятия разрабатывают и реализуют собственные социальные программы, поддерживают проекты, инициированные общественно-политическими структурами, оказывают благотворительную помощь учреждениям образования, здравоохранения, культуры, общественным организациям [2].

Впервые тема социальной ответственности поднялась в США. В 1905 году было создано

движение «Rotary», суть которого заключалась в том, что материально преуспевающие люди должны вносить свою лепту в улучшения в профессиональной сфере и обществе.

В 1995 году ведущие компании Евросоюза образовали так называемую Инициативу «Corporate Social Responsibility-Europe», объединяющую сегодня порядка 50 крупных корпораций. В 1999 году в Великобритании был разработан международный стандарт Account Ability 1000, предназначенный для измерения результатов деятельности компаний с этических позиций, т. е. своеобразный социальный аудит. В 2000 году по инициативе генерального секретаря ООН Кофи Аннана был создан Глобальный пакт, призывающий объединить усилия бизнеса и гражданского общества в поддержку девяти принципов в области прав человека, трудовых отношений и окружающей среды. Несколько сот компаний мира уже присоединились к этой инициативе, в том числе и казахстанские.

Зарубежный опыт говорит о том, что подобный подход дает компании возможность выслушать и ответить на ожидания своих потребителей. Особенно это важно для предприятий, ведущих свою деятельность в сферах, вызывающих противоречивые оценки общества: табачные и химические корпорации, нефтедобывающие и фармакологические компании. Мировой опыт показывает, что от успешности формирования системы партнерских отношений частного предпринимательства, власти и гражданского общества в социальной сфере, от эффективности такого партнерства во многом зависит качество жизни населения и социальная стабильность. В западных странах концепция КСО уже несколько десятилетий является основой деятельности множества компаний.

На Западе участие бизнеса в решении социальных проблем можно объединить в три основные модели социального партнерства:

- Первая модель предполагает активное участие государства в регулировании социальной политики, т.е. жестко регламентируется в рамках действующего коммерческого, налогового, трудового, экологического законодательства;
- Вторая модель предполагает регулирование взаимодействия бизнес — общество практически без вмешательства государства. Такое регулирование осуществляется самостоятельно корпорациями под воздействием специально установленных стимулов и льгот;
- Третья наиболее эффективная модель объединяет две предыдущие.

Западные корпорации осознали, что понимание этих процессов дает им возможность лучше управлять бизнес-рисками, связанными с экологическими, социальными и трудовыми проблемами. Устойчивые позиции компании напрямую зависят от управления рисками как финансового, так и нефинансового характера, а практика КСО как раз предлагает структуру управления нефинансовыми рисками.

При этом инвесторы положительно реагируют на действия корпораций, способных более качественно управлять своими нефинансовыми рисками и готовы выплачивать бонусы за управление рисками в области устойчивого развития, рисками экологического характера. В свою очередь, устойчивое развитие бизнеса позволяет переключить фокус с краткосрочных финансовых результатов деятельности на долгосрочный корпоративный рост. Устойчивое развитие бизнеса как социальный климат и экологические последствия влияния бизнеса на окружающую среду рассматриваются в двух ключевых значениях:

- Для топ - менеджмента – это ответственность за развитие конкурентоспособного и прибыльного бизнеса, способного управлять рисками и реализовывать возможности роста;
- Для совета директоров – ответственность за формирование корпоративной стратегии, обеспечение соответствия между краткосрочными и долгосрочными целями, достижение доходности, сопоставимой с задачами развития бизнеса и увеличение стоимости акционерного капитала.

Активными пропагандистами социальной ответственности - как альтернативы жесткому регулированию - являются правительства различных уровней. В Великобритании даже есть министр социальной ответственности (в рамках департамента торговли и промышленности), парламент Евросоюза в 2001 году опубликовал официальный документ (green paper) по этому вопросу, а 2005 год был объявлен в Евросоюзе годом социальной ответственности [3].

В Казахстане история развития «корпоративной социальной ответственности» насчитывает всего около 8 лет. Еще 9-10 лет назад фраза «корпоративная социальная ответственность» вряд ли была бы понята кем-либо в бизнес-сообществе, а практика ограничивалась редкими заявлениями о следовании принципам этики и разовой благотворительностью. Однако у крупных компаний стал возникать интерес к выработке продуманной политики социальной ответственности, к созданию ясной стратегии участия в жизни общества. При активном содействии бизнес-ассоциаций, в частности, Ассоциации менеджеров, Союза предпринимателей, фонда «Евразия», журнала «Эксперт» началось обсуждение концепции социальной ответственности применительно к Казахстану, стартовала работа по созданию кодекса корпоративной этики, общепризнанных правил и принципов в экологической политике.

Несмотря на активное продвижение принятых за рубежом принципов социальной ответственности в бизнесе, содержание казахстанского бизнеса накладывают свои особенности на развитие концепции КСО в России. Эти особенности необходимо учитывать как при выработке

индивидуальных подходов компаний, так и в разработке единых принципов КСО российского бизнеса. Данные особенности можно разделить на три подгруппы: особенности связанные с историей и географией России; особенности, связанные с менталитетом населения и традициями корпоративного управления; особенности, связанные с социальной и политической ситуацией в стране.

К историческим и географическим особенностям относится: огромная территория; удаленность населенных пунктов друг от друга, особенно в Сибири и на Дальнем Востоке; концентрация капитала в наиболее неосвоенных и климатически сложных регионах страны (Сибирь и Север – нефтяная промышленность, газовая, алюминий, никель); преобладание моно городов, где вся инфраструктура и население привязаны к одному предприятию.

К особенностям, связанным с менталитетом населения и традициями корпоративного управления относится: высокие социальные ожидания при низкой социальной активности населения: жители регионов ожидают решения всех социальных проблем от компаний, местной и федеральной власти, но в массе своей не готовы предпринимать самостоятельные усилия для решения общественных проблем; традиции трудовых взаимоотношений – жесткая привязка работника к предприятию наличием «своих» социальных учреждений (свой детский сад, своя больница, свой санаторий, свой магазин, свой клуб) при низкой оплате труда, кроме того, последствия многолетней оценки качества работника по его лояльности власти и идеологии, а не продуктивности работы; неадекватное отношение прессы к усилиям компаний в поддержке общества: от полного игнорирования до патологических подозрений в корысти [4].

Особенности, связанные с социальной и политической ситуацией в стране включают: высокий уровень бедности в регионах; огромное количество и большой разброс социальных проблем на территориях – непонятно, «за что хвататься»; отсутствие опыта и государственной инфраструктуры для решения «новых» проблем: наркомании, бездомности, проблемы СПИДа; давление местных властей, вынуждающих компании выделять ресурсы не на те программы, которые связаны с нуждами и интересами компании, а на приоритеты (а иногда и причуды) местных властей.

На данный момент тема социальной ответственности бизнеса в России относится к числу широко и активно обсуждаемых как в научных, так и в деловых кругах. Это связано с возрастанием роли нематериальных факторов экономического роста, сопряженных с развитием человеческого потенциала.

Среди российских экономистов в последнее время сложились различные подходы к трактовке социальной ответственности. Следует отметить отсутствие жесткой и открытой борьбы по поводу самой идеи необходимости реализации концепции социальной ответственности бизнеса, хотя отдельные исследователи выступают против КСО как понятия, полагая, что оно лишь затрудняет анализ тех социальных функций, которые выполняет корпорация.

А. Хазин считает серьезной ошибкой вообще говорить об ответственности корпорации, так как само это понятие предполагает наличие ответственности, а «бизнес или корпорация – не конкретный человек, а абстрактное понятие» [5].

Известный российский экономист Р.Гринберг считает, что социальная ответственность предпринимательства заключается в том, чтобы «...честно платить налоги» Далее он отмечает: «Но в России так получилось, что в 90-е годы при парализованном государстве, бизнес распоясался, и крупный бизнес начал замещать функции государства. В правительстве и бизнесе появилась мифология, что частные инвестиции всегда эффективнее государственных. Это фальшивая дилемма...Есть сферы, которые по определению убыточны. Это социальная сфера, культура, здравоохранение, фундаментальная наука и т.д. Здесь государство никто не может заменить. Нужно думать о распределении компенсации...Я хочу еще раз подчеркнуть, что социальная ответственность бизнеса заключается в том, чтобы платить налоги, а государство должно их правильно тратить. Это основной момент» [6].

Другое мнение высказывает А.Романович, он подчеркивает, что социальную ответственность предпринимательства не в коем случае нельзя сводить к такому примитивному смысловому наполнению, как честная выплата зарплат и уплата налогов плюс благотворительность [7]. Исходя из его мысли, социальная ответственность бизнеса не определяется его желаниям или не желанием, это его естественное, предопределенная самим мироустройством, функция.

Учитывая изменяющиеся экономические реалии, следует отметить, что социальная ответственность приобретает принципиально новое значение для корпорации, которое теперь не должно ограничивать ее традиционной благотворительностью и формальным следованием закону, а вынуждены все в большей степени учитывать в своем экономическом поведении рыночные мотивы, связанные с возникновением партнерских отношений со всеми участниками воспроизводственного процесса.

Сегодня существуют три основных толкования концепции социально-ответственного бизнеса. Первая, и наиболее традиционная, подчеркивает, что единственная ответственность бизнеса увеличение прибыли для своих акционеров. Эта точка зрения была «озвучена» еще Милтоном Фридманом в 1971 г. и может быть названа теорией корпоративного эгоизма: «Существует одна и только одна социальная ответственность бизнеса: использовать свои ресурсы и энергию в действиях,

ведущих к увеличению прибыли, пока это осуществляется в пределах правил игры».

Вторая точка зрения прямо противоположна теории Фридмана. Появилась она одновременно с опубликованием шумевшей его статьи в *New York Times* и принадлежала Комитету по экономическому развитию. В рекомендациях Комитета подчеркивалось, что «корпорации обязаны вносить значительный вклад в улучшение качества американской жизни». Третью позицию представляет теория «разумного эгоизма». Она настаивает на том, что социальная ответственность бизнеса - это просто «хороший бизнес», поскольку сокращает долгосрочные потери прибыли. Тратя деньги на социальные и филантропические программы, корпорация сокращает свои текущие прибыли, но в долгосрочной перспективе создает благоприятное социальное окружение и, следовательно, устойчивые доходы. Социально ответственное поведение - это возможность для корпорации реализовать свои основные потребности в выживании, безопасности и устойчивости.

За последние несколько лет заметно возросла роль бизнеса в развитии казахстанского общества. Многие компании четко осознали, что успешно вести бизнес, функционируя в изолированном пространстве, невозможно. Поэтому интеграция принципа корпоративной социальной ответственности в стратегию развития бизнеса становится характерной чертой ведущих отечественных компаний.

Как правило, крупные компании в Казахстане проводят политику в области спонсорской и благотворительной деятельности по таким критериям, как объективная необходимость и целесообразность, прозрачность и ответственность при принятии решений, практическая эффективность мероприятий, позитивное воздействие на повышение имиджа компании, контроль целевого использования средств.

Так, например, АО НК «КазМунайГаз», выступая как социально-ответственная организация, вносит значительный вклад в развитие общества. Компанией разработан и реализуется ряд социальных программ, направленных на материальное стимулирование труда, закрепление и профессиональный рост молодых специалистов, заботу о ветеранах и инвалидах, а также поддержку других сегментов социальной сферы регионов, не связанных напрямую с производственной деятельностью.

АО «КазТрансОйл» проводит значительную социальную работу, направленную на поддержание и развитие культурной и гуманитарных сфер общества, включая оказание помощи незащищенным слоям населения, сферам образования, здравоохранения, спорта, средств массовой информации и общественных организаций, а также на реализацию государственных программ, проведение общественно значимых мероприятий [8].

Компания «Би Джи Групп» воплощает несколько проектов в области поддержки и развития потенциала, а также вовлечения в жизнь общества наиболее уязвимых слоев населения, таких как дети с ограниченными возможностями. В этой сфере компания сотрудничает с обществом детей-инвалидов города Астаны и организацией «Спешиал Олимпикс». Опыт, полученный «Би Джи Групп» в Казахстане, свидетельствует о том, что социальные стандарты и критерии эффективности социального инвестирования важны для поддержания репутации надежного инвестора и бизнес-партнера.

Знаковым событием в Казахстане стало проведение Ассоциацией KAZENERGY в 2011 году Первого конкурса корпоративной социальной ответственности среди компаний энергетического сектора – «Ар-Намыс». Целью конкурса является признание достижений компаний в области корпоративной социальной ответственности с целью демонстрации и широкого распространения положительного опыта, имеющегося в этой сфере на пути к устойчивому развитию казахстанского общества.

Сегодня при внедрении принципов социальной ответственности бизнеса необходимо учитывать позиции различных групп внутри казахстанского делового сообщества. Так, принципы социальной ответственности для мелкого и среднего бизнеса должны отличаться от крупных корпораций. Казахстанский крупный бизнес готов к реализации масштабных и долгосрочных социальных проектов. Социальная деятельность мелкого и среднего бизнеса, в свою очередь, может быть весьма эффективной на локальном уровне и при реализации точечных проектов. Государство рассчитывает на поддержку организованного бизнеса, в первую очередь, в вопросе занятости. Организации работодателей имеют прямые связи с этим сектором через заключение субподрядных договоров и других коммерческих соглашений, поскольку производственные системы глубоко проникли в структуру неформальной экономики. В этой связи они могли бы оказать влияние на формализацию трудовых отношений в этом секторе, содействовать уважению прав работников. Наряду с участием в расширении доступности достойного труда его роль видится и в повышении ответственности работодателей в социальной поддержке населения и развитии сферы услуг.

Прежде всего, это создание благоприятной среды на своих предприятиях. Любой работодатель заинтересован в воспроизводстве рабочей силы, формировании и сохранении стабильных и высококвалифицированных трудовых коллективов. Повышение оплаты труда на основе социальных переговоров, меры по повышению квалификации, так называемые социальные пакеты стали важной составляющей в работе ряда коммерческих фирм. Важное значение имеет участие в

финансировании и развитии системы социального обеспечения и системы социальной поддержки в целом. Мерой социальной ответственности бизнеса в этом отношении должно стать, в первую очередь, участие работодателей в развитии системы обязательного социального страхования и накопительной пенсионной системы. Тем самым, корпоративная социальная ответственность становится сегодня жизненно важной необходимостью [9].

Социальные инновации, внедренные в рамках стратегий КСО, не только позволяют компаниям продемонстрировать свою гражданскую позицию, но и становятся важным маркетинговым инструментом, дающим возможность развивать новые продукты и направления, создавать постоянную связь с потребителем, способствуя тем самым росту лояльности.

Литература:

1. Управление имиджем компании. Учебное пособие под ред. Бодуаном Ж. П.: Инфра-М, 2001г
2. «Новая политика» Интернет - журнал [Эксперт-Урал. №48, 2004.]
3. Социальная ответственность и управление финансированием культуры. Государство, бизнес и общество .Социальные и культурные процессы в начале XXI века Гордина И. И.: Сб. науч. тр. М.: МГИМО-Университет, 2005. — Вып. 2.
4. Зарубежный опыт развития корпоративной социальной ответственности // Официальный сайт электронного журнала «КСО своими руками».
5. Влияние государственного регулирования на развитие института корпоративной социальной ответственности Электронный вестник Е. Н. Башарина Выпуск №14. Март 2008г. –
6. Корпоративная социальная ответственность в системе управления организацией автореф. дис. на соискателя ученой степени кандидата экономических наук Башарина Е. Н.:– Москва, 2008. – 29с.
7. Корпоративная социальная ответственность как фактор, балансирующий интересы в обществе Блохин К. Человек и труд. – 2007. – №2. – С. 22-25.
8. Социальная ответственность казахстанского бизнеса как важный этап на пути к экономическому развитию статья Есенбекова Ж.Ж., Жолмагамбетова А.С Вестник КГУ, 2011г.
9. Инструменты развития социального партнерства и социальной ответственности бизнеса в Казахстане статья А.Сарбасова. «Бизнес.Еңбек.Социум». - ноябрь, 2011 г.

УДК 330.101 (47+574)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ И КАЗАХСТАНА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Сабитова Д. - студентка, Казанского национального исследовательского технического университета имени А.Н.Туполева – КАИ

Мингалимова А.В. - к.э.н., доцент кафедры экономики и управления Чистопольского филиала «Восток» Казанского национального исследовательского технического университета имени А.Н.Туполева – КАИ

Кенжебекова Д.С. – к.э.н., доцент, зав. кафедрой финансов и банковского дела, Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова

К прежним негативным факторам в экономике в настоящее время добавились внешние препятствия (санкции западных стран). Новая ситуация усиливает необходимость поиска альтернативных механизмов, которые позволят укрепить экономическое развитие в новых условиях.

Ключевые слова: экономическая политика, санкция, субсидия, инвестиция, тарифная политика, интеграция.

Мы вступили в эпоху, когда внешнеполитическая обстановка начинает диктовать свои условия экономике. Возникшие в результате ограничения качественно изменили возможности решения проблем, с которыми сталкивается российская экономика. К традиционному набору задач - обеспечение устойчивого роста, улучшение его качества, повышение благосостояния населения и т.д. - добавился финансовый аспект. Если раньше финансирование экономики в большой степени осуществлялось за счет зарубежных финансовых ресурсов и внешних рынков, то теперь главным (если не единственным) источником финансовых ресурсов становится внутренний рынок.

К началу 2015 года в Казахстане также отмечается рост рисков и неблагоприятная общая тенденция. Влияние негативных факторов будет только возрастать. Поэтому государствам региона необходимо выработать собственную антикризисную политику для предотвращения оттока инвестиций и стабилизации экономической ситуации, отмечено в докладе.

В условиях сокращения внешних инвестиций как в РФ, так и в Казахстане экономикам двух стран нужно развиваться, прежде всего, за счет внутренних ресурсов.

Казахстан остается региональным лидером по инвестициям. Риски вложения в другие страны Центральной Азии серьезно превышают риски вложений в Казахстан. Даже находящийся на втором месте Туркменистан имеет почти в два раза большие риски инвестиций. Однако вызовы, стоящие перед Казахстаном, усиливаются, а разрыв с конкурентами, по мнению составителей международных рейтингов, сокращается. Прошедший год принес казахскому инвестиционному климату «букет» испытаний: «пробуксовка» Кашагана, ослабление внешнеторговых позиций из-за снижения нефтяных цен, снижение темпов экономического роста, повышение инфляции, побочные эффекты западных санкций против России и контрсанкций Кремля. Тем не менее, альтернативой большей открытости для глобальной экономики была бы зарегулированность, еще более препятствующая гармоничному социально-экономическому развитию, наблюдаемая у других центральноазиатских государств. В условиях серьезнейшего ухудшения отношений между Россией и Западом, с одной стороны, и значительного усиления позиций Китая в Центральной Азии, с другой, Казахстан продолжил успешно балансировать между интересами великих держав, с которыми связаны ключевые коммерческие инвесторы.

Несмотря на возможное ухудшение странового рейтинга Казахстана международными рейтинговыми агентствами, такие ключевые компании страны, как Казмунайгаз и Казахмыс, успешно привлекли облигационное и кредитное финансирование на международных рынках капитала в 2014 г. Контракты с Китаем были подписаны на постройку трубопроводов, география которых теперь охватит все пять стран ЦА, и на поставку углеводородов в КНР. Кроме того, в 2013 году китайская компания CNPC вошла в капитал освоения Кашаганского нефтяного месторождения, приобретя долю в 8,3% у Казмунайгаза, в свою очередь, приобретенную у ConocoPhillips.

В отличие от ряда других государств региона, многовекторность в казахстанской внешней политике представляет собой способ согласования интересов влиятельных в регионе внешних игроков. Казахстан находит между ними точки пересечения, а не использует в своих интересах их конфликты. В этом плане либеральные «правила игры» в инвестиционной сфере представляют собой естественное дополнение многовекторной внешней политики. Они позволяют создать эффективную систему баланса интересов между основными внешними коммерческими инвесторами внутри страны точно так же, как многовекторная внешняя политика позволяет создать систему баланса интересов между основными внешними игроками: Россия, Китай, страны ЕС, США. В условиях кризиса в отношениях России и Запада для этой политики появились определенные вызовы, но альтернативы ей пока нет, считают составители доклада.

По сравнению с другими центральноазиатскими странами в Казахстане установился устойчивый баланс между различными внутриэлитными группами, выделяемыми, прежде всего, по финансово-промышленным группировкам, к которым они принадлежат. В этом плане Казахстану удалось дальше других центральноазиатских государств пройти по пути политической модернизации и уйти от традиционной структуры племенного как в Туркменистане или регионального как в Узбекистане и Таджикистане баланса. Однако внутренние риски даже в случае с этой страной ненулевые, считают эксперты.

Если повернуть экономическую политику государства лицом к бизнесу, сделать его регулирование более простым и удобным, то мы сможем достичь развития многих секторов экономики. Нужно сделать ведение бизнеса в России делом простым, удобным, выгодным и безопасным. Стране нужна новая промышленная политика, интересам роста экономики должны служить денежно-кредитная, тарифная, налоговая политика государства.

Но в окончательном варианте «Основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики на 2015 год и период 2016 и 2017 годов», принятом ЦБ РФ в ноябре 2014 года, явно недооценены более длительное действие санкций и их влияние на российскую экономику. В частности, как и в варианте более короткого действия санкций (вариант II а), так и в базовом варианте (вариант II б, где они длятся до конца 2017 года) предполагается лишь минимальное отличие в возможностях международного финансирования [2]. Другими словами, почти не изменятся возможности доступа на международные финансовые рынки, хотя, очевидно, санкции должны такой доступ сократить. Аналогично, предполагаются минимальные отличия в росте денежной базы и внутренних источников фондирования (при том, что, по идее, они должны были бы своим ростом восполнить ограничения внешнего финансирования). Более того, ожидается, что чистый кредит банкам будет находиться на меньшем уровне при санкциях, чем без них. Аналогично и объем экспорта в этих вариантах отличается лишь на 0,2% в 2016 году (таблица 1).

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

Таблица 1 - Сравнение базового варианта (II b), предполагающего более длительное действие санкций, и варианта с более коротким действием санкций (II a)

Показатель	2015		2016	
	II a	II b базовый	II a	II b базовый
Экспорт, млрд долл	494	494	496	495
Источники формирования денежных ресурсов, трлн руб.				
Чистые международные резервы	13,6	13,6	13,3	13,1
Чистые внутренние активы	4,2	4,2	3,3	3,3
Чистый кредит банкам	6,7	6,7	7,3	7,1

Совет директоров Банка России 30 января 2015 года принял решение снизить [ключевую ставку](#) с 17 до 15,0% годовых, учитывая изменение баланса рисков ускорения роста потребительских цен и охлаждения экономики. Принятое 15 декабря 2014 года Банком России решение о резком повышении ключевой ставки, привело к стабилизации инфляционных и девальвационных ожиданий в той мере, в какой рассчитывал Банк России. Наблюдаемый всплеск инфляции вызван ускоренной подстройкой цен к произошедшему ослаблению рубля и носит ограниченный во времени характер. В дальнейшем инфляционное давление будет сдерживаться снижением экономической активности. По прогнозу Банка России, темп прироста потребительских цен снизится до уровня ниже 10% в январе 2016 года [3].

Для сравнения, в США она составляет 1,5%. У нас и так стоимость денег на рынке - одна из самых больших в мире. Их элементарно не хватает в экономике. В России дорогие кредиты. Поднимая в этих условиях ключевую ставку, мы как бы вводим санкции против самих себя. За последние годы рост ставок, как правило, сопровождался замедлением экономического роста и, наоборот - при их снижении отмечался экономический рост (таблица 2).

Таблица 2 - Рост экономик РФ и РК, ставки рефинансирования ЦБ РФ, %

Показатели	2010 г.	2013 г.	2014 г.
ВВП РФ (реальный прирост)	4,5	1,3	0,3
ВВП РК (реальный прирост)	6,8	7,9	3,9
Ставка рефинансирования РФ	7,75	8,25	8,25
Ставка рефинансирования РК	8,1	8,15	8,6
Ключевая ставка ЦБ РФ	-	5,5	9,5

Действовать нужно ровно наоборот - ставку снижать, но только под финансирование реальных производственных технологических проектов. Необходимо законодательно установить главной задачей для Центробанка обеспечение качественного экономического роста и создание новых высокопроизводительных рабочих мест инструментами денежно-кредитной политики.

Налоговая политика также должна подвергнуться пересмотру. Необходимо перенести фискальную нагрузку с процесса производства на процесс потребления. Речь идет о снижении таких чувствительных для производственного бизнеса налогов, как НДС, налог на прибыль и социальные страховые взносы. В идеале они должны быть сопоставимы с нашим ближайшим конкурентом за привлечение инвестиций - Казахстаном (15, 10 и 10% соответственно). Нужно развивать налоговое стимулирование производств - давать налоговые льготы тем, кто создает новое производство или модернизирует старое.

Нуждается в переменах и тарифная политика. Ненормальная ситуация, когда цена на электроэнергию в отдельных регионах России сопоставима с ценой, которую платят в Нью-Йорке. Мы все же одна из первых стран в мире по генерации электроэнергии, и это просто обязано быть конкурентным преимуществом нашего бизнеса. Нужно уходить от системы образования тарифов по схеме «инфляция плюс». Делать ее на уровне или даже ниже инфляции. Свои инвестиционные программы естественные монополии вполне могут реализовать за счет более грамотной работы на финансовых рынках. А процесс подключения зданий и производств к сетям естественных монополий должен стать максимально простым, прозрачным и минимально затратным для компаний.

Министерство экономического развития России разработал целый комплекс мероприятий по поддержке и развитию экономики в условиях санкций. Одним из мероприятий является поддержка малого и среднего предпринимательства в условиях санкций. Малый и средний бизнес преобладает в ряде отраслей производства (пищевая, текстильная промышленность, сельское хозяйство), но, в то же время, является и наиболее уязвимым к изменениям в экономике. Для малых и средних предприятий, только выходящих на рынок предусмотрены льготные налоговые периоды, льготы по

уплате страховых взносов. Предоставляются государственные субсидии на модернизацию производства и приобретение оборудования в лизинг. Новой и, вероятно, эффективной мерой, станет упрощение для малого и среднего предпринимательства требований трудового законодательства. Это позволит предпринимателям расширить штат сотрудников и увеличить объемы производства.

Основные направления экономической политики Республики Казахстан в 2015 году сводятся к следующему:

- проведение контрциклической экономической политики через реализацию Государственной программы инфраструктурного развития «Нұрлы Жол» на 2015-2019 годы, повышение конкурентоспособности казахстанской экономики и поддержку малого и среднего бизнеса;

- сохранение макроэкономической стабильности;

- обеспечение финансовой стабильности через укрепление финансовой системы и оздоровление банковского сектора.

1. Контрциклическая экономическая политика. Политика Правительства и Национального Банка будет направлена на достижение целевых параметров реального экономического роста на 2015 год на уровне 4-5%. Для поддержки экономического роста и занятости в 2014-2015 годы в феврале 2014 года по инициативе Главы государства выделен 1 трлн тенге из Национального фонда Республики Казахстан. В рамках этих средств, второй транш в размере 500 млрд. тенге в 2015 году будет направлен на дополнительное льготное кредитование субъектов малого, среднего и крупного предпринимательства и оздоровление банковского сектора. Кроме того, будет профинансировано строительство объектов инфраструктуры свободных экономических зон и «ЭКСПО-2017».

Для обеспечения устойчивого роста экономики и поддержки занятости будет реализовываться новая экономическая политика «Нұрлы Жол», на реализацию которой из Национального фонда Республики Казахстан выделено по 3 млрд долларов ежегодно на период с 2015 по 2017 годы. Совместно с международными финансовыми организациями будет начата реализация проектов в сфере малого и среднего бизнеса (далее – МСБ), модернизации жилищно-коммунального хозяйства, строительства дорог, развития электроэнергетики, возобновляемых источников энергии, а также институциональных реформ на сумму 13,5 млрд долл. США, из которых 9 млрд долл. США будут профинансированы за счет международных финансовых организаций.

Новая экономическая политика будет направлена на продолжение структурных реформ в нашей экономике. Это повышение конкурентоспособности и производительности в секторах экономики, улучшение структуры экономики путем развития транспортной, энергетической, индустриальной и социальной инфраструктур, малого и среднего бизнеса. Инвестиции в эти сферы создадут наибольший мультипликативный эффект для роста экономики и занятости и сформируют основу для будущего устойчивого роста.

В целях поддержки положительного внешнеторгового сальдо будет обеспечиваться поддержка казахстанского экспорта. Будут разработаны механизмы торгового и экспортного финансирования по ставкам не выше ставок, применяемых для экспортеров в ЕС (2-3% в иностранной валюте). Политика дальнейшей индустриализации экономики страны будет проводиться в рамках второй пятилетки индустриально-инновационного развития, направленной на развитие обрабатывающей промышленности в определенных приоритетных секторах с учетом региональной специфики.

Для дальнейшей поддержки деловой активности в стране из Национального фонда Республики Казахстан в 2015 и 2016 годах будет выделено по 100 млрд тенге ежегодно. Данные средства будут направлены на кредитование субъектов малого, среднего и крупного предпринимательства, с использованием существующих программ межбанковского кредитования АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и АО «Банк Развития Казахстана», из них 100 млрд тенге на финансирование МСБ и 100 млрд. тенге на финансирование крупного предпринимательства.

В целях снижения долговой нагрузки по долларovým займам и недопущения сворачивания деловой активности МСБ будет продолжено осуществление кредитования МСБ в национальной валюте путем ускорения привлечения займов из международных финансовых институтов. В целях стимулирования роста инвестиционных расходов бизнес-сектора будет продолжена поддержка роста кредитования малого и среднего бизнеса в рамках Дорожной карты бизнеса 2020, расширения лизинговых операций, финансирования проектов ГПИИР-2, финансовая поддержка агропромышленного комплекса в рамках Программы «Агробизнес 2020». Для обеспечения занятости будут приниматься меры в рамках Дорожной карты занятости 2020.

2. Макроэкономическая стабильность будет обеспечена за счет скоординированной денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики и сдерживания уровня инфляции в планируемом коридоре 6–8%. В денежно-кредитной политике будет создана основа для перехода к инфляционному таргетированию в среднесрочном периоде. Инфляционное таргетирование позволит повысить реальную доходность сбережений в тенге и снизить инфляционные ожидания. Регулирование денежной массы будет осуществляться в корреляции с инфляцией. Валютная политика будет направлена на обеспечение баланса между внутренней и внешней конкурентоспособностью казахстанской экономики. При этом не будут допускаться резкие колебания обменного курса тенге.

Будут приняты меры по ограничению спекуляций на валютном рынке. В 2015 году Национальным Банком совместно с Правительством будут внесены изменения в законодательство в части повышения требований к деятельности обменных пунктов на рынке наличной иностранной валюты. Будет продолжена политика по поддержанию на адекватном уровне международных резервов Национального Банка, в том числе через недопущение снижения объемов золото-валютных резервов Национального Банка ниже 3-х месячного объема импорта товаров и услуг.

Налогово-бюджетная политика будет направлена на обеспечение сбалансированности бюджета в соответствии с Концепцией новой бюджетной политики. Налоговая политика будет направлена на повышение инвестиционной привлекательности экономики и стимулирование роста обрабатывающих производств. При этом роста налоговой нагрузки на предприятия не предусматривается. Основными подходами формирования бюджетной политики являются определение расходов бюджета в пределах фискальных ограничений по дефициту, поэтапный рост государственных обязательств, недопущение замещения инвестиций частного сектора бюджетными инвестициями. В целях снижения нагрузки на республиканский бюджет для финансирования инфраструктурных проектов на условиях софинансирования будут привлекаться внешние займы международных финансовых организаций и использоваться механизмы государственно-частного партнерства.

3. Финансовая стабильность будет поддерживаться комплексом мер регулирования, направленных на минимизацию негативных последствий, вызванных возможными глобальными дисбалансами в мировой экономике, а также на обеспечение стабильного функционирования финансовой системы. Реализация комплекса мер по обеспечению финансовой стабильности будет проводиться в соответствии с Концепцией развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года.

Мы считаем, что эти мероприятия своевременны и необходимы для российской и казахстанской экономик. Если реализовывать грамотную экономическую политику, то Россия и вместе с ней и Казахстан не просто переживет период санкций, но выйдет из него более сильной и развитой в экономическом плане.

Литература:

1. Андреева Л. Даешь рост в условиях санкций! – Общественно-политический интернет журнал – 2014. – октябрь // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://politrussia.com>.
2. Банк России. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2015 год и в период 2016-2017 годов // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>.
3. Банк России. О ключевой ставке Банка России // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>.
4. Ершов М. Какая экономическая политика нужна России в условиях санкций? // Вопросы экономики, 2014. - № 12. - С. 37–53.
5. Об утверждении Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года. - Постановление Правительства Республики Казахстан от 29 августа 2014 года №954.

УДК 368.029

ТЕСТИРОВАНИЕ ПЕРЕДАЧИ РИСКА В КОНТРАКТАХ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ

Наметов Т.А. – магистрант, магистратура Национального Банка Республики Казахстан, г.Алматы.

В статье описана методология тестирования рисков, их классификация, а также предложена метрика по измерению передачи риска ERD, которая превосходит, обычно используемый стандартный метод, тест “10-10”. Также описана, связанная с ERD, метрика RCR.

Ключевые слова: риск, передача риска, тестирование, метрика ERD, вероятность потерь, средняя тяжесть.

1. Оценка и тестирование процесса передачи риска.

Измерение и оценка рисков на текущий период имеет различные практические подходы. Точная оценка и эффективный риск-менеджмент позволяет проводить контроль и мониторинг текущего уровня риска. Кроме того, данный подход полезен при анализе ценообразования, так как выбор применимой стратегии риска и доходности определенной сделки влияет на ее прибыльность. Размещение капитала с учетом присущих рисков позволит получить ожидаемый уровень рентабельности данного капитала.

Необходимость тестирования процесса передачи рисков берет начало в регулирование финансового учета. Так стандарты бухгалтерского учета классифицируют страховые договоры на основе наличия передачи риска в отличие от нестраховых договоров. Если в договоре

идентифицируется передача рисков, то данный контракт признается страховым (перестраховочным). К примеру, при заключении договора перестрахования, переданные премии признаются в качестве статьи уменьшения дохода, а переданные убытки признаются в качестве статьи увеличения дохода перестрахователя, чистая позиция по вышеуказанным показателям в итоге формирует чистую прибыль перестрахователя. В случаях, когда страховой договор не содержит наличие передачи рисков, переданные премии признаются в качестве депозитов и все издержки/выгоды амортизируются в виде расходов/доходов будущего периода. Для эффективного тестирования процесса передачи рисков необходимо производить точную оценку самого риска и определение порога, при котором данный уровень переданного риска будет считаться достаточным для классификации контракта в качестве страхового договора.

Стандарт финансового учета (Financial Accounting Standard GAAP) 113 и Стандарт бухгалтерского учета (Statement for Statutory Accounting Principle) 62 предусматривают порог определения достаточности переданного риска. Выше названные стандарты имеют схожие требования. В целях получения статуса страхового договора, контракт должен соответствовать одному из двух условий:

1. Перестраховщик принимает на себя «существенные» угрозы, лежащие в основе страхового риска.

2. Перестраховщик принимает на себя «значительную часть» риска, то есть существует «предположение» о том, что при реализации страхового риска перестраховщик получит «значительный ущерб».

Термины, выделенные в контексте условий, являются достаточно критичными, однако не имеют точного определения в стандартах бухгалтерского учета.

Исследование основывается на стандартах FAS 113 и SSAP 62. Основной идеей проведения исследования является тестирование процесса передачи риска на основе существующих правил. В результате была предложена методология тестирования в виде трехэтапного процесса:

1. Определение наличия передачи «существенных» угроз страхового риска. В случае отрицательного результата переходим на второй этап.

2. Определение передачи риска как «разумно очевидной». В случае отрицательного результата переходим на третий этап.

3. Рассчитать рекомендуемые показатели риска и сравнить их значения с пороговыми значениями.

Под определением передачи «существенных» угроз страхового риска рекомендуется понимать следующее: уровень риска убытков, принимаемый перестраховщиком равен уровню риска убытков, принимаемый перестрахователем в случае, когда цедент не перестраховывал свой страховой портфель. Данное явление может быть путем симулирования сценариев с проявлением рисков убытков.

В случаях, когда не происходит «существенной» передачи рисков, рекомендуется производить второй этап для определения наличия «разумно очевидной» передачи рисков на перестрахование. Данная тенденция не является определенной концепцией бухгалтерского учета, однако позволяет избежать необходимости проверки каждого договора перестрахования, особенно те, где передача рисков очевидна или воздействие бухгалтерского учета несущественна. В качестве примеров могут выступать следующие:

- стандартно-индивидуальный риск и риск превышения потерь при катастрофах;
- наличие договоров, по которым не наблюдается высокая вероятность проявления риска;
- виды договоров, содержащие несущественный уровень передачи страховых премий < 1 млн. долларов или 1% от первичных премий.

Если договор перестрахования не содержит наличия «разумно очевидной» передачи рисков, то необходимо производить дальнейшее тестирование. Для данной категории договоров перестрахования определены два ключевых критерия. Во-первых, при разработке параметризованных моделей распределения меры риска следует принимать во внимание, как процессуальный риск, так и параметрический. Во-вторых, после построения модели и вычисления меры риска, полученные результаты необходимо сравнивать с установленными пороговыми значениями.[1]

В следующем разделе будет рассмотрена методика ERD (Expected Reinsurer Deficit) с рекомендуемыми пороговыми значениями для тестирования передачи рисков в договорах перестрахования. Будет показано, что данная методика будет более чувствительной к вероятности наступления и тяжести страхового убытка по сравнению с известным правилом «10-10» (10%-ая вероятность 10%-го уровня потерь).

2. Ожидаемый дефицит перестраховщика

ERD определен следующим образом:

$$ERD = p * T / P, \quad (3.1)$$

где

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

p = вероятность потери чистого дохода;
 T = средняя тяжесть чистой экономической потери
 P = ожидаемая премия.

Мера по ERD получена из распределения вероятности чистых экономических результатов. Критической точкой в распределении является точка экономической безубыточности, где чистая прибыль равна нулю. Часть распределения ниже уровня безубыточности, где определяется чистая экономическая потеря, является зоной риска. ERD основывается на определении “риска” как произведение вероятности чистых экономических потерь и тяжести среднего убытка по отношению к ожидаемой премии.

В данном контексте термин “экономический” подразумевает:

1) в целом совокупный доход, то есть включая все экономические компоненты бизнеса (не только премии и потери);

2) чистую приведенную стоимость (для учета временной стоимости денег).

Для вычисления ERD не достаточны данные только по распределению потерь. Потери обычно являются главным компонентом распределения совокупного дохода. Премия, расход и доход от инвестиций, переменные договорных условий и других финансов, относящиеся к совокупному доходу, также включены в чистую приведенную стоимость.

Ставки, используемые для вычисления чистой приведенной стоимости, должны быть свободными от риска с отражением срока погашения денежных потоков. Если будет использоваться ставка, скорректированная на риск, то, следовательно, до использования ERD в экономическом распределении выгоды уже будет учтен риск. Применение меры ERD к такому скорректированному на риск экономическому распределению приведет к переоценке риска, то есть будет иметь место «двойного счета» риска. Ставки, применяемые до вычета налогов и после уплаты налога, могут использоваться по-разному в зависимости от модельной структуры контекста. Ставки, применяемые после уплаты налога, обычно используются, чтобы дисконтировать потоки денежных средств, остающиеся после уплаты налога, а ставки, применяемые до вычета налогов, обычно используются для дисконтирования потоков денежных средств до вычета налогов.

Например, предположите, что у превышения договора перестрахования от катастроф есть следующие сроки и параметры (для простоты все числа гипотетические):

Уровень потерь: превышение в размере \$250 миллионов над \$500 миллионами

Расчет: Спустя один год после начала договора.

Инвестиционная доходность за вычетом налога: 4,00% (1-летнее Казначейские векселя США, в начальном периоде)

Премия: \$10 миллионов, подлежащие оплате в начале (фиксированный)

Распределение потерь для \$250 миллионного превышения над \$500 миллион:

Величина превышенного убытка	Вероятность	Прибыль/убыток, чистая приведенная стоимость
0	96%	10 000 000
50 000 000	2%	(38 077 000)
150 000 000	1%	(134 231 000)
250 000 000	1%	(230 385 000)

Ожидаемый = 5 000 000

Сумма чистой прибыли вычисляется по формуле:

$$G = \text{Чистая прибыль} = \text{Премия} - \text{Убыток}/1.04 \quad (3.2)$$

Эта формула включает все потоки денежных средств на той же основе, что и чистая приведенная стоимость (NPV). ERD тогда вычислен следующим образом (тыс. долларов США):

p = вероятность чистой потери = 2% + 1% + 1% = 4%

T = средняя тяжесть чистого убытка (тыс. долларов США) = $(38\,077 \cdot 2\% + 134\,231 \cdot 1\% + 230\,385 \cdot 1\%) / 4\% = 110\,193$

$ERD = p \cdot T / P = (4\%) \cdot (110\,193) / 10\,000 = 44,1\%$

Этот уровень ERD является относительно большим. Для сравнения по правилу 10-10, которое обычно использовалось в качестве порога для передачи риска, для 10%-ой вероятности требуется 10%-ый чистый убыток (относительно премии). Это соответствовало бы порогу $ERD\ 10\% \cdot 10\% = 1\%$, в том смысле, что у договора, который подходит обеим частям правила 10-10, будет ERD немного выше 1%. Отношение между ERD и правилом 10-10 исследуется более подробно ниже (“ERD и правило 10-10”).

Договор в этом примере не подходит к правилу 10-10, так как есть только 4%-ая вероятность чистого убытка, которая меньше, чем требуемая 10%-ая вероятность. Но передача риска в термине ERD в 44 раза больше, чем в правиле 10-10. Это иллюстрирует слабость правила 10-10, которое не распознает низкую вероятность и высокую тяжесть передачи риска. ERD исправляет эту проблему. Данный пример покрытия убытков от катастрофических событий в любом случае классифицируется как страховой ввиду наличия «разумно очевидной» передачи рисков на перестрахование. Это показано, чтобы четко продемонстрировать математику ERD и продемонстрировать надежность меры по ERD, особенно по сравнению с правилом 10-10. Теоретически, если передача риска «разумно очевидна» тогда, есть необходимость в ее измерении. Методика ERD идентифицирует «разумно очевидную» передачу риска в категорию катастроф.

Практическое применение метода требует проведения процедуры построения распределения чистой прибыли состоящей из следующих этапов:

1. Произведите распределение вероятности чистой приведенной стоимости («экономическая») выгода, включая все компоненты;
2. Идентифицируйте часть распределения, содержащего чистые убытки;
3. Рассчитайте вероятность убытка и его среднюю тяжесть
4. Примените формулу [3.1] ERD.[2]

2.1 ERD и правило 10-10

Правило 10-10 использовалось ранее и используется до сих пор для проверки обоснованности передачи риска. Согласно данному правилу необходима 10%-ая вероятность того, что будет потеряна 10% премии. Если предположить, что убыток, используемый в правиле 10-10, включен в экономическую базу, то показатель ERD договора, который передается согласно правилу 10-10, составит по крайней мере 1%:

$$ERD = p \cdot T / P = p \cdot (T/P) > 10\% \cdot (10\%) = 1\%;$$

Таким образом, правило 10-10 соответствует 1%-му правилу ERD. 1%-е правило ERD включает все договоры, которые передаются согласно правилу 10-10. Однако 1%-е правило ERD включает также некоторые договоры, которые не соответствуют правилу 10-10, но с которыми действительно передается риск. Они обычно попадают в две категории:

- низкочастотные, с высокой тяжестью риски, такие как покрытие катастрофы;
- высокочастотные, с низкой тяжестью риски, такие как некоторые соглашения о доле квоты.[3]

Пример, показанный выше, иллюстрирует первый тип. Примером второго типа была бы простая доля квоты стабильного, основного направления деятельности, имеющего 40%-ю вероятность чистого убытка, где средний убыток составляет 4% от премии. Это значит, что отсутствует вероятность 10%-ого убытка. Следовательно правило 10-10 не выполнено, потому что вероятность 10%-й потери меньше, чем 10%. ERD же в данном случае составляет $40\% \cdot 4\% = 1,6\%$. Данная величина проходит 1%-й тест передачи риска согласно правилу ERD.

Вследствие этого многие специалисты считают, что замена правила 10-10 на 1%-й метод ERD в качестве фактического стандарта будет являться эффективной мерой.

2.2 Коэффициент покрытия риска (RCR)

Метрика риска, которая тесно связана с ERD, является RCR (Risk coverageratio), который измеряет риск относительно ожидаемой доходности. RCR определяется несколькими эквивалентными формулами, одна из которых

$$\text{Коэффициент покрытия риска (RCR)} = E[G] / (p \cdot T), \quad (3.3)$$

где

$E[G]$ = ожидаемая экономическая выгода всех возможных исходов,

p = вероятность потери чистого дохода

T = средняя тяжесть чистой экономической потери

Как и в метрике ERD, распределение чистых экономических исходов является основой для RCR. Знаменатель RCR является тем же хвостовым риском, который используется в числителе ERD, а именно, произведение частоты и тяжести хвоста.

RCR является суммой ожидаемой прибыли на единицу принятого на себя риска. Название происходит от аналогии финансового леввериджа, используемого в финансовом анализе. RCR рассчитывает, на сколько риск понесенных потерь «покрыт» ожидаемым доходом. RCR является схожим с коэффициентом Шарпа, используемого в финансах, однако в знаменателе вместо стандартного отклонения используется значение хвостового риска.

RCR может также быть выражен в обратной форме как риск на единицу дохода, который в большей степени соответствует методике ERD:

$$\text{RCR, \% форма} = p \cdot T / E[G], \quad (3.4)$$

Например, если бы у договора или направления деятельности имеется RCR равной 8.0, то процентная форма RCR составила бы 12,5%.

ERD измеряет хвостовое значение риска как процент от премии, в то время как RCR сравнивает то же значение с ожидаемой выгодой. Вкратце, ERD является мерой основанная на риск/премия, в то время как RCR является соответствующей мерой риск/доход. Отсюда можно вывести формулу RCR через ERD, которая равняется отношению ERD к отношению ожидаемой доходности к ожидаемой премии:

$$\text{RCR, \% форма} = \text{ERD} / (E[G] / P), \quad (3.5)$$

2.3 Пример RCR

Продолжая пример, представленный выше, мы можем вычислить RCR и сравнить результаты с результатом, вычисленный по ERD. Из данных, показанных сверху, $p = 4\%$ и $T = 110\,193\,000$. Мы можем вычислить $E[G]$, используя правую колонку чистой прибыли в таблице примера:

$$E[G] \text{ (в тыс.)} = 10\,000 \cdot 96\% - 38\,077 \cdot 2\% - 134\,231 \cdot 1\% - 230\,385 \cdot 1\%$$

$$E[G] = 5\,192\,000$$

Далее

$$\text{RCR} = E[G] / (p \cdot T)$$

$$= 5\,192\,000 / (4\% \cdot 110\,193\,000) = 1,178$$

$$\text{RCR, \% форма} = 1 / 1,178 = 84,9\%$$

Отношение риск/доход составляет 84,9%. В сущности ожидаемая доходность сконцентрирована на 84.9% риска. Это число в два раза больше ERD, равного 44,1%, потому что ожидаемая выгода, которая является основой для RCR, равна приблизительно половине премии.

Формула RCR явно не использует премиальный объем. В результате RCR незатронут присутствием «торгуемых долларов» в премии, которые не оказывают чистого влияния на риск или доход. Такие основанные на премии меры, как ERD, реагируют на премиальный размер и затронуты торгуемыми долларами. Также применение RCR включает ценообразование и размещение капитала.[4]

2.4 Преимущества ERD и RCR по сравнению с другими мерами риска

Есть две главные особенности ERD и RCR, которые отличают их от других мер риска:

- предел для риска экономическая безубыточность, а не статистический перцентиль,
- включены частота и тяжесть возможных потерь.

Экономическое определение риска можно было считать более содержательным, чем статистическое определение на основе персентилей, потому что влияние риска на компанию находится в экономических рамках. Например, из-за чистого убытка в \$10 миллионов компания становится на \$10 миллионов уязвимей, независимо от того, является ли это пятипроцентильным или десятипроцентильным событием. ERD и меры RCR охватывают все потери от событий, разрушающие капитал, в то время как статистические меры не делают этого.[5]

3. Заключение

На текущий период важность тестирования передачи рисков на перестрахование является одним из ключевых аспектов классификации договоров страхования(перестрахования). Выше приведенная методика расчета соответствуют концепции правила 10-10(VAR). В качестве рекомендаций выделим методику ERD, кроме того определения порогового значения в размере 1% потенциально является наиболее подходящим критерием в определение передачи рисков на перестрахование. Также определение критериев передачи рисков в качестве «*существенной*» и «*разумно очевидной*» позволит сокращать выборку контрактов, необходимых к тестированию. Одними из актуальных вопросов для дальнейших исследований остаются изучение альтернативных вариантов установки пороговых значений, и разработки других параметров при тестировании передачи рисков в договорах перестрахования.

Литература:

1. Butsic, Robert P., "Solvency Measurement for Property-Liability Risk Based Capital Applications," *Casualty Actuarial Society Discussion Paper Program* 1, 1992, pp. 311—354.
2. CAS Research Working Party on Risk Transfer Testing, "Risk Transfer Testing of Reinsurance

Contracts: Analysis and Recommendations,” Casualty Actuarial Society *Forum*, Winter 2006, pp. 281—347.

3. CAS Valuation, Finance, and Investment Committee, “Accounting Rule Guidance Statement of Financial Accounting Standards No. 113—Considerations in Risk Transfer Testing,” Casualty Actuarial Society *Forum*, Fall 2002, pp. 305—338.

4. Ruhm, David L., “Risk Coverage Ratio: A Leverage-Independent Method of Pricing Based on Distribution of Return,” presented at ASTIN Colloquium, 2001.

5. Wang, Shaun, “A Universal Framework for Pricing Financial and Insurance Risks,” *ASTIN Bulletin* 32:2, 2002, pp. 213—234.

УДК 368.91(574)

АНАЛИЗ ПРАКТИКИ МЕР РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМНЫХ РИСКОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Абиев Н.Б. – магистрант, магистратура Национального Банка Республики Казахстан, г.Алматы.

В статье рассмотрены основные концепции проведения макропруденциального регулирования и практики обеспечения финансовой стабильности Республики Казахстан, также представлены перспективные меры в области регулирования в соответствии со стандартами Базель III.

Ключевые слова: макропруденциальное регулирование, финансовая стабильность, индикаторы финансовой устойчивости, финансовый сектор, Совет Финансовой Стабильности, динамические резервы, контрциклический буфер капитала.

Финансовая система Республики Казахстан в период мирового финансового кризиса оказалась не готовой поглотить внешние шоки и подверглась определенным проблемам функционирования. Допущение данной ситуации произошло в результате несвоевременного применения мер регулирования и оценки рисков финансового сектора. Реализация выше упомянутых в последствие перешедших в масштабы системного риска подчеркнули необходимость вмешательства регуляторных и государственных органов в целях обеспечения финансовой стабильности. Так, к примеру, казахстанская финансовая система характеризуется достаточно высоким уровнем рыночной концентрации. Данная тенденция в большей степени касается банковского сектора, занимающего значительную долю и являющегося «кровеносной» системой финансового сектора. Одним из основных выводов вследствие проявления кризиса и требующего значительного внимания в дальнейшей разработке регуляторных мер, является внедрение инструментов контрциклического регулирования и минимизации влияния проциклическости экономики на деятельность финансовой системы в целом.

Согласно Концепции «Развития финансового сектора РК до 2030 года» одним из основных ожиданий от финансового сектора является обеспечение достаточным объемом ресурсов по приемлемой цене для финансирования приоритетных отраслей экономики в рамках программ экономического развития. Улучшение рентабельности деятельности финансовых организаций, увеличение объема предоставляемых видов услуг при соответственном уровне контроля и управления рисками. Кроме того, существует ряд поставленных задач, необходимых к исполнению, в процессе проведения мер по интеграции финансового рынка стран ЕЭП. Основной целью данных мероприятий является формирование финансового сектора, максимально эффективно осуществляющего свою функцию финансового посредника.[1]

Таким образом, необходимо отметить, что развитие финансового сектора принесет необходимость преодоления различных барьеров. Внедрение международных стандартов Базель II, III и Solvency на основе мирового опыта требует производства тщательного анализа и соответствующего подхода. Минимизация рисков деятельности финансового сектора и обеспечение финансовой стабильности имеют значительное влияние на успешность исполнения поставленных задач.

Так в целях улучшения регулирования финансового сектора и состояния экономики РК был произведен Указ Президента РК о подтверждении Концепции развития финансового сектора в посткризисный период от 01 февраля 2010 года. В данной концепции подчеркивается необходимость проведения эффективного макропруденциального регулирования и выделяется усиление роли Национального Банка как ответственного лица по обеспечению финансовой стабильности и регулированию системных рисков финансового сектора РК. Проведение макропруденциального регулирования согласно Концепции предоставляется в следующем порядке:

- Определение основных секторальных принципов, подходов пруденциального регулирования системных рисков и применения соответствующих нормативов;

- Разработка мер антикризисного управления и механизмов минимизации ущерба в случае материализации системных рисков.[2]

Как уже было отмечено выше, негативное влияние мирового финансового кризиса на финансовую систему РК потребовало немедленного вмешательства государственных органов и проведение совместной скоординированной политики. Так, в 2007 году между Правительством Республики Казахстан и Национальным Банком был заключен Меморандум по вопросам финансовой стабильности. Основной задачей при этом являлось определение целей, задач и функций каждой из сторон по обеспечению финансовой стабильности. Кроме того, были рассмотрены и утверждены принципы и механизмы регулирования и координации информационной политики. В результате принятия Меморандума Национальным Банком РК были определены оптимальные условия по выдаче займов в качестве кредитора последней инстанции. Изменение формы регуляторной отчетности и ужесточение требований к прозрачности деятельности банков относительно предоставления информации по остаткам на балансовых счетах, внебалансовых активов, активов и обязательств по срокам, раскрытие информации относительно выданных кредитов в разрезе отраслей по срокам погашения и просроченной задолженности. [3]

В результате объявления Послания Президента народу Казахстана, выпущенного в феврале 2008 года, было произведено создание Технического комитета в Агентстве по финансовому надзору РК в качестве меры координации деятельности государственных органов. Основной целью создания комитета являлось определение задач по обеспечению финансовой стабильности и поддержания доверия к финансовой системе в целом. Произведены изменения и дополнения относительно внедрения инструментария оценки финансовой устойчивости БВУ, улучшения методики проведения стресс-тестирования как банков, так и банковской системы в целом и процедуры применения мер раннего реагирования. Основное внимание деятельности Технического комитета в посткризисный период было направлено на вопросы эффективной реализации макропруденциального регулирования в Республике Казахстан, внедрения инструментов макропруденциальной политики в виде динамических резервов и контрциклического регулирования достаточности и формирования капитала. Также были рассмотрены основные рекомендации международных финансовых организаций по обеспечению финансовой стабильности и регулированию финансового сектора.

В 2009 году Агентство по надзору за финансовым сектором произвело комплекс пруденциальных мер по регулированию, основанного на снижении рисков и роста устойчивости банковской системы в целом [4]:

- произведено введение коэффициент достаточности капитала k1-2;

- произведено изменение расчета коэффициентов k7, k8 и k9;

- изменение требований по созданию провизий по определенным видам кредитов. Ввиду накопления кредитного риска и невозможности исполнения банковскими организациями собственных обязательств в 2009 году были применены меры относительно реструктуризации обязательств банков и создания стабилизационного банка. Основная идея при этом заключалась в создании посредника, осуществляющего деятельность по приобретению и управлению активами и обязательствами проблемных банков.

2 ноября 2009 года в целях реализации рекомендаций международных финансовых организаций были введены требования по необходимости наличия в банках Плана действий на случай возникновения непредвиденных ситуаций[5]. Данное мероприятие было направлено на применение превентивных мер, имеющих количественные показатели при допущении которых, банковским организациям необходимо проводить оперативные мероприятия по снижению уровня факторов, влияющих на финансовую устойчивость банков. Также были внесены требования по предоставлению информации относительно стресс-сценариев и результатов стресс-тестирования на ежемесячной основе.

Для усиления институционального взаимодействия и координации решений в области обеспечения финансовой стабильности Указом Президента от 12 июня 2010 года № 994 был создан Совет по финансовой стабильности и развитию финансового рынка Республики Казахстан. Основными задачами Совета являются оказание содействия и выработка предложений по реализации макропруденциального регулирования, ориентированного на стабильность финансовой системы Республики Казахстан и минимизацию системных рисков [6].

В целях координации деятельности с другими ведомственными органами, в 2010 году был создан Совет по финансовой стабильности и развитию финансового рынка РК, основной целью которого является осуществление межведомственной координации по вопросам обеспечения финансовой стабильности и эффективного развития финансового сектора. Основными задачами Совета являются оказание содействия и выработка предложений по реализации макропруденциального регулирования, ориентированного на стабильность финансовой системы РК и минимизацию системных рисков. Основными функциями Совета являются:

- выработка предложений по системным рискам для финансовой стабильности на основе данных регулярного мониторинга;

- выработка подходов по разработке и реализации основных направлений государственной политики в области развития финансовой системы РК
- выработка предложений по формированию стратегии и принципов регулирования финансового сектора с целью минимизации системных рисков и предупреждения угроз финансовой стабильности;
- подготовка рекомендаций по применению регуляторных и стимулирующих мер, направленных на поддержание финансовой стабильности.

В целях эффективного осуществления макрорегулирования Национальным банком ведется тесное сотрудничество:

Правительством, в лице Министерства финансов, занимающейся налоговой и бюджетной политикой, регулированием реального сектора экономики, политикой государственного заимствования, формированием и использованием Национального Фонда РК и т.д.;

АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», основной задачей которого является повышение конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики и занимающейся финансированием в рамках программ по государственной поддержке приоритетных направлений;

Институтами защиты интересов потребителей финансовых услуг, в состав, которого входят Фонд гарантирования страховых выплат, страховой омбудсмен, банковский омбудсмен.

К непосредственной компетенции Национального Банка отнесены следующие вопросы:

- определение основных секторальных принципов, подходов пруденциального регулирования системных рисков и применения соответствующих нормативов;
- разработка мер антикризисного управления и механизмов минимизации ущерба в случае материализации системных рисков.



Рисунок 1. Система обеспечения финансовой стабильности Республики Казахстан.

Примечание: Составлено автором на основе [7].

Для реализации задачи по улучшению прозрачности финансовой системы, в том числе банковского сектора и координации законодательной базы в соответствии с международными стандартами в посткризисный период был введен ряд мер в виде лимитов на выдачу кредитов лицам, зарегистрированным в офшорных зонах, усовершенствования методик по раннему выявлению ухудшения состояния финансовых организаций, установление требований по расчету собственного капитала в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности (МСФО). Кроме того, поэтапно производилось увеличение требований по размеру уставного капитала банков второго уровня в 2009 году – 5 млрд. тенге, а с 2011 года – 10 млрд. тенге с учетом регионального фактора и наличия филиалов банков.

Рассмотрев основные нормативно-правовые внесения и изменения в гармонизацию деятельности государственных органов РК в рамках обеспечения финансовой стабильности, проанализируем основной инструментарий НБРК по управлению и регулированию системных рисков.

Решение о формировании и предоставлении Отчетов о Финансовой Стабильности РК впервые было произведено в 2006 году в целях улучшения транспарентности политики Национального Банка и поддержания доверия со стороны экономических агентов. Согласно мнению, сформировавшемуся на основе мирового опыта, ОФС должен содержать четкое определение понятия финансовой стабильности для страны, общая оценка должна быть представлена ясно и объективно, результаты должны быть представлены в согласованном порядке и важнейшим

фактором является точное определение целей предоставления. Публикация Отчетов о Финансовой Стабильности Республики Казахстан производится на ежегодной основе, начиная с 2007 года. Структура отчета содержит в себе предоставления общих макроэкономических тенденций, состояния финансовой системы в разрезе секторов, наличие структурных дисбалансов и различных видов рисков, а также анализ макропруденциальных мер принимаемых Национальным Банком РК.

В ОФС РК 2007 года представлены результаты исследования в области финансовой стабильности и продемонстрирована методика оценки рисков «Карта оценки риска». «Карта оценки рисков» представляет собой схематическое изображение уровня рисков по количественным параметрам на определенный момент времени, которая также позволяет проанализировать, как изменился уровень рисков с момента предыдущего периода[7]. Данный аналитический подход служит инструментом для дальнейшего анализа уровня рисков, влияющих на финансовую стабильность. «Карта оценки рисков» в своей структуре содержит 57 показателей, основанных на оценке ПФУ, макропруденциальных индикаторов, макроэкономических показателей и т.д. Основными параметрами в предлагаемой методике являются: внешний мир, достаточность резервов страны, потоки капитала, монетарная и фискальная политика, долговая нагрузка, ликвидность и чувствительность к рыночному риску банковского сектора, качество активов банковского сектора, прибыльность банковского сектора. Отметим, что применение данного подхода позволяет производить динамический анализ рисков, влияющих на финансовую стабильность и иметь визуальное представление различных отклонений.

В практике выявления кризисных ситуаций в финансовой системе РК, НБРК совместно с иностранными представителями произвел разработку системы раннего оповещения финансовых кризисов. Методикой для создания данной системы являлся сигнальный подход, основанный на мониторинге определенных экономических переменных. Установление пороговых значений и последующее отклонение переменных анализируется как сигнал о возможном финансовом кризисе. В аналитической литературе прогнозная сила сигналов в большей степени характеризуется в период от 12 до 24 месяцев. Критерии выбора индикаторов заключались в их качестве, показательной способности и отсутствием сильной зависимости между переменными, для более эффективной оценки. Результат использования данной методики отражается в построении композитного индекса уязвимости, где каждому полученному сигналу придается заранее установленный вес. На основе построенного индекса производится расчет вероятности наступления финансового кризиса.

Еще одним из примеров сотрудничества НБРК с иностранными специалистами является разработка индикаторов, характеризующих состояние различных секторов экономики РК:

- Композитный опережающий индикатор для реальной экономики, характеризующий динамику развития экономики и используемый для прогноза дальнейшей экономического состояния;
- Композитный совпадающий индикатор для реального сектора, характеризующий текущее состояние экономики РК и также используемый для дальнейшего прогноза;
- Композитный индикатор банковского сектора, характеризующий состояние банковского сектора и изменение структуры рисков БВУ;
- Композитный индикатор стресса финансового рынка, характеризующий состояние финансового рынка и являющийся опережающим индикатором.

Качественные параметры кредитного рынка в условиях финансовых потрясений – один из важных инструментов, которые отражают адекватную оценку ситуации на банковском рынке (включают методы исследования качественных параметров спроса и предложения кредитных ресурсов), путем проведения обследований банков, с помощью специально разработанных вопросников. Проведения подобных обследований позволило получить дополнительный источник информации, использование которых необходимы для анализа количественных параметров рынка и факторов, определяющих финансовую стабильность. Также обследование может учитываться при принятии решений в области ДКП и прогнозировании. В целях совершенствования системы мониторинга, начиная с 2007 года, на регулярной основе НБРК проводится обследование банков второго уровня, базирующегося на анкетировании. Анкета включает в себя два основных раздела: рынок банковского кредитования (корпоративный и физические лица), карта оценки рисков. С помощью анкетирования оценивается состояние банков и осуществляется прогноз параметров кредитного рынка. Результаты исследования оцениваются путем расчета следующих показателей: процентное изменение, чистое процентное изменение, индекс диффузии, средние значения.

На форуме правительств и глав центральных банков государств G-20 в качестве рекомендаций был поднят вопрос о внедрении более жестких требований в отношении СЗФИ, включающих в себя более жесткий подход по установлению пруденциальных нормативов. Одним из главных вопросов на текущий момент является правильность определения финансовых институтов в качестве системно-значимых. В этой связи Национальным Банком РК был разработан проект Правил №257 «Об отнесении финансовых организаций к числу системнообразующих», данное постановление вводится в действие с 1 июля 2015 года. Согласно представленным Правилам, системнообразующий банк характеризуется как банк, от стабильного функционирования которого зависит стабильность финансовой системы в страны в целом и ее отдельных сегментов [8]. Основной целью установление

процедуры определения финансовых организаций к числу системообразующих является снижение уровня системных рисков финансовой системы.

В 2013г. было проведено 5 заседаний Совета по финансовой стабильности и развитию финансового рынка Республики Казахстан, на которых обсуждались текущие и перспективные направления развития банковского и страхового секторов, а также рынка ценных бумаг. В частности, в отношении наиболее важных аспектов регулирования банковского сектора членами Совета и участниками финансового рынка рассмотрены и приняты решения по следующим вопросам[9]:

- формирование банками динамического резерва;
- переход на стандарты капитала Базель III в Республике Казахстан;
- регулирование рисков, связанных с высокими темпами роста потребительского кредитования;
- контроль масштабов валютных позиций банков по производным финансовым инструментам.

Применение динамического резервирования в качестве инструмента макропруденциального регулирования позволяет уменьшить размах колебаний совокупного уровня резервов по кредитам в течение экономического цикла. Кроме того, такой тип резервирования имеет влияние на общие финансовые показатели банков второго уровня, ввиду эффекта контрцикличности. Таким образом, создание динамических резервов подразумевает регулирование не обесценения определенных активов, а покрытия убытков от ожидаемых в будущем потерь. Введение требований по формированию динамических резервов в РК планировалось произвести в 2013 году. В целях осуществления поставленных задач, Национальным Банком РК были подготовлены законодательные акты, однако на текущий момент ввиду определенных проблем, инструмент динамического регулирования имеет только частичное применения в банковской системе РК.

Согласно решениям Совета Финансового Совета и участников финансового рынка, НБ РК подготовил методику формирования динамических резервов для БВУ. Представленный подход был разработан на основе международного опыта в лице Центрального банка Испании. Основной целью при этом является дополнение специальных провизий, формируемых в соответствии с требованиями МСФО, а также уравновесить циклическое поведение специальных резервов, создаваемых против потерь по кредитам. Расчет динамических провизий, согласно методике, осуществляется по следующей формуле:

$$\Delta DP_i = \alpha_i \cdot \Delta ПЗ_i + (\beta_i \cdot ПЗ_i - \Delta СП_i)$$

ΔDP – изменение динамического резерва за отчетный период;

$\Delta СП$ – изменение провизий, созданных в соответствии с требованиями МСФО за отчетный период;

$\Delta ПЗ$ – совокупные займы, выданные за отчетный период;

$ПЗ$ – совокупные займы, выданные за отчетный период;

α (альфа) – параметр ожидаемых кредитных потерь, определенный как $PD \cdot LGD$ (вероятность дефолта средняя за цикл – PD , умноженная на максимальные потери в случае дефолта – LGD);

β (бета) – параметр скрытых потерь (исторически сложившийся уровень провизирования в квартальном разрезе).[9]

Из перспективных макропруденциальных инициатив необходимо отметить переход Казахстана в 2015 г. к стандартам Базеля III в целях обеспечения финансовой устойчивости и конкурентоспособности банковского сектора в условиях интеграции. Введение стандартов Базель III потребует внесения значительных изменений в действующую нормативную правовую базу по требованиям к капиталу, в связи с чем, предполагается постепенный переход на новые требования. Введения стандартов Базеля в Казахстане предусматривает максимальный срок введения нормативов исходя из допущений по уровню рентабельности до 2020 года.

Согласно отчету финансовой стабильности НБРК в 2012г. был разработан и согласован с банками график введения новых требований, охватывающий период с 2013г. по 2019г., который при этом разделен на два этапа: *первый этап (2013-2015гг.)*, исключение инструментов, не соответствующих стандартам Базеля III, и введение консервационного буфера; *второй этап (2016-2018гг.)*. Однако внедрение инструментов стандарта Базель III подверглось определенным проблемам на текущий момент, и в соответствии с заявлением НБ РК, постепенный переход на стандарты Базель III и исключение инструментов не соответствующих его критериям будет осуществляться в период с 2015 по 2019 год.

В целях улучшения ликвидности и снижения рисков фондирования в соответствии со стандартами Базель III, в рамках пруденциального регулирования рассматривается возможность использования инструментов макропруденциального регулирования LCR(LiquidityCoverageRatio). Эффект применения данных мер ожидается в виде обеспечения достаточного уровня ликвидности БВУ в краткосрочном периоде путем создания достаточного уровня высоколиквидных активов, но и

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫНЫҢ ҚАЗІРГІ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

стабилизации долгосрочного фондирования путем выбора наиболее устойчивых источников фондирования.

Внедрение нормативов достаточности предполагает повышение качества капитала, через постепенное исключение из капитала инструментов, не соответствующих критериям Базель III. График внедрения(таблица 1) обусловлен возможностями банков по соблюдению минимальных требований, во избежание последствий для кредитной активности банков. Таким образом, в целях повышения собственного капитала банкам предоставляется время для того, чтобы заменить исключаемые из капитала статьи либо накопить достаточную прибыль.

Таблица – 1 График внедрения новых требований по капиталу

Сроки введения Минимальные требования	01.01.2015	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018	01.01.2019
Минимальный Основной капитал(СЕТ1)	5%	5.5%	6%	7%	7%
Консервационный буфер-для всех	1%	2%	3%	3%	3%
- для системообразующих	3%	3%	3%	3%	3%
- для банков с высокой долей потребительских займов	3%	3%	3%	3%	3%
Минимальный капитал I уровня	6%	6.5%	7%	8%	9%
Минимальный Общий уровень капитала	7.5%	8%	9%	10%	12%
Минимальный Основной капитал + консервационный буфер(для всех банков)	6%	7.5%	9%	9.5%	10%
- для системообразующих	7.5%	8.5%	9%	9.5%	10%
- для банков с высокой долей потребительских займов	8%	8.5%	9%	9.5%	10%
Контрциклический буфер	0%	0-3%*			
Буфер капитала для системообразующих банков	0%	1%			
Постепенное исключение из капитала инструментов, не соответствующих критериям Базель 3	Исключение в течение 5 лет				
Примечание – * вводится в зависимости от финансового цикла. Источник: [9]					

Основной тенденцией в банковском секторе, согласно требованиям НБ РК, является наращивание собственного капитала. Так на 1 января 2019 года минимальный размер собственного капитала БВУ должен составлять не менее 100 млрд. тенге, что в свою очередь позволит банкам избежать ограничений по привлечению депозитов. Данное явление потенциально приведет к формированию более стабильной банковской системы, имеющей возможность конкурентоспособности в процессе интеграции финансовой системы РК в рамках ЕЭП.

Обеспечение достаточности капитала БВУ обосновано целью создания защиты от потенциальных убытков в будущем, возникающих в периоды бума кредитования. Установление повышенных требований к капиталу необходимо в целях учета специфических рисков БВУ РК, устойчивости банковской системы к системным рискам и возможным негативным факторам. Новые требования Базель IIIк оценке достаточности собственного капитала в большей степени сосредоточены на регулирование деятельности банков в посткризисном периоде. Новые стандарты Базель III устанавливает более высокие требования к капиталу и ликвидности не только количественно, но и качественно, что предполагает улучшение качества структуры капитала финансовых организаций.

УДК 368.91(574)

АНАЛИЗ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ КОМПАНИЙ ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ В КАЗАХСТАНЕ

Шойбеков Б.Д. – магистрант, магистратура Национального Банка Республики Казахстан, г. Алматы

В статье раскрыты текущие финансовые показатели как страховые премии, собственный и уставной капитал, страховые выплаты и расходы на их урегулирование и результаты нормативов маржи платежеспособности компаний по страхованию жизни в Казахстане. Описаны грядущие европейские нормативы «Solvency II», риски, присущие страховым компаниям и формулы для их расчета. Проведены расчеты всех рисков на примере одной страховой компании Казахстана. Проанализированы, полученные результаты и готовность отечественного рынка к европейским стандартам.

Ключевые слова: страховые компании, страхование жизни, платежеспособность, необходимый капитал платежеспособности.

По состоянию на 01.01.2015 года в Казахстане насчитывается 34 страховых организаций, из них 7 компании по страхованию жизни.

По данным Национального банка Республики Казахстан на 01.01.2015 года размеры собственного капитала и уставного капитала компаний по страхованию жизни были следующими:

Таблица 1 – Размеры собственного и уставного капиталов

Наименование страховой (перестраховочной) организации	Собственный капитал (тыс. тенге)	Уставный капитал (тыс. тенге)
АО "ДК по страхованию жизни БТА Банка "БТА Жизнь"	3 761 832	450 000
АО "КСЖ "НОМАД LIFE"	3 345 966	2 130 000
АО "КСЖ Государственная аннуитетная компания"	1 567 753	3 560 298
АО "ДК Народн.Банка Каз-на по страхованию жизни "Халык-Life"	3 660 619	3 100 291
АО "КСЖ "Казкоммерц -Life" (ДО АО "Казкоммерцбанк")	2 187 993	1 865 000
АО Компания по Страхованию Жизни "Европейская Страховая Компания"	4 043 774	1 000 000
АО "КСЖ "Grandes"	1 280 152	2 551 102
Примечание: Таблица была составлена автором на основе данных из Национального банка		

Из таблицы 1 мы видим, что по размеру собственного капитала лидирует АО Компания по Страхованию Жизни "Европейская Страховая Компания" с 4 043 774 тыс. тенге за ней идет АО "ДК по страхованию жизни БТА Банка "БТА Жизнь" с 3 761 832 тыс. тенге и замыкает тройку лидеров АО "ДК Народного Банка Казахстана по страхованию жизни "Халык-Life" с 3 660 619 тыс. тенге. Эти три компании по страхованию жизни являются наиболее платежеспособными в Казахстане по состоянию на первое января 2015 года. Так как в случае недостаточности собственного капитала, выполняющего функцию самострахования, страховщик не может исполнить свои обязательства, а возможность утраты части собственного капитала для страховой компании означает предпринимательский риск, мы можем говорить о том, что данные три компании наиболее защищены от бизнес-риска.

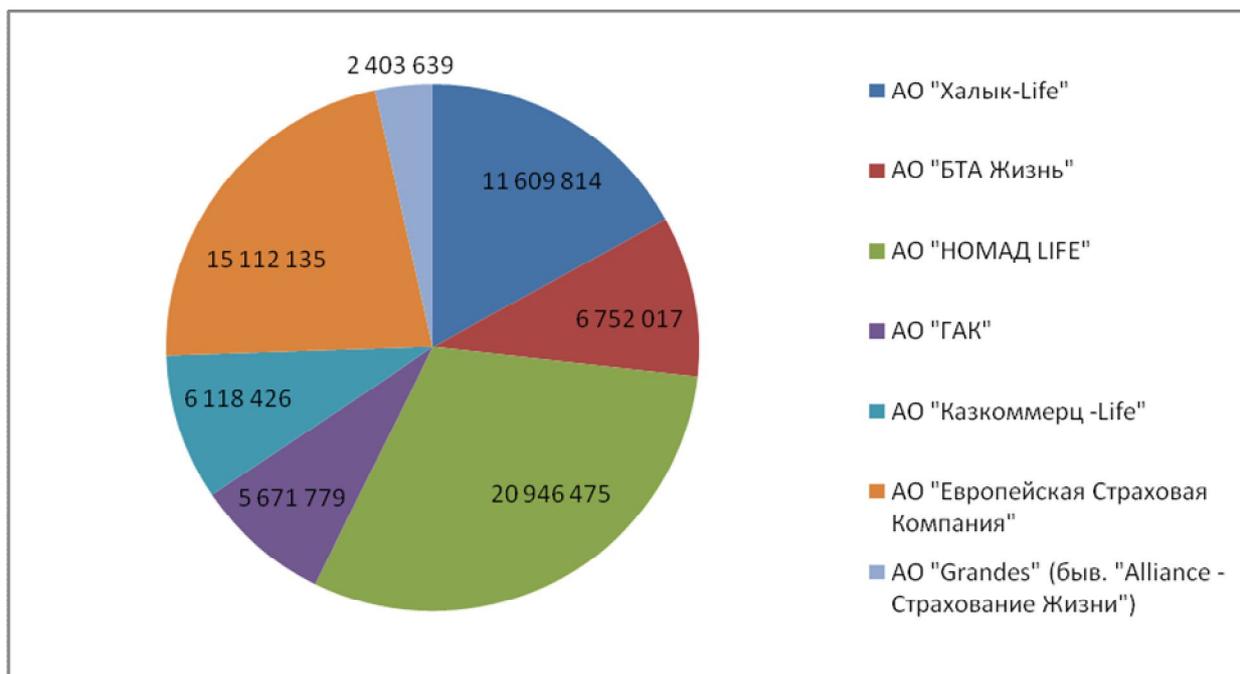


Рисунок 1. Размеры страховой премии за 2014 год. Примечание: Составлено автором на основе данных из Национального банка

В тоже время из рисунка 1 мы можем видеть, что на рынке страхования жизни лидирующую позицию по количеству собранных премий занимает компания АО "НОМАД LIFE" с 20946 475 тыс. тенге, что говорит о большом доверии к данной компании со стороны страхователей. В след за ней идет АО "Европейская Страховая Компания" и АО "Халык-Life" с размером страховых премий равных 15 112 135 и 11 609 814 тыс. тенге соответственно.

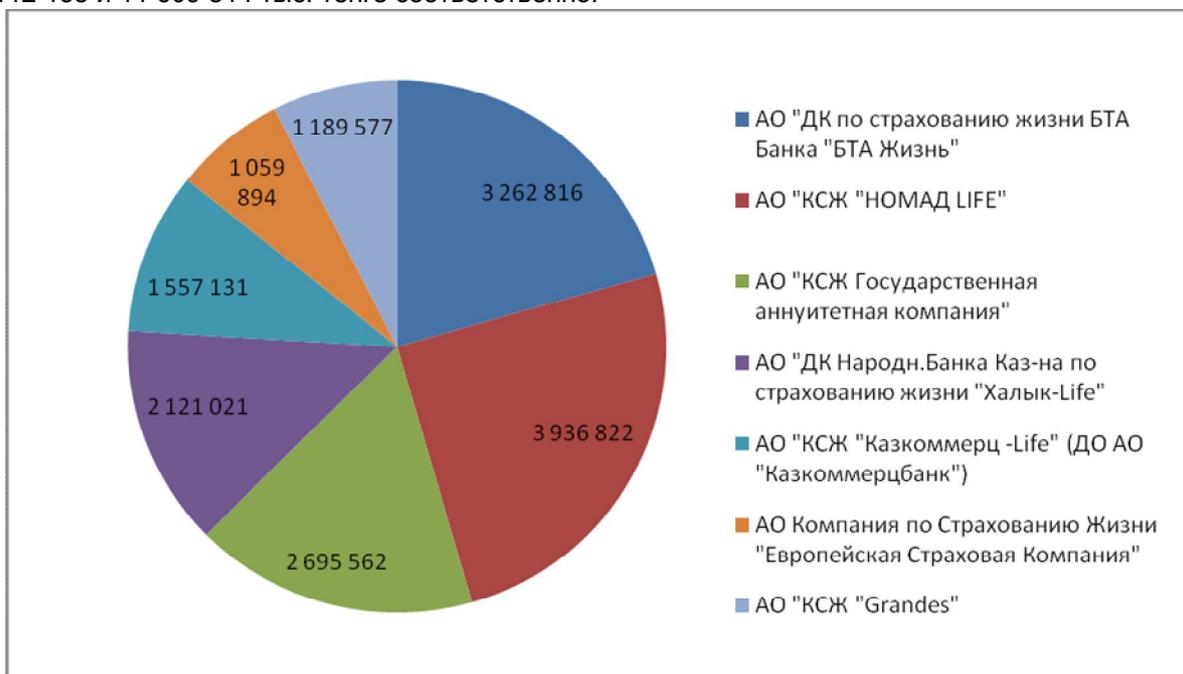


Рисунок 2. Расходы на осуществление страховых выплат. Примечание: Составлено автором на основе данных из Национального банка

Если же говорить о количестве расходов на осуществление страховых выплат, то из рис. 2 видно, что картина незначительно изменилась. Первое место занимает АО "КСЖ "НОМАД LIFE" с размером расходов на осуществление страховых выплат равным 3 936 822 тыс. тенге. Второе место занимает АО "ДК по страхованию жизни БТА Банка "БТА Жизнь" с 3 262 816 тыс. тенге. И замыкает тройку лидеров АО "КСЖ Государственная аннуитетная компания" с 2 695 562 тыс. тенге.

На рис.3 по состоянию на 01.01.2015 года, мы можем наблюдать выполнение норматива платежеспособности всеми компаниями по страхованию жизни в Казахстане. У всех компаний

отношение фактической маржи платежеспособности к минимальной выше единицы. Однако компания АО "КСЖ Grandes" имеют очень низкий норматив маржи в размере 1,03, что говорит нам о высоком риске потери платежеспособности.

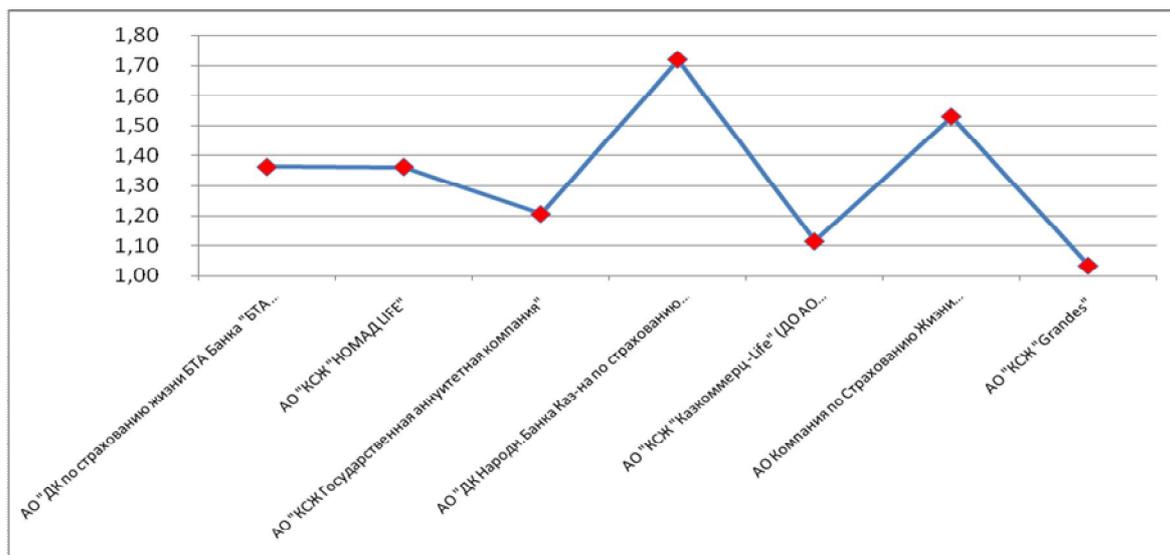


Рисунок 3. Нормативы маржи платежеспособности. Примечание: Составлено автором на основе данных из Национального банка

Соблюдение маржи платежеспособности является одним из основополагающих факторов для существования компаний по страхованию жизни. Поэтому случаи нарушения пруденциальных нормативов встречаются редко. К примеру за период до 01.06.2014 года, лишь единожды можно наблюдать несоблюдение норм платежеспособности у АО "ДК Народн.Банка Казахстана по страхованию жизни "Халык-Life" по состоянию на февраль текущего года. К сведению в 2013 году у компаний по страхованию жизни не было выявлено ни одного случая нарушений нормативов платежеспособности.

В ноябре 2009 года Европейским советом и парламентом была принята директива «Solvencyll». Данная директива описывает модели расчета платежеспособного капитала страховых организаций. Существенным отличием от предыдущей модели является подход на основе оценки рисков, которые включают в себя рыночный риск, риск дефолта контрагентов, риск страхования жизни, риск общего страхования, риск нематериальных активов и операционный риск. Основным требованием данной директивы является платежеспособность страховой организации с вероятностью 99,5%. Но уже в 2013 году стало очевидно, что для страховых компаний требуется дополнительное время для приведения своей деятельности в соответствие с новыми требованиями. В связи с этим директива была отложена до 2016 года. Несмотря на это многие компании в Европе, США и других развитых странах уже используют эти модели.

На данный момент в план по развитию Казахстана входит решение об увеличении конкурентоспособности на мировом рынке. Данное обстоятельство требует развития не только банковской системы, но и страховую систему. В связи с чем, возникает необходимость использования директивы моделей «Solvencyll» в отечественных страховых организация.

На основе финансовой отчетности компании «А» на 01.01.2015 года были проведены расчеты требуемого капитала платежеспособности по каждому риску согласно Solvencyll. Для этого использовалась следующая формула:

$$SCR = BSCR + SCR_{Op} + Adj$$

- SCR – Требуемый капитал платежеспособности.
- BSCR – базисный SCR на покрытие страховых рисков
- SCR_{Op} – SCR на покрытие операционного риска, связанного с неадекватным или нарушенным внутренним процессом
- Adj – корректировка с учетом способности технических провизий и отложенных налогов поглощать убыток

Страховые риски включают в себя: Рыночные риски SCR_{mkt} , Риск дефолта контрагента SCR_{def} , Риск страхования жизни SCR_{life} , Риск общего страхования SCR_{nl} , Риск медицинского страхования SCR_{hith} , Нематериальный риск SCR_{int} .

$$BSCR = \sqrt{\sum_{ik} (Corr_{ik} \cdot SCR_i \cdot SCR_k)} + SCR_{int}$$

Рыночный риск состоит из следующих компонентов:

- Процентные ставки: активы и обязательства, чувствительные к изменениям во временной структуре безрисковых процентных ставок
- Акции: риск изменения уровня или волатильности рыночных цен акций

- Недвижимость: риск изменения уровня или волатильности рыночных цен на недвижимость
- Спрэд: риск изменения уровня или волатильности кредитных спрэдов над безрисковой процентной ставкой
- Обменные курсы: риск изменения уровня или волатильности обменных курсов
- Концентрация: риск избыточного инвестирования в один актив

Для каждого компонента риска требование к капиталу определяется посредством шоков. Формула для расчета рыночного риска выглядит следующим образом:

$$SCR_{Mkt} = \sqrt{\sum CorrMkt_x Mkt_x Mkt_c}$$

Риск дефолта контрагента состоит из 2 типов риска. К первому типу относятся риски, которые могут не быть диверсифицированными, и контрагенты, возможно, имеют рейтинг. Ко второму относятся риски, которые обычно диверсифицированы, и контрагенты, возможно, не имеют рейтинг. Требуемый капитал для покрытия риска дефолта рассчитывается следующим образом:

$$SCR_{def} = \sqrt{(SCR_{def,1}^2 + 1,5x SCR_{def,1} x SCR_{def,2} + SCR_{def,2}^2)}$$

Риск страхования жизни состоит из следующих компонентов:

- Life_{mort} – на покрытие риска смертности
- Life_{longevity} – на покрытие риска пережития
- Life_{disab} – на покрытие риска инвалидности
- Life_{lapse} – на покрытие риска прекращения договоров
- Life_{expense} на покрытие риска расходов
- Life_{CAT} – на покрытие катастрофического риска
- Life_{Revision} – на покрытие риска пересмотра аннуитета

Расчет требуемого капитала для покрытия риска страхования жизни производится по следующей формуле:

$$SCR_{life} = \sqrt{\sum CorrLife_{r,c} x Life_r x Life_c}$$

Риск медицинского страхования также состоит из нескольких компонентов

- Health_{SLT} – риск медицинского страхования аналогичный рискам страхования жизни
- Health_{non-SLT} – риск медицинского страхования аналогичный рискам общего страхования
- Health_{CAT} – катастрофический риск медицинского страхования

Требование к капиталу на покрытие страхового риска в медицинском страховании рассчитывается по следующей формуле:

$$SCR_{Health} = \sqrt{\sum CorrHealth_{r,c} x Health_r x Health_c}$$

SCR на покрытие риска, связанного с нематериальными активами равен 80% от стоимости НМА.

В таблице 2 представлены результаты расчетов.

Таблица 2

Покрывааемый риск	Требуемое количество капитала(тенге)
Рыночный риск	3 304 532 967
Риск дефолта контрагента	70 825 876
Риск страхования жизни	368 159378
Риск медицинского страхования	562 632 873
Риск нематериальных активов	27 668 000
Операционный риск	197 794 504
Примечание: Таблица была составлена автором на основе проведенных расчетов	

По состоянию на 01.01.2015 необходимый капитал для покрытия всех рисков составляет 3 770 288 923 тенге. Как видно из таблицы 2, рыночный риск имеет высокое требуемое количество капитала в отличие от остальных рисков.

Таблица 3

Покрывааемый риск	Требуемое количество капитала (тенге)
Риск процентных ставок	274 113 059
Риск изменения цены акции	9 654 362
Риск недвижимости	0
Риск спрэда	2 371 347 416
Валютный риск	1 548 755 674
Риск концентрации	282 325 552
Примечание: Таблица была составлена автором на основе проведенных расчетов	

Согласно таблице 3 высокий рыночный риск обусловлен высоким риском спреда, который связан с изменением волатильности облигаций. Расчеты возможных изменений волатильности долговых ценных бумаг основываются на модифицированной дюрации и рейтинге данной бумаги. Так как основную часть инвестиционных вложений компании составляют государственные ценные бумаги, основную массу занимают облигации с рейтингом BBB и ниже. Однако инвестиции в зарубежные компании с высоким рейтингом не могут быть выгодными с точки зрения валютного риска. Увеличение активов в иностранной валюте приведет к соответствующему увеличению риска изменения валютного курса. На данный момент валютный риск находится на высоком уровне, что может быть связано с большой вероятностью укрепления иностранной валюты. В будущем, для снижения валютного риска, может быть рекомендовано увеличение обязательств в иностранной валюте, которые должны будут уравновесить уменьшение активов в случае снижения курса валют.

По остальным рискам, включающих в себя риск дефолта контрагента, риск страхования жизни, риск общего страхования, риск нематериальных активов и операционный риск, мы можем наблюдать отсутствие сильного давления на платежеспособность компании. В свою очередь, риск общего страхования не рассматривается, так как у компании «А» отсутствуют соответствующие договоры.

При рассмотрении минимально требуемого капитала использовался валютный курс евро равный 211,25 тенге. Абсолютный уровень капитала, согласно техническим спецификациям, должен быть выше 3 600 000 евро, что эквивалентно 760 500 000 тенге. В нашем случае капитал должен быть не меньше чем 25% от требуемого капитала платежеспособности. В итоге мы получаем, что необходимый капитал равен 985 670 234 тенге.

В итоге мы можем говорить о том, что компания «А», при капитале 1 865 000 000, выполняет норматив по минимально требуемому капиталу, но не выполняет требования по платежеспособному капиталу.

Если судить о страховом рынке Казахстана на основании вышеприведенных результатов компании «А», то ситуации не выглядит критической. Условия минимально требуемого капитала соблюдаются. А необходимый платежеспособный капитал не выглядит недостижимым. Кроме этого результаты SCR рассчитаны на основе общих формул. Если же создать внутреннюю модель для данной компании, то необходимый капитал будет ниже текущего. К примеру, валютный риск рассчитан на случай обесценения активов в иностранной валюте. Однако оценивая текущую ситуацию можно с уверенностью говорить о предстоящем росте иностранной валюты. Таким образом, валютный риск будет равен нулю, и общий требуемый капитал снизится на 700 миллионов тенге.

Разработка внутренней модели необходима как на уровне частной формулы для каждой страховой организации, так и на уровне общей формулы для всех компаний в Казахстане. Это обусловлено различиями Европейских и отечественных страховых рынков.

Литература:

1. Directive 2009/138/EC of the European Parliament and of the Council of 25 November 2009 on the taking-up and pursuit of the business of Insurance and Reinsurance (Solvency II) Text with EEA relevance.
2. Fifth Quantitative Impact Study (QIS5) Technical Specifications. European Commission, Internal Market and Services DG, Financial Institutions Insurance and pensions.
3. Insurance Risk Management: The Path to Solvency II. Financial Services Authority. Discussion Paper, 08/4

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ

1 ЧАСТЬ

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

ДАРИБАЕВ М.А.	ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО.....	3
НАМЕТОВ А.М.	ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО.....	4
НАМЕТОВ А.М.	ПОДГОТОВКА СПЕЦИАЛИСТОВ НОВОЙ ФОРМАЦИИ – КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР УСПЕШНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ....	5
НЕФЕДОВА Л.А.	ОБ ОРГАНИЗАЦИИ КОМПЕТЕНТНОСТНОЙ ПАРАДИГМЫ В ОБЛАСТИ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА.....	11
ЖИЛБАЕВ Ж.О.	ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ПЕРЕХОДА К «ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ».....	14
ДАУМОВА Б.Б.	ИНТЕГРАЦИЯ СРЕДНЕГО И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И СОГЛАСОВАНИЕ МОДЕЛИ НЕПРЕРЫВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ С ПОТРЕБНОСТЯМИ РЫНКА ТРУДА.....	15

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АПК КАЗАХСТАНА: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ, ВЕТЕРИНАРНЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК

НАМЕТОВ А.М. ГЕРШУН В.И. ТАГАЕВ О.О.	ОПТИМАЛЬНЫЙ ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНЫЙ РЕЖИМ – ОСНОВА ВЕТЕРИНАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИВОТНОВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	19
КУШНИР В.Г. БЕНЮХ О.А. КУШНИР А.С.	ОБЗОР ВЕТРО-КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ СЕВЕРНОГО КАЗАХСТАНА.....	22
ТАГАЕВ О.О. ОШАКБАЕВА Н.М.	ИЕРСИНИОЗ - КАК НОВАЯ ПИЩЕВАЯ ИНФЕКЦИЯ.....	25
I.AKCA I.SARUNAN C.TUNCER	IMPORTANT PESTS AND THEIR CONTROL IN ORGANIC HAZELNUT GROWING OF TURKEY.....	30
M.MICIK I.AKCA	EFFECTS OF BEAUVERIA BASSIANA ON HAZELNUT FILBERT APHID [MYZOCALLIS CORYLI (GOETZE) HOMOPTERA: APHIDIDAE]*.....	34
АЗИМБАЕВА Г.Е. ДИЯРОВА Б.М.	КӨК-САҒЫЗ ӨСІМДІГІНҢ ҚҰРАМЫНДАҒЫ АМИН ҚЫШҚЫЛ- ДАРЫН ЗЕРТТЕУ.....	36
ГАВРИЛОВ Н.В. ФЕМЯК Н.В.	РЕШЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОЙ ЗАДАЧИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВА- НИЮ КОНСТРУКЦИИ ЭКСТРУДЕРА.....	39
GAIFULLIN G.Z. AMANTAYEV M.A. KRAVCHENKO R.I.	TRAJECTORY OF THE ROTARY TILLAGE TOOL.....	44
ЕРЕНКО Е.Н АУБАКИРОВ М.Ж. ЖАБЫКПАЕВА А.Г. СЫЗДЫКОВ Ж.С.	ИСПЫТАНИЕ НОВОГО ИНСЕКТОАКАРИЦИДНОГО ПРЕПАРАТА «ЭНТОМОЦИД».....	47
ЖАНГАБУЛОВ Н. С. КУРАЧ А. А.	ВЛИЯНИЕ УДЕЛЬНОЙ НАГРУЗКИ НА ЗУБ НА ГЛУБИНУ ОБРА- БОТКИ ПОЧВЫ РОТАЦИОННЫМИ ЗУБОВЫМИ РАБОЧИМИ ОРГАНАМИ.....	52

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ

ЖУРОВ Д.О.	К ВОПРОСУ НЕФРОПАТИЙ В ПРОМЫШЛЕННОМ ПТИЦЕВОДСТВЕ	56
ИСАБАЕВ А.Ж. МУРАТОВА Д.И.	СОМАТИЧЕСКИЕ КЛЕТКИ - КРИТЕРИЙ БЕЗОПАСНОСТИ МОЛОКА.....	60
КАКАБАЕВ Н.А. БЕГАЛИНА А.А.	ВЛИЯНИЕ СПОСОБОВ ПОСЕВА И НОРМЫ ВЫСЕВА НА РОСТ И РАЗВИТИЕ РАСТЕНИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР.....	62
КАРАСЁВА В.М. ГАВРЮШЕНКО Т.Н.	РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ СЫРЬЯ ДЛЯ ПРОДУКТОВ БЕЗГЛЮТЕНОВОГО ПИТАНИЯ.....	65
КАУМЕНОВ Н.С. НАСЫМБАЕВА А.У.	ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНАЯ ОЦЕНКА МЯСНЫХ ИЗДЕЛИЙ ПРИ НАЛИЧИИ ОСТАТОЧНЫХ КОЛИЧЕСТВ НИТРАТОВ И НИТРИТОВ.....	67
КУСАИНОВА М.Д.	БИОЛОГИЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ ПОЧВ НА ПРИМЕРЕ РАЙОНА ЧАРШАМБА, ТУРЦИЯ.....	72
МАХАНОВА С.К. САГАЛБЕКОВ У.М. СЕРЕКПАЕВ Н.А.	ЗАВИСИМОСТЬ ЗАСУХОУСТОЙЧИВОСТИ ЛЮЦЕРНЫ ОТ БИОХИМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ.....	78
МУСЛИМОВ Б.М. ШАЙКАМАЛ Г.И. КОКАНОВ А. БАЙДИЛЬДИНА Ж. КОБЖАСАРОВ Т. Ж.	РОСТ И РАЗВИТИЕ МОЛОДНЯКА ГЕРЕФОРДСКОЙ ПОРОДЫ РАЗЛИЧНЫХ ГЕНОТИПОВ В УСЛОВИЯХ ТОО «СВОБОДНОЕ» АКМОЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	80
НАЙМАНОВ Д.К. АЙТЖАНОВА И.Н.	ҚОСТАНАЙ ОБЛЫСЫНДА ЕТТІ ІРІ ҚАРА МАЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫНЫҢ КҮЙІ МЕН НЕГІЗГІ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ.....	84
НАЙМАНОВ Д.К. КУМУСБЕКОВ Е.Х. АЙТЖАНОВА И.Н.	СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РОСТА И РАЗВИТИЯ БЫЧКОВ КАЗАХСКОЙ БЕЛОГОЛОВОЙ ПОРОДЫ, ПОЛУЧЕННЫХ ОТ РАЗНЫХ ГЕНОТИПОВ.....	86
НАЙМАНОВ Д.К. ПАПУША Н.В. БЕРМАГАМБЕТОВА Н.Н.	ӘРТҮРЛІ ГЕНОТИПТІ ӨНДІРУШІ-БҰҚАЛАРДАН АЛЫНҒАН ҰРҒАШЫ БАСПАҚТАРДЫҢ ДАМУЫ МЕН ӨСУ ДИНАМИКАСЫН ӨЗГЕРУІ.....	89
САПА В.А. ХАБАРОВА Н.С.	ЭПИЗООТИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ ПО ПАРВОВИРУСНОВУ ЭНТЕРИТУ У СОБАК В КЛИНИКЕ «ЦЕНТР ВЕТЕРИНАРНОЙ МЕДИЦИНЫ» Г. АЛМАТЫ.....	93
ТЕГЗА А. А.- ХАСАНОВА М.А. ЯЧНИК Л.П. ЯБЛОЧКОВА Г.С.	ДИНАМИКА ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ ЯИЧНИКОВ КОРОВ ПРИ ПАТОЛОГИИ.....	96
ТОКУШЕВА А.С. ЖАРЛЫГАСОВ Ж.Б. МЕЛЬНИКОВ В.А.	УРОЖАЙНОСТЬ И ПИТАТЕЛЬНОСТЬ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР В ЗЕЛЕНОМ КОНВЕЙЕРЕ.....	99
ХАТИМОВ А.Г. ТУКТАРОВА В.В. КОШКИН И.В.	АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПРИЧИН ВИБРАЦИИ ТУРБОАГРЕГАТОВ...	102
ХИЖАЯ Т.Г. КЕХТЕР И.В.	ВЛИЯНИЕ РЕЖИМОВ СУШКИ НА КАЧЕСТВО КУРТА.....	104

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ

ШАРИПОВ Б.О. ДУРМЕКБАЕВА Ш.Н. МЕМЕШОВ С.К.	ӨСУ РЕТТЕУІШІ ЛИГНОГУМАТТЫҢ ӨСЕРІНЕ БАЙЛАНЫСТЫ ЖАЗДЫҚ АРПАДА ҚАЛЫПТАСҚАН АНАТОМИЯЛЫҚ ЕРЕКШЕЛІКТЕР.....	109
ШИЛОВА Н.И. КУРИНЫЙ А.В. ЕСЕНТЕМИР А.Д.	САРАНЧОВЫЕ – ОСОБО ОПАСНЫЕ ВРЕДИТЕЛИ СЕЛЬСКО- ХОЗЯЙСТВЕННЫХ УГОДИЙ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ.....	112
ШИПОТЬКО В.Н. АБДУЛКАРИМОВ А.А.	АНАЛИЗ ТЕХНОЛОГИЙ И ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПОСЛЕУБОРОЧНОЙ ОЧИСТКИ ВОРОХА РАПСА И ЛЬНА.....	115
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА		
ӘМІРБЕКОВА А.Ш.	ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ЖАНЖАЛДАР ЖӘНЕ ОНЫҢ АЛДЫН АЛУДАҒЫ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҰЙЫМДАРДЫҢ РОЛІ.....	119
АБДРАХМАНОВА А.Д.	МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС КАЗАХСТАНА: РАЗВИТИЕ, ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ.....	121
АБЖАНОВА А.К.	ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІ БАСҚАРУДЫҢ ИНСТИТУЦИО- НАЛДЫҚ НЕГІЗІ.....	126
АКАНОВ М.К. ЖИЛКИБАЕВА И.	ИНТЕНСИФИКАЦИЯ ЖӘНЕ АУЫЛШАРУАШЫЛЫҒЫНДАҒЫ ҒЫЛЫМИ - ТЕХНИКАЛЫҚ ПРОГРЕСС.....	129
АРЫСТАНОВА А.А. АБЖАНОВА А.К.	БАНКТІК НЕСИЕНІҢ ҚАЙТАРЫЛУЫН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ.....	133
АХМЕТҚАЛИ Т.А.	ҚР ҚОР НАРЫҒЫНЫҢ НЕГІЗГІ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН ДАМУ ПЕРСПЕКТИВАЛАРЫ.....	136
БАЛЫНИН И.В.	АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В 2004-2013 ГГ.....	139
БАЯЗИТОВА И.А.	ЕУРАЗИЯЛЫҚ ИНТЕГРАЦИЯ – ЖАҒАНДЫҚ ЭКОНОМИКАҒА ЖОЛ.....	143
БУКЕЙХАНОВА Т.К.	СОВРЕМЕННЫЙ УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КАЗАХСТАНЕ.....	146
БАРАНОВА Н.А.	МЕТОДЫ И МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	151
ВАСИЛЬЧУК Е.В.	НАЛОГОВЫЙ РИСК :ПОНЯТИЕ И ПРОЯВЛЕНИЕ.....	156
ГАПТЕЛЬМАНОВА А.Р. ДОСМАКОВА А.Е.	ПРОБЛЕМА СТАРЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ И ЕЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ.....	161
ГАЯЗОВА Б.Б.	НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ РК.....	163
ГОДУНОВ В.В.	ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАВНОВЕСНОГО МОДЕЛИРО- ВАНИЯ ЭКОНОМИКИ.....	165
ДЖУМАДИЛДАЕВА Ж. Б.	ЭВОЛЮЦИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ИННОВАЦИИ.....	168
ДОСМАКОВА А.Е.	ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ГОРНОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ.....	171

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ

ЕСІМХАН Г.Е.	ӘЛЕУМЕТТІК БАҒДАРЛАМАЛАРДЫ АҚПАРАТПЕН ҚАМТА- МАСЫЗ ЕТУ ЖӘНЕ ҮЙЛЕСТІРУ.....	173
ЖАНАЛИНОВ Б.Н.	БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РК: СТАНОВЛЕНИЕ, ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ, ПРОБЛЕМЫ.....	176
ЖИЛБАЕВ Ж.О. ШАХАНОВА Н.Ж.	ОТ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ - К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ И «ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ»: МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНТЕКСТ ЭКОЛОГИЗАЦИИ СОДЕРЖАНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ.....	180
ЖИЛКИБАЕВА И.	НЕОБХОДИМОСТЬ НАКОПИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ.....	182
ЖУСУПОВ А.Т.	ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ В СЕЛЬКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ.....	185
ЖАНБОСЫНОВА Н.М. АБЖАНОВА А.К.	ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙДАҒЫ БЮДЖЕТ ЖҮЙЕСІНІҢ ДАМУ ЖОЛДАРЫ..	188
ЖИЕНТАЕВ С.М.	СОВРЕМЕННАЯ ПАРАДИГМА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРОЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	192
КУЛИШ И.М.	ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ В ПОСТСОВЕТСКИХ СТРАНАХ.....	198
ҚАЙЫРБАЕВА Г.Қ.	КӘСІПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТЫЛЫҒЫН АРТТЫРУ.....	203
КЕНЖЕБЕКОВА А.	ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИЕ АГРОЛИЗИНГОВЫЕ СДЕЛКИ.....	207
КОЗБАКОВ Д.М.	КАЗАХСТАНСКИЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКИ.....	211
КУРМАНГАЛИЕВА А.К. ТАСТЕМИРОВА Ж.А.	ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В АГРАРНОЙ СФЕРЕ ГОСУДАРСТВ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА.....	216
КАЛКАБАЕВА А.Е. БАЛКИН Р.И.	СУЩНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА.....	222
КАЛКАБАЕВА А.Е. КАРИМОВА М.	УПРАВЛЕНИЕ ЗАНЯТОСТЬЮ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ (НА ПРИМЕРЕ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ).....	227
КУЖУКЕЕВА К.М.	АГРОТУРИЗМ КАК АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ФОРМА ЗАНЯТОСТИ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ.....	233
ЛАДАНЕНКО Е.И.	ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОД- НОГО СТАНДАРТА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (IAS) 40 «ИНВЕСТИЦИОННОЕ ИМУЩЕСТВО».....	236
ЛЕСОВА А.М. САРТАНОВА Н.Т.	ҚР ДСҰ-НА КІРУ САЯСАТЫНЫҢ ҚАЛЫПТАСУЫ: МӘСЕЛЕЛЕР, ТӘЖІРИБЕ ЖӘНЕ БОЛАШАҒЫ.....	240
МАКАЖАНОВ К.И.	ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ КАК БАЗА ДЛЯ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ.....	244
МУСТАФИНА А.С.	МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ МИНИМАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ В КАЗАХСТАНЕ.	247

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ

МИШУЛИНА О.В.	СОСТОЯНИЕ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИМИ И НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИМИ КАДРАМИ (НА ПРИМЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА КГУ ИМЕНИ А. БАЙТУРСЫНОВА).....	250
НАКИПОВА Г. Н. ДАУЫТКАЗЫ М.	НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ БАНКОВСКОГО МАРКЕТИНГА.....	256
НАУКЕНОВА А.Г.	СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ ИНВАЛИДОВ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ: ЗАРУБЕЖНЫЙ И КАЗАХСТАНСКИЙ ОПЫТ.....	263
ОЖАНОВ Р.А. СУЛЕЙМЕНОВА З.Р.	ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА КМВ-МОДЕЛЬ ДЛЯ ОЦЕНКИ КРЕДИТНОГО РИСКА.....	268
ОМАРОВ А. Т. САЙФУЛЛИНА Ю.М.	ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.....	270
ПАНИНА Г.В.	МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ В ОЦЕНКЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ СИСТЕМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	274
САРТАНОВА Н.Т. МЕДВЕДЕВА Т.Н.	ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ В АПК.....	277
СЕЙТОВА Г.Т.	СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ДЕВАЛЬВАЦИИ ТЕНГЕ.....	282
СУЛТАНОВА Л.Ш.	ТРАНСФЕР НОВЫХ ЗНАНИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ: ФОРМЫ, МЕТОДЫ, КАНАЛЫ	288
САТЫМБЕКОВА С.Б. КЫДЫРМАНОВА С.К.	ОБЪЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ.....	292
СТАЦУРИНА Ю.А.	ОСОБЕННОСТИ КРАТКОСРОЧНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РК В СООТВЕТСТВИИ С ПОСЛАНИЕМ ПРЕЗИДЕНТА РК «НҰРЛЫ ЖОЛ – ПУТЬ В БУДУЩЕЕ».....	295
САГУТДИНОВ А.Р. ЗАББАРОВА А.Ш. ГЛУЩЕНКО Т.И.	ФОРМЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ РЕНТЫ И ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ЕЁ ФОРМИРОВАНИЯ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ.....	298
ТАГИБЕРГЕНОВА Г.Б.	ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІҢ ДАМУ ЖАҒДАЙЫ ЖӘНЕ ҚОЛДАНУ.....	303
ТУЛЕГЕНОВА А.А. АХМЕТҚАЛИ Т.А.	ҚР ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙДАҒЫ АСТЫҚ НАРЫҒЫНЫҢ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН ОНЫ ДАМУ ЖОЛДАРЫ.....	308
УАКПАЕВА М.М.	ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА СЧЕТ ОПТИМИЗАЦИИ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА.....	312
ХАМБАР Б.	ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.....	316
КУЗЕМБЕКОВА Р.А.	«ХАЛЫҚТЫҢ ӨМІР СҮРУ ДЕҢГЕЙІ» ҰҒЫМЫНЫҢ ТЕОРИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕРІ.....	321
ХАДЖАЕВ Х.С.	СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА.....	325
ЕРАЛИЕВА А.А.	ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К РАССМОТРЕНИЮ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БИЗНЕСА В ЗАРУБЕЖНОЙ И ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ.....	331

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ

САБИТОВА Д. МИНГАЛИМОВА А.В. КЕНЖЕБЕКОВА Д.С.	ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ И КАЗАХСТАНА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ.....	336
НАМЕТОВ Т.А.	ТЕСТИРОВАНИЕ ПЕРЕДАЧИ РИСКА В КОНТРАКТАХ ПЕРЕ- СТРАХОВАНИЯ.....	340
АБИЕВ Н.Б.	АНАЛИЗ ПРАКТИКИ МЕР РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМНЫХ РИСКОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.....	345
ШОЙБЕКОВ Б.Д.	АНАЛИЗ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ КОМПАНИЙ ПО СТРАХО- ВАНИЮ ЖИЗНИ В КАЗАХСТАНЕ.....	352

УСЛОВИЯ ПУБЛИКАЦИИ СТАТЕЙ

Статьи, направляемые для публикации в сборнике, должны соответствовать условиям и быть оформлены в соответствии с требованиями, предъявляемыми редакционным советом.

Условия для размещения статьи:

- краткая аннотация и ключевые слова на языке статьи;
- рукопись статьи объемом не более 6 страниц, подписанная автором (авторами);
- электронная версия статьи.

Требования к оформлению текста статьи:

- текст статьи для публикации объемом не более 6 (шести) страниц в формате doc (Microsoft Word). Формат листа А4 (297x210 мм.). Все поля – 2 см. Страницы в электронной версии не нумеруются, нумерация страниц только на бумажном носителе. Шрифт: **Arial**. Размер символа – **10 pt**. Текст должен быть отформатирован по ширине без переносов, отступ в начале абзаца – **1 см**. Межстрочный интервал – **одинарный**. Заголовок статьи форматируется по центру. **В тексте статьи не должна использоваться автоматическая нумерация;**

- статья должна содержать индекс универсальной десятичной классификации (УДК), проставленный в левом верхнем углу;

- заголовок статьи (**прописными буквами, полужирным шрифтом**), ФИО автора, его ученая степень, звание, место работы (должность, название предприятия, организации, учреждения), аннотация (**курсивом, обычным шрифтом, 2-3 предложения**) и ключевые слова (**3-5 слов**) располагаются перед текстом на языке статьи. Если в названии организации явно не указан город, то через запятую после названия организации указывается город, для зарубежных организаций - город и страна (Дальневосточный институт переподготовки кадров ФСКН РФ, Хабаровск). Если статья подготовлена несколькими авторами, их данные указываются в порядке значимости вклада каждого автора в статью;

- список использованных при подготовке статьи информационных источников располагается в конце статьи. Перечисление источников дается в порядке ссылок на них в статье. Номер ссылки в тексте статьи оформляется в квадратных скобках, **например – [1, с.13]**. Список литературы оформляется в соответствии с **ГОСТ 7.1-2003 «Библиографическая запись. Библиографическое описание. Общие требования и правила составления»**.

<p>А. Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университетінің ғылым және жоғары оқу орнынан кейінгі білім басқармасы Компьютерлік беттеу: Байтенова Д.К. Мекен-жайымыз: 110000, Қостанай қ., Байтұрсынов көш. 47, 305 каб. Тел/факс: 8 (7142) 51-16-64 E-mail: nauka_ksu@mail.ru сәуір 2015 ж. басуға берілді. Пішімі 60*84/18 Таралымы 300 2015 ж. сәуір. Тапсырыс № 8066 А. Байтұрсынов атындағы Қостанай мемлекеттік университетінің типографиясында басылған Қостанай қ., Байтұрсынов көш. 47</p>	<p>Управление науки и послевузовского образования Костанайского государственного университета им. А.Байтұрсынова Компьютерная верстка: Байтенова Д.К. Наш адрес: 110000, г. Костанай, ул. Байтұрсынова 47, каб. 305. Тел/факс: 8 (7142) 51-16-64 E-mail: nauka_ksu@mail.ru Подписано в печать апрель 2015 г. Формат 60*84/18 Тираж экз. 300 апрель 2015 г. Заказ № 8066 Отпечатано в типографии Костанайского государственного университета им.А.Байтұрсынова г. Костанай, ул. Байтұрсынова, 47</p>
--	--